ПЕЧАТАЮТСЯ и ГОТОВЯТСЯ къ ПЕЧАТИ СЛѢДУЮЩІЯ КНИГИ:

КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКАЯ БИБЛІОТЕКА
подъ ред. проф.
Д. И. Багалѣя

„Мистецтво в Слободській Україні" — *С. О. Таранушенко.*

„Смѣны культуръ на территоріи Слободской Украины въ доисторическую эпоху"— — — *А. С. Ѳедоровскій.*

„Українське відродження у Харькові в 20-40 р.р. XIX ст." —*І. Я. Айзеншток.*

„Заселення південної України" (Новороссійскаго края). -*Проф. Д. І. Багалій.*

„Український філософ Григорій Савич Сковорода" — *Проф. Д. І. Багалій.*

„В. Н. Каразинъ"— *О. Д. Татаринова.*

„Просвѣтительная дѣятельность Харьковск. Университ."—*Н. Д. Ладыженская.*

„Е. С. Гордѣенко" — *Е. М. Ивановъ.*

„Слобожанські письменники — Гулак-Артемовський, Квітка й инші" — *М. А. Плевако.*

„Искусство древней Руси-Украйны въ домонгольскій періодъ" — *Проф. Ѳ. И. Шмидтъ.*

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ БИБЛІОТЕКА
подъ ред проф.
А.Н.Челинцева

„Життя-тварини"-*Проф. А. В. Палладин.*

„Сільсько-господарські прилади та машини в дрібному хазяйстві"— *Проф. А. А. Алов.*

„Що може дати сільському хазяйству громадська допомога" — *Проф. А. Н. Челінцев.*

Книги по общественной агрономіи и сельско - хозяйственной кооперації, по экономіи, организаціи и техникѣ сельскаго хозяйства.

ЕСТЕСТВЕННО-ИСТОРИЧЕСКАЯ БИБЛІОТЕКА
подъ ред. проф.
В. И. Таліева

„Растительный міръ Украины и смежныхъ мѣстностей"-*Проф. В. И. Таліевъ.*

„Ископаемыя богатства Украины" — *прив.-доц. А. С. Ѳедоровскій.*

„Животный міръ Украины и смежныхъ мѣстностей"—ч. I. Позвоночныя, ч. II. Безпозвоноч.-*проф. А. М. Никольскій, В. Г. Аверинъ, проф. П. П. Сумскихъ и др.*

ШКОЛЬНАЯ БИБЛІОТЕКА
подъ ред. Д. Р. ПАНАДІАДИ.

Проф. М. Н. СОБОЛЕВЪ

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМІЯ

ЭЛЕМЕНТАРНЫЙ УЧЕБНИКЪ

для кооперативныхъ школъ, народныхъ университетовъ, коммерческихъ училищъ и для самообразованія.

172299



КНИГОИЗДАТЕЛЬСТВО „СОЮЗЪ"
Харьковскаго Кредитнаго Союза Кооперативовъ
1919.

Эк.

„Прометей“

Харьковъ.
Т-во «Печатня С. П. Яковлева»,
Гончаровскій бульв. 2.

БИБЛИОТЕКА
ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ

ВВЕДЕНІЕ.

Основныя понятія.

1. **Потребности.** Человѣкъ со дня своего рожденія испытываетъ разнообразныя потребности—потребность въ пищѣ, въ защитѣ тѣла отъ холода и т. п. Потребностью вообще можно назвать стремленіе къ созданію пріятнаго и къ устраненію непріятнаго. Сообразно этому, потребности бываютъ положительныя и отрицательныя. Въ первомъ случаѣ потребность заключается въ стремленіи создать чувство пріятнаго, напр., доставить удовольствіе музыкой. Здѣсь создается нѣчто, удовлетворяющее человѣка въ положительномъ направленіи. Во второмъ случаѣ потребность заключается въ стремленіи устранить что-либо, непріятное человѣку, напр., удалить вещь, причиняющую боль; здѣсь удовлетвореніе потребности совершается отрицательнымъ путемъ.

Кромѣ того, можно различать потребности матеріальныя и нематеріальныя. Первыя возникаютъ въ физическомъ мірѣ человѣка, какъ, напр., потребность въ пищѣ, въ одеждѣ, вторыя встрѣчаются въ духовной области человѣка, напр., потребность въ искусствѣ, въ знаніи. Наконецъ, мы различаемъ потребности необходимости, удобства и роскоши; первыя обнимаютъ область, касающуюся самаго существованія человѣка,—сюда относятся потребности въ пищѣ, жилищѣ и одеждѣ, вторыя касаются такихъ предметовъ, которые даютъ человѣку комфортъ, т. е. удобства жизни, напр., потребность въ электрическомъ освѣщеніи, въ водопроводѣ; третьи представляютъ требованія человѣка на обстановку, удовлетворяющую изысканнымъ вкусамъ избалованнаго человѣка, напр., потребность въ коврахъ, въ гастрономической пищѣ, въ одеждѣ изъ цѣнныхъ матерій.

Потребности являются главнымъ двигателемъ человѣка въ его хозяйственной жизни. Ростъ потребностей прямо безграниченъ. На первыхъ ступеняхъ культуры человѣкъ испытывалъ самыя элементарныя физическія потребности въ пищѣ и защитѣ отъ холода; эти потребности и удовлетворялись грубымъ способомъ—въ случаѣ голода человѣкъ поѣдалъ живьемъ животныхъ или

сырыя растенія, для огражденія себя отъ холода онъ покрывался звѣриными шкурами. Съ ростомъ культуры человѣческія потребности не только умножаются въ числѣ, но развиваются и качественно. Вмѣсто грубой первобытной пищи человѣкъ начинаетъ требовать себѣ все болѣе изысканной пищи; не удовлетворяясь шкурами, онъ придумываетъ разнообразныя ткани и покрои для одежды, его жилище принимаетъ все болѣе причудливый и изящный видъ. Чѣмъ культурнѣе человѣкъ, тѣмъ сложнѣе и разнообразнѣе его духовныя потребности. Можно сказать, что потребности человѣка бѣгутъ впереди способовъ ихъ удовлетворенія. Разрастаясь и размножаясь, потребности побуждаютъ человѣка добиваться ихъ удовлетворенія, что и вызываетъ его усилія, направленныя къ удовлетворенію потребностей. Вотъ почему новыя потребности прокладываютъ путь къ прогрессу человѣчества. Когда русскіе купцы привезли впервые въ Монголію, страну первобытныхъ скотоводовъ, эмалированную посуду и мѣдные чайники, то эти товары понравились населенію настолько, что оно стало продавать шерсть своихъ овецъ для того, чтобы имѣть возможность купить новые предметы.

2. Блага. Все то, что способно удовлетворить потребность человѣка, мы называемъ благомъ. Благомъ будетъ вода, нужная человѣку для утоленія жажды, книга, потребная для чтенія, солнечный свѣтъ, необходимый человѣку для правильнаго обмѣна веществъ въ тѣлѣ, табакъ, нужный для удовлетворенія прихоти куренья, и т. д. Называя вещь благомъ, мы не входимъ въ оцѣнку ея нравственной стороны и степени ея полезности для человѣка. Предметъ можетъ быть даже вреденъ человѣку, какъ спиртные напитки, табакъ, но будетъ называться въ политической экономіи благомъ, потому что на него есть требованіе въ обществѣ.

Блага бываютъ внутреннія и внѣшнія. Первыя заключаются въ свойствахъ, неотдѣлимыхъ отъ человѣка, служащихъ удовлетворенію какихъ-либо потребностей, напр., знанія ученаго, талантъ музыканта; вторыя состоятъ изъ всѣхъ предметовъ внѣшняго матеріальнаго міра.

Далѣе блага подраздѣляются на матеріальныя и нематеріальныя. Первыя доступны внѣшнимъ чувствамъ человѣка и воплощаются въ матеріальной формѣ, вторыя не имѣютъ этой матеріальной формы, напр., услуга врача, лекція профессора. Существуетъ взглядъ, что разсмотрѣнію политической экономіи подлежатъ только матеріальныя блага. Въ его пользу приводится

то соображеніе, что только матеріальныя блага могутъ быть сберегаемы и накопляемы, слѣдовательно, могутъ составлять богатство. Однако, преходящій характеръ присущъ и многимъ матеріальнымъ благамъ, которыя не могутъ быть долго сохраняемы, напр., изготовленной пищѣ, нѣкоторымъ химическимъ веществамъ. Съ другой стороны, есть матеріальныя блага, которыя служатъ человѣчеству не столько своей матеріальной природой, сколько духовнымъ содержаніемъ, напр., книга важна не бумагой, а пробуждаемыми идеями, скрипка—не своимъ деревомъ, а извлекаемыми звуками. Наконецъ, нельзя сказать, чтобы нематеріальныя блага совсѣмъ не проявлялись матеріально. Напр., пѣніе или музыка колеблетъ звуковыя волны въ воздухѣ и отражается въ слуховомъ аппаратѣ человѣка. Нематеріальныя блага, подобно матеріальнымъ, удовлетворяютъ человѣческимъ потребностямъ; ихъ единственное отличіе отъ матеріальныхъ благъ въ томъ, что они имѣютъ болѣе преходящій характеръ, что они потребляются въ тотъ моментъ, какъ произведены, но это отличіе не существенно.

Самое важное подраздѣленіе благъ—на свободныя и хозяйственныя. Свободными благами мы называемъ тѣ, которыя существуютъ въ неограниченномъ количествѣ и потому доступны каждому человѣку безъ всякаго труда. Таковы воздухъ, вода въ морѣ или рѣкѣ, солнечный свѣтъ. Когда въ древности земли было въ изобиліи, и всякій могъ захватывать ея столько, сколько хотѣлъ, земля тоже была свободнымъ благомъ. Хозяйственными благами называются тѣ, которыя существуютъ въ ограниченномъ количествѣ и требуютъ для ихъ пріобрѣтенія затраты человѣческаго труда. Сюда относится главная масса благъ, которыми располагаетъ человѣкъ.

Нерѣдки случаи, когда неограниченная доступность свободнаго блага исчезаетъ, и свободное благо превращается въ хозяйственное. Такъ было съ землей, когда ея стало недостаточно для возросшаго населенія. Въ виду ограниченнаго запаса земли, приходится за нее платить продуктами своего труда.

Человѣкъ можетъ пользоваться свободными благами безъ всякихъ затрудненій и неограниченно. Его отношенія къ этимъ благамъ суть отношенія непосредственнаго потребленія. Для того, чтобы получить нужныя хозяйственныя блага, человѣкъ долженъ затрачивать трудъ.

3. Хозяйственная дѣятельность. Совокупность трудовыхъ усилій человѣка, направленныхъ на созданіе хозяйственныхъ благъ, называется хозяйственною дѣятельностью. Эта хозяйственная об-

ласть есть одинъ изъ уголковъ человѣческой жизни. Человѣкъ не только трудится для созданія нужныхъ ему предметовъ; у него имѣются умственные, эстетическіе, религіозные запросы, есть область политической дѣятельности и т. п. Стремясь къ удовлетворенію своихъ потребностей во всѣхъ указанныхъ областяхъ, человѣкъ входитъ въ соприкосновеніе и взаимодѣйствіе съ другими людьми. Для лучшаго созданія нужныхъ предметовъ человѣкъ трудится совмѣстно съ другими, сообща онъ отдается научнымъ вопросамъ, совмѣстно съ другими ищетъ рѣшенія своихъ религіозныхъ вопросовъ. Тамъ, гдѣ человѣкъ въ осуществленіи своихъ цѣлей сталкивается съ другими людьми, мы имѣемъ дѣло съ общественной жизнью человѣка. Совмѣстная хозяйственная дѣятельность людей является одной изъ сторонъ общественной жизни человѣка.

4. Предметъ политической экономіи. Наука политической экономіи и изучаетъ хозяйственную дѣятельность человѣка. Однако, ея вѣдѣнію подлежитъ не вся хозяйственная дѣятельность цѣликомъ. Въ послѣдней есть область, относящаяся къ другимъ наукамъ. Именно, хозяйственная дѣятельность заключается, между прочимъ, въ извѣстныхъ пріемахъ воздѣйствія на внѣшнюю природу, въ извѣстныхъ способахъ видоизмѣненія вещества. Сюда относится, напр., паханіе земли, пряденіе шерсти, кладка стѣны изъ кирпичей. Изученіе самыхъ пріемовъ производства нужныхъ человѣку предметовъ составляетъ содержаніе техническихъ наукъ въ широкомъ смыслѣ слова. Агрономія, напр., изучаетъ способы выращиванія злаковъ, полезныхъ человѣку, технологія питательныхъ веществъ изучаетъ способы выдѣлки изъ сырья предметовъ, годныхъ для питанія человѣка, напр., муки, пива, сахара.

Когда люди занимаются хозяйственной дѣятельностью, они подчиняются обязательнымъ, принудительнымъ правиламъ, издаваемымъ властью для того, чтобы поддерживать порядокъ въ обществѣ. Изученіемъ этихъ правилъ (юридическихъ нормъ) занимается особая наука—юриспруденція, или правовѣдѣніе.

Политическая же экономія занимается тѣми общественными отношеніями людей, которыя складываются при ихъ трудовой дѣятельности, направленной на созданіе нужныхъ имъ благъ. Наша наука изучаетъ, напр., отношенія людей, которые соединяются для совмѣстнаго поднятія тяжести (сотрудничество). Она изучаетъ синдикаты промышленниковъ, какъ объединеніе лицъ для болѣе выгоднаго веденія предпріятій. Она изучаетъ процессъ обмѣна товаровъ, гдѣ два человѣка имѣютъ желаніе получить товаръ другого.

Такимъ образомъ, политическая экономія является той наукой, которая изучаетъ общественныя отношенія между людьми, складывающіяся на почвѣ ихъ хозяйственной дѣятельности.

5. Раздѣленіе политической экономіи на части. Политическая экономія обычно дѣлится на три части. Одна посвящается изученію исторіи хозяйственнаго быта, описанію того, какъ жили люди на разныхъ ступеняхъ хозяйственной жизни. Здѣсь изучается жизнь такъ, какъ она текла въ дѣйствительности у даннаго народа и въ данное время (индивидуально). Другая часть имѣетъ дѣло съ теоріей. Теорія представляетъ всегда нѣкоторое отвлеченіе отъ жизни, обобщеніе отдѣльныхъ наблюдаемыхъ фактовъ. Прежде, чѣмъ строить теорію, мы наблюдаемъ извѣстныя явленія хозяйственной жизни, затѣмъ выводимъ изъ нихъ общія понятія, типы явленій. Наблюдая, напр., отдѣльные синдикаты, мы находимъ въ нихъ общія черты, соединеніе которыхъ въ одно даетъ намъ понятіе синдикатовъ вообще. Затѣмъ мы стараемся уловить взаимоотношеніе разныхъ явленій между собой и установить ихъ причинную связь. Научный законъ и формулируетъ эту постоянную причинную связь между явленіями.

Третьей частью политической экономіи является экономическая политика, которая занимается мѣрами споспѣшествованія хозяйственной жизни общества. Если теорія занимается изученіемъ того, что есть, то экономическая политика изучаетъ то, что должно быть. Здѣсь разсматриваются, напр., мѣры къ развитію народной промышленности, торговли, мѣры къ поднятію сельскаго хозяйства.

6. Имущество. Имуществомъ мы называемъ совокупность благъ, находящихся въ распоряженіи отдѣльнаго лица или цѣлаго общества. Сообразно владѣльцу, имущество бываетъ частное и общественное. Первое принадлежитъ частнымъ лицамъ, преслѣдующимъ при использованіи имущества цѣль извлеченія выгоды; второе принадлежитъ группѣ людей, которая не имѣетъ въ виду извлеченіе выгоды, а стремится къ достиженію какой-либо общей пользы. Таково имущество государства—зданіе университета, каналъ, портъ, имущество городского самоуправленія—зданія городскихъ школъ, городской водопроводъ и т. п.

Иногда говорятъ о народномъ имуществѣ. Подъ этимъ понятіемъ разумѣютъ не имущество народа, а просто совокупность имуществъ всѣхъ частныхъ лицъ и всѣхъ общественныхъ организацій, находящихся въ границахъ даннаго народа или госу-

дарства. Въ этомъ условномъ смыслѣ мы можемъ говорить о народномъ имуществѣ Россіи.

Самое важное подраздѣленіе имущества—это дѣленіе его на потребительный запасъ и капиталъ. Первый служитъ непосредственному потребленію человѣка, напр., печеный хлѣбъ, сшитое платье, книга, домъ подъ квартиру. Второй есть имущество, служащее средствомъ для дальнѣйшаго производства. Самъ по себѣ капиталъ не можетъ быть потребляемымъ человѣкомъ для удовлетворенія его потребностей, но можетъ быть только орудіемъ для производства нужныхъ человѣку благъ. Таковы машины и орудія, зданіе фабрики, сырой матеріалъ, перерабатываемый въ производствѣ.

7. Хозяйство. Хозяйствомъ мы называемъ совокупность средствъ и дѣйствій человѣка, направленныхъ на созданіе хозяйственныхъ благъ. Такимъ образомъ, въ хозяйствѣ имѣются двѣ стороны: хозяйственныя дѣйствія и нужныя для этого средства. Хозяйственныя дѣйствія заключаются въ пріемахъ воздѣйствія труда человѣка на внѣшнюю природу, на матерію, результатомъ которыхъ является преобразованіе вещества въ видъ, пригодный для пользованія человѣка. Всѣ эти дѣйствія обнимаются словомъ техника. Техникой будетъ, напр., взрыхленіе почвы плугомъ для того, чтобы можно было посѣять зерно, техникой будетъ сученіе хлопка для созданія нити, соединеніе ряда нитей въ извѣстномъ порядкѣ для созданія ткани, техникой будетъ плавленіе добытой изъ земли желѣзной руды для того, чтобы выдѣлить изъ нея чистое желѣзо, и т. д. Нужныя для хозяйства средства составляютъ то, что мы назвали капиталомъ.

Хозяйства дѣлятся на частныя и общественныя. Частныя хозяйства имѣютъ во главѣ одну волю, направляющую хозяйство для достиженія своихъ личныхъ интересовъ, напр., для полученія наибольшаго количества продукта. Частныя хозяйства могутъ быть единоличными и групповыми, когда нѣсколько лицъ соединяются для лучшаго достиженія своихъ личныхъ цѣлей; сюда относятся, напр., хозяйства товариществъ, акціонерныхъ обществъ. И въ групповыхъ частныхъ хозяйствахъ всегда существуетъ единая воля, хотя и выражаемая волею большинства собранія членовъ. Въ общественныхъ хозяйствахъ нѣтъ единой воли, которая руководила бы всѣмъ процессомъ производства; въ нихъ нѣтъ и преслѣдованія какихъ-либо частныхъ выгодъ и интересовъ. Общественнымъ хозяйствомъ называется совокупность частныхъ хозяйствъ, которыя объединены взаимными хозяйственными отно-

шеніями (напр., мѣновыми сдѣлками между собой), а также единствомъ тѣхъ юридическихъ нормъ, которыми внѣшнимъ образомъ опредѣляется ихъ дѣятельность. Общественное хозяйство не есть механическое сосуществованіе частныхъ хозяйствъ, ничѣмъ между собои не связанныхъ, какъ это думали ученые XVIII вѣка. Въ немъ единичныя хозяйства связаны между собой безчисленнымъ множествомъ нитей—обмѣномъ продуктовъ, совмѣстнымъ трудомъ, существованіемъ общей денежной системы и пр. Несмотря на то, что каждое хозяйство преслѣдуетъ свои цѣли, совокупность ихъ создаетъ такое общественное хозяйство, въ которомъ проявляется опредѣленная закономѣрность. Изученіе послѣдней и составляетъ задачу политической экономіи.

Самой важной категоріей общественнаго хозяйства является народное хозяйство. Подъ нимъ разумѣется совокупность частныхъ хозяйствъ, объединенная общностью народнаго происхожденія, общностью территоріи и однимъ политическимъ и юридическимъ строемъ. Въ этомъ смыслѣ мы говоримъ о народномъ хозяйствѣ Россіи, Германіи, Соединенныхъ Штатовъ. Но народное хозяйство—не единственная форма общественныхъ хозяйствъ. Къ числу послѣднихъ можно отнести племенное хозяйство, которое представляетъ объединеніе хозяйствъ членовъ племени, т. е. общественной организаціи, менѣе выработанной и совершенной, чѣмъ народъ и государство. Еще болѣе первобытнымъ будетъ родовое хозяйство—первая вообще форма общественнаго хозяйства въ исторіи. Здѣсь объединяются въ цѣлое члены одного рода, имѣющіе общаго родоначальника, который ими управляетъ.

Болѣе сложнымъ и развитымъ видомъ общественнаго хозяйства является хозяйство міровое, гдѣ все человѣчество объединяется въ одно хозяйственное цѣлое. Въ настоящее время такое міровое хозяйство объединяетъ только нѣкоторыя стороны человѣческаго хозяйства. Такъ, напр., въ торговлѣ хлѣбомъ, хлопкомъ, золотомъ частныя хозяйства всѣхъ государствъ міра связаны тѣмъ, что для нихъ устанавливаются одинаковыя цѣны подъ вліяніемъ имѣющагося мірового предложенія товара и существующаго спроса на него. Вообще же въ настоящее время самымъ важнымъ видомъ общественнаго хозяйства является народное хозяйство, какъ выраженіе наиболѣе распространенной формы человѣческаго объединенія въ форму государства—народа.

8. Цѣнность и цѣна. Подъ цѣнностью въ обыденномъ смыслѣ слова разумѣется вообще значеніе, придаваемое человѣкомъ какому-либо предмету. Если данная вещь мнѣ дорога по

связаннымъ съ ней воспоминаніямъ, я говорю, что она имѣетъ для меня цѣнность. Но въ экономической жизни дѣло идетъ не о такихъ субъективныхъ (внутреннихъ) оцѣнкахъ отдѣльныхъ лицъ, а о цѣнности, имѣющей значеніе для всего общества. Съ этой точки зрѣнія существуетъ двѣ важнѣйшихъ категоріи цѣнности—потребительная и мѣновая. Потребительная цѣнность или полезность есть значеніе блага съ точки зрѣнія удовлетворенія имъ потребности человѣка. Такъ, потребительная цѣнность хлѣба заключается въ способности его удовлетворить потребности въ ѣдѣ, причемъ, напр., потребительная цѣнность пшеничнаго хлѣба будетъ выше потребительной цѣнности ржаного хлѣба, такъ какъ первый имѣетъ бо́льшую питательность, чѣмъ второй. Потребительная цѣнность дровъ заключается въ ихъ способности давать при горѣніи тепло и грѣть человѣка въ холодное время года.

Мѣновая цѣнность блага есть его значеніе при обмѣнѣ на другія блага. Чѣмъ бо́льшее значеніе данное благо имѣетъ при обмѣнѣ на другія, т. е. чѣмъ больше другихъ благъ можно получить въ обмѣнъ на него, тѣмъ больше его мѣновая цѣнность. Напр., за шкуру бобра можно получить въ обмѣнъ 1 фунтъ золота, а за шкуру бѣлки—$^1/_4$ золотника. Ясно, что шкура бобра имѣетъ въ 384 раза бо́льшую мѣновую цѣнность, чѣмъ шкурка бѣлки. Такимъ образомъ, мѣновая цѣнность блага измѣряется количествомъ благъ, даваемыхъ въ обмѣнъ за него. Другими словами, она составляетъ покупательную силу блага.

Цѣна блага есть выраженіе мѣновой его цѣнности въ деньгахъ.

9. Доходъ. Имущество человѣка съ теченіемъ времени испытываетъ измѣненія въ своемъ составѣ. При неблагопріятныхъ условіяхъ оно уменьшается, но обычно оно увеличивается. Совокупность благъ, наростающихъ въ теченіе извѣстнаго періода въ имуществѣ, называется доходомъ. Напр., земледѣлецъ работаетъ и въ концѣ года получаетъ 1.000 пуд. пшеницы, 500 пуд. сѣна, 100 пуд. льна, 3 телятъ. Это—новые продукты, которые появились въ результатѣ его хозяйничанья и составляютъ его доходъ. Вся совокупность хозяйственныхъ благъ, присоединившихся къ имуществу даннаго хозяйства, называется валовымъ доходомъ. Однако, въ хозяйствѣ сдѣланы въ теченіе ихъ производства различные расходы. Напр., у того же земледѣльца израсходовано за годъ 50 пуд. пшеницы на посѣвъ, 60 пуд. хлѣба на прокормъ скота, 100 пуд. хлѣба на продовольствіе рабочихъ и т. д. Все это составляетъ такъ называемыя издержки произ-

водства. Послѣднія должны быть покрыты изъ полученнаго валового дохода для того, чтобы хозяйство не потерпѣло ущерба въ своемъ объемѣ. Для покрытія сдѣланныхъ издержекъ мы должны вычесть ихъ изъ валового дохода, и тогда у насъ останется тотъ доходъ, который составляетъ новое, не существовавшее раньше приращеніе имущества хозяина. Эта часть дохода называется чистымъ доходомъ. Для человѣка имѣетъ наибольшее значеніе именно чистый доходъ, который одинъ можетъ составлять источникъ его существованія безъ подрыва имущественныхъ основаній хозяйства. На чистый доходъ и живутъ обычно люди.

10. Раздѣленіе теоріи политической экономіи. Обычно теорія политической экономіи дѣлится на части, сообразно движенію хозяйственныхъ благъ. Сначала эти блага должны быть произведены трудомъ человѣка. Ученіе о производствѣ разсматриваетъ, какъ складываются экономическія отношенія людей при созданіи хозяйственныхъ благъ. Далѣе ученіе объ обмѣнѣ изучаетъ, какимъ образомъ происходитъ обмѣнъ благъ между людьми и какія учрежденія содѣйствуютъ этому обмѣну. Ученіе о распредѣленіи доходовъ занимается изслѣдованіемъ того, какимъ путемъ произведенныя блага подвергаются раздѣленію между участниками производства. Напр., создана шерстяная ткань, въ производствѣ которой участвовала масса лицъ: овцеводъ, давшій сырую шерсть, землевладѣлецъ, на землѣ котораго овцеводъ пасъ овецъ, фабрикантъ, который устроилъ фабрику для выработки изъ шерсти пряжи и ткани, рабочіе, которые трудились надъ изготовленіемъ этой пряжи и ткани, капиталистъ, который далъ фабриканту взаймы деньги на закупку нужной шерсти. Всѣ эти лица желаютъ получить свою долю дохода изъ произведенной шерстяной ткани. Землевладѣлецъ получаетъ поземельную ренту, овцеводъ и фабрикантъ—предпринимательскій барышъ, капиталистъ—процентъ на капиталъ, рабочіе—заработную плату.

Нѣкоторые ученые создаютъ еще четвертый отдѣлъ теоріи—ученіе о потребленіи благъ, но потребленіе благъ уже не относится къ хозяйственной дѣятельности человѣка. Это есть удовлетвореніе потребностей человѣка путемъ уничтоженія созданныхъ благъ. Въ потребленіи человѣкомъ благъ, въ этомъ отношеніи человѣка къ вещамъ, нѣтъ никакихъ элементовъ общественнаго характера, и потому политической экономіи, какъ наукѣ общественной, здѣсь нечего дѣлать

ЧАСТЬ I.

УЧЕНІЕ О ПРОИЗВОДСТВѢ.

Производство и его факторы.

11. Общія понятія. Производствомъ называется созданіе хозяйственныхъ благъ путемъ планомѣрной затраты человѣческаго труда.

Производство хозяйственныхъ благъ можетъ быть подраздѣлено на слѣдующіе основные виды: 1) добывающее производство, которое заключается въ извлеченіи готовыхъ благъ природы, напр., звѣроловство, рыболовство, горное дѣло; 2) сельско-хозяйственное производство, состоящее въ добываніи хозяйственныхъ благъ путемъ использованія размножающей силы природы; здѣсь человѣкъ комбинируетъ силы природы такимъ образомъ, чтобы вызвать къ дѣйствію силу размноженія и заставить ее произвести нужныя блага; напр., человѣкъ разрыхляетъ почву и бросаетъ въ нее зерна, которыя затѣмъ, благодаря дѣйствію силъ природы, растутъ и даютъ колосъ, заключающій въ себѣ десятки и сотни зеренъ; или человѣкъ ухаживаетъ за домашними животными и даетъ имъ свободу размножаться, въ результатѣ чего получается естественный приплодъ скота; въ отличіе отъ рыболовства, какъ вида добывающаго производства, мы имѣемъ рыбоводство, какъ отрасль сельско-хозяйственнаго производства, гдѣ человѣкъ искусственно размножаетъ рыбу въ особыхъ садкахъ или озерахъ; 3) обрабатывающее производство, состоящее въ переработкѣ сырыхъ матеріаловъ въ готовыя для потребленія человѣка издѣлія; сюда относится все разнообразіе обрабатывающей промышленности, напр., выдѣлка тканей изъ хлопка, шерсти, льна, шелка, выработка металлическихъ издѣлій, деревянныхъ издѣлій и пр.; 4) торговое производство, заключающееся въ передачѣ благъ отъ производителей къ потребителямъ; сюда входитъ, съ одной стороны, перевозка благъ (транспортъ), а съ другой—распредѣленіе благъ среди потребителей, т. е. торговля въ тѣсномъ смыслѣ слова; 5) производство нематеріальныхъ услугъ, которое заключается въ созданіи всякаго рода дѣйствій, нужныхъ человѣку, напр., услуги прислуги, врача, учителя, чиновника и

пр. Такъ какъ мы признали нематеріальныя блага входящими въ кругъ вѣдѣнія политической экономіи, то и ихъ созданіе должно составить особую отрасль нематеріальнаго производства.

Въ чемъ заключается производство человѣкомъ хозяйственныхъ благъ? При этомъ производствѣ человѣкъ не можетъ создать ни одного атома новой матеріи, изначала существующей въ природѣ въ разъ навсегда данномъ количествѣ. Единственное, что можетъ сдѣлать человѣкъ, это—дать матеріи движеніе или воспрепятствовать ея движенію. Желая имѣть хлѣбъ, человѣкъ раздвигаетъ частицы земли плугомъ или сохой для того, чтобы легче происходило послѣдующее произрастаніе растенія. Затѣмъ онъ бросаетъ зерно, которое, благодаря силѣ тяжести, падаетъ на землю и, попадая въ разрыхленную почву, начинаетъ само усиленно притягивать влагу и нужные ему питательные элементы. Когда колосья выросли, человѣкъ двигаетъ серпомъ или косой, и колосья падаютъ на землю. По собраннымъ снопамъ бьютъ цѣпами, т. е. производятъ опять движеніе, и выбиваютъ зерно. Въ производствѣ пряжи человѣкъ даетъ круговращательное движеніе пучку хлопка или шерсти, и послѣднее силой сцѣпленія образуетъ крѣпко держащуюся нить. Придвинутыя одна къ другой нити, скрещенныя поперекъ рядомъ другихъ нитей, образуютъ ткань. Во всякомъ производствѣ роль человѣка сводится къ созданію движенія, а силы природы уже сами производятъ всѣ нужныя человѣку измѣненія во внѣшней матеріи.

Производство хозяйственныхъ благъ является результатомъ дѣйствія трехъ факторовъ, трехъ дѣйствующихъ силъ: природы, труда и капитала. Роль этихъ трехъ факторовъ намъ и предстоитъ изучить.

Природа, какъ факторъ производства.

12. Воздѣйствіе природы на хозяйство человѣка. Природа необходима человѣку при производствѣ благъ въ двухъ отношеніяхъ: она даетъ ему ту матерію, надъ которой онъ производитъ всѣ нужныя измѣненія, и предоставляетъ ему въ пользованіе разнообразныя силы: силу вѣтра, паденія воды, тяжести, пара, электричества и т. д. Конечно, пользованіе этими силами стало доступно человѣку только съ того момента, какъ онъ позналъ ихъ и сумѣлъ воспользоваться ими, подчинивъ ихъ своей волѣ. Сила электричества существовала, конечно, съ начала міра, но доступной для пользованія человѣка она сдѣлалась только въ XIX столѣтіи.

Естественныя условія природы, въ которыхъ человѣку приходится работать, вліяютъ весьма замѣтно на направленіе и успѣшность его дѣятельности. На первыхъ ступеняхъ культуры, когда человѣкъ противостоитъ могучей природѣ безъ знаній и опыта, онъ оказывается всецѣло подчиненнымъ ей; только постепенно онъ освобождается изъ-подъ этого рабства. Въ частности, можно указать слѣдующіе моменты воздѣйствія природы на хозяйство человѣка.

1) Географическое положеніе страны. Отъ него зависитъ характеръ хозяйственной дѣятельности человѣка. Такъ, расположеніе страны у моря опредѣляетъ возможность цѣлаго ряда промысловъ, какъ-то: рыболовства, добычи жемчуга, губокъ, раковинъ; приморскій характеръ страны обезпечиваетъ ей болѣе легкія сношенія съ другими странами. Вотъ почему всегда въ исторіи приморскія государства развивали наибольшую морскую торговлю съ окрестными странами. Чѣмъ больше береговая линія государства, тѣмъ это выгоднѣе съ точки зрѣнія морскихъ сношеній. Въ этомъ отношеніи очень выгодно поставлена Англія, въ которой 1 верста береговой линіи приходится на 6,5 кв. миль пространства, и Франція, въ которой 1 верста берега приходится на 14,6 кв. миль площади; въ гораздо худшихъ условіяхъ находится Россія, гдѣ мы имѣемъ 1 версту береговой линіи на 35,6 кв. миль площади.

Фактъ расположенія страны за предѣлами полярнаго круга создаетъ, напр., такое невыгодное въ хозяйственномъ отношеніи явленіе, какъ полярную ночь, длящуюся безъ перерыва въ теченіе многихъ дней и сильно ограничивающую хозяйственную дѣятельность человѣка. Существованіе теченія Гольфштрема приноситъ тепло всѣмъ странамъ, которыя имъ омываются.

2) Очертаніе поверхности играетъ также видную роль въ хозяйствѣ человѣка. Горныя мѣстности ограничиваютъ виды хозяйственной дѣятельности человѣка, такъ какъ въ нихъ наиболѣе подходящимъ занятіемъ является скотоводство. Самое взаимоотношеніе горъ и низменностей вліяетъ на хозяйство человѣка. Тамъ, гдѣ горы защищаютъ отъ холодныхъ вѣтровъ, ихъ существованіе благодѣтельно, и по южнымъ ихъ склонамъ развивается высокая сельско-хозяйственная культура. Наоборотъ, гдѣ горы препятствуютъ теплымъ вѣтрамъ, онѣ оказываются тормазомъ развитію хозяйства человѣка. Съ другой стороны, горы являются затрудненіемъ для сношеній людей между собой; приходится употреблять большія затраты труда для созданія такихъ сношеній, напр., на проведеніе туннелей.

3) Распредѣленіе рѣкъ является однимъ изъ условій, опредѣляющихъ сношенія людей. Рѣки являются въ исторіи первыми средствами сообщеній. Первыя поселенія людей обычно происходятъ по берегамъ рѣкъ. Достаточно напомнить порядокъ заселенія древней Россіи славянами, чтобы оцѣнить все значеніе рѣкъ. До сихъ поръ рѣки служатъ самымъ дешевымъ и легкимъ средствомъ сообщеній. Чѣмъ богаче страна рѣчными системами, тѣмъ это выгоднѣе для ея хозяйства. Западная Европа имѣетъ въ этомъ отношеніи преимущества передъ Россіей. На 100 кв. миль площади приходится протяженія рѣкъ во Франціи 125 верстъ, въ Англіи 120, въ Германіи 119, въ Италіи 59, а въ Европейской Россіи всего 41 верста. Весьма существенно самое распредѣленіе рѣкъ по странѣ и ихъ направленіе. Въ Западной Европѣ всѣ рѣки текутъ въ моря съ оживленными морскими сношеніями, а въ Россіи наиболѣе значительныя рѣки текутъ въ закрытыя моря (какъ Волга) или въ моря, покрытыя долгое время льдами (какъ Сѣверная Двина, Обь, Енисей, Лена).

4) Важнымъ моментомъ въ естественныхъ условіяхъ природы, окружающихъ человѣка, является климатъ, въ особенности два его свойства—теплота и влажность. Эти свойства больше всего вліяютъ на разнообразіе и богатство растительности, а, слѣдовательно, опредѣляютъ и успѣшность сельскаго хозяйства. Для произрастанія растеній необходимо извѣстное количество тепла. Пшеница, напр., не вызрѣваетъ сѣвернѣе 63° широты, рожь и овесъ—сѣвернѣе 66°, свекловица—сѣвернѣе 45°. Поэтому жители сѣверныхъ странъ не могутъ уже разводить этихъ растеній и должны либо привозить ихъ издалека, либо обращаться къ другимъ средствамъ питанія. Какъ извѣстно, жители полярныхъ странъ потребляютъ главнымъ образомъ рыбу, жиръ и сало. Чѣмъ болѣе теплымъ климатомъ отличается страна, тѣмъ она благопріятнѣе поставлена въ сельско-хозяйственномъ отношеніи. Продолжительность земледѣльческаго періода въ средней Россіи равна 4—5 мѣсяцамъ, тогда какъ въ южной Европѣ она равна 7—8 и иногда даже 10 мѣсяцамъ. Это позволяетъ снимать по двѣ жатвы въ годъ. Теплота климата обезпечиваетъ продолжительность судоходства по рѣкамъ. Рейнъ, напр., замерзаетъ всего на 52 дня, Эльба на 55 дней, тогда какъ Сѣверная Двина замерзаетъ на 195 дней, а Волга на 152 дня.

Точно также важно количество атмосферныхъ осадковъ, которые усиливаютъ ростъ растеній. Въ мѣстностяхъ съ большимъ количествомъ осадковъ растительность отличается своими размѣрами. Сравнимъ въ этомъ отношеніи Кавказъ и Крымъ

съ сѣверной половиной Европейской Россіи. Въ первыхъ выпадаетъ въ годъ свыше 1.000 миллиметровъ осадковъ, во второй около 450 мил. Зато и растительность нашихъ южныхъ окраинъ отличается грандіозностью, разнообразіемъ и мощностью.

Отъ количества тепла и влаги зависитъ въ значительной степени и характеръ хозяйственной дѣятельности человѣка, и направленіе его потребностей. На югѣ, а тѣмъ болѣе въ тропическихъ странахъ человѣку достаточно употребить ничтожное количество труда для того, чтобы при помощи природы обезпечить себѣ существованіе. Окопавъ банановое дерево, житель тропическихъ странъ получаетъ пищу на весь годъ. Наоборотъ, въ сѣверныхъ мѣстностяхъ, гдѣ при холодномъ и сухомъ климатѣ природа скудна, человѣкъ долженъ употреблять массу труда на добываніе себѣ необходимыхъ средствъ существованія. Съ другой стороны, теплыя страны уменьшаютъ объемъ потребностей человѣка. Ему нужны самыя легкія одѣянія, незамысловатое жилище, меньше пищи. Въ сѣверныхъ же странахъ человѣкъ долженъ одѣваться въ теплую одежду, на заготовленіе которой тратится больше труда, долженъ имѣть теплое жилище, долженъ болѣе основательно питаться для поддержанія теплоты организма. Все это ставитъ его въ менѣе выгодныя условія по сравненію съ жителемъ южныхъ странъ.

5) Природа вліяетъ на хозяйство человѣка также характеромъ почвы и подпочвы. Верхній слой почвы необходимъ человѣку для произрастанія злаковъ. Отъ степени его плодородія зависитъ урожай. Поэтому наличность черноземной почвы благопріятна человѣку, а существованіе малоплодородной почвы вызываетъ необходимость тратить больше труда на полученіе такого количества продукта, которое на черноземѣ получается съ гораздо меньшимъ трудомъ. Тундровая почва или болота совершенно лишаютъ человѣка возможности вести сельское хозяйство.

Подпочва важна въ томъ отношеніи, что даетъ человѣку минеральныя богатства—каменный уголь, желѣзо, мѣдь, драгоцѣнные металлы, нефть и пр. Чѣмъ богаче подпочва страны такими ископаемыми, тѣмъ это выгоднѣе для хозяйства человѣка, которое получаетъ въ нихъ большое подспорье. Изобиліе каменнаго угля въ Англіи обезпечило ей дешевое топливо и было одной изъ главныхъ причинъ ея поразительнаго экономическаго прогресса въ XIX столѣтіи. Возможность получать дешевое желѣзо въ настоящее время является однимъ изъ условій развитія промышленности, требующей для своихъ машинъ большого количества этого металла.

13. Воздѣйствіе человѣка на природу. Въ началѣ своей исторіи человѣкъ былъ, благодаря своей слабости, всецѣло подчиненъ природѣ и ея силамъ. По мѣрѣ ознакомленія съ окружающимъ міромъ, человѣкъ научился воздѣйствовать на него въ благопріятную сторону. Если человѣкъ не можетъ измѣнить общаго географическаго положенія страны, то онъ начинаетъ улучшать его условія, напр., устраиваетъ усовершенствованные пути сообщенія черезъ пустыни или горы, прорываетъ въ горахъ туннели, прорываетъ каналы, осушаетъ болота и озера. Человѣкъ начинаетъ вліять на климатъ тѣмъ, что насаждаетъ лѣса, поддерживающіе влажность и уровень протекающихъ рѣкъ. За послѣднее время дѣлаются опыты искусственнаго вызыванія дождя посредствомъ выстрѣловъ изъ пушекъ. Для повышенія плодородія почвы начинаютъ употреблять искусственное удобреніе въ видѣ скотскаго или птичьяго помета, химическихъ веществъ, фосфоритовъ и пр.

ТЕКА ЧЕСК

Трудъ, какъ факторъ производства.

14. Общія понятія. Трудъ вообще есть затрата мускульной и нервной энергіи, направленная на какую-нибудь цѣль. Въ политической экономіи мы имѣемъ дѣло съ хозяйственнымъ трудомъ, подъ которымъ разумѣется затрата мускульной и нервной энергіи, направленная на созданіе хозяйственныхъ благъ.

Въ экономической литературѣ существуетъ споръ о такъ называемомъ производительномъ трудѣ. Еще Адамъ Смитъ говорилъ, что политическая экономія разсматриваетъ только производительный трудъ, придающій предмету новую цѣнность, причемъ этотъ предметъ можетъ быть сохраненъ и во всякое время обмѣненъ на другіе предметы. Такимъ трудомъ, по Смиту, будетъ трудъ фабричнаго рабочаго, создающаго новую цѣнность въ обработанномъ матеріалѣ; наоборотъ, трудъ прислуги, врачей, чиновниковъ, музыкантовъ и пр. будетъ непроизводительнымъ, такъ какъ онъ ничего не прибавляетъ ни къ какой цѣнности и такъ какъ услуга его исчезаетъ въ ту самую минуту, въ какую оказана. По существу вопросъ сводится къ тому, считать ли производительнымъ трудомъ только тотъ, который воплощается въ матеріальныхъ предметахъ, или также и тотъ, который создаетъ нематеріальныя блага.

Мы уже указывали выше, что нематеріальныя блага точно также относятся къ хозяйству человѣка, какъ и матеріальныя, такъ какъ между тѣми и другими нѣтъ существенной разницы,

а удовлетвореніе потребностей тѣми и другими осуществляется одинаково. Какъ справедливо замѣчаетъ Зелигманъ, разница между матеріальнымъ благомъ и нематеріальной услугой только та, что первое дольше сохраняется, тогда какъ услуга изчезаетъ въ ту минуту, когда она оказана; слѣдовательно, услуга преходяща, а вещь обычно имѣетъ длительное существованіе. Однако, длительность не есть основаніе для опредѣленія производительнаго характера труда. Экономисты указываютъ на случаи, когда духовная потребность удовлетворяется какъ матеріальнымъ, такъ и нематеріальнымъ благомъ, напр., знаніе пріобрѣтается книгой и лекціей. Разница между той и другой имѣетъ не качественный, а количественный характеръ, т. е. сводится къ большей или меньшей прочности блага, осуществляющаго цѣли человѣка. Поэтому какъ трудъ писателя и наборщика книги, такъ и трудъ лектора, читающаго лекцію, производительны.

Въ силу сказаннаго, мы должны признать производительнымъ всякій хозяйственный трудъ въ вышеустановленномъ смыслѣ слова, всякій трудъ, создающій какія-либо блага, матеріальныя или нематеріальныя. Непроизводительнымъ трудомъ будетъ тотъ, который создаетъ ненужныя человѣку вещи.

15. Количество труда въ обществѣ. Размѣры производства опредѣляются: 1) количествомъ труда въ обществѣ и 2) его производительностью.

Количество труда, которое можетъ развить данное общество, опредѣляетъ собой количество создаваемыхъ хозяйственныхъ благъ. Это количество зависитъ отъ нѣсколькихъ обстоятельствъ.

1) Оно зависитъ отъ абсолютной численности населенія. Каждый трудящійся человѣкъ можетъ развить въ теченіе своего рабочаго дня опредѣленное количество трудовой энергіи. Такъ, по вычисленіямъ Готье, человѣкъ затрачиваетъ въ 10 часовъ 250 тысячъ килограммометровъ[1]), изъ которыхъ 150 тысячъ составляютъ полезный хозяйственный трудъ, а 100 тысячъ—побочныя усилія. По Франклэнду, общая сумма затрачиваемаго въ теченіе рабочаго дня труда равняется 270 тысячамъ килограммометровъ. Чѣмъ большее число людей будетъ развивать эту силу, тѣмъ больше ея можетъ прилагаться къ производству и тѣмъ больше будетъ послѣднее. Въ странѣ съ 100 милл. жителей, при прочихъ

[1]) Килограммометръ есть сила, которую нужно приложить, чтобы поднять одинъ килограммъ ($2^1/_2$ фунта) на высоту одного метра.

равныхъ условіяхъ, хозяйственныхъ благъ будетъ произведено вдвое больше противъ страны съ 50 мил. жителей.

2) На количество труда вліяетъ распредѣленіе населенія по возрасту. Дѣло въ томъ, что наибольшую трудовую энергію можетъ развивать человѣкъ въ періодъ своей зрѣлости—въ такъ называемомъ полномъ рабочемъ возрастѣ (отъ 20 до 60 лѣтъ); подростки и старики отличаются гораздо меньшей силой. Напр., по Кетле, 25-лѣтній мужчина развиваетъ силу въ 89 килограммовъ, 15-лѣтній подростокъ—только 57 кил., а 10-лѣтній мальчикъ—26 кил. Чѣмъ больше процентъ взрослаго рабочаго населенія въ странѣ, тѣмъ больше можетъ быть развито трудовой энергіи. Въ этомъ отношеніи невыгодно поставлены страны, въ которыхъ существуетъ большой процентъ малолѣтнихъ, ибо они ложатся тяжестью своего содержанія на относительно меньшее по числу взрослое населеніе. Наиболѣе благопріятно соотношеніе жителей по возрасту во Франціи, гдѣ процентъ населенія въ полномъ рабочемъ возрастѣ равенъ 50; наименѣе благопріятно оно въ Россіи съ 45% взрослаго населенія.

3) Распредѣленіе по поламъ точно также имѣетъ отношеніе къ массѣ труда, развиваемаго обществомъ, такъ какъ ручная сила женщины относится къ силѣ мужчины, какъ 5 къ 9. Ясно, что, чѣмъ большій процентъ жителей составляютъ женщины, тѣмъ это менѣе выгодно въ смыслѣ массы прилагаемаго труда. Правда, обычно мужчины и женщины находятся почти въ равномъ соотношеніи, отклоненія отъ котораго незначительны. Такъ, въ Европѣ на каждые 100 мужчинъ приходится 102 женщины, въ Америкѣ 98 женщинъ, въ Африкѣ 97, въ Азіи 94, въ Австраліи 86. Послѣдняя часть свѣта даетъ наиболѣе выгодное соотношеніе половъ. И въ отдѣльныхъ государствахъ это соотношеніе различно. Въ Англіи, напр., на каждые 100 мужчинъ приходится 106 женщинъ, въ Германіи 104 женщины, во Франціи 101,4, въ Россіи 101, въ Италіи 99, въ Греціи 93, въ Британской Индіи 95,8, въ Соединенныхъ Штатахъ 95,2 женщинъ.

4) Далѣе имѣетъ значеніе степень общаго физическаго развитія организма. Дѣло въ томъ, что различныя расы и племена земного шара и даже разныя группы жителей одной и той же страны отличаются весьма неодинаковой физической силой и выносливостью. Это объясняется и свойствами организма, и обстановкой, и привычками жизни. Такъ, по даннымъ Кетле, отношеніе силы туземцевъ Вандименовой Земли, малайцевъ съ острова Тимора, французскихъ моряковъ и австралійскихъ поселенцевъ таково: 50, 58, 69 и 71. Русскіе оказываются слабѣе бельгійцевъ:

25-лѣтніе русскіе вытягиваютъ 62,5 килограммометра, а бельгійцы—88,7 кил. Ручная сила французовъ разныхъ профессій весьма различна: земледѣлецъ вытягиваетъ 82 килогарммометра, кузнецъ—72 кил., студентъ—64, сапожникъ—60.

5) Вліяетъ на массу труда въ обществѣ степень болѣзненности населенія. Болѣзнь часто лишаетъ человѣка возможности работать, а потому число дней его болѣзни отражается на массѣ развиваемаго труда. По даннымъ страховыхъ кассъ на случай болѣзни въ Германіи, на каждаго члена такихъ кассъ приходится въ среднемъ по $6^1/_3$ дней болѣзни въ году. Въ Англіи, по даннымъ дружескихъ вспомогательныхъ обществъ, на каждаго члена падаетъ по 9 дней болѣзни въ году. Если принять эту норму для всей Англіи, то окажется, что страна теряетъ болѣе 130 мил. дней въ году благодаря существованію болѣзней.

6) Слѣдующимъ факторомъ служатъ народные обычаи и законодательство. Отъ того и другого зависитъ, напр., число праздниковъ. Въ католическихъ странахъ число праздниковъ исчисляется до 90, тогда какъ въ протестантскихъ не болѣе 65. Въ Россіи въ нѣкоторыхъ земледѣльческихъ мѣстностяхъ число праздниковъ достигаетъ 100 и болѣе въ году. Чрезмѣрное изобиліе праздничныхъ дней сокращаетъ сумму трудовой энергіи страны. Точно также неблагопріятно вліяетъ обычай рабочихъ понедѣльничать, т. е. не работать въ понедѣльникъ. Такой обычай встрѣчается въ менѣе культурныхъ странахъ.

Законодательство тоже иногда ограничиваетъ количество труда, напр., устанавливая наибольшую продолжительность рабочаго дня на фабрикахъ, опредѣляя наименьшее число праздниковъ въ промышленныхъ предпріятіяхъ, наименьшій возрастъ дѣтей, допускаемыхъ къ работѣ на фабрикахъ. Законодательство опредѣляетъ каникулы въ учебныхъ заведеніяхъ.

7) Нѣкоторое значеніе имѣетъ процентъ лицъ съ такими физическими недостатками, которые препятствуютъ правильному труду и дѣлаютъ этихъ лицъ бременемъ для общества. На каждый милліонъ жителей приходится слѣпыхъ, сумасшедшихъ, глухонѣмыхъ и идіотовъ въ Австріи 4.267, въ Швеціи 5.344, въ Англіи 4.653, въ Ирландіи 6.353, въ Соединенныхъ Штатахъ 4.687.

8) Наконецъ, на количество развиваемаго труда въ обществѣ вліяетъ величина празднаго класса, не занимающагося хозяйственнымъ трудомъ. Въ него входятъ двѣ крайности общества: самые богатые люди, живущіе на доходы отъ своихъ капиталовъ и совершенно не трудящіеся (рантье), и отбросы общества, жи-

вущіе преступными и полупреступными занятіями. Въ Германіи, напр , независимыхъ въ матеріальномъ отношеніи людей насчитывается 5% населенія, во Франціи 6,2%. Полупреступный классъ, который живетъ не хозяйственнымъ трудомъ, а разными способами извлеченія доходовъ изъ средствъ другихъ лицъ, бываетъ особенно великъ въ большихъ городахъ, напр., въ Лондонѣ онъ составляетъ 9% жителей.

16. Ученіе о производительности труда. Основнымъ вопросомъ въ теоріи производства является вопросъ о производительности труда и его условіяхъ. Величина производства хозяйственныхъ благъ зависитъ отъ степени производительности труда. Подъ производительностью (продуктивностью) труда разумѣется отношеніе между временемъ затраты труда и количествомъ полученныхъ результатовъ. Такъ, если одинъ человѣкъ въ часъ выпрядаетъ 2 фунта пряжи, а другой 4 фунта, мы говоримъ, что трудъ второго вдвое производительнѣе перваго. Человѣчество заинтересовано въ производствѣ возможно большимъ повышеніемъ производительности труда, такъ какъ количество труда, которымъ оно располагаетъ, весьма ограничено, и увеличеніе массы благъ возможно лишь путемъ увеличенія продуктивности труда.

Производительность труда зависитъ отъ всей обстановки производства. Прежде всего, она зависитъ отъ внѣшней природы, въ рамкахъ которой человѣку приходится работать. Условія природы, какъ мы уже указывали выше, опредѣляютъ во многихъ случаяхъ предѣлы производительности. Здѣсь имѣютъ вліяніе и географическое положеніе мѣстности, и свойства ея климата, и характеръ почвы.

Далѣе, существенное вліяніе на производительность труда оказываютъ свойства труда, именно интенсивность и ловкость труда, къ разсмотрѣнію которыхъ мы теперь и переходимъ.

Подъ интенсивностью (напряженностью) труда разумѣется соотношеніе между количествомъ затраченнаго труда и временемъ затраты.

Интенсивность труда измѣряется количествомъ трудовой энергіи, приходящейся на единицу времени, обычно пудофутами или килограммометрами. Когда мы говоримъ о часѣ труда, мы еще не опредѣляемъ его напряженности, того, сколько энергіи заключаетъ въ себѣ этотъ часъ. Такимъ образомъ, наряду съ продолжительностью работы важна ея интенсивность. При высокой интенсивности въ короткій рабочій день человѣкъ разовьетъ

гораздо большую массу силы, чѣмъ при низкой интенсивности.

Интенсивность труда зависитъ 1) отъ продолжительности работы. Чѣмъ дольше продолжается работа, тѣмъ болѣе падаетъ ея интенсивность. Можно сказать, что интенсивность труда обратно пропорціональна продолжительности работы.

Самые древніе народы путемъ опыта пришли къ выводу, что человѣкъ нуждается въ періодическомъ отдыхѣ для возстановленія своихъ силъ; этимъ объясняется обычай празднованія одного дня въ недѣлю у евреевъ, египтянъ, персовъ, китайцевъ, арабовъ. Необходимость отдыха вызывается тѣми физіологическими процессами, какіе происходятъ въ организмѣ человѣка во время работы. При работѣ тратится мускульная и нервная ткань, израсходованіе которой требуетъ возстановленія. Это возстановленіе и совершается въ періодъ отдыха человѣка. Чѣмъ полнѣе возстановляются силы человѣка за время отдыха, тѣмъ энергичнѣе онъ можетъ затѣмъ работать. Наоборотъ, если человѣкъ не отдохнулъ, какъ слѣдуетъ, его работа совершается вяло и съ малой интенсивностью.

Въ связи съ сказаннымъ стоитъ вопросъ о сокращеніи рабочаго дня, который въ XIX столѣтіи вызывалъ огромные споры и въ литературѣ, и среди фабрикантовъ. Послѣдніе обычно противились сокращенію рабочаго дня, думая, что, чѣмъ онъ длиннѣе, тѣмъ больше рабочій наработаетъ. Но при этомъ упускалось изъ виду паденіе интенсивности труда рабочаго. Опытъ фабричной жизни показалъ, что сокращеніе рабочаго дня ведетъ къ повышенію интенсивности труда и обычно даже къ увеличенію величины производства. Еще Оуэнъ въ началѣ XIX вѣка сдѣлалъ опытъ сокращенія рабочаго дня, въ результатѣ котораго повысилась интенсивность труда и количество продукта не уменьшилось. Правленіе химической фабрики Берру и К° въ Лондонѣ свидѣтельствовало, что съ введеніемъ 8-часового дня количество работы, производимой въ недѣлю, осталось то же, какъ при 9-часовомъ днѣ. „Сокращеніе часовъ труда, писало правленіе, вызываетъ увеличеніе умственной и физической силы рабочаго, даетъ возможность разумныхъ развлеченій, а это въ свою очередь ведетъ къ поднятію общаго тона жизни, къ улучшенію здоровья и предотвращаетъ чрезмѣрное утомленіе“. На Пермскомъ горномъ заводѣ, по даннымъ управляющаго, замѣна 10-часового рабочаго дня 8-часовымъ повела къ увеличенію производительности завода на 20%, причемъ заработная плата рабочихъ осталась прежней. Интересный опытъ введенія 8-часового дня былъ произведенъ въ

знаменитыхъ оптическихъ мастерскихъ Цейсса въ гор. Іенѣ, гдѣ его результаты были подвергнуты самому тщательному анализу; сравнивался трудъ сдѣльныхъ рабочихъ одинаковаго возраста, одинаковаго искусства и опытности. Оказалось, что, несмотря на сокращеніе числа часовъ труда, часовой заработокъ каждаго рабочаго увеличился съ 62 пфенниговъ до 72 пф. Принимая выработку продукта при 9-часовомъ рабочемъ днѣ за 100, мы получаемъ повышеніе ея при 8-часовомъ днѣ до 116,2.

2) Интенсивность труда зависитъ отъ частоты перерывовъ въ трудѣ. Когда человѣкъ принимается за работу, онъ сначала прилаживается къ ней и потому работаетъ малоинтенсивно; только войдя въ работу, онъ усиливаетъ свою интенсивность до максимума. Отсюда, при частыхъ перерывахъ и переходахъ отъ одного процесса труда къ другому, человѣкъ работаетъ съ пониженной интенсивностью. Вотъ почему предприниматели стараются распредѣлить между своими рабочими работу такимъ образомъ, чтобы она выполнялась непрерывно.

3) Вліяетъ на интенсивность также степень заинтересованности трудящагося въ результатахъ производства. Трудъ раба представляется самымъ безнадежнымъ; весь продуктъ его труда, какъ и онъ самъ, принадлежитъ хозяину. Поэтому, какъ бы ни старался рабъ, онъ ничего не выигрываетъ. Отсюда наименьшая интенсивность рабскаго труда. Лучше обстоитъ дѣло съ трудомъ свободнаго наемнаго рабочаго; послѣдній получаетъ вознагражденіе въ зависимости отъ своего прилежанія и обезпечиваетъ себѣ работу при извѣстной степени интенсивности труда. Поэтому онъ имѣетъ побужденіе развивать интенсивность труда въ той мѣрѣ, въ какой она обѣщаетъ ему улучшеніе его положенія. Однако, не всѣ результаты его интенсивной работы достаются на его долю, а потому его прилежаніе имѣетъ ограниченные предѣлы. Наибольшую интенсивность развиваетъ тотъ работникъ, которому достаются всѣ плоды его труда цѣликомъ. Такъ, напр., крестьянинъ-собственникъ знаетъ, что каждый лишній часъ его труда дастъ ему въ результатѣ увеличеніе количества продукта. Этимъ объясняется удивительное прилежаніе крестьянъ, заставляющее ихъ работать съ ранняго утра и до поздняго вечера, въ періодъ лѣтнихъ работъ иногда по 20 часовъ въ сутки.

4) На интенсивность труда вліяетъ, наконецъ, юридическая обезпеченность хозяйственной дѣятельности. Для членовъ общества важно, чтобы какъ ихъ личность, такъ и плоды ихъ труда были обезпечены отъ посягательствъ третьихъ лицъ. Небходимо, чтобы въ странѣ были безпристрастно дѣйствующіе суды, возста-

новляющіе нарушенныя права лицъ, чтобы была хорошо организованная исполнительная власть предупреждающая посягательства преступниковъ, и чтобы государственные чиновники не позволяли себѣ брать съ населенія незаконные поборы. Въ некультурныхъ странахъ Востока до сихъ поръ государственный порядокъ не обезпечиваетъ жителямъ огражденія ихъ правъ. Сильные обижаютъ безнаказанно слабыхъ, суды судятъ неправедно въ пользу той стороны, которая дастъ бо́льшую взятку, сборщики налоговъ берутъ излишки въ свою личную пользу и т. д. Необезпеченность человѣка, возможность каждую минуту лишиться добытыхъ своимъ трудомъ результатовъ лишаютъ его побужденій къ усиленному труду и дѣлаютъ его лѣнивымъ. Наоборотъ, въ культурныхъ странахъ Европы быстро дѣйствующіе суды, система мѣръ, предохраняющихъ гражданъ отъ всякихъ посягательствъ на ихъ права, даетъ всѣмъ обезпеченіе въ томъ, что плоды ихъ дѣятельности не будутъ у нихъ отняты; этимъ поощряется интенсивность труда.

Другое важное качество труда есть его ловкость. Подъ ловкостью разумѣется умѣнье такъ сочетать свои трудовыя усилія, чтобы съ наименьшими затратами получить наибольшее количество продуктовъ.

Ловкость вырабатывается прежде всего практикой. Когда человѣкъ приступаетъ къ новой для него работѣ, онъ тратитъ много лишнихъ усилій для ея выполненія; движенія его не приспособлены одно къ другому. По мѣрѣ повторенія трудовыхъ усилій, человѣкъ приспособляется къ нимъ и начинаетъ выполнять ихъ болѣе цѣлесообразно, съ большей экономіей силъ: онъ пріобрѣтаетъ ловкость.

Другой способъ пріобрѣсти ловкость—подражаніе. Человѣкъ смотритъ, какъ работаетъ другой, болѣе опытный работникъ, перенимаетъ у него пріемы и достигаетъ такой же ловкости быстрѣе, чѣмъ своимъ собственнымъ опытомъ. Здѣсь человѣкъ пользуется уже накопленными навыками прежнихъ поколѣній, передаваемыми слѣдующимъ поколѣніямъ путемъ примѣра. Крестьянскія дѣти съ самыхъ малыхъ лѣтъ наблюдаютъ за работой взрослыхъ, постепенно начинаютъ имъ подражать, дѣлаютъ разную крестьянскую работу, сначала въ видѣ игры, а потомъ и всерьезъ. На подражаніи основано обученіе ремесламъ въ ремесленныхъ мастерскихъ. Дѣти отдаются въ эти мастерскія для того, чтобы выучиться ремеслу. Они наблюдаютъ въ мастерской за пріемами производства, потомъ начинаютъ сами выполнять сначала простыя, а потомъ и болѣе сложныя дѣйствія, и съ теченіемъ

времени научаются отъ старыхъ мастеровъ всѣмъ пріемамъ производства.

Ловкость развивается также элементарнымъ техническимъ образованіемъ. Вмѣсто того, чтобы предоставлять человѣку наблюдать и перенимать процессы производства въ ихъ повседневной сложности и спутанности, обученіе производству происходитъ школьнымъ порядкомъ. Все производство расчленяется на отдѣльные процессы, и учащійся знакомится съ ними постепенно отъ самыхъ простыхъ и легкихъ до самыхъ сложныхъ. Такъ, напр., въ школахъ рукодѣлія ученицы обучаются всѣмъ пріемамъ шитья и вязанья въ ихъ послѣдовательности. Въ токарномъ ремесленномъ училищѣ ученики обучаются систематически пріемамъ токарнаго производства, причемъ всѣ способы точенія изучаются одинъ за другимъ. Благодаря такому изученію, человѣкъ можетъ скорѣе изучить производство и пріобрѣсти въ немъ бо́льшую ловкость.

На началѣ подражанія основано внѣдреніе усовершенствованныхъ способовъ производства и новыхъ образцовъ издѣлій посредствомъ показательныхъ учрежденій. Сюда относятся промышленные музеи и выставки, гдѣ посѣтители знакомятся съ образцовыми издѣліями и съ новыми техническими пріемами, передъ ними демонстрируемыми. Въ Штутгартѣ, Карлсруэ и др нѣмецкихъ городахъ учреждены постоянные музеи, знакомящіе ремесленниковъ съ новыми издѣліями и новыми пріемами производства. Эти музеи даютъ на домъ для пробы выставленныя орудія и инструменты.

Для распространенія улучшенныхъ пріемовъ сельскаго хозяйства въ Россіи земства устраиваютъ агрономическія пункты и показательныя поля, на которыхъ примѣняются въ условіяхъ крестьянскаго хозяйства усовершенствованныя орудія, улучшенныя сѣмена, новые виды удобренія и пр. Окрестные крестьяне наблюдаютъ хозяйство на этихъ пунктахъ и, видя воочію увеличенные урожаи, начинаютъ примѣнять видѣнное у себя въ хозяйствѣ. Такимъ путемъ было введено во многихъ губерніяхъ травосѣяніе.

17. Вліяніе знанія и образованія на производительность труда. По мѣрѣ ознакомленія съ окружающей природой, человѣкъ изобрѣталъ все болѣе разнообразные пріемы воздѣйствія на нее въ цѣляхъ созданія хозяйственныхъ благъ. Техническими науками мы называемъ тѣ, которыя изучаютъ пріемы воздѣйствія человѣка на силы и вещества природы. Технологія изучаетъ способы переработки матеріи въ готовыя издѣлія, аграномія изу-

чаетъ способы использованія размножающей силы природы для созданія растеній и животныхъ, горная наука изучаетъ способы извлеченія ископаемыхъ изъ нѣдръ земли. Прогрессъ техническихъ наукъ даетъ человѣку въ руки болѣе совершенные способы производства нужныхъ ему благъ, новыя орудія производства, изыскиваетъ примѣненіе новыхъ силъ природы. Когда была открыта сила электричества, спеціальная наука—электротехника стала изобрѣтать машины для примѣненія новой силы въ промышленности. Это примѣненіе дало человѣку возможность производить блага съ гораздо меньшимъ противъ прежняго трудомъ, т. е. содѣйствовало росту производительности труда. Раньше индиговая краска получалась изъ особаго растенія—индиговаго полукустарника, разводимаго въ тропическихъ странахъ. Въ Индіи и центральной Америкѣ подъ этимъ растеніемъ были многія тысячи десятинъ: индиго вывозилось на 60 мил. руб. И вотъ въ концѣ XIX столѣтія на Баденской химической фабрикѣ послѣ многихъ лѣтъ опытовъ и изслѣдованій изобрѣтается способъ полученія индиго изъ нафталина химическимъ путемъ. Черезъ нѣсколько лѣтъ этотъ химическій продуктъ вытѣснилъ своей дешевизной и доброкачественностью растительное индиго и освободилъ тысячи десятинъ для другихъ сельско-хозяйственныхъ культуръ. Весьма упрощена и ускорена выдѣлка кожи, благодаря замѣнѣ дубленія хромовой обработкой кожи. Изобрѣтеніе пуддлингованія стали произвело цѣлый переворотъ въ сталелитейномъ дѣлѣ. За послѣднее время какъ предприниматели, такъ и государство прилагаютъ особыя заботы къ насажденію и развитію техническихъ знаній. Въ Германіи на крупныхъ химическихъ заводахъ существуютъ громадныя научныя лабораторіи, гдѣ десятки ученыхъ химиковъ занимаются разными опытами и изслѣдованіями. Въ результатѣ изобрѣтаются новыя химическія вещества, новыя краски, новые способы ихъ полученія. Государство въ свою очередь заботится объ умноженіи числа техническихъ школъ, которыя двигали бы впередъ техническія знанія. Основываются высшія техническія училища, среднія техническія школы и такъ называемыя дополнительныя школы. Послѣднія даютъ обыкновеннымъ рабочимъ цѣлый рядъ спеціальныхъ знаній, совершенствующихъ ихъ процессы производства. Напр., для рабочаго современнаго машиностроительнаго завода необходимы знанія геометріи, черченія, рисованія и пр. Эти знанія ему даетъ дополнительная школа. Даже для парикмахеровъ и трубочистовъ въ Германіи существуютъ спеціальныя школы, обучающія ихъ знаніямъ, которыя совершенствуютъ ихъ производство. Въ данномъ

случаѣ интересно сравненіе Англіи и Германіи. Первая до послѣдняго времени ставила на первый планъ практическую техническую выучку, а вторая широко развила научную теоретическую подготовку. Въ результатѣ Германія обогнала Англію въ рядѣ промышленныхъ производствъ, напр., въ химической промышленности, въ нѣкоторыхъ отрасляхъ машиностроенія и др.

На производительность труда вліяетъ и общее образованіе, чистыя или отвлеченныя науки. Съ одной стороны, эти науки являются фундаментомъ для многихъ техническихъ наукъ. Напр., высшая математика, представляющая собой самую отвлеченную науку, оказывается необходимой для постройки мостовъ, такъ какъ даетъ для нея вычисленія размѣровъ и соотношенія частей. Математика нужна и въ другихъ случаяхъ строительныхъ работъ. Астрономія, какъ отвлеченная наука, удовлетворяетъ любознательность человѣка въ познаніи міроздания, но въ то же время она имѣетъ и практическое примѣненіе при отысканіи мѣстонахожденія судна на морѣ. Первые ученые, начавшіе заниматься изученіемъ электричества, какъ Франклинъ, Вольта и др., не имѣли въ виду никакихъ практическихъ цѣлей, но черезъ нѣсколько десятковъ лѣтъ ихъ открытія послужили исходной точкой для широкаго примѣненія электричества въ промышленной жизни. Теоретическія изслѣдованія Герца объ электрической природѣ свѣта привели къ важному открытію безпроволочнаго телеграфа.

Съ другой стороны, общее образованіе содѣйствуетъ умственному развитію человѣка, расширяетъ его горизонты, дѣлаетъ его болѣе воспріимчивымъ къ усвоенію пріемовъ производства, развиваетъ сообразительность, умѣнье найтись, приспособиться къ измѣненіямъ въ производствѣ. Общее или гуманитарное образованіе имѣетъ своей цѣлью развитіе человѣческаго ума и вообще душевныхъ силъ человѣка. Различается элементарное или начальное общее образованіе (сюда относится обученіе чтенію, письму, начаткамъ ариѳметики, Закону Божьему) и среднее общее образованіе (обученіе ариѳметикѣ, алгебрѣ, геометріи, словесности, исторіи, языкамъ). Оказывается, что даже начальное общее образованіе настолько поднимаетъ человѣка въ умственномъ отношеніи, что онъ становится гораздо болѣе производительнымъ работникомъ, чѣмъ человѣкъ, не получившій такого образованія. Еще въ началѣ 90-хъ годовъ министръ финансовъ Вышнеградскій писалъ по этому поводу: „Отсутствіе всякаго общаго образованія не позволяетъ нашимъ рабочимъ въ большинствѣ случаевъ возвыситься до сознательнаго и яснаго пониманія производимой ими работы и тѣмъ самымъ понижаетъ ея достоинство, ставя

прегради надлежащему усовершенствованію промышленности и замедляя возвышеніе заработковъ, которое идетъ гораздо быстрѣе для рабочихъ, находящихъ въ своемъ общемъ образованіи средства къ улучшенію или ускоренію даже механическихъ пріемовъ выдѣлки издѣлій". Въ Соединенныхъ Штатахъ было произведено статистическое изслѣдованіе вліянія образованія на качество труда. Оказалось, что обучавшіеся въ школахъ рабочіе были въ нѣсколько разъ выше необучавшихся въ пользованіи и умѣньи обращаться съ инструментами при началѣ своей работы, въ увеличеніи искусства пользоваться этими инструментами и въ скорости обученія ему, въ экономности пользованія матеріалами, въ планомѣрности и общей обдуманности работы, по нравственнымъ качествамъ, по общей интеллигентности, по умѣнью распоряжаться и завѣдывать чужой работой.

На запросъ комитета 2-го съѣзда техническаго и профессіональнаго образованія въ Россіи директоръ Дитятковской фабрики отвѣчалъ: „Обучавшіеся въ школѣ рабочіе характеризуются большей понятливостью и смѣтливостью, большей наблюдательностью, ловкостью и вообще способностью скорѣе приспособляться къ разнымъ случайностямъ работы; чѣмъ грамотнѣе рабочій, тѣмъ болѣе онъ пригоденъ на тѣ посты, гдѣ, кромѣ физической силы, требуется еще наблюдательность, сообразительность и вниманіе". Владѣлецъ стеклянной фабрики Дютфуа писалъ: „Рабочій со школьнымъ образованіемъ быстрѣе осваивается съ типомъ и механизмомъ машины, лучше управляетъ ею, сумѣетъ уберечь себя отъ возможной опасности, болѣе находчивъ въ моментъ неожиданнаго случая и лучше можетъ оградить въ это время своей распорядительностью механизмъ отъ окончательнаго разрушенія".

Въ 90-хъ годахъ XIX столѣтія въ Россіи министерство земледѣлія запросило земства о мѣрахъ къ поднятію сельскаго хозяйства. Въ отвѣтахъ министерству многія земства подчеркнули огромное значеніе общаго образованія въ дѣлѣ улучшенія способовъ земледѣлія. „Только путемъ широкаго развитія народнаго образованія, говорило Владимирское земство, возможно вселить въ крестьянскомъ населеніи сознаніе цѣлесообразности и полезности тѣхъ или другихъ мѣропріятій, служащихъ къ улучшенію сельскаго хозяйства, и убѣдить его въ непригодности и отсталости существующихъ способовъ обработки земли". „Пока крестьянинъ будетъ невѣжественъ и приниженъ, замѣчаетъ Воронежское земство, пока онъ будетъ лишь живой машиной, лишенной иниціативы и предпріимчивости, а не самостоятельнымъ работникомъ, понимающимъ и сознательно относящимся ко всякаго рода

усовершенствованіямъ, до тѣхъ поръ положительно немыслимы никакія улучшенія въ хозяйствѣ". „Помимо того, замѣчаетъ Нижегородское земство, что на грамотнаго крестьянина можно вліять, кромѣ словеснаго убѣжденія или примѣра, также книгой, онъ оказывается вообще болѣе воспріимчивымъ къ убѣжденію и менѣе склоннымъ слѣпо придерживаться рутинныхъ пріемовъ хозяйства".

Общее образованіе имѣетъ большое значеніе и въ отношеніи вліянія на нравственную природу человѣка. Послѣдній пріобрѣтаетъ чувство отвѣтственности, сознаніе принятыхъ на себя обязанностей, становится болѣе добросовѣстнымъ и болѣе культурнымъ. Послѣднее отражается на уменьшеніи пьянства, этого великаго порока необразованныхъ слоевъ рабочаго населенія. Вслѣдствіе худшихъ нравственныхъ качествъ рабочаго, приходится имѣть на фабрикахъ большое число надзирателей, слѣдящихъ за работой рабочихъ. По даннымъ 90-хъ годовъ, на прядильныхъ фабрикахъ въ Россію на каждыя 4—6 тысячъ веретенъ требовался одинъ надзиратель, тогда какъ въ Англіи надзирателей нѣтъ совсѣмъ, и рабочіе сами, въ силу сознанія своихъ обязанностей, исполняютъ работу. По той же причинѣ у насъ стоимость управленія до войны составляла 230 руб. на 1.000 веретенъ, а въ Англіи всего 7 руб.

Лучшія качества труда рабочаго, получившаго хотя бы начальное образованіе, ведутъ къ повышенной его оплатѣ, что съ очевидностью доказываетъ его высшую производительность. Такъ, на ситценабивной фабрикѣ Цинделя, по изслѣдованію 1899 года, грамотные рабочіе получали по 72 коп. въ день, неграмотные—по 58 коп., что составляетъ разницу въ 24%. На механическомъ заводѣ въ гор. Николаевѣ неграмотные рабочіе получали въ день 1 руб. 3 к., пробывшіе въ школѣ годъ—1 руб. 5 к., пробывшіе 2 года—1 руб. 8 к., пробывшіе 3 года—1 руб. 17 к., пробывшіе 4 года—1 руб. 19 к., пробывшіе 5 лѣтъ—1 руб. 22 к., пробывшіе 6 лѣтъ—1 руб. 24 к. По даннымъ для Владимирской губ., элементарная грамотность увеличиваетъ выработку рабочаго отъ $^1/_4$ до $^1/_3$, грамотный рабочій добивается въ 5—10 лѣтъ такой заработной платы, какую неграмотный получаетъ только черезъ 20 лѣтъ; такимъ образомъ неграмотный теряетъ отъ отсутствія образованія за 30 лѣтъ до 1.600 руб.

18. Сотрудничество. Сотрудничество тоже вліяетъ на производительность труда. Сотрудничествомъ называется соединеніе труда нѣсколькихъ лицъ для достиженія общей хозяйственной цѣли. Сотрудничество бываетъ простое и сложное.

Простое сотрудничество бываетъ тогда, когда нѣсколько человѣкъ одновременно выполняютъ одну и ту же работу. Въ однихъ случаяхъ они одновременно производятъ одинаковую работу, каждый самостоятельно, напр., нѣсколько лицъ одновременно полютъ огородъ, собираютъ виноградъ, ткутъ на ткацкихъ станкахъ, поставленныхъ въ одной мастерской. Въ другихъ случаяхъ люди прилагаютъ свой трудъ къ исполненію одной общей работы, недоступной каждому въ отдѣльности, напр., нѣсколько лицъ поднимаютъ одну тяжесть, вбиваютъ совмѣстно сваю, производятъ облаву звѣря на охотѣ.

Выгоды простого сотрудничества въ экономическомъ отношеніи сводятся къ слѣдующимъ пунктамъ: 1) Создается одновременное приложеніе силы многихъ людей, „сила массъ“. Только при ея помощи возможно выполненіе нѣкоторыхъ хозяйственныхъ дѣйствій, какъ, напр., поднятіе тяжестей. 2) Получается экономія въ капиталѣ, если работа нѣсколькихъ человѣкъ производится въ одномъ общемъ помѣщеніи. Одно большое помѣщеніе для 100 ткацкихъ станковъ стоитъ много дешевле, чѣмъ 100 отдѣльныхъ помѣщеній для всѣхъ 100 станковъ. Точно также получается экономія въ отопленіи и освѣщеніи такого общаго помѣщенія. 3) Совмѣстная работа повышаетъ интенсивность труда каждаго изъ участниковъ. Такъ, 20 косцовъ совмѣстно скосятъ въ день большую площадь луга, чѣмъ одинъ косецъ въ теченіе 20 дней. Здѣсь имѣетъ психологическое вліяніе толпа, поднимающая настроеніе каждаго рабочаго. Люди работаютъ въ обществѣ веселѣе, усерднѣе. Кромѣ того, дѣйствуетъ дисциплинирующее вліяніе приспособленія одного рабочаго къ другому. Напр., при косьбѣ каждый рабочій долженъ косить свою полосу, идя слѣдомъ одинъ за другимъ; поэтому каждый подгоняется предыдущимъ и послѣдующимъ косцомъ. Имѣя это въ виду, помѣщики обыкновенно ставили во главу косцовъ проворнаго работника, который своей работой вынуждаетъ другихъ не отставать. 4) Благодаря простому сотрудничеству, могутъ быть выполнены нужныя работы въ такой срокъ, въ какой ихъ не исполнить одному лицу. Это касается главнымъ образомъ такъ называемыхъ „критическихъ моментовъ“ въ сельскомъ хозяйствѣ. Иногда приходится озаботиться быстрой уборкой травы или хлѣба, когда условія погоды не позволяютъ растянуть работу на долгій срокъ. Въ такомъ случаѣ необходимо сосредоточить въ короткое время большое количество рабочихъ рукъ. Это и осуществляется посредствомъ простого сотрудничества.

Сложное сотрудничество, или раздѣленіе труда, заключается въ томъ, что нѣсколько лицъ выполняютъ разные процессы труда, объединенные общей хозяйственной цѣлью. Въ свою очередь сложное сотрудничество подраздѣляется на техническое и общественное раздѣленіе труда. При техническомъ раздѣленіи труда люди выполняютъ различные процессы одного и того же производства, которые имѣютъ цѣлью созданіе одного продукта. Напр., въ булавочной мануфактурѣ, описанной Адамомъ Смитомъ, все производство было раздѣлено на 18 операцій, каждую изъ которыхъ исполнялъ отдѣльный рабочій. Одинъ вытягивалъ изъ куска металла проволоку, другой рѣзалъ ее на кусочки, третій заострялъ эти кусочки, четвертый шлифовалъ ихъ, пятый выдѣлывалъ головки для булавокъ, шестой придѣлывалъ головки къ кускамъ проволоки и т. д. Въ такомъ же родѣ часовое производство на Швейцарскихъ мануфактурахъ подраздѣляется на 102 операціи; производство игральныхъ картъ имѣетъ до 70 операцій.

Общественное раздѣленіе труда заключается въ распредѣленіи трудящихся лицъ по профессіямъ, по отдѣльнымъ производствамъ. Здѣсь спеціализація происходитъ уже не въ предѣлахъ одной мастерской, а въ предѣлахъ цѣлаго общества, цѣлаго народа. Одни лица занимаются производствомъ хлѣба, другія выращиваніемъ скота, третьи выдѣлкой тканей, четвертыя производствомъ деревянныхъ издѣлій, пятыя добываніемъ горныхъ продуктовъ, шестыя учительствомъ и т. д. Однако, всѣ эти лица объединены между собой необходимостью пользоваться продуктами одинъ другого, для чего они входятъ въ разнообразнѣйшія мѣновыя сдѣлки между собой. Обмѣнъ и создаетъ экономическое общеніе всѣхъ этихъ различныхъ работниковъ.

Главное значеніе сложнаго сотрудничества заключается въ томъ, что оно повышаетъ производительность труда. Это повышеніе происходитъ 1) благодаря увеличенію ловкости. Человѣкъ все время занятъ однимъ и тѣмъ же процессомъ труда и при постоянномъ повтореніи достигаетъ огромной быстроты и ловкости. Достаточно указать на игру на какомъ-нибудь музыкальномъ инструментѣ, работу на счетахъ; при долгой практикѣ пальцы бѣгаютъ по клавишамъ, струнамъ или счетамъ съ такой быстротой, что едва можно прослѣдить за ними глазомъ. 2) Занимаясь все время одной и той же работой, человѣкъ сберегаетъ немало времени, затрачиваемаго на переходъ отъ одного занятія къ другому. Когда человѣкъ переходитъ отъ одного дѣла къ другому, онъ вынужденъ сначала приспособляться къ новой работѣ и потому теряетъ на интенсивности труда. Нужно „вработаться“ для того,

чтобы трудъ пошелъ полнымъ ходомъ. 3) При сложномъ сотрудничествѣ все производство раздѣляется на части, изъ которыхъ каждая доступна скорѣйшему и болѣе легкому изученію, чѣмъ все производство въ цѣломъ. Такимъ образомъ сложное сотрудничество облегчаетъ изученіе производства. 4) Сложное сотрудничество даетъ возможность распредѣлять рабочія силы народа сообразно силамъ, склонностямъ и способностямъ каждаго. При разнообразіи занятій каждый человѣкъ можетъ посвятить себя тому дѣлу, какое ему больше всего нравится. Одни занимаются земледѣліемъ, другіе промышленными работами, третьи торговлей, четвертые свободными профессіями. На фабрикѣ легкія работы выполняются дѣтьми, тяжелыя—взрослыми рабочими. Человѣкъ, обнаруживший талантъ въ строительномъ дѣлѣ, становится архитекторомъ, имѣющій призваніе къ литературѣ становится писателемъ. 5) Повышеніе производительности труда связано въ сложномъ сотрудничествѣ также съ экономіей капитала. Положимъ, все производство требуетъ 10 операцій; раньше каждый самостоятельный работникъ, выполняя эти операціи одну за другой, долженъ былъ имѣть весь комплектъ нужныхъ для того орудій, скажемъ по 1 на каждую операцію. Но во время работы всегда 9 орудій лежали бы безъ употребленія. Съ введеніемъ раздѣленія труда всѣ 10 операцій выполняются одновременно, причемъ каждый работникъ пользуется все время однимъ инструментомъ. Всѣ вмѣстѣ употребляютъ только 10 орудій, тогда какъ раньше тѣ же 10 человѣкъ, работая самостоятельно, должны были имѣть всего 100 орудій, изъ которыхъ фактически въ дѣлѣ находились только 10. Такимъ образомъ получается огромная экономія при покупкѣ орудій и инструментовъ и устраняется безполезное лежаніе ихъ безъ употребленія.

Однако, наряду съ выгодами раздѣленіе труда имѣетъ и отрицательныя стороны. Главный вредъ его заключается въ одностороннемъ развитіи физической и духовной стороны человѣка. При спеціализаціи человѣкъ выполняетъ однообразныя движенія, отъ которыхъ упражняются односторонне одни и тѣ же мускулы и члены тѣла, тогда какъ всѣ остальные оказываютя въ бездѣйствіи. Это влечетъ за собой различныя заболѣванія и физическія страданія. Напр., кучера на конкахъ, благодаря непрерывному стоянію, страдаютъ расширеніемъ венъ на ногахъ. Швеи, вынужденныя проводить все время въ согнутомъ положеніи, не имѣютъ правильнаго дыханія и подвержены заболѣванію чахоткой. Рабочіе, трудящіеся все время въ согнутомъ положеніи, по-

лучаютъ искривленія тѣла, напр., портные, сидящіе на корточкахъ на столѣ, отличаются кривыми ногами.

Сосредоточеніе человѣка на выполненіи однихъ и тѣхъ же однообразныхъ движеній создаетъ недостатокъ внѣшнихъ впечатлѣній. Весь день человѣкъ дѣлаетъ одно и то же и въ концѣ концовъ дѣлаетъ это механически, превращаясь какъ бы самъ въ машину. Отъ такого однообразія работы человѣкъ тупѣетъ. Тамъ, гдѣ существуетъ у человѣка разнообразіе занятій, послѣднее отражается на немъ всегда благотворно въ смыслѣ умственнаго развитія, напр., крестьянинъ имѣетъ болѣе богатыя впечатлѣнія отъ своихъ работъ, чѣмъ фабричный рабочій.

Съ вреднымъ вліяніемъ раздѣленія труда на организмъ и умъ человѣка можно бороться созданіемъ возможности физическихъ упражненій и духовныхъ впечатлѣній въ свободное отъ работы время. Въ физическомъ отношеніи весьма важно распространеніе въ обществѣ разныхъ видовъ спорта, дающаго возможность упражнять тѣло. Въ Англіи, напр., спортъ является излюбленнымъ занятіемъ какъ образованныхъ классовъ, такъ и рабочихъ слоевъ населенія. Полезно также развитіе гимнастическихъ обществъ. Чтобы восполнить скудость впечатлѣній во время работы, устраиваются разумныя развлеченія для трудящихся во время ихъ досуга. Въ Западной Европѣ этому служатъ рабочіе клубы, въ которыхъ рабочіе находятъ по вечерамъ и взаимное общеніе, и популярную лекцію, и театральное представленіе, и читальню.

Другое отрицательное послѣдствіе раздѣленія труда заключается въ томъ, что оно ограничиваетъ для рабочаго выборъ занятій. Если человѣкъ выучился какому-либо одному процессу производства, онъ, при отсутствіи спроса на эту спеціальность, не имѣетъ возможности приложить свои силы. Но это бываетъ тогда, когда обученіе спеціальности требуетъ большого времени, напр., для инженера, для рабочаго въ машиностроительномъ дѣлѣ. Для многихъ же физическихъ работъ раздѣленіе труда настолько упрощаетъ обученіе, что человѣкъ безъ особаго труда переходитъ отъ одного занятія къ другому. Напр., раньше онъ находился при прядильной машинѣ, а потомъ сталъ работать при машинѣ, выдѣлывающей бумагу.

Раздѣленіе труда, оказывающее столь выгодное вліяніе на производительность труда, примѣнимо, однако, не всегда. Для его осуществленія требуются опредѣленныя экономическія условія. Предѣлы раздѣленія труда зависятъ отъ величины потребности общества въ данномъ продуктѣ, т. е. отъ размѣра рынка.

Напр., въ маленькой деревнѣ не можетъ появиться кузнецъ, занимающійся исключительно ковкой гвоздей, такъ какъ данная деревня не будетъ въ состояніи потребить все количество произведенныхъ имъ гвоздей. Не просуществуетъ въ деревнѣ и врачъ, такъ какъ небольшое населеніе не предъявитъ такого спроса на врачебныя услуги, какое могло бы прокормить спеціалиста. Наоборотъ, въ большомъ городѣ спеціализація доходитъ до крайнихъ предѣловъ. Магазины здѣсь спеціализируются по товарамъ, врачи по спеціальнымъ болѣзнямъ. Тамъ, гдѣ фабрика работаетъ на огромный рынокъ, она доходитъ также до большой спеціализаціи. Напр., въ Сѣверной Америкѣ разныя фабрики выдѣлываютъ опредѣленные сорта земледѣльческихъ орудій, поставляемыхъ ими на весь земной шаръ.

Далѣе, примѣненіе раздѣленія труда зависитъ отъ возможности одновременнаго веденія всѣхъ процессовъ производства. Такъ, нужно, чтобы въ булавочной мануфактурѣ въ одно и то же время одинъ рабочій тянулъ проволоку, другой ее острилъ, третій дѣлалъ головки и т. д. Если всѣ процессы совершаются неодновременно, рабочіе не могутъ быть спеціализированы. Это имѣетъ мѣсто въ сельскомъ хозяйствѣ, гдѣ отдѣльные процессы труда совершаются въ разные періоды года. Потому-то и раздѣленіе труда находитъ себѣ въ немъ весьма ограниченное примѣненіе.

Наконецъ, для раздѣленія труда необходима возможность разложенія всего производства на отдѣльныя части. Тамъ, гдѣ это недостижимо, нѣтъ и раздѣленія труда. Возьмемъ, напр., писаніе картины, которое можетъ быть выполнено только однимъ художникомъ, носящимъ въ себѣ тѣ образы, которые онъ воплощаетъ въ краскахъ; раздѣленіе труда здѣсь немыслимо.

Ученіе о капиталѣ.

19. Понятіе и классификація капитала. Подъ капиталомъ мы разумѣемъ хозяйственныя блага, служащія дальнѣйшему производству. Капиталъ въ этомъ смыслѣ встрѣчается во всякомъ хозяйствѣ, начиная отъ самаго первобытнаго и кончая самыми сложными современными его формами. Ни одно хозяйство не въ состояніи обойтись безъ тѣхъ или иныхъ приспособленій, помогающихъ человѣку въ его производствѣ. Капиталомъ будетъ, напр., праща дикаря, которую онъ употребляетъ для охоты, капиталомъ будетъ каменный топоръ первобытнаго дикаря; въ

то же время капиталомъ является сложная машина на современной фабрикѣ, капиталомъ будетъ запасъ сырья на этой фабрикѣ и т. д.

Главное подраздѣленіе капитала есть его дѣленіе на основной и оборотный капиталъ. Основнымъ капиталомъ называется тотъ, который служитъ нѣсколькимъ процессамъ производства, оборотнымъ—тотъ, который служитъ только одному процессу. Такъ, машина работаетъ въ теченіе нѣсколькихъ лѣтъ, зданіе мастерской или фабрики служитъ десятки лѣтъ. Наоборотъ, сырой матеріалъ, употребляемый въ производствѣ, служитъ одинъ разъ, именно, когда онъ пускается въ дѣло, топливо точно также служитъ только разъ; послѣ этого оборотный капиталъ теряетъ свою прежнюю форму и свойства. Такимъ образомъ основаніемъ этой классификаціи является продолжительность дѣйствія капитала. Съ этимъ связано и другое различіе между основнымъ и оборотнымъ капиталами. Тотъ и другой тратятся, изнашиваются во время производства, но основной капиталъ изнашивается постепенно, въ теченіе цѣлаго ряда процессовъ, а оборотный капиталъ тратится сразу въ одномъ процессѣ производства. Сообразно этому, цѣнность основного капитала переходитъ въ продуктъ по частямъ, по мѣрѣ изнашиванія, а цѣнность оборотнаго капитала переходитъ цѣликомъ. Напр., ткацкая машина изготовляетъ кусокъ ткани въ 1 день, но она въ состояніи работать въ теченіе 5 лѣтъ, послѣ чего она дѣлается уже негодной для дальнѣйшаго производства. Если мы примемъ въ году 300 рабочихъ дней, то окажется, что въ каждый кусокъ ткани перешла $^1/_{1500}$ часть машины, и въ этой части траты цѣнность машины должна быть возвращена изъ цѣнности изготовленной матеріи. Шерсть, служащая матеріаломъ для ткани, затрачивается цѣликомъ, и вся ея цѣнность должна быть возвращена въ цѣнности ткани.

Далѣе, капиталъ дѣлится на производительный и мертвый. Первый—тотъ, который находится въ дѣйствіи въ производствѣ, напр., машины на работающей фабрикѣ, сырье, пускаемое въ обработку. Второй—тотъ, который бездѣйствуетъ, не работаетъ, напр., зданіе и машины закрытой фабрики.

Смотря по принадлежности капитала, мы различаемъ общественный и частный капиталъ. Первый принадлежитъ обществу или общественнымъ организаціямъ, напр., зданія государственныхъ учебныхъ заведеній, государственныхъ фабрикъ (въ Россіи, напр., экспедиціи заготовленія государственныхъ бумагъ, карточной мануфактуры), городскіе водопроводы; второй принадле-

жить частнымъ лицамъ или группамъ частныхъ лицъ, напр., машины и зданія какого-нибудь фабриканта или акціонернаго общества.

Различается, наконецъ, капиталъ матеріальный и нематеріальный. Матеріальный капиталъ состоитъ изъ вещественныхъ предметовъ, доступныхъ внѣшнимъ чувствамъ человѣка, а нематеріальный капиталъ заключается въ такихъ средствахъ производства, которыя не воплощены въ матеріальные объекты. Сюда относятся знанія и искусство человѣка.

20. Виды и формы капитала. Весь капиталъ, которымъ располагаетъ человѣчество, можетъ быть сведенъ къ слѣдующимъ видамъ:

1) Строенія, служащія производству хозяйственныхъ благъ. Таковы зданія фабрикъ, мастерскихъ, амбары для храненія товаровъ, конюшни, риги и др. хозяйственныя постройки въ имѣніи помѣщика или въ хозяйствѣ крестьянина. Но дома, въ которыхъ живутъ люди, не являются капиталомъ, такъ какъ они служатъ не производству, а потребленію.

2) Сырые матеріалы для производства, напр., хлопокъ на прядильной фабрикѣ, пряжа на ткацкой фабрикѣ, зерно на пивоваренномъ заводѣ, желѣзо на машиностроительной фабрикѣ.

3) Вспомогательные матеріалы при производствѣ, напр., топливо (каменный уголь, дрова), краски, которыми окрашивается изготовленная ткань, химическія вещества, употребляемыя при бѣленіи тканей, и пр.

4) Машины, орудія и инструменты, облегчающія человѣку преобразованіе вещества въ нужный видъ.

5) Товары, пока они находятся у производителя и торговца и не достигли еще потребителя.

6) Деньги, какъ орудіе, облегчающее оборотъ капиталовъ и товаровъ.

7) Земельныя улучшенія, какъ, напр., осушительныя устройства въ болотистой мѣстности, оросительныя устройства въ безводной мѣстности. Эти улучшенія составляютъ продуктъ труда человѣка и служатъ дальнѣйшему производству, т. е. какъ разъ удовлетворяютъ признакамъ капитала. Сама же земля не представляетъ собой капитала, такъ какъ она есть даръ природы и для ея созданія человѣкъ не затратилъ ни одного часа труда. Земля есть совсѣмъ особая категорія, подобная другимъ дарамъ природы (солнечному свѣту, силѣ пара, электричества). Если земля пріобрѣла въ настоящее время цѣнность, то это объясняется тѣмъ, что она существуетъ въ ограниченномъ количествѣ, и люди

придали ей условную цѣнность, вытекающую именно изъ этой ограниченности (см. объ этомъ ниже § 49).

Всѣ остальныя хозяйственныя блага, не могущія быть причисленными къ указаннымъ видамъ капитала, будутъ потребительнымъ запасомъ, служащимъ человѣку для непосредственнаго потребленія.

Въ современномъ хозяйствѣ капиталъ играетъ господствующую роль, такъ какъ только обладаніе большимъ его количествомъ даетъ возможность начать производство. Когда человѣкъ предпринимаетъ новое производство, онъ долженъ обладать капиталомъ въ денежной формѣ. Это первоначальная форма капитала въ каждомъ современномъ предпріятіи. Положимъ, человѣкъ имѣетъ 100.000 руб. Эти деньги должны быть превращены въ тѣ средства производства, при помощи которыхъ будетъ вестись производство. Положимъ, устраивается ткацкая фабрика. Тогда тратятся деньги на постройку фабричнаго зданія, на покупку машинъ, на заготовку сырыхъ и вспомогательныхъ матеріаловъ. Въ результатѣ денегъ уже нѣтъ, но вмѣсто нихъ появляется тотъ же капиталъ въ новой формѣ—производственной формѣ. Предприниматель начинаетъ теперь самое производство, приводитъ въ движеніе капиталъ и создаетъ продуктъ—куски ткани. По мѣрѣ изготовленія продукта производственный капиталъ истрачивается и потребляется, и его мѣсто занимаетъ произведенный товаръ, въ который и переходитъ потребленная цѣнность производственнаго капитала. Такимъ образомъ по окончаніи производства производственный капиталъ исчезаетъ, а вмѣсто него появляется новая форма капитала—товарная. Для того, чтобы вновь приступить къ процессу производства, предпринимателю нуженъ снова производственный капиталъ. Для этого весь круговоротъ капитала долженъ начаться сызнова. Товаръ долженъ быть проданъ на рынкѣ за деньги,—получается денежный капиталъ; этотъ капиталъ въ свою очередь превращается покупками въ производственную форму капитала, а послѣдняя перерабатывается въ товарную форму.

21 Значеніе капитала въ народномъ хозяйствѣ. 1) Самое важное значеніе капитала въ хозяйствѣ то, что онъ повышаетъ производительность труда человѣка. Даже въ самомъ первобытномъ хозяйствѣ капиталъ необходимъ для увеличенія количества получаемаго продукта. Такъ, охотникъ-дикарь наловитъ руками ничтожное количество дичи или рыбы, а какое-нибудь приспособленіе для лова въ видѣ пращи, силка, сѣти позволитъ ему при той же затратѣ труда добыть гораздо больше животныхъ. Чѣмъ совер-

шеннѣе капиталъ, которымъ дѣйствуетъ человѣкъ, тѣмъ болѣе производителенъ трудъ послѣдняго. При помощи сохи человѣкъ можетъ вспахать меньшее пространство земли и на меньшую глубину, чѣмъ при помощи коннаго плуга; послѣдній обусловливаетъ бо́льшую производительность труда земледѣльца; еще бо́льшая производительность труда достигается примѣненіемъ парового плуга.

2) Многія производства возможны только при наличности опредѣленнаго капитала; такова большая часть современныхъ сложныхъ производствъ, требующихъ примѣненія грандіозныхъ и сложныхъ капиталовъ, напр., машиностроительныя фабрики, сахарные заводы, ткацкія фабрики.

3) Такъ какъ въ современномъ хозяйствѣ ни одно предпріятіе невозможно безъ капитала, то можно сказать, что въ каждый данный моментъ размѣръ производства ограниченъ размѣромъ капитала. Для каждаго даннаго момента существуетъ только тотъ капиталъ, который произведенъ и который можетъ быть пущенъ въ дѣло Такъ, ткацкія фабрики могутъ работать только тѣмъ количествомъ ткацкихъ станковъ, которые въ предыдущій періодъ заготовлены для примѣненія къ производству. Если бы ткацкіе фабриканты захотѣли внезапно расширить свое производство установкой бо́льшаго числа станковъ, то это было бы невозможно до тѣхъ поръ, пока не были бы созданы новые станки. Если не заготовлено заранѣе достаточное количество сырья, расширеніе производства точно также невозможно.

4) Въ современномъ хозяйствѣ капиталъ, благодаря своимъ громаднымъ размѣрамъ, играетъ господствующую роль. Только обладаніе капиталомъ даетъ человѣку возможность начать производство. Такимъ образомъ капиталъ, хотя и является продуктомъ человѣческаго труда и составляетъ послушное орудіе въ рукахъ человѣка, становится въ настоящее время господствующей экономической силой, приводящей въ движеніе весь ходъ общественнаго хозяйства. Владѣльцы капитала—капиталисты—дѣлаются главными распорядителями всего производства, обмѣна и распредѣленія хозяйственныхъ благъ.

22. Образованіе капитала. Долгое время въ экономической наукѣ существовала теорія, по которой образованіе капитала объяснялось сбереженіемъ. Человѣкъ, гласила эта теорія, не тратитъ всего получаемаго дохода и, сберегая часть его, употребляетъ ее въ качествѣ капитала. Но такой взглядъ на вещи слишкомъ упрощенъ. Если, напр., человѣкъ получилъ доходъ въ 1.000 пуд.

хлѣба и израсходовалъ на свои нужды только 500 пуд., то, какъ бы онъ ни сберегалъ остальные 500 пуд., изъ этого сбереженія еще не образуется капиталъ; сбереженный хлѣбъ будетъ мертвымъ запасомъ, отъ наличности котораго не создадутся ни машины, ни сырые матеріалы.

Дѣло заключается не въ простомъ сбереженіи, а въ наличности двухъ условій для возникновенія капитала: 1) производительность труда должна достигнуть такой высоты, при которой человѣкъ можетъ существовать продуктами части своего рабочаго времени. До тѣхъ поръ, пока человѣкъ вынужденъ тратить на свое содержаніе весь продуктъ своего труда, онъ не имѣетъ времени на производство капитала. Такъ было въ періодъ дикости человѣка. Но наступаетъ время, когда производительность труда повышается, и человѣкъ, благодаря этому, можетъ, скажемъ, затрачивать на удовлетвореніе потребностей своего существованія только 8 часовъ изъ 12, въ теченіе которыхъ работаетъ ежедневно. Тогда остающіеся 4 часа онъ можетъ направить на производство орудій и иныхъ приспособленій для производства. Отсюда вытекаетъ второе условіе для образованія капитала—2) направленіе труда на созданіе хозяйственныхъ благъ въ видѣ капитала.

Въ современномъ хозяйствѣ производительность труда достигла большой высоты, такъ что потребности существованія людей удовлетворяются сравнительно небольшой частью всего рабочаго времени общества. Остальное рабочее время можетъ быть направлено на производство капитала. Капиталисты, получая большіе доходы, тратятъ на удовлетвореніе своихъ личныхъ потребностей только небольшую часть, а остальную часть употребляютъ на производство капитала. Другими словами, непосредственнымъ источникомъ образованія капитала въ современномъ хозяйствѣ является доходъ капиталистовъ (прибыль на капиталъ).

Положимъ, что производство капитала составляетъ цѣнность въ 500 милл. руб., а производство предметовъ потребленія цѣнность въ 300 милл. руб. Капиталисты получаютъ отъ всего производства прибыль въ 200 милл. руб., изъ которыхъ они потребляютъ на себя 100 милл. руб., а 100 милл. руб. обращаютъ на расширеніе производства. Въ такомъ случаѣ эти 100 милл. руб. должны быть направлены на производство капитала, которое и увеличивается съ 500 до 600 милл. руб.

При громадныхъ доходахъ капиталистовъ ежегодные избытки доходовъ, предназначаемые на помѣщеніе въ видѣ капиталовъ, т. е. на расширеніе производства, составляютъ сумму въ сотни милліоновъ рублей.

Наряду съ избытками доходовъ капиталистовъ, служащихъ источникомъ образованія капитала, имѣютъ значеніе, хотя и гораздо меньшее, остатки доходовъ трудящихся классовъ общества. Обычно эти избытки доходовъ направляются въ сберегательныя кассы, народные банки, ссудо-сберегательные товарищества и т. п. учрежденія, предназначенныя именно для собиранія небольшихъ суммъ небогатаго населенія. Если суммы сбереженій въ этихъ учрежденіяхъ, приходящіяся на каждаго вкладчика, и очень скромны, то въ общемъ итогѣ онѣ все же составляютъ сотни милліоновъ и являются второстепеннымъ источникомъ образованія капитала въ народномъ хозяйствѣ. Такъ, въ Германіи къ 1907 году было накоплено въ сберегательныхъ кассахъ свыше 6 милліардовъ рублей, во Франціи 1,27 милліардовъ. Въ Россіи къ 1911 году было накоплено въ государственныхъ сберегательныхъ кассахъ до 1,7 милліарда руб.

23. Круговращеніе капитала въ производствѣ. Для того, чтобы капиталъ, вложенный въ предпріятіе, безпрепятственно переходилъ изъ одной своей формы въ другую, необходимы непрерывность и полнота его воспроизводства. Переходъ изъ денежной формы въ производственную и изъ производственной въ товарную долженъ совершаться непрерывно, не останавливаясь ни на одну минуту. Остановка въ какомъ-либо изъ этихъ переходовъ вызываетъ разстройство предпріятія и нарушеніе правильнаго хода всей экономической жизни. Предположимъ, что задержка произойдетъ въ продажѣ произведенныхъ товаровъ; тогда предприниматель не получитъ денегъ, которыя ему необходимы для заготовки капитала для слѣдующаго періода производства, и остановится самое производство. Точно также разстройство дѣла произойдетъ и тогда, когда предприниматель не будетъ имѣть возможности немедленно закупить на вырученныя деньги сырье, нужныя машины, орудія и прочій капиталъ.

Съ другой стороны, требуется, чтобы при переходѣ капитала изъ одной формы въ другую цѣнность его возстановлялась полностью; иначе затраты капитала не будутъ возмѣщаться, и предпріятіе будетъ вынуждено сократить свои размѣры или совершенно пріостановить свою дѣятельность. Такъ, напр., если машина за данный періодъ производства сносилась въ $^1/_{20}$ части своей цѣнности, то въ продажной цѣнѣ продукта эта цѣнность должна быть непремѣнно возмѣщена, ибо въ противномъ случаѣ черезъ 20 періодовъ производства, когда машина придетъ въ негодность, не будетъ на-лицо суммы денегъ, достаточной для

покупки новой машины. Если не будетъ оплачена затрата на сырой матеріалъ, то къ новому періоду производства не окажется возможнымъ заготовить новый запасъ сырья, и производство будетъ невозможно.

Полнота воспроизводства капитала является наиболѣе важнымъ обстоятельствомъ для правильнаго хода капиталистическаго производства. Эта полнота зависитъ отъ условій продажи товара на рынкѣ. Если рыночная цѣна товара достаточна для покрытія всѣхъ затратъ капитала, то послѣдній воспроизводится путемъ превращенія вырученныхъ отъ продажи денегъ въ новый капиталъ безъ затрудненій. Если же по какимъ-либо обстоятельствамъ цѣна товара падаетъ и не даетъ возможности возмѣстить сдѣланныя затраты, то дальнѣйшее производство встрѣчаетъ затрудненія.

24. Кризисы, какъ нарушенія правильнаго круговращенія капитала. Для того, чтобы всѣ произведенные товары получали на рынкѣ цѣны, покрывающія всѣ сдѣланныя затраты капитала, необходимо равновѣсіе между количествомъ товара, которое желаютъ пріобрѣсти покупатели (спросомъ), и количествомъ товара, которое желаютъ продать продавцы (предложеніемъ). Только въ такомъ случаѣ весь товаръ продается по цѣнѣ, покрывающей его стоимость. Однако, для такого равновѣсія спроса и предложенія было бы необходимо идеальное приноровленіе производства всѣхъ товаровъ къ ихъ потребленію. Въ современномъ хозяйственномъ строѣ нѣтъ такихъ силъ, которыя могли бы точно учитывать размѣры потребленія и приспособлять къ нимъ величину производства, распредѣляя производительныя силы общества такъ, чтобы во всѣхъ отрасляхъ хозяйства спросъ въ точности соотвѣтствовалъ предложенію. Каждый хозяинъ капиталистическаго предпріятія опредѣляетъ размѣры своего производства самостоятельно и независимо отъ другихъ, рукодствуясь косвенными и довольно шаткими указаніями рынка и состояніемъ его цѣнъ. Часто предпріятіе основывается не потому, что въ обществѣ испытывается недостатокъ даннаго товара, а потому, что новый предприниматель надѣется своими болѣе совершенными и дешевыми способами производства побѣдить прежнихъ производителей и вытѣснить ихъ предложеніе на рынкѣ своими товарами.

Вслѣдствіе распредѣленія производства несоотвѣтственно потребностямъ общества получается въ нѣкоторыхъ отрасляхъ производства избытокъ товаровъ; это влечетъ за собою паденіе рыночной цѣны ихъ и создаетъ невозможность покрыть сдѣланныя затраты капитала. Данная отрасль производства приходитъ въ

разстройство и не можетъ вестись въ прежнихъ размѣрахъ. Нерѣдко потери отъ непокрытія вырученной цѣной товара расходовъ капитала бываютъ настолько велики, что предпріятіе вообще оказывается не въ состояніи уплатить по своимъ обязательствамъ и становится несостоятельнымъ (банкротомъ).

Промышленные кризисы представляютъ собой явленіе массоваго разстройства производства вслѣдствіе паденія цѣны товаровъ ниже стоимости ихъ производства, вызваннаго несоотвѣтствіемъ предложенія спросу. Картина промышленнаго кризиса такова. Сначала имѣетъ мѣсто оживленное состояніе промышленности, благодаря притоку новыхъ капиталовъ въ разныя отрасли промышленности и усиленному спросу на различные товары. Цѣны товаровъ въ этотъ періодъ оживленія повышаются, производство товаровъ расширяется, кредитъ получаетъ все болѣе широкое примѣненіе. Но въ расширеніи производства, которое совершается волею отдѣльныхъ, независимыхъ другъ отъ друга производителей, нѣтъ точной соразмѣрности съ существующимъ потребленіемъ, и потому въ той или другой отрасли всегда наступаетъ въ какой-нибудь моментъ такое положеніе, что количество произведенныхъ товаровъ начинаетъ превышать потребность въ нихъ общества; вслѣдствіе этого цѣна товара, достигнувъ своей высшей точки, начинаетъ падать. Если это паденіе значительно по своимъ размѣрамъ, оно даетъ такой недоборъ выручки за продаваемый товаръ, что предпріятія не въ состояніи покрывать издержки своего капитала и оказываются несостоятельными. Неплатежи однѣхъ фирмъ при сложныхъ связяхъ между различными предпріятіями влекутъ за собою убытки и несостоятельности другихъ. Напр., банкротство хлопчатобумажной фабрики можетъ повлечь за собой банкротство купца, торгующаго хлопкомъ, если онъ продавалъ большія партіи хлопка въ кредитъ данной фабрикѣ. Затрудненія въ платежахъ нѣсколькихъ желѣзодѣлательныхъ и чугуннoплавильныхъ заводовъ въ извѣстной мѣстности могутъ пошатнуть положеніе мѣстныхъ банковъ, оказывавшихъ этимъ предпріятіямъ кредитъ. Въ это время цѣны другихъ товаровъ, вздутыя благодаря сильному спросу при подъемѣ промышленности, начинаютъ точно также падать. Прежде всего падаютъ цѣны тѣхъ товаровъ, на которые предъявлялся спросъ со стороны предпріятій, пострадавшихъ въ первую очередь. За ними идетъ паденіе цѣны другихъ, третьихъ товаровъ и т. д. Въ концѣ концовъ рынокъ страны представляетъ собой общее пониженіе товарныхъ цѣнъ, иногда весьма значительное. Съ умноженіемъ количества товаровъ, цѣна которыхъ падаетъ, число банкротствъ

увеличивается. Въ результатѣ сокращается производство, которое оказывается убыточнымъ при пониженныхъ цѣнахъ, часть рабочихъ лишается работы и терпитъ большія лишенія, кредитъ сокращается. Вообще наступаетъ такъ называемое угнетенное состояніе промышленности. Только медленно и постепенно излѣчиваются тѣ раны, которыя нанесены народному хозяйству кризисомъ. Цѣны постепенно возвращаются къ своему нормальному уровню, возобновляется сокращенное производство, расширяется кредитъ. Такъ продолжается до тѣхъ поръ, пока промышленность не вступитъ вновь въ періодъ своего оживленія и подъема и пока черезъ нѣсколько времени не народятся условія для возникновенія новаго кризиса.

Промышленные кризисы представляютъ собой явленіе, присущее современному капиталистическому хозяйству. Съ періодической правильностью повторяются они въ хозяйственной жизни современныхъ народовъ. Причина кризисовъ лежитъ въ условіяхъ накопленія капиталовъ и распредѣленія ихъ по различнымъ отраслямъ производства. Дѣло въ томъ, что капиталисты не потребляютъ всего своего дохода и значительную часть его откладываютъ въ видѣ сбереженій. Эти сбереженія капиталисты стремятся помѣстить въ производство для того, чтобы извлекать изъ нихъ новые доходы. Такъ какъ каждый капиталистъ дѣйствуетъ при помѣщеніи своихъ капиталовъ изолированно и самостоятельно, то постоянно оказывается, что вложеніе новыхъ капиталовъ совершается не соотвѣтственно существующимъ потребностямъ общества въ тѣхъ или другихъ товарахъ. Къ тому же, расширеніе нѣкоторыхъ отраслей промышленности можетъ нѣкоторое время вызывать усиленный спросъ на продукты другихъ отраслей, не обнаруживая избытка товаровъ. Такъ, наир., усиленіе желѣзодѣлательной промышленности можетъ вызывать увеличенный спросъ на каменный уголь, на машины, на средства существованія рабочихъ и пр. Однако черезъ нѣкоторое время расширенное производство начинаетъ давать такое количество издѣлій, которое не соотвѣтствуетъ спросу общества, и тогда неизбѣжно начинается кризисъ.

25. Ученіе о машинахъ. Машины, какъ наиболѣе важный видъ капитала, заслуживаютъ спеціальнаго изученія со стороны ихъ значенія и вліянія на современное хозяйство. Машины стали изобрѣтаться еще нѣсколько вѣковъ тому назадъ. Напр., механическое ткачество было изобрѣтено въ Данцигѣ въ 1579 г.; Петръ I вывезъ изъ Голландіи паровую машину, примѣнявшуюся къ ово-

шенію садовъ, и т. д. Однако, всѣ эти изобрѣтенія остались безъ примѣненія, потому что общественно-экономическія условія того времени не благопріятствовали употребленію машинъ. Только въ концѣ XVIII столѣтія экономическая жизнь Европы сложилась такимъ образомъ, что употребленіе машинъ сдѣлалось выгоднымъ. Сбытъ европейскихъ издѣлій расширился и потребовалъ производства ихъ въ большихъ количествахъ, т. е. въ крупныхъ предпріятіяхъ. Къ этому времени въ Европѣ, благодаря торговлѣ, ростовщическимъ операціямъ, эксплоатаціи колоніальныхъ владѣній и пр., накопились крупные капиталы, которые могли быть помѣщены въ промышленныя предпріятія большого размѣра. Наконецъ, сельское населеніе европейскихъ странъ стало выдѣлять людей, которые не находили приложенія своимъ рукамъ въ сельскомъ хозяйствѣ и искали заработковъ на сторонѣ; они-то и сдѣлались рабочими въ новыхъ промышленныхъ предпріятіяхъ.

Въ XVIII вѣкѣ и состояніе промышленной техники облегчало изобрѣтеніе машинъ. Въ крупныхъ промышленныхъ предпріятіяхъ того времени (такъ называемыхъ мануфактурахъ) производство велось ручнымъ способомъ при посредствѣ массы рабочихъ. Эти рабочіе распредѣлялись по отдѣльнымъ процессамъ производства на началахъ техническаго раздѣленія труда. Въ каждомъ отдѣльномъ процессѣ производства пріемы труда были упрощены до послѣднихъ предѣловъ, такъ что работа пріобрѣтала почти механическій характеръ. Наблюдая постоянныя однообразныя движенія рабочихъ, вдумчивый человѣкъ легко могъ придти къ мысли отдѣлить ихъ отъ живого рабочаго и передать механическому двигателю. Главныя машины въ прядильной и ткацкой промышленности были изобрѣтены простыми рабочими, наблюдавшими ручной способъ производства въ тогдашнихъ мануфактурахъ. Сначала изобрѣтается Гаргривсомъ прядильная машина (въ 1768 г.), затѣмъ она совершенствуется Аркрайтомъ и Кромптономъ, пока, наконецъ, въ 1832 г. не изобрѣтается Робертсомъ сельфакторъ, сразу прядущій по нѣсколько сотъ нитей. Механическій ткацкій станокъ былъ изобрѣтенъ въ 1785 г. Картрайтомъ, затѣмъ усовершенствованъ Джонсономъ и др.

Къ этимъ изобрѣтеніямъ присоединилось изобрѣтеніе паровой машины Уатта, давшей человѣку послушную силу, которую можно было примѣнять въ любомъ мѣстѣ и въ произвольномъ количествѣ. Приложеніе этихъ машинъ въ промышленности вызвало рѣзкій переворотъ не только въ техникѣ производства, но и во всемъ общественно-экономическомъ строѣ.

26. Понятіе машины. Подъ машиной разумѣется орудіе производства, въ которомъ переработка вещества въ издѣлія производится автоматически. Отличіе машины отъ ручного орудія заключается въ томъ, что въ орудіи человѣкъ непосредственно прилагаетъ рабочія руки къ орудію, преобразующему вещество, а въ машинѣ между человѣкомъ и орудіемъ помѣщенъ рядъ механизмовъ, которые и приводятъ орудіе въ дѣйствіе, устраняя физическую силу человѣка. Въ машинѣ орудіе труда изъемлется изъ рукъ человѣка и помѣщается въ особый механизмъ, гдѣ оно дѣйствуетъ автоматически. Напр., паровой молотъ представляетъ собой такой же молотокъ, какимъ дѣйствуетъ ручной кузнецъ, но только этотъ громадный и тяжелый молотъ приводится въ движеніе не мускулами человѣка, а системой механизмовъ. Швейная машина отличается отъ ручной работы швеи тѣмъ, что игла, помѣщенная въ машину, дѣйствуетъ автоматически, безъ непосреднаго участія рукъ человѣка.

Всякая машина состоитъ изъ трехъ частей: двигательнаго механизма, передаточнаго механизма и самой рабочей машины. Двигательная часть приводитъ машину въ движеніе; она подаетъ силу для дѣйствія машины; при этомъ безразлично, какая сила прилагается къ машинѣ. Это можетъ быть и паръ, и электричество, и даже сила человѣка, какъ въ ручной и ножной швейной машинѣ. Разница отъ ручного способа производства здѣсь въ томъ, что человѣческая сила, приложенная къ двигательному механизму, даетъ, благодаря системѣ передачъ, гораздо большій результатъ. Передаточный механизмъ состоитъ изъ маховыхъ колесъ, зубчатыхъ колесъ, безконечныхъ ремней, стержней и т. п. и передаетъ движеніе первой части машины въ третью, самую существенную часть. Въ рабочей части машины всегда дѣйствуютъ тѣ же самые инструменты, какими работаетъ человѣкъ и при ручномъ способѣ производства. Только работаютъ они сами собой, автоматически, и въ этомъ-то и заключается главная особенность машины. Ножъ, пила, игла, веретено помѣщаются въ машину и тамъ дѣйствуютъ, приводимые въ движеніе самой машиной.

Существуетъ два типа машинъ: 1) Совокупность многихъ тождественныхъ машинъ, приводимыхъ въ движеніе общимъ двигателемъ; напр., поставлена масса ткацкихъ станковъ, приводимыхъ въ движеніе безконечными ремнями отъ одного вращающагося вала, или дѣйствуетъ нѣсколько паровыхъ молотовъ, нѣсколько вязальныхъ машинъ. 2) Система различныхъ рабочихъ машинъ, выполняющихъ различные процессы производства одновременно

и совокупно. Такова, напр., конвертная машина, въ которой отдѣльныя рабочія части производятъ разныя дѣйствія по изготовленію конвертовъ; одна часть рѣжетъ бумагу, другая складываетъ ее, третья намазываетъ клеемъ и т. д. Изобрѣтательность человѣка создала чудеса техники въ области сложныхъ машинъ. Напр., на Парижской выставкѣ 1900 г. были выставлены машины для выдѣлки шпилекъ, цѣпей, бутылокъ. Выставленная тамъ же машина для выдѣлки булавокъ выполняетъ всѣ тѣ дѣйствія, которыя въ XVIII вѣкѣ выполнялись спеціализированными рабочими мануфактуры. Одна и та же машина рѣжетъ проволоку, заостряетъ ея кусочки, придѣлываетъ головки, шлифуетъ, полируетъ и пр., а готовыя булавки падаютъ изъ машины цѣлымъ дождемъ.

Съ примѣненіемъ машинъ къ производству роль человѣка рѣзко мѣняется. Ему уже не приходится тратить ту физическую силу, проявленіе которой приняла теперь на себя машина. Роль человѣка при машинѣ сводится къ наблюденію за ней, къ направленію ея дѣйствія. Человѣкъ наблюдаетъ за правильностью ея хода, за исправностью частей, за тѣмъ, чтобы матеріалъ правильно поступалъ въ машину. Однако, освобожденіе отъ прежняго физическаго труда не обозначаетъ облегченія труда приставленнаго къ машинѣ рабочаго. Надзоръ за машиной очень часто требуетъ большой внимательности и напряженности, особенно, если движеніе машины отличается быстротой. Съ другой стороны, необходимость хорошо изучить всѣ тонкія и сложныя части машины, необходимость быстрой сообразительности при различныхъ случайностяхъ требуютъ большей интеллигентности рабочихъ, бо́льшаго ихъ образованія.

Что касается спеціальной подготовки рабочихъ, то при машинномъ производствѣ она меньше. Движенія машины однообразны, и дѣйствія приставленнаго къ ней человѣка не сложны. Поэтому обученіе работѣ при машинѣ гораздо скорѣе, чѣмъ обученіе тому же производству ручнымъ способомъ. Работѣ при ткацкомъ станкѣ, напр., человѣкъ научается въ какія-нибудь двѣ-три недѣли.

27. Экономическія выгоды машинъ. Машины произвели рѣзкій переворотъ въ производствѣ, благодаря тѣмъ экономическимъ преимуществамъ, какія онѣ принесли съ собой. Эти выгоды сводятся къ слѣдующему:

1) Машины развиваютъ такую силу, какая совершенно недоступна человѣку. Благодаря машинамъ, человѣкъ получилъ возможность сосредоточивать въ одной точкѣ колоссальную силу

напр., при помощи паровой машины, динамо-машины. Паровой молотъ Насмизсъ вѣсомъ въ 370 пуд. опускается съ высоты 1 сажени на наковальню вѣсомъ болѣе 2.000 пуд., раздробляетъ гранитныя глыбы въ порошокъ и выковываетъ желѣзный стержень вѣсомъ въ 1.000 пуд. Еще большая сила давленія примѣняется при выковываніи стальной брони для броненосцевъ.

Благодаря изобрѣтенію паровой машины, человѣкъ получилъ въ свое распоряженіе огромную, вполнѣ подчиненную ему, силу. Въ 1865 году всѣ культурныя государства земного шара располагали въ паровыхъ машинахъ силой 180 милл. человѣкъ, въ 1895 г. уже силой 825 милл. людей, а въ 1905 г. силой почти милліарда людей.

2) Машина отличается постоянствомъ и одинаковостью своего дѣйствія. Въ отношеніи времени машина даетъ точное повтореніе работы черезъ строго опредѣленные промежутки времени, въ отношеніи пространства она производитъ дѣйствія, неизмѣнно повторяющіяся въ однихъ и тѣхъ же точкахъ пространства. Благодаря этому, работа машины въ повторяющіеся моменты производства совершенно тождественна, тогда какъ та же работа ручного рабочаго измѣняется въ зависимости отъ настроенія, отъ степени усталости и др. условій. Кузнецъ, работающій ручнымъ способомъ, двигаетъ своимъ молотомъ то по однимъ линіямъ въ пространствѣ, то по другимъ, а потому и ручной гвоздь бываетъ то больше, то меньше, то толще, то тоньше. Машинные же гвозди во всѣхъ отношеніяхъ сходны между собой. Примѣромъ точности работы машины можетъ служить дѣлительная машина Рейхесберга, которая при нанесеніи дѣленій на инструменты дѣлаетъ ошибку не болѣе 1/25.000 дюйма. Только благодаря большой точности машинной выработки, возможно установившееся обыкновеніе замѣны отдѣльныхъ износившихся частей какой-нибудь машины новыми, напр., замѣна зубчатыхъ колесъ, винтовъ, гаекъ и пр. Въ машинахъ такая замѣна возможна лишь при почти идеальномъ тождествѣ вырабатываемыхъ частей машины. На одной изъ Лондонскихъ выставокъ представитель одной часовой фабрики въ Соединенныхъ Штатахъ показывалъ публикѣ точность работы машинъ своей фабрики на слѣдующемъ примѣрѣ. На глазахъ у публики онъ разобралъ 50 карманныхъ часовъ и разложилъ на отдѣльныя кучки всѣ части ихъ механизма; затѣмъ онъ перемѣшалъ каждую кучку и, взявъ наугадъ по одному предмету изъ каждой кучки, сложилъ изъ нихъ часы, и часы пошли, благодаря поразительной точности работы частей механизма.

3) Машина создаетъ такую скорость движенія, какая совершенно недоступна человѣку. Такъ, напр., ручная швея дѣлаетъ 50 стежковъ въ минуту, ручная швейная машина можетъ дѣлать ихъ уже до 500, а паровая машина дѣлаетъ до 1.200—1.500 стежковъ. Ручное веретено дѣлало 100—200 оборотовъ въ минуту, а механическое веретено въ настоящее время дѣлаетъ до 11.000 и даже болѣе оборотовъ.

4) Въ результатѣ всѣхъ указанныхъ техническихъ преимуществъ машины получается самая важная ея экономическая выгода—сбереженіе живого человѣческаго труда. При машинномъ производствѣ сокращается количество труда, затрачиваемаго на единицу товара. Благодаря машинѣ, въ хлопчатобумажной промышленности переработка 306 фунтовъ хлопка въ пряжу стала требовать всего 150 часовъ труда, тогда какъ раньше ручной прядильщикъ долженъ былъ затрачивать на это 27.000 рабочихъ часовъ. Въ булавочной мануфактурѣ XVIII вѣка 10 рабочихъ производили въ день 48.000 булавокъ, т. е. каждый рабочій по 4.800 булавокъ; теперь на американской фабрикѣ 70 машинъ при 5 рабочихъ вырабатываютъ $7^1/_2$ милл. булавокъ въ день, т. е. на одного рабочаго приходится $1^1/_2$ милл. булавокъ, другими словами, количество труда сократилось въ 312 разъ.

Американское бюро труда въ концѣ XIX вѣка задалось цѣлью выяснить размѣръ сбереженія человѣческаго труда при машинномъ производствѣ по сравненію съ ручнымъ. Оказалось, напр., что при выдѣлкѣ 10 тысячъ винтовыхъ гаекъ нужно затратить при ручномъ производствѣ 1.250 часовъ, а при машинномъ всего $^1/_2$ часа (сокращеніе въ 3.750 разъ), при производствѣ 1.000 паръ обуви тратится въ томъ и другомъ случаѣ 1.437 и 154 часа (сокращеніе при машинномъ производствѣ въ $9^1/_3$ разъ), при производствѣ 25 тысячъ фунтовъ мыла 432 и $21^2/_3$ часовъ (сокращеніе въ 19 разъ) и т. д.

Разъ единица товара при машинномъ процессѣ стоитъ гораздо меньшаго труда, то это значитъ, что часъ или день живого человѣческаго труда даетъ большее количество продукта, т. е. становится болѣе производительнымъ. По вычисленіямъ Шмоллера, производительность труда въ хлопчатобумажной промышленности возрасла за время 1769—1855 г.г. въ 700 разъ, въ производствѣ желѣза—въ 30 разъ.

Съ огромнымъ сокращеніемъ затраты человѣческаго труда при машинномъ производствѣ уменьшилась общая сумма расхода на его оплату, и такимъ образомъ производство продукта стало гораздо болѣе дешевымъ. Если раньше при ручномъ производ-

ствѣ гроссъ стальныхъ перьевъ стоилъ 70 руб., то теперь, при машинномъ производствѣ, онъ стоитъ 10—20 коп. Въ 1779 году 1 фунтъ хлопчатобумажной ручной пряжи стоилъ 8 руб., а въ 1830 г. 1 ф. машинной пряжи стоилъ всего 62 к., въ 1892 г. около 33 коп. Ярдъ тюля, стоившій при ручной выработкѣ до 46 руб., обходится теперь на машинѣ только въ 25 коп.

Въ этомъ моментѣ чрезвычайнаго удешевленія машинныхъ издѣлій и лежитъ основная причина побѣды, одержанной машиной надъ ручнымъ производствомъ. Никакой продуктъ ручного производства не можетъ соперничать на рынкѣ съ машиннымъ продуктомъ при указанныхъ выше размѣрахъ удешевленія послѣдняго. Домашніе холсты въ русской деревнѣ вытѣсняются дешевыми ситцами, ручной гвоздь замѣняется машиннымъ и т. д. Вытѣсненіе ручного труда машиннымъ ярко рисуется на примѣрѣ хлопчатобумажной промышленности. Въ 1820 г. въ Англіи было ручныхъ ткачей 240.000 человѣкъ, а ткачей при механическихъ станкахъ всего 10.000. Въ 1860 г. ткацкая машина окончательно одержала верхъ надъ ручнымъ ткачествомъ, и число ручныхъ ткачей опускается до 7.500, а число рабочихъ при механическихъ ткацкихъ станкахъ поднимается до 203.000. Подобно этому, въ Бельгіи въ 1840 г. насчитывалось 220.611 ручныхъ прядильщицъ, а въ 1896 г. таковыхъ осталось только 169, остальныя же были замѣнены 13.096 механическими прядильщицами.

Наряду съ этимъ, удешевленіе машиннаго продукта повело къ расширенію его сбыта. Многія издѣлія, бывшія раньше предметомъ роскоши, доступнымъ по своей дороговизнѣ только богатымъ людямъ, входятъ въ обиходъ широкихъ массъ небогатаго населенія. Такъ, тюль, о которомъ мы упоминали, раньше употреблялся только богатыми, а теперь встрѣчается въ самыхъ скромныхъ жилищахъ рабочихъ.

28. Ограниченное примѣненіе машинъ въ сельскомъ хозяйствѣ.

Вездѣ, гдѣ машина вошла въ употребленіе, она вытѣснила ручной способъ производства; вмѣстѣ съ тѣмъ фабрика, какъ крупное предпріятіе съ машиннымъ производствомъ, замѣнила собой мелкое ручное производство. Главной областью примѣненія машины явилась обрабатывающая промышленность. Что касается сельскаго хозяйства, то здѣсь машина не произвела такого переворота, благодаря особенностямъ земледѣльческаго производства.

Вообще машина можетъ быть примѣнена въ производствѣ при наличности слѣдующихъ условій: 1) если процессъ производства можетъ выполняться однообразно и механически; машина

примѣнима только тамъ, гдѣ производство можетъ быть разложено на простыя, автоматически выполняемыя работы; 2) если процессъ производства непрерывенъ и централизованъ, только тогда можно получить отъ машины ту огромную экономію, какую она даетъ въ промышленныхъ предпріятіяхъ, гдѣ производство сосредоточено въ одномъ пунктѣ и ведется все время безъ перерывовъ; 3) если процессъ производства всецѣло подчиненъ волѣ человѣка.

Всѣ эти условія почти отсутствуютъ въ сельскомъ хозяйствѣ. Многіе процессы въ немъ не могутъ быть механизированы и носятъ индивидуальный характеръ, т. е. должны быть приспособляемы къ особенностямъ каждаго случая. Такова работа выпалыванія сорныхъ травъ, окапыванія корнеплодовъ, уходъ за скотомъ, подвязываніе растеній и пр. Машина могла овладѣть только нѣкоторыми моментами сельско-хозяйственнаго производства, напр., паханіемъ, сѣяніемъ, косьбой, молотьбой. Но и здѣсь примѣненіе машины ограничено. Во многихъ случаяхъ она не можетъ работать по естественнымъ условіямъ мѣстности. Такъ, паровой плугъ не можетъ дѣйствовать тамъ, гдѣ почва имѣетъ неровный характеръ, гдѣ въ почвѣ встрѣчаются камни и корни деревьевъ; жнея не можетъ работать, если хлѣба полегли. Но особенно важно то, что эти машины могутъ дѣйствовать въ году только въ теченіе короткаго періода времени, а не постоянно, какъ въ промышленности. Вслѣдствіе этого онѣ большую часть года представляютъ собой мертвый капиталъ, ложащійся безполезнымъ расходомъ на продуктъ производства. Производство въ сельскомъ хозяйствѣ не можетъ быть централизовано, какъ въ промышленности; оно разбросано по пространству, такъ какъ связано съ обработкой почвы; чѣмъ крупнѣе сельско-хозяйственное производство, тѣмъ на большую площадь оно должно распространяться. Между тѣмъ, только при большомъ сосредоточеніи производства въ одномъ пунктѣ получается большая экономія силъ и вообще расходовъ. Наконецъ, человѣкъ въ сельскомъ хозяйствѣ не является господиномъ производства, какъ въ промышленности, а подчиняется тѣмъ естественнымъ процессамъ, которые происходятъ съ растеніями и животными и которые опредѣляютъ теченіе производства. Пахать землю надо въ такое время года, когда можно разсчитывать, что брошенное въ нее зерно успѣетъ вырасти, жать можно только послѣ созрѣванія хлѣба и т. д. По естественнымъ условіямъ сельско-хозяйственное производство раздѣляется на части, совершающіяся въ разные періоды года.

Въ силу указанныхъ причинъ машины не смогли завоевать въ сельскомъ хозяйствѣ господствующаго положенія и не дали

крупнымъ предпріятіямъ тѣхъ преимуществъ, какія онѣ создали въ промышленности. До сихъ поръ примѣненіе машинъ въ земледѣліи весьма ограничено.

29. Общественно-экономическое вліяніе машинъ. Машины оказали большое вліяніе на экономическую обстановку труда и на весь хозяйственный строй жизни.

1) Онѣ создали новую форму промышленности—фабрику. До примѣненія машинъ въ XVIII вѣкѣ господствующимъ типомъ промышленнаго предпріятія была такъ называемая мануфактура, т. е. крупное предпріятіе съ массой ручныхъ рабочихъ, работавшихъ на началахъ раздѣленія труда. Такова была булавочная, прядильная мануфактура и др. Теперь та же мануфактура преобразуется, и вмѣсто ручного труда вводится машинное производство.

2) Благодаря машинамъ, происходитъ все болѣе прогрессирующая концентрація производства, т. е. сосредоточеніе его все въ болѣе крупныхъ предпріятіяхъ. Сравнимъ, напр., Германію въ 1882 и 1907 гг. по ея переписямъ занятій. Оказывается, что общее число всѣхъ промышленныхъ предпріятій за этотъ періодъ времени сократилось на 8%, что объясняется, главнымъ образомъ, уменьшеніемъ числа предпріятій съ однимъ хозяиномъ въ качествѣ рабочаго. Эти предпріятія вытѣсняются болѣе крупными. Число предпріятій, имѣющихъ отъ 2 до 5 наемныхъ рабочихъ, увеличилось за это время на 17%, число предпріятій, имѣющихъ болѣе 5 рабочихъ, увеличилось на 104%. Въ Бельгіи за періодъ времени отъ 1846 г. до 1896 г. число предпріятій въ 25 важнѣйшихъ отрасляхъ промышленности увеличилось всего на 25%, тогда какъ число рабочихъ въ нихъ возросло на 250%, такъ что въ среднемъ на одно предпріятіе теперь приходится по 23 рабочихъ вмѣсто прежнихъ 11. Особенно поразительны размѣры концентраціи въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки. Напр., хлопчатобумажная промышленность имѣла тамъ въ 1840 году 1.240 предпріятій съ капиталомъ въ 102 милл. руб., а въ 1900 г. ихъ было только 973, но зато съ капиталомъ въ 960 милл. руб. Производство сельскохозяйственныхъ орудій занимало въ 1850 г. 1.333 предпріятій съ 7 милл. руб. капитала, а въ 1900 г. всего 715 предпріятій съ капиталомъ въ 316 милл. руб.

3) Третье слѣдствіе примѣненія машинъ касается привлеченія новыхъ группъ рабочихъ—женщинъ и дѣтей. Въ мануфактурѣ отъ рабочихъ требовалось большое ручное искусство, достигнуть котораго рабочій могъ послѣ многихъ лѣтъ труда.

Кромѣ того, ручной трудъ требовалъ значительнаго напряженія мускульной силы, почему въ качествѣ рабочихъ употреблялись одни мужчины. При машинномъ производствѣ физическій трудъ былъ переданъ машинѣ, и на долю рабочаго остался только надзоръ и управленіе машиной. Это не требовало физическаго труда и стало доступно для силъ женщинъ и дѣтей. Для фабрикантовъ употребленіе женскаго и дѣтскаго труда было выгодно какъ потому, что онъ стоилъ дешевле, такъ и потому, что женщины и дѣти были болѣе послушнымъ рабочимъ элементомъ. Въ результатѣ на фабрикахъ все шире и шире начинаетъ примѣняться трудъ этихъ новыхъ категорій рабочихъ.

Количество работницъ растетъ въ XIX вѣкѣ даже быстрѣе, чѣмъ количество работниковъ—мужчинъ. Такъ, въ Англіи за періодъ 1841—1891 гг. число работницъ выросло съ 463.600 до 1.447.500, т. е. на 221%, тогда какъ число работниковъ увеличилось съ 1.030.600 до 1.576.100, т. е. всего на 53%. Въ Германіи женщины, занятыя въ какомъ-либо промыслѣ, составляютъ все большій процентъ общаго числа занятыхъ лицъ: въ 1882 г. онѣ составляли 26%, въ 1895 г. 28%, въ 1907 г. уже 33%; въ абсолютныхъ цифрахъ этотъ ростъ представляется въ такомъ видѣ: 4.961.228 женщинъ, 6.379.942 и 10.035.705. Въ Россіи работницы на фабрикахъ составляли въ 80-хъ годахъ XIX столѣтія 30% общаго числа фабричныхъ рабочихъ, а къ 1910 году онѣ составляютъ уже 44%.

Въ первой половинѣ XIX вѣка дѣтскій трудъ употреблялся на фабрикахъ въ широкихъ размѣрахъ. Парламентскія комиссіи въ Англіи раскрыли въ этомъ отношеніи ужасающіе факты: дѣти ставились на работу съ 4—5 лѣтъ и трудились наравнѣ со взрослыми; нерѣдко фабриканты забирали изъ рабочихъ домовъ дѣтей-сиротъ десятками и сотнями на свои фабрики Съ развитіемъ фабричнаго законодательства приложеніе дѣтскаго труда стало ограничиваться и въ отношеніи возраста, и въ отношеніи продолжительности работы. Вмѣстѣ съ тѣмъ сокращается и число работающихъ дѣтей. Теперь они составляютъ не болѣе 3—4% общаго числа фабричныхъ рабочихъ.

4) Съ введеніемъ дорогихъ машинъ появляется стремленіе фабрикантовъ использовать ихъ въ возможно болѣе короткій срокъ для скорѣйшаго покрытія ихъ цѣнности. Этимъ объясняется удлиненіе рабочаго дня и введеніе ночного труда. Чѣмъ дольше работаютъ рабочіе, тѣмъ скорѣе, по мнѣнію фабрикантовъ, снашивается машина и скорѣе возвращается ея цѣнность въ выработанныхъ продуктахъ. Это было особенно важно потому, что по-

стоянно изобрѣтались новыя машины, которыя было выгодно поставить на мѣсто старыхъ. Въ эпоху мануфактуръ ночной трудъ былъ совершенно неизвѣстенъ. Въ началѣ же фабричнаго періода онъ получаетъ широкое примѣненіе именно съ цѣлью скорѣйшаго снашиванія машинъ.

5) Если машина освободила рабочаго отъ физическаго напряженія, то это не значитъ, что она облегчила вообще его трудъ. Послѣдній сталъ утомительнѣе въ отношеніи затраты нервной энергіи. Рабочій долженъ напряженно слѣдить за ходомъ машины и предупреждать всякую его неправильность. Чѣмъ быстрѣе дѣйствуетъ машина, тѣмъ труднѣе становится работа. Къ тому же, при ручной работѣ человѣкъ былъ господиномъ работы, могъ ее остановить, когда хотѣлъ отдохнуть, при машинномъ же производствѣ онъ вполнѣ подчиненъ машинѣ, движенія которой опредѣляютъ его работу.

6) Важнымъ послѣдствіемъ примѣненія машинъ явилось вытѣсненіе излишнихъ ручныхъ рабочихъ. Если, напр., при ручномъ производствѣ работало 100 человѣкъ, то введеніе машины ведетъ къ сокращенію этого труда, и при машинѣ продолжаетъ работать какихъ-нибудь 5—10 человѣкъ, остальные же оказываются безработными. Высшій правительственный совѣтъ труда во Франціи высказалъ въ 1903 г. слѣдующія мысли: „Въ настоящее время одной изъ главныхъ причинъ невольной безработицы является, несомнѣнно, безпрерывное усовершенствованіе употребляемыхъ въ промышленности орудій производства... Это усовершенствованіе само по себѣ благо, но въ тотъ моментъ, когда старыя орудія замѣняются новыми, этотъ прогрессъ очень часто причиняетъ страданія рабочимъ: многіе изъ нихъ бываютъ выкинуты на улицу и на нѣсколько недѣль, а иногда и мѣсяцевъ лишаются возможности зарабатывать свой хлѣбъ“.

Самую рѣзкую форму принимаетъ безработица въ тѣ періоды, когда происходитъ массовое примѣненіе новыхъ машинъ въ цѣлыхъ отрасляхъ промышленности. Такъ было, напр., въ ткацкомъ производствѣ Англіи во второй четверти XIX вѣка, когда машина вытѣснила ручныхъ ткачей. Заработки ручныхъ ткачей сразу понизились вдвое и даже больше, и рабочіе стали терпѣть большія лишенія; благотворительность должна была придти имъ на помощь, такъ что налогъ въ пользу бѣдныхъ возросъ въ Англіи съ 40 милл. руб. въ 1801 г. до 70 милл. въ 1840 г., но и этого далеко не было достаточно для удовлетворенія нужды. Подобно этому, введеніе прядильныхъ машинъ въ хлопчатобумажной про-

мышленности Остъ-Индіи въ серединѣ XIX столѣтія ознаменовалось голодовкой прежнихъ ручныхъ прядильщиковъ.

Менѣе рѣзко чувствуется безработица при постепенномъ введеніи машинъ, замѣняющихъ ручное производство или старыя менѣе производительныя машины. Здѣсь выдѣленіе безработныхъ происходитъ непрерывно, но въ меньшихъ размѣрахъ. Изо дня въ день появляются въ разныхъ предпріятіяхъ безработные, которые стремятся, конечно, куда-нибудь пристроиться. Въ то время, какъ они добиваются занятій, появляются новые безработные, и т. д. Создается постоянная безработная группа, величина которой зависитъ отъ степени оживленія промышленности. Въ среднемъ въ Англіи безработные составляютъ до 7% рабочаго населенія высшихъ категорій, объединенныхъ въ рабочіе союзы; среди чернорабочихъ процентъ безработныхъ повышается до 20 — 25%. Во Франціи процентъ безработныхъ колеблется между 6 и 9% всего числа рабочихъ.

Конечно, безработные, по большей части, рано или поздно находятъ себѣ какое-нибудь занятіе. Послѣ введенія машинъ происходитъ перераспредѣленіе раабочихъ силъ между разными отраслями производства. Если сократился спросъ на трудъ въ производствѣ, которое ввело машины, то зато усиливается спросъ на трудъ въ другихъ областяхъ: въ производствѣ самыхъ машинъ, въ производствѣ сырья для машинной промышленности, которая расширяетъ свое производство благодаря увеличенію сбыта издѣлій по дешевой цѣнѣ, въ развивающемся транспортномъ дѣлѣ, въ новыхъ появляющихся отрасляхъ производства. Такъ, въ послѣднія десятилѣтія создались совсѣмъ новыя отрасли, предъявившія спросъ на трудъ—электротехническая промышленность, целлулоидная промышленность, производство автомобилей, аэроплановъ. Однако, пока происходитъ это размѣщеніе рабочихъ по новымъ областямъ примѣненія ихъ труда, положеніе безработныхъ остается весьма тяжелымъ, полнымъ лишеній. Это вызвало въ послѣднее время разные способы помощи безработнымъ. Сначала имъ помогали рабочіе союзы, выдававшіе вспомоществованія, а теперь приходитъ на помощь и государство, дающее субсидіи тѣмъ рабочимъ союзамъ, которые устроили выдачу пособій безработнымъ членамъ.

7) Съ развитіемъ машиннаго производства происходитъ ростъ промышленности за счетъ другихъ видовъ хозяйственной дѣятельности (такъ называемая индустріализація народнаго хозяйства). Напр., въ Германіи въ 1882 г. въ сельскомъ хозяйствѣ было занято 42% жителей, а въ промышленности и торговлѣ 45%; въ

1907 г. въ сельскомъ хозяйствѣ было занято только 28%, а въ промышленности и торговлѣ 56%. Въ Англіи сельско-хозяйственное населеніе составляло въ 1861 г. 22% всего трудящагося населенія, а въ 1901 г. только 8%, соотвѣтственно чему увеличилось промышленное и торговое населеніе. Наиболѣе индустріализованными странами являются Англія и Бельгія; приближается къ нимъ Германія.

Индустріализація характеризуется ростомъ городовъ, какъ средоточія торгово-промышленной жизни. Въ Англіи городское населеніе составляетъ около $^9/_{10}$ всего числа жителей. Въ Германіи оно равнялось въ 70-хъ годахъ XIX столѣтія одной трети всего населенія, а въ 1900 г. выросло уже до 55%. Въ Соединенныхъ Штатахъ процентъ городского населенія равнялся въ 1850 г. 12%, а въ 1900 г. уже 33%.

30. Условія примѣненія машинъ. Какія бы усовершенствованія ни вносила машина въ технику производства, это еще не обусловливаетъ возможности ея примѣненія въ промышленности. Для этого должна быть на-лицо выгодность ея въ экономическомъ отношеніи. Предположимъ, что машина вырабатываетъ съ однимъ рабочимъ то же самое, что раньше вырабатывали 21 рабочій ручнымъ способомъ. Такимъ образомъ, она вытѣсняетъ трудъ 20 рабочихъ. Положимъ, что машина изнашивается въ теченіе 2 лѣтъ; принимая рабочій годъ въ 300 дней, мы имѣемъ сбереженіе труда отъ машины въ $20 \times 600 = 12.000$ дней. Весь вопросъ о приложимости машины зависитъ отъ того, превышаетъ ли сумма заработной платы за эти 12.000 дней цѣнность машины или нѣтъ. Если, напр., дневная плата рабочаго равна 50 коп., то 12.000 дней составляютъ для предпринимателя цѣнность въ 6.000 руб. Машина будетъ выгодна только въ томъ случаѣ, если она сама стоитъ дешевле 6.000 руб.

Какъ мы видимъ, предѣлы приложенія машины зависятъ отъ высоты заработной платы. Тамъ, гдѣ заработная плата низка, дорогія машины могутъ оказаться экономически невыгодными, несмотря на то, что технически онѣ были бы самыми лучшими. Наоборотъ, въ странахъ съ высокой заработной платой примѣнимы самыя дорогія машины. Когда въ Россіи послѣ освобожденія крестьянъ въ 1861 году помѣщики стали увлекаться введеніемъ разныхъ земледѣльческихъ машинъ, то многіе изъ нихъ потерпѣли большіе убытки и даже разорились, потому что при низкой заработной платѣ эти машины оказывались невыгодными. А въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки даютъ экономію

самыя дорогія машины благодаря тому, что тамъ дорогъ наемный трудъ.

Организація производства.

31. Понятія капиталистическаго и некапиталистическаго предпріятія. Въ современномъ хозяйствѣ основное подраздѣленіе предпріятій есть раздѣленіе ихъ на капиталистическія и некапиталистическія.

Въ капиталистическихъ предпріятіяхъ руководящая роль принадлежитъ владѣльцамъ капитала, притомъ крупнаго капитала, безъ котораго невозможно веденіе производства. Напр., ткацкая фабрика можетъ быть осуществлена только въ томъ случаѣ, если у ея владѣльца есть большой денежный капиталъ, на который онъ можетъ построить зданіе, купить массу дорогихъ машинъ и заготовить нужное сырье. При первенствующей роли, какую играетъ капиталъ въ современномъ машинномъ производствѣ, владѣлецъ капитала и является главнымъ руководителемъ и хозяиномъ всего предпріятія.

Юридической основой капиталистическаго строя является частная собственность, распространяющаяся почти на всѣ хозяйственныя блага. Лицо, владѣющее нужнымъ для веденія предпріятія капиталомъ на началахъ частной собственности, называется капиталистомъ. Будучи собственникомъ капитала, онъ является и собственникомъ предпріятія, и собственникомъ всѣхъ результатовъ производства, т. е. вырабатываемыхъ благъ. Рабочіе, трудящіеся надъ производствомъ этихъ издѣлій, получаютъ вознагражденіе изъ доходовъ предпріятія на основаніи особаго договора, который заключается между ними и хозяиномъ предпріятія.

Капиталистъ нанимаетъ рабочихъ за условленную плату, устраиваетъ дѣло, управляетъ имъ. Онъ же несетъ рискъ успѣха предпріятія: если дѣло идетъ успѣшно, оно даетъ доходъ, составляющій собственность капиталиста; если дѣло не удалось, убытки по нему должны быть покрыты капиталистомъ изъ его имущества.

Кромѣ частной собственности, условіемъ существованія капиталистическихъ предпріятій является господство юридической свободы дѣйствія человѣка, за исключеніемъ, конечно, дѣйствій, вредныхъ для общества и потому запрещенныхъ, какъ, напр., дѣяній, уголовно наказуемыхъ. Человѣкъ пользуется въ современномъ хозяйствѣ свободой занятій, свободой договора, свободой передвиженія, свободой заключенія союзовъ. Благодаря этой сво-

бодѣ, человѣкъ можетъ развернуть свои экономическія силы въ капиталистическихъ предпріятіяхъ во всю широту.

Цѣлью капиталистическихъ предпріятій является полученіе наивысшей прибыли. Капиталистъ дѣйствуетъ во имя своихъ личныхъ интересовъ, которые заставляютъ его стремиться къ полученію наибольшаго дохода отъ своего предпріятія. Объясняется это стремленіе тѣмъ, что большой доходъ создаетъ человѣку большое богатство, а это послѣднее даетъ ему вліяніе, почетъ и даже власть среди людей. Желая выдвинуться, капиталистъ и стремится къ накопленію богатства.

Итакъ, капиталистическимъ предпріятіемъ называется такое предпріятіе, которое находится въ рукахъ собственника капитала, стремящагося къ полученію возможно большей прибыли.

Однако, если въ настоящее время главныя отрасли общественнаго хозяйства и пріобрѣли капиталистическій характеръ, то это не значитъ, что существуютъ только капиталистическія предпріятія. Въ современной хозяйственной жизни продолжаютъ существовать и некапиталистическія формы предпріятій. Послѣднія характеризуются тѣмъ, что въ нихъ капиталъ не играетъ первенствующей роли. Обычно капиталъ въ нихъ невеликъ и не имѣетъ большой цѣнности. Главная роль въ некапиталистическомъ предпріятіи принадлежитъ труду, а потому хозяиномъ его является самъ трудящійся производитель. Таково, напр., какое-нибудь ремесленное предпріятіе. Орудія труда здѣсь не многочисленны и недороги. Производство ведется ручнымъ способомъ. Самъ хозяинъ работаетъ вмѣстѣ съ членами семьи и иногда съ немногочисленными наемными рабочими. Цѣлью предпріятія не является полученіе прибыли на затраченный капиталъ, такъ какъ, если такая прибыль и можетъ получиться, то она составитъ ничтожную сумму, на которую нельзя даже прожить. Главная цѣль некапиталистическаго предпріятія—выработать личнымъ трудомъ доходъ, который могъ бы дать существованіе семьѣ трудящагося хозяина.

Такихъ некапиталистическихъ предпріятій въ настоящее время очень много. Въ промышленности они существуютъ въ видѣ ремесленныхъ предпріятій, въ сельскомъ хозяйствѣ ихъ огромное множество въ видѣ крестьянскихъ хозяйствъ, въ торговлѣ они представляютъ категорію мелкихъ лавочекъ.

32. Ученіе о размѣрахъ производства. Въ отношеніи размѣровъ производства мы различаемъ крупное, среднее и мелкое производства. Въ статистическихъ изслѣдованіяхъ подраздѣленіе предпріятій на эти категоріи дѣлается обычно на основаніи

какихъ-либо внѣшнихъ цифровыхъ признаковъ, напр., по величинѣ капитала, по числу рабочихъ, по площади земли. Такъ, мелкими хозяйствами въ земледѣліи считаются тѣ, которыя имѣютъ не болѣе 10 дес., средними—тѣ, которыя имѣютъ отъ 11 до 100 дес., крупными считаются хозяйства съ числомъ десятинъ болѣе 100. Точно также въ промышленности къ мелкимъ предпріятіямъ относятъ предпріятія съ числомъ рабочихъ не болѣе 5, къ среднимъ—предпріятія съ числомъ рабочихъ отъ 6 до 50 и къ крупнымъ—предпріятія, имѣющія болѣе 50 рабочихъ.

Однако, указанные внѣшніе признаки даютъ слишкомъ грубый и неточный масштабъ для различенія размѣровъ производства. Два земледѣльческихъ предпріятія могутъ имѣть одинаковое число дасятинъ, но при неодинаковомъ характерѣ хозяйства могутъ считаться различными по размѣрамъ. Такъ, зерновое хозяйство въ 10 десятинъ будетъ при трехпольной системѣ мелкимъ, а при многопольномъ среднимъ, виноградарское же хозяйство на такой площади должно считаться крупнымъ. Ткацкая мануфактура съ 100 рабочими должна считаться средней, а механическій заводъ съ машиннымъ производствомъ при 100 рабочихъ будетъ, несомнѣнно, предпріятіемъ крупнымъ.

Поэтому въ экономической наукѣ предложено другое основаніе для классификаціи производства по размѣрамъ, именно различіе положенія и роли хозяина предпріятія. Въ крупныхъ предпріятіяхъ хозяинъ ограничивается общимъ надзоромъ и управленіемъ, всецѣло занимающимъ его силы и время. Другими словами, признакомъ крупнаго предпріятія является выдѣленіе труда организаціи, надзора и управленія въ спеціальное дѣло хозяина или его управляющаго. Мелкое же предпріятіе характеризуется тѣмъ, что самъ хозяинъ занятъ личнымъ трудомъ въ процессѣ своего производства и что его трудъ составляетъ главное содержаніе предпріятія. Среднимъ предпріятіемъ является такое, гдѣ хозяинъ отчасти занятъ личнымъ трудомъ въ производствѣ, отчасти же долженъ отдавать свой трудъ управленію и надзору за дѣломъ.

Крупныя предпріятія имѣютъ большія преимущества передъ мелкими: 1) Они имѣютъ возможность примѣнять широкое раздѣленіе труда. Располагая массой рабочихъ, они группируютъ ихъ по отдѣльнымъ процессамъ производства и, спеціализируя рабочихъ, достигаютъ большого искусства и ловкости труда, что сильно поднимаетъ производительность работы.

2) Чѣмъ крупнѣе предпріятіе, тѣмъ большую экономію въ капиталѣ оно имѣетъ. Крупный капиталъ обходится при его

пріобрѣтеніи и при использованіи во время производства относительно дешевле, чѣмъ мелкій. Такъ, постройка большого зданія для 500 ткацкихъ станковъ будетъ въ нѣсколько разъ дешевле, чѣмъ постройка 500 отдѣльныхъ зданій для одного станка или даже чѣмъ постройка 5 зданій, каждое для 100 станковъ. Арендная плата огромнаго универсальнаго магазина „Лувръ“ въ Парижѣ, занимающаго цѣлый кварталъ, стоитъ въ 5—6 разъ дешевле, чѣмъ плата соотвѣтствующаго ему числа среднихъ магазиновъ. Паровая машина въ 200 силъ стоитъ дешевле, чѣмъ 10 машинъ по 20 силъ каждая или чѣмъ 5 машинъ по 40 силъ.

Использованіе капитала во время производства стоитъ при бо́льшихъ его размѣрахъ относительно дешевле. Напр., въ турбинѣ въ 100 силъ стоимость одной силы равна 34 коп., а въ турбинѣ въ 4.000 силъ одна сила стоитъ всего 9 коп.

Благодаря указанному, расходъ капитала въ крупномъ предпріятіи падаетъ на единицу продукта гораздо меньшей суммой, чѣмъ въ мелкомъ, а это позволяетъ крупному предпріятію продавать свой продуктъ дешевле.

3) Крупное предпріятіе имѣетъ большую экономію на такъ называемыхъ общихъ издержкахъ, главнымъ образомъ, издержкахъ управленія. Это такіе расходы, которые оказываются одинаковыми, каковы бы ни были размѣры предпріятія. Возьмемъ, напр., желѣзныя дороги. Будетъ ли линія имѣть протяженіе въ 100 верстъ или въ 500 верстъ, все равно дорогѣ нужно имѣть центральное управленіе съ бухгалтеріей, службами пути, тяги и пр. Стоимость этого управленія будетъ ложиться меньшимъ процентомъ на все дѣло въ большой желѣзнодорожной компаніи по сравненію съ небольшой. Всякій банкъ для различныхъ операцій долженъ имѣть особыхъ служащихъ, но въ крупномъ банкѣ съ большими оборотами расходъ на нихъ составитъ меньшую долю всѣхъ издержекъ, чѣмъ въ мелкомъ банкѣ. Такимъ образомъ, чѣмъ крупнѣе предпріятіе, тѣмъ относительно меньшую сумму составятъ общіе расходы.

4) Крупное предпріятіе имѣетъ возможность примѣнять цѣнныя усовершенствованія и изобрѣтенія, которыя оказываются не по средствамъ мелкихъ предпріятій. Въ Германіи большія химическія фабрики устраиваютъ цѣлыя научныя лабораторіи, гдѣ работаютъ десятки ученыхъ химиковъ, занятыхъ изобрѣтеніемъ новыхъ составовъ, новыхъ красокъ и т. п. Содержаніе этихъ дорогихъ учрежденій, однако, вполнѣ окупается получаемыми отъ нихъ выгодами. Покупка вновь изобрѣтенной машины, пріобрѣтеніе патента на новое изобрѣтеніе доступны крупному предпрі-

ятію, имѣющему большіе капиталы и доходы, а это ставитъ его въ дальнѣйшемъ удешевленіи производства въ болѣе выгодное положеніе по сравненію съ мелкимъ предпріятіемъ.

5) Крупныя предпріятія имѣютъ возможность использовать отбросы производства, тогда какъ для мелкихъ предпріятій это не имѣетъ выгоды уже по незначительности самыхъ отбросовъ. Такъ, на винокуренныхъ и пивоваренныхъ заводахъ отбросы производства въ видѣ барды употребляются въ качествѣ корма для скота. На механическихъ заводахъ обрѣзки металловъ собираются и вновь употребляются въ дѣло. На чугунно-плавильныхъ заводахъ Германіи расплавленный шлакъ (остатки отъ руды) употребляется для выдѣлки особыхъ кирпичей, служащихъ для мощенія улицъ. Такое употребленіе отбросовъ даетъ лишній доходъ и уменьшаетъ расходы производства.

6) Крупныя предпріятія имѣютъ возможность болѣе выгодной закупки сырья и другихъ нужныхъ имъ предметовъ, болѣе выгодныя условія сбыта своихъ издѣлій, пользуются болѣе дешевымъ и доступнымъ кредитомъ. Они дѣлаютъ свои покупки и продажи крупными партіями, имѣютъ дѣло съ оптовыми торговцами, обращаются за кредитомъ въ банки, дающіе ссуды по коммерческому проценту.

Всѣ указанныя обстоятельства ведутъ къ тому, что крупныя предпріятія могутъ производить товары съ гораздо меньшими издержками, чѣмъ мелкія, и послѣднія не въ силахъ выдержать ихъ конкурренціи на рынкѣ. Этимъ объясняется вытѣсненіе мелкихъ предпріятій крупными.

А. Формы капиталистическихъ предпріятій.

33. Единоличныя предпріятія. Съ образованіемъ капиталистическаго строя хозяйства долгое время господствующимъ типомъ была единоличная форма предпріятій. Здѣсь во главѣ дѣла стоитъ одинъ капиталистъ; онъ—единственный собственникъ капитала и всего предпріятія, единственный распорядитель въ немъ.

Въ первой половинѣ XIX вѣка, когда капиталистическое хозяйство еще не развернулось въ грандіозные размѣры, единоличная форма предпріятій была самая выгодная. Ея положительной стороной является господство единаго интереса и единой воли. Хозяинъ всецѣло заинтересованъ своимъ состояніемъ въ предпріятіи и потому развиваетъ наибольшую рачительность, на какую онъ способенъ. Такъ какъ всякое распоряженіе зависитъ отъ воли одного хозяина, то отсюда вытекаетъ быстрота дѣйствія

всего механизма предпріятія; послѣднее быстро приспособляется къ измѣненіямъ рынка, къ новымъ потребностямъ публики и т. п. Эта приспособляемость предпріятія къ измѣнчивымъ условіямъ общественнаго хозяйства, эта эластичность единоличныхъ предпріятій составляетъ ихъ огромное достоинство.

Однако, наряду съ этимъ единоличному предпріятію присущи и невыгодныя стороны: 1) Таковой является ограниченность силъ одного человѣка. Предпріятіе можетъ быть руководимо однимъ лицомъ только до извѣстныхъ предѣловъ. За этими предѣлами уже недостаетъ силъ и времени одного человѣка на то, чтобы охватывать все поле предпріятія и чтобы держать его въ рукахъ. Вотъ почему, когда во второй половинѣ XIX столѣтія капиталистическія предпріятія стали все больше и больше расширяться, единоличная форма оказалась уже негодной. 2) Ограниченность капитала есть другой недостатокъ единоличныхъ предпріятій. Какъ бы ни были велики капиталы отдѣльныхъ капиталистовъ, они достаточны только для сравнительно скромныхъ по размѣрамъ предпріятій. Тѣ предпріятія, которыя требуютъ сотенъ милліоновъ рублей, могутъ быть образуемы лишь складчиной многихъ капиталистовъ. Мы видимъ, что въ первой половинѣ XIX вѣка предпріятія имѣли сравнительно небольшіе размѣры, напр., прядильныя фабрики имѣли по 10—20 тысячъ веретенъ, тогда какъ къ концу столѣтія устраиваются фабрики съ 300—400 тысячами веретенъ, для которыхъ капиталы единичныхъ лицъ были уже недостаточны. 3) Зависимость успѣха предпріятія отъ даннаго лица также обрекаетъ единоличныя предпріятія на ограниченное примѣненіе. Если во главѣ дѣла стоитъ талантливый организаторъ или лицо съ торговыми способностями, предпріятіе преуспѣваетъ, развивается и даетъ хорошій доходъ. Если этотъ человѣкъ умираетъ и дѣло переходитъ къ его наслѣднику, не имѣющему такихъ же способностей, предпріятіе можетъ захирѣть въ нѣсколько лѣтъ и совсѣмъ погибнуть. Такимъ образомъ, единоличное предпріятіе по своей природѣ связано съ личностью человѣка; нельзя увѣренно разсчитывать на его существованіе за предѣлами жизни одного человѣка. Между тѣмъ, все болѣе развиваются предпріятія, разсчитанныя на длительное существованіе, напр., желѣзныя дороги, банки, страховыя общества и т. д., дѣятельность которыхъ не можетъ стоять въ зависимости отъ жизни отдѣльнаго лица.

34. Товарищества капиталистовъ. Въ виду сказаннаго, со второй половины XIX вѣка начинаютъ развиваться различныя формы коллективныхъ предпріятій (т. е. имѣющихъ многихъ хозяевъ).

Самой простой формой коллективныхъ предпріятій является полное товарищество. Здѣсь нѣсколько лицъ участвуютъ въ дѣлѣ всѣмъ своимъ капиталомъ и личнымъ трудомъ управленія и надзора, причемъ всѣ участники несутъ неограниченную круговую отвѣтственность по дѣламъ товарищества. Это значитъ, что по долгамъ товарищества всѣ члены отвѣчаютъ всѣмъ своимъ имуществомъ.

Выгодныя стороны полныхъ товариществъ заключаются въ слѣдующемъ: 1) благодаря участію нѣсколькихъ капиталистовъ, является возможность увеличенія капитала предпріятія; 2) въ то же время рискъ дѣла раздѣляется между нѣсколькими лицами, т. е. для каждаго члена онъ относительно понижается; 3) бываетъ иногда выгодно увеличеніе числа хозяевъ, именно въ тѣхъ случаяхъ, когда нужно раздѣленіе труда управленія между участниками; напр., предпріятіе требуетъ присутствія въ разныхъ мѣстахъ самостоятельныхъ распорядителей съ широкими полномочіями—такова оптовая чайная торговля, имѣющая факторію въ Китаѣ и склады въ Одессѣ и Москвѣ, или предпріятіе требуетъ разныхъ спеціальностей и способностей для отдѣльныхъ отраслей дѣла—такова большая фабрика, гдѣ должны быть директоръ самой фабрики, вѣдающій техническую часть, управляющій конторой фабрики и завѣдующій оптовымъ складомъ товаровъ въ крупномъ торговомъ городѣ. Въ такихъ случаяхъ весьма полезно имѣть во главѣ каждаго отдѣла или въ каждомъ городѣ полноправнаго члена предпріятія, который является сохозяиномъ и потому дѣйствуетъ съ осторожностью, зная, что всякая его ошибка повлечетъ для него убытки.

Но зато полныя товарищества имѣютъ и отрицательныя стороны: 1) Какія бы широкія полномочія ни имѣли отдѣльные члены, они все же ограничены волею другихъ товарищей, а потому, въ случаѣ необходимости принять мѣру, выходящую за предѣлы ихъ полномочій, приходится вести сложныя и иногда продолжительныя сношенія, что создаетъ нѣкоторую тяжеловѣсность и сложность въ управленіи. Положимъ, въ чайной торговлѣ членъ товарищества имѣетъ право закупать чаю до 100 тысячъ ящиковъ; неожиданно на рынкѣ чай сильно упалъ въ цѣнѣ, и было бы весьма выгодно произвести его усиленную закупку; для этого придется сноситься со всѣми товарищами и испрашивать ихъ согласіе, а за это время цѣна можетъ уже подняться. 2) При широкихъ полномочіяхъ товарищей является легкая возможность злоупотребленій. Поэтому въ полномъ товариществѣ необходимо большое довѣріе между участниками, хорошее знаніе ихъ нравственныхъ и дѣловыхъ качествъ, а это

обстоятельство ограничиваетъ примѣненіе товариществъ кругомъ родственниковъ и хорошо знающихъ другъ друга людей. Въ особенности удобна эта форма въ случаѣ перехода единоличнаго предпріятія къ нѣсколькимъ наслѣдникамъ; не желая ликвидировать или продавать дѣло, или отягощать его въ пользу выдѣляемыхъ сонаслѣдниковъ долгами, наслѣдники учреждаютъ полное товарищество и ведутъ его сообща.

Другой формой товариществъ является коммандитное товарищество или товарищество на вѣрѣ. Въ немъ существуютъ, съ одной стороны, полные товарищами, отвѣчающіе по долгамъ предпріятія всѣмъ своимъ имуществомъ, и вкладчики, вносящіе въ дѣло опредѣленные вклады, которыми они только и отвѣтственны въ дѣлѣ. Управленіе предпріятіемъ находится въ рукахъ полныхъ товарищей, а вкладчики имѣютъ право только обозрѣвать книги и провѣрять годовой балансъ. Отсюда вкладчиковъ въ Германіи называютъ „тихими товарищами“. Иногда капиталъ, вносимый вкладчиками, раздѣляется на взносы опредѣленной величины, именуемые акціями, и тогда получается коммандитное товарищество на акціяхъ.

Выгоды коммандитныхъ товариществъ заключаются въ слѣдующемъ: 1) Они даютъ возможность осуществленія новаго дѣла для предпріимчивыхъ людей безъ капитала, напр., для изобрѣтателей. Послѣдніе заинтересовываютъ капиталистовъ въ своемъ изобрѣтеніи, тѣ вносятъ извѣстные паи и предоставляютъ изобрѣтателю вести дѣло. 2) Благодаря этой формѣ, является возможность собрать большій капиталъ, чѣмъ въ простомъ товариществѣ, тѣмъ болѣе, что отвѣтственность вкладчиковъ ограничена 3) Коммандитное товарищество есть удобная форма для такихъ предпріятій, въ которыхъ нужны большой капиталъ, собираемый отъ многихъ лицъ, и въ то же время централизованная единоличная власть руководителя

Однако, этому типу присущъ крупный недостатокъ—легкость злоупотребленій со стороны ведущихъ дѣло полныхъ товарищей. Вкладчики стоятъ слишкомъ далеко отъ дѣла, чтобы имѣть возможность слѣдить за каждымъ шагомъ руководителей. Послѣдніе обычно не имѣютъ большого имущества, рискъ которымъ могъ бы удержать ихъ отъ злоупотребленій Поэтому при недостаточно высокихъ нравственныхъ качествахъ руководители легко могутъ нарушить довѣріе вкладчиковъ.

35 Акціонерныя компаніи. Ни полныя, ни коммандитныя товарищества не даютъ возможности широкаго размаха для капита-

листическихъ предпріятій новѣйшаго времени, такъ какъ капиталъ и число участниковъ въ нихъ слишкомъ ограничены. Для крупныхъ предпріятій новаго времени создалась особая форма акціонерныхъ обществъ или компаній. Впервые эта форма была примѣнена для торговыхъ предпріятій голландцевъ и затѣмъ англичанъ въ Ость-Индіи въ началѣ XVII столѣтія. Въ XVIII вѣкѣ эту форму принимаютъ крупные банки. Но широкое распространеніе въ экономической жизни акціонерныя общества получаютъ только во второй половинѣ XIX вѣка, когда капиталистическія предпріятія стали нуждаться въ широкихъ рамкахъ дѣятельности и не могли уже удовлетворяться единоличной формой.

Сущность акціонерныхъ компаній заключается въ томъ, что основной капиталъ предпріятія раздѣляется на множество долей одинаковой, но обычно небольшой цѣнности, напр., въ 100, 250 руб., продаваемыхъ всѣмъ желающимъ. Тотъ, кто купилъ хотя бы одну такую долю, получаетъ въ удостовѣреніе взноса денегъ особую бумагу, называемую акціей, а самъ участникъ называется акціонеромъ. Каждый акціонеръ отвѣчаетъ только тѣмъ взносомъ, какой онъ сдѣлалъ. Такимъ образомъ, акціонерное общество есть коллективное предпріятіе, въ которомъ участники вносятъ опредѣленные напередъ денежные взносы, несутъ отвѣтственность въ размѣрѣ этихъ взносовъ и выбираютъ изъ своей среды лицъ, управляющихъ дѣлами.

Порядокъ учрежденія акціонерныхъ компаній таковъ. Группа лицъ, желающихъ основать акціонерное общество, именуемая учредителями, составляетъ уставъ, въ которомъ должны быть указаны цѣль предпріятія, размѣры основного капитала, стоимость акціи, органы управленія и ихъ права и обязанности. Затѣмъ уставъ долженъ быть утвержденъ. Существуетъ двѣ системы разрѣшенія акціонерныхъ обществъ: концессіонная система, когда государственная власть разсматриваетъ каждый уставъ и даетъ спеціальное въ каждомъ случаѣ разрѣшеніе, и явочная система, когда уставъ просто вписывается въ книги спеціальнаго учрежденія, наблюдающаго только за формальной стороной, именно за тѣмъ, чтобы въ уставѣ были тѣ пункты, какіе требуются закономъ (о размѣрѣ капитала, о цѣли предпріятія и пр.), и тогда фактъ записи устава уже даетъ юридическое бытіе обществу.

Когда уставъ общества утвержденъ, учредители объявляютъ о подпискѣ на акціи, и всѣ желающіе могутъ вносить деньги и пріобрѣтать акціи. Послѣ того, какъ акціонерный капиталъ

расписанъ, и опредѣленная въ уставѣ часть его внесена наличными деньгами, созывается первое общее собраніе акціонеровъ, на которомъ и выбираются должностныя лица общества.

Основнымъ капиталомъ акціонерныхъ предпріятій является акціонерный капиталъ, состоящій изъ взносовъ участниковъ за выпущенныя акціи. Однако, очень часто акціонерныя компаніи не довольствуются этимъ капиталомъ и увеличиваютъ свои средства займами, именно путемъ выпуска такъ называемыхъ облигацій. Это—цѣнныя бумаги съ опредѣленнымъ напередъ процентомъ, выпускаемыя акціонерными обществами на продажу. Лица, купившія облигаціи и внесшія за нихъ наличныя деньги обществу, становятся кредиторами послѣдняго, получаютъ опредѣленный процентъ, но не принимаютъ никакого участія въ дѣлахъ общества, какъ постороннія лица.

По окончаніи каждаго операціоннаго года составляется отчетъ предпріятія, выясняется чистый остатокъ за покрытіемъ всѣхъ расходовъ, который и представляетъ чистый доходъ предпріятія. Изъ него дѣлаются отчисленія въ запасный капиталъ (на покрытіе возможныхъ убытковъ), на награды служащимъ, а остальное идетъ въ пользу акціонеровъ. Доходъ, получаемый на акціи, называется дивидендомъ; онъ не имѣетъ опредѣленнаго напередъ размѣра, а зависитъ отъ успѣха дѣла.

Организація акціонерныхъ обществъ такова. Во главѣ стоитъ общее собраніе акціонеровъ. Бываютъ годовыя собранія для выслушанія и утвержденія годового отчета и для выбора должностныхъ лицъ и экстренныя собранія, созываемыя по какому-нибудь чрезвычайному, не терпящему отлагательства случаю. Акціонеры имѣютъ на этихъ собраніяхъ голоса въ зависимости отъ числа акцій; чѣмъ большимъ числомъ акцій владѣетъ лицо, тѣмъ больше голосовъ обычно онъ имѣетъ на собраніи. Веденіе текущихъ дѣлъ находится въ рукахъ правленія или директоровъ (обычно число ихъ колеблется отъ 3 до 5—6.) Въ члены правленія или директоры выбираются акціонеры, имѣющіе не менѣе установленнаго въ уставѣ числа акцій, напр., не менѣе 20—30. Предполагается, что владѣльцы большого числа акцій болѣе заинтересованы въ хорошемъ веденіи дѣлъ акціонернаго общества, чѣмъ акціонеры съ небольшимъ числомъ акцій. Изъ среды акціонеровъ выбирается на общемъ собраніи также наблюдательный совѣтъ, который имѣетъ цѣлью слѣдить за дѣятельностью правленія въ теченіе года. Наконецъ, существуетъ ревизіонная комиссія для разсмотрѣнія годового отчета и всѣхъ документовъ.

Громадное распространеніе акціонерныхъ обществъ обязано тѣмъ экономическимъ преимуществамъ, которыя свойственны этой формѣ: 1) Она даетъ возможность собирать громадные капиталы отъ многихъ капиталистовъ. Лицо, не рискующее вложить весь свой капиталъ въ какое-нибудь дѣло и отвѣчать всѣмъ имуществомъ, охотно вкладываетъ капиталъ въ акціонерное дѣло. Благодаря этому, образуются общества съ сотнями милліоновъ руб., которыхъ инымъ путемъ нельзя было бы собрать.

2) Акціонерная форма даетъ возможность участія лицамъ съ мелкими сбереженіями, которыя иначе потерялись бы для производительнаго назначенія. Лицо, имѣющее 100 руб., не можетъ начать никакого дѣла, а покупая акцію, оно можетъ принять участіе въ большомъ предпріятіи и при его успѣхѣ получать предпринимательскій доходъ.

3) Отвѣтственность акціонеровъ ограничивается суммой, внесенной за акціи, и распредѣляется между массой акціонеровъ Это точно также привлекаетъ владѣльцевъ капиталовъ къ участію въ акціонерныхъ обществахъ.

4) Большимъ удобствомъ является легкость вступленія въ члены акціонернаго общества и легкость выхода. Первое дѣлается посредствомъ покупки акцій на биржѣ или въ банкѣ. По большей части, акціи бываютъ безъимянными (какъ говорится, «на предъявителя»), переходящими въ собственность лица простой передачей; только въ именныхъ акціяхъ требуется надпись о передачѣ въ другія руки. Выходъ изъ состава акціонеровъ происходитъ путемъ продажи акціи. Такъ какъ акціи имѣютъ постоянный рынокъ и охотно покупаются капиталистами, то каждый желающій безъ затрудненій можетъ войти или выйти изъ акціонернаго общества, что также усиливаетъ склонность людей къ пріобрѣтенію акцій.

5) Акціонерныя общества отличаются эластичностью въ размѣрѣ капитала. Если нужно расширить дѣло, то увеличеніе капитала происходитъ путемъ дополнительныхъ выпусковъ акцій, на которыя всегда находятся охотники.

6) Акціонерныя общества имѣютъ большій кредитъ благодаря публичности веденія дѣлъ. Они обязаны публиковать свои годовые отчеты, что обезпечиваетъ публикѣ постоянную освѣдомленность о положеніи предпріятія.

7) Акціонерныя компаніи, будучи независимыми отъ жизни отдѣльныхъ лицъ, имѣютъ неограниченно длительное существованіе. Для нихъ не имѣетъ никакого значенія смерть отдѣль-

наго участника, такъ какъ общія собранія всегда состоятъ изъ наличныхъ акціонеровъ и такъ какъ на мѣсто однихъ дѣятелей всегда выбираются новые изъ состава акціонеровъ. Благодаря этой организаціи, акціонерное общество можетъ существовать многія поколѣнія, пока сохраняется капиталъ и цѣль предпріятія; оно является типичной формой безличнаго предпріятія. Для многихъ экономическихъ цѣлей только такая форма и годится, напр., для страхованія жизни, гдѣ сдѣлки страхованія заключаются страхователями на десятки лѣтъ и должны покоиться на увѣренности весьма продолжительнаго существованія страхового общества

Наряду съ указанными выгодными сторонами, акціонерныя компаніи имѣютъ и темныя стороны: 1) Онѣ отличаются тяжеловѣсностью управленія. Правленіе имѣетъ строго ограниченнные предѣлы полномочій; обычно ему дается отъ общаго собранія инструкція, опредѣляющая его права и обязанности. Если нужно предпринять какое-нибудь дѣйствіе, выходящее за предѣлы полномочій правленія, то приходится созывать общее собраніе, на что обычно уходитъ не менѣе 2—3 мѣсяцевъ, когда можетъ быть уже поздно.

2) Въ связи съ этимъ стоитъ нѣкоторая неподвижность и рутинность веденія дѣла акціонерныхъ обществъ. Разъ установленный порядокъ веденія дѣла сохраняетея, несмотря на то, что было бы иногда полезно его измѣнить. Трудно подвинуть на измѣненія предпріятіе, зависящее отъ воли массы людей.

3) Характерной чертой акціонерной формы является дороговизна управленія. Въ дѣлѣ, требующемъ тщательной и даже мелочной отчетности, нуженъ большой штатъ служащихъ, нужна большая бухгалтерія; правленіе, состоящее изъ нѣсколькихъ лицъ, оплачивается высокими окладами. Въ результатѣ администрація акціонернаго предпріятія стоитъ обычно очень дорого, много дороже соотвѣтствующихъ единоличныхъ предпріятій.

4) Правленіе, хотя и состоитъ изъ акціонеровъ, заинтересовано не своими акціонерными взносами, а жалованьемъ; оно состоитъ изъ лицъ, слабо связанныхъ съ успѣхомъ всего дѣла. Съ этимъ недостаткомъ пытаются бороться отчисленіями изъ чистой прибыли въ пользу правленія, но и это имѣетъ ограниченное дѣйствіе. Дѣятельность правленія на жалованіи почти никогда не можетъ сравниться съ дѣятельностью хозяина, знающаго, что каждый его шагъ можетъ грозить ему потерей всего состоянія. Этимъ объяснятся, напр., недостатокъ бережливости въ акціонерныхъ обществахъ. За мелочами расходовъ не слѣдятъ,

а изъ этого въ концѣ концовъ образуются сотни и тысячи руб. Иногда замѣчается небрежное и плохое веденіе дѣла, потому что члены правленія посвящаютъ дѣлу мало времени и не вникаютъ въ него, какъ слѣдуетъ.

5) Часто въ акціонерныхъ предпріятіяхъ встрѣчается недостатокъ дѣйствительнаго контроля со стороны общихъ собраній. Акціонеры, за рѣдкими исключеніями, вступаютъ въ дѣло только для полученія дивиденда и не имѣютъ тѣхъ спеціальныхъ знаній, которыя позволили бы имъ вникнуть въ дѣла и критически отнестись къ нимъ. Обычно общія собранія проходятъ при молчаливомъ отношеніи большинства членовъ, которое и принимаетъ предложенія правленія. Запросы, проекты и критика болѣе дѣятельныхъ акціонеровъ сплошь и рядомъ разбиваются о пассивное отношеніе большинства собранія.

6) Благодаря пассивному отношенію общихъ собраній, правленія при желаніи получаютъ возможность злоупотребленій, скрываемыхъ въ искусно подтасованныхъ отчетахъ, такъ что нужны большія знанія, чтобы обнаружить такія злоупотребленія. Но въ исторіи акціонернаго дѣла встрѣчаются и худшіе случаи, когда правленіе, чтобы скрыть свои злоупотребленія, подтасовываетъ общія собранія. Передъ собраніемъ каждый акціонеръ долженъ представить въ общество акціи, какъ удостовѣреніе своего права присутствовать на собраніи. Члены правленія раздаютъ своимъ родственникамъ и знакомымъ часть своихъ акцій, и тѣ являются на общія собранія, какъ настоящіе акціонеры. При достаточномъ числѣ такихъ подставныхъ акціонеровъ и при обычной малой посѣщаемости общихъ собраній настоящими акціонерами, можетъ легко случиться, что сторонники правленія получаютъ большинство, и тогда правленіе становится уже полнымъ хозяиномъ предпріятія; даже разоблаченія дѣйствій правленія на общемъ собраніи со стороны независимыхъ участниковъ не имѣютъ силы, такъ какъ покрываются пристрастными голосованіями подставныхъ лицъ.

7) Наконецъ, темной стороной акціонерной формы является легкость устройства сомнительныхъ (такъ называемыхъ „дутыхъ“ или „фиктивныхъ“) предпріятій. Въ періоды интенсивнаго накопленія свободныхъ капиталовъ въ странѣ владѣльцы ихъ всегда усиленно ищутъ для нихъ помѣщенія и часто попадаются на удочку ловкихъ дѣльцовъ. Исторія XIX вѣка знаетъ нѣсколько періодовъ усиленнаго основанія акціонерныхъ компаній, многія изъ которыхъ потомъ оказались совершенно неосновательными. Учредители затѣваютъ какое-нибудь предпріятіе (напр., по разработкѣ

золотыхъ пріисковъ въ заморскихъ странахъ, по торговлѣ съ заграницей, по добычѣ какихъ-либо рудъ и пр.), добиваются утвержденія устава предпріятія, затѣмъ пускаютъ въ ходъ рекламу, выдаютъ въ первый годъ усиленный дивидендъ (хотя бы изъ собраннаго капитала) и тѣмъ заинтересовываютъ широкую публику; послѣдняя соблазняется перспективами наживы и начинаетъ усиленно покупать акціи, которыя растутъ въ цѣнѣ; въ это время учредители продаютъ свои акціи по выгодной цѣнѣ и выходятъ тѣмъ самымъ изъ дѣла, а остается простодушная публика, которая въ концѣ-концовъ убѣждается въ обманѣ. Такъ, напр., въ 1873—1874 гг. въ Германіи и Австріи такое „грюндерство“ (основаніе сомнительныхъ предпріятій) получило широкіе размѣры, въ результатѣ чего сильно пострадала публика, а многіе даже разорились.

Единственнымъ средствомъ противъ всѣхъ указанныхъ отрицательныхъ сторонъ акціонерныхъ обществъ является высокій уровень честности и общественной добросовѣстности акціонерныхъ дѣятелей и болѣе дѣятельное участіе въ дѣлахъ самихъ акціонеровъ. Такъ, въ высокихъ качествахъ коммерческихъ дѣятелей Англіи лежитъ обезпеченіе успѣха ея акціонерныхъ обществъ.

Несмотря на темныя стороны, акціонерная форма, благодаря своимъ большимъ преимуществамъ, получила въ настоящее время широкое распространеніе и сдѣлалась господствующей формой капиталистическихъ предпріятій. Такъ, въ Великобританіи дѣйствуетъ въ настоящее время свыше 41.000 акціонерныхъ компаній съ капиталомъ болѣе 20 милліардовъ руб. Въ Германіи насчитывается 5.260 компаній съ капиталомъ болѣе 7 милліардовъ руб. Въ Россіи существуетъ болѣе $2^1/_2$ тысячъ акціонерныхъ компаній съ капиталомъ въ $2^1/_2$ милліарда руб.

36. Синдикаты капиталистовъ. Новѣйшей формой капиталистическихъ предпріятій являются капиталистическіе синдикаты. Подъ этимъ именемъ мы разумѣемъ союзы предпринимателей или торговцевъ, которые имѣютъ своей цѣлью устраненіе взаимной конкурренціи путемъ регулированія производства или обмѣна.

Причины возникновенія синдикатовъ лежатъ въ условіяхъ обостряющейся конкурренціи между предпринимателями. Чѣмъ больше число капиталистическихъ предпріятій, чѣмъ крупнѣе каждое изъ нихъ, тѣмъ труднѣе для каждаго изъ нихъ становится удержать за собой такой сбытъ на рынокъ, который поглощалъ бы весь изготовленный товаръ. Производители расширяютъ свое дѣло въ надеждѣ сбыта по пониженнымъ, благодаря усовершен-

ствованіямъ, цѣнамъ, но потребители не въ состояніи купить увеличенной массы продуктовъ, въ результатѣ чего начинается ожесточенная конкурренція между производителями изъ-за сбыта. Каждый старается одолѣть другого и для этого понижаетъ цѣны до послѣдняго предѣла. Съ другой стороны, соперники обращаются къ разнообразнымъ ухищреніямъ для того, чтобы добиться увеличенія и обезпеченія сбыта. Они начинаютъ широко пользоваться рекламами, которыя имѣютъ цѣлью остановить вниманіе публики на товарѣ данной фирмы и побудить ее къ покупкѣ. Изобрѣтательность новѣйшаго времени создала рекламы въ видѣ безчисленнаго ряда вывѣсокъ вдоль полотна желѣзной дороги, въ видѣ словъ, составленныхъ изъ электрическихъ лампочекъ, зажигающихся на высокихъ домахъ города, даже въ видѣ свѣтовыхъ отраженій на облакахъ. Цѣлыя страницы газетъ занимаются рекламами, за что платятся громадныя деньги. Вообще говоря, реклама обходится современной промышленности въ огромныя суммы. Другимъ способомъ внѣдрить среди покупателей товаръ является разсылка странствующихъ приказчиковъ (комми-вояжеровъ); они разъѣзжаютъ по странѣ и посѣщаютъ покупателя на мѣстѣ съ образцами товаровъ, побуждая его къ покупкамъ. И этотъ способъ обходится дорого тѣмъ фирмамъ, которыя имъ пользуются.

При существующей ожесточенной борьбѣ на рынкѣ одерживаютъ верхъ самые сильные капиталомъ предприниматели; болѣе мелкіе и менѣе ловкіе терпятъ убытки, а затѣмъ и банкротятся. Съ теченіемъ времени производители извѣстной отрасли промышленности приходятъ къ мысли, что для нихъ было бы выгоднѣе вмѣсто постоянной войны между собой создать взаимное соглашеніе, которое установило бы одинаковыя условія производства или сбыта и тѣмъ обезпечило бы всѣмъ предпріятіямъ возможность существованія. Осуществленіе этой мысли и привело къ образованію синдикатовъ. Большинство свидѣтелей, опрошенныхъ американской комиссіей по вопросу о причинахъ возникновенія синдикатовъ, отвѣтило, что причина заключается въ крайнемъ развитіи соперничества. Приводились примѣры жестяннаго синдиката, образовавшагося тогда, когда предпріятія почти перестали приносить прибыль и пятнадцати изъ нихъ грозило неминуемое разореніе. Точно также сахарный трестъ образовался въ 1887 г. послѣ того, какъ, благодаря крайне обостренной конкурренціи, 18 заводовъ изъ 40 должны были закрыться.

Мы можемъ установить слѣдующіе виды синдикатовъ по степени объединенія ихъ участниковъ: 1) Синдикаты, опредѣляющіе

сообща второстепенныя условія сбыта товаровъ, какъ-то: размѣры скидокъ покупателямъ, наивысшіе сроки кредита, вѣсъ тары и т. п. Это—первая ступень соглашеній, сохраняющая полную экономическую самостоятельность участниковъ и ограничивающая ихъ только въ нѣкоторыхъ условіяхъ обмѣна. 2) Синдикаты, распредѣляющіе между своими членами районы сбыта. Для каждаго участника назначается опредѣленный районъ, въ предѣлахъ котораго онъ имѣетъ исключительное право сбыта товара; такимъ путемъ создается фактическая монополія каждаго участника въ границахъ отведенной ему территоріи. Такой системы держатся синдикаты производствъ, имѣющихъ разсѣянный характеръ, напр., каменноугольные синдикаты, кирпичные синдикаты. 3) Синдикаты, регулирующіе вывозъ продуктовъ заграницу, получившіе особенное развитіе въ послѣднее время въ Германіи. Здѣсь имѣется въ виду облегчить положеніе предпринимателей тѣмъ, что излишній товаръ, давящій на цѣны внутри страны, поощряется къ вывозу заграницу. Для этого синдикаты опредѣляютъ количество вывоза, даютъ при вывозѣ преміи, позволяющія продавать товаръ заграницей дешевле, чѣмъ внутри страны; иногда синдикаты, наоборотъ, опредѣляютъ количество товара, допускаемаго къ сбыту на внутреннемъ рынкѣ, и обязываютъ вывозить весь излишній товаръ заграницу. 4) Синдикаты, опредѣляющіе для каждаго участника наибольшій размѣръ производства; это дѣлается въ цѣляхъ уменьшенія предложенія товара на рынкѣ. 5) Синдикаты, опредѣляющіе низшій предѣлъ цѣны, дальше котораго члены не могутъ уступать своимъ покупателямъ; здѣсь ограниченіе касается уже условія сбыта; такъ, синдикатъ электрическихъ лампочекъ накаливанія установилъ минимальныя цѣны для продажи лампочекъ, синдикатъ московскихъ фабрикантовъ миткаля опредѣлилъ предѣльную цѣну аршина миткаля. 6) Синдикаты, устраивающіе общія конторы для продажи издѣлій членовъ или для пріема и распредѣленія заказовъ отъ потребителей. Этотъ типъ начинаетъ широко распространяться въ Западной Европѣ и въ Россіи. Онъ имѣетъ то преимущество, что, сохраняя самостоятельность предпринимателей въ области производства, онъ въ то же время уничтожаетъ всякую конкурренцію между ними въ самый важный моментъ—при сбытѣ издѣлій. По такому началу организованъ въ Россіи синдикатъ „Кровля“, устроившій общую продажу уральскаго кровельнаго желѣза, южно-русскій синдикатъ „Продамета“, имѣющій общую контору сбыта для разныхъ сортовъ желѣза. Здѣсь совершается уже полное объединеніе производителей въ моментѣ сбыта, такъ какъ послѣдній производится

исключительно черезъ контору, и члены синдиката подъ страхомъ большихъ штрафовъ не имѣютъ права продавать что-либо помимо конторы. 7) Тресты суть высшая форма синдикатскаго объединенія, когда предпріятія участниковъ сливаются въ одно общее грандіозное предпріятіе, управляемое выборными лицами. Здѣсь имѣетъ мѣсто полное сліяніе вошедшихъ въ соглашеніе предпріятій какъ въ отношеніи производства, такъ и въ отношеніи сбыта. Тресты возникли въ 70-хъ годахъ XIX столѣтія въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки и получили тамъ же наибольшее развитіе. Первоначально тресты представляли собой союзы предпринимателей, соединявшихъ свои предпріятія въ одно и передававшихъ управленіе ими избраннымъ уполномоченнымъ или довѣреннымъ, именовавшимся trustees Прежніе предприниматели получали взамѣнъ внесенныхъ въ общее дѣло фабрикъ и заводовъ особыя бумаги—цертификаты, которыя выражали цѣнность внесеннаго имущества. Поручая дѣло довѣреннымъ, прежніе предприниматели отстранялись совершенно отъ веденія дѣла и ограничивались полученіемъ дивиденда на свои цертификаты. Иногда при вычисленіи вложеннаго капитала происходило „разводненіе“ его, т. е. опредѣленіе его въ большей суммѣ, чѣмъ было въ дѣйствительности; напр., вмѣсто дѣйствительно внесенной членами цѣнности въ 100 милл. долларовъ выдавались цертификаты на 200 милл. долларовъ.

Тресты встрѣчаются двухъ типовъ: въ однихъ объединяются предпріятія одного и того же производства, напр., сахарные заводы, винокуренные заводы, машиностроительныя фабрики; въ другихъ объединяются предпріятія нѣсколькихъ родственныхъ областей производства, напр., знаменитый стальной трестъ, обнимающій и предпріятія по добычѣ руды, и предпріятія желѣзодѣлательныя, чугунноплавильныя, сталелитейныя и т. п.

Особое мѣсто среди синдикатовъ занимаютъ альянсы, создавшіеся въ Англіи. Они имѣютъ въ виду связать интересы синдиката съ интересами рабочаго союза, въ который входятъ рабочіе данной промышленности. Синдикатъ заключаетъ договоръ съ рабочимъ союзомъ, по которому синдикатъ имѣетъ право нанимать только членовъ рабочаго союза, а члены рабочаго союза могутъ работать только въ предпріятіяхъ, принадлежащихъ къ синдикату. Этимъ усиливается положеніе синдиката, который лишаетъ постороннихъ предпринимателей возможности имѣть подготовленныхъ рабочихъ изъ рабочаго союза.

Рядъ законовъ, изданныхъ въ Соединенныхъ Штатахъ въ концѣ XIX столѣтія, воспретилъ тресты, будто бы посягающіе

на свободу торговли, установленную конституціей Штатовъ. Тогда тресты перемѣнили свою внѣшнюю организацію, сохранивъ прежнюю экономическую природу. По большей части, тресты преобразовались въ акціонерныя компаніи. Нефтяной тресть распался на нѣсколько акціонерныхъ обществъ, въ каждомъ штатѣ по одному, причемъ прежніе члены треста сдѣлались акціонерами всѣхъ новыхъ обществъ. Другіе тресты просто превратились въ акціонерныя общества.

Синдикаты встрѣчаются какъ въ промышленности, такъ и въ торговлѣ. Въ промышленности они имѣютъ въ виду главнымъ образомъ устраненіе обостренной конкурренціи и перепроизводства товаровъ, для чего и вводится регулированіе производства или сбыта. Торговые синдикаты создаются для ограниченія предложенія товара на рынкѣ и для повышенія этимъ путемъ цѣнъ. Они имѣютъ цѣлью извлеченіе выгоды изъ разницы цѣнъ покупки и продажи и носятъ, такимъ образомъ, преимущественно спекулятивный характеръ (характеръ игры на повышеніе).

Синдикаты получили въ послѣднее время широкое распространеніе. Въ Соединенныхъ Штатахъ еще въ 1902 г. считалось, что синдикаты обнимаютъ около $^1/_3$ всего промышленнаго капитала страны; теперь же они охватываютъ болѣе половины этого капитала. Въ Германіи къ 1905 г. насчитывалось болѣе 450 синдикатовъ, среди которыхъ 132 относятся къ кирпичной промышленности (т е. носятъ мѣстный характеръ и имѣютъ небольшіе размѣры). Въ Россіи къ 1909 г. насчитывалось около 100 синдикатскихъ соглашеній.

37. Выгодныя и невыгодныя стороны синдикатовъ. Синдикаты представляютъ, прежде всего, выгоды, связанныя съ сосредоточеніемъ производства въ крупныхъ предпріятіяхъ. Здѣсь проявляется общая тенденція современнаго хозяйства къ концентраціи, къ образованію все болѣе и болѣе крупныхъ предпріятій. Чѣмъ крупнѣе капиталистическое предпріятіе, тѣмъ меньше издержекъ производства падаетъ на единицу товара. Поэтому синдикаты, которые объединяютъ сбытъ въ общихъ конторахъ, а тѣмъ болѣе и самое производство въ единомъ предпріятіи, получаютъ значительную экономію въ расходахъ. При сосредоточеніи сбыта устраняются большіе расходы на рекламы, на странствующихъ приказчиковъ, получается экономія на наемъ меньшаго числа торговыхъ помѣщеній, на расходахъ перевозки, такъ какъ товары доставляются на рынки изъ ближайшихъ предпріятій, входящихъ въ синдикатъ. Когда объединяется производство, получается эко-

номія на расходахъ общаго управленія, которое значительно уменьшается въ численности, создается удешевленіе издержекъ, благодаря производству крупными массами. Такъ, напр., нефтяной трестъ въ Америкѣ ввелъ собственное производство бочекъ, жестянокъ и ящиковъ для отправляемаго керосина, что удешевило эти предметы почти вдвое и дало тресту экономію въ 21 милл. руб. Тотъ же трестъ провелъ нефтепроводы и керосинопроводы для перевозки нефти и керосина, что уменьшило стоимость перевозки на 66%. При громадномъ увеличеніи производства въ трестахъ является возможность его сосредоточенія на самыхъ совершенныхъ въ техническомъ отношеніи фабрикахъ; это значительно удешевляетъ производство. Водочный трестъ Америки, напр., оставилъ производство на 12 лучшихъ заводахъ, закрывъ остальные 68.

Благодаря громаднымъ капиталамъ, тресты могутъ примѣнять всѣ новѣйшія усовершенствованія, какъ бы дороги они ни были. Они устраиваютъ въ широкомъ масштабѣ научныя лабораторіи для открытія новыхъ пріемовъ производства. Напр., нефтяной трестъ, благодаря открытіямъ своихъ ученыхъ химиковъ, вырабатываетъ теперь свыше 300 побочныхъ продуктовъ. Тресты могутъ приглашать на свою службу лицъ съ выдающимися административными талантами и съ научными знаніями, не стѣсняясь размѣрами вознагражденія, а это позволяетъ улучшать организацію дѣла и его техническое оборудованіе.

Указанныя обстоятельства ведутъ къ сокращенію издержекъ производства товаровъ и открываютъ синдикатамъ возможность пониженія цѣнъ на товары.

Другая выгодная сторона касается смягченія перепроизводства и ожесточенной конкурренціи. Синдикаты имѣютъ возможность договориться относительно размѣровъ производства и цѣны производимыхъ товаровъ. Бываютъ случаи, когда синдикаты не только опредѣляютъ наибольшіе размѣры производства своихъ членовъ, но и сокращаютъ его. Сокращали производство въ Германіи, напр., кирпичный синдикатъ въ Лейпцигѣ, коксовый синдикатъ, лотарингскій чугунно-литейный синдикатъ и пр. Но регулированіе размѣровъ производства членовъ синдикатовъ встрѣчается сравнительно рѣдко, такъ какъ это ограниченіе невыгодно и неудобно для промышленниковъ. Синдикаты больше заняты мѣрами обезпеченія прибыли, чѣмъ урегулированіемъ производства. Наоборотъ, нѣкоторые пріемы синдикатовъ вліяютъ даже на усиленіе производства, не сообразующееся съ условіями рынка; именно синдикаты стараются обычно поддерживать высокія цѣны

на свои товары; это вызываетъ основаніе новыхъ, независимыхъ отъ синдиката предпріятій, которыя и увеличиваютъ количество выбрасываемыхъ на рынокъ товаровъ; въ результатѣ получается перепроизводство и убытки производителей.

Весьма значительны отрицательныя стороны синдикатовъ. Первая изъ нихъ связана съ созданіемъ фактической монополіи на рынкѣ (исключительнаго господства на рынкѣ). Обычно синдикаты объединяютъ большую часть предпріятій данной отрасли промышленности, напр., 80—90% общаго ихъ числа. Разъ синдикатъ обнимаетъ большую часть предпріятій, онъ господствуетъ въ дѣлѣ снабженія рынка товаромъ, такъ какъ стоящія внѣ синдиката предпріятія производятъ незначительную часть товаровъ и не могутъ поэтому вліять на установленіе рыночныхъ цѣнъ. Монопольное положеніе синдиката, преслѣдующаго цѣль извлеченія наибольшей прибыли, вызываетъ соблазнъ поднимать цѣны, какъ можно выше. Многочисленные факты показываютъ, что синдикаты при всякой возможности стараются повышать цѣны. Въ Германіи много шума въ обществѣ произвела политика каменноугольнаго синдиката, доведшаго къ 1900 г. цѣну угля до 15 мар. за тонну вмѣсто 6 мар., какъ было въ 80-хъ годахъ. Сахарный синдикатъ Германіи, немедленно послѣ своего основанія въ 1900 г., поднялъ цѣну сахара съ 48 мар. за центнеръ до 59 мар. Стальной трестъ Америки довелъ цѣну тонны стали до 28 долларовъ, тогда какъ она стоила ему самому 12 долларовъ. Съ образованіемъ синдиката джутовыхъ фабрикантовъ въ Россіи цѣна пуда мѣшковъ поднялась съ 6 руб., 80 коп. до 13 руб. Образованіе международнаго синдиката электрическихъ калильныхъ лампочекъ повело немедленно же къ повышенію цѣнъ на 50%. Образованіе соляныхъ синдикатовъ въ Россіи повело къ вздорожанію соли съ 15 коп. за пудъ въ 1903 г. до 28 коп. въ 1910 г.

Иногда указываютъ на пониженіе цѣнъ и при существованіи синдикатовъ, но при ближайшемъ изслѣдованіи оказывается, что это пониженіе обязано удешевленію сырого матеріала, причемъ не все удешевленіе достается на долю потребителя. Такъ было, напр., съ керосиномъ въ Соединенныхъ Штатахъ. За время свободной конкурренціи между керосинозаводчиками въ 1866—1874 гг. разница между цѣной сырой нефти и цѣной керосина уменьшилась съ 24 центовъ до 9 центовъ за галлонъ; затѣмъ, въ началѣ существованія треста, она понизилась до 5 центовъ, благодаря большимъ экономіямъ въ транспортѣ, но съ конца 90-хъ годовъ, когда исчезли серьезные конкурренты треста, эта разница начинаетъ подниматься и достигаетъ нынѣ уже 7 и болѣе центовъ.

Между тѣмъ, каждая десятая доля цента даетъ тресту по нѣскольку милліоновъ долларовъ дохода въ годъ.

Впрочемъ, стремленіе синдикатовъ повышать цѣны встрѣчаетъ нѣкоторыя ограниченія. 1) Самъ синдикатъ можетъ имѣть разсчетъ продавать большее количество товара по болѣе дешевой цѣнѣ, чѣмъ меньшее количество по болѣе дорогой цѣнѣ. Напр., ему можетъ быть выгоднѣе продажа 1.000.000 пуд товару по 1 руб. съ прибылью въ 10%, чѣмъ продажа 500.000 пуд. по 1 р. 20 к. съ прибылью въ 15%; въ первомъ случаѣ получится 100.000 р. прибыли, а вовторомъ всего 90.000 р. Такой разсчетъ зависитъ отъ характера товара. Если онъ является предметомъ необходимости, потребленіе котораго мало сокращается даже при его удорожаніи, то синдикаты могутъ шире использовать свою монополію для поднятія цѣны. Если же повышеніе цѣны отражается замѣтнымъ образомъ на сокращеніи потребленія, то синдикаты поднимаютъ цѣны съ большей осторожностью.

2) Противодѣйствовать вздорожанію товара можетъ замѣна его другимъ продуктомъ, напр., замѣна керосина газомъ, свѣчами, электричествомъ, замѣна одного металла другимъ, замѣна масла саломъ или маргариномъ.

3) Стремленіе синдиката къ повышенію цѣнъ ограничивается также постоянной возможностью появленія новыхъ конкуррентовъ (такъ называемая скрытая или потенціальная конкурренція). Если цѣны будутъ очень высоки и будутъ создавать для данной промышленности необычно высокую прибыль, то капиталисты, всегда ищущіе наиболѣе выгоднаго помѣщенія своихъ капиталовъ, начнутъ устраивать новыя предпріятія для того, чтобы использовать выгодное положеніе рынка, и въ концѣ концовъ увеличеніе производства и создавшееся соперничество поведутъ къ пониженію цѣнъ. Боязнь этой возможной конкурренціи и служитъ главной силой, удерживающей синдикаты отъ чрезмѣрнаго повышенія цѣнъ. Впрочемъ, надо сказать, что при существованіи сильнаго синдиката не всякій капиталистъ рискнетъ основать новое предпріятіе, имѣя въ виду, что ему придется выдержать жесточайшую борьбу съ синдикатомъ, при которой легко оказаться побѣжденнымъ. Очень часто начавшаяся борьба между синдикатомъ и независимымъ предпринимателемъ приводитъ къ ихъ взаимному соглашенію, по которому предприниматель или входитъ въ составъ синдиката, или продаетъ ему свое предпріятіе.

Наиболѣе дѣйствительное значеніе въ борьбѣ съ повышательной политикой синдикатовъ имѣетъ иностранная конкуррен-

ція, съ которой, при большихъ размѣрахъ иностраннаго производства, не такъ легко справиться, какъ съ внутренней конкурренціей независимыхъ производителей. Вотъ почему въ странахъ, допускающихъ свободный, безпошлинный ввозъ иностранныхъ товаровъ, труднѣе образоваться и развиться синдикатамъ, по сравненію со странами, имѣющими высокія таможенныя пошлины на ввозимые иностранные товары. По словамъ президента сахарнаго треста Америки Гэвмейера, таможенный тарифъ есть отецъ всѣхъ синдикатовъ.

Второй отрицательной стороной синдикатовъ является возникновеніе крупныхъ издержекъ, связанныхъ съ поддержаніемъ монополіи синдикатовъ. Эти издержки направляются на борьбу съ появляющимися конкуррентами. Синдикаты несутъ, напр., убытки отъ временнаго пониженія цѣнъ, которое дѣлается для того, чтобы убить конкуррента: синдикаты уплачиваютъ конкуррентамъ большія суммы за прекращеніе производства, тратятъ деньги на покупку ихъ предпріятій и т. д. Насколько велики эти расходы, видно изъ примѣровъ. Французскій рафинадный синдикатъ заплатилъ крупному рафинадному заводчику 13 милл. руб. только за то, чтобы онъ прекратилъ свое производство. Борьба сахарнаго и кофейнаго трестовъ въ 1898 г. въ Америкѣ обошлась обѣимъ сторонамъ болѣе 20 милл. руб. Борьба табачныхъ синдикатовъ Америки и Англіи стоила до 15 милл. руб.

Эти расходы, имѣя непроизводительный характеръ, составляютъ чистую потерю для народнаго хозяйства страны и ложатся въ концѣ концовъ на потребителей, которые въ повышенной цѣнѣ товара должны ихъ оплатить.

Отрицательнымъ фактомъ является далѣе допущеніе нѣкоторыми синдикатами болѣе дешевыхъ цѣнъ для своихъ продуктовъ при продажѣ заграницу, чѣмъ при продажѣ внутри страны. Эта система примѣняется многими синдикатами Германіи. Рейнско-Вестфальскій каменноугольный синдикатъ, коксовый Вестфальскій синдикатъ, синдикатъ проволочныхъ гвоздей продаютъ заграницей товары дешевле, чѣмъ у себя дома. Часто отъ синдиката выдаются преміи за вывозъ товара заграницу. То же практикуется въ Сѣверной Америкѣ, напр., въ отношеніи чугуна, стали, гвоздей и пр. Такая система отягощаетъ внутренняго потребителя и даетъ за его счетъ выгоды иностранцамъ; она противна интересамъ народнаго хозяйства.

Наконецъ, отрицательной стороной синдикатовъ является усиленіе зависимости отъ частнохозяйственныхъ могущественныхъ организацій рабочихъ, служащихъ и торговцевъ. Синдикаты, стре-

мясь къ обезпеченію своихъ прибылей, подчиняютъ своему вліянію торговцевъ. Послѣдніе обязываются синдикатами торговать исключительно ихъ товарами подъ угрозой штрафа, неустойки и другихъ мѣръ принужденія. Если торговецъ не желаетъ подчиняться синдикату, послѣдній открываетъ около него конкуррентную торговлю и силой побѣдоноснаго соперничества дѣлаетъ строптиваго купца послушнымъ.

Положеніе рабочихъ при существованіи синдикатовъ ухудшается въ томъ отношеніи, что раньше они могли переходить отъ одного предпринимателя къ другому, если условія работы представлялись имъ неудовлетворительными. Теперь возможность такого перехода совершенно исчезаетъ въ трестахъ и значительно суживается въ синдикатахъ. Рабочіе становятся, благодаря этому, въ большую экономическую зависимость отъ синдикатовъ. Правда, большая часть данныхъ свидѣтельствуетъ о томъ, что при синдикатахъ происходитъ повышеніе заработной платы рабочихъ. Синдикаты, пользуясь монопольнымъ положеніемъ на рынкѣ и повышая цѣны, имѣютъ болѣе легкую возможность платить повышенную плату рабочимъ, чѣмъ единичные предприниматели. Но въ то же время замѣчается рѣзко отрицательное отношеніе къ профессіональнымъ союзамъ рабочихъ. За послѣдніе годы было нѣсколько случаевъ столкновеній между синдикатами и рабочими по поводу права рабочихъ на объединеніе въ союзы. Обычно синдикаты выходили изъ этихъ столкновеній побѣдителями и сохраняли право пользоваться трудомъ рабочихъ, не принадлежащихъ къ профессіональнымъ организаціямъ.

Попытки бороться съ сандикатами путемъ запрещеній, какъ это было въ Соединенныхъ Штатахъ, оказалось совершенно неудачными. Тамъ и отдѣльные штаты, и правительство союзнаго государства издавали законы, запрещавшіе тресты и синдикаты. Однако, законы развитія экономической жизни оказались сильнѣе законовъ государства. Такъ какъ появленіе трестовъ являлось результатомъ развитія всей хозяйственной жизни, то тресты, какъ мы видѣли, перемѣнили только внѣшнюю форму, оставшись по существу тѣми же трестами.

Въ настоящее время въ Америкѣ и Европѣ перестали вѣрить въ цѣлесообразность запретительнаго законодательства по отношенію къ синдикатамъ и предполагаютъ устранить отрицательныя стороны синдикатовъ созданіемъ большей гласности ихъ дѣятельности, т. е. введеніемъ обязанности синдикатовъ печатать отчеты о своей дѣятельности. Кромѣ того, государства думаютъ вліять на синдикаты, въ случаѣ вреднаго направленія ихъ дѣятельности,

пониженіемъ таможенныхъ пошлинъ на иностранные товары, т. е. облегченіемъ доступа въ страну иностранныхъ товаровъ, облегченіемъ желѣзнодорожныхъ тарифовъ для конкуррирующихъ товаровъ, основаніемъ государственныхъ и общественныхъ предпріятій для борьбы съ синдикатами.

38. Домашняя форма крупной промышленности. Эта форма предпріятій можетъ считаться переходной формой отъ некапиталистическихъ къ капиталистическимъ предпріятіямъ. Подъ нею мы разумѣемъ мелкое ремесленное производство на широкій сбытъ, находящійся въ рукахъ особыхъ торговцевъ-капиталистовъ. Такимъ образомъ, здѣсь соединяется некапиталистическое производство съ капиталистической организаціей сбыта. Эта форма возникаетъ тогда, когда сбытъ издѣлій расширяется за предѣлы мѣстнаго рынка. Мелкіе производители, конечно, не могутъ сами разъѣзжать по странѣ, а тѣмъ болѣе заграницу, для продажи своихъ товаровъ и вынуждены предоставить сбытъ особымъ посредникамъ. Существуетъ два вида домашней крупной промышленности: 1) покупная система, при которой мелкій производитель вырабатываетъ издѣлія изъ собственнаго сырья и продаетъ ихъ за наличныя деньги торговцамъ, и 2) наемная система, гдѣ производитель обязываетсы поставкой вырабатываемыхъ издѣлій скупщику, выдающему ему денежные задатки, сырой матеріалъ или орудія. Въ послѣднемъ случаѣ производитель теряетъ всякую экономическую самостоятельность и превращается какъ бы въ наемнаго рабочаго, трудящагося на торговца и отличающагося отъ фабричнаго рабочаго только тѣмъ, что работаетъ у себя на-дому.

Обычно между производителемъ издѣлій домашней промышленности и торговцемъ, который сбываетъ ихъ на рынокъ, стоитъ рядъ посредниковъ. Такъ, въ Англіи крупный экспортеръ имѣетъ дѣло съ контракторами или факторами; эти въ свою очередь передаютъ заказы sweater'амъ, которые уже непосредственно нанимаютъ рабочихъ и сдаютъ имъ заказы. Въ Россіи отъ лица фабрикантовъ или купцовъ раздаютъ сырье особые „мастерки“. Такіе же посредники существуютъ и въ другихъ странахъ.

Кустарной промышленностью въ Россіи называется производство промышленныхъ издѣлій крестьянами въ свободное отъ земледѣльческихъ работъ время. По большей части, эти кустарные промыслы имѣютъ форму домашней крупной промышленности. Не имѣя свободныхъ денежныхъ средствъ, крестьяне обычно кредитуются у мѣстныхъ скупщиковъ, которымъ они за это и обязываются сдавать всѣ вырабатываемыя издѣлія.

Число производителей въ домашней крупной промышленности въ разныхъ странахъ довольно значительно. Такъ, въ Германіи ихъ насчитывается 395.000 чел., въ Голландіи 70.000, въ Бельгіи 118.000, въ Швейцаріи 92.000.

Крупная домашняя промышленность распространена, главнымъ образомъ, въ тѣхъ отрасляхъ производства, гдѣ до сихъ поръ господствуетъ ручное производство, такъ какъ машинный способъ производства ведетъ къ господству фабрики и вытѣсняетъ ручной трудъ. Она встрѣчается широко въ производствахъ по обработкѣ дерева, по обработкѣ кожи, въ кружевномъ и вышивальномъ производствахъ, въ табачномъ производствѣ; въ новѣйшее время она весьма распространилась въ такъ называемомъ конфекціонномъ производствѣ, т. е. въ производствѣ платья, бѣлья и всякихъ предметовъ одѣянія (галстуховъ, чулокъ, перчатокъ и пр.).

Эта форма промышленности отличается низкимъ уровнемъ заработковъ. Напр., въ Англіи домашній производитель зарабатываетъ 5—7$^1/_2$ руб. въ недѣлю, тогда какъ фабричный рабочій имѣетъ не менѣе 15—20 руб. Работницы въ конфекціонномъ производствѣ Берлина получаютъ въ среднемъ 3—4$^1/_2$ руб. въ недѣлю. Объясняется этотъ фактъ отчасти тѣмъ, что значительная часть дохода производства поступаетъ въ пользу посредниковъ, отчасти тѣмъ, что домашнее производство является подсобнымъ промысломъ, при которомъ рабочій не обращаетъ вниманія на низкую оплату труда, наконецъ, той экономической зависимостью, въ которой домашніе производители находятся отъ скупщиковъ. Послѣдніе, давая работникамъ деньги или сырье въ кредитъ, вынуждаютъ ихъ сдавать издѣлія по пониженнымъ противъ рынка оцѣнкамъ, что уменьшаетъ заработокъ производителей.

Кромѣ того, многія отрасли домашней промышленности отличаются неустойчивостью заработковъ, благодаря сезонному характеру производства. Бумажныя и картонныя издѣлія для елокъ требуются только передъ Рождествомъ, предметы одѣянія имѣютъ свои осенніе и весенніе сезоны, а въ остальное время года эти издѣлія не имѣютъ спроса. Въ сезонъ рабочіе работаютъ усиленно, но зато въ другое время оказываются безъ работы.

Низкій заработокъ рабочіе стараются наверстывать другими способами Такъ, удлиняется до послѣднихъ предѣловъ рабочій день, который обычно бываетъ не меньше 15—16 часовъ въ сутки. Привлекается трудъ членовъ семьи, дѣтей и жены, которыя должны работать столько же, сколько и глава семьи. Изслѣдованія показали, что за работу сажаются дѣти отъ 5 лѣтъ. Такъ какъ на домашнюю промышленность до послѣдняго вре-

мени не распространялось фабричное законодательство, то случаи такого рода не встрѣчали запрета. Наконецъ, слѣдуетъ указать и на нездоровую обстановку труда. Обычно работа происходитъ въ тѣхъ же самыхъ помѣщеніяхъ, въ которыхъ живетъ семья; поэтому всѣ вредныя испаренія, вредная пыль, газы попадаютъ безпрепятственно въ легкія живущихъ, даже во время ихъ отдыха, и въ ихъ ѣду. Въ рабочихъ помѣщеніяхъ обычно замѣчается чрезмѣрная скученность живущихъ и, слѣдовательно, недостатокъ воздуха, такъ какъ рабочіе стараются всячески экономить на квартирѣ.

Однако, домашняя промышленность держится тамъ, гдѣ это выгодно для скупщиковъ. Имъ не нужно затрачивать средства на покупку основного капитала, который пріобрѣтается рабочими; они могутъ расширять и сокращать производство безъ всякихъ потерь для себя, они получаютъ повышенную прибыль по сравненію съ фабрикантами. Недостатки домашней промышленности вызвали въ новѣйшее время вмѣшательство государственной власти, которая начинаетъ распространять на нее законы по охранѣ труда, дѣйствующіе въ фабричной промышленности.

Б. Формы некапиталистическихъ предпріятій.

39. Ремесло. Въ средніе вѣка ремесло было исключительной формой обрабатывающей промышленности. Тогда господствовало мелкое ручное производство, работавшее на мѣстный рынокъ. Ремесленники изготовляли издѣлія и сами продавали ихъ на городскомъ базарѣ. Съ появленіемъ машинной промышленности ручное производство должно было уступить ей свое мѣсто. Однако, не во всѣхъ отрасляхъ машина замѣнила ручной трудъ; въ другихъ случаяхъ ручное производство сохранилось для болѣе изысканнаго вкуса состоятельныхъ классовъ.

Прежде всего, ремесло сохранилось и въ настоящее время тамъ, гдѣ производство осталось ручнымъ и имѣетъ мѣстный сбытъ. Такова, напр., большая часть строительныхъ работъ. Каменщики, плотники, столяры, стекольщики, маляры, штукатуры могутъ выполнять нужныя работы только ручнымъ способомъ. Это объясняется необходимостью индивидуальнаго приноровленія работы къ матеріалу. Тому же удовлетворенію индивидуальныхъ требованій потребителя служатъ ремесленники по производству платья и обуви. Въ настоящее время существуютъ громадныя фабрики обуви, однако, онѣ заготовляютъ обувь опредѣленныхъ размѣ-

ровъ и фасоновъ, такъ что избалованные потребители не удовлетворяются этими издѣліями, требуя изготовленія обуви по спеціальной мѣркѣ. Этому требованію и удовлетворяютъ ремесленники—сапожники. То же можно сказать и относительно платья, изготовляемаго по шаблоннымъ мѣркамъ въ большихъ конфекціонныхъ предпріятіяхъ, и платья, приготовляемаго портными по особой мѣркѣ.

Далѣе, ремесло необходимо для случаевъ починки и поправки попортившихся или подержанныхъ предметовъ. Фабричное издѣліе требуетъ починки, т. е. опять-таки индивидуальнаго обращенія, котораго не можетъ выполнить машина. Требуемую услугу оказываетъ ремесленникъ ручнымъ трудомъ. Сюда относятся лудильщики, жестянщики, токари, столяры, сапожники и портные для починокъ и пр. Даже на фабрикахъ приходится устраивать особыя ремесленныя мастерскія для ремонта разныхъ предметовъ, употребляемыхъ въ производствѣ.

Ремесло имѣетъ свои преимущества передъ крупнымъ производствомъ: 1) Оно отличается большей тщательностью работы. Машина работаетъ механически и потому не считается съ качествомъ матеріала, тогда какъ ремесленникъ принимаетъ во вниманіе матеріалъ и можетъ выбирать изъ него лучшія части. Кромѣ того, по самой техникѣ машинная работа иногда бываетъ менѣе прочной, напр., въ производствѣ кружевъ, тюля, гдѣ ручной производитель лучше скрѣпляетъ петли между собой. 2) Ремесло отличается большей экономіей въ издержкахъ; мелкій производитель видитъ передъ собой каждую мелочь и дорожитъ всякой сбереженной копѣйкой, тогда какъ въ крупныхъ предпріятіяхъ на мелкіе расходы не обращается вниманіе. 3) Ремесленники оказываютъ больше вниманія своимъ покупателямъ, чѣмъ крупные производители; они стараются приноровляться къ ихъ вкусамъ и желаніямъ, что совершенно невозможно для массоваго фабричнаго производства. Многіе потребители очень цѣнятъ такое вниманіе и готовы за него даже переплачивать на цѣнѣ товара.

40. Кооперації. Кооперації стали развиваться за послѣднія десятилѣтія и пріобрѣли видное значеніе среди некапиталистическихъ формъ предпріятій. Общая черта всякой кооперації—это то, что въ ней соединяется масса мелкихъ хозяевъ для достиженія какой-нибудь хозяйственной цѣли общими силами. Существуетъ три основныхъ вида кооперації: 1) производительная, въ которой мелкіе производители соединяются для общаго произ-

водства, 2) потребительная, въ которой объединяются мелкіе хозяева для болѣе дешеваго и доброкачественнаго снабженія себя предметами потребленія, и 3) кредитная, въ которой мелкіе хозяева соединяются для обзпеченія себя дешевымъ и доступнымъ кредитомъ.

Производительная кооперація требуетъ, чтобы рабочіе извѣстнаго производства, желающіе создать общее дѣло, внесли свои доли капитала, нужнаго для оборудованія предпріятія, и вложили свой личный трудъ подъ руководствомъ избранныхъ ими довѣренныхъ или управляющихъ. Такова, напр., кооперація переплетчиковъ, портныхъ. Нужные инструменты, сырье и пр. капиталъ покупаются на внесенныя членами деньги; всѣ члены работаютъ лично въ мастерской и несутъ круговую отвѣтственность по дѣламъ артели. Доходы дѣлятся между членами.

Въ срединѣ XIX вѣка въ этой формѣ многіе ученые видѣли возможность объединенія интересовъ труда и капитала, такъ какъ въ ней владѣльцы капитала предпріятія являются и рабочими его. Однако, при всемъ проявленномъ тогда сочувствіи общества, при многочисленныхъ ссудахъ и пособіяхъ, эти кооперації не получили распространенія, а большая часть ихъ распадалась вскорѣ послѣ своего основанія. Причины этого неуспѣха лежали въ слѣдующемъ: 1) предпріятія не имѣли достаточнаго капитала, такъ какъ ихъ участники были обыкновенно бѣдны, не могли собрать большого капитала, и потому не выдерживали соперничества съ болѣе сильными по капиталамъ предпріятіями; 2) среди членовъ обычно отсутствовало умѣніе вести дѣло въ согласіи и въ добровольномъ подчиненіи избраннымъ лицамъ, а потому обычно возникали ссоры и недоразумѣнія; 3) среди участниковъ недоставало опытныхъ руководителей, которые должны имѣть особую способность къ управленію и къ коммерческимъ операціямъ.

Вотъ почему производительныя кооперації насчитываются въ западно-европейскихъ государствахъ немногими десятками и встрѣчаются только въ области мелкаго производства, не требующаго большихъ капиталовъ.

Въ Россіи производительныя кооперації встрѣчаются подъ именемъ артелей. Существуютъ артели, образующіяся сами собой подъ вліяніемъ потребности въ соединеніи рабочихъ силъ для общаго производства. Таковы артели различныхъ строительныхъ рабочихъ въ городахъ. напр., каменьщиковъ, плотниковъ, землекоповъ и пр. Группа рабочихъ, обычно изъ одной мѣстности, беретъ на себя выполненіе какой-нибудь постройки подъ управленіемъ выборнаго старосты. Такія же артели образуются въ

деревняхъ для общаго веденія какого-либо промысла, напр., для смолокуренія, сидки дегтя, для выдѣлки кустарныхъ издѣлій изъ дерева, камня или металла. Особенно много такихъ артелей встрѣчается въ сѣверныхъ и сѣверо-восточныхъ губерніяхъ Европейской Россіи. Ихъ появленіе вызывается необходимостью соединенія труда нѣсколькихъ лицъ для исполненія работы; лица соединяются вмѣстѣ на періодъ промысла и затѣмъ расходятся.

Съ 60-тыхъ годовъ XIX столѣтія въ Россіи стали подъ вліяніемъ Запада поощрять основаніе ремесленныхъ и кустарныхъ артелей среди крестьянскаго и отчасти мѣщанскаго населенія. Однако, всѣ мѣры искусственнаго ихъ насажденія не увѣнчались успѣхомъ, такъ что большая часть такихъ артелей, подобно ихъ западно-европейскимъ образцамъ, скоро распалась.

Одинъ видъ производительной кооперація имѣлъ большій успѣхъ, это—подсобно-производительная кооперація. Подъ ней разумѣется объединеніе мелкихъ хозяевъ въ какомъ-либо второстепенномъ моментѣ производства; таково, напр., объединеніе производителей ножей въ кузнечной работѣ, виноградарей въ процессѣ выжиманія винограднаго сока, земледѣлецевъ въ переработкѣ молока въ масло. Такія подсобно-производительныя товарищества въ нѣкоторыхъ случаяхъ получили широкое распространеніе; во многихъ мѣстностяхъ Швеціи, Даніи, Голландіи и Россіи крестьяне соединяются въ маслодѣльныя или молочныя кооперації для производства изъ молока разныхъ молочныхъ продуктовъ. Виноградари соединяются для постройки общихъ давиленъ, земледѣльцы для содержанія общихъ молотилокъ и т. д. Здѣсь собираніе нужнаго капитала легче въ виду его ограниченнаго размѣра, а работа рѣже влечетъ распри, такъ какъ объединяетъ людей только въ одномъ моментѣ производства.

Гораздо болѣе распространена форма потребительныхъ кооперацій. Ихъ задача, какъ сказано, заключается въ обезпеченіи потребителямъ возможности покупать дешевые и доброкачественные предметы потребленія. Разрозненные потребители страдаютъ отъ непомѣрно повышаемыхъ розничныхъ цѣнъ на товары и отъ развившейся за послѣднія десятилѣтія фальсификаціи (поддѣлки) продуктовъ. Въ особенности высоки цѣны въ маленькихъ городахъ и селеніяхъ, гдѣ мелкій лавочникъ часто пользуется монопольнымъ положеніемъ и набавляетъ на продаваемые товары огромный процентъ. Точно также трудно уберечься мелкому потребителю отъ покупки поддѣлокъ подъ товаръ или товаровъ съ примѣсью худшихъ и дешевыхъ продуктовъ, такъ какъ онъ не въ состояніи производить изслѣдованіе качествъ

покупаемаго. На помощь мелкому потребителю въ этихъ отношеніяхъ и приходитъ потребительная кооперація, или потребительныя общества.

Первымъ потребительнымъ обществомъ было въ Англіи „общество речдельскихъ піонеровъ", основанное въ 1844 г. группой рабочихъ. Сначала 40 человѣкъ стали еженедѣльно вносить по 16 коп. въ основной капиталъ и послѣ образованія суммы въ 280 руб. открыли въ подвалѣ маленькую лавочку для продажи по вечерамъ предметовъ первой необходимости. Одинъ изъ членовъ по очереди занимался продажей, другой былъ секретаремъ, третій—казначеемъ. Постепенно обороты лавки и число членовъ стали рости, и въ настоящее время это—колоссальное общество съ центральной лавкой, 25 отдѣленіями, съ 14 тысячами членовъ и капиталомъ около 4 милл. руб. Кромѣ продажи товаровъ, общество устроило страхованіе отъ огня, школу, библіотеку, устраиваетъ для членовъ курсы лекцій, спектакли, прогулки, вечеринки.

По примѣру „речдельскихъ піонеровъ" стали основываться въ Англіи другіе потребительные кооперативы, и въ настоящее время Англія представляетъ собой страну, отличающуюся наибольшимъ развитіемъ потребительныхъ обществъ. Сейчасъ въ Англіи насчитывается свыше 1.430 потребительныхъ обществъ съ $2^1/_2$ милл. членовъ и съ паевымъ капиталомъ болѣе 300 милл. руб.

По примѣру Англіи стали распространяться потребительные кооперативы и въ другихъ странахъ, какъ-то: въ Германіи, Бельгіи, Франціи, Италіи и, между прочимъ, и въ Россіи, хотя у насъ они имѣютъ сравнительно скромные размѣры.

Въ основу дѣятельности потребительныхъ обществъ положены начала, выработанныя еще „речдельскими піонерами", а именно: 1) капиталъ образуется путемъ взноса членами небольшихъ паевъ, напр., въ 10—20 р., для того, чтобы вступленіе въ члены было доступно самымъ небогатымъ людямъ; 2) продажа товаровъ производится за наличныя деньги, такъ какъ продажа въ кредитъ ведетъ къ убыткамъ при неплатежѣ членовъ и иногда даже къ несостоятельности всего общества; 3) продажа товаровъ производится по среднимъ рыночнымъ цѣнамъ и 4) распредѣленіе прибыли по истеченіи года дѣлается по суммѣ покупокъ каждаго члена. Особенно важны два послѣднихъ начала. Можно было бы продавать товары по заготовительнымъ цѣнамъ съ надбавкой небольшого процента на расходы дѣла; тогда члены получали бы при каждой покупкѣ ту выгоду удешевленія товара, какую имъ

можетъ дать потребительное общество. Однако, получая эти выгоды по копѣйкамъ, небогатые члены не почувствовали бы ихъ замѣтнымъ образомъ въ своемъ хозяйствѣ. Въ большей части потребительныхъ обществъ товары продаются членамъ по умѣреннымъ рыночнымъ цѣнамъ, а получающаяся при этомъ прибыль оставляется до конца года, когда она выдается пропорціонально суммѣ сдѣланныхъ закупокъ. Въ Англіи, напр., члены получаютъ на свои закупки по 12—13%. Когда въ концѣ отчетнаго года членамъ выдается сразу сумма прибыли, то она составляетъ уже замѣтную величину, иногда въ нѣсколько десятковъ рублей. Кромѣ того, распредѣленіе прибыли по закупкамъ заинтересовываетъ членовъ быть болѣе постоянными покупателями своего кооператива.

Отъ объединенія покупокъ и потребленія кооперація незамѣтно подходитъ къ кооперативному производству, но иначе, чѣмъ разсмотрѣнная выше производительная кооперація. Обезпеченный въ лицѣ многочисленныхъ членовъ потребительнаго общества рынокъ для опредѣленныхъ товаровъ позволяетъ этимъ обществамъ устраивать свое собственное производство. Таковое еще болѣе облегчается на почвѣ объединенія потребительныхъ обществъ въ союзы оптовыхъ закупокъ. Такъ какъ для обществъ было дешевле закупать сразу большія партіи товаровъ, то въ Англіи, а по ея примѣру и въ другихъ странахъ, образовались союзы оптовыхъ закупокъ, которые выполняли по порученію своихъ членовъ-обществъ нужныя торговыя закупки. Для этого англійскіе союзы имѣютъ собственные океанскіе пароходы, привозящіе товары изъ заокеанскихъ странъ, свой банкъ, свое страхованіе отъ огня. Но затѣмъ союзы стали устраивать и собственное производство, напр., свои фабрики сухарей, мыла, обуви, одежды, свои пекарни, типографіи, бойни, каменноугольныя копи, даже свои чайныя плантаціи въ Китаѣ. Потребительныя общества приносятъ несомнѣнную пользу небогатымъ классамъ общества, удешевляя ихъ жизнь и давая лучшіе по качеству товары.

Кредитная кооперація объединяетъ мелкихъ хозяевъ въ цѣляхъ созданія дешеваго и доступнаго кредита. Обычно кредитъ обходится нуждающимся въ немъ мелкимъ хозяйствамъ очень дорого. Для нихъ невозможно обращеніе къ банкамъ, обслуживающимъ нужды капиталистическихъ предпріятій; приходится обращаться къ услугамъ ростовщиковъ и деревенскихъ кулаковъ, которые пользуются нуждой и безвыходнымъ положеніемъ человѣка и берутъ за ссуду высокіе проценты, напр., 50, 100% въ годъ. Нерѣдко должникъ, благодаря тяжелымъ условіямъ креди-

та, не въ состояніи выпутаться изъ долговъ и дѣлается какъ бы батракомъ кредитора. На помощь къ нему и приходитъ кредитная кооперація. Первый образецъ ея былъ созданъ Шульце-Деличемъ въ Германіи въ 50-тыхъ годахъ XIX вѣка. Шульце-Деличскія ссудо-сберегательныя товарищества образуютъ небольшой основной капиталъ путемъ паевыхъ взносовъ членовъ, затѣмъ они принимаютъ вклады и дѣлаютъ займы у постороннихъ лицъ или учрежденій. Изъ этихъ средствъ и выдаются ссуды членамъ на срокъ не болѣе 9 мѣсяцевъ, обычно же въ 3—6 мѣсяцевъ. Ссуды выдаются подъ поручительство другихъ членовъ. На общемъ собраніи членовъ избирается правленіе для веденія текущихъ дѣлъ, которое получаетъ вознагражденіе за свои труды. По окончаніи отчетнаго года прибыль товарищества распредѣляется въ видѣ дивиденда на паи членовъ. Ссудо-сберегательныя товарищества стали основываться въ большомъ числѣ какъ среди небогатаго мѣщанскаго населенія городовъ, такъ и среди крестьянъ. По ихъ образцу были учреждены первыя ссудо-сберегательныя товарищества и въ Россіи въ 60-хъ годахъ XIX столѣтія.

Однако, этотъ типъ имѣлъ недостатки: 1) часто было трудно собрать паевой капиталъ среди нуждающаго населенія, 2) сроки ссудъ оказались черезчуръ краткими и не отвѣчающими условіямъ и обороту крестьянскаго хозяйства, 3) распредѣленіе прибыли по паямъ усиливало интересъ части пайщиковъ къ полученію возможно болѣе высокаго дивиденда, что иногда отражалось на повышеніи взимаемыхъ при ссудахъ процентовъ. Эти недостатки повели къ тому, что другой общественный дѣятель Рейффейзенъ создалъ другую форму кооператива подъ названіемъ кредитнаго товарищества. Паевой капиталъ былъ устраненъ, и средства добывались пріемомъ вкладовъ и займами у постороннихъ учрежденій или лицъ. Только въ новѣйшее время здѣсь была сдѣлана уступка въ смыслѣ допущенія образованія небольшого паевого капитала. Составъ членовъ долженъ былъ быть однороднымъ и небольшимъ по численности, чтобы можно было хорошо знать кредитоспособность и ея измѣненія у каждаго члена. Каждая просьба о ссудѣ изслѣдуется правленіемъ, которое слѣдитъ и за употребленіемъ ссуды. Ссуды выдаются до 1 и 2 лѣтъ, иногда при употребленіи ссудъ на прочныя улучшенія хозяйства даже до 10 лѣтъ и болѣе. Допускаются ссуды подъ залогъ недвижимой собственности и подъ закладъ движимаго имущества и сельско-хозяйственныхъ продуктовъ. Доходы товарищества идутъ не въ пользу членовъ, а на образованіе запаснаго капитала или на общественныя нужды (напр.,

на школу, библіотеку). Нерѣдко при кредитныхъ товариществахъ устраиваются побочныя предпріятія, напр., закупка нужныхъ членамъ орудій, сѣмянъ, продажа продуктовъ земледѣлія и т. п. По образцу Рейффейзенскихъ товариществъ стали учреждаться кредитныя товарищества и въ Россіи, причемъ Государственный банкъ выдаетъ имъ ссуды на образованіе основного капитала.

Тотъ и другой типъ кредитной кооперації получилъ большое распространеніе. Въ Германіи общее число кредитныхъ учрежденій товарищескаго характера превысило въ 1908 г. 16.000 съ числомъ членовъ свыше 2.200.000. Въ Россіи къ 1911 году насчитывалось болѣе 4.000 кредитныхъ товариществъ и до 1.900 ссудосберегательныхъ товариществъ; сумма капиталовъ тѣхъ и другихъ равняется 65 милл. руб.; число членовъ было около 1.900.000.

Кредитные кооперативы обычно объединяются въ центральные союзы или банки, которые имѣютъ цѣлью направлять наиболѣе производительно средства своихъ членовъ: свободные въ данный моментъ въ товариществѣ капиталы пересылаются изъ него въ союзъ, который переотправляетъ ихъ въ товарищества, испытывающія нужду въ средствахъ.

41. Сельская община. Сельская община является особой формой совмѣстнаго (коллективнаго) владѣнія землей. Въ среднie вѣка она была наиболѣе распространеннымъ видомъ землевладѣнія въ Европѣ; въ новѣйшее время она постепенно исчезла въ государствахъ Западной Европы и оставалась господствующимъ видомъ владѣнія землей въ Россіи. Подъ сельской общиной разумѣется юридическое лицо, состоящее изъ крестьянъ одной, иногда нѣсколькихъ деревень и являющееся собственникомъ извѣстной площади земли. Въ прежнія времена члены общины нерѣдко обрабатывали землю сообща и затѣмъ раздѣляли между собой полученный продуктъ. Въ болѣе позднее время общее производство замѣнилось производствомъ отдѣльныхъ крестьянъ, для чего общинная земля подвергалась раздѣлу на участки, поступавшіе въ обработку отдѣльныхъ общинниковъ.

Въ исторіи развитія общины въ Россіи можно установить слѣдующія ея историческія формы. Первой формой является захватная община. Сущность ея заключается въ томъ, что въ предѣлахъ извѣстной площади земли, принадлежащей всей общинѣ, каждый членъ послѣдней можетъ захватывать, сколько угодно земли для обработки. Такой порядокъ возможенъ лишь тамъ, гдѣ земли имѣется въ избыткѣ и гдѣ, поэтому, захватный порядокъ пользованія не нарушаетъ ничьихъ правъ. Обычно члены общины,

забирая участокъ земли, огораживаютъ его какими-либо знаками и создаютъ такъ называемую „заимку“. Общинная форма землевладѣнія проявляется здѣсь только въ томъ, что право на захватъ земли предоставляется исключительно членамъ общины. Посторонніе такого права не имѣютъ и для участія въ землепользованіи должны вступить въ члены общины, что, впрочемъ, при изобиліи земли разрѣшается безъ затрудненій.

По мѣрѣ того, какъ населеніе общины увеличивается, захваты распространяются на всю большую площадь общинной земли и, наконецъ, начинаютъ соприкасаться другъ къ другу и стѣснять. Бываютъ случаи, когда члены общины не могутъ уже удовлетворить своего права на захватъ въ виду того, что земля занята другими. Тогда община вступаетъ въ свои права высшаго распорядителя землей и начинаетъ ограничивать произволъ отдѣльныхъ общинниковъ. Вводится правило, по которому захваченный участокъ долженъ быть обязательно обрабатываемъ владѣльцемъ, въ противномъ же случаѣ онъ отбирается отъ владѣльца и предоставляется нуждающимся въ землѣ общинникамъ. Когда заимки начинаютъ тѣснить одна другую, община производитъ частичныя переверстки земли между сосѣдями, отбирая излишки у однихъ и передавая ихъ другимъ.

Однако, всѣ такія частичныя поправки, въ концѣ концовъ, съ ростомъ населенія, не могутъ установить равномѣрности землепользованія, которое является основнымъ началомъ общиннаго владѣнія. Поэтому наступаетъ моментъ, когда большинство членовъ общины приходитъ къ убѣжденію въ необходимости устроить общій передѣлъ. Онъ заключается въ томъ, что всѣ существовавшія границы участковъ отдѣльныхъ общинниковъ уничтожаются, и земля распредѣляется вновь между членами общины.

Въ основу общаго передѣла кладутся разныя начала. Въ эпоху крѣпостного права земля дѣлилась обычно по ревизскимъ душамъ, т. е. по числу крестьянъ мужского пола, записанныхъ въ ревизію (такъ назывались государственныя переписи, производимыя періодически для опредѣленія плательщиковъ подушной подати). Такъ какъ ревизіи прекратились съ 1857 года, то позднѣе общины обратились къ другимъ пріемамъ. Такъ, въ однихъ случаяхъ онѣ разверстывали землю по числу наличныхъ душъ мужского пола, въ другихъ—по числу взрослыхъ работниковъ-мужчинъ, въ третьихъ—по числу всѣхъ душъ (такъ называемыхъ ѣдоковъ) и т. д.

Обычно передѣлу подвергается пахотная земля, какъ главное сельско-хозяйственное угодье. Вся площадь пашни раздѣляется

на большіе участки, различающіеся между собой по степени плодородія, по отдаленности отъ селенія и по другимъ существеннымъ хозяйственнымъ свойствамъ. Эти участки называются конами. Они въ свою очередь дѣлятся на то число полосъ, какое нужно для надѣленія всѣхъ участниковъ. Такимъ образомъ, каждый общинникъ получаетъ по соотвѣтственному числу полосъ въ каждомъ конѣ. Благодаря такой системѣ, создается весьма точная равномѣрность надѣленія не только по площади земли, но и по ея качеству, и по разстоянію отъ селенія. Сроки такихъ общихъ передѣловъ весьма различны. Въ прежнія времена они были вообще чаще, иногда даже ежегодно; въ послѣднія десятилѣтія обычно они колебались между 6 и 12 годами, но бывали и болѣе продолжительные сроки—до 25 лѣтъ. Послѣ изданія закона 1893 г. передѣлы не допускаются чаще 12 лѣтъ.

Что касается другихъ угодій, то тамъ начала землепользованія нѣсколько иныя. Сѣнокосы дѣлятся, по большей части, ежегодно, передъ самымъ сѣнокошеніемъ, такъ какъ каждый годъ условія произрастанія травъ чрезвычайно колеблются. Передъ сѣнокосомъ общинный сходъ отправляется на луга и производитъ раздѣленіе на участки, сообразуясь съ ростомъ травъ. Пастбищами общинники пользуются сообща, выгоняя на нихъ свой скотъ. Лѣсами пользуются на различныхъ основаніяхъ въ зависимости отъ того, какъ велика ихъ площадь. Если лѣса мало, то пользованіе имъ происходитъ сообща; каждый общинникъ имѣетъ право на извѣстную долю участія въ собираніи валежника и на одинаковое число срубленныхъ деревьевъ. Если лѣса такъ много, что можно подѣлить его на участки, то общинники получаютъ въ свое пользованіе по такому участку. Послѣдній порядокъ обычно ведетъ къ опустошительной рубкѣ лѣса, и тогда община беретъ въ свои руки распредѣленіе пользованія лѣсомъ.

Съ теченіемъ времени сроки передѣловъ все болѣе удлиняются, пока, наконецъ, они не выходятъ совсѣмъ изъ употребленія. Тогда за отдѣльными общинниками закрѣпляются тѣ участки, какіе у нихъ были послѣ послѣдняго передѣла, и владѣніе этими участками становится наслѣдственнымъ. Черезъ нѣсколько поколѣній самая мысль о передѣлахъ утрачивается, и наслѣдственное пользованіе общинными участками превращается, въ силу давности, въ настоящую частную земельную собственность. Таковъ процессъ превращенія общинной земли въ частную собственность въ государствахъ Западной Европы, который имѣлъ мѣсто въ XVIII и отчасти въ XIX столѣтіяхъ. Во многихъ странахъ этому переходу содѣйствовала государственная

власть, считавшая общину препятствіемъ къ улучшенію пріемовъ сельскаго хозяйства. Въ Россіи въ настоящее время происходитъ такой же переломъ въ крестьянскомъ землевладѣніи. Государственная власть, считая общину главной причиной отсталости крестьянскаго земледѣлія, оказываетъ всяческую поддержку и поощреніе раздѣламъ общинной земли на подворные участки и особенно на обособленные въ одинъ участокъ владѣнія (отруба). Этой цѣли служитъ законъ 14 іюня 1910 года, которымъ, съ одной стороны, каждому члену общины дается право требовать выдѣла себѣ въ частную собственность своего надѣла, а, съ другой, общинѣ предоставляется право переходить къ владѣнію отрубными участками по постановленію большинства голосовъ; кромѣ того, общины, въ которыхъ не было общихъ передѣловъ со времени надѣленія ихъ землею, признаны этимъ закономъ перешедшими къ подворному владѣнію.

Въ западно-европейскихъ странахъ община, однако, не совсѣмъ исчезла. Въ Германіи, Франціи, Италіи, Швейцаріи и др. государствахъ сохранились остатки общиннаго землевладѣнія въ отношеніи второстепенныхъ угодій—лѣсовъ, пастбищъ, луговъ и пустопорожнихъ земель. Такое общинное владѣніе называется альмендами, коммюнами. Здѣсь общинные распорядки сохранились потому, что они лучше обезпечиваютъ потребности населенія при пользованіи этими угодьями. Такъ, пастбища лучше всего и производительнѣе всего могутъ быть использованы тогда, когда на нихъ выгоняется скотъ всего селенія. Тамъ, гдѣ нѣтъ общинныхъ пастбищъ, отдѣльнымъ земледѣльцамъ приходится тратить больше труда на надзоръ за пасущимся на небольшихъ клочкахъ земли скотомъ и имѣть худшія условія корма. На альмендныхъ же пастбищахъ весь скотъ пасется подъ надзоромъ 1—2 пастуховъ. Альмендный лѣсъ лучше сберегается отъ порубокъ, чѣмъ лѣсъ частныхъ владѣльцевъ. Въ настоящее время въ большей части странъ, имѣющихъ остатки общинной земли въ видѣ альмендъ, замѣчается стремленіе сохранить ихъ въ неприкосновенности.

42. Литературные споры объ общинѣ. По вопросу объ экономическихъ выгодахъ и невыгодахъ общинной формы землевладѣнія въ литературѣ ведутся давно горячіе споры. Особенно оживленными они были въ концѣ 50-тыхъ и началѣ 60-тыхъ годовъ XIX столѣтія въ Россіи, когда шелъ вопросъ о той формѣ землевладѣнія, какая должна была быть принята въ Положеніяхъ о крестьянахъ при освобожденіи ихъ отъ крѣпостной зависимости. Затѣмъ споры

оживились съ конца XIX вѣка, когда встала на очередь новая земельная реформа.

Противники общинной формы выдвигаютъ противъ нея цѣлый рядъ аргументовъ. Прежде всего, указывается на временность владѣнія земельными участками. Это владѣніе продолжается до слѣдующаго передѣла, срокъ котораго часто даже неизвѣстенъ. Крестьяне не стараются улучшать землю, такъ какъ она можетъ черезъ неопредѣленное время перейти къ другому лицу. Этимъ объясняется небрежность обработки земли и стремленіе истощать ее передъ переходомъ въ новыя руки.

Другимъ недостаткомъ общинной формы является чрезвычайное дробленіе земли на мелкія полосы, въ виду стремленія общины обезпечить возможно большее равенство землепользованія. Встрѣчаются случаи, когда полосы общинниковъ не превышаютъ шириной 2 аршинъ, такъ что едва возможно повернуть плугъ при обработкѣ такого участка.

Съ этимъ связана часто встрѣчающаяся черезполосица, т. е. такое расположеніе полосъ различныхъ владѣльцевъ, при которомъ попасть на свою полосу можно только черезъ полосы другихъ владѣльцевъ. Хотя общины и стараются нарѣзывать полосы такимъ образомъ, чтобы каждая имѣла доступъ къ какой-нибуть дорогѣ, однако, это далеко не всегда осуществимо, и часть полосъ остается безъ доступа съ дороги. Въ частномъ земельномъ владѣніи, расположенномъ въ одномъ участкѣ, такое положеніе немыслимо.

Черезполосица вызываетъ другую особенность общиннаго землепользованія: принудительный сѣвооборотъ. Разъ на полосу нельзя попасть иначе, какъ черезъ полосы сосѣдей, то возникаетъ необходимость для всѣхъ общинниковъ держаться одной и той же системы хозяйства. Всѣ члены общины должны въ одно время сѣять и притомъ одинъ и тотъ же злакъ, чтобы онъ поспѣлъ въ одно время для всѣхъ; одновременно они должны собирать жатву; только при такихъ условіяхъ возможно попадать на свой участокъ черезъ участки другихъ лицъ. Необходимость принудительнаго сѣвооборота вызывается также обычаемъ русскихъ сельскихъ хозяевъ выгонять скотъ на пашню послѣ снятія жатвы; но для этого всѣ хозяева должны убирать хлѣбъ одновременно.

Далѣе, въ числѣ недостатковъ общины указывается потеря земли отъ пролагаемыхъ между полосами общинниковъ межъ и дорогъ. Каждая межа имѣетъ ширину не менѣе 4—8 вершковъ. Кромѣ того, на этихъ межахъ, не подвергающихся обработкѣ,

выростаютъ сорныя травы, сѣмена которыхъ разносятся вѣтромъ по полямъ, вслѣдствіе чего увеличивается сорность крестьянскихъ хлѣбовъ.

Перечисленные недостатки побуждаютъ противниковъ общины стремиться къ замѣнѣ ея частной собственностью на землю, при существованіи которой, по ихъ мнѣнію, эти недостатки устраняются, и заинтересованность владѣльца достигаетъ наивысшей степени.

Однако, слѣдуетъ признать, что и мелкой земельной собственности свойственны нѣкоторые изъ недостатковъ общинной формы. Такъ, дробленіе земли на мелкіе участки встрѣчается при частной собственности иногда даже въ гораздо большей степени. Причинами такого дробленія служатъ здѣсь иныя обстоятельства, именно—раздѣлъ земли при наслѣдованіи и покупка небольшихъ участковъ. Въ странахъ съ мелкой собственностью встрѣчаются кусочки земли по нѣсколько квадр. аршинъ, такъ что установился даже терминъ: „распыленіе земельной собственности“. При минимальныхъ размѣрахъ участковъ земельная собственность лица состоитъ, къ тому же, изъ массы разбросанныхъ участковъ, доступъ къ которымъ иногда труднѣе, чѣмъ въ общинѣ. Въ рядѣ европейскихъ государствъ въ XVIII и XIX столѣтіяхъ государство было вынуждено обращаться къ принудительному межеванію для устраненія такой раздробленности земельной собственности. Однако, такая операція стоитъ очень дорого и вызываетъ громадныя неудовольствія среди части землевладѣльцевъ, видящихъ въ ней нарушеніе правъ своей собственности.

При большой черезполосицѣ частныхъ владѣній принудительный сѣвооборотъ оказывается съ хозяйственной точки зрѣнія также необходимымъ, какъ и въ общинѣ, и онъ, дѣйствительно, примѣняется во многихъ мѣстахъ. Наконецъ, неизбѣжны при черезполосицѣ и потеря земли отъ межъ, и вредъ отъ сорныхъ травъ, растущихъ на межахъ.

Что касается временности владѣнія участками общинной земли, то вытекающіе изъ нея недостатки, по мнѣнію защитниковъ общины, могутъ быть въ значительной степени парализованы. Чтобы лицо не ухудшало обработки земли, возможно возвращать ему стоимость неиспользованныхъ улучшеній участка, когда послѣдній переходитъ въ другія руки. Такъ, нѣкоторыя общины Россіи и дѣлаютъ въ послѣднее время, напр., въ случаяхъ неиспользованнаго удобренія.

Если община имѣетъ свои экономическіе недостатки, то зато ей свойственны и выгодныя стороны. Прежде всего, при разбросанности населенія и его малочисленности общинная форма создаетъ совмѣстную жизнь людей въ деревнѣ, что облегчаетъ удовлетвореніе потребностей общими силами, лучше предохраняетъ отъ нападеній дикихъ звѣрей и отъ посягательствъ преступныхъ людей, даетъ большую возможность духовнаго общенія. Хуторская система поселенія возможна уже на болѣе высокой ступени культуры и при болѣе плотномъ населеніи страны.

Съ другой стороны, община съ ея началомъ уравнительности землепользованія обезпечиваетъ членовъ общины и ихъ потомство отъ обезземеленія и полнаго обнищанія (пролетаризаціи). Каждый членъ общины имѣетъ право на надѣленіе землей, которое даетъ ему всегда хотя небольшой источникъ существованія. При частной земельной собственности замѣчается, что земледѣльцы, впавшіе случайно въ стѣсненныя обстоятельства, напр., вслѣдствіе неурожая или падежа скота, легко склоняются къ продажѣ своей земли, благодаря чему они лишаются даже той скудной основы, какую имѣли, и превращаются въ совершенно неимущихъ.

Далѣе, община, какъ форма общественнаго землевладѣнія, облегчаетъ введеніе многихъ улучшеній хозяйства, особенно улучшеній капитальнаго характера. Напр., осуществить орошеніе цѣлой мѣстности, принадлежащей массѣ мелкихъ собственниковъ, возможно только при согласіи всѣхъ собственниковъ, что очень трудно достижимо. Между тѣмъ, въ общинѣ достаточно большинству придти къ убѣжденію въ выгодности этого предпріятія, какъ дѣло осуществляется трудомъ и затратами всѣхъ общинниковъ. Община облегчаетъ и улучшенія въ самомъ веденіи хозяйства общинниковъ. Такъ, въ центральныхъ промышленныхъ губерніяхъ Европейской Россіи общины перешли отъ устарѣвшей трехпольной системы хозяйства (см. отдѣлъ о системахъ хозяйства) къ усовершенствованной многопольной системѣ съ посѣвомъ кормовыхъ травъ. Общинная форма облегчила этотъ переходъ тѣмъ, что сдѣлала его обязательнымъ для всѣхъ своихъ членовъ.

Оцѣнивая приведенный литературный споръ, мы должны сказать, что значеніе выгодъ и невыгодъ общинной формы землевладѣнія относительно. На болѣе низкой ступени общественной и сельско-хозяйственной культуры выгоды общины перевѣшиваютъ ея невыгоды, и населеніе крѣпко держится за эту форму. Съ уплотненіемъ населенія страны, съ переходомъ къ интенсивнымъ способамъ обработки земли, община оказывается уже несоотвѣтствующей формой земельныхъ отношеній и должна уступить ча-

стной собственности. Но такой переходъ есть процессъ медленный; онъ долженъ совершаться въ силу тѣхъ хозяйственныхъ потребностей, какія выростаютъ внутри самого населенія. Только въ томъ случаѣ, если переходъ отъ общинной формы къ частному землевладѣнію происходитъ въ силу естественнаго хозяйственнаго прогресса населенія, онъ окажется прочнымъ и принесетъ положительные результаты для народнаго хозяйства.

43. Мелкое земледѣльческое хозяйство. Если въ промышленности крупное хозяйство получило полное господство надъ мелкимъ, благодаря примѣненію машинъ и раздѣленію труда, то въ сельскомъ хозяйствѣ такого господства не замѣчается. Здѣсь крупное хозяйство не имѣетъ такихъ безусловныхъ преимуществъ, которыя дѣлали бы невозможнымъ существованіе мелкихъ хозяйствъ наряду съ крупными.

Прежде всего, какъ было указано въ § 28, машины имѣютъ въ сельскомъ хозяйствѣ довольно ограниченное примѣненіе. Далѣе, раздѣленіе труда, которое создаетъ въ мануфактурѣ одновременную работу на всѣхъ стадіяхъ производства, почти неприложимо въ земледѣліи, гдѣ одни процессы отдѣляются отъ другихъ цѣлыми мѣсяцами. Этимъ объясняется тотъ фактъ, что до сихъ поръ въ сельскомъ хозяйствѣ мелкое трудовое хозяйство крестьянъ не только удерживается, но даже нѣсколько увеличивается по числу и по площади за счетъ крупныхъ предпріятій. Выгодное качество мелкихъ предпріятій, заключающееся въ большей внимательности и интенсивности работы, особенно сказывается въ сельскомъ хозяйствѣ, гдѣ для многихъ процессовъ требуются особенныя тщательность и заботливость. Этого требуетъ, напр., уходъ за скотомъ, такъ какъ малѣйшая небрежность можетъ повлечь болѣзни и падежъ животныхъ. Земледѣльческія орудія нуждаются во внимательной бережливости во время долгаго лежанія безъ употребленія. Такія работы, какъ выпалываніе сорныхъ травъ, выкапываніе корнеплодовъ, имѣютъ цѣнность лишь постольку, поскольку онѣ совершены тщательно.

Статистическія данныя показываютъ для Германіи, Соединенныхъ Штатовъ, Франціи, Бельгіи и др. странъ, что трудовое крестьянское хозяйство не вытѣсняется крупными капиталистическими предпріятіями, а, отчасти, даже растетъ за счетъ послѣднихъ. Крупныя предпріятія вынуждены пользоваться наемнымъ трудомъ, менѣе старательнымъ, чѣмъ трудъ самостоятельнаго хозяина, и не имѣютъ экономическихъ преимуществъ въ пользованіи капиталомъ и раздѣленіемъ труда.

44. Общественныя предпріятія. Подъ общественными предпріятіями мы разумѣемъ такія, которыя устраиваются обществомъ въ лицѣ государства, городскихъ самоуправленій, земствъ или частныхъ обществъ и имѣютъ своей цѣлью достиженіе какихъ-либо общественныхъ цѣлей. Таковы государственныя желѣзныя дороги, которыя проводятся для лучшаго обслуживанія страны этими усовершенствованными путями сообщенія; таковы городскіе трамваи, водопроводы, электрическое освѣщеніе, городскія бани, бойни, ломбарды; таковы земскія шоссе, телефоны и пр. Во всѣхъ этихъ предпріятіяхъ цѣль извлеченія наибольшей прибыли отступаетъ на задній планъ, а главной задачей является наилучшее удовлетвореніе той или другой общественной потребности. Этимъ объясняются всѣ особенности общественныхъ предпріятій. Такъ, они устраиваются не тамъ, гдѣ обѣщаютъ прибыль, а тамъ, гдѣ этого требуютъ интересы общества. Напр., частный содержатель почты никогда не устроитъ почтоваго сообщенія между малонаселенными пунктами, которые не оплатятъ его расходовъ, а государство, заинтересованное въ культурномъ ростѣ глухихъ мѣстностей, не остановится передъ расходами для устройства почтовыхъ сообщеній съ ними. Точно также частная компанія не построитъ желѣзной дороги, которая не дастъ дохода, государство же часто проводитъ бездоходныя дороги ради будущаго экономическаго развитія края, для стратегическихъ и политическихъ цѣлей. Наконецъ, общественныя частныя организаціи устраиваютъ предпріятія, которыя по своимъ задачамъ не должны давать дохода, какъ, напр., общественныя библіотеки, учебныя заведенія, больницы, богадѣльни.

Съ другой стороны, покрытіе расходовъ общественныхъ предпріятій происходитъ не всегда по принципу частно-хозяйственныхъ предпріятій, по которому товаръ или услуга должны быть оплачены потребителемъ соотвѣтственно суммѣ издержекъ. Иногда послѣдняя система имѣетъ примѣненіе и въ общественныхъ предпріятіяхъ. Напр., городской газовый заводъ вырабатываетъ газъ, обходящійся въ опредѣленную сумму, и потребители газа должны платить за него столько, сколько онъ стоитъ. Но бываетъ покрытіе расходовъ пропорціонально платежеспособности потребителей, напр., въ трамваяхъ устраиваются по утрамъ удешевленные рейсы для рабочихъ, плата которыхъ за пользованіе трамваемъ не окупаетъ расходовъ, а получающійся отъ этого дефицитъ покрывается изъ повышенной платы болѣе состоятельныхъ классовъ общества. То же можно сказать про городскіе водопроводы, въ которыхъ отпускъ воды бѣднымъ производится безплатно или

за пониженную плату, а для болѣе состоятельныхъ—за возвышенную плату. Наконецъ, встрѣчаются предпріятія, въ которыхъ совсѣмъ отсутствуетъ оплата услуги или товара пользующимися лицами, а всѣ расходы покрываются изъ общихъ доходовъ казны, города или земства. Такъ поступаютъ въ школьномъ дѣлѣ: обученіе въ начальной школѣ безплатно, а расходы несутся государствомъ, городами и земствами. Уже теперь поднимается вопросъ о введеніи безплатнаго проѣзда по городскимъ трамваямъ, расходы которыхъ должны оплачиваться изъ общегородскихъ средствъ.

Съ послѣдней четверти XIX столѣтія во всѣхъ культурныхъ государствахъ замѣчается развитіе различныхъ общественныхъ предпріятій. Даже въ Англіи, гдѣ издавна господствовала частная предпріимчивость, начинаютъ быстро умножаться предпріятія городовъ. Объясняется это именно тѣмъ, что выяснилась невозможность удовлетворить многія потребности общества посредствомъ частныхъ предпріятій. Однако, для успѣшности общественныхъ предпріятій необходимъ высокій нравственный уровень тѣхъ чиновниковъ и служащихъ, которые завѣдуютъ ими. Эти лица служатъ по найму, а потому заинтересованность ихъ въ хорошемъ веденіи дѣла невелика. Этотъ недостатокъ долженъ быть восполненъ сознаніемъ принятыхъ обязанностей и чувствомъ отвѣтственности передъ обществомъ. Личный интересъ долженъ быть замѣненъ духомъ общественности. Если этого нѣтъ, веденіе общественныхъ предпріятій неизбѣжно будетъ плохо и нерѣдко будетъ сопровождаться прямыми злоупотребленіями, такъ какъ исполнители не найдутъ въ своихъ нравственныхъ качествахъ препятствій къ извлеченію незаконныхъ выгодъ.

Ученіе о системахъ хозяйства.

45. Понятіе и виды системъ хозяйства. Подъ системой хозяйства разумѣется количественное соотношеніе трехъ факторовъ производства: природы, труда и капитала. Дѣло въ томъ, что въ производствѣ каждый изъ названныхъ факторовъ можетъ участвовать въ неодинаковой мѣрѣ. Возьмемъ, напр., лѣсное хозяйство. Если лѣсъ выростаетъ естественнымъ путемъ, и человѣкъ ограничивается его рубкой, мы имѣемъ дѣло съ системой хозяйства, въ которой преобладаетъ природа. Если же человѣкъ затрачиваетъ трудъ на посадку деревьевъ и капиталъ на орошеніе посаженнаго лѣса, то въ такой системѣ хозяйства преобладаютъ трудъ и капиталъ.

Системы хозяйства, въ которыхъ преобладаютъ природа и ея естественныя силы, называются экстенсивными, а системы съ преобладаніемъ труда и капитала=интенсивными, въ частности—трудоинтенсивными и капиталоинтенсивными. Въ сельскомъ хозяйствѣ къ экстенсивнымъ системамъ относятся тѣ, въ которыхъ затраты труда и капитала сравнительно невелики; таковы: залежная и подсѣчная системы. Въ первой земледѣлецъ распахиваетъ степь, сѣетъ нѣсколько лѣтъ подъ-рядъ хлѣбъ, пока земля даетъ урожай, и затѣмъ забрасываетъ землю подъ травяную растительность, чтобы она естественнымъ путемъ возстановила свое плодородіе. При лѣсосѣчной системѣ подъ пашню обращается лѣсная площадь, которая очищается изъ-подъ лѣса и засѣвается хлѣбомъ. Посѣвы продолжаются нѣсколько лѣтъ., и затѣмъ участокъ забрасывается подъ естественную лѣсную поросль, пока онъ не возстановитъ своего плодородія. Наоборотъ, многопольная система представляетъ примѣръ интенсивной системы. Здѣсь обрабатывается вся земля сплошь, для поддержанія плодородія употребляется искусственное удобреніе, т. е. затрачивается капиталъ, для тщательной обработки почвы употребляются дорогія орудія и машины, скотъ содержится весь годъ въ стойлѣ.

Въ области путей сообщенія экстенсивными путями будутъ грунтовыя дороги, которыя образуются путемъ движенія экипажей по одной и той же колеѣ; здѣсь нѣтъ затратъ капитала или труда. Желѣзныя дороги являются примѣромъ самаго интенсивнаго хозяйства въ путяхъ сообщенія; здѣсь затраты капитала колоссальны, составляя на версту пути десятки тысячъ рублей; и текущаго труда затрачивается на желѣзныхъ дорогахъ очень много въ видѣ труда поѣздной прислуги, путевыхъ сторожей ремонтныхъ рабочихъ и пр.

46. Переходъ отъ одной системы хозяйства къ другой. Человѣкъ ведетъ свое предпріятіе по той или другой системѣ хозяйства, сообразуясь съ окружающими экономическими условіями. Съ измѣненіемъ послѣднихъ онъ вынуждается переходить къ другимъ системамъ. Переходъ отъ одной системы къ другой обусловливается возможностью замѣщенія одного фактора производства другимъ. Такъ, дѣйствіе природы можетъ быть замѣнено дѣйствіемъ капитала - вмѣсто естественнаго возстановленія плодородія почвы человѣкъ употребляетъ искусственное удобреніе; дѣйствіе природы замѣняется трудомъ—естественное произростаніе деревьевъ—ихъ посадкой; трудъ замѣняетъ капиталомъ, напр., ручное пряденіе—работой машины, и т. д.

Каковы условія перехода отъ одной системы къ другой? Первое условіе касается сравнительной стоимости факторовъ производства.

Можно замѣнить трудъ капиталомъ только въ томъ случаѣ, если стоимость затраты на послѣдній будетъ меньше стоимости затрачиваемаго труда. Гдѣ силы природы имѣются въ изобиліи и стоятъ дешево или, тѣмъ болѣе, безплатны, нѣтъ экономической выгоды переходить къ болѣе интенсивнымъ системамъ хозяйства. Приходится опредѣлить цѣнность различныхъ факторовъ производства, дающихъ одинаковое количество продукта, и примѣнить тотъ факторъ который стоитъ дешевле всего. Напр., движеніе по желѣзной дорогѣ усиливается. Нужно рѣшить, что выгоднѣе—проложить ли новую колею, т. е. затратить основной капиталъ, или ускорить движеніе съ бо́льшимъ персоналомъ. Надо вычислить расходы при той и другой системѣ и выбрать ту, въ которой они меньше.

Вторымъ моментомъ, опредѣляющимъ выборъ системы хозяйства, является высота цѣнъ даннаго продукта производства на рынкѣ. Чѣмъ дороже продуктъ, тѣмъ болѣе цѣнный факторъ производства можетъ быть примѣненъ, другими словами—тѣмъ болѣе интенсивная система оказывается экономически возможной.

Бухенбергеръ даетъ слѣдующую таблицу различныхъ системъ земледѣлія при различныхъ цѣнахъ на хлѣбъ.

	Переложная система.	Трехпольная система.	Улучшенная 3-польная система.	Плодопеpемѣнная система.
Валовой продуктъ въ центнерахъ .	400	1.200	3 000	7.000
При цѣнѣ центнера въ 1 марку.				
Валовая выручка въ маркахъ . .	400	1.200	3 000	7.000
Издержки	200	1.200	4.000	12.000
Чистый доходъ .	+200	0	—1.000	—5.000
При цѣнѣ центнера въ 2 марки.				
Валовая выручка	800	2.400	6.000	14.000
Издержки	300	1.800	6.000	18.000
Чистый доходъ .	+500	+600	0	—4.000
При цѣнѣ центнера въ 4 марки.				
Валовая выручка	1.600	4.800	12.000	28.000
Издержки	400	2.700	9.000	26 000
Чистый доходъ .	+1 200	+2.100	+3 000	+2 000
При цѣнѣ центнера въ 8 марокъ.				
Валовая выручка	3.2 0	9.600	24.000	56 000
Издержки . . .	675	4 050	13 500	36.000
Чистый доходъ .	+2.525	+5.550	+10.500	+20.000

Изъ этой таблицы явствуетъ, что при разныхъ цѣнахъ наибольшая прибыльность получается при различныхъ системахъ хозяйства. Когда цѣна хлѣба всего 1 марка, наиболѣе выгодна самая экстенсивная система—переложная. Съ повышеніемъ цѣны до 2 марокъ оказывается выгоднымъ перейти къ болѣе интенсивной системѣ—трехпольной. Съ дальнѣйшимъ удорожаніемъ хлѣба становится возможнымъ и выгоднымъ переходъ къ болѣе и болѣе интенсивнымъ системамъ, пока, наконецъ, при цѣнѣ въ 8 марокъ самой выгодной системой становится самая интенсивная—плодопеременная.

Третьимъ моментомъ, опредѣляющимъ выборъ системы хозяйства, является размѣръ рынка, количество требуемыхъ продуктовъ. Такъ, пока потребность въ перевозкѣ товаровъ невелика, нѣтъ экономической возможности провести желѣзную дорогу, такъ какъ послѣдняя для покрытія своихъ большихъ расходовъ требуетъ массовой перевозки грузовъ. Только съ возникновеніемъ потребности въ крупномъ транспортѣ товаровъ становится возможнымъ устройство желѣзной дороги. Экономически невыгодно провести желѣзную дорогу между двумя захолустными пунктами, которые должны довольствоваться грунтовыми путями до тѣхъ поръ, пока между ними не разовьется грузовое движеніе въ большихъ размѣрахъ. Фабрика можетъ замѣнить собой мелкое ремесло только тогда, когда въ данной мѣстности создается большой рынокъ на ея издѣлія; иначе она не будетъ въ состояніи сбывать продукты своего массоваго производства.

ЧАСТЬ II

ТЕОРІЯ РАСПРЕДѢЛЕНІЯ ОБЩЕСТВЕННАГО ДОХОДА.

Теорія ренты.

47. Составныя части общественнаго дохода. Мы уже говорили во введеніи, что общая масса создаваемыхъ въ производствѣ продуктовъ называется валовымъ доходомъ. Вся совокупность кусковъ сукна, произведенныхъ на суконной фабрикѣ за годъ, будетъ ея валовымъ доходомъ. Все количество зерна, сѣна, приплода скота, шерсти, молока и пр., которое получилось въ хозяйствѣ земледѣльца за извѣстный періодъ времени, будетъ точно также валовымъ доходомъ. Но каждое хозяйство требуетъ для своего веденія различныхъ расходовъ: на постройку и поддержаніе въ порядкѣ зданій, на пріобрѣтеніе сырого матеріала, на пріобрѣтеніе и ремонтъ орудій и пр. Эти затраты должны быть покрыты изъ результатовъ производства, т. е. изъ валового дохода. По вычетѣ всѣхъ этихъ расходовъ или издержекъ производства мы получаемъ то, что называется чистымъ доходомъ, составляющимъ уже безусловно новое приращеніе въ хозяйствѣ. Такъ какъ сдѣланныя для производства затраты должны покрываться изъ общихъ результатовъ производства и затѣмъ снова идти на дальнѣйшее производство, то онѣ не могутъ служить источникомъ существованія общества. Если бы общество стало тратить эти цѣнности на поддержаніе жизни своихъ членовъ, то этимъ уничтожалась бы возможность послѣдующаго производства. Общество можетъ существовать только на чистый доходъ.

Въ современномъ хозяйственномъ строѣ существуютъ слѣдующіе основные виды общественнаго дохода: рента, заработная плата и прибыль на капиталъ, которая, въ свою очередь, раздѣляется на процентъ, на капиталъ и предпринимательскій барышъ.

Рента вообще есть доходъ, поступающій лицамъ, имѣющимъ въ своихъ рукахъ какое-нибудь обусловленное природой преимущество, напр. лучшій по плодородію участокъ земли, выдающійся по качествамъ голосъ, талантъ поэта или музыканта и пр. Важнѣйшей категоріей ренты является поземельная рента, поступающая владѣльцамъ земельныхъ участковъ съ какими-либо естественными преимуществами.

Заработная плата есть доходъ, поступающій въ пользу лицъ, прилагающихъ свой трудъ въ процессѣ производства. Главная масса получающихъ заработную плату состоитъ изъ рабочихъ, но, кромѣ нихъ, сюда же должны быть отнесены прочіе служащіе по личному найму, напр., служащіе въ торговлѣ, въ государственныхъ и общественныхъ учрежденіяхъ.

Прибыль на капиталъ есть доходъ, поступающій въ пользу капиталистовъ. Одна часть ея составляетъ процентъ—вознагражданіе капиталистовъ за предоставленіе ихъ капитала третьимъ лицамъ въ пользованіе при производствѣ. Капиталистъ отдаетъ фабриканту въ ссуду капиталъ на покупку машинъ, а фабрикантъ обязанъ уплачивать за пользованіе этимъ капиталомъ, превращеннымъ въ машины, договоренный процентъ. Другая часть прибыли составляетъ предпринимательскій барышъ—вознагражденіе предпринимателя капиталистическаго предпріятія за его трудъ организаціи дѣла, веденія его, надзора и за рискъ, который сопряженъ съ нимъ.

48. Поземельная рента. Поземельная рента есть доходъ землевладѣльца, обусловленный какими-либо естественными преимуществами его земли.

Для выясненія образованія этого вида дохода мы временно упрощаемъ задачу и предполагаемъ существованіе нѣсколькихъ участковъ земли, во всѣхъ отношеніяхъ одинаковыхъ и различающихся между собой только плодородіемъ; затраты труда и капитала мы предполагаемъ точно также одинаковыми на всѣхъ участкахъ.

Представимъ себѣ, что первоначально для удовлетворенія потребности общества въ хлѣбѣ обрабатывается только одинъ участокъ, наиболѣе плодородный. При затратѣ труда и капитала въ 100 руб. участокъ даетъ 100 пуд. хлѣба. Такимъ образомъ, пудъ хлѣба стоитъ 1 руб. Если общество начинаетъ нуждаться въ большемъ количествѣ хлѣба, то необходимо обратиться къ обработкѣ худшаго по плодородію участка. На немъ затрата того же количества труда и капитала въ 100 руб. даетъ, благодаря меньшему плодородію участка, уже не 100 пуд. хлѣба, а, скажемъ, 50 пуд. Слѣдовательно, 1 пудъ стоитъ 2 руб. Только по такой цѣнѣ земледѣлецъ, обрабатывающій этотъ участокъ, и согласится продавать, ибо при болѣе низкой цѣнѣ онъ будетъ терпѣть убытокъ. Разъ одинъ продавецъ на рынкѣ будетъ продавать хлѣбъ по 2 руб. по той же цѣнѣ будетъ продавать и то лицо, которое обрабатываетъ первый, болѣе плодородный участокъ.

Дѣло въ томъ, что на одномъ рынкѣ не можетъ быть двухъ разныхъ цѣнъ, и продавецъ, видящій возможность получить большую цѣну, не упуститъ случая, руководясь личнымъ интересомъ, взять ее въ дѣйствительности. Такимъ образомъ, земледѣлецъ, обрабатывающій первый участокъ, выручитъ теперь за свои 100 пуд. хлѣба 200 руб. Изъ нихъ 100 руб. покрываютъ расходы труда и капитала; 100 руб. остаются, какъ добавочный доходъ, обусловленный повышеніемъ хлѣбныхъ цѣнъ, благодаря переходу къ худшему участку, и не поступающій ни въ пользу труда, ни въ пользу капитала, которые уже получили свое полное вознагражденіе изъ первыхъ 100 руб. Этотъ добавочный доходъ и присваивается земельнымъ собственникомъ въ видѣ ренты, подъ условіемъ уплаты которой только и отдается земля въ пользованіе обрабатывающаго ее лица.

Если наступаетъ моментъ, когда общество не удовлетворяется хлѣбомъ съ двухъ первыхъ участковъ, то приходится обращаться къ обработкѣ третьяго, еще мѣнѣе плодороднаго участка. На немъ затрата 100 руб. труда и капитала даетъ, положимъ всего 25 пуд. Для того, чтобы могъ быть продаваемъ хлѣбъ съ этого участка, цѣна его должна подняться до 4 руб. за пудъ. По такой же цѣнѣ начнетъ продоваться хлѣбъ и съ первыхъ двухъ участковъ. Тогда на первомъ участкѣ, по покрытіи расходовъ, окажется излишекъ въ 300 руб., составляющій поземельную ренту, какъ мы видимъ, увеличившуюся по сравненію съ прежнимъ. На второмъ участкѣ, на которомъ ренты не было, она возникаетъ, такъ какъ хлѣбъ будетъ проданъ за 200 руб. и по покрытіи затратъ въ 100 руб., останется излишекъ въ 100 руб.

Изъ сказаннаго можно сдѣлать слѣдующіе выводы 1) цѣна хлѣба опредѣляется условіями его производства на самомъ худшемъ участкѣ; 2) наименѣе плодородный участокъ или вообще самый худшій участокъ ренты не даетъ; 3) рента даннаго участка равняется разницѣ между его продуктомъ и продуктомъ самаго худшаго участка, или, иначе, разницѣ между цѣной его продукта и цѣной продукта самого худшаго участка; 4) поземельная рента растетъ по мѣрѣ перехода къ обработкѣ все менѣе плодородныхъ участковъ и, слѣдовательно, по мѣрѣ вздорожанія хлѣба.

Другой случай образованія поземельной ренты связанъ съ разстояніемъ участковъ отъ рынка. Предположимъ на этотъ разъ, что всѣ участки одинаковы по плодородію и требуютъ одной и той же затраты труда и капитала. Сначала обрабатывается ближайшій къ рынку участокъ, на которомъ, предположимъ,

получается 100 пуд. при затратѣ 100 руб. Когда этого хлѣба не хватаетъ, обращаются къ обработкѣ болѣе удаленнаго участка. На послѣднемъ при затратѣ въ 100 руб. получаются тѣ же 100 пуд., но для доставки хлѣба на рынокъ нужно затратить дополнительно 25 руб. Такимъ образомъ, на рынкѣ хлѣбъ съ этого участка долженъ продаваться по 1 руб. 25 коп. за пудъ для покрытія всѣхъ расходовъ. Хлѣбъ съ перваго участка станетъ продаваться по этой же повышенной цѣнѣ, такъ что онъ дастъ излишка въ видѣ ренты 25 руб. Если окажется нужнымъ обратиться къ обработкѣ еще болѣе отдаленнаго участка, то возрастетъ стоимость перевозки, напр., до 50 руб. на 100 п. Тогда цѣна хлѣба на рынкѣ поднимется до 1 руб. 50 коп. за пудъ, рента съ перваго участка увеличится до 50 руб., а на второмъ участкѣ рента появится въ размѣрѣ 25 руб. И въ этомъ случаѣ мы получаемъ тѣ же выводы, какія мы имѣли при рентѣ, возникающей вслѣдствіе неравенства въ плодородіи.

Третій случай образованія поземельной ренты связанъ съ дополнительными затратами труда или капитала на одномъ и томъ же участкѣ. Здѣсь проявляется дѣйствіе особаго закона въ земледѣліи—закона убывающаго плодородія. Сущность его заключается въ томъ, что дополнительныя затраты труда или капитала въ земледѣліи не сопровождаются пропорціональнымъ увеличеніемъ получаемаго продукта; такъ при удвоеніи затратъ продуктъ увеличивается не вдвое, а, напр., въ $1^3/_4$ или въ $1^1/_2$ раза. Объясняется это истощаемостью почвы.

Положимъ, мы имѣемъ участокъ, въ которомъ затрата въ 100 руб. даетъ продуктъ въ 100 пуд. хлѣба. Мы можемъ получить увеличенное количество хлѣба не обращеніемъ къ обработкѣ худшихъ по плодородію или мѣстоположенію участковъ, а путемъ увеличенія затратъ въ тотъ же участокъ. Напр., можно положить вдвое больше удобренія въ землю, вспахивать ее вдвое глубже, примѣнять болѣе усовершенствованныя орудія и т. д. Положимъ, затрачено въ тотъ же участокъ дополнительно 100 р. Но эта затрата не даетъ уже 100 пуд., а даетъ меньше—напр., 80 пуд., т. е. пудъ хлѣба будетъ стоить 1 руб. 25 к. По этой цѣнѣ долженъ быть проданъ хлѣбъ, полученный отъ дополнительной затраты, чтобы не было убытка. Тогда по такой же цѣнѣ будутъ продаваться и первые 100 пуд., которые и дадутъ ренту въ 25 руб., равную разницѣ въ цѣнѣ хлѣба при первой и второй затратѣ труда и капитала.

Такова теорія поземельной ренты. Ею можно объяснить намъ явленія сельскохозяйственной жизни Европы во второй половинѣ

XIX вѣка. Такъ, въ Англіи раньше населеніе питалось хлѣбомъ, производимымъ внутри страны; хлѣбъ былъ дорогъ, и поземельная рента, получавшаяся лэндъ-лордами (землевладѣльцами-дворянами), была очень высока. Но съ половины XIX столѣтія, съ развитіемъ морского пароходства, явилась возможность дешевой доставки хлѣба изъ заокеанскихъ странъ, какъ-то: изъ Соединенныхъ Штатовъ, Остъ-Индіи, Аргентины и пр. Англія наводнилась дешевымъ иностраннымъ хлѣбомъ, что заставило и внутреннихъ производителей понизить цѣны. Въ результатѣ упала и поземельная рента. То же явленіе произошло въ Германіи, во Франціи и другихъ континентальныхъ странахъ Европы. Земельные собственники стали жаловаться на кризисъ, на упадокъ сельскаго хозяйства и требовать отъ государственной власти мѣръ помощи. Въ цѣляхъ помощи землевладѣльцамъ многія государства Западной Европы ввели у себя таможенныя пошлины на ввозимый иностранный хлѣбъ; на сумму пошлины удорожался хлѣбъ внутри страны, что искусственно поддерживало уровень поземельной ренты.

Въ особенности поразителенъ ростъ поземельной ренты въ быстро развивающихся городахъ. Здѣсь рента обусловлена исключительно мѣстоположеніемъ земельныхъ участковъ: въ центрѣ города, гдѣ спросъ на землю для построекъ самый большой, за пользованіе землей начинаютъ платить все большія и большія суммы; чѣмъ дальше отъ центра, тѣмъ плата за пользованіе ниже, пока она, наконецъ, не сводится уже за окраинами города къ земледѣльческой рентѣ. Почти нѣтъ предѣловъ росту городской поземельной ренты, которая можетъ составлять въ большихъ городахъ сотни рублей за квадратную сажень.

49. Цѣна земли. Земля есть даръ природы, и человѣкъ не затратилъ на ея созданіе ни труда, ни капитала. Тѣмъ не менѣе, она имѣетъ въ современномъ обществѣ рыночную цѣну, подчасъ чрезвычайно высокую. Эта цѣна не можетъ быть объяснена затратами человѣка на производство земли, такъ какъ такихъ затратъ не существуетъ. Цѣна земли объясняется другимъ: она является денежнымъ выраженіемъ того дохода, который приноситъ земля въ видѣ поземельной ренты, или, какъ говорятъ экономисты, она есть капитализація поземельной ренты Въ каждой странѣ капиталъ, приложенный производительно, приноситъ опредѣленный процентъ. Напр., въ Англіи онъ даетъ въ настоящее время $2^1/_2\%$, въ Россіи—4%. Мы можемъ разсматривать землю, какъ своеобразный источникъ дохода, похожій на капиталъ. Если данный

участокъ земли приноситъ въ годъ 100 руб. ренты, то, приравнивая эту сумму къ процентамъ съ неизвѣстнаго капитала, мы можемъ вычислить, какой капиталъ будетъ приносить сумму процентовъ въ 100 руб. При 4% это будетъ капиталъ въ 2.500 р. При $2^1/_2$% это будетъ капиталъ въ 4.000 руб.

Отсюда ясно, что цѣна земли повышается въ странѣ, съ одной стороны, по мѣрѣ роста самой поземельной ренты, а съ другой—по мѣрѣ паденія процента на капиталъ. Когда во второй половинѣ XIX вѣка поземельная рента въ европейскихъ государствахъ стала падать, произошло паденіе и цѣнъ на землю.

50. Рента таланта. Талантъ представляетъ собой такой же естественный даръ природы, какъ плодородіе почвы. И онъ получаетъ свое исключительное вознагражденіе въ видѣ ренты таланта. Можно добиться умѣнья играть на скрипкѣ путемъ обученія и долговременнаго упражненія, однако, такая игра будетъ игрой ремесленника и не будетъ трогать слушателей своей художественностью и красотой исполненія. Послѣднее дается только артисту отъ природы и не можетъ быть достигнуто трудомъ. Слушающій талантливаго скрипача-артиста получаетъ несравненно высшее эстетическое наслажденіе, чѣмъ слушатель скрипача-ремесленника. Это преимущество артиста получаетъ свое вознагражденіе въ болѣе высокой оплатѣ его игры. Сарасатэ получалъ за вечеръ игры по нѣсколько тысячъ рублей, тогда какъ обыкновенному скрипачу въ оркестрѣ платятъ за вечеръ нѣсколько рублей.

То же можно сказать про актеровъ, пѣвцовъ, писателей. Въ каждой категоріи такихъ дѣятелей свободныхъ профессій можетъ оплачиваться, съ одной стороны, простой трудъ, а, съ другой стороны,—талантъ. Вознагражденіе таланта и составляетъ его ренту.

Теорія заработной платы.

51. Понятіе и виды заработной платы. Заработной платой называется доходъ, получаемый человѣкомъ за предоставленіе его рабочей силы въ пользованіе предпринимателя. Заработной платой будетъ вознагражденіе наемнаго рабочаго на фабрикѣ, въ сельскохозяйственномъ предпріятіи, жалованье служащаго въ конторѣ, жалованье приказчика въ торговомъ предпріятіи, жалованье чиновника въ правительственномъ или общественномъ

учрежденіи. Наибольшее значеніе имѣетъ заработная плата наемныхъ рабочихъ, выполняющихъ физическую работу въ хозяйственныхъ предпріятіяхъ.

По характеру выдаваемыхъ въ вознагражденіе предметовъ заработная плата бываетъ натуральная, денежная и смѣшанная. Натуральная плата состоитъ изъ предметовъ непосредственнаго потребленія рабочихъ: хлѣба, мяса, платья, жилища и пр. Выдача таковой заработной платы возможна лишь въ самыхъ патріархальныхъ условіяхъ жизни, при господствѣ чисто натуральнаго строя хозяйства. Тамъ рабочій не нуждается въ покупныхъ предметахъ и довольствуется полученіемъ предметовъ потребленія въ натурѣ. Но въ настоящее время, когда главная масса предметовъ потребленія пріобрѣтается покупкой на деньги, такая форма заработной платы оказывается невозможной. Теперь въ промышленныхъ и торговыхъ предпріятіяхъ господствуетъ форма чистой денежной платы, при которой рабочій получаетъ свою плату исключительно въ деньгахъ. Для него эта форма является наиболѣе удобной въ томъ случаѣ, когда есть возможность покупать нужные предметы потребленія въ окружающихъ лавкахъ. Наконецъ, встрѣчается смѣшанная форма заработной платы, когда часть ея выдается деньгами, а часть—предметами потребленія рабочихъ. Бываютъ случаи, когда такая смѣшанная форма вызывается необходимостью, именно невозможностью для рабочаго покупать на деньги нужные товары. Такъ обстоитъ дѣло въ сельскихъ округахъ, вдали отъ городовъ и селеній, имѣющихъ лавки. Здѣсь обычно часть платы выдается работодателемъ натурой. Сельскохозяйственные рабочіе получаютъ муку, овощи сало, мясо, обычно квартиру, въ другихъ случаяхъ имъ дается столъ прямо отъ хозяина. Иногда и фабричные рабочіе получаютъ натурой квартиру при фабрикѣ, если она расположена вдали отъ селеній, гдѣ рабочіе могли бы нанимать себѣ квартиры. Въ первой половинѣ XIX столѣтія фабриканты часто устраивали при своихъ фабрикахъ лавки и выдавали изъ нихъ рабочимъ плату товарами (такъ называемую truck-system). Иногда выдавались товары, даже не нужные имъ въ личной жизни, которые приходилось продавать на сторонѣ съ большими потерями. Кромѣ того, выдаваемые товары ставились рабочимъ въ счетъ по возвышенной противъ рыночной цѣнѣ. Эти злоупотребленія вызвали изданіе особыхъ законовъ, запрещающихъ уплату фабричнымъ рабочимъ ихъ заработной платы товарами и обязывающихъ фабрикантовъ выдавать ее деньгами.

Съ точки зрѣнія оцѣнки удовлетворенія потребностей рабочихъ различается плата номинальная и реальная. Номинальная

плата есть ея выраженіе въ той суммѣ денегъ, какая получается рабочимъ. Однако, эта сумма еще не даетъ понятія о томъ, въ какой степени она покрываетъ потребности рабочаго. Необходимо высчитать, сколько продуктовъ потребленія рабочій можетъ купить за свою денежную плату, для того, чтобы опредѣлить его реальную или дѣйствительную заработную плату. Обычно исчисленіе реальной платы производится по важнѣйшему продукту въ жизни рабочихъ, напр., по хлѣбу. Рабочій получаетъ, скажемъ. 15 руб. въ мѣсяцъ номинальной платы; если цѣна пуда хлѣба 50 коп., то его реальная плата, выраженная въ хлѣбѣ, составитъ 30 пуд. хлѣба. Положимъ, плата повысилась до 20 руб. Спрашивается, поднялась ли его реальная плата, или нѣтъ. Для этого мы должны опять вычислить, сколько хлѣба можно купить на данную денежную плату; хлѣбъ стоитъ теперь 80 коп., и реальная плата въ видѣ хлѣба составитъ всего 25 пуд., т. е. оказывается упавшей, несмотря на повышеніе номинальной платы. Это явленіе часто встрѣчается въ жизни.

По способу разсчета заработная плата бываетъ повременная и поштучная или сдѣльная. Сущность повременной платы заключается въ томъ, что она высчитывается по количеству времени, какое было проработано рабочимъ. Такимъ образомъ, бываетъ поденная плата, понедѣльная плата, помѣсячная, годовая. Сущность поштучной платы сводится къ тому, что плата вычисляется по числу единицъ продуктовъ труда, произведенныхъ рабочимъ. Напр., ткачъ получаетъ по числу сработанныхъ кусковъ ткани, рабочій, выдѣлывающій деревянныя ложки, съ каждой сотни ложекъ, носильщикъ грузовъ—по числу перенесенныхъ пудовъ и т. д.

Существуютъ подвиды той и другой системы. Напр., поурочная система платы есть соединеніе повременной и поштучной. При ней рабочій вознаграждается по продолжительности времени работы, но съ обязательствомъ выполнять въ опредѣленное время, напр., въ часъ или въ день, не менѣе условленнаго количества работы или продукта. Дѣлается это съ той цѣлью, чтобы обезпечить опредѣленную степень производительности труда.

Система наградной повременной платы состоитъ въ томъ, что устанавливается извѣстная повременная плата и опредѣляется, на основаніи опыта, средняя норма работы, а затѣмъ, если рабочій сработалъ въ данное время больше нормы, онъ получаетъ особую прибавку или премію. Напр., рабочій получаетъ въ часъ 25 коп. съ обязательствомъ изготовлять въ это время не менѣе 60 трубокъ для термометровъ, если же онъ вырабатываетъ въ

часъ 120 трубокъ. то получаетъ дополнительное вознагражденіе въ 25 коп. Сложнѣе исчисляется премія рабочаго на одной американской фабрикѣ земледѣльческихъ орудій; установлено, какъ правило, что рабочій долженъ изготовлять 316 опредѣленныхъ орудій въ 2.500 часовъ, получая за эти часы 650 долларовъ, если же онъ выработаетъ орудія въ болѣе короткое время, то стоимость сбереженнаго времени дѣлится пополамъ, и рабочій получаетъ половину въ видѣ преміи; напр.. если онъ сработалъ эти орудія въ 1.770 часовъ, то экономія составитъ 190 долларовъ, и рабочій получитъ за 1.770 часовъ 460 долларовъ и, кромѣ того, премію въ размѣрѣ 95 долларовъ.

Особый видъ поштучной платы представляетъ собой подрядная система, гдѣ плата выдается за выполненіе цѣлой совокупности работъ нѣсколькихъ рабочихъ, а распредѣленіе ея между отдѣльными рабочими производится по ихъ взаимному соглашенію.

Обѣ основныя системы исчисленія заработной платы имѣютъ свои положительныя и отрицательныя стороны.

Повременная плата, оплачивая рабочаго по продолжительности труда, поощряетъ интенсивность его труда не такъ, какъ поштучная плата. Поэтому производительность труда при ней всегда ниже, чѣмъ при поштучной. Рабочій озабоченъ лишь тѣмъ, чтобы выработать среднюю норму, при которой онъ можетъ сохранить свое мѣсто. Зато повременная плата обезпечиваетъ болѣе спокойную и болѣе тщательную работу. Тамъ, гдѣ требуется особенно аккуратное исполненіе работы, гдѣ употребляются дорогія и хрупкія машины, гдѣ характеръ труда измѣнчивъ и не можетъ быть высчитанъ въ единицахъ выработки, тамъ всегда лучше примѣнять повременную оплату труда. Для рабочаго этотъ способъ оплаты имѣетъ то преимущество, что онъ обезпечиваетъ ему опредѣленную сумму дохода, которая не колеблется отъ случайностей въ количествѣ работы. Большая часть рабочихъ предпочитаетъ эту систему именно въ силу этой выгоды.

Поштучная оплата труда для предпринимателя выгодна тѣмъ, что она лучше всего обезпечиваетъ наибольшую интенсивность труда рабочихъ, побуждая ихъ выработать возможно больше продуктовъ въ данное рабочее время. Однако, она возможна только тамъ, гдѣ результатъ труда рабочихъ можетъ разлагаться на опредѣленныя, учитываемыя части, гдѣ можно подсчитать число единицъ работы. Гдѣ это невозможно, приходится примѣнять повременную плату. Напр., газетные наборщики набирающіе текстъ газеты, могутъ получать съ тысячи набранныхъ

буквъ, а наборщики, занятые наборомъ объявленій съ разнообразнымъ шрифтомъ и съ виньетками, должны получать мѣсячную плату. Рабочіе по уходу за скотомъ точно также должны получать повременное вознагражденіе. Кромѣ того, поштучная плата требуетъ меньшаго надзора за рабочими, такъ какъ контроль за ихъ работой осуществляется представленіемъ самихъ издѣлій рабочихъ.

Съ другой стороны, при поштучной системѣ качество издѣлій оказывается хуже, такъ какъ рабочій всячески торопится при работѣ и не такъ тщательно заботится о качествѣ работы. Съ этимъ недостаткомъ предприниматели борятся путемъ установленія опредѣленныхъ требованій въ отношеніи вырабатываемыхъ издѣлій и путемъ „браковки“ (непризнанія) издѣлій, не удовлетворяющихъ этимъ требованіямъ. Иногда предприниматели даже устанавливаютъ высшій предѣлъ количества изготовляемыхъ издѣлій. Но такія ограниченія вызываютъ постоянныя недоразумѣнія у рабочихъ и пререканія съ бракующими мастерами. Наконецъ, при поштучной оплатѣ капиталъ предпринимателя и сырой матеріалъ больше портятся, благодаря торопливости работы.

Невыгоды сдѣльной системы платы для рабочихъ заключаются въ томъ, что она ведетъ къ чрезмѣрному напряженію какъ физической силы, такъ и нервной энергіи рабочихъ, что вредно отражается на ихъ здоровьѣ. Къ этому присоединяется еще и то обстоятельство, что предприниматели никогда не останавливаются на принятой нормѣ поштучнаго разсчета, а съ теченіемъ времени стараются все болѣе понижать расцѣнку издѣлій для взвинчиванія интенсивности труда рабочихъ.

52. Участіе въ прибыляхъ. Особая система вознагражденія состоитъ въ предоставленіи рабочимъ и служащимъ предпріятія участія въ его прибыляхъ. Эта выдача доли прибыли составляетъ, конечно, не все вознагражденіе рабочаго, такъ какъ въ такомъ случаѣ послѣднему пришлось бы ждать цѣлый годъ подведенія годовыхъ итоговъ предпріятія и исчисленія прибыли. Обычно это участіе заключается только въ выдачѣ нѣкоторой дополнительной суммы къ постоянной заработной платѣ рабочихъ и служащихъ.

Цѣль такой системы вознагражденія заключается въ томъ, чтобы поставить доходъ рабочаго въ связь съ результатами производства всего предпріятія. Создатели системы предполагали этимъ путемъ заинтересовать рабочаго въ увеличеніи производительности его труда. Въ серединѣ XIX вѣка въ участіи въ

прибыляхъ видѣли даже своего рода рѣшеніе рабочаго вопроса и примиреніе интересовъ работодателей и рабочихъ.

Участіе въ прибыляхъ практикуется въ двухъ формахъ: 1) въ видѣ отчисленія изъ прибыли предпріятія извѣстной доли для распредѣленія между рабочими и 2) въ видѣ участія рабочихъ въ качествѣ пайщиковъ и участниковъ самаго дѣла. Первая система заключается только въ поощреніи рабочихъ прибавкой имъ нѣкоторой суммы изъ прибылей, а вторая система дѣлаетъ рабочихъ уже сохозяевами предпріятія, участвующими въ дѣлѣ небольшими паями. Эти паи либо предоставляются имъ даромъ, либо оплачиваются отчисленіями изъ заработной платы. Тогда рабочіе становятся собственниками предпріятія, получающаго характеръ акціонернаго общества, участвуютъ вмѣстѣ съ предпринимателемъ въ выборѣ лицъ для управленія дѣломъ и получаютъ на свои паи прибыль. Примѣромъ предпріятія такого типа является красильная фабрика Леклеръ (нынѣ Редулю) во Франціи, гдѣ половина паевъ принадлежитъ рабочимъ, участвующимъ въ избраніи директоровъ для веденія дѣла. Въ томъ же родѣ устроенъ чугунно-литейный заводъ Годэна въ Гизѣ, во Франціи, рабочіе и здѣсь являются пайщиками, раздѣляясь на нѣсколько категорій и получая въ свою пользу часть прибыли.

Участіе въ прибыляхъ крупныхъ капиталистическихъ предпріятій не могло вызвать само по себѣ повышенія производительности труда рабочихъ, такъ какъ связь индивидуальной работы отдѣльнаго рабочаго и результатовъ общаго производства здѣсь совершенно незамѣтна, и потому рабочій не можетъ замѣтить повышенія производительности отъ усиленія своего личнаго труда. Кромѣ того, участіе въ прибыляхъ не даетъ никакихъ опредѣленныхъ надеждъ на добавочный доходъ, завися отъ общаго хода предпріятія и условій рынка; прибавка можетъ быть большой или малой въ зависимости отъ исхода дѣла; она можетъ быть равна нулю, если предпріятіе не дало чистаго дохода или принесло убытокъ. Случаи участія рабочихъ въ качествѣ пайщиковъ насчитываются единицами и требуютъ отъ рабочихъ большой интеллигентности, высокаго нравственнаго уровня и духа общественности. Наиболѣе цѣлесообразно примѣненіе участія въ прибыляхъ для директоровъ предпріятія, отъ которыхъ, дѣйствительно, зависитъ значительная доля успѣха всего предпріятія; здѣсь заинтересованность руководителя въ увеличеніи доходности предпріятія можетъ содѣйствовать улучшенію и развитію дѣла.

53 Заработная плата, какъ часть дохода. Рабочій продаетъ работодателю пользованіе своей рабочей силой для того, чтобы получить возможность существованія; получаемую плату онъ тратитъ на покупку предметовъ своего потребленія. Работодатель выдѣляетъ изъ общей суммы чистаго дохода предпріятія часть, поступающую рабочему въ видѣ заработной платы.

Въ экономической литературѣ ведется споръ о томъ, составляетъ ли заработная плата часть чистаго дохода общества или часть капитала. Съ точки зрѣнія отдѣльнаго предпринимателя заработная плата является расходомъ производства; предприниматель долженъ выплачивать сумму заработной платы изъ своихъ денежныхъ капиталовъ. Однако, эта частно-хозяйственная точка зрѣнія не отвѣчаетъ общественно-экономической природѣ даннаго явленія. Приведемъ нѣсколько примѣровъ. Предприниматель нанимаетъ рабочихъ рыбаковъ и выѣзжаетъ съ ними въ море на ловлю рыбы; по окончаніи лова они возвращаются, и предприниматель выдаетъ рабочимъ заработную плату въ видѣ части рыбы. Ясно, что доходомъ рабочихъ является въ данномъ случаѣ часть дохода предпріятія. Далѣе, мы имѣемъ огромную массу случаевъ, когда предпріятіе непрерывно производитъ товаръ и продаетъ его на рынкѣ, напр., пивоваренные заводы, мукомольныя мельницы, ткацкія фабрики, фабрики металлическихъ вещей и т. д. Въ концѣ каждой недѣли рабочіе получаютъ свою плату, но въ то же время продуктъ ихъ труда продается на рынкѣ и превращенъ въ деньги. Стало быть, плата рабочихъ и здѣсь выдается изъ дохода предпріятія. Остаются, такимъ образомъ, для подтвержденія указанной мысли немногіе случаи, гдѣ предприниматель выдаетъ рабочимъ часть заработной платы въ задатокъ, въ качествѣ кредитора. Но эти случаи относятся къ области, стоящей внѣ самаго производства—къ области кредита, и могутъ быть приравнены къ случаямъ оказанія кредита рабочимъ со стороны лавочниковъ до получки первой заработной платы, къ оказанію кредита ссудной кассой, дающей деньги въ ссуду рабочему.

Если бы принять мнѣніе о томъ, что заработная плата, какъ расходъ предпріятія, должна считаться частью капитала, то къ капиталу пришлось бы отнести и процентъ, который платитъ предприниматель за занятый капиталъ капиталисту, такъ какъ и этотъ процентъ составляетъ для предпринимателя расходъ. Наконецъ, суммы, которыя тратитъ предприниматель на свою личную жизнь, должны бы тоже разсматриваться, какъ издержки дѣла, и быть отнесены къ капиталу. Это вынужденъ

былъ признать Милль, считавшій заработную плату капиталомъ: „Крупный капиталистъ,—говоритъ онъ,—также живетъ на запасъ, заранѣе приготовленный; если онъ самъ руководитъ дѣломъ, то его расходы на себя и на семью должны считаться частью его капитала, которая расходуется на производство". Такимъ образомъ, взглядъ на заработную плату, какъ часть капитала, доводитъ до абсурда, до признанія всѣхъ видовъ дохода капиталомъ.

Заработная плата, подобно остальнымъ частямъ дохода общества, уплачивается изъ того чистаго избытка, который остается за покрытіемъ всѣхъ расходовъ производства. Только на этотъ чистый доходъ и можетъ жить общество, въ частности, рабочіе, не уменьшая капитальныхъ основаній производства.

54. Теорія заработной платы. Такъ какъ заработная плата составляетъ чистый доходъ общества, то размѣръ ея зависитъ отъ условій, опредѣляющихъ долю рабочаго въ этомъ доходѣ.

Однимъ изъ этихъ условій является необходимость для рабочаго поддерживать свое существованіе получаемой заработной платой. Рабочій не имѣетъ никакихъ источниковъ существованія, кромѣ вознагражденія за свою рабочую силу. Поэтому поддержаніе этой силы, потребной для производства, должно быть во всякомъ случаѣ, осуществлено за счетъ той части дохода, которая поступаетъ рабочему. Наименьшіе размѣры заработной платы и опредѣляются совокупностью необходимыхъ средствъ существованія рабочаго и его семьи. Ниже этого уровня заработная плата не можетъ упасть, такъ какъ, въ противномъ случаѣ, рабочіе, не удовлетворяя даже необходимыхъ своихъ потребностей, начнутъ усиленно болѣть и умирать, вслѣдствіе чего сократится число рабочихъ рукъ, и спросъ на нихъ поведетъ къ нѣкоторому повышенію платы.

Гдѣ же, съ другой стороны, предѣлъ повышенія заработной платы? Абстрактно можно было бы допустить возможность обращенія въ заработную плату всего чистаго дохода предпріятія, однако, практически это совершенно невозможно, такъ какъ тогда предприниматели и капиталисты лишились бы своихъ доходовъ и не захотѣли бы вести предпріятія. Слѣдовательно, предѣлъ повышенія заработной платы лежитъ гораздо ниже всей суммы чистаго дохода предпріятія и ограниченъ той частью чистаго дохода, которая остается, за покрытіемъ прибыли капиталистовъ и предпринимателей, достаточной для того, чтобы заинтересовать ихъ вести предпріятіе.

На какомъ же уровнѣ въ каждомъ данномъ случаѣ будетъ находиться величина заработной платы? Опредѣленіе ея дѣйстви-

тельнаго размѣра зависитъ отъ соглашенія между работодателемъ и рабочимъ. Послѣдній является на рынокъ труда и предлагаетъ свою рабочую силу. Работодатель является на рынокъ для найма рабочаго. Первый желалъ бы предоставить свою рабочую силу за возможно болѣе высокую плату, второй желалъ бы дать за нее возможно дешевле. Между сторонами происходитъ своего рода экономическая борьба изъ-за установленія уровня заработной платы. Чѣмъ слабѣе положеніе той или другой стороны на рынкѣ, тѣмъ менѣе выгодно складывается для нея вопросъ о раздѣленіи дохода между спорящими сторонами. Когда на рынкѣ выступаетъ единичный рабочій, онъ всегда оказывается слабѣе покупателя рабочей силы—предпринимателя. Не имѣя никакихъ средствъ существованія, онъ заинтересованъ во что бы то ни стало заключить сдѣлку съ работодателемъ, такъ какъ каждый пропущенный день труда обозначаетъ для него безвозвратную потерю заработка. Поэтому онъ обычно соглашается работать за ту цѣну, какую ему предлагаетъ работодатель. Послѣдній же предлагаетъ ему такую сумму, которая покрываетъ самыя необходимыя потребности рабочаго и обезпечиваетъ работодателю дѣйствіе его физической силы. Такимъ образомъ, при сдѣлкахъ единичнаго рабочаго съ работодателемъ уровень заработной платы тяготѣетъ къ необходимымъ средствамъ существованія рабочаго.

Нѣсколько иначе обстоитъ дѣло въ томъ случаѣ, когда рабочіе выступаютъ на рынкѣ труда объединенные въ рабочій профессіональный союзъ. Такой союзъ укрѣпляетъ экономическое положеніе рабочаго на рынкѣ въ томъ отношеніи, что освобождаетъ его отъ необходимости во что бы то ни стало соглашаться на условія работодателя. Союзъ имѣетъ свои накопленные изъ членскихъ взносовъ капиталы, изъ которыхъ выдаются пособія безработнымъ. Союзъ, объединяющій массу рабочихъ данной спеціальности, представляетъ организацію, съ которой работодатели считаются больше, чѣмъ съ единичнымъ рабочимъ. Поэтому при существованіи профессіональныхъ союзовъ рабочіе могутъ обыкновенно добиваться болѣе высокой заработной платы. На какомъ именно размѣрѣ устанавливается заработная плата, зависитъ уже отъ экономической силы рабочихъ на рынкѣ труда, отъ величины профессіональнаго союза, его экономической состоятельности, его общественнаго вліянія и отъ отношенія къ нему предпринимателей.

55. Профессіональные союзы рабочихъ. Подъ профессіональными рабочими союзами разумѣются такія организаціи рабочихъ, которыя создаются ими для защиты своихъ экономическихъ инте-

ресовъ и для достиженія возможно болѣе выгодныхъ условій труда. Рабочіе союзы появляются въ европейскихъ государствахъ вмѣстѣ съ образованіемъ рабочаго класса, т. е. съ XVIII столѣтія. Раньше того были извѣстны союзы подмастерьевъ въ цеховомъ ремеслѣ XV и XVI столѣтій. Уже тогда подмастерья сдѣлались постоянными наемными рабочими у мастеровъ-ремесленниковъ и стали объединяться въ особые подмастерскіе союзы для защиты своихъ интересовъ и для достиженія болѣе высокой заработной платы. Въ XVIII столѣтіи появляются въ Англіи союзы ткачей, писчебумажныхъ рабочихъ, горнорабочихъ и пр. Кромѣ того, въ Англіи возникаютъ такъ называемыя дружескія общества, имѣвшія цѣлью оказывать матеріальную помощь членамъ въ случаѣ болѣзни, увѣчій, смерти, неспособности къ труду и собиравшія нужныя для того средства путемъ взносовъ членовъ. Эти дружескія общества состояли, главнымъ образомъ, изъ промышленныхъ рабочихъ, причемъ иногда въ одномъ и томъ же обществѣ объединялись рабочіе разныхъ спеціальностей.

Въ теченіе XVIII вѣка и въ началѣ XIX вѣка рабочіе союзы были запрещаемы государствомъ, но, несмотря на это, продолжали существовать въ видѣ тайныхъ организацій. Въ Англіи законъ разрѣшилъ существованіе рабочихъ союзовъ только въ 1824 г., на континентѣ Европы—во второй половинѣ XIX вѣка.

Наибольшее развитіе и наиболѣе совершенное устройство получили рабочіе союзы въ Англіи, гдѣ они носятъ названіе трэдъ-юніоновъ. Одни изъ нихъ объединяютъ рабочихъ опредѣленной отрасли производства въ данной мѣстности, другіе объединяютъ рабочихъ производства всей страны, напр., машиностроительный союзъ, желѣзнодорожный союзъ. Обычно главнымъ органомъ трэдъ-юніона является собраніе представителей отъ всѣхъ мѣстныхъ отдѣленій, которое рѣшаетъ важнѣйшія дѣла и выбираетъ должностныхъ лицъ. Исполнительными органами являются центральный совѣтъ изъ нѣсколькихъ выбранныхъ членовъ и генеральный секретарь, который ведетъ текущія дѣла и сношенія съ посторонними лицами и учрежденіями. Трэдъ-юніонъ распадается на отдѣленія, существующія тамъ, гдѣ имѣются рабочіе данной промышленности. Отдѣленія точно также имѣютъ своихъ секретарей и мѣстные комитеты.

Трэдъ-юніоны преслѣдуютъ, съ одной стороны, цѣли взаимнаго вспоможенія на случай болѣзни, несчастія, безработицы, инвалидности и смерти, а съ другой—стремятся добиваться отъ предпринимателей лучшихъ условій для рабочихъ. Первая цѣль осуществляется путемъ взаимнаго страхованія: члены союза упла-

чивають установленные взносы и за это получають право на пособіе при наступленіи того обстоятельства, отъ котораго лицо страхуется. Помощь безработнымъ оказывается обычно въ видѣ пособій на путешествіе для отысканія работы. Вторая цѣль достигается посредствомъ переговоровъ представителей трэдъ-юніона съ предпринимателями и соглашеній съ ними объ условіяхъ труда для членовъ трэдъ-юніона: о высотѣ заработной платы, продолжительности рабочаго дня и пр. Въ крайнихъ случаяхъ, когда союзъ не достигаетъ соглашенія съ предпринимателемъ, онъ объявляетъ стачку и тогда поддерживаетъ участниковъ ея денежными выдачами изъ средствъ союза.

Въ настоящее время число членовъ профессіональныхъ рабочихъ союзовъ весьма значительно. Въ Германіи оно превышаетъ 2,4 милл. человѣкъ, въ Англіи составляетъ около 2,4 милл., въ Соединенныхъ Штатахъ равно 1,7 мил. человѣкъ, въ другихъ странахъ—меньше.

56. Стачки и локауты. Стачкой называется одновременное прекращеніе работъ массой рабочихъ, произведенное по предварительному соглашенію. По цѣлямъ стачки различаются на наступательныя и оборонительныя. Наступательныя стачки имѣютъ въ виду добиться отъ предпринимателей улучшенія условій труда, напр., повышенія заработной платы или сокращенія рабочаго дня. Оборонительныя стачки предпринимаются для того, чтобы воспрепятствовать предпринимателю ухудшить условія труда, напр., понизить плату, удлинить рабочій день.

Въ рукахъ предпринимателей существуетъ другое средство, подобное стачкамъ—локаутъ, или массовый разсчетъ рабочихъ Предприниматели увольняютъ рабочихъ, сообщая имъ, что предпріятія начнутъ дѣйствовать не раньше, чѣмъ рабочіе подчинятся всѣмъ требованіямъ предпринимателей. Локаутъ проводится хозяевами иногда передъ возникающей стачкой или же является отвѣтомъ на уже объявленную рабочими стачку.

Стачки и локауты являются крайнимъ средствомъ экономической борьбы, которое приноситъ большой ущербъ обѣимъ сторонамъ. Предприниматели теряютъ прибыль за время бездѣйствія предпріятія, вынуждены нести непроизводительно нѣкоторые расходы по предпріятію, не смотря на остановку дѣла (уплата аренды, налоговъ, процентовъ на занятый капиталъ, жалованья фабричной администраціи), должны платить неустойки за неисполненіе срочныхъ заказовъ; кромѣ того, предпріятіе приходитъ въ общее разстройство вслѣдствіе нарушенія хозяйственнаго плана и теряетъ

новые заказы. Рабочіе, въ свою очередь, лишаются заработной платы, единственнаго источника ихъ существованія. Въ лучшемъ случаѣ, они получаютъ нѣкоторое пособіе отъ своего союза, но эти пособія, во всякомъ случаѣ, меньше обычной заработной платы и выдаются только до тѣхъ поръ, пока имѣются средства. Когда стачечныя или союзныя средства истощены, среди рабочихъ начинается тяжелая нужда, сопровождаемая громадными лишеніями. Интересна статистика стачекъ въ Соединенныхъ Штатахъ. За періодъ времени съ 1881 до 1900 гг. потери рабочихъ при стачкахъ, вслѣдствіе лишенія заработной платы, составили сумму въ 515 мил. руб., а сумма пособій рабочимъ изъ средствъ рабочихъ союзовъ равнялась всего 32 мил. руб.; потери работодателей, которыя могли быть оцѣнены деньгами, равнялись за то же время 245 мил. руб.

Въ виду убытковъ, приносимыхъ стачками и локаутами какъ предпринимателямъ, такъ и рабочимъ, они становятся болѣе рѣдкимъ явленіемъ. Къ нимъ рабочіе прибѣгаютъ въ самыхъ крайнихъ случаяхъ, когда всѣ другіе способы улаживанія спора оказались неуспѣшными. Кромѣ того, современная жизнь выработала пріемы для предотвращенія стачекъ въ видѣ третейскихъ судовъ и примирительныхъ камеръ. Эти организаціи имѣютъ двоякій характеръ: добровольный и обязательный. Въ первомъ случаѣ обращеніе къ посредническої организаціи зависитъ отъ воли спорящихъ сторонъ, во второмъ случаѣ это обращеніе обязательно по закону. Большая часть существующихъ европейскихъ законодательствъ по этому вопросу вводитъ систему добровольнаго посредничества. Во Франціи и Германіи установлены оффиціальные промышленные суды, состоящіе поровну изъ представителей отъ предпринимателей и рабочихъ и имѣющіе своей задачей разборъ недоразумѣній и споровъ между работодателями и рабочими. Въ Англіи законъ предоставляетъ министерству торговли, при возникновеніи спора, назначать, при согласіи сторонъ, примирительную комиссію или третейскихъ судей.

Кромѣ оффиціальныхъ учрежденій, для примиренія спорящихъ сторонъ существуютъ и частныя примирительныя учрежденія съ такимъ же характеромъ добровольнаго подчиненія. Таковы посредническія бюро въ Англіи, которыя состоятъ поровну изъ представителей отъ предпринимателей и рабочихъ.

Въ австралійскихъ колоніяхъ Англіи сдѣланы первыя попытки установить принудительное посредничество. Такъ, въ Новой Зеландіи, въ случаѣ спора, стороны обязаны обращаться къ содѣйствію особыхъ совѣтовъ соглашенія и третейскаго суда. Сначала

дѣло разсматривается совѣтомъ соглашенія, который вырабатываетъ опредѣленныя предложенія. Если эти предложенія не принимаются сторонами, дѣло переходитъ въ третейскій судъ, постановленіе котораго обязательно для сторонъ. Разъ споръ поступаетъ на разсмотрѣніе указанныхъ учрежденій, стороны не могутъ уже прибѣгать къ борьбѣ другъ съ другомъ въ формѣ стачки или локаута. Подобно этому, существуетъ принудительное разрѣшеніе споровъ между рабочими и предпринимателями въ Новомъ Южномъ Уэльсѣ и западной Австраліи.

57. Коллективныедоговоры. Съ распространеніемъ профессіональныхъ союзовъ рабочихъ появляется новая форма заключенія договоровъ о наймѣ рабочихъ работодателями. Именно договоры заключаются не между отдѣльными рабочими и работодателями, а между цѣлой группой рабочихъ и однимъ или нѣсколькими работодателями. Иногда такой коллективный договоръ заключается между всѣми рабочими даннаго предпріятія и его хозяиномъ—это самая первичная форма коллективнаго договора. Въ болѣе развитомъ видѣ онъ является соглашеніемъ между профессіональнымъ союзомъ рабочихъ и отдѣльнымъ предпринимателемъ или же цѣлымъ союзомъ предпринимателей. Сущность дѣла заключается въ томъ, что стороны устанавливаютъ опредѣленныя условія найма рабочихъ—величину заработной платы, размѣръ рабочаго дня, перерывы труда, сроки выдачи платы и пр. Эти условія являются обязательными для сторонъ при наймѣ отдѣльныхъ рабочихъ. Однако, обязательность поддерживается не закономъ, который до сихъ поръ не далъ еще юридической силы заключаемымъ коллективнымъ договорамъ, но экономическимъ вліяніемъ. Для обѣихъ сторонъ оказывается выгоднымъ держаться условій коллективнаго договора: рабочіе обезпечиваютъ себѣ этимъ путемъ твердо установленныя условія, а предприниматели освобождаются отъ возможности стачекъ на время дѣйствія коллективнаго договора.

Обычно для выработки условій коллективнаго договора стороны избираютъ изъ своей среды въ равномъ числѣ представителей, которые собираются въ общія засѣданія. Наиболѣе выработанныя формы имѣютъ эти собранія въ Англіи, въ важнѣйшихъ отрасляхъ промышленности которой существуютъ такъ называемые соединенные комитеты для выработки условій коллективныхъ договоровъ. Весьма интересенъ способъ заключенія коллективныхъ договоровъ въ желѣзодѣлательной промышленности Соединенныхъ Штатовъ. Тамъ 1 іюля каждаго года пріостанавли-

вается работа во всѣхъ предпріятіяхъ этой отрасли, причемъ въ это время производится ремонтъ и чистка машинъ и пр. поправки. Въ то же время съѣзжаются представители рабочихъ союзовъ, снабженные указаніями мѣстныхъ отдѣловъ союза о желательныхъ измѣненіяхъ въ рабочемъ договорѣ, и представители союза предпринимателей. Начинается обсужденіе вопроса по пунктамъ до тѣхъ поръ, пока не будетъ достигнуто полное соглашеніе. Тогда окончательный текстъ соглашенія подписывается сторонами, извѣстіе объ этомъ передается по телеграфу во всѣ концы страны, и пріостановленныя предпріятія вновь начинаютъ свою дѣятельность.

При установленіи размѣра заработной платы путемъ коллективнаго договора выработались двѣ системы. Одна исходитъ изъ мысли о необходимости предоставить рабочимъ такую плату, которая обезпечивала бы имъ «приличное» существованіе (living wages), или являлась бы справедливымъ вознагражденіемъ (fair wages). Здѣсь въ основаніе кладется величина платы, которая покрывала бы потребность рабочаго въ томъ ихъ размѣрѣ, какой является привычнымъ и общераспространеннымъ среди рабочаго класса. Другая система покоится на ученіи спроса и предложенія. Она полагаетъ, что заработная плата должна измѣняться въ зависимости отъ того, что выручаетъ предприниматель за произведенные товары. Если цѣна на нихъ поднимается, и заработная плата должна повышаться, если цѣна товаровъ падаетъ, должна быть понижена и заработная плата. Соотвѣтственно этому, вырабатывается «скользящая шкала», по которой каждому уровню цѣны товара отвѣчаетъ опредѣленный размѣръ заработной платы.

58 Различіе заработной платы въ разныхъ отрасляхъ труда.

Кромѣ указанныхъ общихъ причинъ, которыми опредѣляется уровень заработной платы въ странѣ, существуютъ особыя причины, вліяющія на различіе заработной платы въ отдѣльныхъ отрасляхъ труда. Причины эти сводятся къ слѣдующему:

1) Трудность и продолжительнось подготовки. Время и трудъ, которые затрачены на обученіе данному виду труда, должны быть вознаграждены въ послѣдующей оплатѣ труда. Поэтому низшая оплата принадлежитъ такимъ видамъ труда, въ которыхъ предварительная подготовка совершенно отсутствуетъ, какъ, напр., чернорабочему труду. Чѣмъ дольше обученіе, тѣмъ выше плата. Инженеръ, обученіе котораго въ общемъ итогѣ продолжается лѣтъ 20, если не больше, получаетъ въ заработной платѣ, между прочимъ, возмѣщеніе расходовъ на образованіе.

2) Опасность и трудность работы. Здѣсь учитывается рискъ работы и количество затрачиваемаго труда. Болѣе высокая плата за опасныя занятія вознаграждаетъ человѣка за его рискъ, напр., въ морскомъ судоходствѣ, въ подземныхъ горныхъ работахъ, въ настоящее время—въ воздухоплаваніи. Точно также количество физическаго труда опредѣляетъ высоту заработной платы; кузнецы, работа которыхъ требуетъ большой физической силы, оплачиваются дороже, чѣмъ ткачи или прядильщики.

3) Степень довѣрія тоже опредѣляетъ различія въ заработной платѣ. Въ тѣхъ областяхъ, гдѣ необходимо большое довѣріе къ лицу, оно вознаграждается выше для того, чтобы хорошей платой устранить соблазнъ возможныхъ злоупотребленій. Высока плата, напр., рабочимъ на фабрикахъ драгоцѣнныхъ вещей, повышается вознагражденіе кассиру, имѣющему дѣло съ большими суммами денегъ, повышается, сравнительно съ прочими чиновниками, жалованье [акцизнымъ чиновникамъ, такъ какъ здѣсь существуетъ легкая возможность злоупотребленій.

Рабочій вопросъ.

59. Понятіе рабочаго вопроса. Въ современномъ хозяйствѣ вопросъ о положеніи наемныхъ рабочихъ составляетъ серьезную общественно-экономическую задачу. Онъ затрагиваетъ насущные интересы многомилліонной массы населенія, уровень благосостоянія и внутренняго удовлетворенія которой не можетъ быть безразличенъ для современнаго общества. Поэтому содержанію рабочаго вопроса и способамъ его рѣшенія посвящаютъ свое вниманіе какъ государственная власть современныхъ государствъ, такъ и общественные дѣятели самыхъ различныхъ направленій.

Рабочимъ классомъ мы называемъ ту группу населенія, которая живетъ исключительно платой за предоставленіе внаймы рабочей силы. Кромѣ своихъ рабочихъ рукъ, рабочій не имѣетъ ничего. Рабочій классъ появляется въ Европѣ въ XVIII вѣкѣ, какъ особая общественная группа. Къ этому времени въ государствахъ Европы образуется крупный капиталъ, который создаетъ большія промышленныя предпріятія, работающія при помощи массы ручныхъ рабочихъ (такъ называемыя мануфактуры). Сюда направились элементы общества, не находившіе примѣненія своимъ силамъ въ другихъ областяхъ народнаго хозяйства. Такъ, въ число наемныхъ рабочихъ мануфактуръ вступали крестьяне, лишившіеся по различнымъ причинамъ своей земли, ремесленники, которые

не могли конкуррировать съ крупными предпріятіями и должны были бросить свое самостоятельное производство. Эти лица и составили классъ наемныхъ рабочихъ. Новыя условія ихъ труда въ крупныхъ промышленныхъ предпріятіяхъ сложились на первыхъ порахъ весьма неблагопріятно; въ особенности плохо было положеніе рабочихъ на возникшихъ съ конца XVIII вѣка фабрикахъ. Отсутствіе всякаго законодательнаго вмѣшательства и профессіональныхъ организацій рабочихъ вело къ тому, что условія труда на фабрикахъ въ теченіе первыхъ десятилѣтій ихъ существованія были весьма тяжелы. Наиболѣе характерной въ этомъ отношеніи является исторія промышленности Англіи, гдѣ капиталистическое хозяйство развернуло всѣ свои какъ положительныя, такъ и отрицательныя стороны.

60. Содержаніе рабочаго вопроса. Недостатки въ положеніи наемныхъ рабочихъ во время производства и въ частной жизни и составляютъ содержаніе рабочаго вопроса. Важнѣйшими моментами его являются слѣдующіе:

1) Вопросъ о величинѣ заработной платы. Размѣръ заработка есть центральный пунктъ жизни рабочаго, такъ какъ онъ опредѣляетъ собой предѣлы удовлетворенія его потребностей. Тамъ, гдѣ заработная плата недостаточна для удовлетворенія насущныхъ потребностей, рабочіе всячески стараются объ ея увеличеніи. Около двухъ третей всѣхъ споровъ и столкновеній между рабочими и работодателями касаются вопроса о размѣрѣ заработной платы.

2) Продолжительность рабочаго дня. Въ первыя десятилѣтія XIX столѣтія рабочій день на фабрикахъ отличался чрезвычайной продолжительностью, достигая 15—16 и даже болѣе часовъ въ сутки. Фабриканты старались удлинять, насколько возможно, рабочій день, думая этимъ скорѣе, полнѣе и выгоднѣе использовать свой капиталъ, главнымъ образомъ, машины. Кромѣ того, среди фабрикантовъ долгое время господствовало ошибочное мнѣніе, будто прибыль на капиталъ образуется только въ послѣдніе часы труда рабочихъ, почему они и считали выгоднымъ удлинять рабочій день. Даже ученые 30-ыхъ и 40-ыхъ годовъ XIX вѣка выдвигали противъ законодательнаго ограниченія рабочаго дня то возраженіе, что каждое уменьшеніе рабочаго дня умаляетъ прибыль капиталиста и лишаетъ его интереса вести производство. Факты показали ошибочность такого мнѣнія, такъ какъ сокращеніе рабочаго дня не только не уменьшало прибыль, но даже часто увеличивало ее, благодаря повышенію интенсивности труда и, слѣдовательно, его производительности.

Слишкомъ продолжительный рабочій день имѣетъ много отрицательныхъ сторонъ. Прежде всего, онъ истощаетъ рабочаго и понижаетъ его трудоспособность, результатомъ чего является пониженіе производительности. Рабочій, занятый весь день, не имѣетъ часовъ досуга, которые онъ могъ бы посвятить семьѣ и личной жизни

Въ настоящее время наиболѣе распространеннымъ размѣромъ рабочаго дня является день въ 10 часовъ, хотя на континентѣ Европы встрѣчаются случаи и болѣе продолжительной работы. Въ Англіи преобладаетъ рабочій день въ 9 часовъ. Въ Австраліи довольно распространенъ 8-часовой день; этотъ размѣръ рабочаго дня встрѣчается и въ Европѣ для болѣе интеллигентныхъ профессій (напр., въ типографскомъ производствѣ) и въ наиболѣе трудныхъ отрасляхъ промышленности, какъ въ горномъ дѣлѣ. Рабочіе считаютъ 8-часовой рабочій день своимъ идеаломъ, который выражается въ слѣдующей формулѣ: «8 часовъ труда, 8 часовъ отдыха и 8 часовъ сна».

3) Ночной трудъ появился только съ конца XVIII столѣтія вмѣстѣ съ фабриками, на которыхъ дѣйствовали машины. И здѣсь введеніе фабрикантами ночного труда объясняется ихъ стремленіемъ использовать дорогія машины въ возможно болѣе короткій срокъ времени. Они хотѣли, чтобы машины не стояли безъ дѣйствія ни одной минуты и чтобы обращеніе капитала, вложеннаго въ машины, шло непрерывно. Рабочіе нерѣдко работали все время только по ночнымъ смѣнамъ, въ лучшемъ случаѣ они мѣнялись періодически со смѣнами, работавшими днемъ.

Ночной трудъ вреденъ для здоровья человѣка, такъ какъ онъ выполняетъ въ то время, которое предназначено природой для сна. Человѣкъ при ночной работѣ чувствуетъ себя вялымъ, работаетъ менѣе интенсивно и менѣе производительно, его одолѣваетъ сонливость, вслѣдствіе чего чаще происходятъ несчастные случаи. При ночной работѣ отсутствуетъ солнечный свѣтъ, дѣйствіе лучей котораго весьма существенно для правильнаго обмѣна веществъ въ организмѣ человѣка.

Въ первой половинѣ XIX вѣка ночной трудъ былъ общераспространенъ на фабрикахъ. Въ настоящее время подъ вліяніемъ фабричнаго законодательства его примѣненіе значительно сократилось, но и сейчасъ онъ примѣняется вездѣ въ такъ называемыхъ «непрерывныхъ» производствахъ, т. е такихъ, которыя не могутъ быть остановлены на ночь безъ нарушенія техническаго процесса производства (какъ, напр., въ сталелитейномъ, чугуноплавильномъ, свеклосахарномъ и др. производствахъ) или безъ большого

ущерба для общественныхъ интересовъ, какъ въ желѣзнодорожномъ транспортѣ, на телеграфѣ.

4) Примѣненіе дѣтскаго труда. Въ первой половинѣ XIX столѣтія трудъ дѣтей примѣнялся весьма широко на фабрикахъ. Онъ стоилъ дешево и былъ вполнѣ достаточенъ для управленія машинами, не требовавшаго физической силы. Въ Англіи фабриканты стали обращаться въ приходы, которые завѣдывали призрѣніемъ бѣдныхъ, съ предложеніемъ отдавать имъ на фабрики призрѣваемыхъ сиротъ. Приходы съ радостью согласились на это предложеніе, такъ какъ оно освобождало ихъ отъ расходовъ на дѣтей въ пріютахъ. Попавшіе на фабрики сироты оказывались въ полной власти фабрикантовъ, такъ какъ никто не принималъ участія въ ихъ судьбѣ. Дѣти вездѣ работали наравнѣ со взрослыми; имъ приходилось работать точно также по 15 и болѣе часовъ въ сутки, работать въ горной промышленности подъ поверхностью земли и т. д. Между тѣмъ, дѣтскій организмъ нуждается для правильнаго и здороваго развитія въ особомъ уходѣ, въ гигіенической обстановкѣ, въ достаточной пищѣ. Чрезмѣрное напряженіе силъ ребенка отражается на задержкѣ роста и общаго развитія организма и даже на вырожденіи новыхъ поколѣній народа. Кромѣ того, продолжительная работа приводила дѣтей къ умственному отупѣнію. Врачи Англіи съ тревогой замѣтили вырожденіе націи черезъ 3—4 десятилѣтія существованія фабричной системы.

5) Примѣненіе женскаго труда. До появленія фабрикъ женщины совершенно не работали въ промышленности; теперь онѣ нанимаются въ большомъ числѣ по тѣмъ же причинамъ, что и дѣти: благодаря сравнительной дешевизнѣ и пригодности къ работамъ, не требовавшимъ физической силы. Съ каждымъ дѣсятилѣтіемъ число женщинъ на фабрикахъ растетъ, и притомъ въ болѣе сильной прогрессіи, чѣмъ число мужчинъ (см. § 29). Примѣненіе женскаго труда на фабрикахъ вело къ разложенію семьи: женщина уходила на фабрику, и семья оставалась безъ матери и хозяйки, дѣти оказывались безъ призору. Постоянная фабричная работа вредно отражалась на здоровьѣ замужнихъ работницъ, а это въ свою очередь вело къ вырожденію дѣтей.

6) Легкость несчастныхъ случаевъ. Вновь введенныя машины работавшія съ большой быстротой и неогражденныя, особенно въ своихъ движущихся частяхъ, предохранительными приспособленіями, легко задѣвали работавшихъ при нихъ и причиняли поранения, тяжкія увѣчья и смерти. Въ другихъ случаяхъ подъ машины попадали рабочіе по своей небрежности и неосторожности.

Кромѣ того, многія производства по своей природѣ представляютъ высокую степень риска наступленія различнаго рода несчастій; напр., горныя подземныя работы опасны въ виду возможности неожиданныхъ и независящихъ отъ вины или неосторожности людей взрывовъ, обваловъ и наводненій, мореплаваніе несетъ на себѣ рискъ отъ крушеній вслѣдствіе бурь и т. д.

Несчастные случаи дѣлаютъ рабочаго неспособнымъ къ труду, временно или навсегда, а это лишаетъ его возможности заработка; въ результатѣ онъ и его семья обречены на нищету и должны искать помощи въ благотворительности. Болѣе серьезные несчастные случаи кончаются смертью рабочаго, что лишаетъ семью кормильца.

7) Неблагопріятная санитарная обстановка труда точно также вредно отражается на здоровьѣ рабочихъ и, если не сразу и замѣтно, то постепенно ведетъ къ хроническимъ ихъ заболѣваніямъ и болѣе ранней смерти. Пока не было выработано подробное фабричное законодательство о санитарныхъ условіяхъ производства, до тѣхъ поръ обстановка труда на фабрикахъ была весьма неудовлетворительна. Во время многихъ процессовъ производства выдѣлялась пыль, проникавшая въ легкія рабочихъ и способствовавшая развитію чахотки; такъ было въ хлопкоочистительныхъ отдѣленіяхъ прядильныхъ фабрикъ, въ гранильныхъ фабрикахъ (напр., на фабрикахъ шлифованія алмазовъ въ Амстердамѣ), въ шлифовальныхъ отдѣленіяхъ фабрикъ ножей и ножницъ и пр. Въ другихъ производствахъ выдѣляются вредные газы, дѣйствующіе разрушительно на организмъ рабочихъ. Раньше напр., когда не было ограниченія производства фосфорныхъ спичекъ, варившаяся фосфорная масса выдѣляла ядовитые пары, которые вдыхались рабочими, дѣлавшимися черезъ нѣсколько лѣтъ инвалидами. Такія же вредныя вліянія паровъ наблюдались въ химическихъ фабрикахъ, на красочныхъ заводахъ. Тамъ, гдѣ производство требовало очень высокой температуры, нахожденіе рабочихъ въ ней вело къ простуднымъ заболѣваніямъ, болѣзнямъ горла и легкихъ. Это имѣло мѣсто на чугунноплавильныхъ и сталелитейныхъ заводахъ, на стеклянныхъ заводахъ, въ сушильныхъ отдѣленіяхъ ткацко-прядильныхъ фабрикъ, на сахарныхъ заводахъ. Наиболѣе вредно дѣйствовалъ на организмъ рабочихъ быстрый переходъ ихъ изъ жаркаго помѣщенія на холодъ. Наконецъ въ рядѣ производствъ рабочему приходилось трудиться въ сырости, въ черезчуръ влажномъ воздухѣ, а иногда даже прямо въ водѣ, напр., въ копяхъ, заливаемыхъ водой, въ красильныхъ отдѣленіяхъ ткацкихъ фабрикъ.

61. Фабричное законодательство. Во второй четверти XIX столѣтія цѣлый рядъ парламентскихъ и королевскихъ комиссій и частныхъ изслѣдованій выяснилъ неудовлетворительное положеніе рабочихъ на фабрикахъ Англіи, гдѣ раньше всѣхъ странъ развился новый фабричный строй и гдѣ раньше другихъ обнаружились его отрицательныя стороны. Подъ вліяніемъ общественнаго мнѣнія государственная власть приступила къ изданію спеціальныхъ законовъ, имѣвшихъ цѣлью устранить наиболѣе важные недостатки въ условіяхъ труда рабочихъ. Первымъ закономъ въ этой области былъ въ Англіи законъ 1802 г., касавшійся труда дѣтей. Онъ устанавливалъ для дѣтей наибольшую продолжительность рабочаго дни въ 12 часовъ, запрещалъ ночной трудъ и требовалъ для дѣтей школьнаго обученія. Однако, законъ остался безъ практическаго примѣненія, такъ какъ небыло создано спеціальныхъ органовъ наблюденія за исполненіемъ его. Только въ 1833 году въ Англіи приходятъ къ убѣжденію въ необходимости создать такіе органы, именно—учреждаютъ фабричную инспекцію.

Постепенно и медленно развивалось молодое фабричное законодательство, распространяясь все на большее число сторонъ фабричной жизни рабочихъ. Примѣру Англіи вскорѣ послѣдовали другія государства, и къ концу XIX столѣтія мы имѣемъ уже развитое фабричное законодательство во всѣхъ культурныхъ государствахъ земного шара. Отмѣтимъ важнѣйшіе моменты этого законодательства

Прежде всего, законъ опредѣляетъ кругъ тѣхъ промышленныхъ предпріятій, которыя подчинены дѣйствію фабричныхъ законовъ. По англійскому закону, сюда относятся не только фабрики, т.-е. предпріятія, дѣйствующія механической силой, но и мелкія мастерскія и вообще всякія предпріятія, въ которыхъ употребляется наемный трудъ для выработки продажныхъ издѣлій. Въ другихъ странахъ дѣйствію фабричныхъ законовъ подчиняются только болѣе крупныя промышленныя предпріятія, имѣющія не менѣе опредѣленнаго въ законѣ числа рабочихъ или дѣйствующія механической силой.

Рядъ законодательныхъ нормъ касается вопроса о заработной платѣ. До послѣдняго времени законъ не рѣшался касаться величины этой платы, предоставляя опредѣленіе ея размѣра всецѣло соглашенію рабочихъ и работодателей. Было только запрещено выдавать заработную плату товарами и какими-либо условными марками; плата должна выдаваться фабрикантами деньгами. Кромѣ того, устанавливаются сроки, рѣже которыхъ недопускается выдача заработной платы (обычно разъ въ недѣлю или въ 2 недѣли).

Въ новѣйшее время законодательство дѣлаетъ попытки регулировать въ нѣкоторыхъ случаяхъ и самый размѣръ заработной платы. Первый опытъ въ этомъ направленіи былъ сдѣланъ небольшой страной—англійской колоніей Викторіей въ Австраліи. Законъ 1896 г. ввелъ тамъ особыя правительственныя комиссіи, состоящія поровну изъ представителей отъ рабочихъ и работадателей данной отрасли производства, которыя должны вырабатывать обязательныя минимальныя нормы заработной платы. Согласно закону, были назначены комиссіи въ производствѣ обуви, мужского и дѣтскаго платья, бѣлья, въ булочномъ, мебельномъ, кожевенномъ, горшечномъ, каменотесномъ, зеркальномъ, сигарномъ, книгопечатномъ производствахъ и др. Для булочниковъ, напр., была назначена наименьшая плата въ 1 шиллингъ за часъ труда, въ столярномъ производствѣ—наименьшая плата въ 8 шил. за рабочій день въ 8 часовъ, для наборщиковъ 63 шиллинга за недѣлю въ 42 часа, для мясниковъ въ 45 шил. за недѣлю въ 52 часа и т. д. Нарушенія этого закона караются штрафами, а при повтореніи—запрещеніемъ производства. По образцу Викторіи такой же законъ былъ принятъ въ 1900 г. въ Южной Австраліи и въ 1908 г. въ Квинслэндѣ. Нѣсколько иначе подошло къ тому же вопросу законодательство Новой Зеландіи; здѣсь дѣйствуетъ постоянный третейскій судъ, къ которому рабочіе и работатели обязаны обращаться въ случаѣ споровъ о заработной платѣ; этотъ судъ постановляетъ рѣшеніе, обязательное для сторонъ въ теченіе 3 лѣтъ. Кромѣ того, особымъ закономъ 1901 г. была установлена минимальная плата для подростковъ моложе 16 лѣтъ въ 5 шил. за недѣлю, а законъ 1905 г. опредѣлилъ минимумъ платы для рабочихъ старше 20 лѣтъ въ 17 шил. за недѣлю въ первый годъ и въ 20 шил. въ слѣдующіе годы.

Въ Англіи первый шагъ въ дѣлѣ вмѣшательства въ опредѣленіе заработной платы былъ сдѣланъ закономъ 1909 г., примѣненнымъ къ 4 отраслямъ домашней крупной промышленности—къ производству картонажей, кружевъ и тюля, желѣзныхъ цѣпей и къ конфекціонному производству. Въ нихъ образованы промышленные совѣты, состоящіе изъ представителей отъ рабочихъ и предпринимателей, которые вырабатываютъ обязательныя минимальныя нормы заработной платы. Независимо отъ этого, еще съ 90-ыхъ годовъ XIX столѣтія англійскимъ парламентомъ установлено правило, по которому государственныя учрежденія сдаютъ подряды и заказы только такимъ предпринимателямъ, которые платятъ своимъ рабочимъ заработную плату, признанную достаточной для существованія (living wages).

Что касается рабочаго дня, то первоначально государство начало регламентировать его для группъ рабочихъ, наиболѣе слабыхъ въ экономическомъ отношеніи. Устанавливается максимальный предѣлъ рабочаго дня для дѣтей (обычно въ 6 часовъ въ сутки), для подростковъ (обычно 8—10 часовъ) и женщинъ (большей частью 10—11 часовъ). Позднѣе государство обратилось къ установленію предѣла рабочаго дня и для взрослыхъ мужчинъ-рабочихъ. Съ одной стороны, въ отдѣльныхъ государствахъ опредѣляется максимальный день для особо трудныхъ и опасныхъ производствъ, какъ, напр., для горной промышленности, для которой въ Англіи и Франціи установленъ 8-часовой день, въ Австріи 9-часовой день. Съ другой стороны дѣлаются первые шаги къ установленію предѣльнаго размѣра рабочаго дня вообще для всѣхъ рабочихъ. Такъ, въ Швейцаріи установленъ закономъ 11-часовой день; въ Россіи принятъ максимальный день въ $11^1/_2$ часовъ во всѣ дни, кромѣ субботы, когда онъ долженъ быть въ 10 часовъ; если же работа производится ночью, или частью ночью, частью днемъ, то рабочій день не можетъ превосходить 10 часовъ. Изъ этого правила существуетъ рядъ исключеній. Такъ допускается 12-часовой рабочій день въ предпріятіяхъ непрерывнаго характера; требованіе закона не касается вспомогательныхъ работъ при предпріятіяхъ (напр., работъ при паровыхъ котлахъ, при электрической станціи) и экстренныхъ работъ, вызванныхъ какимъ-либо несчастіемъ (пожаромъ, прорывомъ плотины и т. п.); наконецъ, допускаются, по взаимному соглашенію рабочихъ и работодателей, сверхурочныя работы.

Ночной трудъ большей частью законодательствъ запрещается, какъ правило, для дѣтей, подростковъ и женщинъ, причемъ законъ точно опредѣляетъ, какіе часы считаются ночнымъ временемъ. Для взрослыхъ мужчинъ ночной трудъ въ настоящее время запрещенъ только въ наиболѣе опасныхъ производствахъ, да и то не вездѣ.

Почти во всѣхъ странахъ запрещена работа по воскресеньямъ и важнѣйшимъ праздникамъ для того, чтобы обезпечить фабричнымъ рабочимъ нѣкоторый единообразный отдыхъ.

Въ отношеніи дѣтскаго труда, кромѣ указанныхъ уже ограниченій продолжительности рабочаго времени, вездѣ опредѣленъ возрастъ, съ котораго допускается работа дѣтей на фабрикахъ. Сначала этотъ возрастъ былъ установленъ очень низко, но постепенно онъ все болѣе и болѣе повышался и составляетъ въ настоящее время обычно 12—14 лѣтъ. Кромѣ того, нѣкоторыя законодательства требуютъ, чтобы фабриканты давали подрост-

камъ и дѣтямъ возможность посѣщенія школы. Нѣкоторые виды труда, какъ неподходящіе или слишкомъ опасные для дѣтей, совершенно запрещаются, напр., работы подъ землей въ горномъ дѣлѣ. Что касается женскаго труда на фабрикахъ, то ограничивается, какъ мы видѣли, его продолжительность, запрещается ночная работа, запрещаются нѣкоторые виды вредныхъ и опасныхъ работъ. Кромѣ того, въ нѣкоторыхъ законодательствахъ женщинамъ предоставляется свободное отъ работъ время послѣ рожденія ребенка.

Для предупрежденія несчастныхъ случаевъ законъ требуетъ огражденія опасныхъ частей машинъ, въ особенноси ихъ движущихся частей, предохранительными приспособленіями. Воспрещается чистка машинъ во время хода; паровые котлы подлежатъ предварительному испытанію.

Цѣлый рядъ правилъ касается санитарной обстановки фабричнаго труда. Здѣсь устанавливаются требованія достаточнаго кубическаго содержанія воздуха въ рабочихъ помѣщеніяхъ, требованія устройства вентиляціи, удаленія пыли, вредныхъ газовъ и паровъ, требованія періодической чистки и окраски помѣщеній. Особенно обстоятельно разработаны законодательныя нормы по санитарной части въ Англіи.

Для надзора за соблюденіемъ всѣхъ фабричныхъ законовъ во всѣхъ культурныхъ странахъ существуютъ особые правительственные чиновники—фабричные инспектора. Они имѣютъ право посѣщать всѣ промышленныя заведенія, подчиненныя дѣйствію фабричныхъ законовъ, и слѣдить за исполненіемъ послѣднихъ. Въ случаѣ обнаруженныхъ нарушеній закона они составляютъ протоколы и привлекаютъ виновныхъ къ судебной отвѣтственности.

62. Обезпеченіе рабочихъ, лишенныхъ возможности работать. Рабочіе лишаются возможности труда вслѣдствіе несчастныхъ случаевъ, болѣзней, вслѣдствіе инвалидности и старости и вслѣдствіе безработицы. Такъ какъ рабочій не можетъ создать изъ своихъ скромныхъ доходовъ фондъ, который обезпечилъ бы его во время неспособности къ труду, то приходится озаботиться его судьбой въ это время обществу и государству.

При несчастныхъ случаяхъ обезпеченіе рабочаго достигается двумя системами: системой отвѣтственности предпринимателей или системой страхованія. Первая система даетъ право рабочему, пострадавшему отъ какого-либо несчастнаго случая во время работы, обращаться въ судъ съ требованіемъ вознагражденія;

предприниматель признается обязаннымъ выдавать пострадавшему пенсію или единовременное пособіе за исключеніемъ того случая, если несчастіе произошло по винѣ рабочаго. Отвѣтственность предпринимателей введена въ Англіи, Швейцаріи, Франціи, Бельгіи. Въ Россіи точно также законъ 1903 года обязываетъ предпринимателей вознаграждать рабочихъ при потерѣ трудоспособности отъ несчастія, за исключеніемъ случаевъ злого умысла или грубой неосторожности пострадавшаго.

Другая система обезпеченія построена на началѣ страхованія. Она исходитъ изъ мысли, что каждому предпріятію присуща извѣстная степень опасности (риска) наступленія несчастныхъ случаевъ съ рабочими, происходящихъ даже помимо какой-либо вины отдѣльныхъ лицъ. Путемъ наблюденія надъ массой случаевъ можно выяснить, какъ часто въ среднемъ происходятъ несчастія въ каждой отрасли промышленности. Положимъ, установлено, что на 50,000 рабочихъ данной промышленности приходится въ теченіи года по 1 смерти отъ несчастныхъ случаевъ и по 2 неспособности къ труду. Всѣ предприниматели данной отрасли дѣлаютъ ежегодные взносы (именуемые страховыми преміями) въ такомъ размѣрѣ, чтобы покрыть платежи всѣмъ пострадавшимъ за годъ. Каждый предприниматель вноситъ въ годъ сравнительно небольшіе платежи, но зато гарантируетъ себѣ всю сумму, которая должна быть выдана пострадавшимъ отъ несчастія рабочимъ.

Выгода рабочихъ при этой системѣ заключается въ томъ, что для нихъ устраняется необходимость обращаться въ судъ и долго ждать его рѣшенія. Преміи по страхованію отъ несчастныхъ случаевъ уплачиваются цѣликомъ предпринимателями, которые, ведя предпріятіе и получая отъ него прибыль, должны нести на себѣ и рискъ возможныхъ случайностей съ рабочими.

Въ нѣкоторыхъ государствахъ практикуется добровольное страхованіе. Предприниматели, обязанные по закону уплачивать вознагражденіе пострадавшимъ рабочимъ, обращаются въ частныя страховыя общества, которыя за уплату извѣстныхъ премій берутъ на себя выдачу вознагражденія въ случаѣ наступленія несчастія. Но болѣе совершенной системой является обязательное страхованіе, установленное закономъ. Эта система существуетъ въ Германіи и Австріи. Всѣ предприниматели объединены въ нѣсколько промышленныхъ страховыхъ товариществъ, смотря по роду производства и иногда по районамъ государства. Правленіе каждаго товарищества избирается изъ среды предпринимателей, входящихъ въ составъ товарищества. Оно принимаетъ платежи

членовъ и выдаетъ пенсіи пострадавшимъ рабочимъ. Въ случ. смерти рабочаго семья получаетъ сумму на погребеніе и пенсію (вдова и каждый ребенокъ до 15 лѣтъ по 20% заработка), при полной неспособности къ труду рабочій получаетъ до $^2/_3$ заработка. Число рабочихъ, страхуемыхъ въ Германіи отъ несчастныхъ случаевъ, превышаетъ 20 милліоновъ человѣкъ, а сумма выдаваемыхъ ежегодно пенсій—130 милл. марокъ. Въ послѣдніе годы въ Россіи поднятъ вопросъ о введеніи обязательнаго страхованія рабочихъ отъ несчастныхъ случаевъ и выработанъ соотвѣтствующій законопроектъ.

Обезпеченіе рабочихъ врачебной помощью въ случаѣ болѣзни создается либо добровольными организаціями, напр., профессіональными союзами рабочихъ, либо спеціальными добровольными больничными кассами, либо обязанностью по закону предпринимателей лѣчить своихъ рабочихъ, либо, наконецъ, особымъ страхованіемъ на случай болѣзней. Первая система осуществляется въ Англіи и Америкѣ, вторая практиковалась въ Германіи до 80-хъ годовъ XIX вѣка. Третья система имѣла мѣсто въ Австріи и существуетъ въ настоящее время въ Россіи. У насъ на предпринимателей возлагается обязанность имѣть больницы для рабочихъ по разсчету 1 кровати на 100 рабочихъ. Однако, такія больницы существуютъ только на болѣе крупныхъ фабрикахъ, мелкія же промышленныя предпріятія въ лучшемъ случаѣ имѣютъ врача, фельдшера или устраиваютъ амбулаторію.

Четвертая система—страхованіе рабочихъ на случай болѣзни—обезпечиваетъ интересы рабочихъ лучше другихъ системъ. Въ Германіи для этой цѣли организуются спеціальныя больничныя кассы (нѣсколькихъ видовъ), управленіе которыми ведется представителями отъ работодателей и рабочихъ. Средства кассъ составляются изъ взносовъ рабочихъ и предпринимателей Первые уплачиваютъ отъ $1^1/_2$% до 3% своего заработка, а вторые вносятъ половину взносовъ рабочихъ. Больные получаютъ отъ кассъ врачебную помощь, въ случаѣ надобности больничное лѣченіе и лекарства, а также денежныя пособія, если они во время болѣзни не могутъ работать. Надо замѣтить, что помощь больничныхъ кассъ оказывается только въ случаѣ временныхъ заболѣваній; въ Германіи она оказывается въ теченіи 26 недѣль, въ Австріи въ теченіи 20 недѣль. Если же человѣкъ становится неспособнымъ къ труду вслѣдствіе хронической болѣзни или старости, онъ долженъ получать помощь въ другихъ формахъ, именно путемъ страхованія на случай инвалидности и старости.

Страхованіе на случай инвалидности и старости было ввe-

дено раньше другихъ странъ въ Германіи (по закону 1889 года). Каждый застрахованный обязанъ уплачивать въ недѣлю отъ 14 до 36 пфенниговъ, равную сумму вноситъ и предприниматель. Изъ этихъ суммъ выдаются пенсіи лицамъ, достигшимъ 70 лѣтъ, и лицамъ, ставшимъ инвалидами по болѣзни или вслѣдствіе несчастнаго случая. Государство приплачиваетъ къ каждой такой пенсіи изъ общегосударственныхъ средствъ по 50 марокъ въ годъ. Размѣръ пенсій въ общемъ итогѣ колеблется между 110 и 230 марками.

Въ Англіи въ 1908 г. былъ сдѣланъ первый шагъ къ обезпеченію всѣхъ вообще стариковъ, достигшихъ 70 лѣтъ и не имѣющихъ достаточныхъ средствъ существованія. Каждый такой старикъ получаетъ пенсію изъ общегосударственныхъ средствъ въ размѣрѣ не болѣе 5 шиллинговъ въ недѣлю.

Добровольное страхованіе на случай инвалидности и старости существуетъ въ Италіи, гдѣ желающіе могутъ дѣлать взносы въ „національную кассу“ и получать пенсіи.

Наконецъ, въ новѣйшее время дѣлаются попытки помогать рабочимъ, оказавшимся не по своей винѣ безработными. Обычно помощь оказывается имъ со стороны профессіональныхъ союзовъ, выдающихъ пособія и заботящихся о нахожденіи работы. Въ одномъ Швейцарскомъ кантонѣ была сдѣлана попытка ввести обязательное страхованіе отъ безработицы, по которому всѣ рабочіе должны были вносить небольшіе взносы въ страховое учрежденіе и на этомъ основаніи получать помощь въ случаѣ безработицы. Однако, эта система не дала благопріятныхъ результатовъ. Въ новѣйшее время начала разпространяться другая система, заключающаяся въ томъ, что государство и городское самоуправленіе приплачиваютъ опредѣленныя суммы тѣмъ рабочимъ союзамъ, которые ввели у себя страхованіе на случай безработицы. Такъ поставлено дѣло въ Даніи и Норвегіи по примѣру бельгійскаго города Гента, примѣнившаго эту систему съ 1901 года.

63. Жилищный вопросъ. Однимъ изъ серьезныхъ общественно-экономическихъ вопросовъ современности является вопросъ объ устраненіи неудовлетворительныхъ квартирныхъ условій жизни рабочихъ массъ населенія. Раньше, при незначительныхъ размѣрахъ городовъ и при разбросанности домовъ, этого вопроса не существовало. По мѣрѣ того, какъ населеніе скучивалось въ быстро растущихъ городахъ, вопросъ становится болѣе и болѣе острымъ. Одна изъ причинъ этого заключается въ томъ, что до

послѣдняго времени и государство, и городскія самоуправленія обращали мало вниманія на борьбу съ недостатками рабочихъ жилищъ.

Недостатки рабочихъ жилищъ могутъ быть сведены къ слѣдующему:

1) Они отличаются дороговизной При быстромъ ростѣ населенія въ промышленныхъ городахъ и мѣстечкахъ и при необычайномъ ростѣ поземельной ренты цѣны на квартиры поднимаются, причемъ мелкія квартиры обычно дорожаютъ въ большей степени, чѣмъ крупныя. Рабочимъ приходится тратить на свою квартиру до $^1/_4$ и иногда даже до $^1/_3$ заработка. Дороговизна квартиръ заставляетъ рабочихъ ухудшать свои жилищныя условія. Многіе рабочіе занимаютъ, напр., не цѣлыя квартиры, а снимаютъ одну комнату, въ которой ютятся цѣлой семьей; нерѣдко нанимаютъ всего лишь уголъ въ комнатѣ, такъ что въ одной комнатѣ помѣщается по нѣсколько семей. Въ Германіи иногда сдается право только на ночлегъ въ комнатѣ; встрѣчаются даже такіе случаи, когда одна и та же постель служитъ мѣстомъ для сна рабочихъ дневной и ночной смѣны попеременно. Указанныя обстоятельства ведутъ къ чрезвычайной скученности населенія. Изслѣдователи рабочихъ кварталовъ отмѣчаютъ недостатокъ кубическаго содержанія воздуха противъ установленной въ наукѣ минимальной нормы въ 1 куб. сажень на человѣка.

2) Рабочія квартиры отличаются плохими санитарными условіями. Обычно онѣ находятся въ скученныхъ кварталахъ, гдѣ плохо соблюдаются требованія гигіены относительно притока чистаго воздуха, достаточнаго свѣта, очистки домовъ отъ накопляющихся нечистотъ и пр. Большіе дома рабочихъ кварталовъ въ Лондонѣ, Парижѣ, Петербургѣ, Москвѣ поражаютъ посѣтителя грязью, вонью, темнотой помѣщеній.

3) Въ результатѣ антисанитарной обстановки рабочихъ квартиръ въ нихъ легче распространяются заразныя болѣзни и замѣчается усиленная смертность. Въ Берлинѣ, напр., на каждые 1.000 жителей происходитъ ежегодно 163 смерти въ квартирахъ въ 1 комнату и всего 5 смертей въ квартирахъ въ 4 и болѣе комнатъ.

Жилищное неблагоустройство среди рабочихъ массъ, представляющее угрозу для здоровья всѣхъ классовъ общества въ виду легкости заразныхъ заболѣваній, обратило на себя вниманіе общественной власти. Больше всего до настоящаго времени сдѣлали въ этомъ отношеніи городскія самоуправленія, которыя

издаютъ обязательныя постановленія о санитарномъ содержаніи жилищъ для рабочихъ. Нѣкоторые города сносятъ опасные въ отношеніи заразы дома и возводятъ на ихъ мѣстѣ болѣе благоустроенные дома, какъ, дѣлали, напр., Глэзго и другіе города Англіи. Устраиваются также благотворительныя общества для постройки хорошихъ и дешевыхъ помѣщеній для небогатаго населенія городовъ. Къ сожалѣнію, эти попытки имѣютъ очень ограниченные размѣры и не могутъ удовлетворить потребности рабочихъ въ благоустроенномъ жильѣ. Встрѣчается также примѣненіе въ жилищной области кооперации. Лица, желающія обезпечить себя хорошими жилищами, соединяются въ строительное товарищество, дѣлаютъ взносы, изъ которыхъ съ теченіемъ времени образуются суммы, достаточныя для возведенія домовъ. Постепенно всѣ члены товарищества получаютъ такимъ путемъ благоустроенныя квартиры. Внесеніемъ въ теченіе нѣсколькихъ лѣтъ квартирной платы погашаются проценты и затраченный капиталъ. Въ однихъ случаяхъ товарищества задаются цѣлью строить небольшіе домики для отдѣльныхъ членовъ; это бываетъ возможно тамъ, гдѣ нѣтъ еще скученности населенія и гдѣ имѣется много дешевой земли. Въ мѣстностяхъ съ дорогой землей строятся большіе дома съ массой квартиръ предоставляемыхъ членамъ товарищества. Наиболѣе дѣйствительнымъ способомъ борьбы съ плохими качествами рабочихъ жилищъ является государственное законодательство, устанавливающее обязательныя требованія по отношенію къ возводимымъ домамъ. Кромѣ того, много можетъ помочь и городское самоуправленіе, содѣйствуя разселенію жителей города по окраинамъ и даже за городомъ путемъ устройства хорошихъ средствъ сообщенія (трамваевъ, желѣзныхъ дорогъ).

Теорія прибыли на капиталъ.

64. Прибыль на капиталъ. Изъ общей суммы чистаго дохода, полученнаго отъ веденія предпріятія, вычитается поземельная рента, поступающая въ пользу земельнаго собственника, и заработная плата, идущая въ пользу наемныхъ рабочихъ. По вычетѣ изъ чистаго дохода этихъ двухъ видовъ дохода остается прибыль на капиталъ, поступающая въ пользу капиталиста и предпринимателя. Тотъ и другой могутъ совпадать въ одномъ и томъ же лицѣ, но могутъ быть и разными лицами. Доходъ,

составляющій достояніе капиталиста, есть процентъ на капиталъ, а доходъ предпринимателя, какъ такового, есть предпринимательскій барышъ.

Гдѣ заключается источникъ прибыли на капиталъ вообще? Онъ кроется въ такой высотѣ производительности труда, при которой рабочій производитъ больше, чѣмъ онъ самъ получаетъ. Представимъ себѣ хозяйство первобытнаго дикаря, весь дневной трудъ котораго употребляется на добываніе скудной пищи. То, что добудетъ дикарь въ теченіе дня, онъ и потребитъ въ то же время. Не остается никакого излишка, который могъ бы составить доходъ какого-либо третьяго лица. И до тѣхъ поръ, пока производительность труда будетъ оставаться на такомъ низкомъ уровнѣ, при которомъ продуктъ труда только покрываетъ необходимѣйшія потребности самого трудящагося, прибыль на капиталъ не можетъ возникнуть. Такимъ образомъ, условіе для возникновенія прибыли заключается въ такой высотѣ производительности труда, при которой возможны излишки дохода послѣ покрытія необходимыхъ потребностей самого трудящагося въ производствѣ.

Съ другой стороны, экономическое обоснованіе прибыли, т. е. причина, по которой прибыль на капиталъ поступаетъ въ распоряженіе особой группы общества, лежитъ въ той роли, какую выполняютъ капиталистъ и предприниматель въ современномъ хозяйствѣ. Въ распоряженіи рабочихъ нѣтъ тѣхъ средствъ производства, которыя необходимы для веденія производства. Эти средства принадлежатъ на правахъ частной собственности такъ называемымъ капиталистамъ. Послѣдніе одни могутъ снабдить производство нужными средствами. Но за предоставленіе производству нужнаго капитала капиталисты желаютъ быть вознагражденными извѣстнымъ отчисленіемъ дохода; иначе для нихъ нѣтъ экономическаго разсчета отдавать свой капиталъ. Предприниматель, въ свою очередь, выполняетъ въ современномъ частно-хозяйственномъ строѣ существенную роль: онъ устраиваетъ предпріятіе, управляетъ имъ, несетъ на себѣ за него рискъ и гражданскую отвѣтственность. За всѣ эти разнообразныя услуги онъ, естественно, разсчитываетъ получать доходъ и долженъ его получать, такъ какъ иначе не станетъ хлопотать по своему предпріятію.

65. Процентъ на капиталъ. Процентъ на капиталъ есть доходъ, поступающій капиталисту за пользованіе его капиталомъ въ производствѣ. Процентъ распадается на двѣ части: страховую

премію за рискъ и чистый процентъ. Страховая премія составляетъ вознагражденіе за тотъ рискъ, съ которымъ сопряжена отдача капитала въ какое-либо хозяйственное назначеніе. Дѣло въ томъ, что всякое предпріятіе можетъ при неблагопріятныхъ условіяхъ погибнуть. Напр., торговое предпріятіе, занимающееся торговлей съ заокеанскими странами, можетъ оказаться несостоятельнымъ вслѣдствіе гибели парохода съ его товарами, фабрика можетъ быть вынуждена закрыться при сокращеніи сбыта и пр. Въ такомъ случаѣ вложенные капиталы гибнуть безвозвратно или цѣликомъ, или частично. Возможность такой потери и учитывается въ особомъ вознагражденіи за рискъ помѣщенія капитала. Дѣйствительно, мы видимъ, что, чѣмъ рискованнѣе предпріятіе, тѣмъ выше сумма взимаемаго процента. Предпріятіе для торговли съ далекими странами можетъ достать взаймы деньги за болѣе высокій процентъ, чѣмъ предпріятіе для торговли внутри страны. Предоставленіе капитала на годъ оплачивается болѣе высокимъ процентомъ, чѣмъ на три мѣсяца, потому что за годъ есть больше риска измѣненія хозяйственнаго положенія заемщика, чѣмъ въ теченіе 3 мѣсяцевъ.

Чистый процентъ есть вознагражденіе за пользованіе капиталомъ при условіи полнѣйшей обезпеченности капитала, т. е. при отсутствіи какого-либо риска. Наиболѣе приближается къ такому проценту процентъ, платимый по займамъ современныхъ культурныхъ государствъ. Считается, что такое государство обезпечиваетъ свои займы всѣмъ своимъ достояніемъ, и потому случай банкротства государства почти невозможенъ. Въ Россіи такой чистый процентъ составляетъ 4%, въ Англіи онъ гораздо ниже — $2^1/_2$%.

Высота чистаго процента въ каждой странѣ зависитъ отъ взаимоотношенія двухъ экономическихъ силъ: спроса на свободные капиталы со стороны хозяйствующихъ лицъ и предложенія свободныхъ капиталовъ со стороны капиталистовъ, не желающихъ лично заниматься приложеніемъ капиталовъ въ хозяйственной области. Повышеніе спроса поднимаетъ размѣръ процента, то же дѣлаетъ уменьшеніе предложенія со стороны капиталистовъ, наоборотъ—уменьшеніе спроса и увеличеніе предложенія капиталовъ ведутъ къ паденію процента. Однако, колебанія размѣровъ процента имѣютъ свои предѣлы. Съ одной стороны, процентъ не можетъ упасть до такой величины, при которой для капиталиста теряется уже интересъ отдавать капиталъ для хозяйственнаго использованія. Если бы въ настоящее время процентъ упалъ, напр., до $^1/_2$%, то капиталисты предпочли бы сами начать какое-

либо предпріятіе, чѣмъ получать такой ничтожный доходъ. Можно принять, что низшій предѣлъ паденія процента въ настоящее время составляетъ около 2%. Съ другой стороны, высшій предѣлъ повышенія процента не можетъ превзойти суммы всей прибыли на капиталъ, такъ какъ въ такомъ случаѣ предприниматель, вынужденный отдавать всю прибыль капиталисту въ видѣ процента, не будетъ имѣть интереса вести предпріятіе. Высшій предѣлъ процента находится тамъ, гдѣ для предпринимателя остается еще достаточное вознагражденіе за его трудъ организаціи и управленія предпріятія. Въ этихъ двухъ границахъ колебанія процента происходятъ подъ вліяніемъ указаннаго взаимоотношенія спроса и предложенія свободныхъ капиталовъ. Вотъ почему въ странахъ молодыхъ, чувствующихъ недостатокъ капиталовъ, процентъ выше, чѣмъ въ странахъ старой экономической культуры, въ которыхъ существуетъ изобиліе накопленныхъ капиталовъ. Примѣромъ первыхъ можетъ служить Россія, примѣромъ вторыхъ Англія—страна съ наибольшими массами накопленныхъ капиталовъ. И въ одной и той же странѣ могутъ быть періоды съ различными уровнями процента. Въ Россіи до русско японской войны процентъ равнялся 4—4½%. Немедленно послѣ войны рынокъ капиталовъ сталъ болѣе стѣсненнымъ, и процентъ поднялся до 5½—6%. Въ общемъ, замѣчается съ теченіемъ времени все большее и большее накопленіе свободныхъ капиталовъ и, соотвѣтственно этому, паденіе уровня процента.

На иныхъ основаніяхъ складывается такъ называемый ростовщическій процентъ. Онъ совершенно не считается съ предѣлами коммерческаго процента, потому что взимается въ случаяхъ крайней нужды заемщика. Если человѣкъ впалъ въ несчастіе, не имѣетъ средствъ для прокормленія семьи, то онъ соглашается на какіе-угодно проценты, лишь бы достать деньги, нужныя ему для удовлетворенія настоятельныхъ потребностей. Онъ можетъ согласиться уплатить за ссуду въ 10 руб. 100%, такъ какъ иначе онъ видитъ для себя неизбѣжную гибель. И эти 100% уплачиваются, конечно, не изъ прибыли на капиталъ, а вообще изъ доходовъ даннаго лица, очень часто, напр., изъ его заработной платы. Размѣръ ростовщическаго процента опредѣляется всецѣло степенью нужды и возможностью эксплоатаціи нужды человѣка. Въ нѣкоторыхъ государствахъ дѣлались попытки бороться съ ростовщичествомъ установленіемъ наибольшаго допустимаго закономъ процента, напр., 12% годовыхъ. Но такой способъ борьбы представляется довольно грубымъ, такъ какъ могутъ встрѣтиться случаи коммерческаго процента выше такой

нормы. Представимъ себѣ случай очень рискованнаго торговаго предпріятія въ далекихъ дикихъ странахъ, которое приноситъ громадный доходъ въ 100%. При такихъ условіяхъ и взиманіе 50% за ссужаемый капиталъ не будетъ еще ростовщичествомъ. Поэтому новѣйшее законодательство оставило мысль опредѣлять размѣръ допустимаго процента, а ограничилось запрещеніемъ кредитныхъ сдѣлокъ, эксплоатирующихъ нужду и невѣжество заемщика.

68. Предпринимательскій барышъ. Предпринимательскій барышъ есть тотъ остатокъ чистаго дохода предпріятія, который послѣ вычета ренты, заработной платы и процента остается въ пользу предпринимателя въ тѣсномъ смыслѣ слова. Размѣръ его весьма различенъ и зависитъ отъ хозяйственныхъ способностей предпринимателя, отъ его умѣнья использовать выгодныя сочетанія условій рынка (напр., отъ умѣнья во-время продать товаръ или во-время купить нужное сырье). Кромѣ того, барышъ предпринимателя обусловливается и положеніемъ рынка, часто совершенно не зависящимъ отъ воли предпринимателя. Представимъ себѣ, что рынокъ оказывается переполненнымъ товарами, производимыми даннымъ предпринимателемъ; въ такомъ случаѣ онъ не можетъ сбыть своихъ товаровъ по цѣнѣ, которая оставила бы ему достаточный барышъ. Онъ продаетъ ихъ по пониженной цѣнѣ, не получая никакого барыша. Фабрикантъ хлопчатобумажныхъ издѣлій при вздорожаніи хлопка, всѣдствіе его неурожая, не всегда можетъ наверстать это вздорожаніе на пониженіи заработной платы или на повышеніи цѣны своихъ издѣлій; вынужденный продавать товаръ по прежнимъ цѣнамъ, онъ потерпитъ на сокращеніи своего барыша. Зато предприниматель можетъ неожиданно и выиграть. Если спросъ на товаръ вдругъ выросъ, предприниматель можетъ выручить за него повышенныя цѣны, которыя не только покроютъ всѣ его издержки, но и дадутъ ему добавочный барышъ.

ЧАСТЬ III.

ТЕОРІЯ ОБМѢНА.

Теорія мѣнной цѣнности.

67. Элементы обмѣна. Пока человѣкъ производитъ предметы для личнаго потребленія, онъ не знаетъ обмѣна. Но, съ появленіемъ и развитіемъ раздѣленія труда, люди начинаютъ сосредоточиваться на производствѣ отдѣльныхъ хозяйственныхъ благъ, потреблять которыя они не въ состояніи. Для того, чтобы получить остальныя нужныя имъ хозяйственныя блага, они должны обмѣнить произведенныя ими блага на тѣ, въ которыхъ они нуждаются. Положимъ, сапожникъ изготовляетъ въ недѣлю 10 паръ обуви, но самъ снашиваетъ въ годъ одну пару. Чтобы получить нужную пищу, одежду, квартиру, сапожникъ долженъ обмѣнять изготовленную обувь на предметы своего потребленія.

Обмѣнъ однихъ благъ на другія происходитъ на такъ называемомъ рынкѣ. Подъ рынкомъ мы разумѣемъ территорію, въ предѣлахъ которой сталкиваются покупатели и продавцы даннаго товара и заключаютъ между собой мѣновыя сдѣлки. Рынокъ можетъ быть различнаго объема. Мѣстный рынокъ охватываетъ мѣстныхъ жителей съ продуктами ихъ производства. Таковы базары въ городахъ. На нихъ съѣзжаются подгородные крестьяне съ овощами, сѣномъ, хлѣбомъ, молочными продуктами, ремесленники съ своими издѣліями, на нихъ торгуютъ и мѣстные городскіе торговцы. Рынокъ бываетъ народнымъ или національнымъ, когда обмѣнъ между хозяйствующими лицами происходитъ на территоріи цѣлаго государства, когда въ предѣлахъ цѣлой страны устанавливается цѣна блага. Таково положеніе, напр., рынка хлопчатобумажныхъ издѣлій въ Россіи, рынка желѣза и пр. Наконецъ, рынокъ бываетъ международнымъ или міровымъ, когда при мѣновыхъ сдѣлкахъ съ даннымъ товаромъ сталкиваются продавцы и покупатели всего земного шара. О міровомъ рынкѣ мы можемъ говорить въ отношеніи хлѣба, большей части металловъ, хлопка, шерсти и т. д. Съ развитіемъ хозяйственной жизни мы замѣчаемъ все большее развитіе международнаго рынка; въ него вступаетъ все большее число хозяйственныхъ благъ.

Предметомъ мѣновыхъ сдѣлокъ на рынкѣ являются хозяйственныя блага. Хозяйственныя блага, выступающія на рынкѣ въ качествѣ объектовъ мѣновыхъ сдѣлокъ, называются товарами.

На каждомъ рынкѣ сталкиваются двѣ стороны: покупатели и продавцы. Первые составляютъ то, что называется спросомъ. Спросъ есть количество товара, которое желаетъ купить на рынкѣ покупатели, имѣющіе къ тому покупательныя средства. Спросъ не есть величина постоянная. Она колеблется отъ массы причинъ, опредѣляющихъ направленіе и размѣръ потребленія общества. Спросъ измѣняется подъ вліяніемъ моды. Онъ измѣняется также вслѣдствіе вздорожанія и удешевленія товара. Если товаръ дешевѣетъ, онъ становится доступнѣе для многихъ лицъ, которыя начинаютъ увеличивать свои покупки. При удорожаніи товара наименѣе состоятельныя лица, которыя при прежней цѣнѣ были въ состояніи покупать его, теперь отказываются отъ покупки или начинаютъ покупать меньшее его количество.

Продавцы образуютъ предложеніе на рынкѣ. Предложеніе товара есть то его количество, которое доставлено на рынокъ для продажи. И предложеніе, подобно спросу, измѣняется въ сторону увеличенія и уменьшенія. Если продавцы замѣчаютъ повышеніе цѣны товара, они стараются увеличить предложеніе, такъ какъ продажа по высокой цѣнѣ обѣщаетъ имъ увеличенныя выгоды. При паденіи цѣны товара они, наоборотъ, по возможности сокращаютъ свое предложеніе, такъ какъ продажа при этихъ условіяхъ оказывается невыгодной.

68 Проблема мѣновой цѣнности. Теорія мѣновой цѣнности должна объяснить намъ то основаніе, которымъ опредѣляются количественныя отношенія обмѣниваемыхъ товаровъ. Обмѣнъ двухъ товаровъ происходитъ всегда въ опредѣленной пропорціи, напр., 1 пудъ желѣза обмѣнивается на 5 пудовъ хлѣба, 1 платье обмѣнивается на 45 шкурокъ зайца и т. д. Сущность теоріи цѣнности заключается въ объясненіи того, почему данное количество одного товара мѣняется именно на такое-то, а не иное количество другого товара.

Къ сожалѣнію, по данному вопросу въ настоящее время въ экономической наукѣ нѣтъ единодушнаго отвѣта. Существуетъ нѣсколько теорій, которыя пытаются построить теорію цѣнности на различныхъ основаніяхъ. Одна теорія исходитъ изъ труда, затраченнаго на производство товара (такъ называемая трудовая теорія), другая исходитъ изъ полезности товара для человѣка, изъ оцѣнки потребительскихъ свойствъ товара (такъ называемая теорія предѣльной полезности).

Трудовая теорія хочетъ найти въ трудѣ, затраченномъ на производство, общее начало, опредѣляющее мѣновыя отношенія всѣхъ товаровъ. Для сравненія различныхъ товаровъ должно, по этой теоріи, существовать нѣчто, общее всѣмъ товарамъ, должно существовать общее мѣрило цѣнности. У всѣхъ товаровъ существуетъ то общее, что они являются результатомъ затраченнаго на ихъ производство труда. Какъ бы различенъ ни былъ трудъ человѣка по качеству, онъ всегда представляетъ собой затрату мускульной и нервной энергіи. Трудъ земледѣльца, сапожника, ткача, учителя, писателя можно въ концѣ-концовъ свести къ извѣстному количеству трудовой энергіи и, такимъ образомъ, имѣть выраженіе всѣхъ товаровъ въ томъ или другомъ количествѣ трудовой энергіи. 1 пудъ желѣза обмѣнивается на 5 пудовъ хлѣба потому, что въ томъ и другомъ количествѣ товаровъ заключена одинаковая сумма труда. Положимъ, продавецъ желѣза затратилъ на производство его 10 дней труда и нуждается теперь въ хлѣбѣ, котораго онъ не производитъ. Землевладѣлецъ затрачиваетъ на производство хлѣба трудъ въ такомъ количествѣ, что 1 пудъ хлѣба обходится ему въ 2 дня труда. Продавецъ желѣза согласится отдавать свое желѣзо только по указанному соотношенію. Если бы владѣлецъ хлѣба вздумалъ требовать за свои 5 пудовъ хлѣба больше желѣза, чѣмъ 1 пудъ, владѣлецъ желѣза предпочелъ бы самъ добыть себѣ хлѣбъ съ затратой 10 дней труда, чѣмъ отдавать за хлѣбъ продуктъ бо́льшаго труда. Для каждаго продавца и покупателя затрата труда въ опредѣленномъ количествѣ представляется равнозначительной величиной, какъ бы ни были различны виды труда по качеству.

Итакъ, трудъ, присущій всякому товару въ качествѣ его создателя, есть, согласно трудовой теоріи цѣнности, общій измѣритель мѣновой цѣнности товаровъ. Какой же трудъ принимается въ разсчетъ при опредѣленіи цѣнности? По трудовой теоріи, всѣ различные виды труда могутъ быть сведены къ простому физическому, такъ называемому чернорабочему, труду. Всякій болѣе сложный трудъ и трудъ, требующій большей подготовки и искусства, можетъ быть выраженъ въ увеличенномъ количествѣ простого труда. Когда опредѣляется количество труда, затраченнаго на производство товара, принимается въ разсчетъ, прежде всего, трудъ непосредственнаго работника, создавшаго товаръ въ окончательномъ видѣ, напр., трудъ ткача и красильщика для ткани; далѣе, исчисляется трудъ, затраченный на производство сырыхъ матеріаловъ, нужныхъ для изготовленія даннаго товара. Наконецъ, входитъ въ счетъ часть труда, потраченнаго на производство

машинъ, орудій и зданій, въ той мѣрѣ, въ какой эти виды основного капитала истрачены при производствѣ даннаго товара.

Возьмемъ цифровой примѣръ. Хлопчатобумажныя ткани изготовляются на фабрикѣ, зданіе которой стоитъ 100.000 дней труда и можетъ просуществовать 100 лѣтъ. Машины стоятъ 10.000 дней труда и работаютъ 10 лѣтъ. Истраченный въ теченіе года хлопокъ стоитъ 2 000 дней труда. Наконецъ, ткачи затрачиваютъ въ теченіе года 3.000 дней труда для изготовленія тканей. Если подсчитать сумму годового труда, затрачиваемаго на ткани, то получимъ: 1.000 дней труда на зданіе фабрики, 1.000 дней на машины, 2.000 дней на сырье, 3.000 дней на трудъ ткачей, итого 7.000 дней труда. Если въ теченіе года вырабатывается на фабрикѣ 1.000 кусковъ ткани, каждый кусокъ стоитъ 7 дней труда.

Кромѣ того, трудовая теорія указываетъ, что при приведенныхъ разсчетахъ принимается трудъ средняго качества при обычныхъ, наиболѣе распространенныхъ условіяхъ производства. Дѣло въ томъ, что одинъ ткачъ можетъ работать интенсивнѣе, производительнѣе другого: одинъ вырабатываетъ въ день 1 кусокъ ткани, а другой—2. На рынкѣ принимается въ разсчетъ трудъ средняго рабочаго. Далѣе, производство можетъ вестись далеко не въ одинаковыхъ условіяхъ; въ одномъ предпріятіи могутъ дѣйствовать самыя усовершенствованныя машины, въ другомъ—болѣе устарѣлыя, не имѣющія такой производительности, въ третьемъ—производство можетъ вестись даже ручнымъ способомъ и т. д. Какую же затрату труда слѣдуетъ считать при опредѣленіи количества труда при производствѣ? Ту, которая дѣлается при наиболѣе обычныхъ условіяхъ. Въ началѣ XIX вѣка, напр., ручной способъ тканья былъ господствующимъ, а фабричный способъ—исключеніемъ. Тогда затрата труда ткача должна была опредѣляться, конечно, по количеству ручного труда, скажемъ, на кусокъ 10 дней труда. Но когда наиболѣе распространеннымъ способомъ производства сдѣлался машинный, количество труда стало опредѣляться уже условіями машиннаго производства и равняться, положимъ, всего 1 дню. Средній трудъ при обычныхъ, наиболѣе распространенныхъ условіяхъ производства называется общественно-необходимымъ трудомъ.

Другая теорія мѣновой цѣнности видитъ основу, опредѣляющую цѣнность, въ полезности товара, въ оцѣнкѣ человѣкомъ способности товара удовлетворять потребность. Эта теорія утверждаетъ, что человѣкъ оцѣниваетъ блага по ихъ предѣльной полезности. Подъ предѣльной полезностью разумѣется наименѣе важная полезность изъ всѣхъ тѣхъ полезностей, какія имѣетъ

благо въ данномъ его количествѣ. По другому опредѣленію, предѣльная полезность есть послѣдняя, наименьшая польза, которую человѣкъ можетъ извлечь изъ имѣющагося въ его распоряженіи количества блага. Представимъ себѣ, что у человѣка имѣется 6 ведеръ воды. Первое ведро служитъ самой важной его потребности—удовлетворенію жажды, второе идетъ на приготовленіе пищи, третье идетъ на пойло скоту, четвертое служитъ для умыванья, пятое—для мытья жилища, шестое—для поливки сада. Изъ всѣхъ перечисленныхъ потребностей послѣдняя имѣетъ наименьшее значеніе и потому при наличности 6 ведеръ воды предѣльной ея полезностью будетъ употребленіе ея для поливки сада. По этой предѣльной полезности устанавливается оцѣнка всѣхъ остальныхъ 5 ведеръ воды, т. е. оцѣнка всего количества блага устанавливается его предѣльной полезностью. Если количество воды у человѣка уменьшится до 5 ведеръ, то онъ не пожертвуетъ, конечно, ни однимъ изъ болѣе важныхъ предназначеній воды, а перестанетъ лишь поливать садъ. Тогда предѣльная полезность воды поднимется и будетъ опредѣляться полезностью ея для мытья жилища. Если бы у человѣка осталось 1 ведро, его предѣльная полезность возросла бы до чрезвычайности и опредѣлялась бы надобностью воды для удовлетворенія жажды человѣка. Вотъ почему фляжка воды въ пустынѣ можетъ, при отсутствіи воды, пріобрѣсти необычайно высокую оцѣнку и высокую предѣльную полезность. Наоборотъ, если передъ человѣкомъ течетъ рѣка, дающая ему неограниченное количество воды, предѣльная полезность воды становится равной нулю, т. е. вода ничего не стоитъ.

По теоріи предѣльной полезности, каждый человѣкъ, вступая въ мѣновую сдѣлку, даетъ обмѣниваемому предмету свою личную оцѣнку сообразно своимъ потребностямъ. Эти личныя оцѣнки сталкиваются между собой на рынкѣ и въ концѣ концовъ приводятъ къ одному общему уровню мѣновой цѣнности. Для выясненія этого превращенія личныхъ оцѣнокъ отдѣльныхъ хозяевъ въ общую для всѣхъ цѣнность приведемъ примѣръ Цукерхандля. Представимъ себѣ, что на рынокъ является 5 человѣкъ: А, Б, В, Г, Д для покупки хлѣба. Каждый оцѣниваетъ по своему нужный ему хлѣбъ. Нуждаясь въ 5 мѣшкахъ хлѣба, каждый изъ нихъ даетъ такую личную оцѣнку этихъ мѣшковъ, сообразно принципу предѣльной полезности:

А	Б	В	Г	Д
9	8	7	6	5
8	7	6	5	4
7	6	5	4	3
6	5	4	3	2
5	4	3	2	1

Если бы А получилъ 1 мѣшокъ, онъ оцѣнилъ бы его въ 9; если бы онъ имѣлъ 5 мѣшковъ, то каждый изъ нихъ былъ бы оцѣненъ имъ по 5. Б оцѣниваетъ 5 мѣшковъ хлѣба по 4 и т. д. Положимъ на рынкѣ имѣется для продажи 6 мѣшковъ. Спрашивается, на какомъ общемъ для всѣхъ уровнѣ установится цѣна хлѣба, т. е. какъ личныя оцѣнки покупателей превратятся въ одну общую рыночную цѣну? Если бы рыночная цѣна установилась на 5, то тогда по этой цѣнѣ согласились бы пріобрѣсти хлѣбъ А—5 мѣшковъ, Б—4 мѣшка, В—3, Г—2 и Д—1. Понадобилось бы всего 15 мѣшковъ по такой цѣнѣ, которыхъ однако, нѣтъ на рынкѣ. При цѣнѣ въ 6 А взялъ бы 4 мѣшка, Б—3, В—2, Г—1, а Д совершенно отказался бы отъ покупки; но и при такой цѣнѣ понадобилось бы 10 мѣшковъ. При цѣнѣ въ 7 А взялъ бы 3 мѣшка, Б—2 и В—1, всего 6 мѣшковъ, какъ разъ столько, сколько имѣется хлѣба на рынкѣ. На этомъ уровнѣ и установится общая цѣна на рынкѣ.

69. Теорія рыночныхъ цѣнъ. Ни та, ни другая теорія въ настоящее время не является общепризнанной. Онѣ пытаются установить единое начало мѣновой цѣнности, которое, однако, оказывается недостаточнымъ для объясненія всего разнообразія рыночныхъ явленій. Есть много товаровъ, стоющихъ мало труда, и тѣмъ не менѣе, обладающихъ большой цѣнностью, Напр., вино съ острова Мадейры, имѣющее особый вкусъ благодаря почвѣ, на которой произрастаетъ виноградъ, стоитъ не большаго труда, чѣмъ самое обыкновенное вино Франціи, Германіи или Россіи, однако, потребители оцѣниваютъ его выше и даютъ за него гораздо большую цѣну, чѣмъ за обыкновенное вино. Склеить скрипку стоитъ одинакового труда для простого мастера и для знаменитаго Страдиваріуса, однако, скрипки послѣдняго, давно умершаго, оцѣниваются теперь тысячами рублей, тогда какъ скрипки простыхъ мастеровъ стоятъ по нѣскольку рублей. Вырубить сажень березовыхъ и сосновыхъ дровъ въ лѣсу стоитъ одинакового труда, а на рынкѣ первые стоятъ дороже въ силу того, что потребители оцѣниваютъ выше ихъ тепловыя свойства.

Съ другой стороны, одной оцѣнкой потребительныхъ свойствъ товаровъ нельзя объяснить установленія цѣнъ въ рядѣ случаевъ. Производители товаровъ на рынокъ и торговцы не руководятся въ опредѣленіи своихъ оцѣнокъ потребительнымъ значеніемъ товаровъ, такъ какъ у нихъ нѣтъ никакихъ основаній для этого въ виду отсутствія цѣли потребленія данныхъ благъ. Далѣе, если мы можемъ сравнивать полезность пшеничнаго и ржаного хлѣба

или березовыхъ и сосновыхъ дровъ, то невозможно сравненіе такихъ благъ, которыя удовлетворяютъ совершенно различныя по характеру и содержанію потребности. Напр., нельзя сравнить полезность желѣза и скрипки, экипажа и квартиры. Для всякаго сравненія необходимо имѣть общее мѣрило, которое давало бы возможность сравненія. Мы можемъ сравнить длину улицы съ длиной дома, но нельзя сравнить длину улицы съ вѣсомъ нагруженной телѣги, такъ какъ здѣсь имѣются несоизмѣримыя величины. Точно также нельзя сравнивать и полезности благъ, удовлетворяющихъ различныя по существу потребности.

Тѣмъ не менѣе, оба указанныхъ начала играютъ роль въ дѣлѣ установленія рыночныхъ цѣнъ товаровъ. Дать отвлеченную теорію мѣновой цѣнности, какъ одного начала для всѣхъ мѣновыхъ отношеній, представляется неосуществимой задачей, такъ какъ экономическая дѣйствительность совершенно не отвѣчаетъ этимъ отвлеченнымъ построеніямъ. Цѣнности, опредѣляемой количествомъ затраченнаго труда или предѣльной полезностью, въ жизни не существуетъ. Въ дѣйствительности существуютъ рыночныя цѣны, устанавливающіяся въ каждый данный моментъ опредѣленными вліяніями рынка. Задача теоріи и сводится къ тому, чтобы указать эти вліянія и ихъ взаимоотношенія.

Рыночныя цѣны слагаются подъ вліяніемъ двухъ силъ—продавцовъ и покупателей, или предложенія и спроса. Продавцы разсчитываютъ при продажѣ покрыть свои расходы. Здѣсь и играютъ роль затраты труда на производство товара, къ которымъ по существу сводятся всѣ расходы производства. Совокупность затратъ труда на производство товара называется стоимостью товара. Отъ нея исходятъ продавцы въ своихъ требованіяхъ цѣны.

Покупатели пріобрѣтаютъ товаръ для удовлетворенія потребностей. Различные покупатели подходятъ къ товару на рынкѣ съ неодинаковыми мѣрками. Одинъ состоятельный покупатель согласенъ дать дорого, лишь бы купить товаръ. Другой, имѣя ограниченныя средства, предлагаетъ болѣе скромную цѣну. На величину цѣны, назначаемой покупателями, вліяютъ въ значительной степени личныя условія каждаго: степень настоятельности потребности, подлежащей удовлетворенію, степень экономическаго благосостоянія. Если предѣльная полезность товара для даннаго лица высока, оно будетъ готово дать за него большую цѣну, при незначительной предѣльной полезности оно дастъ низкую цѣну. Если лицо богато, оно будетъ имѣть возможность и желаніе дать за товаръ болѣе высокую цѣну, чѣмъ въ томъ случаѣ, если оно бѣдно.

70 Тенденція рыночныхъ цѣнъ и ихъ колебанія.

Наиболѣе часто встрѣчается тотъ случай образованія рыночныхъ цѣнъ, когда товаръ можетъ быть производимъ въ любомъ количествѣ, какъ уменьшающемся, такъ и увеличивающемся. Здѣсь, при равенствѣ спроса и предложенія, рыночная цѣна будетъ всегда колебаться около величины стоимости товара. Причина этого заключается въ томъ, что повышеніе цѣны выше стоимости сдѣлало бы необычно выгоднымъ производство даннаго товара, привлекло бы къ нему увеличенные капиталы и расширило бы производство; въ результатѣ получилась бы усиленная конкуренція производителей, которая и понизила бы цѣну до уровня обычной стоимости. Наоборотъ, паденіе цѣны товара ниже стоимости сдѣлало бы продажу его невыгодной и заставило бы производителей сократить производство, въ результатѣ чего количество товара на рынкѣ уменьшилось бы, и цѣна его поднялась бы.

Иначе складываются цѣны товаровъ, которые не могутъ быть увеличены производствомъ. Это случаи такъ называемой монополіи. Монополіи бываютъ естественныя и искусственныя. Естественная монополія обусловливается какими-либо природными причинами, напр., ограниченностью площади земли, дающей какой-нибудь продуктъ, смертью производителя и т. п. Естественная монополія существуетъ, напр., въ отношеніи винъ нѣкоторыхъ сортовъ, получаемыхъ только отъ винограда на опредѣленной почвѣ, естественной монополіей пользуется мѣсто съ красивымъ видомъ, естественная монополія встрѣчается въ отношеніи картинъ умершихъ художниковъ. Искусственныя монополіи создаются государствомъ, которое предоставляетъ себѣ или частнымъ лицамъ исключительное право на производство даннаго товара, или фактическимъ положеніемъ производителя или продавца на рынкѣ. Почта, телеграфъ, продажа водочныхъ издѣлій составляетъ въ Россіи государственную монополію. Если въ селѣ существуетъ одинъ лавочникъ, онъ пользуется фактической монополіей; если синдикатъ держитъ въ своихъ рукахъ 95% всего производства страны, онъ является фактическимъ монополистомъ въ данной отрасли промышленности. Въ случаяхъ монополіи цѣна можетъ подниматься значительно выше стоимости товара. Это повышеніе зависитъ отъ величины спроса, который, въ свою очередь, какъ мы указывали, обусловленъ размѣромъ желаній покупателей. Предѣлъ роста цѣнъ будетъ устанавливаться платежной способностью покупателей и ихъ личными оцѣнками покупаемаго товара. Напр., въ XVIII вѣкѣ картины Рафаэля имѣли монопольную цѣну, но не особенно высокую. Въ XX вѣкѣ тѣ же картины пріі-

обрѣли цѣну, во много разъ превышающую цѣну XVIII столѣтія, и опредѣляющими эту цѣну потребителями являются теперь гораздо болѣе богатые люди, чѣмъ два столѣтія тому назадъ.

Теорія денегъ.

71. Понятіе денегъ и ихъ роль. Когда въ обществѣ возникъ обмѣнъ, онъ долгое время совершался въ видѣ обмѣна одного блага на другое Человѣкъ, имѣвшій шкуру звѣря и нуждавшійся въ хлѣбѣ, шелъ на рынокъ и искалъ владѣльца хлѣба, который нуждался бы въ шкурѣ. Когда таковой находился, стороны вступали въ соглашеніе и производили мѣновую сдѣлку. Такой обмѣнъ товара на товаръ называется натуральнымъ или непосредственнымъ. Онъ возможенъ только до тѣхъ поръ, пока мѣновыя сдѣлки немногочисленны и несложны. Двумъ человѣкамъ, изъ которыхъ одинъ обладаетъ какъ-разъ такимъ предметомъ, въ которомъ нуждается другой, встрѣтиться на рынкѣ очень трудно. Далеко не всегда они имѣютъ предметъ въ томъ количествѣ, какое требуется. Въ виду такихъ неудобствъ люди обратились къ помощи особаго орудія обмѣна, облегчающаго мѣновыя сдѣлки—къ помощи денегъ. Деньгами въ обществѣ являются всегда такіе предметы, которые охотно принимаются каждымъ человѣкомъ въ виду ихъ общепризнанной цѣнности. Деньгами обыкновенно становятся предметы, представляющіе собой наиболѣе яркое выраженіе богатства данной эпохи. Такъ, напр., въ періодъ охотничьяго быта деньгами служатъ шкуры цѣнныхъ звѣрей и ихъ части (въ древней Руси гривна кунъ, мордки и пр.). Въ скотоводческомъ быту деньгами служитъ скотъ, чаще всего быки или бараны, такъ какъ въ стадахъ домашнихъ животныхъ заключается главное богатство людей того времени. Наконецъ, съ открытіемъ въ нѣдрахъ земли благородныхъ металловъ и съ распространеніемъ ихъ употребленія для украшеній, въ качествѣ денегъ начинаютъ употребляться золотые и серебряные слитки, какъ отвлеченное выраженіе богатства.

Когда такія деньги стали приниматься людьми въ уплату за проданную вещь, онѣ вошли въ оборотъ въ качествѣ орудія обмѣна. Теперь сдѣлка обмѣна одного товара на другой стала распадаться на двѣ сдѣлки—продажу товара на деньги и покупку нужнаго товара на вырученныя отъ первой продажи деньги. На первый взглядъ можетъ казаться, что такое удвоеніе сдѣлокъ должно вести къ усложненію обмѣна, но, въ дѣйствительности, введеніе денегъ въ оборотъ создаетъ чрезвычайное его облегченіе.

Деньги охотно принимаетъ всякій въ виду воплощенія въ нихъ идеи богатства и въ виду того, что въ каждый моментъ всякій другой человѣкъ приметъ такія деньги въ платежъ. Другими словами, деньги отличаются идеальной обращаемостью. Продавецъ звѣриной шкуры теперь не долженъ отыскивать на рынкѣ лицо, которое, съ одной стороны, нуждалось бы въ шкурѣ, а съ другой— имѣло бы нужный первому хлѣбъ. Онъ только ищетъ на рынкѣ лицо, желающее купить шкуру, а такое лицо найти гораздо легче. Совершается первая сдѣлка продажи шкуры за деньги. Затѣмъ, получивъ деньги, первый продавецъ превращается уже въ покупателя и ищетъ купить на рынкѣ хлѣбъ. Найти продавца хлѣба за деньги тоже гораздо легче, и, такимъ образомъ, хотя человѣкъ совершаетъ двѣ сдѣлки, онъ совершаетъ ихъ гораздо скорѣе и удобнѣе, чѣмъ раньше одну. Новый способъ обмѣна называется денежной формой обмѣна.

Итакъ, деньги суть такой же товаръ, какъ и всѣ прочіе товары, но только товаръ, выполняющій особую роль (функцію) въ общественномъ хозяйствѣ. Деньги выполняютъ слѣдующія функціи:

1) Онѣ служатъ орудіемъ обмѣна. Онѣ являются тѣмъ посредникомъ, при помощи котораго совершается обмѣнъ однихъ товаровъ на другіе.

2) Деньги служатъ мѣриломъ цѣнности товаровъ. Для обмѣна товаровъ и установленія точныхъ мѣновыхъ отношеній между ними необходимо имѣть какое нибудь общее мѣрило, которое позволяло бы людямъ сравнивать товары между собой. Такимъ измѣрителемъ и являются деньги. Единица денегъ, напр., рубль, служитъ единицей измѣренія всѣхъ мѣновыхъ цѣнностей. Мы опредѣляемъ цѣнность хлѣба, мяса, тканей, домовъ, мебели и пр. въ извѣстномъ числѣ рублей и тѣмъ самымъ пріобрѣтаемъ возможность сравненія цѣнности всѣхъ этихъ товаровъ между собой.

3) Деньги служатъ законнымъ платежнымъ средствомъ. Являясь общепризнаннымъ средствомъ обмѣна, деньги объявляются государственной властью средствомъ, которымъ окончательно покрываются всѣ обязательства. Деньгами уплачиваются долги, выдается рабочимъ заработная плата, деньгами вносятся налоги, уплачивается арендная плата за дома и землю и т. д. Если лицо является должнымъ другому 1 000 руб., то, отдавая эту сумму деньгами, оно погашаетъ свой долгъ и прекращаетъ обязательство. Отъ пріема денегъ кредиторъ не имѣетъ права отказаться, какъ отъ законнаго средства платежа. Наоборотъ, уплата 1.000 рублей какой-либо другой цѣнностью, напр., процентными

бумагами, чеками, банковыми билетами, зависитъ отъ согласія кредитора и можетъ быть имъ отвергнута.

4) Деньги служатъ орудіемъ сбереженія. Такъ какъ деньги являются воплощеніемъ цѣнности, выраженіемъ богатства, то люди стали превращать въ нихъ излишки своихъ доходовъ для накопленія. Человѣкъ производитъ какой-нибудь товаръ и продаетъ его за деньги. Получивъ деньги, онъ употребляетъ часть ихъ на покупку нужныхъ ему предметовъ, а остальную сумму онъ прячетъ. Въ прежнія времена, когда не было банковъ, люди прятали деньги въ видѣ сокровищъ у себя дома въ горшкахъ, зарываемыхъ въ землю, въ чулкахъ и пр. Теперь они отдаютъ эти деньги въ банки, и уже послѣдніе должны держать часть отданныхъ имъ сбереженій въ видѣ наличныхъ денегъ въ своихъ кладовыхъ.

72. Благородные металлы въ качествѣ денегъ. Какъ мы указывали, въ первобытныхъ обществахъ деньгами служили тѣ предметы, которые воплощали въ себѣ идею богатства. Но уже въ древней Греціи люди обратились къ благороднымъ металламъ (золоту и серебру), какъ матеріалу, изъ котораго стали дѣлаться деньги. Прежде всего, эти цѣнные металлы служили для украшенія богатыхъ людей и являлись внѣшнимъ выраженіемъ состоятельности людей. Ими охотно пользовались для украшеній благодаря красивому блеску. Кромѣ того, благородные металлы имѣли и спеціальныя свойства, дѣлавшія ихъ удобными въ качествѣ матеріала для денегъ. 1) Они отличались однородностью; золото, добытое на пріискахъ Сибири, тождественно по качеству съ золотомъ, полученнымъ изъ рудниковъ Южной Америки; поэтому единица вѣса золота вездѣ одинакова и по цѣнности; между тѣмъ, шкуры звѣрей или быки въ качествѣ денегъ далеко не одинаковы. 2) Прочность этихъ металловъ составляетъ другое важное ихъ преимущество; они не измѣняются въ своемъ составѣ отъ сырости, какъ желѣзо или мѣдь; на нихъ не вліяетъ даже высокая температура, и жаръ, расплавляя золото и серебро, не измѣняетъ ихъ природы. 3) Легкая дѣлимость благородныхъ металловъ позволяетъ дѣлать изъ нихъ куски самой различной цѣнности и, такимъ образомъ, приспособлять къ цѣлямъ оборота; между тѣмъ, другіе товары, употреблявшіеся въ качествѣ денегъ, почти не позволяли такого дѣленія, напр., скотъ или шкуры, которые теряли всякую цѣнность при дробленіи. 4) Высокая цѣнность металловъ даетъ возможность представлять большія цѣнности въ небольшомъ объемѣ. Платить большую сумму въ

видѣ быковъ представляло въ древности большія затрудненія, такъ какъ приходилось гнать цѣлое стадо для уплаты. Пока для денегъ употреблялась мѣдь, деньги были очень громоздки. И теперь для того, чтобы заплатить 1.000 руб. мѣдными деньгами, понадобится цѣлая телѣга для перевозки. 5) Особенно важнымъ преимуществомъ благородныхъ металловъ является устойчивость ихъ цѣнности. Правда, идеальными деньгами были бы такія деньги, которыя совершенно не измѣнялись бы въ цѣнности. Всякій измѣритель другихъ предметовъ долженъ быть неизмѣннымъ въ своей величинѣ Сажень, мѣряющая пространство, не можетъ быть сегодня короче, а завтра—длиннѣе. Къ сожалѣнію, нѣтъ ни одного товара, могущаго служить деньгами, который оставался бы неизмѣннымъ въ цѣнности. Приходится избрать такой, измѣненіе цѣнности котораго было бы наименьшее. Въ этомъ отношеніи золото и серебро—наилучшій матеріалъ для денегъ, такъ какъ цѣнность ихъ измѣняется медленно и мало замѣтно. Въ исторіи было только два періода, когда цѣнность благородныхъ металловъ подверглось рѣзкому измѣненію; это было въ XV—XVI столѣтіяхъ, когда большое количество этихъ металловъ было двинуто изъ Америки, произведя въ Европѣ сильное обезцѣненіе ихъ и быстрое вздорожаніе всѣхъ товаровъ. Другой случай произошелъ съ серебромъ въ четвертой четверти XIX вѣка, когда сильно расширилась добыча серебра изъ рудниковъ, что сопровождалось значительнымъ паденіемъ его цѣны. Вообще, наличные запасы золота и серебра въ современномъ обществѣ настолько велики, что прибавка къ нимъ ежегодной добычи составляетъ незамѣтную величину и совершенно не отражается на цѣнности металловъ. Измѣненіе цѣнности денегъ можно замѣтить при одновременномъ и одинаковомъ измѣненіи цѣнъ всѣхъ товаровъ. Если, положимъ, деньги подешевѣли на 20%, то это поведетъ къ тому, что всѣ товары въ оцѣнкѣ на деньги соотвѣтственно вздорожаютъ. Такъ было въ XVI столѣтіи, когда всѣ товары вздорожали болѣе, чѣмъ вдвое противъ прежняго.

Первоначально благородные металлы служили деньгами въ формѣ слитковъ или цилиндрическихъ кусковъ. Тогда деньги при пріемѣ взвѣшивались на вѣсахъ. Однако, такая форма денегъ создавала легкую возможность злоупотребленій путемъ сплава съ дешевыми металлами; для установленія доброкачественности слитковъ нужно было производить особыя изслѣдованія. Тогда придумали штемпелеваніе денегъ государственной властью въ удостовѣреніе ихъ неподдѣльности. Сначала такіе штемпеля ста-

вились на слиткахъ, но потомъ пришли къ мысли штемпелевать куски металла со всѣхъ сторонъ. Обычно брался кружокъ металла, и на обѣихъ его сторонахъ отчеканивались какіе-либо знаки. Такимъ образомъ появилась монета, т. е. деньги въ видѣ кусковъ металла съ отчеканенными государственной властью знаками.

73. Теорія цѣнности денегъ. Деньги являются товаромъ и, какъ таковой, подлежатъ общему закону мѣновой цѣнности. Являясь товаромъ, изготовленнымъ государственной властью въ произвольномъ количествѣ, и чеканясь изъ металловъ, имѣющихся въ неограниченномъ количествѣ, деньги опредѣляются въ своей цѣнности, главнымъ образомъ, своей стоимостью, т.-е. количествомъ труда, затрачиваемаго на добываніе металла и на его чеканку. Отъ этого нормальнаго уровня цѣнности деньги отклоняются только въ случаѣ нарушенія равновѣсія спроса и предложенія денегъ.

Спросъ на деньги опредѣляется тѣми потребностями, которыя удовлетворяютъ деньги въ странѣ. Прежде всего, деньги нужны въ качествѣ орудія обмѣна. Деньги служатъ уплатой за купленные товары. Количество нужныхъ для этого денегъ равняется суммѣ цѣнъ всѣхъ товаровъ, продаваемыхъ на рынкѣ. Далѣе, деньги служатъ платежнымъ средствомъ по личнымъ обязательствамъ. Онѣ нужны на уплату налоговъ, арендной платы, на уплату долговъ по векселямъ и пр. Здѣсь требованіе денегъ опредѣляется суммой всѣхъ производимыхъ въ странѣ платежей. Наконецъ, деньги употребляются для сбереженій; правда, теперь на эту цѣль употребляется сравнительно небольшая часть денегъ, но, тѣмъ не менѣе, и у многихъ частныхъ лицъ имѣется нѣкоторая сумма денегъ, отложенная въ запасъ, и у всѣхъ банковъ существуетъ извѣстная денежная наличность въ кассѣ. Если сложить всѣ указанныя суммы, то мы получимъ то количество денегъ, какое потребно странѣ для ея оборотовъ. Однако, при этомъ мы предполагали, что каждая монета сдѣлаетъ только одинъ переходъ изъ рукъ въ руки, совершитъ одинъ платежъ. Въ дѣйствительности каждая монета переходитъ въ теченіе года много разъ изъ однѣхъ рукъ въ другія Среднее число переходовъ монеты изъ рукъ въ руки въ теченіе года называется скоростью обращенія денегъ. Такимъ образомъ, для опредѣленія спроса на деньги въ странѣ мы должны раздѣлить полученную сумму, потребную для оборотовъ, на скорость обращенія денегъ. Но и въ этой суммѣ должна быть сдѣлана поправка. Дѣло въ томъ, что далеко не всѣ сдѣлки совершаются при помощи денегъ. Многія сдѣлки заканчиваются передачей кредитныхъ документовъ, напр.,

векселей, банковыхъ билетовъ, чековъ, процентныхъ бумагъ. Въ такихъ случаяхъ денегъ не требуется, и соотвѣтственно уменьшается спросъ на нихъ въ странѣ. Принимая все сказанное во вниманіе, мы можемъ опредѣлить спросъ на деньги слѣдующимъ образомъ: онъ равенъ суммѣ цѣнъ всѣхъ товаровъ, продаваемыхъ въ странѣ, суммѣ всѣхъ платежей по личнымъ обязательствамъ и суммѣ денегъ требуемыхъ для сбереженія, дѣленнымъ на скорость обращенія денегъ, съ вычетомъ суммы кредитнаго оборота.

Предложеніе денегъ опредѣляется тѣмъ ихъ количествомъ, какое выпущено государственной властью въ народное обращеніе.

Представимъ себѣ, что спросъ на деньги увеличился подъ вліяніемъ, напр., развитія торговли. Цѣна денегъ подъ вліяніемъ этого поднимается, т.-е. всѣ товары въ оцѣнкѣ на деньги дешевѣютъ. Вмѣстѣ съ прочими товарами дешевѣютъ и металлы въ слиткахъ. Является выгоднымъ превращать слитки въ монету, увеличить для этого добычу металловъ, начать усиленный привозъ денегъ изъ-за границы. Всѣми этими путями количество денегъ въ странѣ увеличивается до тѣхъ поръ, пока оно не удовлетворитъ усиленному спросу. Тогда цѣна денегъ опустится до нормальнаго своего уровня.

Возьмемъ противоположный случай, когда спросъ на деньги упалъ. Тогда денегъ оказывается въ обращеніи больше, чѣмъ нужно, и цѣна ихъ упадетъ ниже стоимости. Цѣны всѣхъ товаровъ поднимутся. Золото и серебро въ слиткахъ будетъ дороже, чѣмъ въ монетѣ, и будетъ выгодно переливать монеты въ слитки; кромѣ того, будетъ выгодно вывозить деньги заграницу, гдѣ цѣна ихъ стоитъ выше. Въ результатѣ, лишнія деньги исчезнутъ изъ обращенія, предложеніе сравняется со спросомъ, и цѣна денегъ вернется къ своему нормальному уровню.

Какъ мы видимъ, въ самомъ денежномъ обращеніи существуютъ силы, которыя поддерживаютъ рыночныя цѣны денегъ на уровнѣ ихъ стоимости.

74. Денежныя системы. Денежной системой называется установленіе единицы денегъ и выборъ того металла, изъ котораго чеканятся деньги. Существуютъ системы биметаллическія и монометаллическія. При биметаллической или двойной системѣ монеты чеканятся изъ двухъ металловъ—золота и серебра, при монометаллической системѣ—изъ одного изъ нихъ. Разсмотримъ каждую изъ этихъ системъ.

Биметаллическая система характеризуется слѣдующими чертами: 1) монеты чеканятся изъ двухъ металловъ—золота и се-

ребра—по соотношенію цѣнности, устанавливаемому напередъ въ законѣ; 2) устанавливается обязанность жителей государства принимать платежи монетами изъ того и другого металла въ неограниченной суммѣ; 3) устанавливается свобода чеканки, т.-е. право каждаго приносить на монетный дворъ любое количество металла и получать обратно соотвѣтствующее количество монеты.

Такая система долгое время существовала въ Латинскомъ союзѣ, т.-е. въ монетномъ союзѣ Франціи, Бельгіи, Италіи и Швейцаріи, гдѣ соотношеніе монетъ изъ золота и серебра было установлено, какъ 1 къ $15^1/_2$. Это значитъ, что изъ 1 фунта золота чеканилось столько же франковъ монеты, сколько изъ $15^1/_2$ фунтовъ серебра. Во Франціи изъ 1 килограмма золота чеканилось 3.100 золотыхъ франковъ, а изъ $15^1/_2$ килограммовъ серебра 3.100 серебряныхъ франковъ.

Въ двойной системѣ усматривали рядъ выгодъ, которыя и поддерживали ея распространеніе въ предыдущія столѣтія. При ней оба металла имѣютъ свои особыя области дѣйствій: серебро обращается въ области мелкихъ платежей, золото—въ области крупныхъ платежей; кромѣ того, денежное обращеніе пополняется изъ запасовъ двухъ металловъ, а не одного.

Однако, двойной системѣ присущъ существенный недостатокъ, сводящій къ нулю всѣ ея выгоды. Этотъ недостатокъ былъ формулированъ канцлеромъ англійской королевы Елизаветы, Грешэмомъ, въ XVI вѣкѣ и носитъ названіе закона Грешэма. Согласно этому закону, худшая монета вытѣсняетъ изъ обращенія лучшую, равно какъ ставшая относительно дешевле монета вытѣсняетъ болѣе дорогую. При Грешэмѣ этотъ законъ проявился въ томъ, что, когда правительство захотѣло замѣнить обращавшуюся въ странѣ истертую монету новой монетой, вновь начеканенная монета исчезала изъ обращенія, и въ обращеніи оставалась попрежнему истертая монета. По закону стертая монета была такимъ же законнымъ платежнымъ средствомъ, какъ и вновь начеканенная. Публика употребляла послѣднюю 1) на сбереженіе, 2) на уплаты заграницу, гдѣ монета принималась по вѣсу, и 3) на переплавку въ слитки, которые оказывались дороже металла въ монетѣ. То же самое происходитъ съ монетой изъ удешевившагося металла при биметаллической системѣ. Во Франціи въ 50-ыхъ годахъ XIX столѣтія соотношеніе цѣнъ золота къ серебру на рынкѣ измѣнилось противъ того, какое было установлено закономъ, именно сдѣлалось какъ 1: 14. Значитъ, на рынкѣ можно было купить за 1 килограммъ золота въ слиткѣ 14 кил. серебра. Слѣдовательно, серебро подорожало, а золото подешевѣло. Банкиръ

бралъ 1 кил. золота, отправлялся на монетный дворъ и получалъ за него золотой монетой 3.100 франковъ. Эти золотыя монеты онъ обмѣнивалъ на серебряныя монеты, которыхъ онъ собиралъ точно также 3.100 фр. Полученныя серебряныя монеты онъ сплавлялъ въ слитки и получалъ изъ нихъ $15^1/_2$ килограммовъ серебра. Между тѣмъ, для всей этой операціи была затрачена сумма цѣнности, равная лишь 14 килограммамъ серебра, и банкиръ наживалъ на ней цѣнность въ $1^1/_2$ килограмма серебра.

Въ 70-тыхъ годахъ XIX столѣтія наступило на рынкѣ обратное положеніе: вздорожало золото противъ серебра, такъ что за 1 кил. золота въ слиткѣ можно было купить на рынкѣ 18 кил. серебра. Банкиръ производилъ теперь обратную операцію: онъ сдавалъ на монетный дворъ $15^1/_2$ кил. серебра и получалъ обратно серебряной монеты 3.100 франковъ, которые имъ обмѣнивались на золотые франки. Полученные 3.100 франковъ золотыхъ монетъ онъ переплавлялъ въ слитокъ и получалъ 1 кил. золота, который на рынкѣ стоитъ 18 кил. серебра. Такимъ образомъ онъ выручалъ здѣсь прибыль въ $2^1/_2$ кил. серебра.

Такъ какъ на рынкѣ происходятъ постоянныя колебанія цѣнности благородныхъ металловъ, то установленное закономъ взаимоотношеніе цѣнности монетъ изъ золота и серебра постоянно нарушается, и для публики является соблазнъ легкой наживы на переплавкѣ монетъ въ слитки. При достаточно длительномъ измѣненіи цѣнъ металловъ монета изъ вздорожавшаго металла исчезаетъ изъ обращенія, и правительство обречено на Сизифову работу чеканки монеты, которая уходитъ изъ обращенія. Это неизбѣжное явленіе привело во всѣхъ странахъ къ замѣнѣ биметаллической системы монометаллической.

Переходной отъ биметаллической системы къ монометаллической является хромающая система. При ней монета изъ обоихъ металловъ точно также неограниченно принимается въ платежи на любую сумму, но отсутствуетъ свобода чеканки изъ какого-нибудь металла. Такъ какъ въ послѣднія десятилѣтія на рынкѣ подешевѣло серебро, то обычно уничтожалась свобода чеканки для серебра. Этимъ устранялась возможность увеличенія предложенія денегъ изъ обезцѣненнаго металла. Таково было положеніе Германіи въ послѣднюю четверть XIX столѣтія, когда въ обращеніи оставались прежніе серебряные талеры (монета въ 3 марки), принимавшіеся въ неограниченной суммѣ, въ то время какъ новая чеканка серебряныхъ монетъ была очень ограничена. Постепенно часть талеровъ была перечеканена въ мелкую серебряную монету, а остатокъ переплавленъ въ слитки и проданъ. Съ 1907 года въ

Германіи было отмѣнено хожденіе талеровъ, какъ законнаго платежнаго средства, и установлена монометаллическая система въ чистомъ видѣ.

Неудобство хромающей системы заключается въ томъ, что и при ней можетъ уходить изъ обращенія монета изъ вздорожавшаго металла въ томъ случаѣ, если для нея нѣтъ свободы чеканки. Въ Германіи хромающая система не оказалась вредной только потому, что какъ разъ серебро въ то время оказалось дешевле золота.

Наиболѣе цѣлесообразной является такимъ образомъ монометаллическая система. Она можетъ быть серебряная и золотая. Въ предшествующія столѣтія въ европейскихъ странахъ преобладала серебряная система, такъ какъ серебра было больше, а серебряная монета лучше подходила для мелкихъ оборотовъ тогдашней торговли. Этой системы держалась Англія въ средніе вѣка, Россія—съ XVIII столѣтія, Германія и Голландія—въ XIX вѣкѣ, Остъ-Индія и Японія—до самаго послѣдняго времени. Съ увеличеніемъ размѣра торговыхъ сдѣлокъ серебро стало слишкомъ громоздкимъ металломъ, а паденіе его цѣны во второй половинѣ XIX столѣтія сдѣлало совсѣмъ неудобнымъ этотъ металлъ въ качествѣ матеріала для денегъ. Въ результатѣ мы видимъ всеобщій переходъ къ золотой системѣ. Серебряная система сохранилась въ настоящее время только въ Китаѣ, но даже и здѣсь поставленъ на очередь вопросъ о реформѣ денежнаго обращенія. Въ Россіи золотая система денежнаго обращенія установлена закономъ 1899 года.

При золотой системѣ серебряная монета существуетъ, но играетъ только вспомогательную роль для мелкихъ платежей, а потому хожденіе ея ограничено; публика обязана принимать ее въ платежи только до извѣстной небольшой, установленной въ законѣ суммы.

75. Чеканка монеты, денежная единица, билонная монета. Во всѣхъ государствахъ чеканка монеты составляетъ государственную монополію. Государство запрещаетъ частнымъ лицамъ чеканить монету подъ страхомъ уголовнаго наказанія въ тѣхъ видахъ, чтобы гарантировать доброкачественность монеты, главнымъ образомъ, ея полноцѣнность. Чеканка производится въ особомъ государственномъ учрежденіи, именуемомъ монетнымъ дворомъ. Въ однихъ государствахъ (въ томъ числѣ въ Россіи) государство беретъ за чеканку небольшое вознагражденіе, въ другихъ (напр., въ Англіи) оно чеканитъ монету безвозмездно, относя расходы на средства государственнаго казначейства.

При чеканкѣ монеты необходимо установить денежную единицу, т. е. единицу счета денегъ въ странѣ. Въ Россіи такой единицей принятъ рубль, въ Германіи—марка, во Франціи—франкъ, въ Англіи—фунтъ стерлинговъ и т. д. Монеты чеканятся въ одну денежную единицу и въ нѣсколько единицъ. Мелкія монеты чеканятся въ доли единицы. При чеканкѣ къ чистому золоту и серебру прибавляется нѣкоторая часть мѣди или другихъ неблагородныхъ металловъ (лигатура) для большей прочности монеты такъ какъ металлъ въ чистомъ видѣ слишкомъ мягокъ. Обычно на 900 частей металла прибавляется 100 частей лигатуры. Для каждаго сорта монеты установленъ опредѣленный вѣсъ, отъ котораго допускаются только небольшія отклоненія. Каждая монета передъ выпускомъ съ монетнаго двора взвѣшивается. Въ Россіи золотой рубль имѣетъ вѣсъ 17,424 долей чистаго золота; такимъ образомъ, въ 10-рублевой менетѣ должно заключаться чистаго золота 174,24 доли, причемъ допускается отклоненіе отъ законнаго вѣса монеты въ $^{2}/_{1.000}$ (такъ называемый ремедіумъ). Нормальный вѣсъ 10-рублевой монеты равенъ 2 золотникамъ и 1,6 долямъ. Такъ какъ при обращеніи монета стирается, то допускается ея обращеніе только до извѣстной степени стиранія. Десятирублевая монета не можетъ вѣсить менѣе 2 зол. 0,6 долей, при меньшемъ вѣсѣ ея пріемъ частными лицами необязателенъ. Однако, государственное казначейство принимаетъ и такую монету по номинальной цѣнѣ, если только она распознаваема по внѣшнему виду и не носитъ слѣдовъ порчи.

Золотая монета составляетъ основу денежнаго обращенія современныхъ государствъ. Но такъ какъ она можетъ служить только для болѣе крупныхъ платежей и притомъ въ круглыхъ цифрахъ, то для болѣе мелкихъ платежей употребляется особая неполноцѣнная монета, содержаніе металла въ которой меньше ея номинальной цѣны, т. е. цѣны, на ней напечатанной. Такая монета называется билонной или размѣнной. По большей части она чеканится въ настоящее время изъ серебра, но существуютъ билонныя монеты изъ мѣди, никкеля и бронзы. Въ Россіи серебряная монета существуетъ двоякаго вида. Рубли, полтинники и четвертаки чеканятся изъ серебра по такому отношенію: на 900 частей серебра 100 частей сплава. Эта монета называется, по старой терминологіи, полноцѣнной. Однако, ея номинальная цѣна не соотвѣтствуетъ цѣнности заключающагося въ ней металла вслѣдствіе сильнаго паденія цѣны серебра за послѣднюю четверть вѣка. Серебряный рубль заключаетъ въ себѣ серебра приблизительно на 60 коп. Прочная мелкая серебряная монета чеканится

по отношенію: 500 частей металла на 500 частей сплава. Эта монета чеканится въ видѣ 20, 15, 10 и 5-копѣечныхъ монетъ. Пріемъ серебряной монеты первой категоріи обязателенъ для частныхъ лицъ не болѣе 25 руб., пріемъ монеты второй категоріи обязателенъ въ суммѣ не болѣе 3 рублей.

Кромѣ серебряной монеты, въ Россіи существуетъ билонная монета изъ мѣди (въ 5, 3, 2, 1 и $^1/_2$ коп.), обязательная къ пріему въ суммѣ не болѣе 99 коп.

76. Бумажныя деньги, понятіе ихъ и возникновеніе. Уже обращеніе размѣнной неполноцѣнной монеты и стертой монеты наравнѣ съ полноцѣнной монетой доказывало возможность условныхъ денегъ. А затѣмъ появленіе векселей, банковыхъ билетовъ и др. кредитныхъ документовъ привело государственную власть къ мысли выпускать бумажныя деньги. Бумажными деньгами называются денежные знаки, выпускаемые государственной властью, съ номинальными названіями металлическихъ денегъ для нуждъ денежнаго обращенія и съ обязательствомъ для публики принимать ихъ по номинальной цѣнѣ.

Отличительными признаками бумажныхъ денегъ являются слѣдующіе: 1) Онѣ выпускаются государственной властью, тогда какъ другіе знаки, какъ банковые билеты, могутъ выпускаться частными учрежденіями. 2) Бумажныя деньги представляютъ собой куски бумаги, на которыхъ напечатаны названія металлическихъ денегъ, напр., 10 рублей, 100 рублей, 10 марокъ и т. д. 3) Цѣлью выпуска бумажныхъ денегъ является удовлетвореніе нуждъ денежнаго обращенія, удовлетвореніе спроса на деньги въ странѣ. Въ этомъ заключается существенное отличіе бумажныхъ денегъ отъ банковыхъ билетовъ, выпускаемыхъ банками для удовлетворенія потребностей торгово-промышленнаго міра въ кредитѣ, напр., въ періоды усиленнаго обращенія въ банки лицъ, нуждающихся въ учетѣ векселей. Обладая правомъ выпуска денегъ, государственная власть въ моменты финансовыхъ затрудненій подвергается соблазну получить большія средства путемъ простого напечатанія бумажекъ. Такимъ образомъ, нерѣдко къ цѣлямъ денежнаго обращенія присоединяются и финансовыя цѣли. Въ эпохи стѣсненныхъ финансовъ выпускались бумажныя деньги въ Италіи, въ Австріи, во Франціи, у насъ въ Россіи (напр., во время турецкихъ войнъ Екатерины II, въ періодъ Крымской кампаніи, во время Турецкой войны при Александрѣ II). 4) Выпуская бумажныя деньги, государственная власть объявляетъ ихъ законнымъ платежнымъ средствомъ, которое погашаетъ всякое де-

нежное обязательство. 5) Государство обязываетъ жителей страны принимать бумажныя деньги по номинальной цѣнѣ, т. е. называть бумажный рубль рублемъ и т. д. Это есть такъ называемый принудительный курсъ Онъ имѣетъ только формальное значеніе, такъ какъ государственная власть не въ силахъ заставить населеніе придавать бумажному рублю покупательную силу металлическаго рубля. Если цѣна бумажнаго рубля падаетъ, то это выражается, благодаря существованію принудительнаго курса, не въ пониженіи его номинальнаго названія, напр., въ томъ, что онъ называется теперь 50 коп., а въ повышеніи цѣнъ всѣхъ прочихъ товаровъ въ оцѣнкѣ на эти бумажки; если раньше вещь стоила 1 руб., теперь она будетъ стоить 2 руб. бумажками. 6) Бумажныя деньги, обращаясь въ качествѣ денегъ въ странѣ, становятся также и мѣриломъ цѣнности всѣхъ товаровъ.

Впервые бумажныя деньги были введены въ оборотъ народнаго хозяйства извѣстнымъ французскимъ финансистомъ эпохи Людовика XV, Джономъ Лоу. Изыскивая средства удовлетворить требованіямъ королевскаго двора, онъ началъ усиленно выпускать бумажные знаки, которые ходили первое время въ одинаковой цѣнности съ металлическими деньгами, но постепенно стали обезцѣниваться вслѣдствіе чрезмѣрныхъ выпусковъ. Операціи Лоу окончились грандіознымъ крахомъ, но идея бумажныхъ денегъ, пущенная имъ въ ходъ, осталась и начала примѣняться въ различныхъ государствахъ Между прочимъ, бумажныя деньги были введены и у насъ въ Россіи при Екатеринѣ II.

Бумажныя деньги не имѣютъ никакой внутренней цѣнности, а, между тѣмъ, публика принимаетъ ихъ по извѣстной цѣнѣ. Этому хожденію бумажныхъ денегъ въ странѣ содѣйствуетъ рядъ обстоятельствъ: 1) Принужденіе закона, объявляющаго ихъ законнымъ платежнымъ средствомъ; это создаетъ въ населеніи увѣренность въ томъ, что бумажныя деньги будутъ вездѣ и всегда приниматься въ уплату за товары и по личнымъ обязательствамъ. 2) Неограниченный пріемъ бумажныхъ денегъ во всѣ государственныя и общественныя кассы, что тоже поддерживаетъ довѣріе къ бумажнымъ деньгамъ среди населенія. 3) Сила привычки, которая образуется еще въ періодъ размѣнности бумажекъ на золото и остается даже тогда, когда размѣнъ пріостанавливается и бумажки становятся неразмѣнными.

77. Теорія цѣнности бумажныхъ денегъ. Бумажныя деньги не имѣютъ никакой внутренней цѣнности, обусловленной стоимостью производства. Онѣ имѣютъ цѣнность постольку, поскольку онѣ

замѣняютъ и представляютъ собой металлическія деньги. Будучи выраженными въ величинахъ металлическихъ денегъ и основываясь на обязательствѣ государства размѣнивать бумажки на металлическія деньги, бумажныя деньги имѣютъ цѣнность металлическихъ, 1) поскольку онѣ удовлетворяютъ потребность въ деньгахъ и 2) поскольку онѣ пользуются довѣріемъ среди населенія.

Мы различаемъ два случая обращенія бумажныхъ денегъ; 1) при существованіи свободнаго размѣна бумажекъ на металлическія деньги и 2) при отсутствіи такого размѣна. До тѣхъ поръ, пока существуетъ свободный и безпрепятственный размѣнъ бумажекъ на золото, цѣнность бумажныхъ денегъ не можетъ замѣтно отклониться отъ ихъ номинальной цѣнности, выраженной въ металлѣ. Представимъ себѣ, что страна нуждается въ 500 милл. рублей для своего денежнаго обращенія и что эти деньги обращаются въ видѣ бумажекъ, обмѣниваемыхъ въ государственномъ казначействѣ на золото. Если бы равновѣсіе спроса и предложенія денегъ было нарушено, то оно быстро само собой возстановилось бы. Положимъ, предложеніе бумажекъ увеличилось и стало больше спроса, напр., государственная власть выпустила бумажекъ на 600 мил. Деньги стали бы дешевле, а всѣ товары, въ томъ числѣ и золото въ слиткахъ, дороже. Оборотливые люди направились бы въ казначейство, стали бы предъявлять бумажныя деньги къ размѣну и стали бы переплавлять полученныя деньги въ слитки. Такимъ путемъ всѣ лишнія въ обращеніи деньги вернулись бы въ казначейство, которое пострадало бы на 100 милл. за неосторожный выпускъ лишнихъ денегъ.

Иначе обстоитъ дѣло, когда обмѣнъ бумажекъ на металлическія деньги отсутствуетъ; здѣсь ужъ лишнимъ деньгамъ нѣтъ возможности уйти изъ обращенія. Если страна нуждается въ 500 милл. руб. для своихъ оборотовъ, а правительство выпуститъ бумажекъ на 700 милл. руб. то лишніе 200 милл. руб. не могутъ выйти изъ каналовъ обращенія, и 700 милл. бумажныхъ рублей будутъ выполнять роль 500 милл. металлическихъ рублей. Такъ какъ предложеніе бумажныхъ рублей окажется больше спроса, то цѣна рубля упадетъ. Такъ какъ при неразмѣнности бумажекъ можетъ увеличиваться и уменьшаться надежда держателей ихъ на то, что правительство уплатитъ по нимъ полностью металлическими деньгами, то колебанія цѣны бумажныхъ денегъ происходятъ также подъ вліяніемъ измѣненій въ политическомъ положеніи страны. Слухи о возможной войнѣ вліяютъ, напр.,

понижательнымъ образомъ на цѣну бумажныхъ денегъ, побѣдоносная война или удачно заключенный торговый трактатъ могутъ повліять на повышеніе ихъ цѣны.

Удешевленіе бумажнаго рубля выражается въ томъ, что всѣ товары въ оцѣнкѣ на него поднимаются въ цѣнѣ, но рубль, въ силу принудительнаго курса, попрежнему будетъ называться рублемъ, имѣя, однако, теперь меньшую покупательную силу. Такъ какъ металлическія деньги при существованіи неразмѣннаго бумажнаго обращенія ходятъ въ качествѣ товара, а не денегъ, то и онѣ въ оцѣнкѣ на бумажки будутъ дороже. Напр., 1 руб. золотомъ будетъ стоить 1 руб. 40 коп. бумажныхъ. Этотъ излишекъ цѣны металлической монеты въ бумажныхъ деньгахъ называется лажемъ или ажіо. Насколько могутъ обезцѣниться бумажныя деньги, свидѣтельствуетъ примѣръ французскихъ ассигнацій, въ концѣ XVIII столѣтія, когда одинъ серебряный франкъ стоилъ 833 франка ассигнаціями. Цѣна бумажныхъ денегъ называется курсомъ ихъ; этотъ курсъ обозначается обыкновенно на иностранныхъ биржахъ, гдѣ бумажныя деньги выступаютъ въ качествѣ простого товара, а не денежныхъ знаковъ съ принудительнымъ курсомъ.

78. Вредъ неразмѣннаго бумажнаго обращенія. Неразмѣнное бумажное обращеніе составляетъ большое несчастіе для страны, такъ какъ разстраиваетъ всю хозяйственную ея жизнь. Главное его зло заключается въ постоянныхъ колебаніяхъ рыночной цѣны бумажныхъ денегъ. Подъ вліяніемъ колебаній спроса и предложенія денегъ, подъ вліяніемъ измѣненій политическаго положенія страны и степени довѣрія къ государственной власти, бумажныя деньги то поднимаются, то опускаются въ своей цѣнѣ. То всеобщее мѣрило цѣнностей, которое должно бы быть неизмѣннымъ, оказывается постоянно колеблющимся. Посмотримъ, что происходитъ при паденіи цѣны бумажныхъ денегъ. Всѣ товары дорожаютъ, въ результатѣ чего проигрываютъ потребители съ твердымъ окладомъ жалованья, какъ чиновники, служащіе общественныхъ учрежденій и частныхъ предпріятій, которые за прежнее количество рублей могутъ покупать меньшее количество товаровъ. Проигрываетъ также казна, выступающая въ качествѣ покупательницы, такъ какъ она платитъ за товары дороже. Та же казна терпитъ убытки при паденіи курса бумажныхъ денегъ въ томъ случаѣ, если она обязана платить проценты по государственнымъ займамъ металлическими деньгами; она должна уплачивать все большія суммы бумажными деньгами. Наконецъ, теряютъ кредиторы, ко-

торые получаютъ въ уплату долга прежнее количество рублей, имѣющихъ теперь меньшую покупательную силу. Напр., кредиторъ далъ въ займы 100 руб. при курсѣ 80 руб. золотомъ за 100 руб. бумажками, а получаетъ назадъ тѣ же 100 руб., но по курсу уже 70 руб. золотомъ. При повышеніи курса бумажныхъ денегъ теряютъ другія группы общества. Товары теперь дешевѣютъ, и потому проигрываютъ торговцы, закупившіе товары по болѣе дорогой цѣнѣ, и производители, работавшіе въ разсчетѣ на покрытіе извѣстныхъ издержекъ производства. Также теряютъ должники, получившіе взаймы деньги по болѣе дешевому курсу и вынужденные теперь отдавать долгъ по болѣе дорогому курсу.

Такимъ образомъ, при колебаніяхъ цѣны бумажныхъ денегъ вверхъ и внизъ различныя группы общества терпятъ убытки независимо отъ своей воли. Промышленность и торговля лишаются возможности точныхъ разсчетовъ на будущее, невѣрность будущаго создаетъ широкую почву для спекуляцій. Это придаетъ всему народному хозяйству рисковой (спекулятивный) характеръ.

Любопытно отмѣтить явленіе временнаго экономическаго оживленія въ начальную эпоху паденія цѣны бумажныхъ денегъ. Въ это время раньше всего дорожаютъ тѣ товары, на которыхъ удешевленіе денегъ отражается чувствительнѣе всего—именно на товарахъ, которыми страна торгуетъ съ заграницей. Вздорожаніе товаровъ происходитъ ранѣе всего въ портахъ и крупныхъ экспортныхъ центрахъ, внутри же страны товарныя цѣны нѣкоторое время остаются на прежнемъ, болѣе низкомъ уровнѣ. Отсюда возникаетъ выгода закупать товары внутри страны и отправлять ихъ за границу. Это создаетъ усиленный вывозъ товаровъ изъ страны и временное оживленіе торговли. Точно также въ промышленности цѣны товаровъ поднимаются быстрѣе, чѣмъ заработная плата, отчего является выгоднымъ расширять производство; получается временное оживленіе промышленности. Но проходитъ нѣкоторое время, цѣны всѣхъ районовъ уравниваются, и оживленіе исчезаетъ.

Бумажное обращеніе при неразмѣнности отличается неэластичностью, неспособностью увеличиваться и уменьшаться сообразно потребности страны въ деньгахъ. При металлическомъ обращеніи, какъ мы видѣли, это приноровленіе количества денегъ къ спросу происходитъ самопроизвольно. Здѣсь же лишнимъ бумажнымъ деньгамъ некуда уходить изъ каналовъ обращенія, и потому онѣ давятъ своимъ количествомъ на цѣну денегъ и держатъ ее на пониженномъ уровнѣ.

Въ силу указанныхъ обстоятельствъ, вездѣ, гдѣ создается неразмѣнное бумажное обращеніе, государственная власть стре-

мится уничтожить эту неразмѣнность и возстановить металлическое обращеніе.

79. Способы уничтоженія неразмѣнности бумажнаго обращенія. Существуютъ три способа достигнуть уничтоженія неразмѣннаго бумажнаго обращенія.

Первый способъ называется консолидаціей. Онъ состоитъ въ томъ, что правительство выпускаетъ внутренній заемъ на ту сумму, на какую имѣется въ обращеніи лишнихъ бумажныхъ денегъ. Публика покупаетъ бумаги государственнаго займа и уплачиваетъ за нихъ бумажными деньгами. Въ результатѣ въ рукахъ правительства оказывается сумма выпущеннаго займа въ бумажныхъ деньгахъ, которыя и подвергаются уничтоженію. Сущность этой операціи заключается въ томъ, что безпроцентный долгъ государства въ видѣ бумажныхъ денегъ замѣняется процентнымъ долгомъ въ видѣ государственныхъ бумагъ. Когда лишнія бумажки изъяты изъ обращенія, цѣна денегъ поднимается и достигаетъ номинальной цѣны въ металлическихъ деньгахъ. Это ведетъ къ соотвѣтственному паденію цѣнъ всѣхъ товаровъ, что составляетъ недостатокъ даннаго способа, влекущаго за собой большій или меньшій переворотъ въ цѣнахъ. Консолидація возможна только въ тѣхъ случаяхъ, когда паденіе цѣны бумажныхъ денегъ незначительно. Другой недостатокъ этого способа заключается въ томъ, что безпроцентный долгъ государства становится процентнымъ.

Вторымъ способомъ является девальвація, заключающаяся въ пониженіи номинальной цѣны бумажныхъ денегъ до уровня ихъ рыночной цѣны. Напр., билеты Австріи упали до $^1/_3$ ихъ рыночной цѣны и было признано, что и впредь они будутъ стоить $^1/_3$ прежней цѣны. И девальвація имѣетъ свои недостатки. Прежде всего, при колеблющихся курсахъ бумажекъ бываетъ трудно остановиться на томъ курсѣ, по которому должна быть произведена девальвація. Легко можетъ случиться, что принимается опредѣленный курсъ для девальваціи; а черезъ нѣсколько дней вновь появляется лажъ. Девальвація вообще возможна только при устойчивомъ курсѣ бумажныхъ денегъ. Девальвація далѣе представляетъ несправедливость въ отношеніи лицъ, получающихъ жалованье опредѣленнаго размѣра. Обычно нормы жалованій (особенно чиновниковъ) устанавливаются разъ навсегда, а девальвація закрѣпляетъ пониженную покупательную силу этого жалованья, въ то время какъ повышенія жалованья не происходитъ. Многіе штаты жалованій въ Россіи были установлены еще въ 60-тыхъ

годахъ XIX столѣтія до періода сильнаго паденія цѣны бумажныхъ денегъ, между тѣмъ какъ девальвація 1896 г. понизила цѣну рубля на $^1/_3$. Далѣе, девальвація является отказомъ государства отъ части своего безпроцентнаго долга, заключающагося въ бумажномъ обращеніи, что иногда невыгодно отражается на кредитоспособности государства. Наконецъ, девальвація закрѣпляетъ потери государства, которыя несетъ государство по платежамъ металлическихъ займовъ заграницей. Напр., въ 80-хъ годахъ ежегодныя потери Россіи при платежахъ процентовъ по займамъ въ металлическихъ деньгахъ, обусловленныя обезцѣненіемъ бумажнаго рубля, составляли въ среднемъ около 47 мил. руб., и эта потеря при девальваціи была закрѣплена навсегда. Долгъ Россіи въ 2 милліарда рублей золотомъ превратился послѣ девальваціи навсегда въ 3 милліарда.

Третій способъ заключается въ томъ, чтобы развить производство, торговлю и промышленность и тѣмъ вызвать усиленіе спроса на деньги. Тогда постепенно цѣна бумажныхъ денегъ, подъ вліяніемъ растущаго спроса, будетъ подниматься и достигнетъ въ концѣ концовъ своей номинальной цѣны въ золотой монетѣ.

80. Исторія бумажныхъ денегъ въ Россіи. Впервые бумажныя деньги появляются въ Россіи при Екатеринѣ II, когда были введены въ 1768 г. ассигнаціи и учреждены 2 ассигнаціонныхъ банка для размѣна ассигнацій на серебро. Ассигнацій было выпущено на 1 мил. руб., причемъ въ банкахъ имѣлась равная сумма въ металлической монетѣ. „Симъ государственнымъ ассигнаціямъ имѣть обращеніе во всей имперіи, говорилось въ Указѣ, наравнѣ съ ходячей монетой, чего для всѣ правительственныя и казенныя мѣста должны принимать тѣ ассигнаціи во всѣ государственные сборы за наличныя деньги безъ малѣйшаго затрудненія". Частныя лица не были обязаны принимать ассигнаціи въ платежи, однако, благодаря размѣнности ассигнаціи на серебро и благодаря удобствамъ пересылки, онѣ стали распространяться среди публики. Въ скоромъ времени начало полнаго покрытія ассигнацій серебромъ оставляется въ виду усиленныхъ выпусковъ ассигнацій на нужды Турецкихъ войнъ. Въ 1786 г. было выпущено уже около 100 милл. руб. ассигнацій, и размѣнъ ихъ на металлическія деньги фактически прекращается. Къ 1810 году количество ассигнацій достигаетъ 577 милл. руб., а курсъ ихъ, постепенно падая, спускается до 25 коп. серебромъ. Манифестъ 1812 года придалъ ассигнаціямъ характеръ обязательнаго орудія обращенія и всеобщаго мѣрила цѣнностей. Къ 30-мъ годамъ XIX

столѣтія количество ассигнацій останавливается на цифрѣ 596 милліоновъ руб. съ курсомъ въ 27—28 коп. серебромъ. Тогда министръ финансовъ Канкринъ предложилъ осуществить въ Россіи девальвацію, которая закрѣпила бы существующія рыночныя цѣны и не причинила бы вреда русскому земледѣлію, торговлѣ и промышленности. Манифестъ 1839 г. опредѣлилъ курсъ бумажныхъ денегъ въ $3^1/_2$ руб. ассигнаціями за 1 рубль серебромъ и объявилъ размѣнъ ассигнацій на серебро по этой цѣнѣ; новой денежной единицей былъ объявленъ серебряный рубль, такъ что всѣ платежи должны считаться отнынѣ на серебро.

Съ 1841 года начали выпускать новыя бумажныя деньги подъ названіемъ кредитныхъ билетовъ, которые свободно размѣнивались на звонкую монету. Манифестъ 1843 года объявилъ замѣну всѣхъ ассигнацій кредитными билетами. Для поддержанія размѣна былъ установленъ особый фондъ, равный $^1/_6$ части цѣнности выпущенныхъ билетовъ. Всего было обмѣнено 596 мил. руб. ассигнаціями на 170,2 милл. руб. кредитными билетами. Цѣна новыхъ бумажныхъ денегъ поддерживалась на уровнѣ номинальной стоимости вплоть до 1854 г., когда военныя нужды Крымской кампаніи вызвали усиленные выпуски кредитныхъ билетовъ. Достаточно сказать, что въ первые три года царствованія Императора Александра II было выпущено ихъ на 379 милл., такъ что къ 1 января 1858 года кредитныхъ билетовъ оказалось въ обращеніи до 735 милл. руб. Вмѣстѣ съ тѣмъ уже съ 1855 года возникъ лажъ, и въ 1858 г. правительство было вынуждено пріостановить размѣнъ кредитныхъ билетовъ на звонкую монету. Въ Турецкую войну 1877—1878 гг. были сдѣланы дальнѣйшіе крупные выпуски бумажныхъ денегъ (на 400 милл.), такъ что курсъ ихъ упалъ на 42% ниже номинальной цѣны.

Вопросъ о денежной реформѣ и о возвращеніи къ металлическому обращенію занималъ правительство въ теченіе всей второй половины XIX вѣка, но практически приступить къ ея осуществленію было возможно только съ накопленіемъ достаточнаго металлическаго фонда. Было рѣшено перейти отъ бумажнаго обращенія къ золотому, а не серебряному, въ виду сильнаго паденія цѣнности серебра и его неудобства въ качествѣ монеты. Превышеніе государственныхъ доходовъ надъ расходами въ 90-хъ годахъ дало возможность накопленія указаннаго фонда. Сначала министерство финансовъ приняло рядъ мѣръ къ упроченію курса бумажныхъ денегъ, именно 67 коп. золотомъ за одинъ рубль бумажный, или одинъ рубль золотомъ за $1^1/_2$ руб. бумажныхъ. Оно воздѣйствовало на частные банки для устраненія биржевой игры

на бумажные рубли и поддерживало на иностранныхъ биржахъ однообразный курсъ, покупая рубли, когда ихъ цѣна падала, и продавая ихъ, когда цѣна поднималась. Въ 1895 году были выпущены въ обращеніе золотыя монеты, перечеканенныя изъ прежнихъ имперіаловъ (цѣной въ 10 руб.) и полуимперіаловъ (цѣной въ 5 руб.) въ монеты по 15 и $7^1/_2$ руб. Были разрѣшены сдѣлки на золотую монету, разрѣшенъ пріемъ налоговъ и платежей на желѣзныхъ дорогахъ золотой монетой. Далѣе, государственный банкъ началъ размѣнивать бумажныя деньги на золотую монету по опредѣленному напередъ курсу. Въ 1897 году были изданы Указы, установившія цѣну кредитнаго рубля въ 67 коп. золотомъ и предписавшіе чеканку новой золотой монеты по этому соотношенію. Такимъ путемъ была проведена девальвація. Наконецъ, былъ изданъ Указъ о выпускѣ кредитныхъ билетовъ Государственнымъ банкомъ сообразно съ опредѣленной золотой наличностью въ банкѣ; по этому указу билеты свободно и неограниченно размѣниваются на золото. Были начеканены новыя золотыя монеты въ 10 и 5 рубл. съ содержаніемъ золота на $^1/_4$ меньше прежнихъ имперіаловъ и полуимперіаловъ. Постепенно въ каналы внутренняго денежнаго обращенія вошло значительное количество золотой монеты, но и бумажныхъ денегъ оставалось въ 1899 году 517 милліоновъ рублей. Значительное увеличеніе бумажныхъ денегъ въ обращеніи произошло во время Русско-Японской войны, когда государственное казначейство испытывало большую нужду въ средствахъ. Если къ 1904 году кредитныхъ билетовъ было на 584 милліона рублей, то къ 1906 году ихъ оказалось уже 1.208 милл. рублей. Тѣмъ не менѣе, ихъ цѣна все время оставалась на уровнѣ номинальной цѣны, и размѣнъ на золото оставался безпрепятственнымъ. Около 1.200 милліоновъ рублей кредитныхъ билетовъ имѣется въ обращеніи и въ настоящее время, причемъ свободный размѣнъ ихъ на золото поддерживается запасами золотой наличности въ Государственномъ банкѣ и Государственномъ казначействѣ.

Теорія кредита.

81. Понятіе кредита. Существуетъ два вида мѣновыхъ сдѣлокъ: наличныхъ и кредитныхъ. При наличныхъ сдѣлкахъ обѣ обмѣнивающіяся стороны одновременно передаютъ другъ другу равноцѣнности, напр., одинъ отдаетъ другому хлѣбъ въ опредѣленномъ количествѣ, а другой выплачиваетъ въ то же время извѣстное количество денегъ. При кредитныхъ сдѣлкахъ одна изъ

сторонъ не возмѣщаетъ равноцѣнности въ тотъ моментъ, когда получаетъ отъ другой цѣнность, а обязывается уплатить ее черезъ извѣстный срокъ. Отдающій цѣнность называется вѣрителемъ или кредиторомъ, а обязанный уплатить равноцѣнность—должникомъ или дебеторомъ. Такъ, покупатель покупаетъ мѣшокъ хлѣба, а деньги за него въ количествѣ 5 руб. обязывается уплатить черезъ мѣсяцъ. Или лицо, нуждающееся въ средствахъ существованія, беретъ у другого сумму денегъ въ 100 руб. съ обѣщаніемъ вернуть такую же сумму черезъ 3 мѣсяца. При этомъ уплата обезпечивается опредѣленными предметами или всѣмъ имуществомъ должника. Итакъ, кредитомъ называется тотъ видъ мѣновыхъ сдѣлокъ, при которыхъ уплата за полученную цѣнность равноцѣнности отсрочивается на условленное время, причемъ уплата обезпечивается какимъ-либо имущественнымъ основаніемъ со стороны должника.

Необходимыми моментами всякой кредитной сдѣлки являются слѣдующіе: 1) Отсрочка уплаты равноцѣнности на условленное сторонами время и 2) Обезпеченіе этой уплаты. Дѣло въ томъ, что ни одинъ кредиторъ не согласится заключить кредитную сдѣлку безъ имущественнаго обезпеченія, которое давало бы ему увѣренность въ возвратѣ отданной цѣнности. Что касается уплаты вознагражденія за оказаніе кредита (такъ называемыхъ процентовъ), то она не является необходимой принадлежностью всякой кредитной сдѣлки. Многія изъ нихъ совершаются безъ уплаты процентовъ; таковъ кредитъ между родными и друзьями, кредитъ торговца своимъ покупателямъ.

82. Виды кредита. Подраздѣленіе кредитныхъ сдѣлокъ на виды можетъ происходить по различнымъ признакамъ.

1) По цѣли кредитъ подраздѣляется на производительный и потребительный; первый даетъ возможность помѣстить занятыя цѣнности въ производство, напр., употребить на покупку машинъ или сырья, второй служитъ цѣли непосредственнаго потребленія человѣка, напр., занятыя цѣнности употребляются на покупку хлѣба для прокормленія, на постройку жилого дома.

2) По тому, кто является должникомъ, различается кредитъ частный и общественный (въ томъ числѣ государственный). Въ первомъ случаѣ должникомъ является частное лицо или частное общество, а во-второмъ—какая-либо общественная организація, напр., городъ, земство, государство.

3) По срокамъ можно различать кредитъ безсрочный, т. е. такой, въ которомъ срокъ уплаты напередъ не установленъ, но

зависитъ отъ воли стороны, и срочный, въ которомъ этотъ срокъ опредѣляется впередъ взаимнымъ соглашеніемъ. Въ свою очередь срочный кредитъ бываетъ краткосрочный и долгосрочный. Первый практикуется, главнымъ образомъ среди торгово-промышленнаго міра и не бываетъ продолжительнѣе 9—12 мѣсяцевъ, а второй примѣняется при кредитѣ подъ залогъ недвижимостей и имѣетъ сроки въ нѣсколько лѣтъ, даже до 50—60 лѣтъ

4) По способамъ обезпеченія уплаты различается кредитъ личный и реальный (вещный). Въ реальномъ кредитѣ обезпеченіемъ уплаты долга служитъ спеціальное имущество, напримѣръ, когда заемщикъ отдаетъ въ закладъ какую-нибудь движимую вещь, одежду, драгоцѣнныя вещи, домашнюю утварь, или когда должникъ передаетъ въ залогъ свой домъ или имѣніе. Въ случаѣ неуплаты долга кредиторъ направляетъ свое взысканіе на имущество, служащее гарантіей, и продаетъ его; если бы вырученная отъ продажи сумма оказалась недостаточной для покрытія долга, то кредиторъ уже не имѣетъ права довзыскивать съ остального имущества должника. Въ личномъ кредитѣ обезпеченіемъ уплаты служитъ все имущество должника безраздѣльно; такимъ образомъ, личный кредитъ основывается на общей имущественной состоятельности и платежеспособности должника. Если долгъ такого рода неуплаченъ въ срокъ, кредиторъ имѣетъ право обратить свое взысканіе на любую часть имущества должника. Подъ видомъ личнаго кредита является кредитъ съ поручительствомъ, гдѣ обезпеченіемъ долга служитъ ручательство за уплату долга третьяго лица, имущественная состоятельность котораго кажется кредитору достаточной.

83. Виды кредитныхъ документовъ. Кредитныя сдѣлки могутъ заключаться устно и письменно. Однако, устныя сдѣлки возможны только въ дружескихъ и несложныхъ отношеніяхъ, въ современныхъ же дѣловыхъ сферахъ всѣ сдѣлки обязательно заключаются въ письменной формѣ. Въ качествѣ письменнаго удостовѣренія кредитныхъ сдѣлокъ употребляются разнообразные кредитны документы.

Всѣ кредитные документы могутъ быть подраздѣлены на двѣ основныя группы: обѣщаніе платежа и приказъ платежа. Документы первой группы заключаютъ въ себѣ обязательство должника уплатить условленную цѣнность, документы второй группы представляютъ собой требованіе со стороны кредитора, направленное къ должнику, заплатить договоренную цѣнность.

А. Обѣщаніе платежа.

I. Простой вексель есть долговой документъ, написанный должникомъ на особой бумагѣ и заключающій въ себѣ обязательство уплатить кредитору, или кому онъ прикажетъ, обозначенную сумму денегъ. Для векселей употребляется вексельная бумага, печатаемая государствомъ. Особенность векселя заключается въ томъ, что онъ является безспорнымъ документомъ. Разъ вексель выданъ тѣмъ лицомъ, которое его подписало, платежъ по нему долженъ быть произведенъ безпрекословно и въ точности въ тотъ день, какой указанъ въ векселѣ. Единственной причиной оспариванія можетъ быть заявленіе о подлогѣ, т. е. о фальшивой подписи. Въ томъ случаѣ, если платежъ не произведенъ въ обозначенный день, вексель предъявляется нотаріусу къ протесту и затѣмъ немедленно поступаетъ въ судъ для постановленія рѣшенія о взысканіи неуплаченной суммы. Безспорность векселя и быстрота взысканія составляютъ огромное преимущество векселя для торговаго оборота, требующаго по своей природѣ быстроты. Поэтому векселя и получили самое широкое распространеніе въ современномъ торговомъ и отчасти промышленномъ мірѣ. Во всѣхъ культурныхъ государствахъ существуетъ особое вексельное право, которое опредѣляетъ всѣ формальности кредитнаго оборота при посредствѣ векселей.

Кредиторъ, имѣющій право получить платежъ по векселю, можетъ передать свой вексель третьему лицу, напр., вмѣсто уплаты 1.000 руб. деньгами отдать, при согласіи лица, вексель въ 1.000 руб., но при этомъ онъ долженъ сдѣлать передаточную надпись на оборотѣ векселя (такъ называемый индоссаментъ). Третье лицо можетъ передать вексель четвертому и т. д. Отвѣтственность по уплатѣ вексельнаго долга лежитъ на лицѣ, выдавшемъ вексель, и на всѣхъ лицахъ, сдѣлавшихъ передаточную надпись.

2. Долговая росписка есть удостовѣреніе должника въ томъ, что онъ получилъ данную сумму цѣнности въ займы и обязывается ее вернуть. Такая росписка является средствомъ доказательства долгового отношенія и, не являясь безспорнымъ документомъ, подобно векселю, можетъ подлежать оспариванію по существу.

3. Процентныя бумаги, выпускаемыя государствомъ, общественными учрежденіями и частными обществами. Всякія процентныя бумаги служатъ удостовѣреніемъ долга того учрежденія, которое ихъ выпустило. Сюда, прежде всего, относятся государственныя процентныя бумаги, какъ документы, удостовѣряющіе,

что держатель ихъ далъ указанную въ нихъ сумму денегъ взаймы государству. Такова, напр., русская государственная рента. Далѣе, сюда относятся облигаціи, выпускаемыя крупными промышленными предпріятіями для усиленія своихъ средствъ и приносящія своимъ владѣльцамъ опредѣленный процентъ. Къ этой же группѣ относятся закладные листы, выпускаемые земельными банками для полученія средствъ на выдачу ссудъ своимъ заемщикамъ.

4. Закладныя крѣпости суть бумаги, выдаваемыя лицомъ, получающимъ ссуду подъ залогъ недвижимаго имущества, и заключающія въ себѣ обязательство заплатить долгъ.

5. Банковые билеты представляютъ собой безпроцентные обязательства банка уплатить предъявителю ихъ ту сумму, которая обозначена на билетѣ. Банковые билеты или банкноты выпускаются банками, имѣющими на то право, для увеличенія своихъ оборотныхъ средствъ.

B. Приказъ платежа.

1. Чекъ есть приказъ лица, имѣющаго въ банкѣ вкладъ на текущій счетъ, уплатить предъявителю указанную сумму денегъ.

2, Переводной вексель есть приказъ кредитора (трассанта), живущаго въ одномъ городѣ, дѣлаемый должнику (трассату), живущему въ другомъ городѣ другой страны, заплатить указываемую сумму денегъ держателю векселя (ремиттенту). Иногда при представленіи переводного векселя къ уплатѣ выступаетъ еще презентантъ (предъявитель векселя).

84. Значеніе кредита въ народномъ хозяйствѣ. Кредитъ играетъ въ современномъ хозяйствѣ очень важную роль,

1) Кредитъ расширяетъ производство страны тѣмъ, что онъ передаетъ капиталы въ руки предпріимчивыхъ людей, которые пускаютъ ихъ въ оборотъ. Многія лица или не могутъ заниматься, хозяйственной дѣятельностью, или не хотятъ ее заниматься напр., старики, малолѣтніе, женщины. Въ такомъ случаѣ они передаютъ путемъ кредита свои средства въ руки другихъ людей, которые прилагаютъ ихъ производительно.

2) Кредитъ даетъ возможность предпріимчивымъ, но неимущимъ людямъ вести какое-нибудь предпріятіе, такъ какъ онъ даетъ имъ въ пользованіе чужіе капиталы.

3) Кредитъ побуждаетъ къ накопленію капиталовъ изъ излишковъ текущихъ доходовъ. Дѣло въ томъ, что у хозяйствующихъ лицъ часто образуются остатки доходовъ, которые сами по себѣ недостаточны для того, чтобы дать возможность начать какое-либо предпріятіе; между тѣмъ, посредствомъ кредита можно

передать даже самыя небольшія суммы въ другія руки, которыя и приложатъ ихъ производительно Безъ кредита такіе остатки были бы истрачены непроизводительно, и народное хозяйство потеряло бы ихъ для производства. Напр., крупное фабричное предпріятіе, выпуская облигаціи по 100 руб., можетъ собрать изъ чужихъ средствъ сотни тысячъ на расширеніе своего дѣла.

4) Кредитъ облегчаетъ денежное обращеніе страны тѣмъ, что замѣняетъ дорого стоющія металлическія деньги разными кредитными документами, обращающимися вмѣсто денегъ. Цѣнность тѣхъ денегъ, которыя становятся въ обращеніи ненужными, сберегается народнымъ хозяйствомъ и можетъ быть направлена на болѣе производительное назначеніе. Вмѣстѣ съ тѣмъ кредитные документы облегчаютъ пересылку цѣнностей, благодаря своей легкой подвижности.

5) Кредитъ оказываетъ вліяніе на цѣны товаровъ. Имѣя кредитъ, человѣкъ можетъ предъявлять въ его суммѣ спросъ на товары и такимъ образомъ усиливать спросъ, что влечетъ за собой повышеніе товарныхъ цѣнъ. Напр., когда обнаруживается перспектива плохого урожая хлопка, фабриканты хлопчато-бумажныхъ издѣлій начинаютъ усиленно закупать хлопокъ и для этого широко пользуются кредитомъ. Закупка въ кредитъ увеличиваетъ спросъ и еще болѣе поднимаетъ цѣну. Насколько можно пользоваться кредитомъ при покупкахъ на рынкѣ, видно изъ примѣровъ, приводимыхъ Тукомъ въ его „Исторіи цѣнъ“, когда въ концѣ 30-хъ годовъ XIX столѣтія одинъ спекулянтъ, имѣя наличный капиталъ въ 12.000 руб. закупилъ въ кредитъ чая на 800.000 руб., а лицо съ 50.000 руб. купило въ кредитъ хлѣба на 6 милл. руб. Исходя изъ мысли о вліяніи кредитныхъ документовъ на цѣны, количественная теорія денежнаго обращенія приписывала банкамъ вліяніе на цѣны товаровъ путемъ выпуска банковыхъ билетовъ. Конечно, банковые билеты, выпущенные въ обращеніе, находясь въ рукахъ торговцевъ, увеличиваютъ ихъ покупательную способность и поднимаютъ спросъ на товары, но такое же вліяніе оказываютъ и чеки, и векселя, и простой кредитъ по книгѣ.

6) Отрицательное вліяніе кредита заключается въ томъ, что онъ поощряетъ рискованныя предпріятія, ибо человѣкъ легче рискуетъ чужими капиталами, чѣмъ собственными.

85. Условія развитія кредита. Для того, чтобы кредитъ могъ расширяться въ странѣ, нужны нѣкоторыя условія:

1) Необходима наличность свободныхъ капиталовъ, которые ихъ владѣльцы не хотятъ употреблять производительно. Въ кредитъ могутъ быть отданы только эти свободные капиталы.

2) Должна существовать организація, которая облегчала бы движеніе свободныхъ капиталовъ отъ ихъ владѣльцевъ къ лицамъ нуждающимся въ нихъ. Если бы тѣ и другіе были предоставлены самимъ себѣ, то взаимные поиски чрезвычайно затруднили бы оказаніе кредита. Организація кредита осуществляется въ видѣ банковъ—особыхъ учрежденій, служащихъ посредниками между владѣльцами свободныхъ капиталовъ и лицами нуждающимися въ капиталахъ.

3) Необходимымъ условіемъ развитія кредита является его выгодность, которая одна можетъ побуждать владѣльцевъ свободныхъ капиталовъ отдавать ихъ въ пользованіе третьихъ лицъ. Выгода сводится къ полученію процентовъ. Въ торгово-промышленномъ мірѣ процентъ за ссужаемые капиталы опредѣляется условіями спроса и предложенія капиталовъ на рынкѣ; поэтому ограниченія размѣра этого процента, которыя иногда вводились государственной властью; уменьшая выгодность помѣщенія капитала въ чужія руки, вредно отражались на интересахъ народнаго хозяйства. Таковы, напр., законы, устанавливавшіе въ прежніе вѣка высшій допустимый процентъ по ссудамъ (въ Англіи въ XVI—XVII вѣкахъ, въ Россіи до 1879 г. въ размѣрѣ 6% годовыхъ). Въ настоящее время попытки нормировать процентъ оставлены и сохранено только наказаніе за ростовщическую эксплоатацію нужды заемщика. При этомъ наказуемо не взиманіе тѣхъ или другихъ процентовъ, а самая эксплоатація, если она доказана условіями сдѣлки.

4) Необходимо юридическое обезпеченіе кредитныхъ сдѣлокъ. Кредиторъ будетъ давать свои капиталы въ ссуду только въ томъ случаѣ, если законъ и судъ даютъ ему достаточныя средства вернуть ихъ въ случаѣ неплатежа со стороны должника. Совокупность законодательныхъ нормъ, опредѣляющихъ порядокъ и условія взысканія по ссудамъ, называется кредитнымъ правомъ.

Банковое дѣло.

86. Понятіе и классификація банковъ. Оказаніе кредита выдѣлилось въ современномъ хозяйствѣ въ спеціальное дѣло, сосредоточенное въ рукахъ банковъ. Банками называются учрежденія, которыя служатъ посредниками между лицами, имѣющими

свободные капиталы, и лицами, нуждающимися въ капиталахъ для своихъ хозяйственныхъ оборотовъ. Банки привлекаютъ свободные капиталы и распредѣляютъ ихъ между нуждающимися.

Банки подраздѣляются на виды по различнымъ признакамъ. Наиболѣе важное дѣленіе ихъ основано на характерѣ операцій. Одни банки обслуживаютъ торговцевъ и промышленниковъ путемъ краткосрочнаго кредита (коммерческіе банки или банки краткосрочнаго кредита), другіе обслуживаютъ собственниковъ земли и домовъ (ипотечные банки или банки долгосрочнаго кредита).

По различію хозяевъ банки раздѣляются на частные и общественные. Въ первыхъ владѣльцами являются частныя лица или группы частныхъ лицъ, какъ акціонерные банки, во вторыхъ владѣльцами являются общественныя организаціи, напр., государство, городъ, дворянство какой-нибудь губерніи, земство. Такимъ образомъ, различаются государственные, городскіе, земскіе, сословные банки.

87. Вклады. Всѣ операціи банковъ раздѣляются на два вида: пассивныя и активныя операціи. Въ первыхъ банки выступаютъ должниками передъ посторонними лицами, во вторыхъ они являются кредиторами.

Одна изъ основныхъ пассивныхъ операцій коммерческихъ банковъ есть пріемъ вкладовъ. Этимъ путемъ привлекаются капиталы въ банки. Банки, главныя оборотныя средства которыхъ образуются путемъ пріема вкладовъ, называются депозитными.

Вклады дѣлятся на двѣ категоріи: вклады на храненіе и на приращеніе процентовъ. Первые имѣютъ второстепенное значеніе и не могутъ обогащать банки оборотными средствами, такъ какъ они неприкосновенны, и банки играютъ по отношенію къ нимъ роль простыхъ хранителей. На храненіе принимаются въ банки цѣнныя бумаги, драгоцѣнныя вещи и документы. Въ однихъ случаяхъ эти предметы принимаются по описи и хранятся въ кладовыхъ банка за его отвѣтственностью. Если при этомъ вкладчикъ поручаетъ банку отрѣзывать купоны, слѣдить за выходомъ бумагъ въ погашеніе (въ тиражъ) и т. д., то это называется храненіемъ съ управленіемъ. Въ другихъ случаяхъ банки отводятъ своимъ кліентамъ особые ящики въ каменныхъ несгораемыхъ кладовыхъ (сейфы); лица, арендовавшія эти ящики, могутъ помѣщать въ нихъ какія-угодно вещи безъ контроля банка. Въ томъ и другомъ случаѣ лица, отдающія на сбереженіе свои цѣнности, платятъ банку небольшое вознагражденіе.

Наибольшее значеніе принадлежитъ вкладамъ на приращеніе процентовъ. Въ этомъ случаѣ вкладчикъ получаетъ на свой вкладъ процентъ, но зато предоставляетъ банку право пускать его вкладъ въ оборотъ. Вклады бываютъ вѣчные, срочные, безсрочные и на текущій счетъ. Вѣчные вклады дѣлаются на все время существованія банка. Вкладчикъ здѣсь какъ бы отказывается отъ своего капитала и обезпечиваетъ себѣ лишь постоянный доходъ. Обыкновенно банкъ смотритъ на вѣчные вклады, какъ на свой капиталъ. Въ Россіи вѣчные вклады въ Государственный банкъ заносятся въ счетъ текущихъ государственныхъ доходовъ. По вѣчнымъ вкладамъ, право распоряженія которыми для банка наиболѣе широкое, выдается наиболѣе высокій процентъ. Вообще вѣчные вклады распространены мало; для вкладчиковъ они представляютъ то неудобство, что приходится навсегда отказаться отъ распоряженія своимъ капиталомъ, а для банка то, что онъ обязанъ во всякія времена, какъ во времена оживленія, такъ и угнетеннаго состоянія денежнаго рынка, платить договоренный высокій процентъ. Чаще всего кладутся въ видѣ вѣчныхъ вкладовъ капиталы благотворительныхъ учебныхъ и т. п заведеній, для которыхъ важенъ постоянный и возможно болѣе крупный доходъ.

Срочные вклады дѣлаются на опредѣленный напередъ срокъ, отъ $^1/_2$ года до 5 лѣтъ, рѣдко больше. Срочные вклады имѣютъ ту выгоду для банка, что онъ можетъ спокойно распоряжаться ими въ теченіе срока вклада. Чѣмъ больше срокъ, тѣмъ это удобнѣе для банка; поэтому процентъ по вкладамъ тѣмъ выше, чѣмъ длиннѣе срокъ.

Безсрочные вклады полагаются на неопредѣленный срокъ и въ каждый моментъ могутъ быть востребованы вкладчикомъ, причемъ иногда, по правиламъ банка, должно быть сдѣлано заявленіе о возвратѣ вклада за нѣсколько дней для того, чтобы банкъ могъ приготовить нужную сумму. Въ виду возможности востребованія вклада въ каждую минуту процентъ по такимъ вкладамъ ниже процента по срочнымъ вкладамъ.

Вклады на текущій счетъ вносятся произвольными суммами и берутся обратно по частямъ при посредствѣ чековъ. У вкладчика, такимъ образомъ, все время продолжаетъ существовать вкладъ, но въ измѣняющейся суммѣ. Въ нѣкоторыхъ странахъ вклады на текущій счетъ широко распространены среди публики, которая держитъ въ этомъ видѣ всѣ свои наличныя деньги. Всѣ платежи производятся чеками на банкъ, даже платежи домашнимъ поставщикамъ. Вклады на текущій счетъ тоже приносятъ

процентъ вкладчикамъ, причемъ въ отличіе отъ прочихъ вкладовъ, въ которыхъ процентъ вычисляется за полные мѣсяцы; здѣсь процентъ начисляется со слѣдующаго послѣ взноса дня и до дня взятія денегъ обратно. Обычно процентъ по текущему счету ниже процента по другимъ видамъ вкладовъ, но есть банки, которые не платятъ по текущимъ счетамъ ничего, напр., Англійскій, Французскій, Русскій Государственный банки. Тѣмъ не менѣе, въ эти банки притекаетъ много вкладовъ на текущій счетъ изъ кассовой наличности частныхъ лицъ и общественныхъ учрежденій. Для вкладчиковъ наибольшее преимущество этого вида вкладовъ составляютъ ихъ подвижность и постоянная доходность. Банкъ можетъ платить по вкладамъ на текущій счетъ проценты потому, что онъ пускаетъ ихъ въ оборотъ. Опытъ показалъ, что далеко не всѣ суммы, положенныя на текущій счетъ, требуются сразу обратно; кромѣ того, въ то время, какъ одни вклады истребуются обратно, другіе кладутся вновь, и въ кассѣ банка всегда остается значительная часть этихъ вкладовъ, которую можно отдавать въ ссуды на небольшіе сроки. Особый видъ представляетъ условный текущій счетъ, при которомъ вкладчикъ обязуется держать на текущемъ счетѣ не менѣе опредѣленной суммы денегъ, напр., 3.000 руб., и за это получаетъ повышенный процентъ.

Особливая роль во вкладахъ на текущій счетъ принадлежитъ чекамъ. Чеки всегда пишутся на предъявителя. Такъ какъ они подписываются вкладчикомъ, то въ банкѣ имѣется образецъ его подписи, съ которымъ сличается подпись предъявленнаго чека. Срокъ дѣйствительности чека очень недолгій: три—пять дней. Чеки значительно облегчаютъ денежное обращеніе страны благодаря системѣ разсчетныхъ палатъ (clearing house). Если бы по каждому предъявленному чеку банкъ производилъ уплату наличными деньгами, то чеки ничуть не сокращали бы количества потребныхъ въ странѣ денегъ. Надобность въ деньгахъ уже устраняется тогда, когда лицо, получающее платежъ по чеку, имѣетъ текущій счетъ въ томъ же банкѣ, что и вкладчикъ; тогда обычно платежъ по чеку приписывается къ текущему счету получателя, и деньги фактически не выдаются. Система разсчетныхъ палатъ расширила этотъ порядокъ на банки цѣлаго города.

Банки даннаго города условливаются въ томъ, что они принимаютъ къ платежу чеки любого изъ нихъ. Тогда каждое лицо можетъ предъявлять полученные чеки въ свой банкъ, гдѣ у него есть текущій счетъ, и банкъ ограничивается ихъ припиской къ

текущему счету. Ежедневно въ концѣ дѣлового дня представители всѣхъ банковъ сходятся въ такъ называемый разсчетной палатѣ и здѣсь производятъ обмѣнъ между собой всѣхъ чековъ, поступившихъ и оплаченныхъ банками. Требованія одного банка покрываются требованіями другого, и въ концѣ концовъ громадные чековые обороты сводятся къ ничтожнымъ суммамъ, которыя выплачиваются между банками. Обращеніе наличныхъ денегъ при такой системѣ ограничивается ничтожными размѣрами. Насколько велики обороты разсчетныхъ палатъ, видно изъ слѣдующихъ цифръ: въ 1909 г. оборотъ Лондонской разсчетной палаты равнялся 120 милліардамъ руб., Нью-Іоркской палаты— 204 милліардамъ, Парижской—11 милліардамъ, обороты русскихъ палатъ— 10 милліардовъ руб.

Съ вкладной операціей связанъ трансфертъ (именовавшійся въ средніе вѣка жиро), который заключается въ перепискѣ банкомъ вкладовъ со счета одного вкладчика на счетъ другого. Если между двумя лицами долженъ быть совершенъ платежъ, причемъ оба состоятъ вкадчиками одного банка, то платежъ легко совершается простымъ переносомъ по книгамъ банка надлежащей суммы изъ вклада одного на вкладъ другого.

88. Выпускъ банковыхъ билетовъ. Другой основной пассивной операціей является выпускъ банковыхъ билетовъ (банкнотъ). Тѣ банки, которые черпаютъ свои главныя оборотныя средства изъ выпуска банковыхъ билетовъ, называются эмиссіонными или билетными банками. Банковые билеты представляютъ собой безпроцентный долгъ банка. Билеты обращаются въ публикѣ въ силу довѣрія къ банку въ томъ что онъ безпрепятственно уплатитъ наличными деньгами обозначенную на билетѣ сумму по его предъявленіи. Билеты, вступая въ обращеніе среди публики, дѣлаются орудіемъ платежей вмѣсто настоящихъ денегъ. Исполняя роль денегъ, банковые билеты, тѣмъ не менѣе, рѣзко отличаются отъ денегъ: 1) они не являются законнымъ платежнымъ средствомъ, подобно деньгамъ, и ихъ пріемъ въ платежъ зависитъ отъ доброй воли получателя; 2) они выпускаются банками для кредитныхъ операцій, именно для выдачи ими ссудъ (при учетѣ векселей, подъ закладъ товаровъ или цѣнныхъ бумагъ и пр.), тогда какъ бумажныя деньги выпускаются государствомъ для нуждъ денежнаго обращенія. Отсюда различіе обращаемости билетовъ и бумажныхъ денегъ. Съ наступленіемъ срока ссуды возвращаются въ банкъ билеты или равная имъ сумма звонкой монеты, которая въ свою очередь служитъ для размѣна предъявляемыхъ

въ кассу банка билетовъ. Такимъ образомъ, билеты являются временнымъ увеличеніемъ количества орудій обращенія. Наоборотъ, бумажныя деньги выпускаются правительствомъ для его платежей и могутъ вернуться обратно въ казну только для размѣна на золото, если таковой размѣнъ существуетъ; поэтому бумажныя деньги длительно увеличиваютъ количество орудій обращенія.

Нигдѣ не существуетъ для банковъ неограниченной свободы выпуска банковыхъ билетовъ. Такая свобода приводила бы легко къ злоупотребленіямъ—къ чрезмѣрнымъ выпускамъ билетовъ, при которыхъ не могъ бы быть сохраненъ размѣнъ билетовъ на звонкую монету и пострадали бы интересы держателей билетовъ. Въ виду этого, существуютъ извѣстныя правила, которыми обезпечивается размѣнъ билетовъ на звонкую монету. Эти правила устанавливаютъ такъ называемое покрытіе банковыхъ билетовъ. Прежде всего, для выпуска билетовъ банки должны получить разрѣшеніе со стороны государственной власти. Затѣмъ послѣдняя опредѣляетъ способъ покрытія выпускаемыхъ банкомъ банковыхъ билетовъ. Существуютъ 4 системы покрытія.

1) Континентальная система заключается въ томъ, что звонкая наличность, обезпечивающая билеты, должна быть равна трети суммы выпущенныхъ билетовъ, а остальныя $^2/_3$ должны покрываться учтенными векселями. Въ Германіи, кромѣ того, сумма непокрытыхъ банковыхъ билетовъ опредѣлена разъ навсегда (контингентирована), и превышеніе контингента допускается только при уплатѣ особаго налога въ 5% цѣнности выпуска.

2) Англійская система заключается въ томъ, что для каждаго банка, которому разрѣшены выпуски банковыхъ билетовъ, устанавливается сумма ихъ, разрѣшенная къ выпуску безъ всякаго металлическаго покрытія, а сверхъ этой суммы выпуски банкнотъ должны обезпечиваться фунтъ за фунтъ стерлинговъ. Такъ, напр., Англійскій банкъ имѣетъ право выпуска билетовъ безъ покрытія на 18,4 мил. фунтовъ стерлл., а свыше этого банкноты должны быть обезпечены въ полной суммѣ; если, напр., выпущено билетовъ всего на 28,4 милл. ф. ст., то въ банкѣ должно находиться для размѣна билетовъ 10 милл. ф. золотомъ. При этой системѣ, какъ мы видимъ, устанавливается твердая граница для билетовъ, не покрытыхъ звонкой наличностью. Но это и составляетъ недостатокъ англійской системы, мало эластичной въ такіе періоды, когда народное хозяйство требуетъ усиленныхъ выпусковъ банковыхъ билетовъ.

3) Смѣшанная система изъ первыхъ двухъ примѣняется въ настоящее время въ Россіи въ отношеніи кредитныхъ билетовъ. Хотя по существу послѣдніе представляютъ собой бумажныя деньги, однако, въ цѣляхъ большей ихъ обезпеченности, для нихъ установлена опредѣленная система обезпеченія размѣна. Именно принято, что при выпускѣ кредитныхъ билетовъ до 600 милл. руб. половина должна быть обезпечена въ звонкой монетѣ, а при дальнѣйшихъ выпускахъ обезпеченіе должно быть рубль за рубль. Такимъ образомъ, при существующей нынѣ суммѣ выпущенныхъ кредитныхъ билетовъ въ 1.390 милл. руб. обезпеченіе звонкой монетой должно равняться 1.090 милл.

4) Сѣверо-американская система—самая невыгодная и мало цѣлесообразная. Согласно ей, банкъ, выпускающій банкноты, долженъ представить въ государственное казначейство обезпеченіе въ видѣ государственныхъ цѣнныхъ бумагъ на всю сумму выпуска и, кромѣ того, долженъ имѣть въ кассѣ звонкую наличность для размѣна отъ 15 до 25% выпуска банкнотъ. Въ случаѣ критическаго положенія банка здѣсь пришлось бы обратиться къ продажѣ государственныхъ бумагъ, что подвергло бы потрясенію государственный кредитъ.

89. Активныя операціи коммерческихъ банковъ. Среди активныхъ операцій коммерческихъ банковъ первое, наиболѣе важное мѣсто занимаетъ учетъ векселей (дисконтъ). Тѣ банки, которые сосредоточиваются на этой операціи, называются учетными. Преобладаніе дисконта среди прочихъ операцій объясняется тѣмъ, что почти всѣ сдѣлки между купцами и между промышленниками совершаются въ кредитъ подъ векселя. Такъ какъ многіе не могутъ выждать срока наступленія платежа по векселю, то они обращаются въ банкъ съ просьбой выдать имъ ссуду подъ представленный вексель съ тѣмъ, чтобы по наступленіи указаннаго въ немъ срока взысканіе было произведено уже банкомъ. Выдача банкомъ ссуды подъ вексель до срока платежа и называется учетомъ или дисконтомъ. Прибыль банка заключается въ разницѣ суммы, уплачиваемой банкомъ заемщику, и суммы, получаемой банкомъ при взысканіи по векселю. Эта разница называется учетнымъ или дисконтнымъ процентомъ.

Банки принимаютъ къ учету не всякіе векселя, а только такіе, которые представляются солидными въ смыслѣ уплаты по нимъ. Для оцѣнки векселей съ точки зрѣнія ихъ солидности при банкахъ существуютъ особые учетные комитеты, состоящіе изъ представителей мѣстнаго торгово-промышленнаго міра. Эти коми-

теты опредѣляютъ кредитоспособность какъ векселедателей, такъ и лицъ, предъявляющихъ вексель къ учету. Иногда банкъ требуетъ присоединенія второй и третьей подписи на векселѣ для большаго обезпеченія платежа. Такъ какъ экономическое положеніе торговца можетъ измѣниться къ худшему въ очень короткое время, то къ учету принимаются векселя не болѣе, какъ за 3—6 мѣсяцевъ до срока платежа, рѣдко за 9—12 мѣсяцевъ. Такимъ образомъ, учетная операція по природѣ носитъ характеръ краткосрочнаго кредита.

Главный спросъ на кредитъ со стороны коммерческихъ банковъ совершается въ формѣ предъявленія векселей къ учету. Банки могутъ регулировать этотъ спросъ соотвѣтственно имѣющимся у нихъ средствамъ путемъ измѣненія дисконтнаго процента. Когда усиливается спросъ на кредитъ въ формѣ учета векселей, банки поднимаютъ учетный процентъ; когда, наоборотъ, у банковъ имѣется много свободныхъ средствъ, а притокъ векселей къ учету ослабѣваетъ, они понижаютъ процентъ въ цѣляхъ привлеченія кліентовъ. Дисконтный процентъ, публикуемый, между прочимъ, въ биржевыхъ бюллетеняхъ, является вѣрнымъ показателемъ состоянія рынка свободныхъ капиталовъ.

Другой активной операціей коммерческихъ банковъ являются ссуды подъ обезпеченіе какой-либо движимой цѣнности. Коммерческіе банки выдаютъ ссуды подъ обезпеченіе процентныхъ бумагъ, золота въ слиткахъ, подъ обезпеченіе товарами. Такъ какъ процетныя бумаги колеблются на рынкѣ въ своей цѣнѣ, то во избѣжаніе потерь банкъ обычно ссужаетъ подъ нихъ не полную ихъ рыночную цѣну, а только часть ея: напр., 70, 80%. Предѣлъ ссуды зависитъ отъ характера бумаги: для болѣе солидныхъ бумагъ предѣлъ ссудъ выше, чѣмъ для менѣе солидныхъ или подверженныхъ большимъ колебаніямъ на рынкѣ. Ссуды подъ товары выдаются либо подъ товаръ, представленный банку въ натурѣ и хранимый въ кладовыхъ банка, либо подъ разныя документы, свидѣтельствующіе о наличности даннаго товара, именно подъ желѣзнодорожныя накладныя, удостовѣряющія о пріемѣ для перевозки по желѣзной дорогѣ опредѣленнаго груза, подъ коносаменты, удостовѣряющія пріемъ груза для перевозки на морскомъ пароходѣ, подъ варранты, или свидѣтельства о нахожденіи товара въ особомъ товарномъ складѣ на храненіи. И въ этихъ случаяхъ банкъ выдаетъ ссуды не въ полной рыночной цѣнѣ товара, а въ извѣстной ея части. Обычно вводится, кромѣ того, обязательство должника доплатить нѣкоторую сумму въ томъ случаѣ, если процентная бумага или товаръ упадутъ въ цѣнѣ въ такой степени, что не могутъ уже обезпечивать ссуды.

Въ числѣ активныхъ операцій существуетъ спеціальный текущій счетъ (конто-корренто). Его сущность заключается въ томъ, что лицу открывается банкомъ кредитъ въ опредѣленной суммѣ, обезпеченный внесенными цѣнными бумагами, векселями, иногда соло-векселями (т.-е. векселями имѣющими одну подпись, именно подпись самого заемщика), или иными движимыми цѣнностями, причемъ лицо можетъ брать ссуды по частямъ по мѣрѣ надобности, и процентъ начисляется ему со дня взятія ссуды. Величина открытаго кредита можетъ измѣняться по мѣрѣ внесенія новыхъ обезпеченій. Такимъ образомъ, и размѣръ открытаго кредита, и сумма использованнаго кредита представляютъ въ этой операціи весьма подвижную величину. Чаще всего къ этой формѣ обращаются лица, играющіе на биржѣ цѣнными бумагами. Покупая бумаги и внося ихъ въ банкъ для покрытія спеціальнаго текущаго счета, они берутъ въ банкѣ ссуды, которыя употребляются ими для дальнѣйшихъ покупокъ бумагъ. Это увеличиваетъ средства игроковъ на биржѣ.

90. Самостоятельныя операціи банковъ. Существуетъ рядъ операцій, въ которыхъ банки не являются ни кредиторами, ни дебиторами, но производятъ дѣйствія, имѣющія цѣлью извлеченіе дохода.

1. Покупка и продажа за собственный счетъ цѣнныхъ бумагъ, облигацій, акцій, закладныхъ листовъ и пр. Каждый банкъ въ большей или меньшей степени занимается подобными операціями, причемъ иногда купля-продажа цѣнныхъ бумагъ, которыми банкъ спекулируетъ на биржѣ, занимаетъ видное мѣсто среди операцій банка. Такія спекуляціи при удачѣ приносятъ огромныя прибыли, но зато могутъ повести и къ крупнымъ потерямъ, такъ какъ всегда игра бумагами носитъ на себѣ рискованный характеръ.

2. Покупка и продажа благородныхъ металловъ и денегъ, въ частности—мѣняльная операція. Банки продаютъ монеты другихъ государствъ и размѣниваютъ деньги даннаго государства. Это составляетъ, конечно, попутную операцію банка, обусловленную тѣмъ, что въ его кассѣ сосредоточивается всегда много монетъ разныхъ достоинствъ.

3. Участіе въ выпускѣ цѣнныхъ бумагъ. Когда какое-нибудь государство проектируетъ выпускъ займа, группа банковъ нерѣдко предлагаетъ принять на себя этотъ выпускъ. Въ такомъ случаѣ банки уплачиваютъ государству сумму займа, обыкновенно съ нѣкоторой уступкой въ виду того, что они сразу выдаютъ всю сумму займа и затѣмъ уже отъ себя распространяютъ бумаги среди публики. Выгода отъ этой операціи заключается въ разницѣ

покупной и продажной цѣны бумагъ. Отсюда стремленіе банковъ выговорить себѣ возможно болѣе льготныя условія покупки и затѣмъ мѣры, направленныя къ поднятію биржевой цѣны выпускаемой на рынокъ бумаги.

91. Комиссіонныя операціи банковъ. Въ нѣкоторыхъ операціяхъ банки выступаютъ не самостоятельно, а исполняютъ порученія за счетъ третьихъ лицъ. Сюда относятся слѣдующія дѣйствія:

1. Покупка и продажа цѣнныхъ бумагъ, векселей и товаровъ по порученію. Какому-нибудь лицу нужны опредѣленныя бумаги, которыхъ оно не можетъ найти въ данномъ городѣ; оно обращается въ банкъ съ порученіемъ достать ему эти бумаги, и банкъ выполняетъ порученіе. Точно также могутъ быть исполняемы порученія по розыску переводнаго векселя на какой-нибудь иностранный городъ въ опредѣленной суммѣ. Наконецъ, банки берутъ иногда порученія купить тотъ или другой товаръ. Среди купечества существуетъ мнѣніе, что послѣдняя операція, носящая на себѣ торговый характеръ, выходитъ за предѣлы дѣятельности банковъ и должна быть запрещена.

2. Пріемъ векселей для полученія по нимъ платежей. Банку посылается изъ другого города вексель, выданный лицомъ, живущимъ въ данномъ городѣ, для того, чтобы, по наступленіи срока платежа по нему, онъ былъ предъявленъ векселедателю для оплаты.

3. Банки производятъ переводы денегъ изъ даннаго города въ другіе города; лицо, нуждающееся въ пересылкѣ денегъ, вноситъ въ банкъ нужную сумму и получаетъ особый документъ, называемый переводомъ; послѣдній и пересылается въ письмѣ лицу, которому слѣдуетъ платежъ. За эту операцію взимается незначительная комиссіонная плата.

4. Банки принимаютъ на себя оплату купоновъ цѣнныхъ бумагъ, дивиденда, причитающагося по акціямъ, и оплату вышедшихъ въ тиражъ бумагъ. Обязанныя къ этимъ оплатамъ учрежденія или предпріятія вносятъ въ банкъ надлежащую сумму, и банкъ изъ нея производитъ платежи.

92. Коммерческіе банки въ Россіи. Среди существующихъ въ Россіи банковъ выдающееся мѣсто занимаетъ Государственный банкъ. Онъ принадлежитъ государству, имѣетъ основной капиталъ, отчисленный изъ средствъ Государственнаго казначейства (въ 50 милл. руб.), и управляется чиновниками, числящимися на государственной службѣ. Государственный банкъ въ его нынѣш-

ней организаціи былъ основанъ въ 1860 г., но въ 1894 г. онъ получилъ новый уставъ, измѣнившій нѣкоторыя его частности. Цѣль банка—„облегченіе денежныхъ оборотовъ, содѣйствіе посредствомъ краткосрочнаго кредита отечественной промышленности и сельскому хозяйству, а также упроченіе денежной системы". Средства банка составляются, кромѣ основного капитала, изъ вкладовъ, вѣчныхъ, срочныхъ, безсрочныхъ и на текущій счетъ. Активныя операціи банка состоятъ, главнымъ образомъ, въ учетѣ коммерческихъ векселей, въ выдачѣ ссудъ подъ закладъ процентныхъ бумагъ, драгоцѣнныхъ металловъ и товаровъ. По новому уставу введены промышленныя ссуды, выдаваемыя для снабженія предпріятія оборотнымъ капиталомъ и инвентаремъ; эти ссуды выдаются подъ соло-векселя (т.-е. векселя, подписанные однимъ векселедателемъ) (съ обезпеченіемъ залогомъ недвижимости, закладомъ инвентаря, поручительствомъ и пр.). Далѣе, разрѣшено кредитованіе земствъ и городовъ для снабженія ихъ оборотными средствами на спеціальныхъ вырабатываемыхъ каждый разъ условіяхъ. Наконецъ, допущено кредитованіе мелкихъ землевладѣльцевъ, арендаторовъ, крестьянъ, кустарей и ремесленниковъ черезъ посредство земствъ и частныхъ кредитныхъ учрежденій, а также выдача ссудъ учрежденіямъ мелкаго кредита. Главныя операціи банка сосредоточиваются въ области краткосрочнаго крупнаго торгово-промышленнаго кредита, и мелкія предпріятія мало пользуются услугами Государственнаго банка.

Наибольшіе обороты дѣлаютъ въ Россіи частные коммерческіе банки, которые орудуютъ основными капиталами, собранными на акціонерныхъ началахъ, и притекающими въ ихъ кассы вкладами. Права выпуска банковыхъ билетовъ русскіе коммерческіе банки не имѣютъ. Одни банки сосредоточиваются больше на учетно-ссудной операціи, другіе поддерживаютъ своимъ кредитомъ биржевую игру (спеціальный текущій счетъ).

Второстепенную роль играютъ городскіе общественные банки, учреждаемые городскими самоуправленіями „въ цѣляхъ поддержанія и развитія мѣстной торговли и промышленности". Еще въ первой половинѣ XIX столѣтія было учреждено на основаніи спеціальныхъ уставовъ нѣсколько общественныхъ банковъ на капиталы жертвователей. Но впервые эти банковыя учрежденія были регулированы общимъ закономъ 1857 г., измѣненнымъ въ 1862 г. Послѣ ряда банкротствъ, вызванныхъ злоупотребленіями городскихъ дѣятелей, былъ изданъ новый законъ 1883 г., имѣвшій цѣлью бороться съ этими злоупотребленіями. Въ 1910 г. былъ выработанъ новый законопроектъ о городскихъ банкахъ.

Основной капиталъ этихъ банковъ образуется отчисленіемъ изъ городскихъ средствъ по постановленію городской думы, причемъ онъ не можетъ быть меньше 10.000 руб. Чистый доходъ банковъ можетъ употребляться на покрытіе городскихъ расходовъ и на предметы общественнаго призрѣнія, но отъ 10 до 20% чистаго дохода должно отчисляться въ запасный (резервный) капиталъ на покрытіе возможныхъ убытковъ. Изъ пассивныхъ операцій городскіе банки производятъ пріемъ вкладовъ: на храненіе, срочныхъ (на сроки не болѣе 12 лѣтъ), безсрочныхъ и на текущій счетъ. Активными ихъ операціями являются: учетъ векселей, не менѣе какъ съ двумя подписями, на сроки не болѣе 12 мѣсяцевъ, ссуды подъ закладъ цѣнныхъ бумагъ, товаровъ и драгоцѣнныхъ вещей, ссуды подъ залогъ недвижимости (подъ залогъ строеній не болѣе какъ на 8 лѣтъ и подъ залогъ земли не болѣе 12 лѣтъ). Кромѣ того, разрѣшается покупка и продажа за собственный счетъ государственныхъ процентныхъ бумагъ, облигацій, гарантированныхъ правительствомъ, и драгоцѣнныхъ металловъ и допускается рядъ комиссіонныхъ операцій, именно: переводъ денегъ въ другіе города, полученіе платежей по векселямъ и другимъ срочнымъ документамъ, покупка и продажа за счетъ кліента банка процентныхъ бумагъ.

Въ цѣляхъ устраненія возможныхъ злоупотребленій закономъ 1883 года установлено, что сумма всѣхъ обязательствъ городскихъ банковъ не можетъ превышать болѣе, чѣмъ въ пять разъ собственные капиталы банка, кредитъ отдѣльнаго лица не можетъ превышать $^1/_{10}$ части основного и запаснаго капитала банка, наличность въ кассѣ банка вмѣстѣ съ суммами на текущемъ счетѣ въ мѣстномъ отдѣленіи Государственнаго банка не должна быть ниже $^1/_{10}$ части всѣхъ обязательствъ банка.

Веденіе дѣлъ городскихъ банковъ находится въ рукахъ правленія, состоящаго изъ директора и двухъ его товарищей, избираемыхъ на 4 года городской думой. Не могутъ служить директоромъ и товарищемъ директора гласные городской думы, городской голова, члены управы, секретарь думы, и вообще всѣ служащіе въ городскомъ управленіи за жалованье, а также лица, служащія въ другихъ банкахъ. По окончаніи отчетнаго года производится ревизія банка избранными городской думой лицами, согласно инструкціи, изданной министерствомъ финансовъ. Кромѣ того, ежемѣсячно производится провѣрка наличности городской управой и можетъ быть назначаема чрезвычайная ревизія городскихъ банковъ министромъ финансовъ въ случаѣ полученія имъ свѣдѣній о происходящихъ въ нихъ безпорядкахъ.

Наконецъ, для обслуживанія болѣе мелкаго коммерческаго кредита существуютъ еще общества взаимнаго кредита, учреждаемыя на основаніи спеціальныхъ уставовъ съ разрѣшенія министра финансовъ. Цѣль этихъ обществъ—созданіе доступнаго и дешеваго коммерческаго кредита для своихъ членовъ. Другими словами, ссуды выдаются въ обществахъ взаимнаго кредита только ихъ членамъ. Основной капиталъ образуется взносомъ паевъ членами; въ уставѣ опредѣляется наименьшая и наибольшая величина этихъ паевъ. Каждый членъ имѣетъ право на кредитъ въ десятикратной суммѣ его паевого взноса, и въ той же суммѣ онъ отвѣчаетъ по обязательствамъ общества. Число членовъ можетъ измѣняться: одни вступаютъ вновь, другіе выходятъ изъ состава общества. Выходъ изъ общества всегда возможенъ, но возвратъ пая дѣлается только послѣ слѣдующаго годового собранія, когда выясняется, что изъ этого пая не слѣдуетъ никакихъ вычетовъ на покрытія убытковъ. Пріемъ членовъ разсматривается особымъ пріемнымъ комитетомъ, принимающимъ во вниманіе степень ихъ кредитоспособности. Операціи обществъ взаимнаго кредита сводятся къ слѣдующимъ: пріемъ вкладовъ: срочныхъ, безсрочныхъ и на текущій счетъ, учетъ векселей на сроки не болѣе 6 мѣсяцевъ, спеціальный текущій счетъ и ссуды на сроки до 6 мѣсяцевъ подъ обезпеченіе цѣнныхъ бумагъ, товаровъ, коносаментовъ, накладныхъ и драгоцѣнныхъ металловъ. Кромѣ того, общества имѣютъ право исполнять порученія членовъ по полученію разныхъ платежей по векселямъ и другимъ документамъ, по покупкѣ и продажѣ цѣнныхъ бумагъ и переводныхъ векселей и по переводу денегъ въ другіе города. Обыкновенно общества взаимнаго кредита имѣютъ право переучитывать принятые ими къ учету векселя и перезакладывать цѣнныя бумаги, но съ согласія лицъ, внесшихъ ихъ для заклада въ общество. Сумма обязательствъ обществъ не можетъ быть больше опредѣленной въ уставѣ границы; равнымъ образомъ въ уставѣ устанавливается норма наименьшей наличности, какая должна быть въ кассѣ общества.

Дѣлами обществъ взаимнаго кредита завѣдываютъ общія собранія членовъ, правленія, совѣты и пріемные комитеты. На общихъ собраніяхъ разсматриваются и утверждаются годовые отчеты, рѣшаются вопросы общаго и принципіальнаго значенія и выбираются должностныя лица общества. Правленіе, состоящее изъ нѣсколькихъ лицъ, число которыхъ опредѣлено въ уставѣ, ведетъ всѣ текущія дѣла общества. Совѣтъ изъ установленнаго числа лицъ имѣетъ текущее наблюденіе за дѣятельностью пра-

вленія и даетъ руководящія указанія въ случаяхъ, указанныхъ въ уставѣ (напр., о назначеніи размѣра процентовъ по операціямъ общества, объ опредѣленіи наивысшаго размѣра кредита членамъ). Пріемные комитеты имѣютъ своимъ назначеніемъ разсматривать прошенія о принятіи членовъ и давать оцѣнку благонадежности векселей и другихъ обезпеченій, представляемыхъ при просьбахъ членовъ о ссудахъ. Изъ чистой прибыли по операціямъ обществъ отчисляется опредѣленная часть на составленіе запаснаго капитала, остальное поступаетъ въ дивидендъ на паи членовъ.

93. Ипотечный кредитъ. Ипотечный кредитъ имѣетъ цѣлью оказаніе кредита собственникамъ недвижимости подъ залогъ ея. Экономическая природа недвижимой собственности такова, что вернуть изъ нея ссуду сразу не представляется возможнымъ; она можетъ давать только ежегодный постоянный доходъ, изъ котораго и могутъ происходить уплата процентовъ и погашеніе долга. Этимъ объясняются особенности въ организаціи ипотечнаго кредита. Прежде всего, онъ по необходимости долгосроченъ, такъ какъ возвратъ капитала долга можетъ происходить небольшими ежегодными платежами. Обыкновенно это погашеніе долга разсчитывается по сложнымъ процентамъ и составляетъ ежегодно небольшой процентъ всей ссуженной суммы. Размѣръ процента погашенія зависитъ отъ срока ссуды: при срокѣ, напр., въ 20 лѣтъ онъ равенъ 2%, а при срокѣ въ 64 года составляетъ всего $^1/_2$% капитальной суммы. Кромѣ того, конечно, требуется ежегодный платежъ процента за оказанную ссуду. Раньше предполагалось, что ипотечный кредитъ служитъ снабженію недвижимой собственности новыми оборотными средствами, которыя вкладываются въ землю, увеличиваютъ ея доходность и тѣмъ обезпечиваютъ послѣдующіе платежи процентовъ и погашенія долга. Однако, практика показала, что ипотечныя ссуды очень рѣдко идутъ на какое-нибудь улучшеніе хозяйства. Чаще всего эти ссуды заключаются для того, чтобы уплатить недостающую у покупателя земли или дома покупную сумму, или для того, чтобы при наслѣдованіи недвижимости нѣсколькими лицами одинъ взялъ ее на себя, а остальнымъ выплатилъ ихъ доли деньгами. Иногда ипотечныя ссуды идутъ просто на потребительныя цѣли заемщика. Во всѣхъ этихъ случаяхъ ссуженный капиталъ не повышаетъ доходности хозяйства, и платежи процентовъ и погашенія должны идти изъ текущихъ доходовъ хозяйства, т. е. изъ поземельной ренты. На сумму платежей уменьшается, такимъ образомъ, доходъ земель-

наго собственника, и положеніе его ухудшается. Очень часто недвижимость не въ состояніи выдержать платежей по долгу, образовываются недоимки, въ результатѣ которыхъ банкъ обращается къ принудительному взысканію, т. е. къ продажѣ недвижимости съ публичнаго торга. Такихъ неблагопріятныхъ послѣдствій не наступаетъ въ томъ случаѣ, если собственникъ можетъ безъ ущерба для себя обойтись безъ той части дохода, какая идетъ на платежи, или же тогда, когда происходитъ быстрый ростъ поземельной ренты, вознаграждающій собственника все возрастающей суммой дохода, изъ которой не трудно дѣлать платежи банку.

Обычный порядокъ выдачи ссудъ спеціальными ипотечными банками сводится къ слѣдующему. Лицо, желающее получить ссуду, обращается въ банкъ, который командируетъ своего оцѣнщика на мѣсто для опредѣленія цѣнности и доходности недвижимаго имущества. Ссуда выдается не въ полной суммѣ оцѣнки, а въ извѣстной ея части, обыкновенно отъ 60 до 75%. Выдается ссуда въ видѣ закладныхъ листовъ или облигацій, выпускаемыхъ для этой цѣли банкомъ, по номинальной цѣнѣ этихъ бумагъ. Заемщикъ, получивъ бумаги, самъ уже долженъ продать ихъ на рынкѣ и превратить ихъ въ нужныя ему деньги. Платежи банку слагаются изъ процентовъ за ссуженный капиталъ и изъ ежегоднаго погашенія и вносятся большей частью два раза въ годъ. Если платежъ просроченъ, то банкъ ждетъ его опредѣленное время, а затѣмъ объявляетъ продажу заложенной недвижимости съ публичнаго торга. Если при продажѣ выручена сумма, превышающая сумму долга, то излишекъ возвращается заемщику.

Такъ какъ опытъ показалъ, что значительная часть ипотечныхъ ссудъ шла на непроизводительное назначеніе, то во второй половинѣ XIX столѣтія появился спеціальный меліоративный кредитъ, имѣющій цѣлью снабжать сельскихъ хозяевъ средствами на капитальныя улучшенія, какъ-то: на осушительныя и оросительныя работы, на постройку хозяйственныхъ зданій, на лѣсоразведеніе и пр. Особенности этого кредита заключаются въ томъ, что онъ разрѣшается на опредѣленныя цѣли улучшенія земельной собственности и на основаніи представленнаго проекта улучшенія. Учрежденіе, выдающее меліоративную ссуду, слѣдитъ за тѣмъ, чтобы ссуда была употреблена по назначенію. Меліоративныя ссуды вносятъ въ хозяйство капитальное улучшеніе, которое отражается на повышеніи дохода. Такимъ образомъ, ихъ погашеніе можетъ совершаться только въ теченіе многихъ лѣтъ изъ повышенной доходности владѣнія. Въ Англіи меліоративный

кредитъ оказывается какъ государствомъ, такъ и частными банками. Въ Германіи организованы для этой цѣли преимущественно государственные меліоративные банки, въ Пруссіи существуютъ также и провинціальные банки.

94. Ипотечные банки въ Россіи. Въ Россіи ипотечный кредитъ обслуживается частными, общественными и государственными банками. Къ частнымъ банкамъ относятся акціонерные земельные банки. Ихъ основной капиталъ образуется акціонерными взносами участниковъ, а главный оборотный капиталъ, который выдается въ ссуды, образуется выпусками закладныхъ листовъ, дающихъ опредѣленный процентъ дохода. Земельные банки оказываютъ кредитъ, главнымъ образомъ, подъ залогъ сельской недвижимости, а затѣмъ и подъ залогъ городскихъ имуществъ.

Кромѣ того, подъ залогъ земель кредитуютъ земельные банки сословнаго характера, напр., Нижегородскій дворянскій банкъ, нѣсколько мѣстныхъ банковъ на началахъ взаимности и два государственныхъ земельныхъ банка—Дворянскій и Крестьянскій. Въ 60-ыхъ годахъ XIX столѣтія былъ основанъ въ Россіи банкъ взаимнаго поземельнаго кредита, который оказывалъ кредитъ своимъ членамъ, выдавая имъ ссуды закладными листами. Но этотъ банкъ повелъ свои кредитныя операціи слишкомъ широко и неосторожно, въ результатѣ чего оказался на краю банкротства; его ссуды были приняты на себя основаннымъ въ 1885 г. Дворянскимъ земельнымъ банкомъ.

Крестьянскій поземельный банкъ, основанный въ 1883 г., имѣетъ своей задачей содѣйствовать крестьянамъ въ пріобрѣтеніи ими въ собственность земли. Первоначально его роль была исключительно вспомогательной. Крестьянинъ, или группа крестьянъ, или, наконецъ, крестьянская община должны были сами присмотрѣть себѣ землю, войти въ переговоры съ ея собственникомъ, договориться о цѣнѣ и прочихъ условіяхъ, а затѣмъ банкъ выдавалъ покупателямъ ссуду для уплаты покупной цѣны, причемъ эта ссуда не могла быть больше 90% спеціальной оцѣнки земли. Ссуды выдаются Крестьянскимъ банкомъ, въ отличіе отъ прочихъ земельныхъ банковъ, наличными деньгами: банкъ, выпуская особыя свидѣтельства, реализуетъ ихъ на рынкѣ самъ. Размѣръ платежей заемщиковъ колеблется между 6 и 11,5% въ годъ, изъ которыхъ процентъ по ссудѣ равняется 4%, вознагражденія за управленіе $^3/_4$%, а погашеніе долга колеблется между 6% (для ссудъ на 13 лѣтъ) и $^1/_2$% (для ссудъ на 51 годъ 9 мѣсяцевъ). Въ послѣдніе годы банкъ получилъ право покупать на свои

капиталы земельныя владѣнія, разбивать ихъ на части и продавать въ кредитъ нуждающимся въ землѣ крестьянамъ.

Дворянскій земельный банкъ основанъ въ 1885 г. для поддержанія дворянскаго землевладѣнія въ Россіи. Онъ оказываетъ кредитъ исключительно дворянамъ подъ залогъ ихъ земельной собственности. Для пополненія своихъ оборотныхъ средствъ онъ выпускаетъ закладные листы. Проценть по ссудамъ составляетъ $4^1/_2\%$ годовыхъ, на управленіе взимается $^1/_4\%$ и на погашеніе отъ $^1/_4\%$ (при ссудахъ на $61^2/_3$ года) до $7{,}2\%$ (при ссудахъ на 11 лѣтъ). Дѣятельность Дворянскаго банка не привела къ сокращенію ипотечную задолженность дворянскаго землевладѣнія, но, наоборотъ, значительно увеличила ее, благодаря доступности и дешевизнѣ оказываемаго кредита.

Кредиту подъ залогъ городской недвижимости служатъ городскія кредитныя общества, основанныя на началахъ взаимности. Заемщики являются членами этихъ обществъ и выбираютъ на общихъ собраніяхъ правленіе изъ своей среды. Для выдачи ссудъ выпускаются кредитными обществами облигаціи.

Государственный меліоративный кредитъ былъ введенъ въ Россіи по закону 1896 г., дополненному закономъ 1900 г. Ссуды выдаются изъ государственныхъ средствъ. Онѣ выдаются на слѣдующія цѣли: на осушительныя, оросительныя и обводнительныя работы, на *укрѣпленіе береговъ рѣкъ, овраговъ и сыпучихъ песковъ*, на *разведеніе лѣса, плодовыхъ садовъ*, на расчистку неудобныхъ земель, устройство *хуторскихъ хозяйствъ*, возведеніе хозяйственныхъ построекъ, устройство промышленныхъ заведеній для переработки продуктовъ собственнаго хозяйства и на пріобрѣтеніе племеннаго скота. Ссуды выдаются земствамъ, землевладѣльцамъ и сельскимъ обществамъ на сроки до 30 лѣтъ, причемъ величина ссудъ не должна превышать 75% стоимости производимаго улучшенія. Размѣръ взимаемыхъ процентовъ составляетъ 4%.

Ученіе о торговлѣ.

95. Понятіе торговли и ея классификація. Въ прежнія времена производители, находясь вблизи потребителей, сбывали имъ свои издѣлія непосредственно. Обмѣнъ происходилъ тогда между производителями и потребителями продуктовъ труда. Съ теченіемъ времени производство усложняется и разсѣивается въ пространствѣ, вслѣдствіе чего этотъ непосредственный обмѣнъ

становится невозможнымъ. Въ хозяйственной жизни выступаютъ особыя лица, называемыми купцами или торговцами, которые занимаются въ видѣ промысла передачей товаровъ отъ производителя къ потребителю. Торговлей и называется передача товаровъ отъ производителей къ потребителямъ, производимая особыми лицами, называемыми купцами, въ качествѣ промысла.

Торговля раздѣляется на нѣсколько видовъ. Прежде всего, по содержанію тѣхъ дѣйствій, которыя составляютъ торговую дѣятельность, можно раздѣлить ее на торговлю въ тѣсномъ смыслѣ слова, состоящую въ куплѣ-продажѣ товаровъ, и на транспортъ товаровъ, заключающійся въ передвиженіи товаровъ съ мѣста на мѣсто.

По характеру обращающихся цѣнностей торговля можетъ быть подраздѣлена на торговлю товарами, цѣнными бумагами (фондами) и деньгами и недвижимыми имуществами.

По размѣру торговыхъ сдѣлокъ различается оптовая и розничная торговля. Первая имѣетъ дѣло съ крупными партіями товаровъ и происходитъ обычно между купцами и между купцами и производителями. Вторая имѣетъ дѣло съ продажей товаровъ мелкими количествами непосредственно потребителямъ. Обычно оптовая торговля является въ то же время и наиболѣе крупной по своимъ оборотамъ и размѣрамъ, а розничная отличается сравнительно небольшими размѣрами. Однако, въ настоящее время встрѣчаются и розничныя предпріятія огромныхъ размѣровъ, имѣющія колоссальный оборотный капиталъ, какъ напр., универсальные магазины (такъ называются крупныя предпріятія розничной торговли, имѣющія массу отдѣленій для продажи разныхъ товаровъ).

Смотря по тому, происходитъ ли торговля внутри даннаго государства, или она ведется между различными странами, мы имѣемъ торговлю внутреннюю и международную; послѣдняя въ свою очередь дѣлится на ввозную (импортную) торговлю, привозящую товары въ страну, вывозную (экспортную) торговлю, которая вывозитъ товары заграницу, и транзитную, которая только провозитъ товары черезъ данное государство.

Торговля различается и по мѣстонахожденію торговца. Она бываетъ осѣдлая, если купецъ имѣетъ постоянное мѣсто торговли, гдѣ онъ и ожидаетъ своихъ покупателей, и передвижная, если торговецъ перемѣщается съ своими товарами съ мѣста на мѣсто. Къ передвижной торговлѣ относится разносная и развозная торговля, базарная и ярморочная торговля, а въ новѣйшее время торговля странствующихъ приказчиковъ (комми-вояжеровъ).

Смотря по тому, производятся ли торговыя операціи за собственный счетъ или за чужой счетъ, мы различаемъ самостоятельную и комиссіонную торговлю.

Наконецъ, можно различать торговлю, которая распредѣляетъ товары по мѣсту, и торговлю, которая распредѣляетъ товары во времени; послѣдняя торговля называется спекулятивной. Въ первомъ случаѣ торговецъ покупаетъ товаръ въ одномъ мѣстѣ для того, чтобы передвинуть его въ другое. Обычно онъ руководствуется въ этихъ операціяхъ состояніемъ цѣнъ на различныхъ рынкахъ: покупаетъ товаръ тамъ, гдѣ онъ дешевъ, и продаетъ тамъ, гдѣ онъ дорогъ. Этимъ самымъ торговецъ вліяетъ на уравненіе цѣнъ на различныхъ рынкахъ. На дешевомъ рынкѣ цѣна поднимается подъ вліяніемъ спроса торговца, на дорогомъ рынкѣ она падаетъ благодаря предложенію торговца.

Спекулятивная торговля не имѣетъ цѣлью перемѣщать товары съ одного мѣста на другое, а заключаетъ сдѣлки съ обязательствомъ доставки товара въ будущемъ. Здѣсь торговыя операціи совершаются въ разсчетѣ на будущія измѣненія цѣнъ въ выгодномъ для торговца направленіи. Такъ, напр., хлѣбный торговецъ заключаетъ въ настоящее время сдѣлку покупки отъ сельскихъ хозяевъ хлѣба по условленной цѣнѣ, но съ обязательствомъ для сельскихъ хозяевъ поставить хлѣбъ черезъ 3 мѣсяца. Онъ спекулируетъ на хлѣбѣ въ надеждѣ, что цѣна его черезъ 3 мѣсяца поднимется, и онъ получитъ прибыль въ видѣ разницы между покупной и продажной цѣной. Или въ другомъ случаѣ лицо заключаетъ сдѣлку о продажѣ каменнаго угля по опредѣленной цѣнѣ съ обязательствомъ доставить товаръ черезъ 6 мѣсяцевъ въ надеждѣ, что тогда цѣна будетъ ниже и онъ, купивъ тогда уголь, получитъ прибыль въ видѣ разницы цѣнъ.

Спекулятивная торговля имѣетъ какъ свои положительныя, такъ и отрицательныя стороны. Положительное ея значеніе заключается въ томъ, что она вліяетъ на выравниваніе цѣнъ, но уже не по мѣсту, а во времени. Покупая товаръ въ данную минуту, торговецъ увеличиваетъ спросъ и поднимаетъ цѣну товара, а, продавая товаръ въ будущемъ, послѣ его полученія отъ поставщика, онъ увеличиваетъ въ этотъ моментъ предложеніе и содѣйствуетъ паденію цѣны. Полезна для народнаго хозяйства только та спекуляція, которая дѣлаетъ вѣрные разсчеты будущаго, такъ какъ только въ этомъ случаѣ получается желательное смягченіе разницы въ цѣнахъ во времени. Наиболѣе пригодны для спекуляціи товары, предложеніе которыхъ на рынкѣ сильно измѣняется изъ года въ годъ подъ вліяніемъ колебаній въ размѣрѣ произ-

водства. Такъ, если спекулянтъ вѣрно предугадалъ будущій неурожай хлѣба, то онъ задолго начинаетъ дѣлать закупки и постепенно поднимаетъ цѣны. Зато, когда неурожай обнаружился, налицо оказываются запасы хлѣба, предложеніе которыхъ на рынкѣ удерживаетъ дальнѣйшее повышеніе хлѣбныхъ цѣнъ. Наоборотъ, если спекуляція разсчитывала на неурожай, а въ дѣйствительности получился урожай, то ея результаты будутъ невыгодны для народнаго хозяйства: собранные спекулянтами запасы усилятъ паденіе хлѣбныхъ цѣнъ послѣ урожая.

Такимъ образомъ, отрицательное значеніе спекулятивной торговли проявляется тогда, когда разсчеты ея не оправдываются дѣйствительностью. Съ другой стороны, спекуляція стремится, въ цѣляхъ увеличенія возможной прибыли, искусственно поднимать или понижать своими операціями цѣны дальше тѣхъ предѣловъ, въ которыхъ цѣны складываются на рынкѣ подъ вліяніемъ спроса и предложенія. Спекуляція раздуваетъ разные слухи, вліяющіе на рыночныя цѣны, усиливаетъ всячески свои покупки или продажи; сосредоточивая въ своихъ рукахъ товары и воздерживаясь отъ ихъ продажи, она взвинчиваетъ цѣны и т. д.

96. Экономическое значеніе торговли. Въ современной хозяйственной жизни невозможно обойтись безъ услугъ торговцевъ, такъ какъ при многообразіи товаровъ и при разсѣянности ихъ производства на пространствѣ всего земного шара потребители не въ состояніи обращаться непосредственно къ производителямъ. Чѣмъ больше пространство, отдѣляющее производителей отъ потребителей, тѣмъ больше число торговыхъ посредниковъ. Сосредоточеніе сбыта товаровъ въ рукахъ особыхъ посредниковъ даетъ послѣднимъ возможность пріобрѣсти спеціальныя знанія и навыки, которые улучшаютъ и совершенствуютъ дѣло сбыта.

Цѣль всякаго произведеннаго предмета—быть потребленнымъ потребителемъ. Товаръ, оставаясь на фабрикѣ, еще невыполнилъ своего предназначенія. Перенесеніе его въ то мѣсто, гдѣ онъ будетъ пріобрѣтенъ потребителемъ, придаетъ ему новое свойство—свойство быть на мѣстѣ потребленія. Кромѣ того, потребитель, благодаря существованію торговцевъ, имѣющихъ у себя налицо товары различныхъ видовъ и разнаго качества, освобождается отъ необходимости дѣлать у себя большіе запасы и можетъ покупать нужное небольшими количествами.

Торговая дѣятельность имѣетъ цѣлью сбывать товары; она принимаетъ всѣ возможныя мѣры къ тому, чтобы расширять

сбытъ, находить новыхъ покупателей, а это создаетъ возможность для производителей расширять ихъ производство.

Изъ сказаннаго ясна неосновательность взгляда, считающаго торговлю непроизводительной дѣятельностью. Торговля придаетъ товарамъ новое свойство быть тамъ, гдѣ есть въ нихъ потребность. Во время перенесенія товаровъ отъ производителей къ потребителямъ прилагается трудъ, необходимый для перевозки для перераспредѣленія въ товарныя единицы для продажи и для передачи въ руки потребителей. Этотъ трудъ увеличиваетъ стоимость товаровъ и поднимаетъ ихъ мѣновую цѣнность.

97. Биржи и ихъ организація въ Россіи. Биржа представляетъ собой мѣсто, гдѣ сходятся торговцы и спекулянты для заключенія сдѣлокъ на поставку товаровъ и цѣнныхъ бумагъ. Биржи обслуживаютъ, главнымъ образомъ, крупную торговлю. Онѣ возникли изъ обычая торговцевъ собираться въ опредѣленныхъ мѣстахъ для заключенія торговыхъ сдѣлокъ. Во второй половинѣ среднихъ вѣковъ, въ городѣ Брюгге площадь, гдѣ собирались купцы, находилась близъ консульскаго дома „de Burse", отъ котораго и пошло настоящее названіе биржъ. Первая биржа была учреждена въ Антверпенѣ въ XV столѣтіи.

Биржи имѣютъ постоянный характеръ, и ихъ собранія происходятъ обыкновенно каждый день въ опредѣленные часы дня. На нихъ являются, съ одной стороны, крупные торговцы, желающіе купить или продать какой-нибудь товаръ или цѣнную бумагу, или комиссіонеры, выполняющіе порученіе покупки или продажи третьихъ лицъ, а, съ другой стороны, являются маклера, служащіе оффиціальными посредниками при заключеніи биржевыхъ сдѣлокъ. Дѣловые посѣтители биржи уплачиваютъ за право входа опредѣленный взносъ. Товаръ въ натурѣ никогда не фигурируетъ на биржѣ. Обыкновенно сдѣлки заключаются на такіе нарицательные товары, относительно качествъ которыхъ существуютъ опредѣленныя требованія. Для этихъ товаровъ устанавливаются опредѣленные сорта съ точными признаками, которые и являются предметомъ биржевого оборота. Только иногда предъявляются при сдѣлкахъ пробы или образцы товара. Очень часто товары, на которые совершаются сдѣлки, находятся въ другихъ городахъ и даже въ другихъ странахъ. Доставляются товары покупателю лишь по совершеніи продажи и послѣ биржевого собранія.

По характеру товаровъ, съ которыми совершаются сдѣлки, биржи дѣлятся на товарныя и фондовыя. На первыхъ происходятъ сдѣлки съ товарами, а на вторыхъ—съ цѣнными бумагами. Иногда

существуютъ спеціальныя товарныя биржи, напр., хлѣбная, масляная, лѣсная, шерстяная. На многихъ биржахъ, однако указаннаго различія не существуетъ, и сдѣлки совершаются на нихъ на всякіе товары и цѣнности.

Члены биржи составляютъ такъ называемое биржевое общество и уплачиваютъ ежегодный членскій взносъ. Въ Россіи подробности пріема въ члены биржи и условій для этого устанавливаются въ уставахъ отдѣльныхъ биржъ. Биржевымъ обществамъ принадлежитъ попеченіе о нуждахъ мѣстной торговли и промышленности и право возбуждать соотвѣтствующія ходатайства. Общее собраніе членовъ биржевого общества или ихъ выборныхъ является высшимъ органомъ управленія дѣлами, дающимъ общее направленіе дѣятельности и выбирающимъ должностныхъ лицъ. Ближайшее завѣдываніе дѣлами биржи находится въ рукахъ биржевого комитета, состоящаго изъ нѣсколькихъ выборныхъ лицъ съ предсѣдателемъ во главѣ. Кромѣ того, при каждой биржѣ состоятъ маклера, назначеніе которыхъ заключается въ посредничествѣ между покупателями и продавцами при заключеніи сдѣлокъ. Къ маклерамъ обращаются стороны въ случаѣ желанія заключить ту или другую сдѣлку, маклера сводятъ стороны вмѣстѣ, а послѣ заключенія сдѣлки получаютъ установленное процентное вознагражденіе, называемое куртажемъ (по $^1/_2\%$ съ каждой стороны при товарныхъ сдѣлкахъ и по $^1/_4\%$—при вексельныхъ и денежныхъ сдѣлкахъ). Биржевые комитеты составляютъ на основаніи доставленныхъ маклерами свѣдѣній биржевые бюллетени о цѣнахъ, по которымъ совершались сдѣлки даннаго дня.

При биржахъ могутъ быть учреждаемы артели, выполняющія различныя работы при биржѣ. Эти артели имѣютъ выборныхъ старостъ и казначеевъ. Далѣе, при биржахъ могутъ быть избираемы присяжные браковщики для опредѣленія бракованныхъ товаровъ у тѣхъ купцовъ, которые пожелаютъ этого, диспашеры для опредѣленія убытковъ при корабельныхъ аваріяхъ (несчастіяхъ съ судами), аукціонисты для продажи на биржѣ съ публичнаго торга товаровъ, представленныхъ для этого, биржевые нотаріусы для совершенія нотаріальныхъ сдѣлокъ между посѣтителями биржи, наконецъ, учреждаются арбитражныя комиссіи для разрѣшенія недоразумѣній и споровъ, возникающихъ по торговымъ сдѣлкамъ между биржевыми посѣтителями.

На фондовыхъ биржахъ могутъ совершаться сдѣлки только съ тѣми цѣнными бумагами, которыя допущены къ обращенію особыми пріемными комиссіями или биржевой администраціей, обыкновенно подъ контролемъ государственной власти.

Сдѣлки на биржѣ заключаются обыкновенно устно. Часто желающіе продать или купить громко заявляютъ о своемъ желаніи и на это получаютъ соотвѣтствующія предложенія. Но словесная сдѣлка сопровождается большей частью запиской, которая заключаетъ въ себѣ главныя условія сдѣлки и выдается либо однимъ участникомъ другому, либо маклеромъ обѣимъ сторонамъ. По русскому торговому уставу, маклера выдаютъ обѣимъ сторонамъ торговыя записки, въ которыхъ обозначаются всѣ условія сдѣлки: какъ-то: имена, продавца и покупателя, названіе товара, его количество, качества и цѣна, время пріема товара и уплата денегъ. Содержаніе этихъ записокъ должно вноситься въ особыя маклерскія книги. Однако, моментъ заключенія договора относится къ моменту устнаго соглашенія сторонъ, а выдаваемыя записки являются только удостовѣреніемъ сдѣлки.

98. Биржевыя сдѣлки. Всѣ биржевыя сдѣлки могутъ быть подраздѣлены на двѣ группы: текущія и срочныя сдѣлки. Первыя сдѣлки совершаются съ тѣмъ, чтобы проданные товары или цѣнныя бумаги были доставлены продавцомъ въ тотъ же день или не позже слѣдующаго дня. Эти сдѣлки имѣютъ въ виду дѣйствительную и немедленную передачу товаровъ или цѣнныхъ бумагъ изъ однѣхъ рукъ въ другія. Срочныя сдѣлки или сдѣлки на срокъ заключаются въ обязанности продавца доставить къ извѣстному сроку по условленной цѣнѣ товары или цѣнныя бумаги. Здѣсь продавецъ въ моментъ заключенія сдѣлки не имѣетъ въ своемъ распоряженіи проданныхъ товаровъ или цѣнностей и обыкновенно покупаетъ ихъ передъ срокомъ исполненія. Онъ надѣется, что въ моментъ исполненія сдѣлки цѣна понизится, и онъ наживетъ на разницѣ между этой цѣной и той, по которой заключена сдѣлка. Такимъ образомъ, продавецъ играетъ, какъ говорятъ, на пониженіе. Наоборотъ, покупатель разсчитываетъ, что цѣна купленныхъ имъ товаровъ или цѣнностей поднимается къ моменту исполненія сдѣлки, и онъ получитъ ихъ съ болѣе высокой цѣной, чѣмъ та, которую онъ обязался заплатить. Онъ играетъ на повышеніе. Напр., заключается сдѣлка 1 февраля на доставку 1 мая 10.000 пуд. хлопка по цѣнѣ 6 руб. за пудъ. Къ маю цѣна хлопка поднялась до 6 руб. 20 коп. Спрашивается, кто выиграетъ отъ этого? Продавецъ проиграетъ, потому что онъ вынужденъ купить хлопокъ для исполненія заключенной сдѣлки дороже, чѣмъ сумма, которую онъ получаетъ; всего онъ проиграетъ 2.000 руб. Наоборотъ, эта сумма составитъ выигрышъ покупателя, который уплачиваетъ за каждый пудъ 6 руб. согласно условію, а получаетъ товаръ, стоящій уже 6 руб. 20 коп.

Эти сдѣлки на срокъ широко практикуются въ торговлѣ какъ товарами, такъ и цѣнными бумагами. Онѣ составляютъ главное содержаніе такъ называемой биржевой игры. Изъ товаровъ предметомъ этихъ сдѣлокъ являются пряжа, кофе, сахаръ, спиртъ, хлѣбъ, шерсть, хлопокъ, керосинъ. На фондовыхъ биржахъ предметомъ срочныхъ сдѣлокъ являются всякія цѣнныя бумаги съ колеблющимся курсомъ; обыкновенно для сдѣлокъ съ цѣнными бумагами требуется разрѣшеніе биржевой администраціи. На Нью-Іоркской биржѣ, впрочемъ, сдѣлки на срокъ съ бумагами запрещены, что заставляетъ посѣтителей биржи обращаться къ обходнымъ пріемамъ. Въ Германіи запрещены срочныя сдѣлки съ паями горныхъ и фабричныхъ предпріятій, съ хлѣбомъ и мукой.

Иногда срочныя сдѣлки не имѣютъ въ виду исполненіе обязательства доставки товара или цѣнности и заканчиваются тѣмъ, что теряющая на цѣнѣ сторона только уплачиваетъ другой сторонѣ разницу. Эти сдѣлки называются сдѣлками на разницу. Напр., одно лицо продало другому 100 акцій такого-то предпріятія по цѣнѣ 120 руб. съ обязанностью доставить ихъ черезъ 3 мѣсяца; оно разсчитывало, конечно, на пониженіе курса этихъ акцій. Но, въ дѣйствительности, курсъ поднялся, и черезъ 3 мѣсяца акція стоитъ 124 руб. Продавецъ, покупая акціи, теряетъ на сдѣлкѣ всего 400 руб. Вмѣсто исполненія обязательства онъ уплачиваетъ покупателю разницу въ 400 руб. и освобождается отъ доставки бумагъ. Сдѣлки на разницу являются примѣромъ азартной игры, гдѣ люди выигрываютъ и теряютъ въ зависимости отъ неожиданныхъ случайностей. Во многихъ государствахъ эти сдѣлки запрещены закономъ, между прочимъ, въ Россіи.

При сдѣлкахъ на срокъ потери могутъ быть неограниченными. Для уменьшенія ихъ въ биржевой торговлѣ создались особыя формы, ограничивающія рискъ срочныхъ сдѣлокъ. Въ этомъ отношеніи биржевыя сдѣлки раздѣляются на безусловныя, или твердыя, и условныя, или сдѣлки съ преміей.

Безусловныя сдѣлки обязываютъ стороны дѣйствительнымъ исполненіемъ договора въ отношеніи количества, цѣны и срока и не позволяютъ избѣжать невыгодныхъ послѣдствій измѣненія цѣны. Условныя или сдѣлки съ преміей допускаютъ отступленіе отъ первоначальнаго договора за уплату извѣстной преміи.

Сдѣлки съ преміей разрѣшаютъ одной или обѣимъ сторонамъ отказаться отъ исполненія обязательства за уплату договоренной преміи. Напр., заключается срочная сдѣлка продажи цѣнной бумаги по 240 руб. съ преміей въ 5 руб., право принятія кото-

рой принадлежитъ покупателю. Ко времени исполненія обязательства курсъ бумаги сталъ ниже 240 руб. Если курсъ равенъ, напр., 236 руб., то покупатель предпочтетъ получить бумаги и заплатить за нихъ въ дѣйствительности; тогда на каждой бумагѣ онъ потеряетъ 4 руб. Но если паденіе курса больше, положимъ, дошло до 230 р., то для покупателя выгоднѣе отказаться отъ сдѣлки и заплатить премію по 5 р. со штуки, чѣмъ терять на каждой бумагѣ по 10 руб.

Встрѣчаются, наконецъ, срочныя сдѣлки съ отсрочкой исполненія обязательства до новаго срока (продолженныя сдѣлки или сдѣлки съ пролонгаціей). Бываютъ случаи, когда исполненіе обязательства приноситъ лицу большой убытокъ, между тѣмъ какъ оно надѣется на измѣненіе рыночныхъ условій въ будущемъ. Въ этихъ случаяхъ оно обращается къ продолженной сдѣлкѣ, какъ способу избѣжать убытковъ. Иногда обращаются къ этому виду сдѣлокъ и въ видахъ возможнаго будущаго увеличенія прибыли отъ операціи; напр., исполненіе сдѣлки въ срокъ даетъ прибыль лицу, но оно предполагаетъ еще болѣе выгодныя условія въ будущемъ и потому отсрочиваетъ исполненіе. Либо исполненіе сдѣлки просто отсрочивается съ согласія другой стороны, либо старое обязательство исполняется, но одновременно заключается новая сдѣлка съ тѣми же цѣнностями на новый срокъ. Положимъ, лицо совершаетъ покупку акцій такого-то предпріятія на срокъ по цѣнѣ 230 руб. въ разсчетѣ, что въ моментъ наступленія срока цѣна поднимется, и онъ наживетъ на разницѣ. Въ дѣйствительности цѣна, однако, упала до 225 руб. Тогда покупатель можетъ предложить продавцу просто отсрочить осуществленіе сдѣлки, если онъ считаетъ пониженіе временнымъ и случайнымъ и надѣется на повышеніе цѣны; за такую отсрочку покупатель уплачиваетъ продавцу особое вознагражденіе (репортъ). Если продавецъ на отсрочку не согласенъ, покупатель въ моментъ наступленія срока по первой сдѣлкѣ продаетъ акціи другому по наличной цѣнѣ, т. е. по 225 руб., и снова покупаетъ ихъ отъ того же лица или отъ другого на срокъ за цѣну, скажемъ, 228 руб. Если цѣна акцій, дѣйствительно, къ этому новому сроку поднимется, то покупатель покроетъ часть своего убытка результатами новой сдѣлки.

99. Внутренняя торговая политика. Совокупность мѣропріятій общественной власти въ дѣлѣ регулированія и надзора за торговлей называется торговой политикой. Одни изъ этихъ мѣропріятій касаются внутренней торговли, другія—внѣшней.

Для нѣкоторыхъ видовъ внутренней торговли существуютъ ограниченія, вызываемыя соображеніями общественной безопасности и общественнаго здравія. Такъ, извѣстные виды торговыхъ предпріятій могутъ устраиваться только съ разрѣшенія общественной власти, напр., питейныя заведенія, аптеки, предпріятія, торгующія взрывчатыми веществами.

За послѣднія десятилѣтія началась усиленная поддѣлка разныхъ пищевыхъ продуктовъ. Для искусственнаго удешевленія ихъ примѣшиваются малоцѣнныя вещества, напр., дѣлаются примѣси къ кофе, шоколаду, молоку и пр., иногда даже вредныя для здоровья. Въ Англіи уже со второй половины XIX столѣтія были изданы законы, дававшіе право мѣстному самоуправленію устанавливать надзоръ за продажей пищевыхъ продуктовъ. Съ тѣхъ поръ въ большей части культурныхъ государствъ введены правила о надзорѣ за продажей пищевыхъ продуктовъ и установлены уголовныя наказанія за поддѣлку (фальсификацію)

Интересно недавно введенное въ рядѣ государствъ законодательство о недобросовѣстной конкурренціи. Подъ недобросовѣстной конкурренціей разумѣется соперничество одного предпріятія съ другими, основанное на пріемахъ умышленнаго введенія въ заблужденіе покупателей. Торговецъ, напр., распространяетъ про своего соперника слухи о негодности его товаровъ, фабрикантъ накладываетъ на свои товары знаки, похожіе на знаки другой фирмы, издѣлія которой пользуются широкимъ распространеніемъ, лицо присваиваетъ своимъ товарамъ названіе чужой фирмы или названіе ея товара, или присваиваетъ себѣ отличительныя преимущества другой фирмы въ видѣ медалей и другихъ наградъ, или упаковываетъ товары въ обложки, похожія на товары извѣстной фирмы, торговецъ объявляетъ о распродажѣ товаровъ по ложнымъ причинамъ (якобы по окончательному прекращенію дѣла, по причинѣ переѣзда и т. п.). Всѣ эти случаи недобросовѣстной конкурренціи въ послѣднее время встрѣчаютъ со стороны многихъ законодательствъ (Германіи, Австріи, Франціи, Швейцаріи и др.) уголовное преслѣдованіе и наказываются штрафами и даже тюремнымъ заключеніемъ. Кромѣ того, пострадавшія отъ такой конкурренціи лица могутъ взыскивать свои убытки судебнымъ порядкомъ.

Помимо мѣръ ограничительнаго и запретительнаго характера, существуютъ разнообразныя мѣры, имѣющія въ виду прямое поощреніе и развитіе торговли. Этимъ цѣлямъ служатъ всѣ тѣ мѣры, которыя облегчаютъ и совершенствуютъ торговый оборотъ. Сюда

относятся улучшенія путей сообщенія и средствъ сношеній (почты, телеграфа и телефона), усовершенствованіе освѣдомленности публики объ измѣненіяхъ цѣнъ на товары, развитіе торговаго права, спеціально приспособленнаго къ нуждамъ торговаго класса, наконецъ, развитіе коммерческаго образованія, которое обезпечиваетъ торговлѣ подготовленныхъ дѣятелей.

100. Международная торговля и переводные векселя.

Международная торговля пользуется для своихъ оборотовъ переводными векселями. Послѣдніе устраняютъ необходимость пересылки денегъ для покрытія торговыхъ платежей. Происходитъ это слѣдующимъ образомъ. Положимъ, купецъ Ивановъ въ Москвѣ купилъ у лондонскаго купца Джонса сукна на 1.000 руб., а въ то же время лондонскій купецъ Смитъ купилъ у московскаго купца Петрова льна на 1.000 руб. При отсутствіи векселей пришлось бы дважды посылать сумму наличныхъ денегъ въ 1.000 руб. Между тѣмъ, переводный векселъ упрощаетъ дѣло. Кредиторъ Джонсъ выдаетъ на своего должника Иванова векселъ въ 1.000 руб. (въ немъ заключается приказъ уплатить указанную сумму). Смитъ долженъ заплатить Петрову тоже 1.000 руб. Онъ покупаетъ въ Лондонѣ векселъ у Джонса и, уплачивая ему стоимость векселя, погашаетъ долговое отношеніе между Ивановымъ и Джонсомъ. Затѣмъ онъ пересылаетъ купленный векселъ Петрову, Петровъ предъявляетъ его къ уплатѣ Иванову и, получая платежъ въ 1.000 руб., удовлетворяется въ своей претензіи къ Смиту. Такимъ образомъ, пересылки переводнаго векселя изъ Лондона въ Москву покрываетъ сразу два обязательства въ международной торговлѣ. Ясно, что такой же результатъ получился бы, если бы векселъ былъ написанъ московскимъ купцомъ Петровымъ на лондонскаго купца Смита. Экономія отъ устраненія пересылки наличныхъ денегъ весьма значительна. Для пересылки денегъ на покрытіе всѣхъ платежей міровой торговли въ суммѣ 56 милліардовъ руб. понадобилось бы тратить болѣе 300 милл. руб. ежегодно. Кромѣ того, сберегаются проценты, которые должны были бы начисляться на деньги, идущія по почтѣ для платежей.

Въ каждомъ торговомъ центрѣ на рынкѣ (обычно на биржахъ) продаются переводные векселя на различные иностранные города. Цѣна векселей на рынкѣ называется вексельнымъ курсомъ. При обозначеніи вексельнаго курса монета одного государства (своего или чужого) принимается за неизмѣнное основаніе и называется постоянной валютой, количество же монеты другого государства, которое дается въ обмѣнъ за первую, называется перемѣнной ва-

лютой. Обыкновенно постоянной валютой служитъ монета иностраннаго государства. Напр.:

Петроградская биржа такого-то дня.

	покупатели	продавцы	сдѣлано
на Лондонъ за 10 фунтовъ стерл.	93,65	93,72	93,68
„ Берлинъ „ 100 марокъ . . .	45,68	45,71	45,69
„ Парижъ „ 100 франковъ . .	37,22	37,25	37,24

Вексельный курсъ является величиной колеблющейся и зависитъ отъ соотношенія спроса и предложенія переводныхъ векселей на данномъ рынкѣ. Когда спросъ и предложеніе равны, т. е. покрываютъ другъ друга, то курсъ стоитъ al pari. Это значитъ, что монета одной страны обмѣнивается на монету другой строго соотвѣтственно ихъ цѣнности. Напр., 100 франковъ равны 37,50 руб. Если спросъ на векселя въ Петроградѣ больше предложенія, то векселя дорожаютъ, и 100-франковый вексель поднимается въ цѣнѣ, напр., до 38 руб. и выше. При такомъ положеніи вексельнаго курса цѣна туземныхъ денегъ на иностранныя деньги падаетъ. 100 руб. теперь стоятъ не 266 франковъ, а меньше. Если, наоборотъ, предложеніе векселей больше спроса, цѣна ихъ на рынкѣ падаетъ ниже pari, напр., вексель въ 100 франковъ стоитъ 36 руб., и тогда туземныя деньги становятся дороже относительно иностранныхъ: 100 руб. теперь стоятъ дороже 266 фр.

Однако, при системѣ металлическаго обращенія предѣлы колебаній вексельнаго курса весьма незначительны: они не могутъ быть больше стоимости пересылки звонкой монеты. Этотъ предѣлъ называется золотой точкой. Если бы курсъ поднялся выше этого предѣла, для купцовъ, платящихъ заграницу, было бы выгоднѣе послать туда наличныя деньги, а не покупать вексель. Если бы курсъ понизился дальше сказаннаго предѣла, оказалось бы выгоднѣе послать деньги изъ-за границы въ данную страну. При существованіи неразмѣнной бумажно-денежной системы всѣ измѣненія рыночной цѣны бумажныхъ денегъ отражаются, конечно, на вексельномъ курсѣ, и тогда отклоненія отъ pari могутъ идти гораздо дальше золотой точки.

На векселяхъ, имѣющихъ болѣе продолжительный срокъ (напр., на 3 мѣсяца), отражается не только соотношеніе спроса и предложенія векселей, но и высота дисконтнаго процента, взимаемаго за учетъ векселя до срока.

Спросъ и предложеніе переводныхъ векселей зависятъ отъ отношенія платежей одной страны къ другой, т. е. отъ платежнаго баланса. Первенствующую роль играетъ здѣсь товарный оборотъ между данными государствами, или соотношеніе платежей

той и другой страны за купленные товары (торговый балансъ). Кромѣ того, входятъ въ разсчетъ платежи иностраннымъ кораблямъ за перевозку товаровъ, платежи путешественниковъ заграницей, платежи государства по процентамъ и погашенію займовъ заграницей, платежи по передвиженію капиталовъ изъ одной страны въ другую (передача наслѣдствъ, уплата военной контрибуціи, переходъ свободныхъ капиталовъ одной страны въ промышленныя и торговыя предпріятія другой страны).

101. Послѣдствія колебаній вексельнаго курса. Старая теорія меркантилизма въ XVII столѣтіи ограничивалась разсмотрѣніемъ соотношенія платежей по торговымъ оборотамъ двухъ странъ и различала активный, или благопріятный торговый балансъ и пассивный, или неблагопріятный балансъ. Первый бываетъ тогда, когда вывозъ товаровъ изъ страны больше ввоза иностранныхъ товаровъ въ страну; тогда, по этой теоріи, превышеніе вывоза надъ ввозомъ оплачивается иностранной монетой, привозимой въ страну, что составляетъ ея обогащеніе. Наоборотъ, превышеніе ввоза надъ вывозомъ является неблагопріятнымъ обстоятельствомъ для страны, такъ какъ влечетъ отливъ денегъ изъ страны. Новѣйшая теорія выяснила, что дѣло не ограничивается взаимоотношеніемъ ввоза и вывоза товаровъ. Существуютъ страны съ постояннымъ пассивнымъ торговымъ балансомъ, которыя, несмотря на это, богатѣютъ и прогрессируютъ; наоборотъ, активный торговый балансъ отнюдь не является признакомъ благоденствія страны. Возьмемъ, напр., страну, которая имѣетъ большую задолженность заграницей. Несмотря на активный торговый балансъ, она можетъ оказаться вынужденной платить заграницу больше, чѣмъ она сама получаетъ оттуда. Другія государства, какъ Англія, могутъ доплачивать за превышеніе ввоза надъ вывозомъ товаровъ, но зато получатъ изъ-за границы большіе платежи по другимъ обязательствамъ, которые съ лихвой покроютъ эту доплату.

При усиленномъ спросѣ на векселя по платежамъ заграницу и, слѣдовательно, при высокомъ вексельномъ курсѣ происходитъ отливъ денегъ изъ данной страны для покрытія обязательствъ. Такой курсъ называется неблагопріятнымъ. При усиленномъ предложеніи векселей вексельный курсъ падаетъ, и начинается приливъ денегъ изъ-за границы, такъ какъ выгоднѣе производить платежи деньгами. Этотъ курсъ называется благопріятнымъ.

Однако, въ механизмѣ международной торговли существуютъ процессы, которые сами собой приводятъ въ равновѣсіе нарушенное соотношеніе платежей и стремятся создать положеніе вексель-

наго курса al pari. Повышеніе курса иностранныхъ векселей, или, что то же, пониженіе цѣны туземныхъ денегъ, ведетъ къ вздорожанію иностранныхъ товаровъ. Такъ, за товаръ стоимостью въ 100 франковъ при курсѣ al pari платилось русскими деньгами 37 руб. 50 коп., а теперь уплачивается 38 руб. 50 коп. Отсюда сокращеніе спроса на вздорожавшій товаръ и уменьшеніе его ввоза. Наоборотъ, будетъ выгодно вывозить туземные товары заграницу. Попрежнему русскій товаръ во Франціи будетъ продаваться за 100 фр., но раньше купецъ получалъ за эти 100 фр. 37 руб. 50 коп., а теперь онъ получаетъ 38 руб. 50 коп. Вывозная торговля становится болѣе выгодной и потому увеличивается. Итакъ, въ результатѣ сокращается ввозъ товаровъ и увеличивается вывозъ. Возрастаніе вывоза ведетъ къ увеличенію предложенія переводныхъ векселей, что, въ свою очередь, ведетъ къ пониженію вексельнаго курса до паритета.

Обратное происходитъ въ случаѣ паденія вексельнаго курса, т. е. повышенія цѣны туземной монеты. Тогда ввозъ иностранныхъ товаровъ увеличивается, а вывозъ туземныхъ товаровъ сокращается. Товаръ цѣной въ 100 франковъ раньше продавался на внутреннемъ рынкѣ за 37 руб. 50 коп., а теперь продавецъ выручаетъ свои 100 фр., продавая товаръ, напр., за 36 руб. Пониженіе цѣны иностранныхъ товаровъ ведетъ къ увеличенію ихъ сбыта и, слѣдовательно, къ росту ввоза. Русскій товаръ продается попрежнему заграницей за 100 фр., но вмѣсто нихъ купецъ получаетъ въ русской монетѣ 36 руб., а не 37 руб. 50 коп., какъ раньше. Такая продажа невыгодна, и потому вывозъ русскихъ товаровъ сокращается. Усиленіе ввоза увеличиваетъ спросъ на векселя со стороны русскихъ купцовъ, которые должны иностранцамъ, и вексельный курсъ повышается.

Выравниванію вексельнаго курса содѣйствуетъ операція, именуемая арбитражемъ. Арбитражъ есть вычисленіе того, гдѣ выгоднѣе всего продать или купить данную цѣнность. Вексельный арбитражъ занимается выясненіемъ вексельныхъ курсовъ въ различныхъ государствахъ для опредѣленія того, гдѣ въ данный моментъ выгоднѣе всего купить или продать переводный вексель. Русскій купецъ въ Москвѣ можетъ погасить свое обязательство на Лондонъ различными путями; самый простой путь—покупка векселя въ Москвѣ на Лондонъ. Но онъ можетъ просить своего кредитора выдать на него вексель въ Лондонѣ, если вексельный курсъ въ Лондонѣ въ данный моментъ выгоднѣе. Наконецъ, онъ можетъ купить вексель на Лондонъ въ другомъ городѣ Европы, напр., въ Парижѣ, если въ данный моментъ тамъ вексельный

курсъ на Лондонъ ниже, чѣмъ въ Москвѣ. Помимо сказаннаго, банки разныхъ государствъ входятъ между собой въ соглашеніе о выдачѣ другъ на друга переводныхъ векселей; когда на рынкѣ повышается спросъ на векселя, банки выдаютъ ихъ на иностранные банки и тѣмъ понижаютъ вексельный курсъ. Указанныя операціи выравниваютъ спросъ на векселя съ предложеніемъ ихъ и ведутъ къ тому, что отклоненія вексельнаго курса отъ al pari имѣютъ временный характеръ.

102. Международная торговая политика. Международная торговля затрагиваетъ существенные интересы участвующихъ въ ней странъ. Она доставляетъ каждой странѣ такіе продукты, которыхъ страна либо совсѣмъ не производитъ, либо производитъ дороже, чѣмъ заграницей. Если въ страну привозятся товары, которыхъ она не производитъ, то это расширяетъ способы удовлетворенія потребностей общества. Если же въ странѣ производство какого-нибудь товара обходится дороже, чѣмъ заграницей, то будетъ выгоднѣе заниматься производствомъ другихъ товаровъ, которые дешевле въ данной странѣ противъ другихъ, и обмѣнивать ихъ на заграничные продукты. Положимъ, въ Россіи производство машинъ обходится по 40 руб. за пудъ, тогда какъ въ Германіи оно стоитъ 30 руб., а въ свою очередь производство хлѣба стоитъ въ Германіи по 1 руб. за пудъ, тогда какъ въ Россіи оно обходится по 80 коп. Для Россіи будетъ выгоднѣе производить хлѣбъ и обмѣнивать его на нѣмецкія машины, чѣмъ заниматься изготовленіемъ дорогихъ машинъ.

Съ точки зрѣнія интересовъ потребителей самой выгодной торговой политикой была бы полная свобода международной торговли. Однако, торговыя отношенія между государствами представляются гораздо болѣе сложными, чѣмъ указанная простая картина. Прежде всего, въ заграничной торговлѣ заинтересовано государство. Для него важно сохранять равновѣсіе между ввозомъ и вывозомъ въ видахъ обезпеченія платежнаго баланса и устраненія отлива денегъ изъ страны. Для регулированія отношенія ввоза и вывоза товаровъ должны быть принимаемы различныя мѣры. Съ другой стороны, государство видитъ въ привозѣ иностранныхъ товаровъ выгодный и доступный источникъ обложенія посредствомъ таможенныхъ пошлинъ. Таможенными пошлинами называются сборы съ товаровъ, проходящихъ черезъ границу. Эти пошлины бываютъ ввозныя, вывозныя и транзитныя, смотря по тому, въ какомъ направленіи двигается облагаемый товаръ. Перечень установленныхъ государствомъ таможенныхъ пошлинъ называется таможеннымъ та-

рифомъ. Начиная съ древней Греціи и Рима, государство взимало съ вывозимыхъ и ввозимыхъ товаровъ пошлины, составлявшія значительный источникъ дохода. Таможенныя пошлины, взимаемыя въ цѣляхъ полученія дохода, называются фискальными. Множество пошлинъ взималось при провозѣ товаровъ черезъ границу и въ средніе вѣка. Въ началѣ новой исторіи, именно въ XVI—XVII вѣкахъ вырабатывается новое понятіе покровительственной пошлины, т. е. такой, которая имѣетъ въ виду поощреніе внутренняго производства. Появленіе покровительственныхъ пошлинъ связано съ установленіемъ политики меркантилизма. Эта послѣдняя имѣла цѣлью поддержаніе благопріятнаго торговаго баланса, для чего принимались мѣры къ сокращенію ввоза иностранныхъ товаровъ и къ увеличенію вывоза туземныхъ товаровъ. Для развитія вывоза государственная власть старалась объ увеличеніи внутренней промышленности. Главнымъ средствомъ для достиженія указанныхъ цѣлей были таможенныя пошлины на ввозимые иностранные товары. Эти товары становились дороже на сумму взимаемой пошлины, что облегчало для продуктовъ внутренней промышленности конкурренцію съ ними и сокращало ихъ сбытъ въ странѣ. Меркантильная политика продолжалась въ европейскихъ государствахъ до XIX столѣтія, когда изобрѣтеніе машинъ повело къ чрезвычайному удешевленію промышленныхъ издѣлій и поставило рядъ государствъ, во главѣ съ Англіей, передъ задачей расширенія заграничнаго сбыта товаровъ. Тогда-то была выдвинута теорія свободной международной торговли, какъ наиболѣе выгодной системы отношеній между государствами. Подъ вліяніемъ петицій торговаго класса англійское правительсвто отмѣняетъ во второй четверти XIX столѣтія большую часть покровительственныхъ пошлинъ, оставивъ только нѣсколько пошлинъ фискальнаго характера, напр., на табакъ, чай, вино, кофе, какао. Въ третью четверть XIX вѣка политика свободной торговли принимается и другими государствами. Однако, въ скоромъ времени выяснилась невозможность для туземной промышленности многихъ государствъ удержаться на рынкѣ при свободной конкурренціи иностранныхъ товаровъ. Кромѣ того, развитіе внутренней промышленности вызвало поиски обезпеченныхъ рынковъ, и государства, естественно, стали стремиться къ тому, чтобы оградить при помощи таможенныхъ пошлинъ внутренній рынокъ отъ натиска иностранныхъ товаровъ. Къ этому присоединяется и интересъ государства въ пошлинахъ, какъ источникѣ государственнаго дохода. Съ 70-тыхъ годовъ въ Германіи, Франціи, Россіи и др. вводятся таможенные тарифы съ повышенными пошлинами. Вмѣстѣ съ

тѣмъ возникаетъ во второй половинѣ XIX столѣтія таможенное покровительство сельскому хозяйству въ видѣ обложеній пошлинами ввозимыхъ сельско-хозяйственныхъ продуктовъ, какъ-то хлѣба и скота. Государственная власть имѣла цѣлью поднять при посредствѣ пошлинъ цѣну хлѣба на внутреннемъ рынкѣ и тѣмъ улучшить условія сбыта для внутреннихъ сельскихъ хозяевъ. Эти мѣры были приняты въ Германіи, Франціи, Италіи, Австро-Венгріи, Швейцаріи, Испаніи, Португаліи и т. д.

Оба направленія торговой политики—свободная торговля и протекціонизмъ (система таможеннаго покровительства)—имѣютъ свое теоретическое обоснованіе. По мнѣнію защитниковъ свободной торговли (фритредеровъ), всякое общество стремится достигать наибольшихъ экономическихъ результатовъ съ наименьшими пожертвованіями и потому стремится покупать товары на самомъ дешевомъ рынкѣ. Каждая страна имѣетъ свои естественныя и хозяйственныя преимущества, которыя даютъ ей возможность производить нѣкоторые товары дешевле другихъ странъ. Свобода международной торговли и даетъ возможность каждой странѣ заниматься производствомъ тѣхъ предметовъ, которые обходятся ей всего дешевле. А затѣмъ путемъ обмѣна прочія страны снабжаютъ себя этими дешевыми товарами съ наименьшими пожертвованіями.

Въ свою очередь, протекціонисты указываютъ на то, что задачей торговой политики должно быть развитіе производительныхъ силъ страны, которое упрочиваетъ существованіе внутренней промышленности и обезпечиваетъ съ теченіемъ времени внутреннее производство дешевыхъ товаровъ. Однако, для этого нужны временныя жертвы. Необходимо оказать поддержку туземной промышленности, которая собственными силами не въ состояніи сразу сдѣлаться способной конкуррировать съ иностранной промышленностью. Первые шаги внутренней промышленности должны быть ограждены отъ непосильной конкурренціи покровительственными пошлинами. Пошлины возвышаютъ цѣну иностранныхъ товаровъ на внутреннемъ рынкѣ и тѣмъ даютъ возможность внутреннимъ производителямъ продавать свои издѣлія дороже. Болѣе выгодныя условія сбыта привлекаютъ къ покровительствуемымъ отраслямъ производства капиталы и частную предпріимчивость и ведутъ къ расширенію производства. Постепенно, говоритъ теорія протекціонизма, внутренняя промышленность совершенствуется и достигаетъ такого состоянія, при которомъ она становится уже способной соперничать съ иностранной; тогда пошлины постепенно могутъ быть понижаемы, пока, въ концѣ концовъ, не будутъ сведены къ нулю.

По мнѣнію протекціонистовъ, весьма важно развивать въ странѣ обрабатывающую промышленность, которая даетъ новые и болѣе выгодные источники доходовъ, чѣмъ земледѣліе. При развитой промышленности сырье и хлѣбъ получаютъ сбыть внутри самой же страны или же начинаютъ сбываться заграницу въ обработанномъ, т. е. болѣе цѣнномъ видѣ. Таможенныя пошлины и являются средствомъ промышленнаго воспитанія страны.

Одного общаго для всѣхъ народовъ и для всѣхъ періодовъ развитія отвѣта на вопросъ о томъ, какая система торговой политики болѣе выгодна, быть не можетъ. Рѣшеніе этого вопроса зависитъ отъ условій мѣста и времени. По большей части, для неразвитыхъ въ промышленномъ отношеніи странъ протекціонизмъ является необходимымъ средствомъ вызвать къ жизни обрабатывающую промышленность. Однако, при проведеніи его въ жизнь слѣдуетъ имѣть въ виду большія жертвы, которыя несутъ при этомъ потребители, и потому размѣры покровительства должны быть ограничены необходимымъ минимумомъ. Не слѣдуетъ вводить пошлины, поднимающія внутреннія цѣны товаровъ выше того уровня, при которомъ туземные производители уже могутъ конкуррировать съ иностранцами. Не нужно устанавливать пошлинъ для такихъ отраслей промышленности, которыя не имѣютъ твердыхъ основаній для своего развитія. Необходимо понижать пошлины по мѣрѣ усовершенствованія туземной промышленности.

Ученіе о путяхъ сообщенія.

103. Понятіе и виды путей сообщенія. Если товаръ произведенъ въ одномъ мѣстѣ, а потребляется въ другомъ, то является необходимость передвинуть его изъ перваго во второе. Пути сообщенія и служатъ этой цѣли. Транспортомъ называется передвиженіе товаровъ по территоріи страны. Транспортъ имѣетъ всегда три элемента: путь, по которому совершается движеніе, помѣщеніе для груза и движущую силу. Смотря по тому, происходитъ ли транспортъ по сушѣ или водѣ; различается сухопутный и водный транспортъ. Важнѣйшей задачей было уменьшеніе тренія между дорогой и двигающимся по ней помѣщеніемъ съ грузомъ. Самымъ первобытнымъ способомъ рѣшенія этой задачи было естественное утрамбовываніе пути отъ слѣдующихъ другъ за другомъ по одной колеѣ повозокъ. Дальнѣйшія усовершенствованія были направлены на созданіе болѣе гладкой поверхности посредствомъ мощенія и шоссированія. Мощеныя дороги представляютъ собой

полосу, покрытую пригнанными другъ къ другу камнями. Шоссейныя дороги имѣютъ поверхность, утрамбованную мелкимъ щебнемъ съ пескомъ. Наиболѣе совершенными сухопутными средствами сообщенія являются желѣзныя дороги, которыя для уменьшенія сопротивленія пути имѣютъ рельсы, по которымъ катятся вагоны съ ничтожнымъ сопротивленіемъ. Что касается водныхъ путей, то поверхность ихъ не нуждается ни въ какихъ улучшеніяхъ, такъ какъ представляетъ отъ природы совершенно гладкую поверхность съ ничтожной сопротивляемостью.

Помѣщеніемъ для груза въ самыя древнѣйшія времена человѣчества была спина самого человѣка. Однако, на ней можно было транспортировать ничтожные грузы. Позже стали обращаться къ спинѣ животныхъ, но и это не давало особенно большихъ выгодъ. Человѣкъ изобрѣтаетъ тогда особое помѣщеніе для груза, которое должно было толкаться или тащиться человѣкомъ или животнымъ. Постепенно это помѣщеніе совершенствуется, главнымъ образомъ, въ отношеніи уменьшенія тренія. Къ нему придѣлываются колеса, принимающія круглую форму, и такимъ образомъ появляется повозка. Это изобрѣтеніе было большимъ шагомъ впередъ, такъ какъ увеличивало въ нѣсколько разъ подъемную способность животнаго. До XIX столѣтія повозка была единственнымъ способомъ сообщенія по сухопутнымъ дорогамъ. Съ изобрѣтеніемъ рельсоваго пути повозки приспособляются къ нимъ, и появляются вагоны. Въ области водныхъ путей сообщенія изобрѣтательность человѣка направлялась на созданіе болѣе устойчивыхъ и болѣе крупныхъ по размѣрамъ судовъ.

Что касается силы, которая приводитъ въ движеніе помѣщенія для груза, то въ древности она состояла изъ людей и животныхъ. Суда грековъ приводились въ движеніе гребцами, повозки передвигались сначала людьми (до сихъ поръ въ Японіи повозки для людей двигаются людьми). Затѣмъ стали употреблять силу животныхъ. По сухопутнымъ дорогамъ товаръ просто нагружался на спину животныхъ, которыя и тащили его на себѣ. Но этотъ способъ не позволялъ перевозить большихъ грузовъ. Такъ, лошадь не поднимаетъ болѣе 5 пудовъ, верблюдъ—болѣе 12 пуд. Примѣненіе повозокъ, которыя передвигались животными, дало возможность тащить одному животному до 30—40 пудовъ. На рѣчныхъ судахъ примѣнили силу лошадей къ вороту, который навивалъ канатъ, завезенный впередъ по рѣкѣ, и тѣмъ подвигалъ суда впередъ (въ Россіи такъ называемые кабестаны). На морскихъ судахъ уже съ древности стали примѣнять силу вѣтра, надувавшаго паруса. Переворотъ въ транспортѣ былъ со-

зданъ примѣненіемъ паровой силы съ XIX вѣка. Явилась возможность прилагать сразу огромную силу, передвигавшую одновременно колоссальныя количества товаровъ. Появляются громадныя морскія суда, которыя теперь могутъ идти независимо отъ вѣтра. Паровая сила, помѣщенная въ паровозѣ, позволяетъ передвигать цѣлые поѣзда съ десятками тысячъ пудовъ груза.

104. Экономическое значеніе путей сообщенія. Пути сообщенія оказываютъ могущественное и весьма разнообразное вліяніе на хозяйственную жизнь общества. Здѣсь можно отмѣтить слѣдующіе моменты:

1) Пути сообщенія вліяютъ на цѣны товаровъ. Смотря по тому, имѣются ли хорошіе или плохіе пути сообщенія, къ стоимости производства товаровъ присоединяется бо́льшая или меньшая стоимость перевозки. Чѣмъ лучше пути, тѣмъ дешевле стоитъ перевозка и тѣмъ дешевле въ конечномъ счетѣ цѣна продаваемаго товара.

2) Это удешевленіе товаровъ подъ вліяніемъ улучшенія путей сообщенія имѣетъ, въ свою очередь, важныя послѣдствія. Прежде всего, съ удешевленіемъ провоза расширяется рынокъ сбыта товара. Если, положимъ, товаръ стоилъ на мѣстѣ 1 руб. за пудъ и провозъ его на разстояніи 100 верстъ стоилъ 50 коп., то, по доставкѣ, онъ стоилъ въ продажѣ 1 руб. 50 коп. Если транспортъ удешевляется и стоитъ теперь на 300 верстъ 50 коп., то ясно, что по цѣнѣ въ 1 руб. 50 коп. можно продавать товаръ на разстояніи уже не 100, а 300 верстъ. Расширеніе рынка сказывается особенно чувствительно на малоцѣнныхъ и громоздкихъ товарахъ. Эти товары могутъ сбываться при плохихъ путяхъ сообщенія только въ самыхъ ограниченныхъ предѣлахъ; удешевленіе провоза создаетъ имъ болѣе значительный сбытъ. Таковы: каменный уголь, дерево, желѣзо.

3) Вмѣстѣ съ расширеніемъ рынка происходитъ усиленіе спроса, что вызываетъ усиленный вывозъ товара изъ мѣста производства и создаетъ повышеніе цѣны товара, которая раньше была ниже вслѣдствіе ограниченнаго сбыта. Въ то же время на мѣстахъ доставки, гдѣ товаръ раньше стоилъ очень дорого, теперь онъ дешевѣетъ. Происходитъ, такимъ образомъ, выравниваніе цѣнъ товара по территоріи страны.

4) Расширеніе сбыта товара имѣетъ своимъ слѣдствіемъ увеличеніе его производства. Этотъ ростъ производства даетъ возможность переходить къ болѣе совершеннымъ и сложнымъ формамъ хозяйственныхъ предпріятій, напр., къ болѣе интенсивнымъ формамъ ихъ, къ концентраціи предпріятій, что сопровождается

удешевленіемъ продуктовъ. Вмѣстѣ съ тѣмъ производство, имѣя возможность сбывать товары на далекія разстоянія, начинаетъ распредѣляться по территоріи страны соотвѣтственно наиболѣе выгоднымъ естественнымъ условіямъ. Происходитъ распредѣленіе отдѣльныхъ отраслей народнаго производства по территоріи, что ведетъ къ удешевленію товаровъ.

5) Экономія, которую общество имѣетъ отъ сокращенія издержекъ транспорта, составляетъ сбереженіе народнаго труда, которое можетъ быть направлено на другія производительныя цѣли.

6) Въ торговомъ отношеніи улучшеніе путей сообщенія ведетъ къ уменьшенію риска потери товаровъ во время ихъ движенія, а это уменьшаетъ издержки торговаго оборота. Ускореніе транспорта сокращаетъ продолжительность помѣщенія капитала въ товарахъ и уменьшаетъ сумму платимыхъ за капиталъ процентовъ. Торговыя сношенія становятся болѣе непосредственными, такъ какъ при всякой потребности въ товарахъ купцы имѣютъ возможность обращаться прямо въ мѣста ихъ производства. Устраняются прежніе торговые посредники, безъ складовъ которыхъ нельзя было обойтись въ прежнія времена несовершенныхъ путей сообщенія. Въ частности, сильно умаляется значеніе ярмарокъ, какъ мѣстъ періодическаго съѣзда торговцевъ, въ которыхъ приходилось запасать товары иногда на цѣлый годъ.

105. Значеніе отдѣльныхъ видовъ путей сообщенія. Каждый видъ путей сообщенія имѣетъ свои преимущества и выгоды и оказывается наиболѣе цѣлесообразнымъ при опредѣленныхъ условіяхъ. Чѣмъ совершеннѣе пути, тѣмъ капитальная стоимость ихъ выше. Эта высокая цѣнность путей можетъ окупаться только при большомъ количествѣ провозимыхъ грузовъ. Поэтому въ мѣстностяхъ съ незначительнымъ товарнымъ движеніемъ приходится довольствоваться гужевымъ транспортомъ, хотя онъ дороже другихъ и отличается большимъ рискомъ.

Водные естественные пути являются самыми дешевыми. Однако, рискъ порчи и гибели товаровъ и здѣсь довольно значителенъ. Поэтому водные пути имѣютъ наибольшее значеніе для малоцѣнныхъ и грубыхъ грузовъ, напр., для лѣса, песку, каменнаго угля, отчасти хлѣба, дешевой рыбы. Какъ бы ни были развиты въ странѣ желѣзныя дороги, ими не умаляется роль водныхъ сообщеній. Въ третьей четверти XIX вѣка въ Россіи, подъ вліяніемъ увлеченія желѣзными дорогами, стали пренебрегать рѣками; однако, опытъ показалъ, что рельсовый путь не можетъ замѣнить воднаго и долженъ развиваться параллельно ему.

Желѣзныя дороги имѣютъ большія преимущества со стороны техническихъ условій движенія.

1) Прежде всего, онѣ создаютъ наибольшую скорость транспорта. Пассажирское движеніе по нимъ имѣетъ скорость отъ 30 до 60 и даже болѣе верстъ, тогда какъ ѣзда въ почтовыхъ дилижансахъ имѣла скорость не болѣе 7—8 верстъ, а на почтовыхъ лошадяхъ не болѣе 10 верстъ. Грузовое движеніе по грунтовымъ дорогамъ имѣетъ скорость въ 4—5 верстъ, по рѣкамъ—около 10 верстъ, а на желѣзныхъ дорогахъ—отъ 15 до 20 верстъ.

2) На желѣзныхъ дорогахъ возможна массовая отправка грузовъ цѣлыми поѣздами, и предѣлъ этому массовому характеру транспорта ложитъ только въ величинѣ подвижного состава, т. е. въ количествѣ вагоновъ и паровозовъ.

3) Желѣзнодорожный транспортъ отличается наибольшей правильностью и точностью. Поѣзда отправляются и приходятъ въ опредѣленные часы, и полученіе товаровъ можно разсчитывать по днямъ. Здѣсь меньше всего вліяютъ разныя неожиданности и силы природы, тогда какъ на водныхъ путяхъ движеніе очень сильно зависитъ отъ непредвидѣнныхъ естественныхъ причинъ, напр., отъ вѣтра, отъ волненія водной поверхности.

4) Безопасность движенія по желѣзнымъ дорогамъ оказывается наибольшей. Если и происходятъ иногда большія крушенія съ массой человѣческихъ жертвъ и испорченныхъ грузовъ, то относительно къ количеству перевозимыхъ пассажировъ и товаровъ эти жертвы оказываются сравнительно ничтожными. Опасность на почтовыхъ дилижансахъ отъ несчастныхъ случаевъ была въ 15—20 разъ больше, чѣмъ на желѣзныхъ дорогахъ.

5) Преимущество желѣзныхъ дорогъ заключается въ возможности безперегрузочнаго движенія товара съ мѣста отправки до мѣста назначенія. Благодаря этому, устраняются расходы на перегрузку, весьма значительные, и уменьшается опасность поломокъ и порчи товаровъ.

6) Важное преимущество желѣзнодорожнаго транспорта передъ гужевымъ заключается въ его дешевизнѣ. Если гужевая доставка обходится съ версты отъ $^1/_4$ до $^1/_{10}$ коп., то желѣзнодорожная доставка стоитъ отъ $^1/_{30}$ до $^1/_{100}$ коп. Только на водныхъ путяхъ транспортъ оказывается болѣе дешевымъ.

106. Частное и общественное хозяйство въ путяхъ сообщенія. Серьезнымъ вопросомъ является вопросъ о томъ, на какихъ основаніяхъ должно вестись хозяйство путей сообщенія: должны ли они находиться въ рукахъ частныхъ лицъ или общественныхъ организацій?

Частно-хозяйственная система въ дѣлѣ путей сообщенія, прежде всего, оказывается недостаточной для осуществленія задачи распространенія сношеній. Частное хозяйство организуется только тогда, когда есть увѣренность въ извлеченіи достаточной прибыли. Между тѣмъ, созданіе многихъ путей, необходимыхъ обществу въ интересахъ экономическихъ, культурныхъ и государственныхъ (въ томъ числѣ стратегическихъ), стоитъ большихъ средствъ и въ то же время не можетъ принести дохода, окупающаго сдѣланныя затраты. Уже въ древности мы встрѣчаемъ грандіозныя дороги, выстроенныя на счетъ государства, напр., въ Римѣ. Въ новѣйшее время государству тѣмъ болѣе приходится принимать на себя крупныя расходованія, что проведеніе желѣзныхъ дорогъ, устройство портовъ и пр. требуетъ очень большихъ капиталовъ, затраты которыхъ нельзя ожидать отъ частныхъ лицъ при отсутствіи увѣренности въ полученіи дохода.

Далѣе, пути сообщенія по своей природѣ имѣютъ большей частью монопольный характеръ. При той большой стоимости, какую имѣютъ усовершенствованные пути, невозможно проводить рядъ параллельныхъ, конкуррирующихъ между собой линій, напр., нѣсколько каналовъ, нѣсколько желѣзныхъ дорогъ. Въ рукахъ частныхъ лицъ такая монополія неизбѣжно ведетъ къ удорожанію стоимости транспорта въ ущербъ интересамъ общества. Поэтому государство либо должно взять въ свои руки веденіе такихъ предпріятій, либо должно установить контроль за дѣятельностью частныхъ предпріятій. Обычно такъ и дѣлается въ отношеніи частныхъ желѣзныхъ дорогъ, провозная плата которыхъ регулируется государственной властью.

Въ-третьихъ, общественное веденіе хозяйства въ области путей сообщенія имѣетъ то преимущество, что обезпечиваетъ странѣ наибольшую планомѣрность системы путей по странѣ. Частныя предпріятія устраиваются только тамъ, гдѣ можно разсчитывать на извлеченіе дохода. При господствѣ частнаго хозяйства проведеніе дорогъ случайно и несистематично. Государство же, имѣя въ виду интересы всего народа, можетъ выработать общій планъ путей сообщенія, который обезпечилъ бы интересы всѣхъ частей страны.

Наконецъ, общественное хозяйство даетъ наиболѣе выгодное объединеніе управленія путями сообщенія и экономію въ хозяйственныхъ расходахъ. Крупное централизованное хозяйство даетъ возможность экономить на массовыхъ заготовкахъ необходимыхъ матеріаловъ, на оптовыхъ заказахъ орудій и машинъ, на числѣ служащихъ центральныхъ управленій.

Въ области грунтовыхъ дорогъ всѣ болѣе крупныя дороги, соединяющія между собой населенныя мѣста, обычно считаются общественной собственностью и находятся въ завѣдываніи органовъ мѣстнаго самоуправленія. Только проселочныя дороги мѣстнаго значенія остаются въ распоряженіи частныхъ владѣльцевъ. И въ водныхъ путяхъ различаются рѣки, доступныя судоходству, и мелкія рѣчки, не имѣющія значенія для транспорта. Первыя считаются собственностью государства; движеніе по нимъ совершенно свободно для всѣхъ желающихъ. Для обезпеченія рѣчного транспорта установлена даже особая полоса по обѣимъ берегамъ рѣки (бечевникъ), которая изъемлется изъ частной собственности и предоставляется въ пользованіе всѣхъ судовъ, двигающихся по рѣкѣ. Только мелкія рѣчки, по которымъ невозможно судоходство, могутъ оставаться частной собственностью отдѣльныхъ лицъ. Желѣзныя дороги, въ первое время ихъ появленія въ Европѣ, были частной собственностью акціонерныхъ обществъ; однако, вскорѣ выяснилось, что эти пути сообщенія становятся неизбѣжно монопольными предпріятіями, эксплоатація которыхъ въ формѣ частныхъ предпріятій не согласна съ интересами всего государства и общества. Тогда началось движеніе въ пользу перехода ихъ въ руки государства. Въ настоящее время въ Пруссіи, Россіи желѣзныя дороги являются по преимуществу государственными предпріятіями. Въ Англіи и Соединенныхъ Штатахъ онѣ еще остаются частными предпріятіями, но уже начинаютъ подвергаться нѣкоторому контролю со стороны государства.

107. Установленіе цѣнъ транспорта. Цѣны, взимаемыя за перевозку грузовъ и людей, имѣютъ существенныя отличія отъ обычныхъ рыночныхъ цѣнъ за услуги; эти отличія обусловливаются монопольнымъ характеромъ путей сообщенія и важностью ихъ въ хозяйственной и общественной жизни страны. Цѣны за перевозку водой называются фрахтомъ, цѣны при желѣзнодорожныхъ перевозкахъ—тарифомъ. Конкурренція, какъ факторъ цѣнъ, дѣйствуетъ въ области путей сообщенія въ очень ограниченной степени. Чаще она проявляется на водныхъ путяхъ, гдѣ самый путь доступенъ всѣмъ и не стоитъ никакихъ затратъ. Здѣсь постройка судовъ доступна многимъ предпринимателямъ, между которыми и возникаетъ соперничество изъ-за перевозимыхъ грузовъ. Это соперничество и сводитъ цѣну транспорта до такой величины, при которой только покрываются издержки предпринимателя и обычная прибыль на капиталъ. Однако, и на вод-

ныхъ путяхъ далеко не всегда дѣйствуетъ сила конкурренціи. При незначительномъ числѣ транспортныхъ предпріятій они легко сливаются въ одно монопольное дѣло или создаютъ соглашенія, устанавливающія одинаковыя цѣны за провозъ. Тогда эти цѣны поднимаются значительно выше стоимости провоза и ограничиваются только предѣлами платежеспособности лицъ, пользующихся услугами транспортеровъ, способностью товаровъ перенести на себѣ накладной расходъ перевозки и иногда конкурренціей другихъ способовъ перевозки, какъ желѣзныхъ дорогъ или гужевой доставки. Повышенную плату будутъ люди платить до тѣхъ поръ, пока они по своему имущественному положенію способны на это. Съ другой стороны, товары допускаютъ удорожаніе, вслѣдствіе повышенія цѣны транспорта, только до извѣстныхъ предѣловъ, дальше которыхъ останавливается сбытъ этихъ товаровъ на рынкѣ. Если, напр., доставка пуда каменнаго угля по рѣкѣ удвоитъ его цѣну въ мѣстѣ сбыта, публика не будетъ покупать уголь, а обратится къ другимъ, болѣе дешевымъ видамъ топлива. Наконецъ, можетъ противодѣйствовать повышенію цѣны транспорта конкурренція другихъ способовъ сообщенія. Если между двумя пунктами существуетъ рѣчное сообщеніе и въ то же время можно доставить товаръ, хотя и кружнымъ путемъ, но по желѣзной дорогѣ, то предѣломъ повышенія цѣны рѣчного транспорта будетъ плата за перевозку по желѣзной дорогѣ. Обычно въ установленіе рѣчныхъ фрахтовъ государственная власть не вмѣшивается, предоставляя его дѣйствію законовъ рынка. Другое дѣло - область желѣзнодорожныхъ перевозокъ. Здѣсь въ силу монополіи предпріятій государство всегда вмѣшивается и либо даетъ свое согласіе на установленные дорогами тарифы, либо само опредѣляетъ эти тарифы, какъ обязательныя цѣны для всѣхъ предпріятій, руководясь исчисленіями расходовъ эксплоатаціи и соображеніями общественнаго интереса. При этомъ тарифы устанавливаются не сообразно индивидуальнымъ расходамъ перевозки каждаго вида товара, а по разнымъ категоріямъ товаровъ, въ зависимости отъ способности ихъ вынести бо́льшую или меньшую плату. Такъ, наименѣе цѣнные и наиболѣе громоздкіе товары оплачиваются болѣе дешевымъ тарифомъ, иногда даже убыточнымъ для дорогъ, но зато цѣнные товары облагаются повышеннымъ тарифомъ, вознаграждающимъ за потери по перевозкамъ первыхъ категорій. Въ цѣляхъ расширенія рынка для товаровъ устанавливаются на желѣзныхъ дорогахъ также дифференціальные тарифы, сущность которыхъ заключается въ слѣдующемъ: цѣна провоза за одну версту и за пудъ груза понижается по

мѣрѣ удлиненія проходимаго грузомъ пути; такъ, напр., за пудъ груза берется $^1/_{20}$ коп. съ версты при перевозкахъ до 100 верстъ, $^1/_{25}$ коп. при перевозкахъ отъ 101 до 200 верстъ, $^1/_{30}$ коп. при перевозкахъ отъ 201 до 300 верстъ и т. д. Выработка желѣзнодорожныхъ тарифовъ составляетъ чрезвычайно трудную задачу, которая должна согласовать интересы дороги, интересы публики и интересы государства въ цѣломъ.

БИБЛИОТЕКА

ОГЛАВЛЕНІЕ.

Введеніе.

Основныя понятія.

		стр.
1.	Потребности	3
2.	Блага	4
3.	Хозяйственная дѣятельность	5
4.	Предметъ политической экономіи	6
5.	Раздѣленіе политической экономіи на части	7
6.	Имущество	7
7.	Хозяйство	8
8.	Цѣнность и цѣна	9
9.	Доходъ	10
10.	Раздѣленіе теоріи политической экономіи	11

Часть I. Ученіе о производствѣ.

Производство и его факторы.

11.	Общія понятія	12

Природа, какъ факторъ производства.

12.	Воздѣйствіе природы на хозяйство человѣка	13
13.	Воздѣйствіе человѣка на природу	17

Трудъ, какъ факторъ производства.

14.	Общія понятія	17
15.	Количество труда въ обществѣ	18
16.	Ученіе о производительности труда	21
17.	Вліяніе знанія и образованія на производительность труда	25
18.	Сотрудничество	29

Капиталъ, какъ факторъ производства.

19.	Понятіе и классификація капитала	34
20.	Виды и формы капитала	36
21.	Значеніе капитала въ народномъ хозяйствѣ	37
22.	Образованіе капитала	38

стр.
23. Круговращеніе капитала въ производствѣ 40
24. Кризисы, какъ нарушеніе правильнаго круговращенія капитала . . 41
25. Ученіе о машинахъ 43
26 Понятіе машины. 45
27. Экономическія выгоды машинъ 46
28. Ограниченное примѣненіе машинъ въ сельскомъ хозяйствѣ 49
29. Общественно-экономическое вліяніе машинъ 51
30. Условія примѣненія машинъ 55

Организація производства.

31 Понятіе капиталистическаго и некапиталистическаго предпріятія . 56
32. Ученіе о размѣрахъ производства 57

А. Формы капиталистическихъ предпріятій.

33. Единоличныя предпріятія 60
34. Товарищества капиталистовъ 61
35. Акціонерныя компаніи 63
36. Синдикаты капиталистовъ 69
37. Выгодныя и невыгодныя стороны синдикатовъ 73
38. Домашняя форма крупной промышленности 79

Б. Формы некапиталистическихъ предпріятій.

39. Ремесло 81
40. Кооперація. 82
41. Сельская община 88
42. Литературные споры объ общинѣ 91
43. Мелкое земледѣльческое хозяйство 95
44. Общественныя предпріятія 96

Ученіе о системахъ хозяйства.

45. Понятіе и виды системъ хозяйства 97
46. Переходъ отъ одной системы хозяйства къ другой 98

Часть II. Теорія распредѣленія общественнаго дохода.

Теорія ренты.

47. Составныя части общественнаго дохода 101
48. Поземельная рента 102
49. Цѣна земли 105
50. Рента таланта 106

Теорія заработной платы.

51. Понятіе и виды заработной платы 106
52. Участіе въ прибыляхъ 110

стр.
53. Заработная плата, какъ часть дохода 112
54. Теорія заработной платы 113
55. Профессіональные союзы рабочихъ 114
56. Стачки и локауты 116
57. Коллективные договоры 118
58. Различія заработной платы въ разныхъ отрасляхъ труда 119

Рабочій вопросъ.

59. Понятіе рабочаго вопроса 120
60. Содержаніе рабочаго вопроса 121
61. Фабричное законодательство 124
62. Обезпеченіе рабочихъ, лишенныхъ возможности работать 128
63. Жилищный вопросъ 131

Теорія прибыли на капиталъ.

64. Прибыль на капиталъ 133
65. Процентъ на капиталъ 134
66. Предпринимательскій барышъ 137

Часть III. Теорія обмѣна.

Теорія мѣновой цѣнности.

67. Элементы обмѣна 138
68. Проблема мѣновой цѣнности 139
69. Теорія рыночныхъ цѣнъ 143
70. Тенденціи рыночныхъ цѣнъ и ихъ колебанія 145

Теорія денегъ.

71. Понятіе денегъ и ихъ роль 146
72. Благородные металлы въ качествѣ денегъ 148
73. Теорія цѣнности денегъ 150
74. Денежныя системы 151
75. Чеканка монеты, денежная единица, билонная монета 154
76. Бумажныя деньги, понятіе ихъ и возникновеніе 156
77. Теорія цѣнности бумажныхъ денегъ 157
78. Вредъ неразмѣннаго бумажнаго обращенія 159
79. Способы уничтоженія неразмѣнности бумажнаго обращенія 161
80. Исторія бумажныхъ денегъ въ Россіи 162

Теорія кредита.

81. Понятіе кредита 164
82. Виды кредита 165
83. Виды кредитныхъ документовъ 166
84. Значеніе кредита въ народномъ хозяйствѣ 168
85. Условія развитія кредита 169

Банковое дѣло.

		стр.
86.	Понятіе и классификація банковъ	170
87.	Вклады	171
88.	Выпускъ банковыхъ билетовъ	174
89.	Активныя операціи коммерческихъ банковъ	176
90.	Самостоятельныя операціи банковъ	178
91.	Комиссіонныя операціи банковъ	179
92.	Коммерческіе банки въ Россіи	„
93.	Ипоточный кредитъ	183
94.	Ипотечные банки въ Россіи	185

Ученіе о торговлѣ.

95.	Понятіе торговли и ея классификація	186
96.	Экономическое значеніе торговли	189
97.	Биржи и ихъ организація въ Россіи	190
98.	Биржевыя сдѣлки	192
99.	Внутренняя торговая политика	194
100.	Международная торговля и переводные векселя	196
101.	Послѣдствія колебаній вексельнаго курса	198
102.	Международная торговая политика	200

Ученіе о путяхъ сообщенія.

103.	Понятіе и виды путей сообщенія	203
104.	Экономическое значеніе путей сообщенія	205
105.	Значеніе отдѣльныхъ видовъ путей сообщенія	206
106.	Частное и общественное хозяйство въ путяхъ сообщенія	207
107.	Установленіе цѣнъ транспорта	209