А. Б.
Зотовъ.
1294

ОСНОВАНІЯ
ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМІИ.

Выпускъ первый.

ПОСОБІЕ КЪ ЛЕКЦІЯМЪ

Профессора университета св Владимира

Д. И. Пихно.

КІЕВЪ.
Высочайше утвер. Товарищ. печ. дѣла и торг. И. Н. Кушперевъ и К°, въ Москвѣ.
Кіевское Отдѣленіе Бибиковскій бульваръ, домъ № 86.
1890.

3к. 2 экз.

Пров. 1959
Пр.
БА
351
.73
Эри

„Пров 38"

Печатано по опредѣленію Юридическаго факультета университета св. Владиміра. 3 марта, 1890 г.

Деканъ Юридическаго факультета *В. Демченко.*

БИБЛИОТЕКА
КОММУНИСТИЧЕСКОЙ
АКАДЕМИИ.
1395
31

Оглавленіе.

Введеніе.

§ 1. Предметъ политической экономіи 1
§ 2. Хозяйство, полезность, цѣнность, богатство 1
§ 3. Виды хозяйства 3
§ 4. Техническая, экономическая и общественная стороны хозяйства 6
§ 5. Какія стороны хозяйственной дѣятельности изслѣдуетъ политическая экономія 7
§ 6. Экономическіе законы. 8
§ 7. Методъ экономической науки. 9
§ 8. Кругъ хозяйственныхъ явленій 13
§ 9. Система политической экономіи 13
§ 10. Отношеніе политической экономіи къ родственнымъ наукамъ—исторіи, статистикѣ, праву 15
§ 11. Отношеніе политической экономіи къ практической хозяйственной дѣятельности и къ государственной экономической политикѣ 16
§ 12. Историческое развитіе народнаго хозяйства. . . . 18
§ 13. Экономическая литература 25

Отдѣлъ первый. Потребности.

Глава I.

§ 14а. Источники потребностей и ихъ развитіе. 31

§ 14б. Классификація потребностей. 32
§ 15. Хозяйственное значеніе потребностей. 38

Отдѣлъ второй. Производство.

§ 16. Общія понятія 40

Глава II. Производительныя силы.

§ 17. Классификація производительныхъ силъ 40

I. Природа.

§ 18. Силы природы, имѣющія хозяйственное значеніе. . . 41
§ 19. Доступность силъ природы обладанію человѣка и ихъ вліяніе на хозяйство 44
§ 20. Естественное богатство 44

II. Трудъ.

§ 21. Трудъ физическій и духовный, производительный и непроизводительный. 46
§ 22. Классификація труда. 48
§ 23. Элементы производительности труда. 48
§ 24. Качества труда 49
§ 25. Измѣреніе производительности труда 53

III. Капиталъ.

§ 26. Понятіе 55
§ 27. Происхожденіе капитала 57
§ 28. Формы капитала 59
§ 29. Вліяніе капитала на хозяйственную дѣятельность . . 60
§ 30. Инструменты и машины 62
§ 31. Примѣненіе машинъ въ крупной и мелкой промышленности 65
§ 32. *IV. Культурно-историческія силы народа* . . . 67

Глава III. Организація производства.

Сотрудничество.

§ 33. Общія понятія о сотрудничествѣ. 70

§ 34. I. Соединеніе труда или простое сотрудничество. . . 71
§ 35. II. Раздѣленіе труда или сложное сотрудничество . . 74
§ 36. Происхожденіе сложнаго сотрудничества . . . 76
§ 37. Формы сложнаго сотрудничества 77
§ 38. Организація раздѣленнаго труда 80
§ 39. Вліяніе сложнаго сотрудничества. 82
§ 40. Предѣлы раздѣленія труда 85

Глава IV. Хозяйственныя предпріятія и ихъ формы.

§ 41. Общія замѣчанія 87
§ 42. Предпріятіе; предприниматель и его функціи: простое и сложное предпріятіе 88
§ 43. Формы предпріятій. Частныя и общественныя предпріятія 90
§ 44. Мелкія, среднія и крупныя предпріятія 94
§ 45. Домашняя, кустарная, ремесленная промышленность, мануфактура и фабричная промышленность. 102
§ 46. Единоличныя и коллективныя предпріятія 110
§ 47. Виды товариществъ 111
§ 48. Товарищества для соединенія капиталовъ 112
§ 49. Акціонерныя товарищества 114
§ 50. Товарищества съ перемѣннымъ капиталомъ . . . 121
§ 51. Трудовыя или рабочія товарищества. 122
§ 52. Товарищества взаимнаго поручительства 127

Отдѣлъ третій. Распредѣленіе.

§ 53. Система 128

Часть первая. Обмѣнъ.

§ 54. Значеніе обмѣна. Вопросы, входящіе въ теорію обмѣна . 129

Глава V. Теорія цѣнности.

§ 55. Общія замѣчанія 130
§ 56. Цѣнность, ея виды, цѣна, законъ спроса и предложенія. 131
§ 57. Элементы спроса 135

§ 58. Элементы предложенія 141
§ 59. Исчисленіе производственныхъ цѣнъ для части продукта. 148
§ 60. Отношеніе между издержками производства и цѣною товара 150
§ 61. Зависимость издержекъ производства отъ спроса и цѣнъ на товары или услуги 151
§ 62. Процессъ установленія цѣны 153
§ 63. 1) Установленіе цѣны индивидуальной оцѣнкой . . . 154
§ 64. 2) Рыночныя цѣны 155
§ 65. Вліяніе на рыночныя цѣны постоянныхъ потребностей покупщиковъ и продавцовъ 155
§ 66. Конкурренція и конкуррентныя цѣны 157
§ 67. Вліяніе конкурренціи на цѣны и производство . . . 158
§ 68. Сила конкурренціи и ея ограниченія 161
§ 69. Монопольныя цѣны 162
§ 70. Цѣны, устанавливаемыя стачкою 165
§ 71. Установленіе цѣны закономъ и обычаемъ 166

Погрѣшности.

СТР.	СТРОКА.	НАПЕЧАТАНО	СЛѢДУЕТЪ ЧИТАТЬ.
71	15 снизу	могутъ быть сведены къ двумъ основнымъ	могутъ быть сведены къ двумъ основнымъ формамъ
73	6 сверху	Выполненіе нѣкоторыхъ работъ	Производство нѣкоторыхъ работъ

Введеніе.

§ 1. **Предметъ политической экономіи.** Политическая экономія или наука о народномъ хозяйствѣ изучаетъ хозяйственныя явленія въ народной жизни и внутренніе законы, которымъ подчинены эти явленія.

Названіе науки — „политическая экономія", составленное изъ греческихъ словъ — πόλις и οἰκονομία (домоводство, хозяйство) общепринято въ русской, французской и англійской литературахъ; нѣмецкіе ученые наравнѣ съ терминомъ Politische Oekonomie употребляютъ выраженія Nationalokonomie (національная экономія), Volkswirthschaftlehre (ученіе о народномъ хозяйствѣ), Volkswirthschaftswissenschaft (наука о народномъ хозяйствѣ). Кромѣ того отдѣльные авторы употребляютъ выраженія „соціальная экономія", „ученіе о народномъ богатствѣ" (Volksguterlehre), „хрематистика" (ученіе о богатствѣ), „каталактика" (ученіе объ обмѣнѣ) и др. Это различіе названій не лишено нѣкотораго значенія, такъ какъ въ немъ отражается до извѣстной степени различіе воззрѣній на предметъ и задачи науки.

§ 2. **Хозяйство, полезность, цѣнность, богатство.** Хозяйствомъ называется дѣятельность людей, имѣющая цѣлью *удовлетвореніе потребностей матеріальными средствами*. Понятіе хозяйства обнимаетъ: 1) самую хозяйственную дѣятельность, т. е. совокупность процессовъ, посредствомъ которыхъ человѣкъ достигаетъ различныхъ хозяйственныхъ цѣлей, 2) организацію этой дѣятельности, т. е. разнообразныя сочетанія участвующихъ въ хозяйственной дѣятельности факторовъ, и 3) совокупность матеріальныхъ средствъ, служащихъ факторомъ и результатомъ хозяйственной дѣятельности. Отличительнымъ признакомъ хозяйственной дѣятельности является не столько

ея *цѣль*—удовлетвореніе потребностей, потому что всякая дѣятельность (напр. научная, художественная и пр.) вызывается стремленіемъ къ удовлетворенію потребностей; а также не *родъ потребностей*, которымъ служитъ эта дѣятельность, ибо хозяйственная дѣятельность удовлетворяетъ и физическимъ и духовнымъ потребностямъ; но тѣ *средства,* которыми хозяйственная дѣятельность достигаетъ указанной цѣли. Хозяйственная дѣятельность имѣетъ дѣло *съ матеріальными средствами;* задача ея состоитъ въ доставленіи матеріальныхъ средствъ для удовлетворенія всѣхъ потребностей.

Матеріальныя средства называются *годностями, полезностями* или *благами*. Нѣкоторыя *полезности* даются природой, какъ готовый ея даръ, въ такихъ формахъ и количествахъ, что человѣкъ не встрѣчаетъ никакихъ препятствій къ удовлетворенію своихъ потребностей; полезности этого рода именуются *даровыми полезностями*. Въ другихъ случаяхъ для полученія данной полезности, вообще или въ требуемомъ количествѣ, необходимо побороть извѣстныя трудности, затратить извѣстныя усилія, чтобы добыть полезность изъ ея естественныхъ хранилищъ, измѣнить ея форму, химическій составъ, перемѣнить мѣсто ея нахожденія, соединить нѣсколько полезностей въ новое цѣлое и т. п. Во всѣхъ этихъ случаяхъ съ полезностью неразрывно связывается представленіе о трудности ея пріобрѣтенія, и такое представленіе придаетъ полезности новое свойство, именуемое *цѣнностью*. Матеріальныя средства или полезности заключаются: 1) въ *вещахъ*, 2) полезныхъ *силахъ* природы, 3) *дѣйствіяхъ* человѣка или *услугахъ* и 4) *отношеніяхъ человѣка къ другимъ людямъ, вещамъ и силамъ*. Совокупность даровыхъ полезностей и цѣнностей, которыми располагаютъ частныя лица и народъ для удовлетворенія своихъ потребностей, именуется *богатствомъ,—частнымъ* и *народнымъ*.

Хозяйственная дѣятельность доставляетъ матеріальныя средства для удовлетворенія потребностей какъ лицамъ, непосредственно занимающимся этой дѣятельностью,

такъ и всѣмъ остальнымъ членамъ общества, посвящающимъ свои труды наукѣ, искусству, государственной и общественной службѣ и пр., а также различнымъ общественнымъ союзамъ и учрежденіямъ. Изъ этого вытекаетъ, что къ хозяйственной дѣятельности имѣютъ соприкосновеніе всѣ члены и классы общества, всѣ общественные союзы и учрежденія, словомъ весь народъ; хозяйственныя отношенія проникаютъ всю народную жизнь, составляя особую весьма важную и обширную область этой жизни— *хозяйственную* или *экономическую*.

§ 3. **Виды хозяйства:** *хозяйство частное, общественное, народное.* Хозяйственная дѣятельность осуществляется при разнообразныхъ окружающихъ человѣка внѣшнихъ условіяхъ; преслѣдуя во всѣхъ своихъ проявленіяхъ *общую цѣль* (изысканіе матеріальныхъ средствъ для удовлетворенія потребностей), она разлагаетъ эту цѣль на множество *спеціальныхъ* задачъ и стремится къ достиженію ихъ разнообразными способами; наконецъ, хозяйственная дѣятельность развивается въ разнообразныхъ общественныхъ союзахъ и имѣетъ въ виду разнообразныя отношенія между отдѣльнымъ лицомъ и обществомъ. Совокупность всѣхъ этихъ условій создаетъ различные *виды хозяйства*.

Наиболѣе важное дѣленіе хозяйствъ на два основные вида соотвѣтствуетъ двумъ сферамъ человѣческой жизни: *личной* или *частной* и *общественной*.

1. Человѣкъ является отдѣльною, самобытною личностью. работающею для себя, преслѣдующею цѣли личнаго благосостоянія или говоря иначе—*частные интересы*. Хозяйственная дѣятельность, назначенная удовлетворять этимъ личнымъ цѣлямъ, проникнутая частнымъ интересомъ и обособляющаяся въ отдѣльные организмы, тѣсно связанные съ человѣческою личностью, составляетъ *частное хозяйство*. Субъектомъ частнаго хозяйства можетъ быть *одно лицо,* кровные союзы — *семья* и *родъ*, наконецъ, *частно-хозяйственные союзы многихъ лицъ* (промышленныя и торговыя общества и товарищества).

2. Человѣкъ является членомъ разнообразныхъ *общественныхъ союзовъ*, имѣющихъ цѣлью осуществлять задачи, которыя или вовсе недоступны силамъ отдѣльныхъ лицъ, или легче и совершеннѣе выполняются общественными союзами; съ тою же цѣлью создаются многоразличныя *общественныя учрежденія*, т. е. особые органы для удовлетворенія тѣхъ или иныхъ общественныхъ потребностей. Эти союзы и учрежденія, для достиженія присущихъ имъ цѣлей, обладаютъ матеріальными средствами и осуществляютъ хозяйственную дѣятельность. Хозяйство общественныхъ союзовъ и учрежденій называется *хозяйствомъ общественнымъ*. Общественное хозяйство служитъ не той или иной личности и ея частнымъ цѣлямъ, а извѣстному общественному союзу или извѣстной общественной цѣли; въ противоположность частному хозяйству оно проникнуто *общественнымъ интересомъ*. Виды общественнаго хозяйства столь же разнообразны, какъ существующіе общественные союзы и учрежденія, напр. хозяйство сельской общины, городское, земское, государственное (государственные финансы); хозяйство ученыхъ, благотворительныхъ и друг. обществъ; хозяйство учебныхъ заведеній, больницъ и пр.

Не смотря на различіе принциповъ, лежащихъ въ основѣ частныхъ и общественныхъ хозяйствъ, между этими двумя формами хозяйственной дѣятельности существуетъ тѣсная связь и взаимодѣйствіе.

Частныя хозяйства, составляя сферу личной самодѣятельности, стремятся къ обособленности, къ индивидуальности, но они не могутъ стать хозяйствами вполнѣ *независимыми* и *изолированными* (какъ хозяйство Робинзона Крузе на безлюдномъ островѣ). Хозяйственная дѣятельность каждаго отдѣльнаго человѣка осуществляется въ обществѣ и въ союзѣ съ другими людьми, каждое частное хозяйство связано съ другими частными хозяйствами и съ хозяйствомъ общественнымъ множествомъ связей, опредѣляющихъ его направленіе и судьбу. Эти связи все болѣе и болѣе развиваются и укрѣпляются вмѣстѣ съ

развитіемъ человѣческой культуры; онѣ принимаютъ все болѣе и болѣе *органическій* характеръ, такъ что каждое частное хозяйство, сохраняя свою индивидуальность, становится въ то же время составною частью. *органомъ* болѣе обширныхъ хозяйственныхъ сферъ. Руководясь частнымъ интересомъ, частное хозяйство вмѣстѣ съ тѣмъ служитъ общественнымъ цѣлямъ, потому что оно отдаетъ часть своихъ средствъ общественнымъ хозяйствамъ на удовлетвореніе общественныхъ потребностей. Съ другой стороны, общественныя хозяйства не только черпаютъ свои средства изъ хозяйствъ частныхъ, но, преслѣдуя общественный интересъ, они въ то же время служатъ частнымъ хозяйствамъ, для преуспѣянія которыхъ создаютъ различныя благопріятныя условія (образованіе, безопасность, пути сообщенія и т. д.).

Такимъ образомъ частное и общественное хозяйство представляютъ различныя сферы, но не противоположныя, а солидарныя, объединенныя одною общею цѣлью, взаимно поддерживающія другъ друга и органически связанныя между собою въ своемъ существованіи и дѣятельности.

Совокупность такихъ органически связанныхъ частныхъ и общественныхъ хозяйствъ цѣлаго народа составляетъ *народное хозяйство*.

Мировое хозяйство. Связи между хозяйствами не ограничиваются однимъ народомъ, онѣ переходятъ государственные предѣлы и являются въ формѣ международныхъ хозяйственныхъ отношеній Съ точки зрѣнія этихъ послѣднихъ отношеній отдѣльныя народныя хозяйства представляются звеньями міровой хозяйственной цѣпи, а совокупность находящихся между собою въ постоянныхъ сношеніяхъ народныхъ хозяйствъ составляетъ *мировое хозяйство* (Weltwirtschaft). Мировое хозяйство не есть реальная организація, сформированный союзъ (за исключеніемъ нѣкоторыхъ областей хозяйственной жизни, относительно которыхъ прочная международная организація уже установилась, напр почтовый и телеграфный международные союзы); но понятіе мироваго хозяйства имѣетъ вполнѣ реальное значеніе, во 1-хъ, въ смыслѣ противоположенія *хозяйству національному* того или иного народа, во 2-хъ, для яснаго пониманія многихъ хозяйственныхъ явленій, зависящихъ отъ движенія и соотношенія хозяйственныхъ силъ не въ одной какой либо странѣ, а въ цѣломъ цивилизованномъ мірѣ (направленіе производства, установленіе цѣнъ и пр подъ вліяніемъ международнаго соперничества) Значеніе понимаемаго въ этомъ смыслѣ мироваго хозяйства возрастаетъ вмѣстѣ съ развитіемъ международныхъ хозяйственныхъ сношеній и вообще культурнаго международнаго общенія.

§ 4. Техническая, экономическая и общественная стороны хозяйственной дѣятельности.

1. Хозяйственная дѣятельность состоитъ изъ ряда процессовъ, представляющихъ проявленіе извѣстныхъ комбинацій естественныхъ силъ, — механическихъ, химическихъ, физіологическихъ и др. Изслѣдованіе вопросовъ о дѣйствіи тѣхъ или иныхъ сочетаній силъ въ хозяйствѣ и изысканіе комбинацій, необходимыхъ для достиженія данной цѣли, составляетъ предметъ *техники* въ обширномъ смыслѣ слова. Техника, пользуясь результатами практическаго опыта, а также различными теоретическими и прикладными науками и искусствами (химія, прикладная механика, агрономія, строительное искусство и пр.), учитъ извѣстнымъ хозяйственнымъ пріемамъ и изслѣдуетъ послѣдствія ихъ примѣненія (напр. техника учитъ какъ удобрять и пахать землю, производить посѣвъ, ткать холстъ или сукно и т. д.; какія силы и въ какомъ количествѣ должны быть употреблены для данной цѣли и пр.). Техника изслѣдуетъ хозяйственные процессы, какъ проявленія естественныхъ силъ, безъ отношенія къ человѣческимъ потребностямъ и усиліямъ; техника рѣшаетъ вопросъ о средствахъ. но не оцѣниваетъ ни цѣли даннаго хозяйственнаго процесса, ни соотношенія между усиліями человѣка и полученнымъ результатомъ.

2. Но вся хозяйственная дѣятельность существуетъ ради человѣка, для удовлетворенія его потребностей; эта дѣятельность состоитъ изъ *усилій*, *жертвъ*, *затратъ* человѣка для преодолѣнія встрѣчаемыхъ имъ препятствій и достиженія *полезныхъ результатовъ*. Очевидно, каждый хозяйственный процессъ въ отдѣльности и вся хозяйственная дѣятельность въ совокупности можетъ и должна оцѣниваться какъ соотношеніе между *жертвами* человѣка и достигаемыми имъ *полезными результатами*. Въ соображеніи и оцѣнкѣ отношенія между жертвами (затратами) и результатомъ (хозяйственнымъ благомъ) выражается *экономическая сторона* или *экономика* хозяйственной дѣятельности.

Оцѣнка экономической стороны хозяйственныхъ процессовъ опирается на безспорный *экономическій принципъ*, требующій достиженія возможно большей суммы благъ посредствомъ возможно меньшаго количества жертвъ. Экономическій принципъ, какъ въ примѣненіи къ окружающимъ человѣка внѣшнимъ силамъ природы, такъ и въ отношеніяхъ людей другъ къ другу, выражается *въ возможно полной утилизаціи и сбереженіи производительныхъ силъ*. Говоря иначе, экономическій принципъ требуетъ: *пользоваться всѣми* доступными производительными силами и извлекать изъ нихъ *все благо*, которое они могутъ дать, и въ то же время тратить эти силы въ наименьшихъ количествахъ (наиболѣе *бережливо*) при осуществленіи каждой отдѣльной хозяйственной задачи. Достиженіе всесторонней и полной утилизаціи производительныхъ силъ и бережливаго (экономнаго) расходованія ихъ ставитъ себѣ цѣлью каждое частное и общественное хозяйство, и чѣмъ совершеннѣе такая цѣль достигается, тѣмъ совершеннѣе будетъ хозяйственная дѣятельность.

3. Хозяйство можетъ разсматриваться, наконецъ, съ *общественной* стороны. Хозяйственная дѣятельность, какъ замѣчено раньше, не есть изолированная дѣятельность отдѣльныхъ личностей; она осуществляется въ человѣческихъ обществахъ, вызываетъ многочисленныя отношенія между людьми и проходитъ черезъ всю народную жизнь, какъ постоянный элементъ и особая область этой жизни. Будучи сама общественнымъ явленіемъ, хозяйственная дѣятельность, съ одной стороны, подвергается воздѣйствію другихъ областей общественной жизни (вліяніе государственнаго строя, частнаго и публичнаго права, морали, образованія и пр.), а съ другой—оказываетъ на всѣ области общественнаго быта огромное вліяніе.

§ 5. **Какія стороны хозяйственной дѣятельности изслѣдуетъ политическая экономія?** Политическая экономія не изучаетъ техники хозяйства или касается техническихъ процессовъ лишь настолько, насколько это необходимо для уясненія другихъ сторонъ хозяйственной дѣятельно-

сти. Предметъ этой науки—изученіе общественной стороны хозяйственной дѣятельности и оцѣнка этой дѣятельности съ точки зрѣнія утилизаціи и сбереженія производительныхъ силъ народа при удовлетвореніи потребностей.

§ 6. **Экономическіе законы.** Политическая экономія ставитъ себѣ цѣлью изслѣдованіе *законоподчиненности экономическихъ явленій*, или иначе—*изслѣдованіе экономическихъ законовъ*. Относительно характера и значенія этихъ законовъ существуетъ въ наукѣ разногласіе: одни считаютъ законы хозяйственной жизни *постоянными и неизмѣнными*, какъ законы природы; другіе полагаютъ, что это лишь *историческіе* законы. Послѣднее мнѣніе утверждаетъ, что вся соціальная, слѣдовательно, и хозяйственная жизнь находится подъ вліяніемъ многихъ сложныхъ причинъ и въ томъ числѣ измѣнчиваго фактора—свободнаго человѣческаго духа, проявляющагося и въ отдѣльныхъ фактахъ, и въ общемъ историческомъ развитіи народной жизни; весь строй хозяйства даннаго времени есть продуктъ исторіи; онъ измѣнялся въ прошломъ и подлежитъ измѣненію въ будущемъ, а потому и законы хозяйственныхъ явленій имѣютъ временный, историческій характеръ.

Это разногласіе въ значительной мѣрѣ зависитъ отъ различнаго пониманія выраженія—*экономическій законъ*. Одни имѣютъ въ виду законоподчиненность хозяйственныхъ явленій, какъ причинную связь между ними, какъ законъ дѣйствія главныхъ, элементарныхъ силъ въ хозяйствѣ: другіе — обращаютъ вниманіе на измѣненіе сложныхъ хозяйственныхъ *фактовъ* подъ вліяніемъ разнообразныхъ и измѣнчивыхъ сочетаній хозяйственныхъ силъ.

Между хозяйственными явленіями существуетъ *законоподчиненность*, какъ причинная связь, которая *неизмѣнна* и *постоянна* въ томъ смыслѣ, что пока существуютъ извѣстныя явленія, дѣйствующія какъ причина, до тѣхъ поръ они будутъ вызывать рядъ другихъ явленій, какъ слѣдствіе первыхъ. Но какъ отдѣльные хозяйственные факты, такъ и вся хозяйственная жизнь народа, слагающаяся изъ этихъ фак-

товъ, есть результатъ совокупнаго дѣйствія многихъ силъ (внѣшнихъ силъ природы и духовныхъ силъ народа), входящихъ въ разнообразныя сочетанія, воздѣйствующихъ другъ на друга и потому создающихъ разнообразныя послѣдствія. Отсюда разнообразіе формъ хозяйственной жизни и измѣнчивость ихъ въ исторіи, отсюда историческое развитіе хозяйственнаго быта въ смыслѣ исторической преемственности формъ и историческаго видоизмѣненія и развитія хозяйственныхъ силъ. Въ этомъ смыслѣ можетъ быть рѣчь объ *историческихъ законахъ* или точнѣе о *законахъ историческаго развитія народнаго хозяйства*. Такіе законы, выражая сочетаніе важнѣйшихъ условій и силъ, опредѣляющихъ строй и направленіе хозяйственной жизни въ данную эпоху и въ данной странѣ, будутъ законами временными. Закону развитія подчинены не одни соціальныя явленія, но также всѣ сложныя явленія природы (измѣненіе флоры и фауны на земномъ шарѣ).

Политическая экономія, подъ общимъ именемъ экономическихъ законовъ, стремится познать: 1) какъ постоянную и неизмѣнную законоподчиненность хозяйственныхъ явленій, т. е. зависимость ихъ отъ главныхъ факторовъ хозяйственной жизни и способъ постояннаго дѣйствія этихъ факторовъ, такъ равно и 2) законы историческаго развитія хозяйства, т. е. преемственныя видоизмѣненія хозяйственнаго быта въ исторіи и зависимость этихъ видоизмѣненій отъ того или иного сочетанія хозяйственныхъ силъ.

§ 7. **Методъ экономической науки.** Политическая экономія, во 1-хъ, имѣетъ дѣло съ явленіями сложными т. е. вызванными совокупнымъ дѣйствіемъ многихъ взаимодѣйствующихъ причинъ; во 2-хъ, хозяйственныя явленія, какъ и всѣ соціальныя, не могутъ быть изслѣдуемы путемъ искусственнаго опыта, выдѣляющаго тѣ или иныя стороны явленія и участвующія въ немъ силы и дающаго возможность изслѣдовать эти силы порознь и въ произвольныхъ сочетаніяхъ; въ 3-хъ, въ хозяйственныхъ явленіяхъ участвуютъ внѣшнія силы природы и си-

лы человѣческаго духа. а законы послѣдняго составляютъ весьма сложную и темную область. Всѣ эти условія крайне затрудняютъ строго научное изслѣдованіе хозяйственныхъ явленій. Въ наукѣ не существуетъ метода, который бы обезпечивалъ въ этой области полученіе вполнѣ точныхъ результатовъ, т. е. давалъ бы точное знаніе законовъ. Къ познанію этихъ законовъ наука идетъ лишь постепенно, путемъ изученія реальныхъ фактовъ настоящаго и прошлаго времени и путемъ теоретическаго отвлеченія и обобщенія.

При изученіи хозяйственныхъ явленій политическая экономія пользуется:

1. *Методомъ единичныхъ или конкретныхъ наблюденій*, т. е. всестороннимъ изслѣдованіемъ отдѣльныхъ взятыхъ изъ жизни явленій. Для науки имѣютъ значеніе явленія типическія, которыя раздѣляются на 1) *обще-типическія*. т. е. представляющія въ удобонаблюдаемой формѣ такое сочетаніе элементовъ. которое въ большинствѣ случаевъ свойственно подобнымъ явленіямъ, и 2) *односторонне-типическія*. въ которыхъ рѣзко очерчивается какая либо сторона явленія. вліяніе того или инаго фактора и пр., хотя бы такія явленія были *рѣдкими*, даже *совершенно исключительными* случаями.

2. *Методомъ массовыхъ наблюденій* или *статистическимъ*. Въ жизни строго типическія явленія. удобныя для научнаго анализа, встрѣчаются весьма рѣдко, ибо наука для пониманія явленія должна прежде всего изучить дѣйствіе главныхъ и постоянныхъ силъ, а жизнь даетъ обыкновенно эти силы въ сочетаніи съ побочными и случайными факторами. Чтобы выдѣлить главные хозяйственные факторы. наука пользуется статистическимъ методомъ: явленія наблюдаются цѣлыми массами, и эти наблюденія выражаются числовыми величинами. При такомъ наблюденіи вліяніе случайныхъ факторовъ вполнѣ или отчасти нейтрализируется, и получается *среднее* явленіе, въ которомъ рельефнѣе обнаруживается или можетъ обнаружиться вліяніе главныхъ и постоянныхъ причинъ.

3. *Методомъ историческимъ*, т. е. изслѣдованіемъ развитія хозяйственныхъ явленій во времени. Историческое изслѣдованіе показываетъ различныя сочетанія силъ, разнообразіе формъ хозяйственныхъ явленій и ихъ историческую преемственность; разъясняетъ простѣйшія формы явленій въ прошломъ и тѣмъ нерѣдко даетъ ключъ къ пониманію болѣе сложныхъ явленій современныхъ; освѣщаетъ такія стороны явленій, которыя въ современной жизни не выдвигаются рельефно и не поддаются анализу. Раскрывая богатую лабораторію живыхъ народныхъ силъ, проявившихъ свое дѣйствіе въ разнообразныхъ сочетаніяхъ и при разнообразной обстановкѣ, историческое изслѣдованіе восполняетъ до извѣстной степени недостатокъ искусственнаго опыта, недоступнаго общественнымъ наукамъ.

4. Наконецъ, наука пользуется *отвлеченнымъ* или *дедуктивнымъ методомъ*, сущность котораго состоитъ въ томъ, что хозяйственныя явленія изучаются не въ ихъ реальныхъ, бытовыхъ формахъ, а въ формахъ *условныхъ*, *отвлеченныхъ*. Путемъ логическаго анализа этихъ условныхъ формъ и предполагаемыхъ въ нихъ простѣйшихъ силъ раскрываются законы хозяйственныхъ явленій. Этотъ отвлеченный методъ находитъ себѣ оправданіе въ томъ, что ни непосредственное наблюденіе жизни. ни историческое изслѣдованіе, ни статистическое обобщеніе хозяйственныхъ фактовъ въ среднихъ числовыхъ величинахъ не даютъ намъ *типическихъ* явленій народнаго хозяйства въ ихъ *чистой формѣ*, т. е. въ такомъ видѣ, какой они должны бы имѣть подъ вліяніемъ однихъ хозяйственныхъ силъ, безъ осложненія побочными обстоятельствами и вліяніями. Но такъ какъ наука, для уразумѣнія законовъ извѣстной категоріи явленій, должна непремѣнно выдѣлить главные существенные факторы и отбросить придаточные элементы, то отсюда является необходимость теоретическаго расчлененія сложныхъ фактовъ жизни и теоретическаго воспроизведенія, ради научныхъ цѣлей, *условныхъ, отвлеченныхъ* типическихъ явленій, которыя, вслѣдствіе своей простоты и ясности, пригодны для научной разра-

ботки. Полученные изъ изученія этихъ условныхъ явленій выводы будутъ имѣть вполнѣ реальное значеніе, если, при примѣненіи ихъ къ дѣйствительнымъ явленіямъ хозяйственной жизни, мы будемъ принимать во вниманіе воздѣйствіе придаточныхъ силъ, упущенное при первоначальномъ теоретическомъ анализѣ.

Несомнѣнно, что всѣ указанные четыре метода имѣютъ для политической экономіи большое значеніе и должны быть примѣняемы одновременно, избѣгая односторонности. Исключительное примѣненіе отвлеченнаго метода отрываетъ науку отъ прочной почвы дѣйствительной жизни, лишаетъ ее надежнаго контроля, создаетъ бѣдность теоретической мысли, оперирующей нѣсколькими отвлеченными понятіями и лишенной питанія и приводитъ къ ошибочнымъ логическимъ построеніямъ, которыя хотя нагромождаются одно на другое съ извѣстной логической послѣдовательностью, но все дальше расходятся съ дѣйствительными явленіями. Тѣмъ болѣе не имѣютъ будущности попытки нѣкоторыхъ экономистовъ воспользоваться чисто математическимъ методомъ, превращая экономическіе вопросы въ математическія теоремы. Для уясненія законовъ сложныхъ явленій, развивающихся подъ вліяніемъ многихъ взаимодѣйствующихъ факторовъ. математическій методъ совершенно безсиленъ. Одностороннее увлеченіе историческими и статистическими изысканіями представляетъ противоположную крайность: оно грозитъ подавить науку массою фактовъ, массою частностей и остановить разработку основныхъ руководящихъ принциповъ. Необходимо отличать *исторію* и *статистику* народнаго хозяйства отъ его *теоріи*. Первыя двѣ науки изучаютъ хозяйственные факты въ ихъ реальномъ осуществленіи, онѣ изучаютъ *конкретныя* явленія; теорія же народнаго хозяйства имѣетъ въ виду изученіе *родовыхъ* явленій. Очевидно. теорія должна пользоваться результатами историческихъ и статистическихъ изысканій, дающихъ рядъ эмпирическихъ обобщеній, но по существу дѣла для нея безусловно необходимъ также методъ отвле-

ченнаго анализа типическихъ хозяйственныхъ явленій и дѣйствующихъ въ нихъ силъ.

§ 8. **Кругъ хозяйственныхъ явленій.** Хозяйственная жизнь слагается изъ цикла явленій, правильно повторяющихся и находящихся во взаимной связи и зависимости. Хозяйственная дѣятельность возникаетъ изъ *потребностей*, т. е. присущихъ человѣку стремленій къ достиженію личныхъ и общественныхъ цѣлей.

Потребности, какъ ощущеніе извѣстнаго недостатка и стремленіе къ его устраненію, заставляютъ человѣка изыскивать или *производить* матеріальныя средства для удовлетворенія потребностей.

Данныя природою и добытыя усиліями человѣка матеріальныя средства *распредѣляются*, сообразно тѣмъ или инымъ началамъ, путемъ обмѣна и выдѣла доходовъ, между лицами, принимающими непосредственное участіе въ хозяйственной дѣятельности или исполняющими другія общественныя функціи.

Наконецъ, добытыя и распредѣленныя средства *потребляются*, т. е. поступаютъ на удовлетвореніе частныхъ и общественныхъ потребностей.

§ 9. **Система политической экономіи.** Система экономической науки опредѣляется вышеуказаннымъ кругомъ хозяйственныхъ явленій. Политическая экономія изучаетъ:

I. *Потребности* какъ основаніе и стимулъ хозяйственной дѣятельности.

II. *Производство* хозяйственныхъ благъ, т. е. дѣятельность, направленную на добываніе матеріальныхъ средствъ и приспособленіе ихъ къ человѣческимъ потребностямъ.

III. *Распредѣленіе* хозяйственныхъ благъ.

IV. *Потребленіе* хозяйственныхъ благъ.

Производство, распредѣленіе и потребленіе хозяйственныхъ благъ составляютъ три главныхъ процесса, изъ которыхъ слагается хозяйственная жизнь; а потребности служатъ руководящей силою, направляющею эти процессы.

Политическая экономія, какъ наука о народномъ хозяйствѣ. слагающемся изъ совокупности частныхъ и общественныхъ хозяйствъ, изслѣдуетъ хозяйственную жизнь во всѣхъ ея проявленіяхъ: она изучаетъ всѣ виды хозяйства и стремится установить общіе законы для всѣхъ этихъ видовъ. Такое стремленіе науки соотвѣтствуетъ сущности предмета, ибо вся хозяйственная дѣятельность представляетъ одну сферу, объединенную единствомъ цѣли и руководящаго экономическаго принципа.

Несмотря однако на это внутреннее единство хозяйственной жизни и экономической науки, нѣкоторые виды хозяйства обособляются въ самой жизни, а другіе могутъ быть обособлены теоретически для удобства изслѣдованія. Кромѣ того, изложеніе общихъ руководящихъ началъ науки можетъ быть отдѣлено отъ приложенія этихъ принциповъ въ тѣхъ или иныхъ спеціальныхъ сферахъ хозяйства. Этимъ путемъ возникло раздѣленіе экономической науки на нѣсколько частей. Господствующей является нѣмецкая система, которая различаетъ:

1. Политическую экономію, т. е. общую или теоретическую часть экономической науки, излагающую общіе принципы.

2. Спеціальную часть, именуемую также экономической политикою и наукою государственнаго благоустройства, которая заключаетъ въ себѣ болѣе подробный анализъ различныхъ отраслей хозяйственной дѣятельности, съ указаніемъ государственныхъ мѣръ, содѣйствующихъ народному благосостоянію.

3. Государственные финансы, т. е. науку о хозяйствѣ собственно государства и его органовъ.

Послѣднія двѣ части нерѣдко имѣютъ смѣшанный экономическо-юридическій характеръ, такъ какъ въ нихъ излагаются не только экономическіе принципы, но и законодательство, касающееся этихъ хозяйственныхъ областей, т. е. излагается *хозяйственно-административное право* и *финансовое право*. Такое смѣшеніе не имѣетъ строго-научнаго оправданія. Само собою разумѣется, что

подробно изучая тѣ или иные хозяйственные институты, экономическая наука касается также ихъ юридической формы, но экономическое изслѣдованіе существенно отличается по своимъ цѣлямъ и пріемамъ отъ анализа юридическаго.

§ 10. **Отношеніе политической экономіи къ родственнымъ наукамъ — исторіи, статистикѣ, праву.** Составляя одну изъ вѣтвей соціальныхъ наукъ, политическая экономія находится въ ближайшемъ родствѣ съ другими соціальными науками—исторіей, статистикой, правомъ.

Выше было указано, что политическая экономія для разработки теоріи хозяйственныхъ явленій пользуется какъ историческими и статистическими матеріалами, такъ и историческими и статистическими выводами, имѣющими прямое или косвенное отношеніе къ народному хозяйству.

Въ свою очередь политическая экономія имѣетъ руководящее значеніе для хозяйственной статистики. ставя ей задачи, указывая направленіе ихъ разработки и давая возможность освѣтить и уяснить статистическіе факты.

Вліяніе политической экономіи на исторію вытекаетъ изъ того, что исторія хозяйственныхъ отношеній составляетъ одинъ изъ важнѣйшихъ отдѣловъ исторіи культуры вообще и что многіе факты исторіи политической не могутъ быть уяснены безъ изслѣдованія экономическаго элемента. Очевидно, историкъ, заручившись данными экономической науки, какъ теоріею народнаго хозяйства, гораздо легче можетъ оріентироваться въ хозяйственныхъ отношеніяхъ прошлаго времени, понять ихъ сущность и вліяніе на ходъ историческихъ событій.

Близкая связь между политической экономіей и наукою права вытекаетъ изъ того, что обѣ науки касаются однихъ и тѣхъ же отношеній, но съ разныхъ сторонъ. Политическая экономія *изслѣдуетъ матеріальное содержаніе хозяйственныхъ отношеній*, а *положительное право*, какъ совокупность обязательныхъ нормъ общежитія, установленныхъ надлежащимъ порядкомъ, всѣ вообще обще-

ственныя отношенія, а въ томъ числѣ и хозяйственныя, *регулируетъ съ юридической стороны*, т. е. право 1) вырабатываетъ для этихъ отношеній юридическую форму или признаетъ за установившеюся формой юридическую силу (обязательность) и 2) даетъ имъ вытекающую изъ юридической силы правовую защиту—судебную и административную.

Родство между политическою экономіею и правомъ обнаруживается какъ въ научныхъ изслѣдованіяхъ, такъ и въ сферѣ практической дѣятельности. Многія законоположенія, какъ нынѣ дѣйствующія, такъ и отжившія свой вѣкъ, не могутъ быть правильно поняты безъ знанія тѣхъ хозяйственныхъ отношеній, которыми они были вызваны. Обратно: исторія права даетъ цѣнные матеріалы для изученія прежнихъ хозяйственныхъ отношеній, не оставившихъ иныхъ слѣдовъ, кромѣ регулировавшихъ ихъ законовъ. Въ практической дѣятельности юриста политическая экономія имѣетъ весьма серьезное значеніе прежде всего при законодательной работѣ: чтобы успѣшно нормировать закономъ хозяйственныя отношенія, необходимо отчетливо понимать ихъ, а такое знаніе въ систематической формѣ даетъ экономическая наука. При примѣненіи и истолкованіи законовъ, касающихся экономическихъ отношеній, какъ и при толкованіи договоровъ и обязательствъ, необходимо ясное представленіе о сущности этихъ отношеній и внутреннемъ основаніи (экономическомъ ratio) законовъ, ихъ нормирующихъ.

§ 11. **Отношеніе политической экономіи къ практической хозяйственной дѣятельности и къ государственной экономической политикѣ.** Практическая хозяйственная дѣятельность частныхъ лицъ и различныхъ союзовъ и учрежденій, а также мѣры воздѣйствія государства на эту дѣятельность, носящія названіе государственной экономической политики, составляютъ область хозяйственнаго *искусства*.

Искусство, какъ умѣнье ставить тѣ или иныя практическія задачи, находить сочетанія условій для ихъ осуществленія и выполнять эти задачи наиболѣе пригодны-

БИБЛИОТЕКА
СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ
АКАДЕМИИ

ми средствами. существенно отличается отъ *науки*, изслѣдующей содержаніе и законы тѣхъ или иныхъ явленій. Но такъ какъ многія науки могутъ служить и служатъ искусствамъ, давая знанія объ окружающихъ человѣка явленіяхъ и силахъ физическихъ и общественныхъ и разрѣшая на основаніи этихъ знаній множество вопросовъ, имѣющихъ огромное практическое значеніе. то области науки и искусства легко смѣшиваются. Вслѣдствіе подобнаго смѣшенія нѣкоторые экономисты утверждали, что цѣль политической экономіи чисто практическая и состоитъ въ изысканіи такой организаціи хозяйства и такихъ законовъ и учрежденій. которые наиболѣе способствуютъ увеличенію народнаго благосостоянія. Съ этимъ воззрѣніемъ нельзя согласиться. Требованіе отъ науки изысканія практическихъ комбинацій для хозяйственной дѣятельности возлагаетъ на нее несоотвѣтственную задачу. а вмѣстѣ съ тѣмъ дѣлаетъ научныя изслѣдованія шаткими и въ значительной мѣрѣ безплодными даже для практики. потому что наука замѣнилась бы сборникомъ рецептовъ. не имѣющихъ солидной основы и цѣнности. Но имѣя въ виду теоретическія цѣли,—изученіе хозяйственныхъ явленій.—политическая экономія оказываетъ хозяйственной практикѣ многостороннее содѣйствіе, которое выражается, во 1-хъ, въ томъ, что политическая экономія даетъ систематическія знанія о народномъ хозяйствѣ. т. е. твердую научную почву для практическихъ комбинацій; во 2-хъ, она можетъ на основаніи научныхъ данныхъ оцѣнивать вѣроятное вліяніе практическихъ мѣропріятій въ области частнаго и общественнаго хозяйства. напр. вліяніе той или иной организаціи производства. распредѣленія и потребленія, вліяніе законодательства и административныхъ мѣропріятій правительства и пр. Оцѣнка вліянія тѣхъ или иныхъ мѣропріятій въ хозяйственной сферѣ составляетъ одну изъ задачъ экономической науки, тѣсно сближающую ее съ хозяйственною практикой; но если экономистъ предлагаетъ ту или иную комбинацію или осуществляетъ ее, то онъ выступаетъ не какъ ученый изслѣдователь. а

какъ практическій дѣятель въ области законодательства, государственнаго и общественнаго управленія или въ частной хозяйственной дѣятельности.

§ 12. **Историческое развитіе народнаго хозяйства.** Хозяйство современныхъ цивилизованныхъ народовъ составляетъ продуктъ долгаго историческаго процесса развитія: каждый народъ переживалъ нѣсколько фазисовъ хозяйственнаго быта, переходя послѣдовательно отъ нисшихъ простѣйшихъ формъ къ высшимъ болѣе сложнымъ. Хозяйственный прогрессъ обнаруживается въ различныхъ направленіяхъ: въ способахъ производства, въ мѣновыхъ операціяхъ, въ распредѣленіи хозяйственныхъ благъ, въ развитіи матеріальныхъ и духовныхъ потребностей и въ способахъ удовлетворенія ихъ, въ улучшеніи правоваго, экономическаго и соціальнаго положенія низшихъ классовъ и въ болѣе полномъ осуществленіи въ хозяйственныхъ отношеніяхъ требованій справедливости и гуманности. У каждаго народа была своя болѣе или менѣе своеобразная исторія хозяйства, развивавшаяся въ зависимости отъ условій природы, расовыхъ особенностей, политическихъ судебъ народа и пр., но здѣсь имѣются въ виду не эти особенности, а лишь указаніе важнѣйшихъ формъ хозяйственнаго быта. Эти формы можно прослѣдить въ исторіи и наблюдать, какъ формы существующія, у народовъ, стоящихъ на разныхъ ступеняхъ цивилизаціи. По рѣзкимъ особенностямъ хозяйственнаго быта различаютъ: 1) народы охотничьи—звѣроловы и рыболовы, 2) народы кочевые, 3) народы земледѣльческіе и 4) народы торгово-промышленные.

1. *Охотничьи народы,* главный промыселъ которыхъ охота, стоятъ на нисшей ступени хозяйственнаго развитія; хозяйство ихъ состоитъ въ завладѣніи даровыми произведеніями природы—дико растущими плодами, дикими животными и рыбой. Звѣроловство предполагаетъ обилие лѣсовъ и лѣсной дичи; рыболовство развивается по берегамъ рѣкъ, озеръ и морей. Кромѣ добыванія пищи, хозяйство этихъ народовъ ограничивается приготовленіемъ

одежды изъ звѣриныхъ кожъ, изготовленіемъ оружія и охотничьихъ снастей (сѣтей, лодокъ и пр.). Природа является главнымъ производительнымъ факторомъ; трудъ весьма мало производителенъ; раздѣленіе занятій ограничивается зачатками семейнаго распредѣленія работъ; капиталъ состоитъ изъ немногихъ первобытныхъ орудій. Право личной собственности существуетъ только на движимыя вещи—пищу, одежду, оружіе, палатки; землей и водами въ неопредѣленныхъ границахъ пользуется все племя. Накопленіе капиталовъ невозможно; рабство безцѣльно, потому войны сопровождаются убійствомъ плѣнниковъ. Вслѣдствіе ничтожной производительности труда, который заключается только въ завладѣніи готовыми дарами природы, населеніе можетъ жить лишь чрезвычайно рѣдко и небольшими племенами, а при такой рѣдкости населенія ни образованіе хозяйственныхъ центровъ, ни правильный обмѣнъ и торговля, ни вообще какая либо общественно-хозяйственная организація невозможны. Не существуетъ также дѣленія на хозяйственные классы и профессіи и различія между бѣдными и богатыми. Всѣ равны въ первобытной нищетѣ и невѣжествѣ. Не смотря на рѣдкость населенія, даже среди богатой природы, охотничьи племена съ большимъ трудомъ добываютъ себѣ пропитаніе, а неблагопріятныя стихійныя явленія повергаютъ ихъ въ страшныя бѣдствія, вслѣдствіе отсутствія запасовъ пищи. Племена рыболововъ находятся въ такомъ же положеніи, какъ и звѣроловы, но тогда какъ первые чаще переходятъ къ кочевому быту и земледѣлію, у послѣднихъ, если они живутъ по берегамъ рѣкъ и морей, легче развивается торговля.

2. *Кочевые народы* (номады). Когда охотничьимъ народамъ удается приручить дикихъ животныхъ и они научаются воспитывать ихъ какъ домашнихъ животныхъ, то возникаетъ промыселъ скотоводства, который становится, при благопріятныхъ условіяхъ, главнымъ занятіемъ и доставляетъ населенію не только пищу, но предметы одежды и матеріалы для устройства жилищъ (палатки и ки-

битки изъ кожъ). Наравнѣ со скотоводствомъ, остаются охота и рыболовство. но они утрачиваютъ свое первоначальное значеніе, тѣмъ болѣе, что охота требуетъ обилія лѣсовъ. а для скотоводства необходимы открытыя мѣста, изобилующія пастбищами. Такъ какъ скотоводство развивается въ экстенсивной формѣ, т. е. скотъ содержится круглый годъ на подножномъ корму, то значительныя стада не могутъ долго оставаться на одномъ мѣстѣ, и населеніе должно вести кочевой образъ жизни Хотя это условіе служитъ препятствіемъ для развитія культуры, но переходъ отъ охоты къ кочевому скотоводству составляетъ большой шагъ впередъ и значительно измѣняетъ хозяйственный строй.

Въ хозяйствѣ кочевыхъ народовъ природа по прежнему остается главнымъ факторомъ; содѣйствіе человѣка выражается въ охранѣ домашнихъ животныхъ, выборѣ удобныхъ мѣстъ для доставленія животнымъ достаточнаго количества пищи и въ содѣйствіи такимъ образомъ естественному размноженію. Но въ этотъ періодъ возможно накопленіе капиталовъ, состоящихъ главнымъ образомъ въ большихъ стадахъ, такъ какъ остальное движимое имущество—продукты скотоводства, повозки, палатки и пр. не имѣютъ существеннаго значенія. Появленіе капиталовъ и болѣе или менѣе значительныхъ доходовъ въ видѣ продуктовъ скотоводства развиваетъ потребности, вызываетъ болѣе разнообразную дѣятельность для удовлетворенія этихъ потребностей и создаетъ зачатки разныхъ промысловъ. а возможность досуга у болѣе богатаго класса способствуетъ развитію образованія.

Хотя производство назначается главнымъ образомъ для удовлетворенія потребностей семьи и потому остается преимущественно изолированнымъ, но вслѣдствіе совмѣстнаго жительства большихъ массъ людей и различія имущественнаго положенія постепенно возникаетъ раздѣленіе занятій, обмѣнъ становится болѣе правильнымъ и постояннымъ.

Образованіе большихъ кочевыхъ племенъ вызываетъ

необходимость охраны порядка общежитія, а потому устанавливаются извѣстные органы власти, развивается обычное право и вообще закладываются первыя основы политическаго и правоваго строя. Этотъ порядокъ, впрочемъ, неустойчивъ, потому что кочевники при размноженіи населенія, которое идетъ довольно быстро, вслѣдствіе обезпеченности средствъ продовольствія, должны разселяться и занимать новыя обширныя территоріи. Возникающія вслѣдствіе этого войны и опустошительные набѣги, которые кочевники легко могутъ предпринимать огромными массами, останавливаютъ развитіе благосостоянія и культуры среди самихъ кочевниковъ и грозятъ постоянною опасностью осѣдлымъ народамъ, пока послѣдніе не достигнутъ такой силы, чтобы вполнѣ обезпечить себя отъ безпокойныхъ сосѣдей. Переселенія кочевниковъ изъ Азіи въ Европу не разъ опустошали ее и надолго останавливали развитіе цивилизаціи.

Судьба кочевыхъ народовъ была чрезвычайно разнообразна: одни изъ нихъ лишь немного возвысились надъ дикарями, другіе, напр. арабы уже при кочевомъ бытѣ достигли сравнительно высокаго культурнаго развитія.

3. *Осѣдлые земледѣльческіе народы.* Эта ступень хозяйственнаго быта характеризуется двумя явленіями, находящимися въ тѣсной причинной связи: осѣдлою жизнью и занятіемъ земледѣліемъ, какъ главнымъ промысломъ, служащимъ главнымъ источникомъ частнаго и народнаго дохода. Земледѣліе возникаетъ у кочевниковъ въ формѣ дополнительнаго случайнаго занятія, но постепенно разростаясь, оно требуетъ замѣны кочеваго быта осѣдлымъ, потому что земледѣлецъ, передвигаясь съ мѣста на мѣсто, долженъ покидать значительную часть своихъ продуктовъ, а остальные возить съ собою. Кромѣ того только болѣе или менѣе продолжительное эксплоатированіе земли достаточно окупаетъ трудъ земледѣльца по обработкѣ первобытной почвы, а для успѣховъ земледѣлія требуется устройство строеній. Значительно высшая производительность труда при земледѣліи, даже въ самой не-

совершенной формѣ. дѣлаетъ переходъ къ этому занятію необходимымъ. какъ только кочевое населеніе достигло извѣстной густоты и не имѣетъ новыхъ земель для разселенія.

Осѣдлый бытъ и земледѣліе являются прочной основой всего дальнѣйшаго развитія народнаго хозяйства, политической жизни и культуры. Осѣдлость создаетъ ясное понятіе о родинѣ. отечествѣ и народѣ какъ цѣломъ, связанномъ племеннымъ родствомъ и общими интересами; въ осѣдлой жизни прочно устанавливаются правовыя понятія. вырабатываются общественное управленіе и государственная власть, какъ органъ представительства и охраны общенародныхъ интересовъ.

Параллельно совершается глубокій переворотъ въ хозяйственномъ бытѣ. Даровая производительность природы перестаетъ быть главнымъ факторомъ: все большее и большее значеніе пріобрѣтаютъ трудъ и капиталъ. Обработанная человѣкомъ земля становится собственностью сначала общинною, а затѣмъ частною собственностью отдѣльныхъ лицъ. Капиталы могутъ накопляться въ значительныхъ количествахъ; образуется различіе классовъ по степени состоятельности и развитіе большихъ хозяйствъ. работающихъ сначала преимущественно несвободнымъ (рабскимъ). далѣе полусвободнымъ (крѣпостнымъ) и свободнымъ (наемнымъ) трудомъ.

Параллельно съ сельскимъ хозяйствомъ. какъ главнымъ промысломъ, начинается горное дѣло и получаетъ развитіе въ формѣ ремеслъ обрабатывающая промышленность для обработки разнообразныхъ сельско-хозяйственныхъ матеріаловъ; раздѣленіе занятій дѣлаетъ быстрые успѣхи, а въ зависимости отъ него патріархальное хозяйство для собственнаго потребленія постепенно начинаетъ преобразовываться въ мѣновое хозяйство; создаются промышленные и торговые центры—города; отрасли промышленности—добывающая. обрабатывающая и торговля обособляются и расчленяются на спеціальности; хозяйственная дѣятельность различныхъ классовъ населенія.

областей и всего народа объединяется раздѣленіемъ труда и общими хозяйственными учрежденіями; возникаетъ значительная международная торговля для обмѣна продуктовъ земледѣлія различныхъ климатическихъ поясовъ и обработанныхъ произведеній. Словомъ осѣдлые земледѣльческіе народы создаютъ всѣ условія правильной политической жизни, разнообразной и сложной хозяйственной дѣятельности и могутъ достигать высокой культуры и благосостоянія.

4. *Торгово-промышленные народы.* При накопленіи богатствъ, широкомъ раздѣленіи труда и значительной густотѣ населенія народное хозяйство переходитъ на высшую ступень развитія, которая можетъ быть названа торгово-промышленнымъ строемъ. Эта ступень не отличается, впрочемъ, столь рѣзкими чертами отъ земледѣльческаго народнаго хозяйства, какъ послѣднее отъ кочеваго быта или кочевой бытъ отъ охотничьяго. Земледѣльческіе народы создаютъ всѣ элементы развитаго народнаго хозяйства, такъ что при дальнѣйшемъ развитіи измѣняется лишь относительное значеніе этихъ элементовъ. На ряду съ земледѣліемъ получаетъ все большее и большее значеніе горная и обрабатывающая промышленность, привлекающая значительный процентъ населенія; промышленная техника дѣлаетъ большіе успѣхи, при чемъ примѣненіе паровой силы производитъ коренной переворотъ въ хозяйствѣ; машинное производство и крупныя фабрики и заводы становятся преобладающей формой; многочисленное промышленное населеніе сосредоточивается въ городахъ, вслѣдствіе чего города растутъ. Хотя параллельно развивается и достигаетъ цвѣтущаго состоянія земледѣліе, которому благопріятствуетъ обиліе рабочихъ рукъ и капиталовъ, большой спросъ на земледѣльческіе продукты со стороны городскаго населенія и удобство сбыта этихъ продуктовъ въ многочисленные города, но сельское хозяйство утрачиваетъ прежнее господствующее значеніе. Въ промышленныхъ странахъ съ густымъ населеніемъ туземныхъ земледѣльческихъ продуктовъ не хватаетъ даже

на продовольствіе, вслѣдствіе чего питательные продукты въ большемъ количествѣ получаются изъ-за границы. Вслѣдствіе широкаго раздѣленія труда, какъ профессіональнаго, такъ и территоріальнаго, внутренняя и международная торговля достигаетъ весьма значительныхъ размѣровъ и вызываетъ потребность въ усовершенствованныхъ путяхъ сообщеній и обширной перевозочной промышленности. Эта промышленность получаетъ свою высшую форму въ паровыхъ желѣзныхъ дорогахъ и паровомъ судоходствѣ.

Параллельно съ развитіемъ промышленности и торговли, получаетъ широкое развитіе кредитъ, т. е. передача хозяйственныхъ средствъ изъ одного хозяйства въ другое по довѣрію къ будущему вознагражденію, и кредитныя учрежденія—банки. Кредитъ связываетъ всѣ хозяйства; онъ является мощнымъ орудіемъ для передвиженія и распредѣленія капиталовъ и для антиципаціи будущихъ доходовъ съ цѣлью созданія хозяйственныхъ предпріятій и общественныхъ учрежденій.

Крупныя предпріятія требуютъ соединенія капиталовъ, что вызываетъ развитіе коллективныхъ предпріятій, преимущественно въ формѣ акціонерныхъ компаній.

Всестороннее развитіе промышленности и торговли и облегченіе экономическихъ оборотовъ, благодаря усовершенствованнымъ средствамъ сообщеній и кредиту, даютъ возможность полнѣе и разностороннѣе эксплоатировать всѣ производительныя силы страны, а вмѣстѣ съ тѣмъ вызываютъ крайнее напряженіе внутренней и международной конкурренціи.

Возрастающая сложность хозяйственной дѣятельности, развитіе между хозяйствами тѣсныхъ связей и общихъ интересовъ и зависимость всѣхъ отраслей хозяйства отъ нѣкоторыхъ общихъ экономическихъ условій вызываютъ развитіе общественно-хозяйственныхъ учрежденій и затрату большихъ капиталовъ на общенародныя хозяйственныя потребности, въ особенности на образованіе и средства сообщеній.

Существенно измѣняется также юридическій строй промышленности. Многочисленныя привиллегіи отдѣльныхъ лицъ, классовъ, корпорацій, мѣстныхъ общинъ. а также стѣснительные полицейскіе законы, ограничивающіе свободу передвиженія и выбора занятій, исчезаютъ, уступая свое мѣсто принципу промышленной свободы. Эта свобода однако не безгранична: хозяйственная дѣятельность подчиняется общей законодательной регламентаціи и надзору съ цѣлью охраны общественной безопасности и благоустройства (строительныя правила, законы о безопасности паровыхъ машинъ, санитарныя предписанія и пр.), а также интересовъ рабочаго класса (законы о женской и дѣтской работѣ, о рабочихъ часахъ и пр.).

Въ области распредѣленія народнаго дохода наиболѣе характерными чертами торгово-промышленнаго строя служатъ возрастаніе поземельной ренты. значительное пониженіе прибыли на капиталъ и рѣзкое различіе по степени благосостоянія между классами. Хотя, вслѣдствіе огромнаго развитія производительности и пониженія прибыли на капиталъ, цѣнность труда и благосостояніе массы населенія возрастаютъ, но еще болѣе увеличивается различіе между богатыми капиталистами и живущими заработной платой рабочими. Классъ наемныхъ рабочихъ, вслѣдствіе развитія крупной и средней промышленности, становится весьма многочисленнымъ; пользуясь всѣми гражданскими и политическими правами, онъ начинаетъ тяготиться своимъ необезпеченнымъ матеріальнымъ положеніемъ и стремится получить большую долю доходовъ. Отсюда возникаетъ соціальный вопросъ, который привлекаетъ вниманіе государственной власти, стремящейся устранить соціальный конфликтъ и примирить классовые интересы.

§ 13. **Экономическая литература.** Попытки анализировать важнѣйшія экономическія явленія встрѣчаются уже у греческихъ и римскихъ писателей (Аристотель, Ксенофонтъ, Цицеронъ и др.), а затѣмъ у средневѣковыхъ юристовъ. Въ XVII и XVIII вв. экономическія воззрѣнія начинаютъ систематизироваться у меркантилистовъ

и физіократовъ. Физіократическое ученіе было переработано Адамомъ Смитомъ, который по справедливости считается творцомъ политической экономіи, какъ самостоятельной науки. Историческое развитіе политической экономіи и, находящихся въ связи съ нею, соціалистическихъ ученій будетъ изложено въ особой главѣ послѣ обзора теоріи народнаго хозяйства, здѣсь же указываются лишь важнѣйшіе систематическіе труды, какъ пособія для изученія науки.

Англійскіе экономисты.

Адамъ Смитъ. Изслѣдованіе о природѣ и причинахъ богатства народовъ (Inquiry into the nature and causes of the wealth of nations). Вышло въ 1776 г., переведено на всѣ языки; русскій переводъ П. А. Бабкова. 1866 г.

Давидъ Рикардо. Основанія политической экономіи и налоговъ (Principles of political economy and taxation). Кромѣ этого капитальнаго труда, Д. Рикардо написалъ нѣсколько монографическихъ работъ, важнѣйшія между которыми его статьи о денежномъ обращеніи. Сочиненія Рикардо также переведены на французскій, нѣмецкій и русскій языки. Русскій переводъ Н. Зибера, 2-ое изд. 1882 г.

Мальтусъ—авторъ нѣсколькихъ монографій и двухъ капитальныхъ трудовъ: „Основаній политической экономіи“ и „Опыта о законѣ народонаселенія“. Русскій переводъ послѣдняго сочиненія сдѣланъ П. А. Бабиковымъ (1868 г.); „Principles of political economy“, къ сожалѣнію, до настоящаго времени не переведены на русскій языкъ. Французскій переводъ въ „Collection des économistes“, т. 8-й.

Труды А. Смита, Рикардо и Мальтуса до настоящаго времени сохранили свое полное научное значеніе и должны считаться важнѣйшимъ пособіемъ при изученіи общихъ экономическихъ вопросовъ — теоріи цѣнности и доходовъ.

Джонъ Стюартъ Миллъ. Основанія политической

экономіи. Русскій переводъ А. П. Пыпина. Д. С. Милль придерживается основныхъ воззрѣній Рикардо. но его трудъ составленъ по болѣе широкой программѣ.

Маклеодъ. Основанія политической экономіи. Русскій переводъ М. П. Веселовскаго. Маклеодъ—талантливый и оригинальный коментаторъ доктрины Мальтуса о цѣнности.

Кери (Carey)—Основанія политической экономіи (1837 г.) и Основанія соціальной науки (Principles of social science). Извлеченіе изъ послѣдняго сочиненія (Manuel of science social) переведено на русскій языкъ (Руководство къ соціальной наукѣ). Кери (американецъ) считается основателемъ теоріи гармоніи экономическихъ интересовъ.

Изъ англійскихъ авторовъ. не отличающихся оригинальностью, слѣдуетъ отмѣтить труды Сеніора. Макъ-Колоха, Фауссета, Дживонса, Кернса.

Французскіе экономисты.

Ж. Б. Сей (J. B. Say). Traité d'économie politique (1802 г.), Cours complèt d'économie politique (1823—1830), Catechisme d'économie politique и др. Послѣднее сочиненіе переведено на русскій языкъ. Ж. Б. Сей популяризировалъ во Франціи доктрину Адама Смита, самостоятельно разрабатывая нѣкоторые вопросы.

Сисмонди (Simonde de Sismondi). Nouveaux principes de l'économie politique, 1819 г. Одинъ изъ первыхъ представителей критической школы.

Бастіа (Bastiat). Важнѣйшій его трудъ—Harmonies économiques, 1850 г. Бастіа послѣдователь школы согласія интересовъ; сочиненія его представляютъ образецъ блестящаго популярнаго изложенія. Изъ сборника его монографій переведены на русскій языкъ—„Экономическіе софизмы“.

Изъ курсовъ политической экономіи болѣе выдающіеся: Росси, Мишеля Шевалье (1832—50 г.), Курсель-Сенейля (1858), Молинари. Послѣдніе два переведены на русскій языкъ г. Ростовцевымъ. Въ послѣднее десятилѣ-

тіе вышли курсы Поля Ковеса (Paul Cauvès).—Precis du cours d'économie politique, 1879 г.; Шарля Жида (Charles Gide)—Principes d'économie politique, 1885 г. Изъ краткихъ французскихъ учебниковъ переведены на русскій языкъ учебники Гарнье (переводъ г. Ососова) и Левассера (переводъ подъ редакціей проф. Георгіевскаго).

Нѣмецкіе экономисты.

Рау (Rau)—„Lehrbuch der Politischen Oeconomie" (1837 г.). Рау сдѣлалъ тоже для нѣмецкой науки, что Ж. Б. Сей для французской, т. е. распространилъ въ Германіи и отчасти развивалъ самостоятельно доктрины англійской школы.

Германъ. Staatswirthschaftl. Untersuchungen. 1832 г.

Фридрихъ Листъ. Занимаетъ самостоятельное положеніе, какъ противникъ „космополитической" экономической доктрины, основатель „національной экономіи" и новѣйшаго протекціонизма. Главный трудъ Листа—Das nationale System der Politischen Oeconomie. 1841 г.

Вильгельмъ Рошеръ. Его прекрасный курсъ—System der Volkswirtschaft—даетъ массу историческихъ фактовъ и указаній; первое изданіе 1857 г., въ послѣдующихъ изданіяхъ сдѣланы существенныя дополненія. Двѣ первыя части переведены на русскій языкъ М. Щепкинымъ и Э. Циммерманомъ подъ заглавіемъ „Начала народнаго хозяйства" и „Наука о народномъ хозяйствѣ".

Книсъ—(*Knies*). Die Politische Oekonomie vom Standpuncte der geschichtlichen Metode, первое изд. въ 1852 г., второе въ 1882 г. Одинъ изъ старѣйшихъ послѣдователей историческаго метода.

Въ послѣднія три десятилѣтія нѣмецкая экономическая литература обогатилась многими трудами германскихъ и австрійскихъ профессоровъ: Лоренца Штейна, А. Вагнера, Шефле, Шмоллера, Нассе. Шенберга, Густ. Кона, Неймана, Э. Сакса, Менгера и др. Преобладаютъ школы историческая и такъ называемаго государственнаго соціализма; въ послѣдніе годы обнаружилась реакція противъ историческаго направленія въ пользу отвлеченнаго

метода. Болѣе выдающіеся систематическіе курсы и учебники слѣдующіе:

Lorenz Stein. Volkswirthschaftslehre. 2-е изд. 1878 г.

Ad. Wagner. Lehrbuch der Polit. Oekonomie. Этотъ курсъ хотя названъ передѣлкой книги Рау, но составляетъ совершенно самостоятельный трудъ.

Schaffle. Das gesellschaftliche System der menschlichen Wirthschaft. 1873. Bau und Leben des socialen Korpers. 1875—1878 г.

K. Walcker. Handbuch der National-Oeconomie. 1883 г.

Max Wirth. Grundzüge der National-Oeconomie 1882 г. (переработанное изданіе).

Gust. Schönberg—Handbuch der Polit. Oekonomie, первое изд. 1882 г.. 2-е 1885 г. Въ составленіи этого обширнаго труда. изданнаго подъ редакціей проф. Шенберга. приняли участіе болѣе 20 нѣмецкихъ экономистовъ, преимущественно профессоровъ. Этотъ превосходный сборникъ монографій по всѣмъ отдѣламъ экономической науки является въ настоящее время лучшимъ пособіемъ на нѣмецкомъ языкѣ.

G. Cohn. Grundlegung der National-Oeconomie. 1885 г.

Em. Sax. Grundlegung der teoretischen Staatswirthschaft. 1887 г.

Neumann — Grundlagen der Volkswirthschaftslehre. 1889 г.

Русскіе экономисты.

Алекс. Бутовскій. — „Опытъ о народномъ богатствѣ“, 1847 г. Одинъ изъ первыхъ систематическихъ трактатовъ по политической экономіи.

Проф. Горловъ. Начала политической экономіи (1859—1862 г.).

Проф. Н. Х. Бунге—Основанія политической экономіи 1870 г. и „Полицейское право“ 1873—78 г.

Проф. Э. Вреденъ.—Курсъ политической экономіи. 1880 г.

А. В. Ходскій.—Политическая экономія въ связи съ финансами. 1887 г.

Кромѣ того имѣются учебники и курсы гг. Тернера, Морева, А. Антоновича, И. Иванюкова.

Экономическіе словари: англійскій—*Маклеода*, нѣмецкій—*Ренча* (Rentsch, Handwörterbuch der Volkswirthschaftlehre, 1865 г.), французскій—*Коклена* (Dictionnaire de l'économie politique, 1851—52 г.). Въ настоящее время выходитъ обширный „Dictionnaire des finances“ подъ редакціей *Леона Сея* (*Leon Say*), въ которомъ многія монографіи относятся не къ финансамъ въ тѣсномъ смыслѣ, а къ политической экономіи. Въ 1889 г. началъ издаваться также подъ редакціей Леона Сея „Nouveau dictionnaire de l'économie politique“.

Отдѣлъ первый.

ГЛАВА I.

Потребности.

§ 14. **Источники потребностей и ихъ развитіе.** Потребность есть ощущеніе недостатка въ извѣстномъ средствѣ для данной цѣли и стремленіе устранить этотъ недостатокъ. Весь процессъ хозяйственной жизни слагается изъ такихъ состояній недостатка, которыя необходимо устранить; изъ цѣпи потребностей, которыя необходимо удовлетворить.

Потребности возникаютъ изъ врожденныхъ человѣку свойствъ его физическаго организма и духовной природы; онѣ развиваются вмѣстѣ съ развитіемъ человѣческой культуры и разнообразятся сообразно различію внѣшнихъ условій, окружающихъ человѣка, и условій общественной жизни. Процессъ развитія потребностей выражается въ томъ, что къ элементарнымъ, врожденнымъ человѣку потребностямъ присоединяются все новыя и новыя потребности, вслѣдствіе чего измѣняется какъ весь кругъ потребностей, такъ и положеніе каждой потребности въ этомъ кругу и отношеніе ея къ другимъ потребностямъ. Параллельно идетъ *количественное* развитіе потребностей, выражающееся ихъ разнообразіемъ, многочисленностью, и *качественное*, выражающееся ихъ утонченностью. Одновременно съ появ-

леніемъ новыхъ, происходитъ отпаденіе или исчезновеніе нѣкоторыхъ прежнихъ потребностей, въ особенности такъ называемыхъ мнимыхъ или фиктивныхъ.

§ 14. **Классификація потребностей.** Потребности могутъ быть разсматриваемы съ точки зрѣнія пригодности средствъ, употребляемыхъ для ихъ удовлетворенія, сферы ихъ дѣйствія, размѣровъ, силы, времени дѣйствія и пр. Необходимость имѣть въ виду всѣ эти условія создаетъ довольно сложную классификацію:

1. *Дѣйствительныя* (реальныя) и *мнимыя* (воображаемыя, фиктивныя) потребности. *Дѣйствительныя* потребности возникаютъ изъ правильнаго представленія объ извѣстныхъ цѣляхъ и средствахъ къ ихъ достиженію; *мнимыя* основываются на ложномъ представленіи о цѣли, средствахъ или о томъ и другомъ одновременно (потребность въ привозѣ хлѣба въ извѣстную мѣстность вслѣдствіе ошибочнаго опасенія неурожая — заблужденіе относительно цѣли: потребность въ амулетахъ, какъ средствѣ противъ болѣзней—заблужденіе относительно средства; потребность въ амулетахъ для защиты противъ „дурнаго глаза“—заблужденіе относительно цѣли и средствъ). Мнимыя потребности, пока относительно ихъ существуетъ заблужденіе, являются такимъ же двигателемъ хозяйственной дѣятельности, какъ и потребности реальныя, но съ тою разницею, что вызываемая мнимыми потребностями дѣятельность будетъ непроизводительной, безполезной. Вліяніе мнимыхъ потребностей бываетъ кратковременно, если потребность возникла вслѣдствіе временнаго заблужденія, которое можетъ скоро обнаружиться; но такое вліяніе можетъ продолжаться въ теченіе многихъ лѣтъ и даже вѣковъ, если заблужденіе опирается на укоренившіеся предразсудки и суевѣрія.

2. Потребности *физическія* или *чувственныя* (потребность въ пищѣ, одеждѣ и др.) и *духовныя* (потребности ума, эстетическаго чувства и др.). Удовлетвореніе или неудовлетворенность первыхъ потребностей вызываетъ физическія, вторыхъ — духовныя наслажденія или страда-

нія. Не только физическія, но и духовныя потребности, разсматриваемыя съ экономической точки зрѣнія, получаютъ выраженіе въ матеріальныхъ вещахъ (книгахъ, музыкальныхъ инструментахъ и пр.). Обѣ категоріи потребностей присущи человѣку на всѣхъ ступеняхъ культуры; но духовныя потребности, въ противоположность многимъ физическимъ, способны къ безконечному развитію. Чѣмъ выше культура, тѣмъ болѣе вліяніе духовныхъ потребностей отражается на всей хозяйственной дѣятельности и на способахъ удовлетворенія физическихъ потребностей (вліяніе изящныхъ искусствъ на промышленность).

3. *Высшія* и *низшія* потребности. Въ основѣ этого дѣленія лежитъ моральная оцѣнка, опредѣляющая отношеніе потребностей къ высшимъ задачамъ человѣка. Такая классификація потребностей имѣетъ настолько экономическое значеніе, насколько тѣ или иныя моральныя воззрѣнія и идеалы, опредѣляя относительное значеніе потребностей, оказываютъ вліяніе на хозяйственную жизнь народа. Иногда необходимо, ради экономическихъ интересовъ страны, принудительное развитіе высшихъ духовныхъ потребностей, напр. путемъ введенія всеобщаго обязательнаго обученія.

4. *Частныя* и *общественныя* потребности. Первыя присущи человѣку, какъ отдѣльной личности и удовлетворяются преимущественно его частною дѣятельностью; вторыя—присущи человѣку, какъ члену различныхъ общественныхъ союзовъ, удовлетворяются дѣятельностью этихъ союзовъ и ихъ органовъ; средства для удовлетворенія общественныхъ потребностей получаются въ формѣ добровольныхъ и обязательныхъ сборовъ или извѣстныхъ дѣйствій (добровольные сборы, налоги, повинности), а также изъ имуществъ и доходовъ, принадлежащихъ общественнымъ союзамъ и учрежденіямъ. Дѣленіе потребностей на частныя и общественныя не имѣетъ неизмѣннаго критеріума: представляясь опредѣленнымъ для данной эпохи у каждаго народа, оно не одинаково у различныхъ народовъ и измѣняется съ теченіемъ времени, вызывая

соотвѣтственныя измѣненія въ строѣ и направленіи всей хозяйственной дѣятельности.

5. Потребности *общія* или *универсальныя* и *особенныя*. Къ первымъ принадлежатъ элементарныя потребности, а) присущія всѣмъ людямъ въ силу врожденныхъ свойствъ человѣческой природы, или б) получившія всеобщее распространеніе въ данномъ народѣ; ко вторымъ— потребности отдѣльныхъ личностей и разныхъ группъ населенія (особенныя личныя потребности, потребности сословныя, потребности мѣстныя). Для народнаго хозяйства имѣетъ существенное значеніе способность особенныхъ потребностей къ распространенію и къ превращенію потребностей личныхъ въ классовыя и универсальныя. Потребности общія и значительно распространенныя потребности особенныя, принадлежащія по своему характеру и способамъ удовлетворенія къ потребностямъ *частнымъ*, при извѣстныхъ условіяхъ легко превращаются въ потребности *общественныя*, выступаютъ какъ общественныя нужды, требующія общественной дѣятельности и общественныхъ средствъ (потребность въ пищѣ; голодъ, какъ народное бѣдствіе).

6. *Величина потребностей* выражается количествомъ и цѣнностью средствъ, необходимыхъ для ихъ удовлетворенія; въ этомъ отношеніи потребности какъ частныхъ, такъ и общественныхъ хозяйствъ чрезвычайно разнообразны (потребность въ пищѣ, квартирѣ, отопленіи, освѣщеніи; потребность въ военной защитѣ, судебной защитѣ, народномъ образованіи). *Величиною* потребностей опредѣляются размѣры разныхъ отраслей хозяйственной дѣятельности; самые же размѣры потребностей зависятъ или преимущественно отъ врожденныхъ свойствъ человѣческаго организма, или отъ существующихъ воззрѣній на значеніе различныхъ потребностей (потребность въ пищѣ и потребность въ народномъ образованіи).

7. По степени настоятельности потребности дѣлятся на *сильныя* и *слабыя;* а также на потребности *необходимыя*, потребности *удобства* и *роскоши*. Нѣкоторые

предлагаютъ объективную мѣру для измѣренія настоятельности потребностей, а именно—время, въ теченіе котораго человѣкъ можетъ обойтись безъ удовлетворенія данной потребности; но гораздо большее значеніе имѣетъ мѣра субъективная—сила вызываемыхъ потребностью ощущеній, т. е. удовольствія отъ удовлетворенія потребностей и страданія отъ неудовлетворенности ихъ. Эта мѣра разнообразна и довольно неопредѣленна вслѣдствіе разнообразія ощущеній и привычекъ у разныхъ лицъ, принадлежащихъ къ различнымъ общественнымъ классамъ; но субъективная сила потребностей служитъ главнымъ образомъ стимуломъ хозяйственной дѣятельности и даетъ ей направленіе.

Выраженіе *необходимыя* потребности имѣетъ двоякій смыслъ. Къ этой категоріи относятъ: 1) или только потребности, удовлетвореніе которыхъ безусловно необходимо для поддержанія жизни человѣка, какъ физическаго организма, или 2) также тѣ потребности, которыя считаются необходимыми въ силу прочно установившихся привычекъ и обычаевъ, т. е. такія, безъ удовлетворенія которыхъ человѣческій организмъ можетъ существовать, но неудовлетворенность ихъ считается крайнимъ лишеніемъ и причиняетъ сильныя страданія. Первыя потребности называются *абсолютно-необходимыми;* вторыя—*относительно-*или *обычно-необходимыми.* Кругъ абсолютно необходимыхъ потребностей опредѣляется физіологическими законами, при чемъ извѣстное вліяніе оказываетъ среда, окружающая организмъ, и количество его работы (вліяніе на необходимыя потребности населенія климата, а также характера и количества труда). Неудовлетворенность абсолютно-необходимыхъ потребностей разрушаетъ организмъ, при чемъ такое разрушеніе можетъ или идти быстро, заканчиваясь въ теченіи короткаго времени смертью (смерть отъ голода, жажды, холода), или разрушительный процессъ протекаетъ медленно и незамѣтно (въ голодные годы, вслѣдствіе недостатка питанія, значительно увеличивается смертность, хотя бы никто не умеръ не-

посредственно голодною смертью). Обычно-необходимыя потребности наименѣе состоятельныхъ классовъ служатъ мѣриломъ благосостоянія массы населенія, т. е. количества и качества благъ цивилизаціи, сдѣлавшихся общедоступными.

За вычетомъ необходимыхъ потребностей, всѣ остальныя, вытекающія изъ стремленія къ улучшенію житейской обстановки и наслажденіямъ, составляютъ потребности *удобства* и *роскоши*. Установить точное разграниченіе между двумя послѣдними категоріями потребностей не возможно; можно лишь отмѣтить, что въ понятіе роскоши входитъ представленіе о потребностяхъ, требующихъ значительныхъ затратъ, а потому доступныхъ немногимъ лицамъ вообще или въ извѣстныхъ классахъ общества.

Распредѣленіе потребностей по степени настоятельности весьма сильно измѣняется съ теченіемъ времени, по мѣрѣ развитія народнаго хозяйства и богатства: многія потребности, доступныя нѣкогда крайне ограниченному числу лицъ и считавшіяся потребностями роскоши, въ послѣдствіи стали обыденными потребностями значительныхъ круговъ и даже превратились въ обычно-необходимыя потребности массы населенія.

Степень настоятельности потребностей имѣетъ весьма важное значеніе въ томъ отношеніи, что потребности болѣе настоятельныя въ случаяхъ коллизіи побѣждаютъ и вытѣсняютъ потребности менѣе настоятельныя, а это обстоятельство оказываетъ существенное вліяніе на многія хозяйственныя явленія (колебанія цѣнъ, потребленіе и пр.).

8. Сила (настоятельность) потребностей не одинаково проявляется *во времени*: удовлетвореніе однихъ потребностей строго пріурочено къ извѣстному времени, при чемъ запозданіе въ удовлетвореніи крайне усиливаетъ настоятельность потребности, придаетъ ей разрушительную силу и вызываетъ даже непоправимыя потери и бѣдствія; удовлетвореніе другихъ потребностей не находится въ такой безусловной зависимости отъ времени и допу-

скаетъ отсрочку. Отсюда дѣленіе потребностей на *неотложныя* и *отложныя* Потребности неотложныя. какъ болѣе настоятельныя для даннаго момента. нерѣдко отодвигаютъ и въ теченіе болѣе или менѣе продолжительнаго времени подавляютъ потребности столь же важныя, но удовлетвореніе которыхъ можетъ быть отсрочено.

9. По характеру причинъ. порождающихъ потребности. онѣ дѣлятся на *нормальныя* или *обыкновенныя* и *чрезвычайныя*. Первыя вызываются правильно дѣйствующими причинами, могутъ быть предвидѣны и допускаютъ предварительный расчетъ; вторыя возникаютъ изъ причинъ случайныхъ. наступаютъ болѣе или менѣе неожиданно. а иногда и вполнѣ неожиданно и правильному расчету не поддаются. Чрезвычайныя потребности по самому своему существу имѣютъ свойство разстраивать хозяйство; удовлетвореніе ихъ связано съ большими трудностями. а обезпеченіе хозяйства отъ вредныхъ послѣдствій чрезвычайныхъ потребностей требуетъ особой предусмотрительности. Чѣмъ больше чрезвычайныхъ потребностей предвидѣно. и хотя приблизительно соображены способы и средства ихъ удовлетворенія. тѣмъ безопаснѣе развивается хозяйственная дѣятельность.

10. По *времени дѣйствія* потребности раздѣляются на *постоянныя* или *непрерывныя* (потребность въ пищѣ, одеждѣ. жилищѣ и т. д.), *періодически повторяющіяся* (потребность въ отопленіи жилищъ и теплой одеждѣ зимою) и *временныя*. Къ временнымъ потребностямъ относятся какъ потребности извѣстныхъ періодовъ въ жизни отдѣльнаго человѣка или общественнаго союза (воспитаніе дѣтей. попеченіе въ старости, устройство крѣпостей, усовершенствованныхъ путей сообщенія и т. п.). такъ и всѣ потребности, не связанныя съ какимъ либо опредѣленнымъ періодомъ времени или фазисомъ развитія частной и общественной жизни, а возникающія при наступленіи извѣстныхъ временныхъ причинъ. Къ этой категоріи относятся и всѣ потребности чрезвычайныя.

11. Связь хозяйственной дѣятельности во времени

вызываетъ въ хозяйствѣ на ряду съ потребностями *настоящими*, *неудовлетворенныя потребности прошлаго времени* и *будущія* Способность нѣкоторыхъ потребностей къ отсрочкѣ создаетъ неудовлетворенныя прошлыя потребности, какъ напр. долги, неисправленныя своевременно упущенія въ хозяйствѣ и т. п. Эти потребности дѣйствуютъ на хозяйство какъ *настоящія* потребности, поглощая его средства. Свойственная человѣку предусмотрительность вызываетъ заботы о будущихъ потребностяхъ и дѣятельность направленную на ихъ удовлетвореніе. Эти заботы присущи какъ отдѣльнымъ частнымъ лицамъ и семейному союзу (накопленіе сбереженій на случай болѣзни и старости, заботы семьи объ обезпеченіи дѣтей и пр.), такъ въ особенности общественнымъ союзамъ, берущимъ на себя заботы объ удовлетвореніи общественныхъ потребностей, распространяющихся на многія поколѣнія и даже вѣка.

12. Наконецъ, *по результату*, получаемому отъ удовлетворенія потребностей, онѣ раздѣляются на *положительныя* и *отрицательныя*. Первыя выражаются въ стремленіи пріобрѣсти какое либо положительное благо; вторыя—въ стремленіи устранить потерю или бѣдствіе (потребность въ лѣченіи. страхованіи, предупрежденіи наводненій и пр.). Во многихъ случаяхъ между этими двумя видами потребностей трудно провести точную границу.

§ 15. **Хозяйственное значеніе потребностей.** Потребности служатъ и первоначальнымъ стимуломъ хозяйственной дѣятельности, вызывая эту дѣятельность, и постояннымъ ея руководителемъ, такъ какъ отъ направленія въ развитіи потребностей и измѣненія ихъ зависитъ направленіе и измѣненія хозяйственной жизни. Но такое хозяйственное значеніе потребности имѣютъ не въ качествѣ неопредѣленныхъ и мечтательныхъ пожеланій, а лишь тогда, когда онѣ, во 1-хъ, пріобрѣтаютъ достаточную силу для возбужденія хозяйственной дѣятельности и, во 2-хъ, получаютъ опредѣленное выраженіе въ извѣстныхъ количествахъ средствъ, необходимыхъ для ихъ удовле-

творенія. Получивъ такое количественное выраженіе, потребности распредѣляются по группамъ и сводятся въ общую систему потребностей. Это распредѣленіе и суммированіе потребностей опредѣляетъ размѣры и характеръ хозяйственной дѣятельности; а исчисленіе потребностей, параллельно со счетомъ средствъ для ихъ удовлетворенія, называется *бюджетомъ* хозяйства. Исчисленіе потребностей дѣлаютъ какъ частныя, такъ и общественныя хозяйства, ибо правильный счетъ потребностей есть необходимое условіе для правильнаго веденія хозяйства.

Вліяніе потребностей характеризуютъ слѣдующими тремя положеніями: 1) развитіе какъ отдѣльныхъ лицъ, такъ и цѣлыхъ обществъ не мыслимо безъ развитія потребностей; 2) развитіе отдѣльной личности зависитъ отъ гармоническаго развитія потребностей; 3) развитіе народа предполагаетъ соотвѣтствіе между потребностями частныхъ лицъ и общественныхъ союзовъ, изъ которыхъ слагается народъ.

Отдѣлъ второй

Производство.

§ 16. **Общія понятія.** Производствомъ называется хозяйственная дѣятельность, направленная на добываніе полезностей и приспособленіе ихъ къ человѣческимъ потребностямъ. Производство не создаетъ новаго вещества, а только видоизмѣняетъ его сообразно человѣческимъ нуждамъ; однако выраженіе „производство“ вполнѣ правильно, такъ какъ хозяйственная дѣятельность придаетъ вещи *полезныя качества*, которыхъ она прежде не имѣла, или усиливаетъ эти качества, т. е. производитъ *новыя полезности* и *новыя цѣнности*. Въ теорію производства входятъ два общихъ вопроса: 1) ученіе о производительныхъ силахъ, какъ факторахъ производства. и 2) ученіе объ организаціи производства. Изученіе спеціальныхъ отраслей производства, т. е. добывающей и обрабатывающей промышленности можетъ имѣть мѣсто лишь послѣ разсмотрѣнія всѣхъ общихъ вопросовъ экономической науки.

ГЛАВА II.

Производительныя силы.

§ 17. Производительными силами или факторами производства называются источники веществъ и силъ,

участвующихъ въ производствѣ. Общепринятая классификація признаетъ три производительныхъ силы: 1) природу, 2) трудъ и 3) капиталъ. Къ нимъ мы прибавляемъ четвертую категорію — 4) культурно-историческія силы народа.

I. Природа

§ 18. **Силы природы, имѣющія хозяйственное значеніе.** Природой въ экономическомъ смыслѣ называется земля, какъ территорія народнаго хозяйства, со всѣми своими органическими и неорганическими веществами и силами, служащими для хозяйственной дѣятельности человѣка. Природа—естественный базисъ народнаго хозяйства, оказывающій на него огромное и всестороннее вліяніе. Хотя человѣкъ обладаетъ способностью подчинять себѣ силы природы и такимъ образомъ измѣнять окружающую его среду, но это воздѣйствіе человѣка на природу ограничено извѣстными предѣлами, а потому естественные факторы всегда сохраняютъ въ хозяйствѣ высокое значеніе. Важнѣйшія качества и силы природы, вліяющія на хозяйственную дѣятельность, слѣдующія: очертаніе поверхности страны, почва, нѣдра земли, воды и система орошенія, климатъ, величина страны, географическое положеніе.

1. *Очертаніе поверхности страны,* кромѣ вліянія на почву, систему орошенія и климатъ, имѣетъ самостоятельное экономическое значеніе, опредѣляя: а) условія внѣшней защиты государства, а слѣдовательно и величину расхода народнаго хозяйства на эту потребность, и б) качества путей сообщеній и затраты на ихъ сооруженіе и содержаніе.

2. *Почва,* т. е. поверхностный слой земли, дающій пищу растительности. Значеніе естественнаго плодородія почвы такъ велико и понятно, что не требуетъ поясненій. Хотя плодородіе почвы можетъ быть во многихъ случаяхъ создано искусственно, и на давно культивируемыхъ

человѣкомъ земляхъ трудно отличить естественное плодородіе отъ искусственнаго, но послѣднее требуетъ огромныхъ затратъ. Подъ плодородіемъ почвы съ точки зрѣнія народнаго хозяйства понимается не абсолютная сила земли производить растительность (иногда эта сила можетъ быть слишкомъ велика и служить помѣхою для хозяйства), а способность почвы производить полезныя для человѣка растенія.

3. *Нѣдра земли* служатъ источникомъ разнообразныхъ минеральныхъ богатствъ. Чтобы составить понятіе о значеніи этихъ богатствъ въ народномъ хозяйствѣ, достаточно перечислить важнѣйшіе изъ нихъ: металлы благородные и неблагородные, въ особенности желѣзо, каменный уголь, нефть, соль, разнообразные камни и глины, употребляемые какъ строительные матеріалы и для дальнѣйшей промышленной обработки.

4. *Воды* и *системы орошенія*. Вода имѣетъ многостороннее значеніе въ хозяйствѣ, а именно. 1) какъ необходимая составная часть питанія всѣхъ растительныхъ и животныхъ организмовъ. Безводныя мѣстности— по необходимости пустыни; а недостаточное количество воды и трудность снабженія ею вызываютъ постоянные и весьма значительные расходы. 2) Вода, какъ движущая сила рѣкъ, ручьевъ, водопадовъ, представляетъ одну изъ могущественныхъ механическихъ силъ, данныхъ природою человѣку. Несмотря на разностороннее примѣненіе этой силы, она до настоящаго времени далеко не исчерпана даже въ странахъ, достигшихъ высокаго хозяйственнаго развитія. 3) Вода, какъ путь сообщенія. Морскіе и рѣчные пути, не смотря на всѣ усовершенствованія техники сухопутныхъ сообщеній, остаются самыми дешевыми путями, приносящими хозяйству неисчислимыя выгоды. 4) Вода, какъ производительный источникъ органическихъ и минеральныхъ цѣнностей (добываніе соли изъ соленыхъ озеръ и источниковъ, цѣлебныя минеральныя воды, рыболовство, китовый и тюленій промыселъ, ловля жемчужныхъ раковинъ и пр.). 5) Наконецъ, количество

воды и система естественнаго орошенія имѣютъ важное значеніе, какъ климатическій факторъ.

5. *Климатъ*, какъ извѣстное сочетаніе тепла, влаги и атмосферныхъ теченій и распредѣленіе ихъ по частямъ сутокъ и временамъ года,—опредѣляетъ флору и фауну страны, т. е. два чрезвычайно важныхъ фактора хозяйственной дѣятельности; кромѣ того климатъ оказываетъ многостороннее вліяніе на разные хозяйственные процессы. Такъ, напр., отъ климата въ значительной мѣрѣ зависитъ степень долговѣчности разныхъ вещей, въ особенности зданій и иныхъ сооруженій, а также трудность сбереженія ихъ отъ разрушенія; климатъ опредѣляетъ время, въ теченіе котораго могутъ совершаться многія хозяйственныя работы, производимыя на открытомъ воздухѣ (большинство сельско-хозяйственныхъ работъ), и успѣшность этихъ работъ; вліяніе климата обнаруживается даже на нѣкоторыхъ процессахъ въ обрабатывающей промышленности (богатство и яркость цвѣтовъ на тканяхъ Южной Европы сравнительно съ англійскими объясняются вліяніемъ климата); климатъ увеличиваетъ или значительно сокращаетъ расходы на удовлетвореніе нѣкоторыхъ потребностей (теплая одежда и отопленіе жилищъ въ умѣренномъ и холодномъ климатѣ) и пр.

6. Отъ *величины государственной территоріи* зависитъ въ значительной мѣрѣ *разнообразіе* естественныхъ производительныхъ силъ, которыми располагаетъ народъ, а вмѣстѣ съ тѣмъ разносторонность и самостоятельность народнаго хозяйства.

7. *Географическое положеніе страны*. кромѣ вліянія на климатъ, опредѣляетъ степень удобства сношеній съ другими странами, а это условіе имѣетъ существенное вліяніе на характеръ народа, быстроту его культурнаго развитія и направленіе экономической дѣятельности. Въ особенно выгодныхъ условіяхъ находятся приморскія страны съ большою и удобною для судоходства береговою линіею.

§ 19. **Доступность силъ природы обладанію человѣка и вліяніе ихъ на хозяйство.** Всѣ вообще матеріалы и силы природы могутъ разсматриваться съ точки зрѣнія доступности ихъ человѣческому обладанію и по вліянію ихъ на хозяйство.

По степени доступности различаютъ: 1) матеріалы и силы природы, которые хотя могутъ быть утилизованы человѣкомъ, но не доступны для исключительнаго обладанія; 2) матеріалы и силы доступные для исключительнаго обладанія, но имѣющіяся въ количествѣ превышающемъ потребность; 3) матеріалы и силы, подлежащіе присвоенію и имѣющіеся въ ограниченномъ количествѣ сразнительно съ потребностью въ нихъ. Къ первой категоріи принадлежатъ: солнечный свѣтъ и теплота, воздухъ, вѣтеръ и пр., ко второй—вода для питья и др., къ третьей — удобная земля для сельско-хозяйственной культуры, поземельные участки для построекъ, рудники, копи и всѣ произведенія земли, получаемыя въ ограниченномъ количествѣ. Хотя хозяйственная дѣятельность главнымъ образомъ имѣетъ въ виду матеріалы и силы послѣдней категоріи, на добываніе которыхъ направлены человѣческія усилія; но человѣкъ на каждомъ шагу пользуется огромною массою даровыхъ силъ, большее или меньшее обиліе которыхъ и удобство пользованія ими составляютъ одно изъ важнѣйшихъ условій человѣческаго благосостоянія.

По вліянію на хозяйство силы природы раздѣляются на *положительныя* — полезныя человѣку, содѣйствующія его хозяйственной дѣятельности, и *отрицательныя*—служащія препятствіемъ этой дѣятельности, съ которыми человѣкъ долженъ бороться.

§ 20. **Естественное богатство.** Совокупность положительныхъ силъ природы и ихъ отношеніе къ силамъ отрицательнымъ составляетъ *естественное богатство* страны. Естественное богатство страны, какъ совокупность естественныхъ благъ, доступныхъ пользованію народа, населяющаго эту страну, представляется понятіемъ условнымъ,

ибо оно находится въ зависимости не только отъ количества и качества данныхъ природою силъ, но также отъ знанія человѣкомъ этихъ силъ и умѣнья пользоваться ими. Вслѣдствіе этого одна и та же страна представляетъ весьма различное естественное богатство для народа на различныхъ ступеняхъ культуры. Параллельно съ развитіемъ общей культуры и въ частности хозяйственныхъ знаній и искусства, человѣкъ превращаетъ все большее и большее количество *мертвыхъ* естественныхъ богатствъ въ народное богатство. Дикарь пользуется только дикорастущими плодами и дикими животными; пастушескіе народы эксплоатируютъ прирученныхъ животныхъ и землю, какъ пастбище; земледѣлецъ - эксплоатируетъ почву; съ развитіемъ горнаго дѣла и обрабатывающей промышленности извлекаются огромныя богатства изъ нѣдръ земли, всесторонне эксплоатируются естественныя движущія силы и произведенія всѣхъ трехъ царствъ природы. Кромѣ лучшей утилизаціи естественныхъ богатствъ, съ теченіемъ времени происходятъ измѣненія въ составѣ и количествѣ послѣднихъ, какъ подъ вліяніемъ физическихъ законовъ природы, такъ и вслѣдствіе дѣятельности человѣка. Безъ участія человѣка появляется растительность на безплодныхъ почвахъ и создается питательный слой земли, накопляются запасы минеральнаго топлива и пр. Параллельно съ этими естественными процессами многообразное воздѣйствіе оказываетъ на природу человѣкъ: а) человѣкъ увеличиваетъ положительныя силы природы (напр. удобреніе земли); б) ослабляетъ или уничтожаетъ вліяніе отрицательныхъ силъ (осушеніе болотъ, истребленіе вредныхъ растеній и животныхъ и пр.) и в) превращаетъ отрицательныя силы въ положительныя (вода застаивавшаяся и образовавшая болота посредствомъ канализаціи обращается въ средство орошенія, а иногда въ водный путь).

Расширеніе знаній человѣка и его воздѣйствіе на силы природы вызываютъ два явленія, всегда характеризующія хозяйственный прогрессъ: 1) природа становится

все щедрѣе къ человѣку по количеству и качеству доставляемыхъ ему полезныхъ произведеній, и 2) зависимость человѣка отъ природы ослабѣваетъ.

Эти два явленія даютъ отвѣтъ на вопросъ объ исчерпаемости естественныхъ богатствъ и въ особенности нѣкоторыхъ естественныхъ запасовъ этихъ богатствъ, накопленныхъ въ прежніе вѣка (каменный уголь, нефть и пр.). Безспорно, отдѣльныя силы и запасы нѣкоторыхъ веществъ могутъ быть исчерпаны, но предыдущая исторія человѣчества не даетъ основаній опасаться, чтобы такое израсходованіе запасовъ угрожало опасностью человѣчеству. Наука дѣлаетъ успѣхи и овладѣваетъ новыми силами, которыя быстро развиваютъ могущество человѣка. Вѣроятно, прежде нежели будутъ исчерпаны старые запасы, наука откроетъ новые источники для удовлетворенія человѣческихъ потребностей.

II. Трудъ.

§ 21. **Трудъ физическій и духовный, производительный и непроизводительный.** Трудомъ съ экономической точки зрѣнія называется всякое усиліе человѣка, имѣющее цѣлью достиженіе какой либо полезной цѣли.

Трудъ связанъ съ тратою физическихъ и духовныхъ силъ человѣка и, по преобладанію того или другаго элемента, раздѣляется на *физическій* (мускульный) и *духовный* (умственный).

Трудъ, достигающій извѣстной полезной цѣли будетъ трудомъ *производительнымъ*, а не достигающій таковой—*непроизводительнымъ*. Непроизводительнымъ трудомъ должно считать не только трудъ безполезный, по самому своему существу; но также весь *излишекъ* полезнаго труда, безъ употребленія котораго можно обойтись. Для каждой данной хозяйственной операціи, сообразно существующимъ техническимъ и экономическимъ условіямъ, существуютъ нормы *необходимаго* труда; всѣ техническія

и экономическія усовершенствованія направлены къ тому, чтобы понизить эти нормы. т. е. сдѣлать трудъ болѣе производительнымъ. Затраты труда сверхъ этихъ нормъ, напр. употребленіе въ производствѣ несовершенныхъ техническихъ пріемовъ при существованіи пріемовъ болѣе совершенныхъ. будутъ непроизводительными затратами труда.

А. Смитъ и многіе позднѣйшіе экономисты понимали подъ производительнымъ трудомъ исключительно трудъ. создающій богатство, состоящее изъ матеріальныхъ продуктовъ или по крайней мѣрѣ изъ такихъ цѣнностей, которыя могутъ накопляться (Д. С. Милль). и относили всѣ категоріи труда. хотя бы полезнаго, но не создающаго матеріальнаго богатства. къ труду непроизводительному. Это воззрѣніе. на которое были сдѣланы серьезныя возраженія Ж. Б. Сеемъ. а позже Фр. Листомъ и другими, не выдерживаетъ критики.

Производительность труда представляется не одинаковою въ зависимости отъ того, разсматривается ли онъ съ точки зрѣнія частнаго или народнаго хозяйства. Сообразно этому слѣдуетъ различать: 1) трудъ непроизводительный (безполезный или раззорительный) какъ для частнаго. такъ и для народнаго хозяйства (раззорительная частная хозяйственная дѣятельность, уничтожающая производительныя силы и уменьшающая частный и народный доходъ. раззорительныя и безполезныя войны. дурное финансовое хозяйство и пр.), 2) трудъ непроизводительный для народнаго хозяйства. но прибыльный для частнаго хозяйства (спекуляціи. ничего не прибавляющія къ народному богатству. но прибыльныя для отдѣльныхъ частныхъ хозяйствъ на счетъ другихъ: высоко оплачиваемая, но безполезная общественная служба); 3) трудъ производительный для народнаго, но не прибыльный для частнаго хозяйства (безвозмездная общественная служба. неоплаченныя изобрѣтенія, полезные для народнаго хозяйства, но не окупающіе себя опыты и пр.): 4) трудъ производительный и для частнаго, и для народнаго хозяйства (всякая полезная и оплачивающаяся дѣятельность).

§ 22. **Классификація труда.** Нѣкоторые экономисты исчисляютъ виды труда, сообразно главнымъ отраслямъ хозяйства. Рошеръ различаетъ слѣдующіе виды труда: 1) открытія и изобрѣтенія; 2) завладѣніе (occupatio) дарами природы—дикорастущими растеніями, животными и минералами; 3) производство вещества (Stoffproduction), — направленіе дѣятельности природы къ производству сырыхъ матеріаловъ въ земледѣліи, скотоводствѣ, лѣсоводствѣ и пр.; 4) обработка вещества — ремесленная, мануфактурная и фабрично-заводская промышленность, 5) распредѣленіе запасовъ — перевозочная промышленность, внутренняя и внѣшняя торговля, 6) личныя услуги.

§ 23. **Элементы производительности труда.** Производительная сила труда въ хозяйствѣ находится въ зависимости отъ количества и качества труда.

А. *Количество труда* зависитъ отъ числа рабочихъ субъектовъ и отъ количества рабочаго времени.

1. При вычисленіи количества рабочей силы въ странѣ прежде всего принимается во вниманіе количество народонаселенія, но для болѣе точныхъ и вѣрныхъ результатовъ необходимо имѣть въ виду возрастный, половой и классовой составъ этого населенія. Половой составъ рабочихъ имѣетъ значеніе вслѣдствіе того, что женщины физически слабѣе мужчинъ, а въ извѣстные періоды ихъ рабочая сила ослабѣваетъ (во время беременности, кормленія дѣтей и т. п.). Что касается вліянія возраста, то дѣти сначала являются только потребителями, затѣмъ полурабочими; въ такомъ же положеніи находятся старики, рабочая сила которыхъ постепенно убываетъ.

2. Продолжительность рабочаго времени — второе условіе, опредѣляющее количество труда. Рабочее время измѣряется различными единицами. Для всей жизни продолжительность рабочаго времени опредѣляется *рабочимъ возрастомъ*, ограниченнымъ, съ одной стороны, неспособнымъ къ труду дѣтствомъ, а съ другой—утратившей силы старостью; *рабочій годъ* измѣряется количествомъ рабочихъ дней, за

вычетомъ праздниковъ и прогульныхъ дней; наконецъ, *рабочій день* опредѣляется числомъ рабочихъ часовъ. Чѣмъ больше каждая изъ этихъ единицъ, тѣмъ больше общая сумма рабочаго времени. Каждая изъ вышеозначенныхъ единицъ растяжима, но имѣетъ свой высшій предѣлъ, переступленіе за который вызываетъ весьма неблагопріятныя послѣдствія и понижаетъ производительность труда. Такъ, ранній дѣтскій трудъ приготовляетъ изъ ребенка слабаго работника и сокращаетъ рабочій возрастъ. Чрезмѣрно удлиненный рабочій годъ (недостаточное число дней отдыха) точно также истощаетъ силы рабочаго населенія, а потому вопросъ о достаточномъ количествѣ праздничныхъ дней и строгомъ ихъ соблюденіи имѣетъ весьма важное экономическое значеніе (напротивъ, слишкомъ большое число праздничныхъ дней вредно и вызываетъ уменьшеніе производительности труда). Не менѣе вредное вліяніе оказываетъ чрезмѣрная продолжительность рабочаго дня.

Такъ какъ въ хозяйственной дѣятельности. вслѣдствіе конкуренціи и иныхъ причинъ, возможны и нерѣдко встрѣчаются злоупотребленія трудомъ, въ особенности работою женщинъ и дѣтей, то государственная власть, съ цѣлью охраны народнаго здоровья и нравственности, стремится устранить подобныя злоупотребленія изданіемъ соотвѣтственныхъ законовъ, которые или регулируютъ только работу дѣтей и женщинъ, или распространяются на всѣхъ рабочихъ.

§ 24. **Качества труда** зависятъ отъ: 1) искусства въ трудѣ. 2) напряженности труда и 3) родовыхъ свойствъ труда.

1. *Искусство въ трудѣ* есть сочетаніе физической силы, ловкости и знаній, при чемъ эти факторы имѣютъ весьма различное значеніе въ разныхъ видахъ труда.

а) Физическая сила сама по себѣ имѣетъ существенное значеніе во многихъ отрасляхъ производства; но сверхъ того развитіе и укрѣпленіе физическихъ силъ яв-

ляется условіемъ высокой важности для поддержанія въ населеніи здоровья. Нѣкоторыя отрасли промышленности особенно способствуютъ укрѣпленію физическихъ силъ и здоровья, напр. сельское хозяйство; наоборотъ, физическія силы рабочихъ, участвующихъ въ фабричной промышленности, мало упражняются или упражняются крайне одностороннимъ образомъ, а условія, среди которыхъ работаетъ фабричный рабочій (закрытое помѣщеніе, воздухъ наполненный вредною пылью или газами и пр.) часто весьма неблагопріятны для здоровья.

б) Физическая ловкость и искусство достигаются развитіемъ въ извѣстномъ направленіи силы и гибкости рабочихъ органовъ человѣческаго организма; эти качества пріобрѣтаются преимущественно продолжительнымъ упражненіемъ и. какъ будетъ указано далѣе, находятся въ большой зависимости отъ организаціи труда (отъ раздѣленія труда).

в) Необходимо отличать спеціальныя знанія отъ общаго образованія. Спеціальныя знанія указываютъ наилучшіе способы исполненія тѣхъ или иныхъ операцій; знанія эти замѣняютъ преимущественно личный опытъ; ихъ значеніе состоитъ главнымъ образомъ въ томъ, что они составляютъ результатъ богатаго опыта всѣхъ временъ и народовъ. Вліяніе общаго образованія на качество труда выражается въ томъ, что такое образованіе, развивая умственныя способности человѣка, дѣлаетъ его болѣе пригоднымъ къ самостоятельной и сознательной работѣ. Умственное развитіе исполнителя имѣетъ значеніе во всѣхъ видахъ труда, исключая тѣхъ сравнительно рѣдкихъ случаевъ, когда работникъ является только автоматомъ. Разумѣется, чѣмъ сложнѣе работа, тѣмъ болѣе широкое примѣненіе и высшее значеніе получаетъ общее образованіе работника и тѣмъ большую цѣнность оно имѣетъ.

2. *Напряженность труда.* Трудъ есть обнаруженіе рабочей силы, которою обладаетъ работникъ. Между способностью къ труду и самымъ трудомъ не всегда существуетъ полное соотвѣтствіе: трудъ часто въ значи-

тельной степени отстаетъ отъ способности къ труду, отъ рабочей силы. Напряженность труда есть отношеніе между способностью къ труду и самимъ трудомъ: чѣмъ болѣе полное соотвѣтствіе существуетъ между трудомъ и способностью къ труду, тѣмъ выше напряженность труда. Напряженность труда зависитъ отъ воли человѣка и измѣряется усиліями воли, а не результатами труда, такъ какъ высокая напряженность труда при слабой способности къ труду даетъ гораздо меньшіе результаты, нежели незначительная напряженность большой рабочей силы. Но частое возбужденіе напряженности труда значительно развиваетъ и способность къ труду, путемъ привычки и пріобрѣтеннаго искусства. Начинающій писать или играть, при всей напряженности труда, едва можетъ работать одинъ часъ, тогда какъ стенографъ или опытный музыкантъ съ меньшимъ утомленіемъ работаетъ нѣсколько часовъ. Въ первомъ случаѣ—высокая напряженность и ничтожные результаты, во второмъ—при слабой напряженности значительные результаты.

На напряженность труда преимущественное вліяніе оказываютъ мотивы къ труду, между которыми первое мѣсто занимаетъ вознагражденіе за трудъ. Чѣмъ болѣе прямое соотношеніе существуетъ между трудомъ и его результатами для трудящагося, тѣмъ большая будетъ напряженность труда. Въ этомъ отношеніи между различными категоріями труда обнаруживается большая разница.

Трудъ раба наименѣе производителенъ, какъ вслѣдствіе ничтожнаго умственнаго развитія рабовъ, такъ и отсутствія мотивовъ къ напряженному труду. Только страхъ побуждаетъ раба къ работѣ, а не результатъ труда. Отсюда формальное отношеніе къ труду, малая интенсивность его и ничтожные результаты. Въ простомъ черномъ трудѣ, гдѣ результаты работы можно контролировать, рабскій трудъ еще сколько нибудь удовлетворяетъ цѣли; въ занятіяхъ болѣе сложныхъ и требующихъ труда высшаго качества работа раба оказывается крайне непроизводительной и убыточной. Въ тѣхъ хозяйствахъ, гдѣ практикуется рабскій трудъ,

не возможно ввести болѣе совершенные техническіе пріемы. Американскіе плантаторы убѣдились на опытѣ, что рабу нельзя давать ни болѣе совершенныхъ орудій или машинъ, ни лучшаго рабочаго скота. Впрочемъ, надо сказать, что положеніе рабовъ въ разныя эпохи и въ разныхъ странахъ было различно, а вслѣдствіе этого и экономическое вліяніе рабства обнаруживалось неодинаково. Аналогичнымъ съ рабскимъ трудомъ является трудъ заключенныхъ въ тюрмахъ, который повсемѣстно оказывается малопроизводительнымъ. Въ настоящее время и въ организацію тюремнаго труда, для поднятія его производительности, вводится личный интересъ работника путемъ выдачи арестантамъ части заработка.

Болѣе производителенъ, нежели трудъ раба, *крѣпостной трудъ*, такъ какъ крѣпостной рабочій, не обладая личною свободою, не былъ однако лишенъ гражданскихъ правъ—семейныхъ и имущественныхъ. Крѣпостной трудъ, обращаясь въ оброчный, при которомъ рабочій откупался деньгами отъ отбыванія барщины, пріобрѣталъ нѣкоторыя свойства свободнаго труда; но владѣлецъ крѣпостнаго рабочаго могъ злоупотреблять размѣрами оброка, забирая себѣ почти всѣ заработки оброчника и уничтожая такимъ образомъ побужденія къ трудолюбію.

Третья форма труда — *трудъ вольнонаемный*, напряженность котораго можетъ доходить до высокой степени, въ особенности если вознагражденіе соразмѣряется не съ временемъ работы, а съ ея производительностью.

Наивысшую степень напряженности представляетъ *трудъ хозяйскій*, гдѣ результатъ труда всецѣло принадлежитъ производителю. Но самостоятельное веденіе хозяйства требуетъ болѣе высокаго умственнаго развитія. Слабыя стороны хозяйскаго труда, понижающія его производительность. иногда заключаются не въ слабости мотивовъ къ труду, а наоборотъ въ чрезмѣрномъ развитіи страсти къ пріобрѣтенію, ведущей къ спекуляціямъ, ажіотажу и т. д.

На нисшихъ ступеняхъ хозяйства господствуютъ фор-

мы принудительнаго труда. Рабство и крѣпостное состояніе, при всѣхъ своихъ дурныхъ сторонахъ, были экономической школой первобытнаго человѣка, въ которой онъ научался дисциплинѣ и сотрудничеству. Постепенно принципъ принужденія замѣнялся принципомъ личнаго интереса и свободы труда.

3. Производительность труда зависитъ также отъ *родовыхъ качествъ труда*. Эти родовыя качества отчасти являются результатомъ воспитанія, отчасти они—даръ природы, талантъ работника. Трудъ высшихъ родовыхъ качествъ, въ томъ числѣ трудъ, создающій планъ работы и руководящій ею, отличается высшею производительностью, нежели трудъ низшаго качества—трудъ простой, исполнительный. Но высшія категоріи труда требуютъ содѣйствія труда низшихъ категорій, безъ участія котораго онѣ часто не могутъ проявить свою силу.

§ 25 **Измѣреніе производительности труда** совершается различными способами въ зависимости отъ того, имѣется ли въ виду трудъ: а) однородный и однокачественный. б) однородный, но разнокачественный, или в) разнородный.

1. Трудъ однокачественный измѣряется, какъ дѣйствіе всякой однородной силы, временемъ дѣйствія т. е. *робочимъ временемъ*. Повидимому этотъ способъ измѣренія производительности труда не можетъ имѣть значенія, такъ какъ тождественный трудъ рѣдко встрѣчается, вслѣдствіе различія силъ рабочихъ; даже одинъ и тотъ же работникъ не всегда работаетъ одинаково. Дѣйствительно, для измѣренія труда двухъ или немногихъ рабочихъ указанная мѣра мало пригодна; но опытъ показалъ, что если имѣются въ виду болѣе ими менѣе значительныя группы рабочихъ, то рабочее время служитъ достаточно точнымъ показателемъ производительной силы ихъ труда, ибо въ такихъ группахъ различія силъ рабочихъ сглаживаются и работа соотвѣтствуетъ среднимъ силамъ или говоря иначе—силамъ средняго работника. Измѣреніе производительности труда рабочимъ временемъ имѣетъ весьма широкое при-

мѣненіе во всѣхъ практическихъ исчисленіяхъ работъ: на немъ основаны какъ обыденные хозяйственные расчеты, такъ и болѣе точныя техническія вычисленія и смѣты, въ которыхъ каждая предполагаемая работа, на основаніи опытныхъ данныхъ, приводится къ извѣстному количеству рабочихъ дней разныхъ категорій рабочихъ.

2. При измѣреніи труда однороднаго, но разнаго качества, должно быть принято во вниманіе качество т. е. степень искусства и напряженности труда. Качественная степень труда можетъ быть названа его *интенсивностью*. Въ этомъ случаѣ производительность труда равняется рабочему времени помноженному на интенсивность труда. Интенсивность труда можетъ быть иногда опредѣлена на основаніи непродолжительнаго опыта, если она зависитъ отъ факторовъ легко поддающихся наблюденію и исчисленію (напр. физическая сила); но въ болѣе сложныхъ видахъ труда, гдѣ большое вліяніе оказываютъ умственныя и вообще духовныя силы и гдѣ результаты труда трудно сравнимы, сравнительная производительность труда можетъ быть опредѣлена лишь на основаніи многочисленныхъ опытовъ и только приблизительно.

3. Производительность разнородныхъ категорій труда (напр. простаго физическаго труда и высшихъ категорій умственнаго труда), повидимому, не можетъ быть соизмѣрена, ибо ни участвующія въ трудѣ силы, ни результаты труда вслѣдствіе своей разнородности не имѣютъ общей мѣры. Однако въ хозяйственныхъ отношеніяхъ такое соизмѣреніе постоянно производится, т. е. всѣ виды труда приводятся къ одной общей единицѣ. Мѣриломъ производительности всѣхъ видовъ труда является ихъ относительная *цѣнность*. Это мѣра приблизительная и условная, нерѣдко весьма ошибочная, такъ какъ цѣнность труда зависитъ не только отъ его производительности, но и отъ другихъ условій; сверхъ того рынокъ и вообще общество не всегда вѣрно понимаютъ и оцѣниваютъ производительную силу труда (напр. значеніе новыхъ изобрѣтеній и открытій). Если же отрѣшиться отъ

рыночной оцѣнки труда, то болѣе точнымъ мѣриломъ производительности различныхъ категорій труда должно признать вліяніе ихъ на увеличеніе матеріальнаго благосостоянія народа или духовныхъ его благъ.

III. Капиталъ.

§ 26. **Понятіе.** Человѣкъ своею хозяйственною дѣятельностью, кромѣ удовлетворенія текущихъ потребностей, создаетъ запасъ произведеній, которыя въ свою очередь оказываютъ существенное вліяніе на его дальнѣйшую хозяйственную дѣятельность. Произведенія прошлой хозяйственной дѣятельности, служащія для облегченія и усиленія дальнѣйшей дѣятельности, называются *капиталомъ*. Капиталъ, будучи первоначально результатомъ производительности природы и труда, является новою производительною силою, которая пріобрѣтаетъ чрезвычайно важное значеніе.

Слово капиталъ произошло отъ прилагательнаго capitalis, которымъ въ заемныхъ сдѣлкахъ означалась главная часть долга (capitalis pars debiti) въ отличіе отъ процентовъ. Въ послѣдствіи это выраженіе получило болѣе широкое значеніе. Понятіе капитала до настоящаго времени вызываетъ между экономистами разногласія, причина которыхъ заключается въ разнообразіи предметовъ, служащихъ капиталами, въ возможности давать имъ различное назначеніе и въ несовпаденіи понятій капитала съ точки зрѣнія частнаго и народнаго хозяйства.

Одни причисляютъ къ капиталамъ только вещественные предметы, другіе относятъ также нѣкоторыя невещественныя цѣнности, могущія служить источникомъ дохода, напр. привиллегіи, монополіи, фирмы, и сообразно этому дѣлятъ капиталы на *вещественные* и *невещественные*.

По своему назначенію хозяйственные запасы раздѣляются: 1) на предметы потребленія и 2) на продук-

ты. предназначенные для дальнѣйшаго производства въ качествѣ матеріаловъ и орудій послѣдняго. Одни экономисты относятъ къ капиталамъ обѣ группы имуществъ, различая *потребительные* и *производственные* капиталы; другіе относятъ къ капиталамъ лишь вторую группу, а первую называютъ *фондомъ потребленія*. Различіе между потребительнымъ фондомъ и производственными капиталами имѣетъ существенное значеніе, но провести между ними сколько нибудь точную границу не возможно. Только ограниченная часть имуществъ имѣетъ по самому своему существу исключительно производственное назначеніе (напр. орудія и машины); всѣ остальные предметы могутъ быть употреблены и на производство, и для личнаго потребленія. Съ другой стороны, вслѣдствіе связи между производствомъ и потребленіемъ, потребительные запасы, если они употребляются производительными классами и служатъ такимъ образомъ для поддержанія производства, должны считаться капиталомъ. Пища, одежда и др. предметы потребленія рабочихъ составляютъ такой же капиталъ, какъ топливо для машины, запасы для корма рабочаго скота и пр. Отдѣлить капиталъ отъ личнаго потребительнаго фонда можно лишь въ болѣе крупныхъ частныхъ хозяйствахъ, гдѣ имущество имѣетъ раздѣльное назначеніе (напр. капиталистъ имѣетъ фабрику и капиталъ для ея веденія, имѣетъ отдѣльно домъ и дачу для своей семьи, экипажныхъ лошадей и пр.); но у фабричнаго рабочаго, крестьянина-земледѣльца, у мелкаго ремесленника и пр. его квартира, платье, пища служатъ лишь необходимымъ средствомъ для его существованія, а слѣдовательно и для производства.

Наконецъ, нужно различать капиталы *народнохозяйственные* и *частные*. Къ первымъ принадлежатъ всѣ полезные предметы и силы, всякое вещественное народное богатство, облегчающее хозяйственную дѣятельность, кромѣ силъ природы и труда. Къ капиталамъ частнымъ, съ одной стороны, не относятся различные полезные предметы, изъятые изъ частной собственности

(напр. общественные пути сообщеній, общественныя зданія и пр.); а съ другой стороны—понятіе частнаго капитала обнимаетъ такія цѣнности, которыя сами по себѣ не составляютъ народнаго богатства, не служатъ самостоятельной производительной силой, а лишь выражаютъ извѣстныя права, извѣстныя отношенія одного хозяйства къ другимъ, напр. долговыя претензіи, процентныя бумаги, привиллегіи, монополіи, фирмы и пр.

Для правильнаго пониманія капитала слѣдуетъ имѣть въ виду, что капиталъ есть производительная сила народнаго хозяйства, слѣдовательно, къ капиталамъ нужно относить всѣ произведенія прошлой хозяйственной дѣятельности, которыя содѣйствуютъ или могутъ содѣйствовать производству. Капиталы, получившіе хозяйственное назначеніе и участвующіе въ производствѣ называются капиталами *работающими* или *занятыми*; капиталы, остающіеся безъ употребленія—капиталами *свободными*. Свободные капиталы называютъ еще *непроизводительными* и *мертвыми*. если они остаются свободными не въ промежуткахъ между различными хозяйственными операціями, а не находятъ употребленія въ теченіе болѣе или менѣе продолжительнаго времени. Отъ незанятыхъ капиталовъ необходимо отличать *непроизводительныя затраты* капиталовъ въ производствѣ, когда капиталы употребляются безполезно или въ излишнихъ количествахъ.

В. Рошеръ перечисляетъ слѣдующіе виды капитала: 1) улучшенія земли—осушеніе, орошеніе, плотины, изгороди, насажденія и пути сообщенія; 2) постройки; 3) орудія и машины; 4) рабочій скотъ; 5) суровье, предназначенное для переработки; 6) матеріалы, служащіе пособіемъ при переработкѣ суровья, напр. топливо; 7) средства для продовольствія,—запасы потребленія; 8) товарные запасы; 9) деньги; 10) невещественные капиталы (фирмы и др.).

§ 27. **Происхожденіе капитала.** Многіе экономисты считаютъ источникомъ происхожденія капиталовъ сбереженіе. Это мнѣніе не вполнѣ вѣрно. Чтобы капиталъ

существовалъ въ теченіи извѣстнаго времени, необходимо сбереженіе; но сберегается капиталъ, который уже явился въ хозяйствѣ, который произведенъ. Далѣе, не всѣ вещи можно сберегать. Большая часть произведеній природы и труда подлежитъ потребленію вскорѣ послѣ производства. Потребленіе есть назначеніе капитала; производительнымъ потребленіемъ создаются новые капиталы, такъ какъ капиталъ, находясь въ постоянныхъ хозяйственныхъ оборотахъ измѣняетъ свои формы, но не уничтожается, а является каждый разъ послѣ потребленія съ извѣстной прибавкой. Причиной и источникомъ происхожденія, а также уничтоженія капитала служитъ отношеніе между производствомъ и потребленіемъ: перевѣсъ производства надъ потребленіемъ вызываетъ накопленіе капиталовъ, перевѣсъ потребленія надъ производствомъ—уничтожаетъ капиталы. Въ пастушескій и охотничій періоды перевѣсъ производства надъ потребленіемъ нерѣдко возникаетъ случайно, и капиталы накопляются безъ непосредственнаго стремленія къ сбереженію ихъ. Охотникъ, напр., убиваетъ столько дичи, что не въ состояніи съѣсть ее, и у него образуется запасъ пищи. Если предметы хозяйства способны сами размножаться и сохраняться (напр. скотъ), то капиталъ будетъ увеличиваться безъ активнаго содѣйствія человѣка (подобное явленіе можно встрѣтить у кочующихъ народовъ). Первоначально капиталы накопляются единичными усиліями; затѣмъ накопленіе продолжается при участіи многихъ лицъ. Владѣлецъ предметовъ потребленія и орудій производства привлекаетъ къ производству большее или меньшее число рабочихъ, не обладающихъ капиталомъ, и результаты производства, усиленнаго содѣйствіемъ капитала, распредѣляются между всѣми участниками. Одна часть продуктовъ, въ видѣ вознагражденія за капиталъ, поступаетъ въ пользу владѣльца капитала и увеличиваетъ его средства; а другая часть можетъ послужить источникомъ накопленія капитала у остальныхъ участниковъ.

Въ обоихъ этихъ процессахъ капиталъ создается не

сбереженіемъ, а перевѣсомъ производства надъ потребленіемъ. Это положеніе въ особенности становится яснымъ, если мы имѣемъ въ виду не частное, а народное хозяйство: общество, какъ цѣлое, не есть сберегатель, но производитель и потребитель. Экономисты, указывавшіе на сбереженіе, какъ на источникъ капитала, желали этимъ путемъ объяснить происхожденіе прибыли на капиталъ, какъ платы за сбереженіе или за воздержаніе отъ потребленія. Но сущность прибыли иная: она представляетъ собою вознагражденіе за трудъ созданія капитала и за производительную силу капитала, усиливающаго производство.

§ 28. **Формы капитала.** А. *Капиталы предпринимательскіе и наемные или ссудные* Подъ первыми разумѣются капиталы, непосредственно пускаемые въ оборотъ ихъ владѣльцами; подъ вторыми—тѣ, которые не эксплоатируются самими собственниками, но уступаются въ пользованіе другимъ лицамъ (отдаются въ заемъ или въ наемъ). Различіе между этими двумя видами капиталовъ весьма важно; отъ отношенія между ними зависитъ въ значительной степени направленіе хозяйственной дѣятельности страны. Если капиталы находятся преимущественно въ рукахъ промышленной части населенія, то страна будетъ изобиловать капиталами предпринимательскими и въ ней можетъ быть мало капиталовъ наемныхъ. Если же капиталы находятся въ рукахъ людей непромышленныхъ, напр., служилаго сословія, то страна можетъ быть богата капиталами второй категоріи. Обороты наемными капиталами составляютъ область договоровъ найма движимыхъ и недвижимыхъ имуществъ и договоровъ займа. Договоры займа создаютъ обширную область кредита, развитіе котораго зависитъ отъ большаго или меньшаго количества ссудныхъ капиталовъ. Каждый наемный или ссудный капиталъ можетъ быть обращенъ въ предпринимательскій и обратно.

Б. *Основные* и *оборотные капиталы.* Капиталы основные, будучи разъ затрачены въ производство, слу-

жать для цѣлаго ряда хозяйственныхъ операцій, не измѣняя существенно своей формы (напр. зданія, инструменты, машины); они возвращаются не разомъ, но постепенно, при ихъ изнашиваніи, въ видѣ извѣстной процентной доли, называемой *долей погашенія* или *амортизаціи* основныхъ капиталовъ. Оборотный капиталъ поглощается въ одной хозяйственной операціи и возвращается по окончаніи ея, при чемъ форма его вполнѣ или существенно измѣняется (сырые матеріалы, поступающіе въ переработку, топливо, продовольствіе рабочимъ и проч.). Между основными и оборотными капиталами существуетъ извѣстное отношеніе, нарушеніе котораго влечетъ за собою неправильный ходъ хозяйственной дѣятельности, такъ какъ при недостаточномъ количествѣ одного изъ названныхъ видовъ капитала, другой видъ не можетъ быть эксплоатируемъ или эксплоатируется неполно. Такая пропорціональность между основными и оборотными капиталами обязательна не только для частнаго, но и для народнаго хозяйства. Нѣкоторые экономисты утверждаютъ, что, вмѣстѣ съ развитіемъ промышленности, количество основныхъ капиталовъ возрастаетъ въ большей прогрессіи, нежели капиталовъ оборотныхъ; это положеніе вѣроятно, но съ точностью не доказано.

Капиталы основные могутъ превращаться въ оборотные и наоборотъ. Превращеніе основныхъ капиталовъ въ оборотные называется *мобилизаціей*, а оборотныхъ въ основные—*консолидаціей* капиталовъ. Консолидація и мобилизація капиталовъ совершаются постоянно; но иногда эти процессы принимаютъ весьма обширные размѣры, существенно измѣняя характеръ одной или многихъ отраслей промышленности. Выраженія *консолидація* и *мобилизація* капиталовъ употребляются также для обозначенія превращенія движимаго капитала въ недвижимый и обратно.

§ 29. **Вліяніе капитала на хозяйственную дѣятельность.** Только на самыхъ нисшихъ ступеняхъ хозяйственной жизни и въ самыхъ простыхъ операціяхъ возможно

производство безъ участія капитала (напр. ловля птицъ и рыбы непосредственно руками). За исключеніемъ этихъ простѣйшихъ процессовъ, давно утратившихъ всякое значеніе, никакое производство не обходится безъ участія капитала въ качествѣ матеріаловъ и орудій производства, а потому вполнѣ справедливо капиталъ считается столь же необходимымъ факторомъ производства, какъ природа и трудъ. Вліяніе капитала выражается въ томъ, что онъ во много разъ увеличиваетъ полезное дѣйствіе двухъ другихъ силъ. Предварительнее накопленіе капитала служитъ необходимымъ условіемъ для всякаго соединенія и раздѣленія труда, огромное вліяніе которыхъ на хозяйство будетъ изложено далѣе; капиталъ, въ формѣ сооруженій, орудій и машинъ служитъ тѣмъ вещественнымъ средствомъ, при помощи котораго въ неизмѣримой пропорціи возросла производительность человѣческаго труда, и человѣкъ заставилъ служить себѣ могущественныя силы природы. Вмѣстѣ съ прогрессомъ хозяйства вліяніе капитала на хозяйственную дѣятельность все болѣе возрастаетъ.

При данныхъ техническихъ и экономическихъ условіяхъ, въ каждой отрасли хозяйственной дѣятельности, въ каждомъ хозяйствѣ частномъ и въ хозяйствѣ народномъ, существуетъ извѣстная количественная норма капитала, обезпечивающая успѣшность производства. Капиталы соотвѣтствующіе этой нормѣ могутъ быть названы *необходимыми* капиталами: они опредѣляютъ предѣлы и качества производства. Нормы необходимаго капитала непостоянны; онѣ съ теченіемъ времени измѣняются, и это измѣненіе всегда сопровождается такими же измѣненіями въ размѣрахъ производства, какъ и увеличеніе или уменьшеніе абсолютнаго количества капитала. Ясное пониманіе зависимости производства отъ размѣровъ капитала страны имѣетъ важное значеніе какъ въ практическомъ, такъ и въ теоретическомъ отношеніи. Всѣ мечтанія о возможности быстраго увеличенія производства и народнаго благосостоянія безъ увеличенія суммы необходимаго капитала представляются фактически неосуществимыми.

§ 30. **Инструменты и машины.** Особый интересъ и значеніе имѣетъ та часть капитала, которая непосредственно участвуетъ въ процессѣ производства, въ качествѣ инструментовъ и машинъ, облегчая или совершенно замѣняя человѣческій трудъ. Первыми орудіями человѣка были части человѣческаго тѣла, напр., зубы, ногти. Вслѣдствіе мягкости и слабости этихъ органовъ человѣкъ началъ употреблять различныя твердыя вещества,—сначала въ ихъ естественныхъ формахъ (куски дерева, камни, кости), а позже съ извѣстными приспособленіями. Такъ началась выдѣлка орудій—деревянныхъ, каменныхъ, костяныхъ и, наконецъ, металлическихъ. Изъ металловъ первое мѣсто въ историческомъ порядкѣ занимаетъ мѣдь (бронза), обработка которой стала раньше извѣстна; за мѣдью слѣдовали желѣзо и сталь. Въ началѣ количество инструментовъ было не велико, а конструкція ихъ отличалась крайней простотой и несовершенствомъ; путемъ новыхъ изобрѣтеній и улучшеній количество ихъ увеличилось, а качество улучшилось. Такое улучшеніе шло параллельно съ раздѣленіемъ труда. Первоначально одни и тѣ же инструменты употреблялись во многихъ отрасляхъ производства и для многихъ операцій. Но когда различныя операціи начали отдѣляться одна отъ другой, то и инструменты получали болѣе удобную форму для достиженія той или другой спеціальной цѣли. Такимъ образомъ вмѣстѣ съ раздѣленіемъ труда совершалась дифференціація инструментовъ (дѣленіе родоваго типа инструмента на много видовъ) и спеціализація ихъ. До какой степени доходитъ спеціализація инструментовъ можно видѣть изъ того, что въ настоящее время изготовляются цѣлыя сотни различныхъ видовъ одного и того же инструмента, какъ, напр., молотковъ, пилъ, ножей и пр.

Спеціализація инструментовъ, развивающаяся параллельно съ раздѣленіемъ труда, подготовляетъ появленіе машинъ. Трудно установить точное различіе между инструментомъ и машиной. Нѣкоторые говорятъ, что инструментъ—простая машина, а машина—сложный инстру-

ментъ, но это опредѣленіе ничего не выражаетъ. Другіе видятъ различіе между машиной и инструментомъ въ свойствахъ двигательной силы: всѣ орудія, приводимыя въ движеніе человѣческой силой будутъ инструменты, а получающія движеніе отъ другой силы (силы рабочихъ животныхъ, вѣтра, воды, пара, электричества) — машины. Но съ этимъ мнѣніемъ также нельзя согласиться. Инструментъ можетъ приводиться въ движеніе различными силами, а нѣкоторыя очень сложныя машины приводятся въ движеніе силою человѣческою, какъ напр. швейная машина. Правильнѣе будетъ опредѣленіе машины какъ самодѣйствующаго инструмента или коллекціи самодѣйствующихъ инструментовъ. При работѣ инструментомъ работу дѣлаетъ человѣкъ; при машинномъ производствѣ работа исполняется машиною, а человѣкъ является лишь силою регулирующею и вспомогательною. Въ этомъ случаѣ русскій языкъ мѣтко характеризуетъ машину, присоединяя къ тому или другому названію машины слово „*само*“ напр., самопрялка, саможатка и т. п.

Общая конструкція машинъ слѣдующая. Во всякой развитой машинѣ можно различить три части: двигательный аппаратъ, передаточный механизмъ и рабочую машину. Двигательная машина приводитъ въ движеніе весь машинный механизмъ; она получаетъ свою силу отъ какой либо внѣшней силы (воды, вѣтра, человѣка) или развиваетъ ее въ себѣ самой (паровая и электрическая машина). Вторая часть машины—передаточный механизмъ, состоитъ изъ ряда приспособленій, служащихъ къ передачѣ силы третьей части машины—рабочему механизму, который и выполняетъ работу. Разсматривая рабочую машину, можно нерѣдко открыть въ ней въ болѣе или менѣе измѣненной формѣ тѣ инструменты, которые употреблялись раньше: въ швейной машинѣ—иглы, въ вязальной--спицы, въ пилильной—пилы, въ прядильной—веретена и т. п. Слѣдовательно, рабочая машина есть такой механизмъ, который при сообщеніи ему надлежащей силы, исполняетъ тѣ операціи, которыя прежде совер-

шалъ человѣкъ съ помощью извѣстныхъ инструментовъ. Но человѣкъ вслѣдствіе ограниченности своихъ силъ работаетъ однимъ или немногими инструментами; въ машинѣ же число инструментовъ можетъ быть увеличено до весьма значительныхъ размѣровъ, такъ какъ машины приводятся въ движеніе могучими двигателями. Вѣроятно, первою силою, которую употреблялъ человѣкъ для приведенія въ движеніе машинъ, въ замѣнъ своихъ мускуловъ, была сила домашнихъ животныхъ и преимущественно лошадей. Хотя въ настоящее время она отошла на второй планъ, но лошадиная сила осталась единицей для измѣренія всякой другой двигательной силы. Вслѣдъ за животной силой начала употребляться сила вѣтра и воды. Недостатокъ первой заключается, главнѣйшимъ образомъ, въ ея непостоянствѣ и неравномѣрности движенія. Непостоянство вѣтра заставляетъ часто прерывать работу, а неравномѣрность его ударовъ затрудняетъ регулированіе движенія. Вода отличается бо́льшими преимуществами, но водяные двигатели могутъ быть устроены въ ограниченномъ количествѣ и только въ извѣстныхъ мѣстахъ. Силы воды, какъ двигателя, впрочемъ, далеко не исчерпаны и новѣйшія открытія, давшія возможность дѣлить и передавать силу на значительныя разстоянія, придаютъ этому двигателю новое значеніе. Позже появляется въ качествѣ движущей силы паръ, который получилъ въ современной техникѣ преобладающее значеніе. Главныя его преимущества слѣдующія: 1) сила пара находится въ полной зависимости и подъ контролемъ человѣка; 2) паръ приложимъ ко всякому производству и 3) не зависитъ отъ мѣстныхъ условій. Вслѣдствіе возможности создать паровую силу повсемѣстно, паръ явился преимущественно городскимъ двигателемъ. Наконецъ, послѣдняя по времени открытія движущая сила—*электричество* несомнѣнно имѣетъ великую будущность, хотя до настоящаго времени примѣненіе ея незначительно. Электричество, имѣя всѣ выгодныя стороны пара, обладаетъ огромнымъ преимуществомъ, состоящимъ въ томъ, что эта сила можетъ

передаваться на значительныя разстоянія и дѣлиться на произвольное число долей.

Машина, въ зависимости отъ силы двигателя, можетъ работать однимъ или многими инструментами; но количество инструментовъ не измѣняетъ типа машины. Болѣе существенное значеніе имѣетъ то обстоятельство, работаетъ ли машина одинаковыми или различными инструментами. Машина, работающая однимъ или многими однородными инструментами и производящая одну операцію, называется *простою* машиною; соединеніе въ одной машинѣ нѣсколькихъ видовъ инструментовъ для производства нѣсколькихъ послѣдовательныхъ операцій создаетъ *сложную машину* (жатвенная машина съ сноповязалкой, типографскія машины печатающія наборъ, разрѣзывающія непрерывную бумажную ленту на листы и складывающія листы и пр.).

На одномъ и томъ же двигателѣ могутъ работать много машинъ однородныхъ или разнородныхъ. Въ первомъ случаѣ будетъ простое соединеніе или мультипликація машинъ; во второмъ— *система машинъ*. Система машинъ имѣетъ ту же цѣль, какъ и сложная машина, т. е. производство многихъ послѣдовательныхъ операцій; но для комбинаціи машинъ представляется гораздо болѣе простора нежели для комбинаціи разнородныхъ инструментовъ въ одной машинѣ. Многія фабрики и большія мастерскія машинно-строительныя, для сооруженія и ремонта морскихъ судовъ, желѣзно-дорожныя и др.—представляютъ широко развитую систему машинъ.

Соединеніе на одномъ двигателѣ сложной системы машинъ, при чемъ каждый видъ машинъ, входящихъ въ эту систему, работаетъ во многихъ экземплярахъ, требуетъ гигантскихъ двигателей, которые развиваютъ огромную силу, доводятъ производство до поразительной быстроты и замѣняютъ огромное количество человѣческихъ силъ.

§ 31. **Примѣненіе машинъ въ крупной и мелкой промышленности** Простѣйшія машины, приводимыя въ движеніе животною силою, вѣтромъ и водою, получили

первоначальное развитіе въ области мелкой промышленности; но изобрѣтеніе паровыхъ машинъ содѣйствовало развитію крупнаго фабричнаго производства и такимъ образомъ паровыя машины, занявшія по своему значенію первое мѣсто. получили одностороннее техническое примѣненіе. Такое направленіе машиннаго производства обусловливалась рядомъ причинъ, между которыми главнѣйшія слѣдующія.

Во 1-хъ, опыты надъ примѣненіемъ новыхъ машинъ могли производить и производили главнымъ образомъ крупные капиталисты, которые и приспособляли поэтому машины почти исключительно къ крупному производству.

Во 2-хъ. большіе и сильные паровые двигатели создавали силу. которая съ большимъ трудомъ передавалась на значительныя разстоянія; во всякомъ случаѣ наиболѣе полная утилизація ея достигалась только на ограниченномъ пространствѣ.

Въ 3-хъ, мелкая промышленность, какъ болѣе инертная и рутинная, не предъявила достаточнаго спроса на машины для своихъ потребностей и потому эта область оставалась долго технически не разработанной.

Но такое положеніе вещей нисколько не доказываетъ, что машины пригодны технически и выгодны экономически только въ крупной промышленности. Машины могутъ имѣть чрезвычайно разнообразную величину и приспособляться ко всякимъ примѣненіямъ; тоже самое можно сказать о машинныхъ двигателяхъ. Были попытки, по крайней мѣрѣ теоретическія, передавать паровую силу на извѣстныя разстоянія и проводить ее въ различныя помѣщенія. Эти попытки не имѣли серьезнаго практическаго значенія, но вопросъ о приспособленіи паровыхъ машинныхъ двигателей къ мелкому производству нашелъ удовлетворительное рѣшеніе въ другомъ направленіи, а именно: въ созданіи типа мелкаго и притомъ подвижнаго пароваго двигателя — локомобиля, который уже теперь имѣетъ многочисленныя примѣненія въ области средней и мелкой промышленности.

Въ то же время устройство въ городахъ водопроводовъ и газопроводовъ дало въ руки мелкой промышленности удобную и дѣлимую на самыя мелкія части силу водяную и возможность отопленія свѣтильнымъ газомъ мелкихъ паровыхъ двигателей, къ которымъ въ недавнее время присоединились спеціальные газовые двигатели (газомоторы). Изобрѣтеніе электрическихъ двигателей даетъ этому вопросу еще новое рѣшеніе, такъ какъ дѣленіе и передача электрической силы на большія разстоянія, чрезвычайно благопріятны для мелкой промышленности. Наконецъ, въ недавнее время сдѣланы удачные опыты передачи движущей силы по трубамъ посредствомъ сгущеннаго и разрѣженнаго воздуха.

Параллельно съ усовершенствованіемъ мелкихъ двигателей и способовъ передачи движущей силы, усилія техниковъ направились на изобрѣтеніе небольшихъ машинъ, удобныхъ для мелкой промышленности. Въ этомъ отношеніи уже въ настоящее время сдѣлано довольно много и достигнуты вполнѣ положительные результаты. Одна изъ наиболѣе замѣчательныхъ мелкихъ машинъ по совершенству работы и степени распространенности есть швейная машина; но существуетъ большое количество другихъ мелкихъ машинъ, хотя менѣе извѣстныхъ.

Производители машинъ вполнѣ поняли, какой значительный рынокъ для сбыта можетъ дать имъ мелкая промышленность и дружно направляютъ свои усилія, чтобы снабдить эту промышленность пригодными машинами и соотвѣтственными двигателями. Такимъ образомъ машины, способствовавшія развитію крупнаго производства, постепенно начинаютъ работать для мелкаго промышленника и доставлять ему всѣ выгоды механической работы.

IV. Культурно-историческія силы народа.

§ 32. Производительность трехъ основныхъ факторовъ природы, труда и капитала оказывается весьма раз-

личной въ зависимости отъ культурно-историческихъ условій народнаго хозяйства или, говоря иначе, отъ культурно-историческихъ силъ народа.

Народъ, живя историческою жизнью, не только накопляетъ вещественные капиталы, но создаетъ духовныя блага и силы, переходящія изъ поколѣнія въ поколѣніе. Эти силы окружаютъ человѣка отъ колыбели до могилы, онѣ составляютъ историческую почву народнаго хозяйства, поддерживаютъ и укрѣпляютъ его или дѣйствуютъ отрицательно. Вліяніе ихъ не можетъ быть оцѣнено съ точностью, но его необходимо имѣть въ виду. Важнѣйшія изъ этихъ силъ, постоянно воздѣйствующихъ на хозяйственную дѣятельность какъ отдѣльныхъ лицъ, такъ и всего народа, слѣдующія: нравы и обычаи, мораль, образованность, энергія, духъ предпріимчивости, законодательство, государственный и общественный строй жизни.

1. *Нравы и обычаи* оказываютъ вліяніе на трудолюбіе или склонность къ лѣности, на бережливость и расточительность, они опредѣляютъ порядокъ наслѣдственнаго перехода имуществъ, а въ зависимости отъ этого распредѣленіе собственности и т. п.

2. *Народная нравственность* отражается на всей экономической дѣятельности. Такъ трезвость народа составляетъ одно изъ важныхъ условій для развитія народнаго благосостоянія. Не меньшее вліяніе оказываетъ честность. Честность создаетъ довѣріе, которое оживляетъ всю хозяйственную дѣятельность и даетъ возможность дѣлать огромныя сбереженія. При отсутствіи довѣрія необходимъ постоянный усиленный надзоръ и контроль, требующіе весьма значительныхъ расходовъ. На довѣріи зиждется кредитъ; довѣріе служитъ основой правильныхъ торговыхъ сношеній и пр. Словомъ народъ, у котораго глубоко вкоренилась честность въ хозяйственныхъ отношеніяхъ, получаетъ неисчислимыя выгоды.

3. *Образованность* народа есть одна изъ величайшихъ его силъ. Кромѣ общаго и спеціальнаго образованія, доставляемаго школами, наукою и литературою,

весьма серьезное значеніе имѣетъ та образованность или культурность народа, которая составляетъ результатъ долгой культурной жизни. Гражданинъ культурной страны съ ранняго дѣтства ежедневно и незамѣтно пріобрѣтаетъ массу знаній, которыя онъ черпаетъ изъ окружающей его жизни. Эти знанія имѣютъ чрезвычайно высокое значеніе, тѣмъ болѣе, что многія изъ нихъ могутъ получить только такимъ путемъ широкое распространеніе и примѣненіе.

4. *Энергія народа* также составляетъ въ значительной мѣрѣ продуктъ его исторической жизни. Безъ сильно развитой энергіи не возможно развитое хозяйство, которое требуетъ непрерывной и напряженной дѣятельности.

5. *Духъ предпріимчивости*, дающій постоянно новую пищу хозяйственной дѣятельности, открывающій новые пути и дѣлающій новыя завоеванія во всѣхъ областяхъ хозяйства, присущъ народамъ не въ одинаковой степени.

6. *Степень совершенства правовыхъ нормъ* значительно облегчаетъ или затрудняетъ экономическія отношенія. Законы о собственности, договорахъ, законы о товариществахъ, ремесленное и фабричное законодательство и пр. служатъ постоянной основой всей экономической дѣятельности.

7. *Государственный и общественный строй* также воздѣйствуетъ непрерывно и всесторонне на хозяйственную дѣятельность. Имъ опредѣляется внѣшняя и внутренняя безопасность, предѣлы гражданской свободы, бремя налоговъ, развитіе общественной самодѣятельности или преобладаніе правительственной опеки и т. д.

ГЛАВА III.

Организація производства.

Въ ученіе объ организаціи производства входятъ два вопроса: 1) о сотрудничествѣ. 2) о предпріятіяхъ.

Сотрудничество.

§ 33. **Общія понятія.** Въ народномъ хозяйствѣ трудъ проявляется или какъ индивидуальная сила рабочаго, или какъ трудъ коллективный, представляющій соединеніе усилій нѣсколькихъ лицъ или группъ для достиженія той или иной экономической цѣли. Всякій соединенный или коллективный трудъ, имѣющій ту или иную организацію, называется сотрудничествомъ. Такъ какъ люди живутъ въ общественныхъ союзахъ и постоянно помогаютъ другъ другу при производствѣ всевозможныхъ работъ, то сотрудничество составляетъ существенную принадлежность хозяйственной дѣятельности, присущую въ большей или меньшей степени всѣмъ племенамъ и народамъ, всѣмъ ступенямъ культуры и всѣмъ видамъ общественныхъ союзовъ.

Подъ понятіе сотрудничества подходитъ всякое соединеніе усилій нѣсколькихъ лицъ, всякая взаимная помощь въ работѣ, безъ различія числа участниковъ и способа организаціи ихъ труда. Сотрудничествомъ поэтому

называется и совмѣстный трудъ двухъ, трехъ лицъ, помогающихъ другъ другу въ какой либо самой простой работѣ (напр. въ передвиженіи тяжестей), и трудъ нѣсколькихъ сотенъ работниковъ различныхъ категорій, соединенныхъ въ какомъ нибудь большомъ предпріятіи и исполняющихъ въ стройной системѣ различныя операціи раздѣленнаго между ними производства (напр. на большой фабрикѣ, желѣзной дорогѣ и т. п.); наконецъ, сотрудничествомъ называется трудъ многихъ тысячъ и милліоновъ производителей, занимающихся различными занятіями въ многочисленныхъ и разнообразныхъ хозяйствахъ, которые хотя дѣйствуютъ самостоятельно и отдѣлены другъ отъ друга значительными разстояніями, но связаны между собой общими экономическими цѣлями и взаимно восполняютъ другъ друга. Такимъ образомъ сотрудничество, проникая всѣ общественные союзы и формы общежитія, начиная съ семьи и оканчивая государствомъ и международными союзами, представляютъ собою одно изъ самыхъ основныхъ и самыхъ важныхъ явленій общественной жизни.

Конкретныя проявленія сотрудничества весьма разнообразны, но они могутъ быть сведены къ двумъ основнымъ: 1) *соединеніе труда* или такъ называемое *простое сотрудничество,* т. е. такая организація труда, когда люди оказываютъ другъ другу помощь, занимаясь одной и той же работой и 2) раздѣленіе занятій и труда или иначе сложное сотрудничество, когда взаимная помощь оказывается посредствомъ раздѣленія и спеціализаціи труда между многими лицами или группами ихъ, находящимися между собою въ извѣстной связи.

§ 34. **I. Соединеніе труда** или простое сотрудничество, составляетъ первое и необходимое условіе хозяйственной дѣятельности, обусловливающееся слабостью единичныхъ человѣческихъ силъ. До тѣхъ поръ, пока люди не научились помогать другъ другу, они стоятъ даже ниже животныхъ, у которыхъ мы встрѣчаемъ соединеніе усилій для защиты отъ врага и для добыванія пищи.

Соединеніе труда представляетъ двѣ главныя формы: 1) простое соединеніе однородныхъ механическихъ силъ нѣсколькихъ людей для взаимной помощи, какъ напр при тягѣ, давленіи, передвиженіи тяжестей и пр. 2) соединеніе однородной дѣятельности нѣсколькихъ лицъ или группъ, но различной силы или различныхъ направленій, при чемъ установленіе соразмѣрности между этими, взаимно поддерживающими другъ друга группами, организація и регулированіе общей дѣятельноски принадлежитъ одной волѣ, одному управляющему органу. Такова будетъ дѣятельность военнаго отряда; то же мы видимъ въ нѣкоторыхъ видахъ охоты и рыбной ловли, въ дѣйствіяхъ пожарныхъ командъ при тушеніи пожаровъ, въ работахъ по сельскому хозяйству при одновременномъ трудѣ многихъ работниковъ, въ работахъ каменщиковъ и плотниковъ при постройкахъ, въ горномъ дѣлѣ, при сооруженіи дорогъ и пр. Во всѣхъ подобныхъ соединеніяхъ труда большія или меньшія массы рабочихъ силъ одновременно направляются на извѣстныя работы и регулируются извѣстной руководящей силой, которая распредѣляетъ работу между отдѣльными участниками и направляетъ ихъ къ общей цѣли. Въ этомъ случаѣ почти всегда вмѣстѣ съ соединеніемъ труда встрѣчается и раздѣленіе его, т. е. одновременно дѣйствуютъ какъ простое такъ и сложное сотрудничество. Выгоды соединенія труда состоятъ въ слѣдующемъ:

1. Соединеніе труда даетъ возможность производить работы, превышающія физическія силы одного человѣка.

2. Соединеніе труда создаетъ механическую силу массъ, увеличивающую производительность труда. При одновременномъ употребленіи многихъ работниковъ развивается особая сила, превышающая сумму силъ отдѣльныхъ работниковъ, если бы они дѣйствовали порознь. Такъ, сила натиска и сопротивленія полка будетъ гораздо больше силы натиска и сопротивленія, которые могли бы оказать отдѣльно взятые солдаты. Вслѣдствіе этой же силы массъ десять или двадцать каменьщиковъ при построй-

кѣ зданія сдѣлаютъ въ одинъ день больше нежели одинъ каменьщикъ въ 10 или 20 дней.

3. Соединеніе труда. развивая силу массъ и значительно ускоряя производство работы. даетъ возможность ослаблять вліяніе противодѣйствующихъ труду разрушительныхъ силъ природы. Выполненіе нѣкоторыхъ работъ, хотя доступныхъ по частямъ отдѣльному лицу. въ цѣломъ представляется невыполнимымъ вслѣдствіе одновременной разрушительной дѣятельности природы, которая должна быть парализована для осуществленія работы. Таковы, напр.. проложеніе дорогъ. осушеніе болотъ. проведеніе каналовъ, очистка рѣкъ. борьба съ вредными насѣкомыми. очистка полей отъ сорныхъ травъ. очистка и прорубка лѣсовъ и пр. Разрушительное вліяніе природы и ея продиводѣйствіе человѣческому труду будетъ во всѣхъ этихъ случаяхъ тѣмъ слабѣе, чѣмъ быстрѣе исполнена вся работа. и. слѣдовательно, чѣмъ больше работниковъ одновременно употреблены въ дѣло.

4. Соединеніе труда даетъ возможность ослаблять вліяніе такъ называемыхъ критическихъ моментовъ въ хозяйствѣ, т. е. наиболѣе спѣшныхъ операцій. Для нѣкоторыхъ хозяйственныхъ операцій самой природой или другими условіями производства опредѣлены періоды. въ теченіе которыхъ эти операціи должны быть выполнены, чтобы дать производительный результатъ или избѣжать значительныхъ потерь. Эти критическіе моменты имѣютъ весьма важное значеніе во многихъ отрасляхъ добывающей и обрабатывающей промышленности. Если хозяйство имѣетъ возможность временно воспользоваться добавочными силами на такія спѣшныя операціи. то оно оказывается способнымъ вести все производство въ гораздо большемъ размѣрѣ, нежели безъ такой временной помощи.

5. Соединеніе труда доставляетъ значительную экономію въ употребленіи матеріаловъ и орудій производства. количество которыхъ при совмѣстной работѣ многихъ лицъ возрастаетъ не пропорціонально числу рабочихъ. а въ гораздо меньшей прогрессіи. Экономія на ору-

діяхъ производства достигается и тѣмъ, что соединеніе многихъ работниковъ даетъ возможность примѣнить усовершенствованные механизмы и машины.

6. Нѣкоторые экономисты указываютъ также на возбужденіе соревнованія и вслѣдствіе этого на усиленіе интенсивности труда при совмѣстной работѣ многихъ работниковъ. Доказать это положеніе не возможно, но не подлежитъ сомнѣнію, что при коллективномъ трудѣ работа производится по средней производительной силѣ, такъ какъ индивидуальныя различія сглаживаются въ массѣ рабочихъ.

7. Соединеніе труда производитъ иногда улучшеніе техническихъ процессовъ производства, давая возможность употреблять пріемы, недоступные для одного рабочаго. Такъ, напр., при передвиженіи легкихъ тяжестей работники вмѣсто того, чтобы переносить ихъ, образуютъ живую цѣпь и перебрасываютъ или передаютъ другъ другу передвигаемые предметы. Болѣе важное значеніе для улучшенія техническихъ пріемовъ и достиженія экономіи въ трудѣ имѣетъ то обстоятельство, что соединеніе многихъ работниковъ для общей работы даетъ возможность организовать болѣе совершенную администрацію, т. е. управленіе и контроль.

Степень усиленія производительности соединеннаго труда въ сравненіи съ трудомъ единоличнымъ можетъ быть опредѣлена точно, если работа доступна не только совокупности работниковъ, но и каждому изъ нихъ порознь; въ другихъ же случаяхъ выгоды соединенія труда не исчислимы, если производство вовсе недоступно одному лицу.

§ 35. **II. Раздѣленіе труда или сложное сотрудничество.** Раздѣленіе труда составляетъ столь же общее явленіе, какъ и простое сотрудничество. Сущность его состоитъ въ томъ, что отдѣльныя лица занимаются не всѣми разнообразными работами, требующимися для удовлетворенія ихъ потребностей, а избираютъ одну какую нибудь отрасль дѣятельности или даже одну или нѣсколько

операцій въ извѣстной отрасли хозяйства. Такимъ образомъ возникаетъ спеціализація труда, при чемъ каждый рабочій въ своей спеціальности достигаетъ большей степени совершенства и удовлетворяетъ потребностямъ многихъ лицъ и въ свою очередь получаетъ отъ другихъ такихъ же спеціальныхъ производителей все то, въ чемъ нуждается самъ. Эта спеціализація занятій, основанная на увѣренности, что каждый отдѣльный производитель встрѣтитъ содѣйствіе при удовлетвореніи своихъ потребностей въ работѣ другихъ производителей, связываетъ постоянными хозяйственными узами множество хозяйствъ. Сложное сотрудничество охватываетъ не только группы населенія, живущія по сосѣдству и знающія другъ друга, но сплошь и рядомъ въ немъ участвуютъ производители, принадлежащіе къ различнымъ народностямъ, говорящіе на разныхъ языкахъ, живущіе въ разныхъ государствахъ и разныхъ частяхъ свѣта. Такимъ образомъ обширныя территоріи, провинціи одного государства, цѣлыя государства, наконецъ, въ извѣстныхъ отношеніяхъ весь человѣческій міръ (за исключеніемъ племенъ дикарей, не имѣющихъ никакихъ сношеній съ другими народами) представляютъ собою какъ бы одинъ хозяйственный союзъ, участвуютъ въ общей хозяйственной дѣятельности. Это величественное явленіе, возникшее изъ спеціализаціи труда, легко прослѣдить на каждомъ шагу, такъ какъ при удовлетвореніи нашихъ потребностей мы ежедневно пользуемся произведеніями различныхъ странъ, въ приготовленіи которыхъ участвовали множество группъ производителей. При такомъ развитіи и значеніи въ народномъ хозяйствѣ спеціализаціи труда, совершенно правильно замѣчаніе, что на раздѣленіи труда основывается главнымъ образомъ общежитіе. Раздѣленіе труда опредѣляетъ главныя основанія организаціи общества и взаимное отношеніе различныхъ отраслей народной дѣятельности; отъ него зависятъ въ высокой степени нравственные, умственные и матеріальные успѣхи отдѣльныхъ народовъ и всего человѣчества, а также польза, извлекаемая отдѣльнымъ лицомъ

изъ общежитія. По мнѣнію Адама Смита все, чѣмъ современный человѣкъ стоитъ неизмѣримо выше дикаря, есть результатъ раздѣленія занятій. Необходимо прослѣдить способы возникновенія и развитія сложнаго сотрудничества, его формы, способы организаціи, наконецъ его вліяніе на экономическую жизнь.

§ 36. **Происхожденіе сложнаго сотрудничества.** Сложное сотрудничество возникаетъ или изъ обмѣна продуктовъ между хозяйствами, или путемъ организаціи труда въ хозяйственныхъ союзахъ.

1. Обмѣнъ является источникомъ раздѣленія занятій слѣдующимъ образомъ. Первобытныя хозяйства представляются изолированными другъ отъ друга, т. е. работающими каждое для себя такимъ образомъ, чтобы продуктами своего производства удовлетворить всѣ свои потребности. Но у этихъ изолированныхъ хозяйствъ отъ времени до времени являются остатки тѣхъ или иныхъ продуктовъ, которыми они обмѣниваются съ другими хозяйствами. Этотъ спорадическій обмѣнъ уясняетъ производителямъ выгоды спеціализаціи производства между ними и, постоянно учащаясь, можетъ вести къ установленію правильнаго и постояннаго раздѣленія занятій между хозяйствами, участвующими въ обмѣнѣ, если нѣтъ препятствій для свободнаго и правильнаго совершенія мѣновыхъ сдѣлокъ. Территоріальное раздѣленіе труда почти никогда не устанавливается по заранѣе опредѣленному и сознательному плану, а является результатомъ торговыхъ сношеній, возникающихъ болѣе или менѣе случайно и затѣмъ организующихся въ постоянную и правильную форму.

2. Второй способъ возникновенія сложнаго сотрудничества состоитъ въ извѣстной цѣлесообразной организаціи труда въ постоянныхъ хозяйственныхъ союзахъ, сообразно силамъ членовъ этихъ союзовъ и разнообразію условій производства. Начиная съ небольшихъ союзовъ, эта организація распространяется все шире и шире. Сама природа дала естественный и постоянный союзъ, а именно — семейный. Семья, явившаяся самой древ-

ней хозяйственной единицей, была и первоначальной школой спеціализаціи труда. Въ семейномъ производствѣ люди весьма легко замѣтили выгоды раздѣленія занятій сообразно различію силъ производителей по поламъ и возрастамъ. Работы, требующія наибольшаго напряженія физической силы и отлучекъ изъ дому исполняютъ мужчины, домашнія работы поручаются женщинамъ; работы, требующія особаго искусства, исполняются старшими, взрослыми членами семьи, а болѣе простыя и преимущественно вспомогательныя — младшими, менѣе сильными, опытными и искустными.

Изъ семьи спеціализація труда распространилась на другіе общественные союзы: раздѣленіе труда развивалось съ одной стороны, внутри большихъ хозяйствъ, работавшихъ при помощи рабовъ, а позже наемныхъ рабочихъ; а съ другой—между отдѣльными хозяйствами. Въ общинахъ нѣкоторыя занятія раздѣлялись между семействами, въ племенахъ—между общинами, въ государствахъ —между классами и сословіями, изъ которыхъ, на каждое возлагаются извѣстныя обязанности сообразно какому либо общему плану.

Оба указанные способа возникновенія и развитія сложнаго сотрудничества, т. е. обмѣнъ продуктовъ между хозяйствами и расчлененіе занятій внутри хозяйственныхъ союзовъ всегда существовали одновременно и своимъ совмѣстнымъ вліяніемъ создали нынѣшнюю чрезвычайно сложную и далеко развѣтвленную систему спеціализаціи труда.

§ 37. **Формы сложнаго сотрудничества.** Можно указать двѣ главныхъ формы сложнаго сотрудничества: 1) *профессіональное раздѣленіе труда* и 2) *территоріальное.*

1. *Профессіональное раздѣленіе* труда основано на раздѣленіи всей хозяйственной дѣятельности народа между множествомъ отдѣльныхъ группъ, занимающихся отдѣльными занятіями или профессіями. Эта профессіональная спеціализація представляетъ два типа, между которыми нельзя впрочемъ провести рѣзкой границы: *раздѣленіе занятій* и *техническое раздѣленіе труда.*

Въ каждую данную эпоху въ данномъ обществѣ можно установить классификацію болѣе или менѣе обособленныхъ промысловъ, напримѣръ, промыслы каменьщика, плотника, сапожника, кузнеца и пр. Основанное на этой классификаціи раздѣленіе хозяйственной дѣятельности между отдѣльными производителями и хозяйствами называется *раздѣленіемъ занятій*.

Но сверхъ этого дѣленія по занятіямъ, операціи входящія въ извѣстный промыселъ, могутъ дробиться дальше и раздѣляться между отдѣльными участниками производства. Такое дробленіе операцій внутри каждаго отдѣльнаго промысла называется *техническимъ раздѣленіемъ труда*

Обѣ эти формы спеціализаціи труда имѣютъ одинаковое основаніе, представляютъ собою два фазиса одного и того же процесса и постоянно сливаются другъ съ другомъ. Для даннаго времени можно еще провести условную границу между раздѣленіемъ хозяйственной дѣятельности на отдѣльныя профессіи и раздѣленіемъ операцій внутри профессіи; но съ исторической точки зрѣнія граница исчезаетъ, ибо каждое техническое раздѣленіе труда, начавшееся въ извѣстномъ промыслѣ, можетъ совершенно расчленить его на нѣсколько отдѣльныхъ промысловъ. Таково дѣйствительно и было происхожденіе нынѣшней весьма сложной классификаціи промысловъ, образовавшихся изъ немногочисленныхъ профессій прежняго времени.

Нельзя считать признакомъ для отличія техническаго раздѣленія труда отъ раздѣленія занятій дробленіе производства между его участниками въ одномъ хозяйствѣ, или между нѣсколькими хозяйствами. Нерѣдко встрѣчается соединеніе въ одномъ хозяйствѣ нѣсколькихъ работъ, составляющихъ отдѣльные промыслы, напр., въ большихъ механическихъ мастерскихъ для обработки дерева и желѣза совмѣстно работаютъ плотники, столяры, токари, кузнецы, слесари, литейщики и пр., на фабрикахъ льняныхъ, хлопчато-бумажныхъ и шерстяныхъ работаютъ пря-

дильщики. ткачи, красильщики и пр. Наоборотъ. чрезвычайно дробное техническое раздѣленіе труда встрѣчается иногда не въ одной мастерской. а между многими мастерскими, какъ напр.. у швейцарскихъ часовщиковъ и у нашихъ кустарей.

Нѣкоторые экономисты видятъ различіе между раздѣленіемъ занятій и раздѣленіемъ труда въ томъ. что каждое особое занятіе даетъ будто бы готовый, годный къ употребленію продуктъ. между тѣмъ какъ при техническомъ раздѣленіи труда работа каждаго отдѣльнаго работника производитъ только частицу продукта, саму по себѣ ни къ чему негодную. Этотъ принципъ можетъ имѣть нѣкоторое значеніе при классификаціи занятій. но онъ отличается крайнею шаткостью, ибо сплошь и рядомъ самостоятельные промыслы даютъ лишь сырые продукты или полуфабрикаты, негодные къ употребленію безъ дальнѣйшей переработки. Этотъ анализъ приводитъ къ убѣжденію въ вѣрности высказаннаго раньше положенія, что точной границы между раздѣленіемъ занятій и техническимъ раздѣленіемъ труда не существуетъ и не можетъ существовать.

2. *Территоріальнымъ раздѣленіемъ труда* называется спеціализація различныхъ отраслей производства или отдѣльныхъ частей одного и того же производства между различными мѣстностями. Основаніемъ территоріальной спеціализаціи промысловъ служитъ различіе почвы. климата. географическаго положенія. а также историческихъ и этнографическихъ условій. Иногда территоріальная спеціализація труда бываетъ результатомъ какихъ нибудь случайныхъ причинъ, положившихъ основаніе къ возникновенію того или иного промысла въ извѣстной мѣстности. Разъ установившаяся территоріальная спеціализація поддерживается силою обычая, хотя она можетъ измѣняться и дѣйствительно нерѣдко измѣняется съ появленіемъ новыхъ факторовъ. Важнѣйшую роль въ этомъ отношеніи играютъ пути сообщенія, облегчающіе сношеніе однихъ мѣстностей съ другими. Территоріальная спеціализація производства,

какъ и специализація профессіональная, представляетъ много ступеней: иногда она ограничивается крупнымъ дѣленіемъ по главнымъ отраслямъ промышленности, иногда же переходитъ въ спеціализацію производства по видамъ и разновидностямъ промышленности, по видамъ отдѣльныхъ товаровъ и, наконецъ, доходитъ до мельчайшаго техническаго раздѣленія труда.

Какъ профессіональное, такъ и территоріальное раздѣленіе труда можетъ быть *постояннымъ* или *временнымъ*, а также *одновременнымъ* или *послѣдовательнымъ*. Постоянное раздѣленіе труда составляетъ болѣе высокую форму сотрудничества, при которой оно достигаетъ своего полнаго развитія. Временное раздѣленіе труда бываетъ или въ тѣхъ случаяхъ, когда новая форма организаціи производства недавно возникла и не успѣла еще окрѣпнуть, или же когда въ самыхъ условіяхъ производства встрѣчаются какія нибудь непреодолимыя препятствія для постояннаго раздѣленія труда. Послѣдній случай мы видимъ въ земледѣльческой промышленности, въ которой полевыя работы производятся только въ извѣстные періоды времени, а потому и раздѣленіе труда можетъ быть только временное. Конечно, временное раздѣленіе труда не можетъ имѣть такого значенія, какъ постоянное.

Одновременнымъ раздѣленіемъ труда называется такой способъ производства, когда всѣ операціи, раздѣленныя между многими работниками или ихъ группами, производятся одновременно и каждый работникъ или группа рабочихъ приготовляютъ отдѣльныя части продукта, которыя затѣмъ соединяются, напримѣръ, при изготовленіи часовъ, устройствѣ машинъ, изготовленіи экипажей и пр. Другія производства требуютъ цѣлаго ряда операцій, *послѣдовательно* совершаемыхъ надъ однимъ и тѣмъ же продуктомъ, напр., въ булавочномъ и карточномъ производствѣ, при изготовленіи деревянныхъ ложекъ и пр.

§ 38. **Организація раздѣленнаго труда.** Раздѣленіе труда, чтобы оно достигало своей конечной цѣли,

требуетъ такого цѣлесообразнаго сочетанія отдѣльныхъ вѣтвей труда, при которомъ они составляли бы извѣстное гармоническое цѣлое, соотвѣтствуя другъ другу и отвѣчая общей совокупности хозяйственныхъ потребностей. Это положеніе относится какъ къ территоріальному и профессіональному раздѣленію занятій, такъ и къ техническому раздѣленію труда. Какъ извѣстное число булавочныхъ головокъ требуетъ такого же числа булавочныхъ стержней. извѣстное число часовыхъ крышекъ требуетъ соотвѣтственнаго числа зубчатыхъ колесъ, пружинъ и проч., точно также требуется извѣстное количественное соотношеніе между группами производителей, занимающихся различными отраслями народнаго хозяйства: на извѣстное количество населенія требуется соотвѣтственное число лицъ, занимающихся производствомъ хлѣба и другимъ пищевыхъ продуктовъ, одежды, предметовъ отопленія. освѣщенія и проч. Какъ число частей извѣстнаго предмета, изготовленное въ количествѣ, не соотвѣтствующемъ другимъ частямъ, не можетъ получить примѣненія. точно также количественное несоотвѣтствіе профессіональныхъ группъ вызоветъ излишекъ или недостатокъ тѣхъ или иныхъ предметовъ и вмѣстѣ съ тѣмъ недостатокъ или излишекъ производителей.

Установленіе надлежащаго соотвѣтствія между различными производительными группами совершается двояко:

1. Цѣлесообразная система и количественное соотвѣтствіе между участвующими въ работѣ группами устанавливается управляющимъ хозяйственнымъ органомъ. Этотъ авторитарный порядокъ имѣетъ мѣсто въ каждомъ отдѣльномъ хозяйствѣ.

2. Но при раздѣленіи труда между многими независимыми хозяйствами нѣтъ общаго руководящаго органа, хотя существуетъ извѣстная организація, безъ которой не возможна правильная хазяйственная жизнь общества. Эта организація или система народнаго раздѣленія труда складывается при помощи долгаго историческаго опыта съ большими трудностями и колебаніями. Но разъ най-

дено извѣстное цѣлесообразное отношеніе между различными профессіями, оно крѣпнетъ, передается изъ поколѣнія въ поколѣніе и сохраняется до тѣхъ поръ, пока жизнь не требуетъ настоятельно его перемѣны. Такое окрѣпшее раздѣленіе профессій создавало касты и сословія, какъ юридическіе институты, при чемъ свобода выбора занятій въ то время была весьма сильно ограничена закономъ. Съ постепенною отмѣною юридическихъ ограниченій, устойчивость въ системѣ раздѣленія занятій поддерживается наслѣдственною передачей промысла. Наслѣдственная передача промысла всегда сохраняетъ значеніе: но наряду съ нею все большее вліяніе пріобрѣтаетъ рынокъ, какъ регуляторъ системы раздѣленія труда въ народномъ хозяйствѣ. При развитомъ оборотѣ, усиленной конкуренціи и постоянныхъ усовершенствованіяхъ въ производствѣ распредѣленіе населенія по профессіональнымъ группамъ подвергается болѣе частымъ и рѣзкимъ колебаніямъ.

§ 39. **Вліяніе сложнаго сотрудничества.** Это вліяніе выражается въ томъ, что спеціализація труда съуживаетъ сферу дѣятельности каждой рабочей силы, но вмѣстѣ съ тѣмъ даетъ этой силѣ наиболѣе соотвѣтственное примѣненіе. Отсюда, съ одной стороны,—усиленіе производительности труда, а съ другой — развитіе односторонности, т. е. выгодныя и темныя стороны сложнаго сотрудничества.

Выгоды раздѣленія труда въ частности слѣдующія:

1. Постоянное занятіе однимъ и тѣмъ же дѣломъ развиваетъ искусство и ловкость исполнителя. Чѣмъ чаще исполняется какая нибудь работа, тѣмъ большаго искусства въ производствѣ ея можно достигнуть.

2. Рабочій, занимающійся исключительно однимъ дѣломъ, сберегаетъ время, которое онъ употреблялъ бы на переходъ отъ одного занятія въ другому, т. е. на перемѣну инструментовъ и орудій, на передвиженіе съ одного мѣста на другое, на приспособленіе къ работѣ и проч.

3. Сберегается время, употребляемое на обученіе рабочихъ. Чѣмъ проще дѣло, тѣмъ скорѣе ему можно выучиться. раздѣленіе же труда доводитъ работу рабочаго иногда до крайней простоты. Вмѣстѣ съ тѣмъ получается сбереженіе на издержкахъ обученія, уменьшается порча матеріаловъ, неизбѣжная при обученіи и пр.

4. При раздѣленіи труда разнообразныя способности людей могутъ найти себѣ соотвѣтственное приложеніе. Вслѣдствіе этого трудъ распредѣляется гораздо экономнѣе: высшія знанія и способности употребляются для болѣе трудныхъ и болѣе производительныхъ занятій; болѣе слабыя силы назначаются на простѣйшія работы. При широкомъ раздѣленіи труда каждый человѣкъ можетъ найти занятіе соотвѣтственное его способностямъ; даже калѣки находятъ примѣненіе своимъ ограниченнымъ силамъ.

5. Раздѣленіе труда способствуетъ изобрѣтенію машинъ. Раздѣленіе труда разлагаетъ производство на простѣйшія операціи, которыя легче замѣнить механизмомъ; сосредоточиваетъ вниманіе производителей на ихъ спеціальности, для которой они скорѣе изобрѣтаютъ разныя улучшенія; создаетъ особый классъ высшихъ техниковъ, которые обладаютъ обширными знаніями по своимъ спеціальностямъ, имѣютъ возможность производить опыты и вообще находятся въ самыхъ благопріятныхъ условіяхъ для улучшенія процессовъ производства и новыхъ изобрѣтеній.

6. Раздѣленіе труда сберегаетъ капиталъ. Чѣмъ меньше число операцій, совершаемыхъ работникомъ, и чѣмъ чаще онъ совершаетъ одну и ту же операцію, тѣмъ меньше нужно для него инструментовъ и тѣмъ чаще будутъ находиться одни и тѣ же инструменты въ работѣ. Если, положимъ, для извѣстнаго ремесла требуется десять инструментовъ, то, при раздѣленіи этого ремесла на 10 отдѣльныхъ операцій, этими инструментами могутъ работать десять человѣкъ, тогда какъ безъ раздѣленія труда, для каждаго работника потребуется весь

приборъ инструментовъ. То же соображеніе примѣняется отчасти къ устройству помѣщеній.

7. Раздѣленіе труда даетъ возможность совершеніемъ одной операціи достигнуть тѣхъ же результатовъ, которые иначе потребовали бы многократныхъ повтореній одного и того же дѣла. Тамъ, гдѣ, напр., нѣтъ почтъ, для перевозки однаго письма требуется снаряженіе особаго гонца; при существованіи почтъ за одинъ разъ отправляются тысячи писемъ, перевозка которыхъ въ совокупности стоитъ немного дороже, нежели доставка одного письма. Такія же выгоды доставляетъ выдѣленіе въ особый промыселъ торговли.

Неудобства раздѣленія труда слѣдующія:

1. При раздробленіи производства на простѣйшія операціи большое число рабочихъ всю жизнь повторяютъ одну или нѣсколько такихъ простыхъ операцій. Столь простая механическая работа задерживаетъ умственное развитіе рабочихъ и развиваетъ крайне односторонне физическія силы, при чемъ рабочій оказывается неспособнымъ къ другой дѣятельности, такъ какъ кромѣ одной или нѣсколькихъ простѣйшихъ операцій онъ ничего не знаетъ.

2. Простота работы и легкость обученія ей даютъ позможность легче замѣнять однихъ рабочихъ другими, что дѣлаетъ ихъ положеніе болѣе шаткимъ и зависимымъ.

3. Раздѣленіе труда раздѣляетъ рабочихъ на множество группъ, которыхъ знанія, искусство и матеріальное положеніе рѣзко отличаются. Тогда какъ высшія группы обладаютъ спеціальнымъ образованіемъ и получаютъ большое вознагражденіе, низшія на всегда обречены на черную механическую работу, трудъ ихъ оплачивается скудно и они не могутъ улучшить своего положенія.

4. Широко проведенное территоріальное раздѣленіе труда приводитъ къ одностороннему развитію промышленности и одностороннему пользованію силами природы; а международное раздѣленіе труда можетъ иногда создать

одностороннее направленіе въ развитіи всего народнаго хозяйства.

Вліяніе раздѣленія труда на пониженіе умственнаго уровня рабочихъ имѣетъ весьма серьезное соціальное значеніе, но это зло не неизбѣжное. Наиболѣе надежнымъ средствомъ противъ него является широко распространенное народное образованіе, которое дѣлаетъ доступнымъ рабочему духовные интересы и подготовляетъ его къ болѣе разнообразной дѣятельности.

§ 40. **Предѣлы раздѣленія труда.** Предѣлы раздѣленія труда опредѣляются:

1. *Свойствами промысла.* Промыселъ долженъ быть настолько сложенъ, чтобы съ выгодою допускать дѣленіе на отдѣльныя операціи, которыя поручаются отдѣльнымъ рабочимъ. Эта дѣлимость на операціи въ разныхъ производствахъ весьма различна (булавочное и часовое производство).

2. *Размѣрами производства.* Широкое раздѣленіе труда предполагаетъ участіе въ работѣ многихъ рабочихъ, вырабатывающихъ значительное количество продуктовъ, т. е. производство болѣе или менѣе значительныхъ размѣровъ. Нѣтъ необходимости. чтобы это производство велось въ одной мастерской и вообще составляло одно предпріятіе; оно можетъ быть ведено многими самостоятельными хозяевами (часовое производство въ Швейцаріи, многіе русскіе кустарные промыслы), но въ общей совокупности такое производство будетъ составлять болѣе или менѣе значительную промышленность. Если по какимъ-либо причинамъ производство не можетъ достигнуть значительныхъ размѣровъ, то въ немъ не можетъ быть примѣнено и раздѣленіе труда между многими группами рабочихъ.

3. *Обширностью рынка для сбыта продуктовъ.* Производство значительныхъ размѣровъ, дающее значительное количество продуктовъ, требуетъ обширнаго рынка для сбыта этихъ продуктовъ. Ни фабрика, ни значительная мастерская не найдутъ достаточно работы, удо-

влетворяя потребностямъ селенія или небольшаго города; по той же причинѣ въ селахъ не находятъ достаточно занятій производители, спеціализировавшіе свою дѣятельность—разнаго рода ремесленники, извозчики, торговцы какимъ-лимо спеціальнымъ продуктомъ и пр. Полное развитіе спеціализаціи труда, въ видѣ множества промысловъ, составляетъ принадлежность только болѣе или менѣе крупныхъ городскихъ центровъ.

ГЛАВА IV.

Хозяйственныя предпріятія и ихъ формы.

§ 41. **Общія замѣчанія.** Народное хозяйство, имѣющее цѣлью удовлетвореніе разнообразныхъ частныхъ и общественныхъ потребностей, при профессіональной спеціализаціи труда, раздѣляется на много вѣтвей, которыя называются *промыслами* или *отраслями промышленности*. Во всѣхъ отрасляхъ промышленности хозяйственная дѣятельность осуществляется посредствомъ организованныхъ хозяйственныхъ единицъ, именуемыхъ *предпріятіями*. Въ зависимости отъ преслѣдуемыхъ цѣлей, способовъ соединенія производительныхъ силъ, способовъ дѣйствія этихъ силъ, а также отъ историческаго развитія хозяйства, предпріятія получаютъ различную организацію, различныя *формы*.

Формы предпріятій имѣютъ не одинаковое значеніе. Однѣ изъ нихъ вызываютъ лишь частичныя особенности въ организаціи хозяйства; другія опредѣляютъ весь экономическій и бытовой строй промышленности, въ которой онѣ примѣняются. Эти послѣднія формы предпріятій называются также *формами промышленности*. Въ настоящей главѣ подъ общимъ именемъ формъ предпріятій будутъ разсмотрѣны и главнѣйшія формы промышленности.

§ 42. **Предпріятіе; предприниматель и его функціи: простое и сложное предпріятіе.** Предпріятіемъ называется организованное ради той или иной хозяйственной цѣли соединеніе производительныхъ силъ, представляющее отдѣльную хозяйственную единицу. Каждая такая единица есть нѣчто цѣлое, обособленное отъ другихъ единицъ, располагаетъ отдѣльными силами, осуществляетъ самостоятельную дѣятельность и поэтому имѣетъ отдѣльное бытіе. Какъ долго продолжается существованіе предпріятія—это вопросъ второстепенный. Предпріятіе можетъ имѣть въ виду достиженіе опредѣленной цѣли въ теченіе извѣстнаго краткаго періода времени (напр. постройка зданія, дороги, корабля), и съ достиженіемъ цѣли или вслѣдствіе отказа отъ достиженія ея самое предпріятіе исчезаетъ; или же предпріятіе можетъ существовать для неопредѣленно продолжительной дѣятельности, осуществляющейся постоянною смѣною хозяйственныхъ процессовъ. т. е. рядомъ послѣдовательныхъ *операцій* (напр. имѣніе, фабрика, желѣзная дорога, ремесленная мастерская, торговое заведеніе и пр.). Первыя предпріятія называются *временными*, вторыя *постоянными*. Предпріятія нельзя смѣшивать съ понятіемъ хозяйственной операци. *Операція* есть отдѣльный актъ изъ дѣятельности предпріятія, и лишь въ рѣдкихъ случаяхъ все предпріятіе исчерпывается одною операціей.

Предпріятіе предполагаетъ существованіе *предпринимателя* (физическое лицо, соединеніе нѣсколькихъ лицъ, юридическое лицо), который организуетъ предпріятіе, руководитъ имъ, пользуется его результатами и несетъ отвѣтственность. Руководство предпріятіемъ не всегда осуществляется непосредственно предпринимателемъ, оно можетъ быть передано другимъ лицамъ; но эти лица являются лишь уполномоченными предпринимателя. Соединяются ли права и обязанности предпринимателя въ одномъ лицѣ или раздѣляются между многими лицами или учрежденіями—сущность ихъ отъ этого не измѣняется.

Предприниматель соединяетъ для хозяйственной дѣя-

тельности производительныя силы—природу. трудъ и капиталъ, которыя или принадлежатъ самому предпринимателю, или другимъ лицамъ, т. е. являются для предпринимателя чужими силами и находятся лишь во временномъ его владѣніи и распоряженіи. Право собственности на весь капиталъ предпріятія или на извѣстную часть его составляетъ обыкновенное, но не безусловно необходимое условіе предпринимательской дѣятельности; необходимо лишь, чтобы владѣльцы производительныхъ силъ передали ихъ въ пользованіе предпринимателя путемъ найма или кредита.

Предприниматель пользуется результатами предпріятія (выдѣляя вознагражденіе за пользованіе чужими силами) и несетъ за него отвѣтственность. а потому всякое предпріятіе предполагаетъ рискъ—техническій и коммерческій. Этотъ рискъ весьма разнообразенъ и находится между прочимъ въ зависимости отъ того. исполняетъ ли предприниматель заказанную ему работу, или онъ работаетъ для рынка. Сообразно этому признаку нѣкоторые различаютъ *неполныя* и *полныя* предпріятія. но такое дѣленіе не имѣетъ существеннаго значенія.

Хотя въ каждомъ предпріятіи существуетъ предприниматель, но предпріятіе не отождествляется съ личностью послѣдняго и не можетъ быть смѣшиваемо съ совокупностью хозяйственной дѣятельности. съ *хозяйствомъ* частнаго лица, общественнаго союза или учрежденія. Одно и то же физическое или юридическое лицо можетъ вести нѣсколько предпріятій (одному лицу можетъ принадлежать имѣніе, фабрика. корабль. составляющія совершенно отдѣльныя предпріятія); одно и то же лицо можетъ участвовать во многихъ предпріятіяхъ. но въ каждомъ изъ нихъ ему будетъ принадлежать лишь извѣстная доля. Связь предпріятія съ личностью предпринимателя въ различныхъ предпріятіяхъ не одинакова; иногда она слаба и временна. Предпріятіе можетъ представлять крѣпкій и назначенный для продолжительной дѣятельности хозяйственный организмъ; предприниматели же по-

стоянно смѣняются. Эта самобытная жизнь предпріятій обусловливается ихъ самобытной хозяйственной цѣлью и особыми средствами, выдѣлившимися изъ общихъ имущественныхъ средствъ предпринимателей и прочно усвоенными предпріятіемъ. Вмѣстѣ съ развитіемъ народнаго хозяйства увеличивается число крупныхъ предпріятій, осуществляющихъ важныя народно-хозяйственныя задачи и расчитанныхъ на весьма продолжительное существованіе, при чемъ обособленіе предпріятій отъ личности предпринимателя, хозяйственная самостоятельность и самобытность предпріятій пріобрѣтаютъ весьма важное значеніе.

Въ зависимости отъ характера хозяйственныхъ задачъ предпріятія имѣютъ различную конструкцію. Нѣкоторыя предпріятія осуществляютъ лишь одинъ какой либо простѣйшій видъ хозяйственной дѣятельности и могутъ быть названы *простыми;* другія, для выполненія сложныхъ хозяйственныхъ задачъ, должны одновременно обнимать нѣсколько отраслей хозяйства и называются *сложными*. Сложное предпріятіе вмѣщаетъ въ себѣ нѣсколько простыхъ, являющихся его составными частями, органами. Примѣромъ такихъ сложныхъ предпріятій могутъ служить большія имѣнія съ разнообразными сельскохозяйственными заведеніями, желѣзныя дороги и пр. Не всякое соединіе нѣсколькихъ простыхъ предпріятій, хотя бы и связанныхъ внѣшнимъ образомъ (напр. находящихся подъ однимъ управленіемъ) образуетъ сложное предпріятіе. Послѣднее должно представлять не простой агломератъ предпріятій, а извѣстное органическое единство, всѣ части которыхъ соединены тѣсною хозяйственною связью и взаимною зависимостью.

§ 43. **Формы предпріятій. Частныя и общественныя предпріятія.**

А. По субъекту предпріятія раздѣляются на *частныя* и *общественныя*. Въ предпріятіяхъ перваго рода предпринимателемъ является частное лицо или союзъ частныхъ лицъ; въ предпріятіяхъ общественныхъ — общественный союзъ или учрежденіе (государство, церковь, го-

родъ, земство. сельская община. учебное заведеніе, благотворительное учрежденіе и пр.). Предпріятія частныя обыкновенно являются предпріятіями *частнаго интереса* или *коммерческими*, т. е. имѣютъ цѣлью извлеченіе прибыли; а предпріятія общественныя существуютъ ради *общественной пользы;* но это правило допускаетъ много исключеній. Частныя лица создаютъ иногда предпріятія исключительно ради общественныхъ интересовъ (музеи. библіотеки. учебныя заведенія), а нѣкоторыя общественныя предпріятія ведутся для коммерческихъ цѣлей.

Господствующею формою хозяйственной предпріимчивости являются предпріятія частныя. которыя вообще обладаютъ большею энергіею. подвижностью и бережливостью, хотя впрочемъ далеко не въ одинаковой степени, въ зависимости отъ ихъ размѣровъ и организаціи. Общественныя предпріятія съ коммерческими цѣлями составляютъ исключеніе и умѣстны въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ они служатъ единственно возможнымъ или лучшимъ средствомъ достиженія. параллельно съ коммерческими цѣлями. цѣлей общественной пользы т. е. удовлетворенія потребностей общественнаго благоустройства или безопасности. Такъ:

1. Общественно-коммерческія предпріятія умѣстны въ тѣхъ случаяхъ. когда они возникаютъ изъ владѣнія общественными имуществами, отчужденіе которыхъ не возможно или не желательно. Общественные союзы и учрежденія эксплоатируютъ такія имущества тѣми же способами, какъ и частные собственники. Обыкновенно избирается простѣйшая форма эксплоатаціи. напр. сдача въ аренду; но иногда благоустройственныя цѣли побуждаютъ прибѣгать къ болѣе интенсивному хозяйству. Такъ, городъ можетъ на городскихъ площадяхъ сдавать частнымъ лицамъ мѣста для устройства торговыхъ помѣщеній: но въ видахъ лучшаго благоустройства и безопасности городъ самъ можетъ устраивать лавки, крытые рынки и пр., при чемъ въ этомъ случаѣ можетъ быть принятъ лучшій планъ за-

стройки, возведены зданія изъ огнеупорныхъ матеріаловъ (камня и желѣза), сдѣланы различныя улучшенія, недоступныя частнымъ лицамъ и пр. Иногда общественнымъ учрежденіямъ принадлежатъ доходныя имущества, отчужденіе которыхъ возможно безъ ущерба для благоустройства, напр. копи, заводы. Умѣстность эксплоатаціи такихъ предпріятій общественными союзами зависитъ отъ степени ихъ доходности сравнительно съ цѣнностью, которую можно выручить при отчужденіи этихъ имуществъ, причемъ, конечно, принимается во вниманіе возможное возрастаніе дохода въ будущемъ. Успѣшная эксплоатація такихъ предпріятій общественными учрежденіями довольно рѣдко удается.

2. Общественно-коммерческія предпріятія умѣстны въ тѣхъ случаяхъ, когда частная предпріимчивость не обладаетъ достаточною силою или не представляетъ гарантій за успѣшное веденіе дѣла, имѣющаго серьезный общественный интересъ. Таково, напр., лѣсное хозяйство. Лѣсъ является однимъ изъ важныхъ климатическихъ факторовъ, и лѣсоистребленіе оказываетъ нерѣдко гибельное вліяніе какъ на санитарныя условія, такъ и на все народное хозяйство, черпающее свои силы въ эксплоатаціи земли; а между тѣмъ правильное лѣсное хозяйство доступно лишь крупнымъ частнымъ землевлалѣльцамъ. Но даже въ большихъ частныхъ имѣніяхъ лѣсъ можетъ быть истребленъ при разстройствѣ личныхъ дѣлъ владѣльца или ради временной выгоды. Искусственное лѣсоразведеніе можетъ быть иногда въ коммерческомъ отношеніи выгодно; но оно требуетъ затраты капитала на такой продолжительный срокъ, что частныя лица не рѣшаются на подобныя предпріятія въ значительныхъ размѣрахъ. Эти соображенія вполнѣ оправдываютъ веденіе лѣснаго хозяйства государствомъ и общественными союзами, пріобрѣтеніе частныхъ лѣсовъ въ казну и общественныя работы по искусственному лѣсоразведенію. Точно также умѣстны общественныя предпріятія по осушенію болотъ, дренированію почвы, канализаціи, работы по искусствен-

ному орошенію и пр. При слабости частной предпріимчивости и отсутствіи частныхъ большихъ капиталовъ оказывалась необходимой и казенная разработка рудниковъ. Въ нѣкоторыхъ случаяхъ умѣстны государственныя и общественныя предпріятія, чтобы подать примѣръ и вызвать этимъ примѣромъ частную инициативу.

3. Наконецъ, общественныя предпріятія предпочтительны, когда частная предпріимчивость можетъ оказаться опасной или неудобной. Такая опасность можетъ обусловливаться монопольнымъ характеромъ предпріятій, служащихъ для удовлетворенія важныхъ общественныхъ потребностей. Таково устройство городскихъ водопродовъ, газопроводовъ, усовершенствованныхъ путей сообщеній, напр. каналовъ, желѣзныхъ дорогъ и пр. Передача подобныхъ предпріятій безсрочно или на продолжительный срокъ въ частныя руки можетъ создать большія затрудненія для правильнаго удовлетворенія общественныхъ потребностей, и если такая опасность не можетъ быть устранена, то веденіе подобныхъ предпріятій общественными учрежденіями должно быть признано предпочтительнымъ. Точно также умѣстны общественныя и въ частности государственныя предпріятія въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ дѣло требуетъ полнаго довѣрія, нарушеніе котораго можетъ причинить большой вредъ, напр. чеканка монеты. Наконецъ, частная предпріимчивость неудобна, если извѣстная отрасль хозяйственной дѣятельности, удовлетворяющая важной общественной потребности, представляетъ предпріятія различной доходности. Частные предприниматели возьмутся за предпріятія доходныя, но не примутъ на себя предпріятій бездоходныхъ и убыточныхъ. Общественное учрежденіе, взявъ въ свои руки совокупность всѣхъ этихъ предпріятій, можетъ покрывать убытки однихъ изъ нихъ доходами другихъ и такимъ образомъ данная потребность будетъ удовлетворена гораздо полнѣе. Этими мотивами оправдываются государственная почта, телеграфъ, сооруженіе и эксплоатація государственныхъ усовершенствованныхъ путей сообщенія.

Имѣя въ виду изложенныя выше руководящія начала, не легко однако опредѣлить область примѣненія общественныхъ предпріятій, замѣняющихъ частную предпріимчивость. При рѣшеніи этого вопроса имѣютъ весьма большое значеніе а) свойства различныхъ отраслей промышленности, а также б) характеръ народа и правительства.

а) Болѣе успѣшно ведутся общественными учрежденіями тѣ предпріятія, которыя могутъ быть регулированы общими правилами и нормами, не требуютъ частыхъ перемѣнъ плана и направленія дѣятельности и гдѣ контроль и учетъ исполнителей не связаны съ большими затрудненіями. Наоборотъ, предпріятія, требующія свободы дѣйствій и коммерческой предпріимчивости, почти никогда не удаются общественнымъ учрежденіямъ, и если приносятъ иногда значительный доходъ, то лишь въ силу монополій и привиллегій.

б) При слабо развитой частной предпріимчивости для общественной власти возникаетъ необходимость расширять свою предпринимательскую дѣятельность; наоборотъ, эта дѣятельность сокращается при высокомъ развитіи частной инціативы и самодѣятельности, такъ какъ частныя лица и коммерческіе союзы выполняютъ вполнѣ удовлетворительно всѣ тѣ задачи, которыя могутъ быть исполнены коммерческими предпріятіями, т. е. гдѣ частная дѣятельность можетъ найти достаточное вознагражденіе. Кромѣ того, развитіе духа самодѣятельности вызываетъ къ жизни многочисленные союзы частныхъ лицъ, осуществляющіе даже бездоходныя непосредственно предпріятія, но приносящія пользу учредителямъ, такъ какъ подобныя предпріятія облегчаютъ въ томъ или иномъ отношеніи хозяйственную дѣятельность и такимъ образомъ косвенно вполнѣ окупаютъ сдѣланныя затраты (лабораторіи для химическихъ и иныхъ изслѣдованій, имѣющихъ промышленное значеніе, образцовыя фермы и пр.).

§ 44. Мелкія, среднія и крупныя предпріятія.

Б. *По величинѣ* предпріятія раздѣляются на *мелкія*, *среднія* и *крупныя*. Это дѣленіе не имѣетъ точнаго

и общепринятаго основанія. Такимъ основаніемъ могутъ служить:

а) Рабочая сила семейнаго союза, какъ нормальной хозяйственной единицы, при чемъ предпріятія, достаточныя для силъ семьи считаются *средними,* недостаточныя для этой цѣли—*мелкими,* а превышающія рабочую силу семьи—*крупными.*

б) Положеніе предпринимателя въ предпріятіи, т. е. участіе его въ работѣ вмѣстѣ съ другими рабочими или только участіе въ управленіи. Въ мелкихъ предпріятіяхъ предприниматель—въ то же время самъ работникъ, хотя бы онъ держалъ для помощи другихъ рабочихъ; въ среднихъ предпріятіяхъ предприниматель только руководитъ дѣломъ, но не имѣетъ уже возможности принимать участіе въ работѣ наравнѣ съ рабочими; въ крупныхъ предпріятіяхъ предприниматель не можетъ даже исполнять всѣхъ функцій надзора и руководства, ему принадлежатъ лишь общія важнѣйшія распоряженія, приводимыя въ исполненіе административнымъ персоналомъ его помощниковъ.

в) Существующіе въ дѣйствительности размѣры предпріятій въ той или иной отрасли промышленности. Отнесеніе предпріятія къ типу мелкихъ, среднихъ или крупныхъ основывается въ такомъ случаѣ на сравненіи однихъ предпріятій съ другими. Размѣръ средняго предпріятія опредѣляется по господствующему типу, а уклоненія отъ него вверхъ или внизъ будутъ крупными и мелкими предпріятіями.

г) Условное дѣленіе по количеству затраченнаго въ предпріятіе капитала, по количеству занятыхъ въ предпріятіи рабочихъ, по оборотамъ предпріятія или по всѣмъ этимъ признакамъ въ совокупности. Сообразно этимъ признакамъ можно принять, напр., что предпріятія съ капиталомъ до 10 тыс. руб.—мелкія, отъ 10 до 100 тыс. руб.—среднія, выше 100 тыс. руб.—крупныя; или: предпріятія, занимающія до 20 рабочихъ—мелкія, отъ 20 до 100 рабочихъ—среднія, выше 100 рабочихъ—крупныя; или: предпріятія съ годовымъ оборотомъ до 20 ты-

сячъ руб.—мелкія, отъ 20 до 200 тыс. руб.—среднія, выше 200 тыс. руб.—крупныя. Можно, наконецъ, опредѣлять размѣръ предпріятій по совокупности или извѣстной комбинаціи этихъ признаковъ. Для однихъ отраслей хозяйства болѣе вѣрнымъ мѣриломъ можетъ служить количество рабочей силы, въ зависимости отъ которой находится количество капитала и размѣры оборотовъ (напр. во многихъ отрасляхъ обрабатывающей промышленности, какъ фабрично-заводской, такъ и ремесленной); въ другихъ — болѣе вѣрное понятіе о размѣрахъ предпріятія даетъ капиталъ и оборотъ (напр. въ торговлѣ). Кромѣ того необходимо имѣть въ виду, что рабочіе въ различныхъ отрасляхъ промышленности имѣютъ неодинаковую цѣнность и производительность, а отношеніе между работой и цѣнностью продукта различно. Такъ, въ нѣкоторыхъ отрасляхъ добывающей промышленности цѣнность продукта зависитъ главнымъ образомъ отъ затраченнаго труда (напр., добываніе каменнаго угля, желѣзной руды и пр.); эта цѣнность создается самимъ производствомъ; въ другихъ производствахъ имѣетъ высокую цѣну матеріалъ, надъ которымъ производятся операціи (ювелирное дѣло, изготовленіе шелковыхъ матерій и пр.). Вслѣдствіе этого, при одномъ и томъ же числѣ рабочихъ, въ разныхъ отрасляхъ промышленности цѣнность продуктовъ будетъ весьма различна. Еще большее вліяніе оказываетъ количество основнаго капитала, причитающагося въ предпріятіи на каждаго рабочаго; между тѣмъ отношеніе между количествомъ капитала и количествомъ труда въ различныхъ предпріятіяхъ чрезвычайно различно.

Изъ указанныхъ признаковъ для классификаціи предпріятій по размѣрамъ наиболѣе общимъ можно признать *положеніе предпринимателя*, такъ какъ именно этотъ признакъ чаще всего имѣется въ виду при дѣленіи всѣхъ отраслей народнаго хозяйства на *мелкую*, *среднюю* и *крупную промышленность*. Въ *мелкой промышленности* предприниматель не только представитель маленькаго капитала, но вмѣстѣ съ тѣмъ онъ вноситъ въ дѣло свой *лич-*

ный трудъ и не рѣдко трудъ своей семьи, который имѣетъ большое значеніе въ предпріятіи. Мелкій предприниматель можетъ имѣть или не имѣть наемныхъ рабочихъ. но онъ во всякомъ случаѣ самъ остается рабочимъ, руководя въ то же время другими рабочими, какъ своими помощниками. Вознагражденіе за личную работу предпринимателя (заработая плата) служитъ въ мелкой промышленности важною составною частью дохода, такъ какъ прибыль на капиталъ слишкомъ незначительна и не можетъ дать достаточнаго вознагражденія и обезпеченія предпринимателю.

Въ *крупной промышленности* предприниматель — *представитель капитала*, и этимъ опредѣляется сущность его положенія. Предприниматель даетъ производству крупный капиталъ, обладающій такою производительною силою. что онъ можетъ создать и поддерживать производство самостоятельно, безъ личнаго участія владѣльца этого капитала. Капиталистъ-предприниматель можетъ принимать дѣятельное участіе въ руководствѣ предпріятіемъ, его личный трудъ можетъ имѣть большое вліяніе на ходъ предпріятія, если предприниматель является организаторомъ и руководителемъ всего дѣла; но такая дѣятельность предпринимателя-капиталиста вовсе не составляетъ необходимости. Все предпріятіе можетъ вестись черезъ наемныхъ лицъ, начиная съ низшихъ рабочихъ и кончая руководителями. Капиталистъ-предприниматель при личномъ участіи въ дѣлѣ получаетъ вознагражденіе за свой личный трудъ, но такое вознагражденіе составляетъ лишь добавочный доходъ; главный его доходъ—*прибыль на капиталъ*, которая получается независимо отъ личнаго участія капиталиста въ предпріятіи.

Между мелкой и крупной промышленностью, рѣзко различающимися своею организаціей, существуетъ много переходныхъ ступеней. Такого рода предпріятія называются *средними* и они составляютъ среднюю промышленность. Въ предпріятіяхъ средняго размѣра предприниматель не принимаетъ участія въ производствѣ какъ рабо-

чій: предпріятіе настолько значительно, что онъ можетъ исполнять лишь функціи по надзору и управленію дѣломъ: но въ то же время предпріятіе не обладаетъ достаточнымъ капиталомъ, чтобы оно могло оплачивать наемныхъ управителей и давать достаточную прибыль. Потому трудъ предпринимателя по управленію предпріятіемъ имѣетъ здѣсь существенное значеніе.

Такъ какъ предпріятія средняго размѣра не имѣютъ рѣзкихъ особенностей и составляютъ лишь переходную ступень, то при опредѣленіи вліянія размѣровъ промышленности можно говорить лишь о промышленности мелкой и крупной. при чемъ необходимо имѣть въ виду какъ производительность, такъ и соціальное значеніе этихъ двухъ формъ.

Съ точки зрѣнія производительности участвующихъ въ производствѣ факторовъ, преимущества мелкой промышленности заключаются въ большей бережливости, въ умѣньи пользоваться даже незначительными благопріятными обстоятельствами и приспособляться къ временнымъ и мѣстнымъ условіямъ, а также въ большей напряженности труда. Эти преимущества обусловливаются дѣятельнымъ участіемъ хозяина, бдительностью хозяйскаго глаза и силою хозяйской энергіи. Слабыя стороны мелкой промышленности вытекаютъ изъ ея небольшихъ личныхъ силъ и небольшаго капитала, что служитъ препятствіемъ для постановки дѣла на подлежащую высоту и въ техническомъ, и въ экономическомъ отношеніи.

Совершенно обратными качествами обладаетъ крупная промышленность. Невозможность хозяйскаго непосредственнаго надзора и участіе въ работѣ значительнаго числа лицъ, преимущественно или исключительно наемныхъ. мало заинтересованныхъ въ успѣхѣ дѣла, дѣлаютъ крупныя предпріятія неспособными къ мелочной бережливости и къ высокой напряженности труда; но большой капиталъ и большіе размѣры предпріятія открываютъ возможность: а) примѣнить наиболѣе совершенныя орудія производства и техническіе пріемы, б) воспользо-

ваться знаніями и искусствомъ спеціалистовъ и в) дать труду наиболѣе совершенную организацію посредствомъ широкаго раздѣленія его. Кромѣ того мелкую бережливость крупныя предпріятія замѣняютъ: г) экономіей на общихъ расходахъ, падающихъ меньшими долями на единицу продукта при большомъ производствѣ; д) болѣе широкимъ и вѣрнымъ коммерческимъ расчетомъ при веденіи дѣла, такъ какъ крупнымъ предпріятіямъ легче слѣдить за состояніемъ рынка. Наконецъ, крупныя предпріятія поставлены обыкновенно въ болѣе выгодныя условія е) относительно пользованія кредитомъ и ж) сбыта продуктовъ, при чемъ они з) могутъ освободиться отъ лишняго посредничества (напр. по покупкѣ сырыхъ матеріаловъ, а иногда и при сбытѣ продукта); если же посредничество неизбѣжно, то оно не такъ обременяетъ крупныя предпріятія, какъ нѣкоторыя мелкія. Необходимо, впрочемъ, замѣтить, что вліяніе посредничества имѣетъ далеко не одинаковое значеніе въ различныхъ отрасляхъ промышленности: иногда мелкая промышленность прямо сбываетъ продукты потребителямъ и потому не знаетъ расходовъ на посредничество, находясь въ болѣе благопріятныхъ условіяхъ, нежели промышленность крупная.

Преимущества крупныхъ предпріятій весьма существенны, нерѣдко они значительно превосходятъ тѣ выгоды, которыя можетъ дать мелкому предпринимателю его бережливость и энергія, если мелкая промышленность не усвоила усовершенствованной техники производства.

Крупная промышленность требуетъ для своего существованія обезпеченнаго сбыта большой массы продуктовъ; а ея преимущества предъ мелкою промышленностью тѣмъ значительнѣе, чѣмъ больше разница въ техническихъ условіяхъ производства. Эта разница въ обрабатывающей промышленности гораздо больше нежели въ земледѣліи, такъ какъ въ послѣднемъ машинное производство и раздѣленіе труда имѣютъ ограниченное примѣненіе.

Если ограниченъ вообще сбытъ продуктовъ, или при

значительномъ сбытѣ требуется большое разнообразіе сортовъ, при чемъ каждый сортъ производится въ небольшомъ количествѣ, если въ производствѣ преобладаетъ ручной трудъ, а примѣненіе машинъ неудобно, то во всѣхъ этихъ случаяхъ мелкая промышленность имѣетъ подъ собою прочную почву и можетъ конкуррировать съ крупными предпріятіями. Такимъ образомъ крупная промышленность никогда не можетъ уничтожить мелкую, и крупныя, среднія и мелкія предпріятія существуютъ одновременно. Неоднократно высказывавшіяся опасенія, что крупное производство весьма быстро развивается и грозитъ поглотить мелкую промышленность не могутъ быть призваны основательными. Крупная промышленность возникла лишь въ новѣйшее время и получила быстрое развитіе вмѣстѣ съ развитіемъ паровыхъ машинъ. Отчасти она росла на счетъ мелкой промышленности, но главнымъ образомъ создавала новыя производства и въ огромныхъ размѣрахъ увеличивала раньше существовавшія. Вслѣдствіе этого мелкая промышленность хотя утратила прежнее господствующее положеніе, но абсолютно едва ли сократилась. Быстрый ростъ городскихъ поселеній, бывшій слѣдствіемъ развитія крупной промышленности, давалъ вмѣстѣ съ тѣмъ поддержку городскимъ ремесламъ; что же касается сельской промышленности, то раздробленіе поземельной собственности (Франція), уничтоженіе средневѣковаго зависимаго положенія сельскаго населенія въ З п. Европѣ, освобожденіе крестьянъ въ Россіи и раздача земель колонистамъ фермерамъ въ С. Америкѣ вызвали значительное увеличеніе мелкой поземельной собственности, которая содѣйствовала процвѣтанію мелкаго земледѣльческаго хозяйства. Въ различныхъ странахъ крупная промышленность развивалась далеко не съ одинаковою быстротою; но есть нѣкоторыя данныя предполагать, что періодъ быстрой концентраціи производства уже пережитъ и что нынѣ мелкая промышленность пріобрѣтаетъ новыя силы, получивъ возможность пользоваться мелкими машинами и мелкими двигателями.

Въ соціальномъ отношеніи, съ точки зрѣнія благосостоянія возможно большей массы населенія, мелкая промышленность имѣетъ весьма важное значеніе, такъ какъ она создаетъ обширный классъ зажиточныхъ и экономически самостоятельныхъ гражданъ и способствуетъ болѣе равномѣрному распредѣленію народнаго богатства. Наоборотъ, крупная промышленность неизбѣжно вызываетъ многочисленный классъ наемныхъ рабочихъ, скучивающихся при большихъ промышленныхъ заведеніяхъ и преимущественно въ городахъ, не имѣющихъ прочнаго обезпеченія, часто поставленныхъ въ неблагопріятныя условія жизни и представляющихъ всегда неудовлетворенный и тревожный элементъ общества; производитъ скопленіе у отдѣльныхъ лицъ весьма большихъ капиталовъ, не всегда употребляемыхъ на благо общества, служащихъ соблазномъ къ роскоши и возбуждающихъ зависть. Къ числу опасныхъ явленій, вызываемыхъ крупной промышленностью принадлежитъ также развитіе фактической монополи производства и торговли въ рукахъ немногихъ большихъ предпріятій, путемъ подавленія слабѣйшихъ соперниковъ и соглашенія между наиболѣе сильными. Не слѣдуетъ однако упускать изъ виду, что крупные капиталы представляютъ могущественную силу, которая можетъ приносить весьма существенную пользу и исполнять важную народно-хозяйственную функцію. Только крупные капиталы могутъ принимать на себя проведеніе въ хозяйственную жизнь разныхъ усовершенствованій и вообще проложеніе новыхъ путей для промышленности, недоступныхъ мелкому капиталу вслѣдствіе значительныхъ затратъ и риска. Болѣе или менѣе благопріятное вліяніе на народное хозяйство крупныхъ капиталовъ въ значительной мѣрѣ зависитъ отъ общественной этики. Если по господствующимъ въ обществѣ моральнымъ воззрѣніямъ владѣніе крупнымъ капиталомъ обязываетъ владѣльца употреблять эту могущественную силу не только для личныхъ цѣлей, но также на благо общества и давать ей разумное назначеніе, согласно съ общественными интере-

сами, то крупные капиталы не вызываютъ неудобствъ и нареканій; напротивъ, злоупотребленія этою силою оказываютъ вредное вліяніе на народное хозяйство и могутъ быть источникомъ серьезной опасности для общества. Изрѣченіе latifundia perdidere Italiam можетъ быть примѣнено не только къ крупной поземельной собственности, но и ко всякому крупному капиталу, утратившему свое надлежащее экономическое и соціальное назначеніе.

§ 45. Домашняя, кустарная, ремесленная промышленность, мануфактура и фабричная промышленность.

B. Въ ближайшей связи съ дѣленіемъ промышленности по размѣрамъ находится классификація ея *по техническимъ способамъ производства*. Эта классификація относится главнымъ образомъ къ обрабатывающей промышленности, хотя она имѣетъ значеніе и для другихъ отраслей хозяйственной дѣятельности. По техническимъ способамъ производсвва различаютъ домашнюю промышленность, ремесло, мануфактуру и фабрично-машинное производство. Къ этимъ четыремъ основнымъ формамъ необходимо присоединить двѣ формы производныхъ, смѣшанныхъ: кустарную промышленность и мануфактурно-домашнюю систему.

1. *Домашняя промышленность* представляетъ собой примитивную форму производства. Она ведется въ домѣ производителя и его семейными силами, почему ее называютъ иначе *семейнымъ производствомъ* или *семейною промышленностью*. Участіе въ работѣ постороннихъ семьѣ лицъ составляетъ явленіе случайное; производство зависитъ не отъ этихъ лицъ, а отъ семьи, съ судьбой которой оно тѣсно связано и держится ея силами. Измѣненія въ составѣ семьи измѣняютъ размѣры и организацію производства. Первоначально домашняя промышленность имѣетъ исключительною цѣлью удовлетвореніе семейныхъ нуждъ, т. е. продукты ея употребляются для собственнаго потребленія, для сбыта же назначаются лишь избытки производства. Разнообразіе потребностей, удовлетворяемыхъ преимущественно собствен-

нымъ хозяйствомъ, ведетъ къ разнообразію производства, задерживаетъ специализацію труда и развитіе техники. Домашняя промышленность работаетъ простѣйшими и дешевыми орудіями; употребляетъ дешевые матеріалы изъ собственнаго хозяйства. Къ домашней промышленности относится сельское хозяйство крестьянъ и разные вспомогательные при земледѣліи промыслы: домашняя пряжа, ткачество, обработка дерева, кожъ и другихъ сырыхъ матеріаловъ, имѣющихся подъ руками производителей. Съ развитіемъ народнаго хозяйства характеръ домашней промышленности измѣняется, отчасти подъ вліяніемъ измѣненія патріархальнаго строя семьи, а главнымъ образомъ, подъ давленіемъ конкурренціи болѣе совершенныхъ въ техническомъ отношеніи способовъ производства. Ремесло, мануфактура и фабрика лучше оплачиваютъ трудъ и сырой матеріалъ при продажѣ ихъ, нежели при весьма несовершенной домашней работѣ, качества продуктовъ домашняго производства перестаютъ удовлетворять потребностямъ и вкусамъ самихъ производителей. Домашняя промышленность для достиженія лучшихъ экономическихъ результатовъ начинаетъ специализироваться, а вмѣстѣ съ тѣмъ работать для сбыта и усваиваетъ ремесленныя орудія и способы производства.

Эта специализировавшаяся домашняя промышленность носитъ названіе *кустарной промышленности* или *кустарныхъ промысловъ*. Формы ея чрезвычайно разнообразны и не поддаются точному опредѣленію, такъ какъ она составляетъ среднюю ступень между первобытнымъ домашнимъ производствомъ и ремесломъ, болѣе приближаясь то къ первому, то ко второму. Кустарной промышленностью называются *семейные* промыслы *сельскихъ* жителей, вспомогательные при земледѣліи и имѣющіе въ виду преимущественно обработку дешевыхъ мѣстныхъ матеріаловъ въ свободное отъ сельско-хозяйственныхъ работъ время. Но эти промыслы иногда настолько развиваются, что занимаютъ первое мѣсто въ хозяйствѣ, а земледѣліе оказывается вспомогательнымъ производствомъ.

Кустарное производство, въ зависимости отъ мѣстныхъ условій, направляется на различныя отрасли промышленности и иногда достигаетъ значительнаго техническаго совершенства, въ особенности, если промыселъ является семейно-наслѣдственнымъ, передаваясь изъ поколѣнія въ поколѣніе. Между кустарными производителями, при значительномъ развитіи этой промышленности, устанавливается широкое раздѣленіе труда, какъ территоріальное, такъ и профессіональное.

2. *Ремесленное производство* возникаетъ при спеціализаціи занятій и развитіи техники производства. Оно предполагаетъ существованіе *мастерской* и спеціалиста-мастера, который работаетъ какъ *одиночка* или со своими *подмастерьями* и *учениками*. Ремесленникъ обладаетъ извѣстными техническими знаніями въ своемъ мастерствѣ и искусствомъ, пріобрѣтенными путемъ болѣе или менѣе продолжительной спеціальной подготовки. Обученіе ремеслу можетъ быть школьное или практическое, но оно всегда болѣе или менѣе продолжительно, такъ какъ кругъ практическихъ ремесленныхъ знаній довольно широкъ, а усвоеніе искусства въ работѣ требуетъ долговременной практики. Ремесленникъ располагаетъ болѣе усовершенствованными инструментами, приспособленными къ спеціальнымъ свойствамъ его промысла; но машины имѣютъ незначительное примѣненіе, и главную роль играетъ ручная работа. Лишь съ недавняго времени въ ремесленномъ производствѣ появились мелкія машины, которыя неизбѣжно вызовутъ глубокій переворотъ въ техникѣ ремеслъ. По размѣрамъ ремесленная мастерская не велика и относится къ типу мелкихъ предпріятій. Вслѣдствіе малыхъ размѣровъ ремесленной мастерской раздѣленіе труда въ ней ограничено: оно выражается въ распредѣленіи работъ по степени трудности между мастерами, подмастерьями и учениками. Но такая спеціализація труда, будучи постоянной въ процессѣ производства, сообразно тремъ постояннымъ рабочимъ группамъ, является временною для каждаго рабочаго въ отдѣльности. Каждый

ученикъ, пройдя курсъ обученія, долженъ сдѣлаться подмастерьемъ, а подмастерье можетъ усвоить всѣ знанія и искусство мастера.

Ремесло составляетъ исключительное или по крайней мѣрѣ главное занятіе производителя; ремесленникъ работаетъ преимущественно по заказу. соображаясь съ индивидуальными потребностями и вкусами заказчика; если же онъ работаетъ для рынка, то въ небольшихъ количествахъ, при чемъ обыкновенно съ производствомъ соединяется и торговля производимыми продуктами. Работа по заказу требуетъ значительнаго числа заказчиковъ, вслѣдствіе чего ремесла сосредоточиваются въ городахъ; сельскія ремесла и ремесленники не многочисленны, напр. плотники, кузнецы и др., а дѣятельность ихъ ограничивается производствомъ простѣйшихъ работъ. Значительнаго искусства ремесленники достигаютъ исключительно въ большихъ городахъ, гдѣ существуетъ спросъ на работу высокаго качества для болѣе состоятельнаго класса. Если ремесленникъ работаетъ не по заказамъ потребителей, а для рынка, напр. по заказамъ торговцевъ. то онъ менѣе связанъ съ городомъ. Благодаря этому обстоятельству нѣкоторыя ремесла развиваются въ селахъ въ видѣ кустарныхъ промысловъ.

3. *Мануфактура* представляетъ дальнѣйшее развитіе ремесла. Если промыселъ допускаетъ крупное производство, то мелкія ремесленныя мастерскія развиваются въ большія предпріятія съ широко проведеннымъ раздѣленіемъ труда, которыя называются *мануфактурами*. Въ мануфактурѣ главнымъ факторомъ остается ручная работа; въ этомъ состоитъ сходство ея съ ремесломъ; но крупное производство и система раздѣленія труда придаютъ ей своеобразный характеръ. Вмѣсто одного ремесленника, производящаго всѣ операціи по изготовленію продукта, въ мануфактурѣ производителемъ является совокупность болѣе или менѣе значительнаго числа рабочихъ, раздѣленныхъ на нѣсколько группъ, между которыми расчленено производство. Спеціализація труда въ мануфактурѣ

доводится до самыхъ крайнихъ границъ, насколько дозволяютъ техническія и экономическія условія, а такъ какъ операціи, поручаемыя отдѣльнымъ рабочимъ, различны по трудности и цѣнности, то въ мануфактурѣ создается цѣлая іерархія рабочихъ силъ, весьма различныхъ по качеству и цѣнности труда. Вмѣстѣ со спеціализацией труда идетъ спеціализація инструментовъ, подготовляющая переходъ къ машинному производству.

Мануфактура возникаетъ двоякимъ путемъ: или соединеніемъ въ одномъ предпріятіи нѣсколькихъ ремеслъ (напр. въ экипажныхъ заведеніяхъ работаютъ кузнецы, слесари, шорники, обойщики, маляры и пр., въ мебельныхъ мастерскихъ работаютъ столяры, токари, рѣзчики, обойщики, маляры, позолотчики и др.), или путемъ органическаго разростанія ремесленной мастерской и примѣненіемъ въ ней детальнаго раздѣленія труда. Машины и механическіе двигатели болѣе доступны мануфактурѣ, нежели ремесламъ, но не занимаютъ въ ней первенствующаго мѣста.

Мануфактура создаетъ особую смѣшанную форму— *домашне-мануфактурную систему,* сущность которой состоитъ въ томъ, что часть рабочихъ, участвующихъ въ процессѣ мануфактурнаго производства, работаетъ на дому, но въ связи съ мануфактурой и въ зависимости отъ послѣдней. Мануфактура даетъ этимъ рабочимъ сырой или полуобработанный матеріалъ, а затѣмъ получаетъ продуктъ или его части для окончательной отдѣлки, для соединенія частей въ одно цѣлое и пр. При этой системѣ мануфактура территоріально раздроблена: кромѣ главной мастерской, въ работѣ участвуетъ извѣстное число вспомогательныхъ мелкихъ мастерскихъ.

4. *Фабрично-машинное производство* представляетъ собою наиболѣе совершенную въ техническомъ отношеніи форму промышленности, которая при благопріятныхъ для нея условіяхъ оказывается и наиболѣе выгодною. Фабрики обыкновенно возникаютъ въ то время, когда мануфактурное производство подготовило для нихъ почву въ ору-

діяхъ производства. рабочихъ силахъ и въ условіяхъ сбыта и когда изобрѣтательности удается замѣнить инструменты машиною. На машину переносится здѣсь главная часть производственнаго процесса; въ возможности утилизировать мощныя движущія силы природы и производительную силу весьма совершенныхъ механическихъ работниковъ (машинъ)—заключается главное преимущество фабрики, хотя она пользуется и другими выгодами крупнаго производства.

Указанныя формы промышленности развивались въ исторической послѣдовательности и преемственности. за домашней промышленностью слѣдовало ремесло. ремесло подготовляетъ мануфактуру. а мануфактура — фабрику. Послѣдующія формы оказываютъ существенное вліяніе на предшествовавшія. ограничивая ихъ сферу и измѣняя ихъ характеръ. но не вытѣсняютъ ихъ. Такимъ образомъ всѣ изложенныя формы производства существуютъ одновременно, и является вопросъ о предѣлахъ распространенія каждой изъ нихъ. Домашняя промышленность имѣетъ прочное основаніе для своего существованія, если она даетъ возможность утилизировать дешевые матеріалы и свободное время производителей, остающееся отъ другихъ занятій. При этихъ условіяхъ производители могутъ ограничиваться самымъ скромнымъ вознагражденіемъ и домашняя промышленность достигаетъ поразительной дешевизны продуктовъ. успѣшно конкуррируя съ мануфактурами и фабриками. Чѣмъ больше остается у производителей свободнаго времени отъ земледѣлія (напр. въ сѣверной и средней Россіи по климатическимъ условіямъ), чѣмъ труднѣе населенію найти дополнительную работу въ теченіе зимы, тѣмъ болѣе можетъ развиваться домашняя промышленность и кустарное производство и тѣмъ большею дешевизною отличаются кустарныя издѣлія. Эти издѣлія не совершенны въ качественномъ отношеніи (хотя качества ихъ улучшаются подъ вліяніемъ фабричныхъ и ремесленныхъ образцовъ); но на нихъ всегда существуетъ значительный спросъ со стороны менѣе за-

житочныхъ классовъ населенія, которые обращаютъ главное вниманіе на дешевизну и не требовательны къ качествамъ продуктовъ. Благодаря дешевизнѣ издѣлій домашней промышленности, фабрикамъ и заводамъ не всегда удается вытѣснить ее даже изъ тѣхъ областей, которыя вполнѣ доступны фабричному производству.

Ремесленный способъ производства господствуетъ въ тѣхъ мелкихъ промыслахъ, гдѣ продуктъ долженъ удовлетворять индивидуальнымъ потребностямъ и вкусамъ потребителей, гдѣ поэтому не примѣнимы ни машины, ни широкое раздѣленіе труда и гдѣ вмѣстѣ съ тѣмъ требуется болѣе или менѣе высокое искусство въ ручной работѣ. Ремесленныя издѣлія по необходимости дороги, такъ какъ они должны вполнѣ оплатить трудъ и искусство ремесленника. Эта дороговизна производства составляетъ слабую сторону ремеслъ, вслѣдствіе чего они не выдерживаютъ конкуренціи съ фабриками и мануфактурами во всѣхъ тѣхъ областяхъ, гдѣ по условіямъ сбыта возможно крупное производство.

Экономическія преимущества мануфактуры передъ ремесломъ и домашней промышленностью состоятъ въ крупныхъ размѣрахъ производства и широкомъ раздѣленіи труда, т. е. вытекаютъ не изъ эксплоатаціи даровыхъ двигателей природы и машинъ, а изъ экономіи въ общихъ расходахъ и лучшаго употребленія силъ человѣка. Область мануфактуръ шире области фабричнаго производства, такъ какъ мануфактура можетъ работать при обезпеченномъ сбытѣ продуктовъ и тамъ, гдѣ не примѣнимы машины и распространяться въ сферѣ ремесленныхъ промысловъ, но за то ея область можетъ быть легче отнята фабрикой при изобрѣтеніи соотвѣтственныхъ машинъ; съ другой стороны — преимущества ея передъ ремесломъ и домашней промышленностью слабѣе сравнительно съ фабрикой. Словомъ, мануфактура, представляя усовершенствованное ремесло, легче захватываетъ область послѣдняго, но съ большими усиліями вытѣсняетъ ремесленника.

Фабрика пользуется всѣми выгодами крупныхъ пред-

пріятій. но главная ея сила состоитъ въ машинномъ производствѣ. Машина имѣетъ значительныя преимущества и подавляетъ ручную работу во всѣхъ тѣхъ случаяхъ, гдѣ требуется большая сила. точность работы, непрерывность дѣйствія, гдѣ движенія болѣе или менѣе однообразны и могутъ быть разсчитаны впередъ. Производство издѣлій, требующихъ большой механической силы, напр. проковка большихъ массъ желѣза и вообще изготовленіе большихъ металлическихъ предметовъ, составляетъ исключительную область фабрично-машиннаго производства; въ другихъ отрасляхъ примѣненіе машинъ не вызывается безусловною *техническою* необходимостью, а должно оправдываться ихъ *экономическими* преимуществами. Машинное производство имѣетъ огромныя преимущества при изготовленіи продуктовъ, требующихъ высокаго качества и въ особенности большой точности работы, напр. при изготовленіи оружія, инструментовъ и машинъ и пр. Такой точности можно достигнуть и ручною работою. но производство обойдется очень дорого. требуя большого искусства, многократныхъ повѣрокъ и передѣлокъ. Машинное производство облегчается однообразіемъ операцій, изъ которыхъ слагается производительный процессъ, и наоборотъ затрудняется ихъ разнообразіемъ. такъ какъ въ послѣднемъ случаѣ требуется большое число разнородныхъ машинъ или машины весьма сложной конструкціи, вслѣдствіе чего техническія выгоды машиннаго производства парализуются его дороговизною. По этой причинѣ машинное производство весьма выгодно при изготовленіи большихъ количествъ однороднаго продукта или немногихъ сортовъ его. Выгодность машиннаго производства въ значительной степени зависитъ также отъ непрерывности работы: если производство періодически прекращается, то это обстоятельство значительно увеличиваетъ стоимость продуктовъ, ибо въ теченіи рабочаго періода долженъ быть вырученъ процентъ на капиталъ и за все время простоя. Наконецъ, фабричное производство облегчается при дешевизнѣ капитала и дороговизнѣ труда;

наоборотъ, высокая прибыль на капиталъ при дешевомъ трудѣ затрудняетъ распространеніе машинной работы.

Сравнивая всѣ четыре способа производства можно сказать, что сила домашней промышленности заключается въ дешевизнѣ, ремесла и мануфактуры—въ качествѣ продукта, фабрики—въ томъ и другомъ подъ условіемъ производства въ большихъ размѣрахъ.

§ 46. **Единоличныя и коллективныя предпріятія.**

Г. По числу предпринимателей предпріятія раздѣляются на *единоличныя* и *коллективныя* или *товарищества*.

Единоличными называются предпріятія, имѣющія одного хозяина, какъ то: хозяйства рабочихъ одиночекъ, семейныя, предпріятія отдѣльныхъ частныхъ лицъ съ наемными рабочими. Эти предпріятія весьма разнообразны по величинѣ и организаціи; но всѣ они представляютъ господство отдѣльной личности, въ нихъ отражаются черты индивидуальности, ея сильныя и слабыя стороны. Единство и свобода управленія и распоряженій обусловливаютъ подвижность и быстроту дѣйствій, а полное пользованіе добытымъ результатомъ и полная личная отвѣтственность вызываетъ энергію и хозяйственность; но тѣсная связь единоличныхъ предпріятій съ личностью предпринимателя и его судьбою служатъ причиною неустойчивости этихъ предпріятій. Раньше было указано, что эта зависимость отъ личности предпринимателя не одинакова, для мелкихъ и крупныхъ предпріятій; чѣмъ больше предпріятіе и чѣмъ крѣпче оно усвоило себѣ капиталъ предпринимателя, выдѣливъ его и приспособивъ къ данному роду хозяйственной дѣятельности (напр., капиталъ затраченъ въ машины, фабричныя зданія и пр.), тѣмъ самостоятельнѣе положеніе предпріятія; но въ единоличныхъ предпріятіяхъ указанная зависимость всегда сохраняетъ большое вліяніе. Смерть предпринимателя или его несостоятельность могутъ прекратить на время дѣятельность предпріятія или совершенно разрушить его; даже ослабленіе личной энергіи вслѣдствіе болѣзни, старости,

вслѣдствіе передачи въ другія руки и пр. непосредственно отражаются на судьбѣ предпріятія.

§ 47. Виды товариществъ.

Коллективныя предпріятія или *товарищества* служатъ восполненіемъ единоличныхъ предпріятій на столько же, на сколько вообще союзы лицъ служатъ восполненіемъ личности. Хозяйственныя товарищества, какъ одну изъ формъ предпріятій, слѣдуетъ отличать въ принципіальномъ отношеніи отъ *обществъ*, преслѣдующихъ цѣли научныя, благотворительныя и пр. и вообще содѣйствующихъ цѣлямъ общественнаго благоустройства, хотя общества и товарищества иногда весьма сходны по организаціи и отчасти совпадаютъ по цѣли, въ особенности если они имѣютъ задачею содѣйствовать хозяйственной дѣятельности (общества сельско-хозяйственныя, техническія и др.).

Формы и организація товариществъ весьма разнообразны; точная классификація ихъ до настоящаго времени не установилась, какъ и терминологія. Выраженіе societé, assotiation, compagnie употребляются въ различныхъ смыслахъ, какъ и русскіе термины общество, товарищество, ассоціація, компанія; точнѣе нѣмецкій языкъ, болѣе отчетливо различающій Gesellschaft, Genossenschaft и Verein.

Товарищества возникаютъ и въ видѣ временныхъ соединеній предпринимателей для осуществленія краткосрочныхъ хозяйственныхъ предпріятій, и въ формѣ продолжительныхъ хозяйственныхъ союзовъ. Въ послѣдней формѣ товарищества получаютъ полное развитіе и пріобрѣтаютъ высокое хозяйственное значеніе; эта форма преимущественно имѣется въ виду при характеристикѣ товариществъ. Товарищества устраиваются для всѣхъ видовъ хозяйственной дѣятельности и сообразно этому раздѣляются на промышленныя (производственныя), торговыя, кредитныя, транспортныя, страховыя и пр. Особенности организаціи, вытекающія изъ профессіональнаго назначенія товариществъ, не существенны для общей ихъ характеристики.

Гораздо больше значенія имѣютъ хозяйственное положеніе предпринимателей и тѣ силы, которыя они вносятъ въ предпріятіе. Основной причиной возникновенія товариществъ служитъ недостаточность единичныхъ производительныхъ силъ для осуществленія той или иной хозяйственной задачи. Предприниматели, соединяя свои производительныя силы, даютъ предпріятію или капиталъ, или личный свой трудъ, или создаютъ коллективную гарантію, которая можетъ замѣнить недостатокъ капитала и обезпечить постороннія производительныя силы, привлекаемыя къ предпріятію. По *преобладающему значенію* въ товариществахъ одной изъ указанныхъ силъ они могутъ быть раздѣлены на три группы: 1) товарищества *для соединенія капиталовъ*, 2) товарищества *для соединенія труда* и 3) товарищества *взаимнаго поручительства*. Для яснаго пониманія этой классификаціи необходимо имѣть въ виду, что взносъ участниками капитала не устраняетъ личнаго труда или дополнительной имущественной гарантіи. Часто всѣ три силы соединяются, вслѣдствіе чего причисленіе товарищества къ той или другой группѣ основывается, какъ сказано выше, на преобладающемъ значеніи въ немъ капитальнаго, трудоваго или поручительнаго элемента.

§ 48. **Товарищества для соединенія капиталовъ.**

Эти товарищества соединяютъ капиталы участниковъ въ полномъ составѣ или въ извѣстныхъ доляхъ, съ полною или ограниченною отвѣтственностью за товарищеское предпріятіе. По способу соединенія капиталовъ и размѣрамъ отвѣтственности различаютъ товарищества: 1) *полное*, 2) *на вѣрѣ*, 3) *акціонерное*, 4) *съ перемѣннымъ капиталомъ*.

1. Въ полномъ товариществѣ, какъ показываетъ самое названіе, вошедшіе въ его составъ члены (участники) участвуютъ полнымъ своимъ капиталомъ, т. е. всѣмъ своимъ имуществомъ. Это полное участіе выражается въ томъ, что каждый членъ товарищества несетъ за товарищеское предпріятіе полную отвѣтственность, т. е. от-

вѣчаетъ всѣмъ своимъ имуществомъ. Такая полная отвѣтственность составляетъ необходимую принадлежность полнаго товарищества; она существуетъ и въ томъ случаѣ, когда участники товарищества вкладываютъ въ товарищеское предпріятіе весь свой капиталъ, и тогда, когда они передаютъ товариществу для его оборотовъ только часть принадлежащихъ имъ капиталовъ, оставляя другую часть въ своемъ личномъ распоряженіи. Полное товарищество обыкновенно предполагаетъ участіе всѣхъ товарищей въ веденіи дѣла—въ управленіи и распоряженіи, хотя товарищи по договору могутъ поручить управленіе одному изъ нихъ. Полная отвѣтственность каждаго изъ участниковъ за дѣла товарищества требуетъ близости между товарищами и полнаго взаимнаго довѣрія. Вслѣдствіе этого полныя товарищества состоятъ обыкновенно изъ немногихъ лицъ, весьма часто изъ родственниковъ. По своему строю эти товарищества не отличаются рѣзкими особенностями отъ единоличныхъ предпріятій, изъ которыхъ они часто возникаютъ (напр. при наслѣдованіи нѣсколькими наслѣдниками предпріятія наслѣдодателя) и не имѣютъ спеціальной народно-хозяйственной функціи.

2. *Товарищество на вѣрѣ* или *коммандитное* состоитъ изъ полнаго участника, принимающаго на себя полную отвѣтственность за товарищеское предпріятіе и управляющаго дѣломъ, и одного или нѣсколькихъ вкладчиковъ-товарищей, которые довѣряютъ полному товарищу свои капиталы, участвуютъ, сообразно величинѣ вкладовъ, въ доходахъ предпріятія, но принимаютъ на себя ограниченную отвѣтственность, т. е. отвѣчаютъ только внесенными вкладами. Вмѣсто одного полнаго товарища можетъ быть нѣсколько таковыхъ, въ этомъ случаѣ является соединеніе полнаго товарищества съ товариществомъ на вѣрѣ. Товарищи на вѣрѣ могутъ, съ другой стороны, вносить свои вклады въ формѣ акцій; такимъ путемъ получается акціонерное товарищество на вѣрѣ или акціонерная коммандита. Права товарищей вкладчиковъ

на участіе въ управленіи предпріятіемъ могутъ быть разнообразны.

Соединеніе полной и ограниченной отвѣтственности въ товариществахъ на вѣрѣ даетъ имъ болѣе широкій просторъ, допускаетъ участіе значительнаго числа членовъ и осуществленіе крупныхъ предпріятій, хотя эти товарищества находятся въ большой зависимости отъ личности главнаго товарища. Въ нѣкоторыхъ странахъ, напр., во Франціи, товарищества на вѣрѣ представляютъ весьма распространенную форму. Товарищества на вѣрѣ особенно удобны въ предпріятіяхъ, которыя легко ликвидировать въ случаѣ смерти главнаго участника, потери имъ способности къ труду и пр. Таковы въ особенности предпріятія для веденія торговли, подрядовъ и пр. Точно также товарищества на вѣрѣ составляютъ наиболѣе подходящую форму для эксплоатаціи какого-нибудь изобрѣтенія или открытія главнаго участника (напр. компанія для эксплоатаціи изобрѣтеній Эдиссона) или даже выдающихся техническихъ и административныхъ талантовъ извѣстнаго лица. Весьма естественно, что такое лицо является главнымъ участникомъ и распорядителемъ товарищества и можетъ привлечь вкладчиковъ капиталистовъ для расширенія своей дѣятельности.

§ 49. **Акціонерныя товарищества.** 3. *Акціонерныя товарищества,* чаще называемыя акціонерными *обществами* и *компаніями,* представляютъ наиболѣе характерную форму товариществъ для соединенія капиталовъ. Цѣль акціонерныхъ компаній заключается въ образованіи большаго капитала изъ мелкихъ, но отдѣльно считаемыхъ капиталовъ и въ полномъ обособленіи соединеннаго капитала и товарищескаго предпріятія какъ отъ личности, такъ и отъ имущества каждаго участника, откуда вытекаетъ для участниковъ ограниченіе права распоряженія предпріятіемъ и ограниченная отвѣтственность за него. Въ акціонерныхъ компаніяхъ капиталъ предпріятія—акціонерный капиталъ, въ опредѣленномъ заранѣе размѣрѣ, составляется изъ мелкихъ равныхъ долей.

Свидѣтельства на каждую такую долю капитала называются *акціями*. Акціи могутъ переходить изъ рукъ въ руки; черезъ нихъ и соотвѣтственно ихъ числу осуществляются права и отвѣтственность участниковъ—*акціонеровъ*. Акціонеръ получаетъ на каждую акцію соотвѣтственную долю изъ общаго дохода предпріятія, именуемую *дивидендомъ;* онъ отвѣчаетъ за предпріятіе исключительно внесеннымъ имъ для пріобрѣтенія акцій капиталомъ. Права каждаго акціонера по управленію предпріятіемъ соотвѣтствуютъ числу владѣемыхъ имъ акцій: акція даетъ акціонеру *голосъ,* какъ единицу правъ, соотвѣтствующую единицѣ капитала, при чемъ одно лицо можетъ обладать нѣсколькими *голосами*. Иногда *голосъ* пріурочивается не къ одной, а къ нѣсколькимъ акціямъ, т. е. къ большей единицѣ капитала; число голосовъ также не пропорціонально числу акцій и ограничивается для акціонеровъ владѣющихъ значительнымъ числомъ акцій, хотя такое ограниченіе не вытекаетъ изъ сущности акціонернаго предпріятія, въ которомъ лицо есть исключительно представитель акціонернаго капитала, и на практикѣ легко обходится

Вслѣдствіе обособленія акціонерной компаніи, съ ея капиталомъ и хозяйствомъ, отъ личности каждаго участника, права акціонеровъ на непосредственное участіе въ дѣлахъ компаніи весьма ограничены. Компанія имѣетъ свои особые органы, а именно: 1) распорядительные, которые всегда коллегіальные—*правленіе, совѣтъ* (совѣтъ по преимуществу контрольно-распорядительная инстанція для важнѣйшихъ дѣлъ). 2) контрольные—*ревизіонныя коммиссіи* и 3) исполнительные — *директора* и другой административный персоналъ. Права акціонеровъ и при томъ совокупности ихъ — *общихъ собраній акціонеровъ*, исчерпываются избраніемъ главныхъ членовъ администраціи, разсмотрѣніемъ и утвержденіемъ смѣты, общаго плана дѣйствій, докладовъ ревизіонныхъ коммиссій, распредѣленіемъ дохода и рѣшеніемъ важнѣйшихъ вопросовъ, измѣняющихъ направленіе дѣятельности компаніи или ея

капиталъ, касающихся организаціи компаніи или самаго ея существованія. Организація компаніи, порядокъ управленія, возникновеніе и прекращеніе компаніи, опредѣляются особымъ *уставомъ*, который, опираясь на общіе законы объ акціонерныхъ компаніяхъ и получая свою силу въ извѣстномъ установленномъ этими законами порядкѣ, является обязательнымъ для всѣхъ участниковъ компаніи, ея администраціи и третьихъ лицъ и можетъ быть измѣненъ лишь при соблюденіи извѣстныхъ условій. Относительно признанія законной силы устава и возникновенія на основаніи его самой акціонерной компаніи законодательства слѣдуютъ двумъ системамъ: 1) *разрѣшительной* и 2) *явочной*. При первой системѣ требуется утвержденіе устава правительствомъ (законодательной властью или по ея полномочіямъ высшими органами власти исполнительной) и, слѣдовательно, правительственное разрѣшеніе компаній; при второй — уставъ компаніи только предъявляется указаннымъ въ законѣ правительственнымъ органамъ и регистрируется ими почти также, какъ предъявляются многіе другіе договоры. Нѣкоторыя особенныя формальности явки вытекаютъ изъ необходимости довести до свѣдѣнія промышленныхъ круговъ и правительственной администраціи о возникновеніи новаго юридическаго лица.

Акціонерныя компаніи получили въ новѣйшее время большое развитіе и пріобрѣли огромное значеніе въ народномъ хозяйствѣ. Эта форма предпріятій имѣетъ свои выгоды и неудобства, вытекающія изъ двухъ ея главныхъ особенностей: участія мелкихъ капиталовъ и ограниченной отвѣтственности акціонеровъ.

Главнѣйшія выгоды акціонерныхъ компаній слѣдующія: 1) онѣ даютъ возможность мелкому капиталу пользоваться всею силою и преимуществами крупнаго капитала, участвуя въ послѣднемъ; 2) облегчаютъ собираніе капиталовъ и даютъ возможность составлять весьма большіе складочные капиталы для осуществленія огромныхъ предпріятій, недоступныхъ по своимъ размѣрамъ ни от-

дѣльнымъ частнымъ лицамъ, ни другимъ видамъ товариществъ; 3) раздѣляютъ рискъ и потери, распространяющіяся лишь на часть имущества каждаго участника, между многими лицами, чѣмъ ослабляется ихъ тягость и облегчается устройство предпріятій, связанныхъ съ значительнымъ рискомъ; 4) создаютъ прочныя и самостоятельныя хозяйственныя предпріятія, зависящія не отъ отдѣльныхъ участниковъ и вообще отъ отдѣльныхъ личностей, а главнымъ образомъ отъ тѣхъ хозяйственныхъ цѣлей и задачъ, которыя они осуществляютъ.

Благодаря вышеизложеннымъ свойствамъ, акціонерныя компаніи не только значительно облегчаютъ и расширяютъ хозяйственную дѣятельность частныхъ лицъ, но имѣютъ также серьезное значеніе соціальное и государственное, такъ какъ эти компаніи нерѣдко исполняютъ съ большимъ успѣхомъ задачи, которыя безъ ихъ участія могли бы быть выполнены лишь органами правительства и государственною финансовою силою. Совокупностью этихъ условій объясняется какъ быстрое развитіе и успѣхъ акціонерной формы предпріятій, такъ и высокая важность услугъ, оказанныхъ ими народному хозяйству и государственному благоустройству.

Но вмѣстѣ съ тѣмъ акціонерныя компаніи имѣютъ весьма серьезныя темныя стороны, проявляющіяся какъ въ учредительствѣ этихъ компаній, такъ и въ ихъ управленіи и хозяйствѣ.

Главнѣйшіе недостатки и опасности акціонернаго учредительства слѣдующіе:

1. Ограниченная отвѣтственность акціонеровъ, облегчая учрежденіе акціонерныхъ компаній вообще, вмѣстѣ съ тѣмъ облегчаетъ возникновеніе крайне рискованныхъ, а иногда вполнѣ несостоятельныхъ, такъ называемыхъ „дутыхъ“ предпріятій.

2. Этому способствуетъ некомпетентность большинства участниковъ и въ особенности мелкихъ акціонеровъ, которые, подписываясь на акціи, часто руководятся лишь именами учредителей и ихъ рекламами, а въ періоды

спекулятивнаго возбужденія надеждъ на большіе доходы отъ новыхъ предпріятій и страсти къ ажіотажу дѣйствуютъ крайне легкомысленно.

3. Слабая заинтересованность учредителей въ судьбѣ акціонерной компаніи порождаетъ недобросовѣстныя учредительскія спекуляція. Учредители представляютъ солидную гарантію лишь въ томъ случаѣ, если они вносятъ свой болѣе или менѣе значительный капиталъ для прочнаго помѣщенія въ акціонерномъ предпріятіи и при томъ являются лицами компетентными въ оцѣнкѣ этого предпріятія. Но нерѣдко цѣлью учредителей служитъ лишь учредительская спекуляція, т. е. желаніе перепродать акціи новаго предпріятія съ выгодою другимъ лицамъ, уступить акціонерной компаніи по несоотвѣтственно высокой цѣнѣ какое нибудь имущество (землю, фабрику и пр.) или какія нибудь права (напр. привиллегію, правительственную концессію и пр.). Во всѣхъ подобныхъ случаяхъ учредители заботятся лишь о скорѣйшей выгодной продажѣ своихъ акцій, повышеніе цѣны которыхъ достигается рекламами, нерѣдко неправильно составленными отчетами съ преувеличеннымъ доходомъ и другими неблаговидными способами, при чемъ всѣ дальнѣйшія потери отъ невыгоднаго дѣла падаютъ на акціонеровъ. Иногда къ такого рода спекуляціямъ привлекается масса публики, онѣ достигаютъ огромныхъ размѣровъ, деморализируя общество и вызывая при ликвидаціи этихъ „дутыхъ“ предпріятій острые кризисы, разоряющіе множество лицъ и потрясающіе все народное хозяйство.

Существенные недостатки присущи также управленію и хозяйству акціонерныхъ предпріятій, а именно:

4. Веденіе дѣла черезъ наемный персоналъ, мало заинтересованный въ успѣхѣ, дѣлаетъ акціонерное хозяйство неспособнымъ къ бережливости, которая нерѣдко замѣняется расточительностью.

5. Слабость и случайность контроля большинства акціонеровъ.

6. Сложность, дороговизна и отчасти медлительность

управленія, неизбѣжныя при коллегіальной организаціи правленій и необходимости для важнѣйшихъ распоряженій получать санкцію общаго собранія акціонеровъ.

7. Подавляющее вліяніе администраціи (правленій и совѣтовъ) и отдѣльныхъ крупныхъ капиталистовъ-акціонеровъ, принимающихъ участіе въ управленіи, которые могутъ злоупотреблять силою акціонерныхъ компаній для достиженія личныхъ цѣлей. Если мелкій капиталъ достигаетъ существенныхъ выгодъ, участвуя въ крупномъ акціонерномъ капиталѣ, то еще болѣе возрастаетъ сила отдѣльныхъ крупныхъ капиталистовъ, получающихъ возможность распоряжаться огромными акціонерными капиталами, далеко превышающими ихъ личныя средства.

8. Акціонерныя компаніи, способныя къ прочному и долговременному существованію, мало склонны къ осуществленію хозяйственныхъ плановъ, расчитанныхъ на продолжительный срокъ, если при этомъ необходимо приносить жертвы въ настоящемъ ради пріобрѣтенія значительныхъ выгодъ въ будущемъ. Акціонеры не имѣютъ прочныхъ связей съ предпріятіемъ; каждая акція—цѣнная процентная бумага, обращающаяся на фондовомъ рынкѣ, цѣнность которой опредѣляется ея доходностью. Временное пониженіе доходности предпріятія ради будущихъ выгодъ уменьшаетъ не только доходъ, но и цѣну акцій, вслѣдствіе чего акціонеры рѣдко соглашаются на операціи, исполненіе которыхъ связано съ сокращеніемъ текущаго дохода, хотя такая затрата съ избыткомъ окупится по истеченіи нѣсколькихъ лѣтъ.

9. Огромныя и могущественныя акціонерныя компаніи иногда пріобрѣтаютъ такую исключительную силу, которая становится опасною для народнаго хозяйства и государственнаго управленія, оказывая давленіе на правительство для достиженія цѣлей, не согласныхъ съ общественнымъ благомъ, подавляя слабѣйшія предпріятія и создавая фактическія монополіи путемъ соглашенія немногихъ сильныхъ предпріятій. Иногда эта акціонерная монополія скрываетъ за собою даже *личную* монополію, если

одному лицу удается овладѣть распорядительной властью въ нѣсколькихъ сильныхъ компаніяхъ.

Нѣкоторые изъ указанныхъ недостатковъ могутъ быть ослаблены хорошимъ акціонернымъ законодательствомъ и контролемъ правительственной власти, но лишь въ извѣстной мѣрѣ. Къ тому же контроль правительства связанъ неизбѣжно съ задержкой предпріимчивости и можетъ ослаблять энергію и осторожность частныхъ лицъ, какъ акціонеровъ. такъ и публики. Отсюда споры о предѣлахъ умѣстнаго правительственнаго контроля и о преимуществахъ разрѣшительной и явочной системъ учрежденія акціонерныхъ компаній. Контроль правительства не можетъ входить въ оцѣнку чисто хозяйственной стороны дѣла, а долженъ лишь охранять соблюденіе общихъ законовъ объ акціонерныхъ компаніяхъ и частныхъ уставовъ компаній и содѣйствовать акціонерамъ и публикѣ въ осуществленіи ихъ собственнаго контроля и преслѣдованіи злоупотребленій. Тамъ. гдѣ затрогиваются интересы массы лицъ (кредитныя учрежденія) или важные государственные интересы (выпускъ банковыхъ билетовъ акціонерными банками, эксплоатація путей сообщеній) умѣстны болѣе строгія формы правительственнаго контроля. Что касается явочной и разрѣшительной системъ учрежденія акціонерныхъ компаній, то первая облегчаетъ легкомысленныя и недобросовѣстныя спекуляціи, но развиваетъ осторожность въ публикѣ; вторая, предупреждая отчасти злоупотребленія, не служитъ однако гарантіей серьезности дѣла, а между тѣмъ возбуждаетъ довѣріе къ предпріятію, получившему санкцію правительства и возлагаетъ на правительство нравственную отвѣтственность. Предпочтительность той или другой формы въ значительной мѣрѣ зависитъ отъ зрѣлости общества и привычки къ самостоятельному веденію хозяйственныхъ дѣлъ.

Основными свойствами акціонерныхъ компаній опредѣляется наиболѣе удобная для нихъ сфера дѣятельности. Наиболѣе пригодна акціонерная форма: 1) для весьма крупныхъ предпріятій, 2) имѣющихъ устойчивую ор-

ганизацію; 3) не требующихъ подвижной коммерческой предпріимчивости; 4) при этихъ условіяхъ препятствіемъ для акціонерныхъ компаній не можетъ служить рискъ предпріятія. Для предпріятій не особенно значительныхъ размѣровъ акціонерное управленіе слишкомъ дорого, а для предпріятій, требующихъ коммерческой оборотливости и подвижности, оно не обладаетъ достаточной быстротой дѣйствій.

Такъ какъ акціонерныя компаніи устраиваются иногда для осуществленія предпріятій. соединенныхъ съ значительнымъ рискомъ, но представляющихъ важный мѣстный или общегосударственный интересъ, то для привлеченія капиталовъ къ такимъ предпріятіямъ была изобрѣтена особая форма—*гарантированныхъ акціонерныхъ компаній*. Сущность ихъ состоитъ въ томъ, что государство или мѣстные союзы (земство, города) гарантируютъ такимъ компаніямъ извѣстный минимальный доходъ на акціонерный капиталъ. Гарантированныя компаніи построили значительную часть европейскихъ желѣзныхъ дорогъ; но онѣ представляютъ извращенную форму предпріятій и результаты дѣятельности ихъ были вообще неудачны, такъ какъ онѣ мало заинтересованы въ экономномъ веденіи дѣла.

Акціонерныя компаніи для пополненія основнаго акціонернаго капитала заключаютъ иногда долгосрочные займы посредствомъ выпуска *облигацій*. Владѣльцы облигацій являются не хозяевами, а кредиторами акціонерныхъ компаній и получаютъ доходъ въ видѣ опредѣленнаго *процента;* но иногда имъ предоставляются права контроля и извѣстнаго участія въ распоряженіи дѣлами компаніи. Облигаціи гарантированныхъ компаній также обыкновенно пользуются гарантіей.

§ 50. 4. **Товарищества съ перемѣннымъ капиталомъ** представляютъ оригинальную форму предпріятій, хотя и приближающуюся къ акціонернымъ компаніямъ по своей организаціи и цѣлямъ. Эти товарищества, какъ и акціонерныя компаніи. имѣютъ обыкновенно складочный

капиталъ, составленный изъ мелкихъ капиталовъ—*членскихъ взносовъ* или *паевъ;* отвѣтственность членовъ ограничена, товарищества управляются выборнымъ управленіемъ по типу акціонерныхъ компаній. Главнѣйшія же ихъ особенности слѣдующія: 1) капиталъ товарищества не имѣетъ опредѣленной напередъ величины; размѣры его могутъ постоянно измѣняться вслѣдствіе выхода однихъ членовъ и вступленія другихъ; 2) право членства въ этихъ товариществахъ личное, оно не передается по усмотрѣнію членовъ, не можетъ быть продано или вообще переуступлено. Вслѣдствіе этого членскія свидѣтельства, выражая право члена на долю складочнаго капитала и дохода, въ противоположность акціямъ, не составляютъ биржевой обращающейся цѣнности. 3) Болѣе тѣсная связь товарищескаго предпріятія съ его членами (а не только съ ихъ капиталами) открываетъ возможность дать разнообразныя формы и размѣры *отвѣтственности членовъ*. Отвѣтственность не всегда ограничивается членскимъ паемъ, какъ въ акціонерныхъ компаніяхъ; иногда она распространяется на другое имущество, находясь въ извѣстномъ соотношеніи съ величиною пая. Если эта дополнительная отвѣтственность пріобрѣтаетъ для предпріятія большее значеніе нежели складочный капиталъ, то получается товарищество взаимнаго обезпеченія. 4) Членскіе взносы или паи могутъ быть разной величины, но для нихъ обыкновенно устанавливается минимальный и иногда максимальный предѣлъ.

Товарищества съ перемѣннымъ капиталомъ могутъ устраиваться и капиталистами, и рабочими, какъ будетъ указано ниже. Вообще примѣненіе этой формы чрезвычайно разнообразно.

§ 51. **Трудовыя или рабочія товарищества.** Всѣ товарищества капиталистовъ организуются для полученія прибыли на складочный капиталъ изъ общаго предпріятія; личная же дѣятельность участниковъ стоитъ на второмъ планѣ; въ товариществахъ трудовыхъ или рабочихъ имѣется въ виду главнымъ образомъ соединеніе личныхъ силъ участниковъ,

съ цѣлью улучшенія условій труда или вообще ради достиженія какихъ-либо хозяйственныхъ выгодъ. Эти предпріятія можно назвать трудовыми, потому что въ нихъ главную роль играетъ трудъ участниковъ; ихъ называютъ также рабочими, потому что эти предпріятія организуются предпринимателями, принадлежащими къ *рабочему классу* т. е. къ классу, живущему не прибылью на капиталъ или рентою, а доходомъ отъ личнаго труда. Выраженіе рабочій классъ понимается здѣсь въ широкомъ смыслѣ: къ нему принадлежатъ не только *наемные* рабочіе, притомъ преимущественно низшія профессіональныя категоріи рабочихъ, но также всѣ мелкіе предприниматели, работающіе самостоятельно и представители высшаго профессіональнаго труда. Товарищество, учрежденное техниками съ высшимъ образованіемъ, ради лучшей утилизаціи труда, будетъ по своей сущности такимъ же трудовымъ или рабочимъ товариществомъ, какъ товарищество ремесленниковъ, извозчиковъ, носильщиковъ, мелкихъ торговцевъ и т. п., хотя, конечно, первыя товарищества встрѣчаются рѣже, нежели вторыя. Точно также въ одномъ товариществѣ можетъ имѣть мѣсто соединеніе различныхъ категорій труда—высшаго и низшаго, и во многихъ случаяхъ такое сочетаніе является необходимымъ для правильной организаціи дѣла.

Участники рабочихъ товариществъ обыкновенно вносятъ въ предпріятіе и небольшіе капиталы, въ видѣ единовременныхъ или періодическихъ членскихъ взносовъ, но капиталы эти служатъ лишь дополненіемъ къ соединенію личныхъ силъ. Помимо того, что участники рабочихъ товариществъ не обладаютъ значительными капиталами и не могутъ дѣлать большихъ вкладовъ, внесеніе въ предпріятіе нѣкоторыми участниками большихъ капиталовъ въ формѣ членскихъ паевъ, ради полученія прибыли изъ дохода предпріятія, измѣняетъ положеніе этихъ членовъ и самую сущность рабочаго товарищества, превращая его въ смѣшанное товарищество, состоящее изъ рабочихъ и капиталистовъ. Эта послѣдняя форма также встрѣчается;

но кромѣ того товарищества добываютъ недостающій имъ капиталъ путемъ кредита, при чемъ капиталисты являются кредиторами, а не участниками товарищества.

Рабочія товарищества чаще всего имѣютъ форму товариществъ съ неопредѣленнымъ числомъ участниковъ и перемѣннымъ капиталомъ, хотя такая форма не составляетъ необходимости: число участниковъ и размѣры капитала могутъ быть опредѣлены впередъ и ограничены. Такъ какъ въ рабочихъ товариществахъ личныя качества участниковъ имѣютъ рѣшающее для успѣха дѣла значеніе. то обыкновенно для вступленія въ товарищество новаго члена требуется согласіе товарищества, которое выражается принятіемъ или избраніемъ новаго члена.

Правовыя нормы, регулирующія жизнь рабочихъ товариществъ, недостаточно разработаны, такъ какъ эти товарищества представляютъ форму предпріятій развивающуюся и лишь съ недавняго времени обратившую на себя вниманіе законодателей и юридической науки. Рабочія товарищества чаще другихъ видовъ товариществъ смѣшиваются съ рабочими *обществами,* которыя хотя имѣютъ въ виду хозяйственные интересы рабочихъ, но не представляютъ собою хозяйственныхъ предпріятій (рабочіе фереинны въ Германіи. рабочіе союзы — trades unions въ Англіи и Америкѣ и пр.).

Рабочія товарищества организуются для разнообразныхъ хозяйственныхъ нуждъ и сообразно этому раздѣляются: 1) на *промысловыя*, содѣйствующія промыслу членовъ; 2) *кредитныя*, облегчающія своимъ членамъ пріобрѣтеніе кредита и сбереженіе, 3) потребительныя, облегчающія пріобрѣтеніе предметовъ потребленія; 4) *страховыя,* организующія страхованіе личное и имущественное. Послѣднія три группы товариществъ подлежатъ разсмотрѣнію при изложеніи ученія о кредитѣ, потребленіи и страхованіи. Товарищества первой группы т. е. *промысловыя,* представляющія особый интересъ и значеніе, могутъ быть раздѣлены на *вспомогательно-промысловыя* и *производительныя. Вспомо-*

гательно-промысловыя товарищества имѣютъ цѣлью облегченіе въ какомъ-либо отношеніи условій производства и сбыта продуктовъ, какъ-то: удешевленіе сыраго матеріала, закупаемаго большими партіями (сырьевыя товарищества), пріобрѣтеніе за общій счетъ орудій производства, наемъ или устройство помѣщеній, наемъ или пріобрѣтеніе земли и пр., облегченіе сбыта продуктовъ посредствомъ устройства складовъ для продажи (складочныя товарищества) и др. Во всѣхъ *вспомогательно-производительныхъ* товариществахъ члены ихъ остаются самостоятельными производителями, участвуя въ товариществѣ только какою-либо одною стороною своей промышленной дѣятельности и получая отъ товарищества ту или иную помощь для своего самостоятельнаго производства.

Высшую форму рабочихъ товариществъ представляютъ товарищества *производительныя*, въ которыхъ всѣ члены товарищества участвуютъ непосредственно въ общемъ производствѣ, создаютъ предпріятіе для общаго веденія промысла, напр. товарищескую ремесленную мастерскую, заводъ и т. п. Въ этомъ случаѣ отдѣльные товарищи перестаютъ быть самостоятельными производителями и предпринимателями, потому что ихъ дѣятельность посвящается товарищескому предпріятію и весь свой заработокъ они получаютъ изъ доходовъ этого предпріятія.

Производительныя товарищества представляютъ наиболѣе трудную форму товариществъ. Успѣхъ ихъ вполнѣ зависитъ отъ личныхъ качествъ участниковъ, отъ которыхъ требуется не только профессіональное искусство, трудолюбіе и энергія, но также привычка къ дисциплинѣ и выдержка характера, предупреждающія личныя столкновенія, наконецъ, административное искусство для веденія болѣе или менѣе сложнаго и обширнаго предпріятія за общій счетъ. Совокупность перечисленныхъ условій довольно рѣдко встрѣчается, а потому эти товарищества не могутъ получить быстраго развитія; искусственное ихъ насажденіе, а тѣмъ болѣе въ отрас-

ляхъ промышленности. требующихъ большихъ и сложныхъ по своей организаціи предпріятій, обречено на неудачу. Для производительныхъ товариществъ должна быть подготовлена почва товариществами вспомогательными; развитіе ихъ можетъ быть лишь постепенное, начиная съ маленькихъ товариществъ, немногочисленные члены которыхъ хорошо подобраны по силамъ и характеру. близко знаютъ другъ друга и связаны прочнымъ взаимнымъ довѣріемъ. Наиболѣе подходящею сферою для дѣятельности производительныхъ рабочихъ товариществъ являются предпріятія, отличающіяся простотою операцій и управленія, отсутствіемъ сложной и измѣнчивой коммерческой оборотливости и слабымъ рискомъ.

Рабочія товарищества въ Россіи имѣютъ старинную народную форму. извѣстную подъ именемъ *артели*, существенную принадлежность которой составляетъ солидарная отвѣтственность—круговая порука. Великорусское племя издавна проявило большую способность къ товарищеской организаціи, получившей разнообразныя примѣненія для различныхъ хозяйственныхъ нуждъ, а потому и выраженіе артель имѣетъ широкое значеніе. Промысловыя артели. какъ одинъ изъ видовъ артельной организаціи устраиваются для исполненія разнаго рода промысловыхъ операцій и для организаціи и веденія промышленныхъ предпріятій. Извѣстны многочисленныя временныя артели для извоза, лѣснаго промысла. рыболовства, аренды земли и пр ; параллельно съ ними существуютъ артели постоянныя. Между послѣдними выдаются по своимъ крупнымъ размѣрамъ артели биржевыя, таможенныя и желѣзнодорожныя, существующія для исполненія различныхъ работъ и порученій (нагрузка и разгрузка судовъ, нагрузка и разгрука вагоновъ, исполненіе обязанностей кассировъ, плательщиковъ, приказчиковъ и пр.). Крупные размѣры и успѣхъ этихъ артелей объясняются простотою ихъ дѣятельности и прочной гарантіей, которую онѣ представляютъ для третьихъ лицъ, пользующихся услугами артельщиковъ.

§ 52 **Товарищества взаимнаго поручительства.** Во многихъ товариществахъ члены ихъ, внося въ товарищеское предпріятіе капиталъ, личный трудъ или то и другое, сверхъ того принимаютъ на себя дополнительную отвѣтственность, т. е. даютъ товариществу дополнительную гарантію. Въ нѣкоторыхъ товариществахъ созданіе такой гарантіи является исключительною или по крайней мѣрѣ главною цѣлью, и эта своеобразная цѣль оправдываетъ выдѣленіе такихъ товариществъ въ особый видъ. Сущность товариществъ взаимнаго поручительства состоитъ въ томъ, что товарищи даютъ товарищескому предпріятію свою общую гарантію, не внося въ него ни труда, ни капитала, или же трудъ и капиталъ служатъ лишь дополнительнымъ и несущественнымъ элементомъ. Такія товарищества, опираясь на общую гарантію членовъ, какъ на экономическую силу, получаютъ возможность привлечь чужой капиталъ и трудъ. Гарантія товарищей можетъ быть личная или имущественная, полная или ограниченная, можетъ находиться въ извѣстной пропорціи съ денежнымъ вкладомъ члена (напр. превышать его въ 5—10 разъ), или съ цѣнностью обязательствъ каждаго участника передъ товариществомъ и пр. Товарищества взаимнаго поручительства одинаково пригодны и для капиталистовъ, и для рабочихъ, но для послѣднихъ имѣютъ большее значеніе. Наиболѣе широкое распространеніе эти товарищества получили въ тѣхъ видахъ хозяйственныхъ предпріятій, которыя могутъ работать безъ основнаго капитала, гдѣ капиталъ нуженъ не для дѣятельности предпріятія, а для обезпеченія чужихъ капиталовъ или для покрытія чрезвычайныхъ убытковъ. Таковы всѣ общества взаимнаго кредита и взаимнаго страхованія. Въ рабочихъ товариществахъ, не располагающихъ капиталами, взаимное поручительство нерѣдко служитъ главной основой ихъ разнообразной промысловой дѣятельности, давая обезпеченіе какъ участникамъ товариществъ, такъ и всѣмъ третьимъ лицамъ.

Отдѣлъ третій.

Распредѣленіе.

§ 53. **Система.** Хозяйственныя блага, добытыя производствомъ, или непосредственно потребляются въ томъ же хозяйствѣ, гдѣ они произведены, безъ участія другихъ хозяйствъ, или же перемѣщаются въ другія хозяйства и распредѣляются между ними, пока не получатъ окончательнаго хозяйственнаго назначенія. Изученіе этихъ промежуточныхъ между производствомъ и потребленіемъ процессовъ составляетъ предметъ теоріи распредѣленія. Распредѣлительные процессы создаютъ три группы явленій:

во 1-хъ, хозяйственныя блага взаимно перемѣщаются изъ одного хозяйства въ другое, т. е. они обмѣниваются;

во 2-хъ, хозяйственныя блага, поступающія въ хозяйство и составляющія его доходъ, распредѣляются между участниками производства путемъ выдѣла доходовъ;

въ 3-хъ, хозяйственныя блага образуютъ собственность.

Сообразно этому теорія распредѣленія распадается на три части: 1) теорія обмѣна или обращенія хозяйственныхъ благъ, 2) теорія доходовъ и 3) теорія собственности.

ЧАСТЬ ПЕРВАЯ

Обмѣнъ.

§ 54. **Значеніе обмѣна. Вопросы, входящіе въ теорію обмѣна.** Обмѣномъ называется взаимное перемѣщеніе между хозяйствами хозяйственныхъ благъ (вещей и услугъ) съ цѣлью дать имъ окончательное хозяйственное назначеніе. Обмѣниваются хозяйственныя блага, какъ одинаковыя мѣновыя цѣнности, обладающія различными потребительными свойствами. Мѣновая цѣнность, какъ общее свойство всѣхъ обмѣниваемыхъ хозяйственныхъ благъ, есть основаніе для установленія мѣновыхъ отношеній; отчужденіе же цѣнностей, обладающихъ одними потребительными свойствами и пріобрѣтеніе вмѣсто нихъ цѣнностей, обладающихъ другими потребительными свойствами, сообразно потребностямъ вступающихъ въ обмѣнъ хозяйствъ, служитъ цѣлью обмѣна.

Обмѣнъ не составляетъ хозяйственнаго процесса, безусловно необходимаго для всѣхъ хозяйственныхъ благъ и для всѣхъ хозяйствъ, такъ какъ продукты производства могутъ потребляться въ томъ же хозяйствѣ, въ которомъ они произведены. Этотъ порядокъ характеризуетъ неразвитое первобытное хозяйство, въ которомъ производство назначается исключительно или преимущественно для собственнаго потребленія. Въ болѣе развитомъ хозяйственномъ строѣ, основанномъ на раздѣленіи труда, каждое хозяйство удовлетворяетъ одной или немногимъ потребностямъ многихъ хозяйствъ и въ свою очередь получаетъ хозяйственныя блага для удовлетворенія своихъ разнообразныхъ потребностей изъ многихъ хозяйствъ. При этой системѣ огромная часть всѣхъ производимыхъ хозяйственныхъ благъ поступаетъ въ мѣновой оборотъ и первобытное *потребительное* хозяйство превращается въ хозяйство *мѣновое*. Чѣмъ выше хозяйственный строй, чѣмъ болѣе развита въ немъ профессіональная и терри-

торіальная спеціализація производства, тѣмъ большая часть хозяйственныхъ произведеній поступаетъ въ обмѣнъ и тѣмъ большее значеніе пріобрѣтаютъ мѣновой процессъ и всѣ условія, облегчающія или затрудняющія мѣновыя сдѣлки.

Въ теорію обмѣна входятъ слѣдующія ученія: 1) о цѣнности, 2) о рынкѣ, 3) о формахъ и орудіяхъ обмѣна. 4) о средствахъ сообщеній и 5) о торговлѣ.

ГЛАВА V.

Теорія цѣнности.

§ 55. **Общія замѣчанія.** Найти надлежащее мѣсто ученію о цѣнности въ системѣ экономической науки довольно трудно, потому что цѣнность имѣетъ тѣсную связь со всѣми хозяйственными процессами. Цѣнность возникаетъ изъ производства, какъ его результатъ; она окончательно опредѣляется въ обмѣнѣ, какъ мѣновая цѣнность и цѣна, и въ тоже время въ значительной мѣрѣ зависитъ отъ условій потребленія. Изложеніе ученія о цѣнности въ теоріи обмѣна, оправдывается тѣмъ, что цѣнность, какъ замѣчено выше, въ обмѣнѣ получаетъ свою опредѣленную форму, при чемъ условія производства и потребленія разсматриваются, какъ факторы цѣнности. Зависимость явленій цѣнности отъ всѣхъ важнѣйшихъ хозяйственныхъ процессовъ, а съ другой стороны—многостороннее вліяніе, которое имѣютъ законы цѣнности на всю хозяйственную жизнь, объясняютъ чрезвычайную сложность и трудность теоріи цѣнности. Не смотря на то, что надъ этимъ труднѣйшимъ вопросомъ экономической науки трудились всѣ выдающіеся экономисты, онъ до настоящаго времени остается спорнымъ и не вполнѣ выясненнымъ. Существуетъ много теорій цѣнности, раз-

сматривающихъ преимущественно ту или иную сторону предмета, но наука не знаетъ еще безспорной теоріи, которая объединила бы различныя воззрѣнія и примирила ихъ.

§ 56. **Цѣнность, ея виды, цѣна, законъ спроса и предложенія.** *Полезности* или *годности*, служащія для удовлетворенія человѣческихъ потребностей. или даются природой, какъ готовый ея даръ, въ такихъ формахъ и количествахъ, что человѣкъ не встрѣчаетъ никакихъ препятствій и трудностей къ удовлетворенію ими своихъ потребностей; или наоборотъ, для полученія данной годности вообще или для полученія ея въ требуемомъ количествѣ, необходимо побороть извѣстныя трудности, затратить извѣстныя усилія, чтобы добыть годность изъ ея естественныхъ хранилищъ, измѣнить ея форму, химическій составъ, перемѣнить мѣсто ея нахожденія и т. п. Во всѣхъ этихъ случаяхъ съ годностью неразрывно связывается представленіе о трудности ея пріобрѣтенія, и это представленіе придаетъ годности новое свойство. именуемое *цѣнностью*. Разъ человѣкъ сознаетъ годность вещи, силы или услуги и трудность ея пріобрѣтенія, годность стала въ его глазахъ цѣнностью. Моментъ этого сознанія есть, слѣдовательно, моментъ возникновенія цѣнности, который внѣшнимъ образомъ выражается въ стремленіи къ фактическому или юридическому присвоенію цѣнности частнымъ лицомъ или обществомъ.

Сознаніе цѣнности возникаетъ сначала у отдѣльнаго лица, оцѣнивающаго годность вещи или услуги и трудность ея пріобрѣтенія съ точки зрѣнія своихъ потребностей и индивидуальныхъ условій ея пріобрѣтенія. Такая индивидуальная оцѣнка создаетъ *индивидуальную цѣнность*.

Если это сознаніе, въ силу общности человѣческихъ потребностей и окружающихъ человѣка условій, становится сознаніемъ общественнымъ, т. е. если годность вещи и трудность ея пріобрѣтенія признаются обществомъ. то цѣнность превращается въ *общественную*.

Цѣнность можетъ также разсматриваться или *субъективно*, т. е имѣя въ виду годность вещи или услуги и трудность пріобрѣтенія для извѣстнаго лица или нѣсколькихъ лицъ, или—*объективною*, т. е. имѣя въ виду годность вещи для извѣстныхъ цѣлей и потребностей и трудность пріобрѣтенія не для тѣхъ или иныхъ лицъ, а вообще и сравнительно съ другими цѣнностями. Сообразно этому различаютъ *субъективную* цѣнность (напр. одна книга имѣетъ для извѣстнаго лица большую цѣнность, нежели другая книга; одна и та же книга имѣетъ различную цѣнность для различныхъ лицъ) и *объективную* (черноземъ имѣетъ большую цѣнность, нежели песокъ; березовыя дрова—большую цѣнность, нежели ольховыя; пшеничный хлѣбъ—большую цѣнность, нежели ржаной и т. п.).

Всѣ вообще вещи и услуги, признанныя общественными цѣнностями, имѣютъ *общія свойства*, состоящія въ ихъ годности и трудности пріобрѣтенія; но въ то же время они служатъ для *различныхъ потребностей*. Отсюда возникаетъ способность ихъ обмѣниваться другъ на друга, и такимъ образомъ каждая общественная цѣнность становится или можетъ стать *цѣнностью мѣновою*. Мѣновая цѣнность, какъ способность годностей къ обмѣну, какъ ихъ покупная сила получаетъ свое выраженіе въ извѣстныхъ количествахъ всѣхъ другихъ годностей, на которыя она обмѣнивается. Такое обозначеніе одной цѣнности посредствомъ извѣстнаго количества какой-либо другой цѣнности, т. е. количественное выраженіе цѣнности, называется *цѣною;* а такъ какъ всѣ цѣнности получаютъ свое общепринятое выраженіе въ извѣстныхъ количествахъ общаго товара-посредника или денегъ, то выраженіе *цѣна* употребляется преимущественно въ смыслѣ *денежной цѣны*.

Чѣмъ же опредѣляется мѣновая цѣнность и цѣна?

Каждая мѣновая сдѣлка предполагаетъ двухъ контрагентовъ, отчуждающихъ однѣ цѣнности и пріобрѣтающихъ вмѣсто нихъ другія или денежный ихъ эквивалентъ; а въ каждой цѣнности, какъ мы знаемъ, неизбѣжно при-

сутствуютъ два элемента: годность вещи или услуги и трудность ея пріобрѣтенія. Очевидно, мѣновая цѣнность или цѣна будетъ установлена на основаніи оцѣнки обоихъ этихъ элементовъ обѣими участвующими въ сдѣлкѣ сторонами. Эта двусторонняя оцѣнка, со всѣми входящими въ нее субъективными и объективными моментами, побужденіями, силами и внѣшними условіями. носитъ техническое названіе *спроса* и *предложенія*.

Спросъ прежде всего по буквальному смыслу есть желаніе пріобрѣсти цѣнность, а *предложеніе* — желаніе отчудить ее. Но желанія сами по себѣ безсильны, если они не сопровождаются необходимыми для ихъ осуществленія *средствами*. Потому, когда говорится о спросѣ и предложеніи, то имѣютъ въ виду не *номинальный*, а *дѣйствительный* спросъ, вооруженный соотвѣтственной силой. *Дѣйствительнымъ спросомъ* называется желаніе пріобрѣсти цѣнность, соединенное съ необходимыми для этого средствами; *дѣйствительнымъ предложеніемъ* называется желаніе отчудить цѣнность, соединенное со средствами или съ возможностью отчужденія. Спросъ есть оцѣнка *пріобрѣтателя* (покупщика) цѣнности: предложеніе — оцѣнка *отчуждающаго* цѣнность (продавца). Мѣновая сдѣлка состоится тогда, когда эти двѣ оцѣнки совпадутъ или, какъ говорятъ нѣкоторые, *при уравненіи спроса и предложенія*. На чемъ основывается такое уравненіе? Очевидно, здѣсь не можетъ быть рѣчи о равенствѣ желаній, потому что *желанія* представителей спроса и предложенія по существу противоположны и никогда не могутъ сойтись Руководясь одинаковымъ экономическимъ мотивомъ, т. е. стремленіемъ удовлетворить потребность съ возможно меньшими усиліями, спрашивающіе желаютъ пріобрѣсти спрашиваемую цѣнность какъ можно *дешевле* т. е. отдать за нее свою какъ можно *дороже;* предлагающіе, наоборотъ, желаютъ продать свою цѣнность какъ можно *дороже* т. е. получить за нее чужую какъ можно *дешевле*.

Но уравненіе, недостижимое въ формѣ соглашенія

желаній, легко разрѣшается какъ *уравненіе экономическихъ силъ*, которыми располагаютъ обѣ стороны для поддержанія своихъ желаній. Потому уравненіе спроса и предложенія или отношеніе спроса къ предложенію, которое опредѣлитъ мѣновую цѣнность, есть ничто иное, какъ такое сочетаніе экономическихъ факторовъ или элементовъ спроса и предложенія, при которомъ между ними устанавливается равновѣсіе.

Если мѣновая цѣнность и цѣна опредѣляются отношеніемъ между спросомъ и предложеніемъ, то изслѣдовать установленіе мѣновой цѣнности или цѣны въ каждомъ данномъ случаѣ и общій законъ установленія цѣнъ, значитъ изслѣдовать, во 1-хъ, элементы спроса; во 2-хъ, элементы предложенія; въ 3-хъ, отношеніе между спросомъ и предложеніемъ, т. е. способъ сочетанія входящихъ въ нихъ элементовъ.

А. *Элементы спроса*. Спросъ есть желаніе пріобрѣсти цѣнность, соединенное съ необходимыми для этого средствами.

Желаніе покупщика пріобрѣсти цѣнность опредѣляется: 1) потребностью въ пріобрѣтаемой вещи или услугѣ, 2) степенью годности вещи или услуги, 3) трудностью ихъ пріобрѣтенія.

Средства покупщика зависятъ отъ его *покупной* или *платежной способности*.

В. *Элементы предложенія*. Предложеніе есть желаніе отчудить цѣнность, соединенное съ необходимыми для этого средствами, опредѣляющими возможность отчужденія.

Желаніе или потребность отчужденія зависитъ: 1) отъ цѣли производства, 2) физическихъ и экономическихъ свойствъ отчуждаемаго продукта; 3) отъ организаціи производства; 4) отъ трудности сбыта.

Средства продавца выражаются въ тѣхъ затратахъ, которыя онъ дѣлаетъ для производства и доставки на рынокъ цѣнности, т. е. въ издержкахъ производства.

С. *Отношеніе между спросомъ и предложеніемъ*

устанавливается на основаніи: 1) индивидуальной оцѣнки; 2) оцѣнки рыночной, которая можетъ быть конкурентной или монопольной; 3) въ силу обычая или закона.

§ 57. А. **Элементы спроса.**

1. Потребность въ пріобрѣтеніи цѣнности есть первое основаніе и источникъ спроса. ибо безъ потребности не можетъ быть спроса. Но вліяніе потребностей не ограничивается тѣмъ, что онѣ рождаютъ спросъ; онѣ опредѣляютъ его размѣры, качества, направленіе. Все существующее разнообразіе спроса, по количеству и качеству требуемыхъ цѣнностей, по степени настоятельности этихъ требованій, по степени ихъ постоянства или измѣнчивости, развитія или упадка, зависитъ отъ размѣровъ и качествъ существующихъ въ обществѣ потребностей и измѣненія этихъ потребностей.

Количественный размѣръ потребностей опредѣляетъ *количественную величину* или *объемъ* спроса, который зависитъ, съ одной стороны, отъ количества годностей, требуемыхъ каждымъ отдѣльнымъ представителемъ спроса, а съ другой—отъ числа спрашивающихъ, т. е. отъ распространенности потребности. Количественный размѣръ спроса, какъ по числу спрашивающихъ, такъ и по количеству спрашиваемаго, и колебанія обѣихъ его составныхъ частей имѣютъ непосредственное и многостороннее вліяніе на цѣны.

Степень настоятельности потребностей опредѣляетъ *интенсивность* спроса. Спросъ, вызываемый необходимыми и неотложными потребностями, отличается крайней интенсивностью и можетъ поднимать цѣны до крайнихъ предѣловъ т. е. до поглощенія всѣхъ средствъ потребителей, не сокращая потребленія или лишь слабо отражаясь на немъ. Спросъ, вызываемый потребностями менѣе необходимыми и отложными, слабѣе воздѣйствуетъ на цѣны, а при ростѣ послѣднихъ сопровождается сокращеніемъ потребленія, т. е. количественнымъ уменьшеніемъ спроса.

Потребности постоянныя, равномѣрныя и устойчивыя даютъ болѣе правильный спросъ и вызываютъ мень-

шія колебанія цѣнъ. нежели потребности непостоянныя, измѣнчивыя, а въ особенности потребности непредвидѣнныя или трудно предвидимыя, такъ называемыя чрезвычайныя.

Отъ способности потребностей къ развитію зависитъ и развитіе спроса, что также имѣетъ на цѣны важное вліяніе. Излишекъ производства продуктовъ, удовлетворяющихъ растяжимымъ и развивающимся потребностямъ, легко поглощается, производя лишь умѣренное пониженіе цѣнъ; тогда какъ излишекъ продуктовъ, потребленіе которыхъ ограничено, вызываетъ рѣзкое паденіе цѣнъ.

Слѣдуетъ различать потребность и сообразно этому спросъ для непосредственнаго потребленія спрашивающаго и спросъ для коммерческихъ цѣлей или такъ называемый технико-коммерческій спросъ. Хотя послѣдній вытекаетъ изъ перваго и обусловливается имъ, такъ какъ весь коммерческій спросъ предъявляется въ виду спроса конечныхъ потребителей цѣнностей; тѣмъ не менѣе эти два вида спроса далеко не тождественны. Технико-коммерческій спросъ руководится не только настоящими, но и будущими потребностями,—послѣдними даже по преимуществу; онъ можетъ имѣть въ виду не только сбытъ въ ближайшемъ будущемъ, но также составленіе запасовъ; можетъ быть вызванъ устройствомъ предпріятій, требующихъ продолжительнаго времени для своего осуществленія, можетъ разсчитывать на потребителей отдаленныхъ мѣстностей или на новыхъ потребителей, въ данное время не существующихъ и пр. Вообще. коммерческій спросъ отличается большею широтою и большимъ разнообразіемъ своихъ проявленій.

2. Второй элементъ спроса—степень годности спрашиваемой вещи, производительной силы или услуги, т. е. ихъ потребительныя качества. Вліяніе годности на цѣнность находится въ прямой связи съ вліяніемъ потребностей, такъ какъ годность вещи или услуги для того или иного потребленія опредѣляетъ собой свойства предъяв-

ляемаго на нихъ спроса. Но помимо этого, степень годности имѣетъ самостоятельное значеніе и вліяніе, которое обнаруживается въ спросѣ на однородныя вещи или услуги и въ измѣненіи цѣнъ вслѣдствіе измѣненія годности продукта.

Однородныя годности служатъ для удовлетворенія однихъ и тѣхъ же потребностей, напр. для пищи употребляются ржаной и пшеничный хлѣбъ, мясо различныхъ животныхъ и пр.; для одежды—хлопчатобумажныя, льняныя, шерстяныя, шелковыя матеріи; для отопленія—дрова различныхъ древесныхъ породъ и каменный уголь, для освѣщенія—лучина, свѣчи, керосинъ и т. д. Годности высшаго качества будутъ привлекать большій спросъ и цѣниться дороже или получатъ большую распространенность, нежели годности низшаго качества, при чемъ по отношенію къ цѣнѣ безразлично, зависитъ ли различіе въ степени годности отъ разнообразія естественныхъ свойствъ предмета (природная прочность, цвѣтъ, форма, вкусъ, способность или неспособность къ сохраненію и т. п.) или отъ его обработки, будетъ ли это дѣйствительное различіе или только воображаемое. Такъ какъ почти всѣ продукты имѣютъ по нѣсколько сортовъ; такъ какъ, съ другой стороны, одна и таже потребность, въ огромномъ большинствѣ случаевъ, можетъ быть удовлетворена многими видами продуктовъ, то вслѣдствіе этого степень годности оказываетъ постоянное и весьма значительное вліяніе на цѣну всѣхъ продуктовъ и услугъ.

Измѣненіе цѣнности вслѣдствіе измѣненія годности обнаруживается въ пониженіи цѣны всѣхъ предметовъ вслѣдствіе порчи отъ времени или изнашиванія отъ употребленія ихъ. Иногда пониженіе цѣны вызывается не вслѣдствіе какого либо измѣненія въ самой вещи, а лишь потому что понизилась степень ея годности сравнительно съ другими вещами. Напр. изобрѣтеніе болѣе совершенной машины понижаетъ цѣнность машинъ старой менѣе совершенной конструкціи, а иногда даже совершенно обезцѣниваетъ послѣднія.

3. Третій элементъ спроса—трудность пріобрѣтенія для покупщика. Предъявляя спросъ, покупщикъ принимаетъ во вниманіе не только настоятельность своей потребности въ данной вещи или услугѣ и ихъ годность, но также трудность пріобрѣтенія, и сообразно съ этой трудностью, онъ предлагаетъ цѣну. Если покупщикъ можетъ самъ произвести данную цѣнность, то трудность собственнаго производства служитъ для него мѣриломъ трудности пріобрѣтенія и предѣломъ максимальной цѣны, которую онъ готовъ заплатить. Если собственное производство для покупщика не доступно, то онъ сравниваетъ всѣ способы пріобрѣтенія данной вещи путемъ покупки у различныхъ лицъ, въ разныхъ мѣстахъ, въ разное время и т. п. и выбираетъ, конечно, наиболѣе выгодный способъ. Сравненіемъ трудности различныхъ способовъ пріобрѣтенія опредѣляется для покупщика интенсивность его спроса относительно даннаго способа и та цѣна, которую онъ предложитъ въ данномъ случаѣ. При этомъ принимается, конечно, въ соображеніе не только *различіе въ цѣнѣ* вещи или услуги при пріобрѣтеніи ея различными способами, но и другія обстоятельства и условія, какъ-то: гарантія за доброкачественность товара, большій или меньшій срокъ, въ теченіе котораго онъ можетъ быть доставленъ, отложность или неотложность потребности и пр. Если во всѣхъ этихъ отношеніяхъ два данные способа пріобрѣтенія равны (напр. въ одномъ и томъ же городѣ, въ двухъ рядомъ стоящихъ магазинахъ продаются одинаковые товары одной и той же фабрики), то выборъ опредѣлится разницей цѣнъ; при неравенствѣ же другихъ условій цѣна за данный товаръ будетъ назначена, принимая во вниманіе его цѣну въ другихъ случаяхъ, плюсъ или минусъ другія выгоды или невыгоды пріобрѣтенія иными способами. Различныя. повидимому, малозначительныя обстоятельства могутъ имѣть весьма большое вліяніе на размѣры спроса и его интенсивность. Напр. даже самое незначительное разстояніе между различными мѣстами покупки, необходимость перейти черезъ

улицу или зайти въ другую сосѣднюю улицу, необходимость зайти въ два магазина вмѣсто одного и т. п. могутъ побудить массу покупщиковъ при мелкихъ покупкахъ предпочесть одинъ способъ другому. О вліяніи этихъ причинъ можно судить по разницамъ въ арендной платѣ за магазины на бойкихъ и менѣе людныхъ улицахъ и площадяхъ.

Подобныя же соображенія, но въ иной формѣ, какъ напр. удобства торговыхъ сношеній, надежность и аккуратность фирмъ, съ которыми приходится имѣть дѣло и пр., оказываютъ существенное вліяніе на крупныя торговыя сдѣлки.

4. Послѣдній элементъ спроса—покупныя средства или покупная сила покупщика. Совокупность средствъ, наличныхъ и кредитныхъ, выражаетъ собою *покупную способность* покупщика; а проявленіе этой способности въ каждомъ данномъ случаѣ выражаетъ *покупную силу* его на данную цѣнность.

Покупная способность на *предметы потребленія* выражается суммою *доходовъ* покупщика: на движимые и недвижимые *капиталы* (земли, дома, машины и пр.) опредѣляется суммою его свободныхъ капиталовъ. Конечно, въ случаѣ нужды или вслѣдствіе расточительности покупная способность на предметы потребленія можетъ превысить доходы и поглощать капиталы; но это явленіе будетъ продолжаться только до истощенія капитала.

Необходимо различать *общую* и *спеціальную* покупную способность. Первая обнимаетъ всю совокупность средствъ покупщика; вторая—ту долю этихъ средствъ, которая назначается для удовлетворенія каждой отдѣльной потребности, за вычетомъ всѣхъ остальныхъ. Такъ какъ необходимыя потребности могутъ въ случаѣ нужды вытѣснить всѣ остальныя, то платежная способность для покупки предметовъ первой необходимости опредѣляется размѣромъ всего дохода или капитала покупщика, слѣдовательно, совпадаетъ съ *общей* платежной способностью. Платежная способность для покупки всѣхъ остальныхъ

годностей (т. е. предметовъ удобства и роскоши) опредѣляется остаткомъ отъ дохода или капитала за удовлетвореніемъ необходимыхъ потребностей,—слѣдовательно, она всегда остается *спеціальной*. Колебанія общей платежной способности зависятъ только отъ колебаній доходовъ и капиталовъ покупщика; колебанія спеціальной платежной способности—отъ этой причины и вмѣстѣ съ тѣмъ отъ размѣра средствъ, затрачиваемыхъ на предметы первой необходимости, т. е. отъ колебанія цѣнъ на эти предметы.

Отношеніе цѣнности каждой данной вещи или услуги къ платежной способности покупщика выражаетъ ея *относительную дороговизну*, которая для двухъ лицъ будетъ обратно пропорціональна ихъ общей или спеціальной платежной способности.

Покупная способность опредѣляетъ и количественные размѣры спроса, и цѣну спрашиваевыхъ продуктовъ или услугъ, при чемъ при данной платежной способности цѣна и количество всегда находятся въ обратномъ отношеніи.

Такъ какъ покупная способность различныхъ потребителей, для которыхъ назначается продуктъ, различна, то и возможныя колебанія цѣнъ, а въ зависимости отъ цѣнъ колебанія спроса, точно также чрезвычайно различны. Самое незначительное повышеніе цѣны на предметы, назначенные для потребителей съ ограниченными средствами, можетъ сплошь и рядомъ превысить ихъ покупныя средства и заставить отказаться отъ потребленія или значительно сократить его; между тѣмъ предметы потребленія богатыхъ классовъ легче выдерживаютъ болѣе значительныя повышенія цѣнъ, потому что эти повышенія не оказываютъ замѣтнаго вліянія на покупную способность покупщиковъ. Возможно и обратное явленіе, т. е. незначительное пониженіе цѣны можетъ привлечь массу новыхъ потребителей и значительно увеличить количественные размѣры спроса. Въ обоихъ этихъ случаяхъ предполагается, конечно, что потребленіе обладаетъ способностью къ сокращенію и развитію.

§ 58. Б. **Элементы предложенія.**

Потребность въ отчужденіи со стороны продавца принадлежащаго ему продукта или услуги зависитъ отъ цѣлаго ряда условій, между которыми главнѣйшія слѣдующія:

а) *Цѣль производства.* Производимый продуктъ или услуга могутъ назначаться или исключительно для собственнаго потребленія, или для сбыта въ другія хозяйства, или для того и другаго назначенія одновременно. При производствѣ для собственнаго потребленія сбываются въ другія хозяйства только остатки продуктовъ, оказавшіеся вслѣдствіе того, что размѣры производства превысили предположенную норму, или что потребность производителя въ продуктѣ уменьшилась. Очевидно, потребность въ отчужденіи продукта въ этомъ случаѣ будетъ относительно слабая, такъ какъ нормальный ходъ хозяйства и удовлетвореніе другихъ потребностей не зависятъ безусловно отъ сбыта обнаружившихся излишковъ производства. Наоборотъ, если производство назначается исключительно для сбыта, то потребность въ продажѣ продукта представляется крайне настоятельной, такъ какъ удовлетвореніе всѣхъ потребностей хозяйства зависитъ отъ этой продажи. Третій случай—когда продуктъ можетъ быть употребленъ и въ собственномъ хозяйствѣ, и часть его назначается для сбыта, съ цѣлью удовлетворенія на вырученный доходъ другихъ потребностей,—представляетъ много разнообразныхъ формъ, а потому и потребность отчужденія будетъ не одинакова, приближаясь болѣе то къ первому, то ко второму случаю.

b) *Физическія и экономическія свойства продукта.* Наиболѣе важное значеніе имѣютъ долговѣчность и удобосохранность продукта или услуги. Потребность въ сбытѣ продуктовъ, не подверженныхъ быстрой физической порчѣ и удобно сохраняемыхъ, будетъ, при прочихъ равныхъ условіяхъ, гораздо слабѣе, нежели та же потребность относительно продуктовъ легко портящихся. Этимъ объяс-

няются значительныя пониженія цѣнъ на фрукты, овощи и проч., если обнаруживается излишекъ ихъ.

Нѣкоторые виды цѣнностей вовсе лишены способности къ накопленію и сбереженію даже на самое короткое время. Къ этой категоріи принадлежитъ цѣнная дѣятельность производительныхъ силъ — природы, труда и капитала. Цѣнность труда есть цѣнность производительной рабочей силы, связанной съ временемъ, и если эта сила въ данный моментъ не утилизована, то она исчезаетъ безвозвратно. Потерянный рабочій день есть окончательная потеря, за исключеніемъ тѣхъ, конечно, случаевъ, когда имѣется въ виду отдыхъ для возстановленія силъ. Точно также исчезаетъ цѣнность производительной силы капитала и силъ природы, остающихся безъ употребленія, за исключеніемъ періодовъ, назначенныхъ для ремонта и отдыха. Если производство даетъ вещественные, годные къ сбереженію и накопленію продукты, то производительныя силы могутъ работать безостановочно, не смотря на колебанія и остановки въ сбытѣ продукта; если же производство создаетъ не вещественный продуктъ, а *услугу*, неспособную къ накопленію, то эта услуга должна быть потреблена въ моментъ ея возникновенія. Въ такомъ положеніи находятся, напримѣръ, транспортныя учрежденія. Весь желѣзнодорожный механизмъ, требующій огромныхъ ежедневныхъ затратъ, назначенъ на производство извѣстной транспортной силы для перевозки пассажировъ и товаровъ. Эта сила ежедневно рождается и должна быть тотчасъ же потреблена, иначе она пропадаетъ совершенно безплодно.

Нѣкоторые предметы подвергаются скорому обезцѣненію не вслѣдствіе физическихъ своихъ свойствъ, а вслѣдствіе ихъ особой *экономической* природы, напр. особенностей ихъ хозяйственнаго назначенія. Къ этой категоріи относятся предметы моды, теряющіе всю или значительную часть своей цѣнности по истеченіи короткаго моднаго сезона.

Такое же вліяніе, какъ недолговѣчность или наклон-

ность къ быстрой порчѣ, имѣютъ *неудобства храненія* даже для продуктовъ долговѣчныхъ. Если по своимъ физическимъ и экономическимъ свойствамъ продуктъ способенъ къ долгому храненію, но храненіе его связано съ значительнымъ расходомъ и неудобствами, то продавецъ старается сбыть товаръ, чтобы избѣжать значительныхъ дополнительныхъ расходовъ на храненіе.

Нѣкоторые продукты, наоборотъ, не только не теряютъ цѣнности отъ долговременнаго храненія, но имѣютъ способность съ теченіемъ времени улучшаться и вслѣдствіе этого становиться дороже. Таковы вина, сигары и др. Въ этомъ случаѣ потребность отчужденія будетъ наиболѣе слаба.

c) *Организація производства.* Организація производства, опредѣляющаяся совокупностью техническихъ и экономическихъ условій, можетъ или легко приспособляться къ измѣняющимся условіямъ рынка, или, напротивъ, отличаться неподвижностью своихъ формъ. Чѣмъ выше способность предпріятій приспособляться къ разнообразію окружающей ихъ экономической среды и разнообразію предъявляемыхъ жизнью потребностей. тѣмъ легче производитель можетъ соразмѣрить производство со спросомъ и избѣжать чрезмѣрнаго предложенія. Наоборотъ, если предпріятіе (наприм., предпріятіе крупныхъ размѣровъ, какъ-то: большая фабрика, желѣзная дорога и т. п.) не обладаетъ такой способностью приспособленія, то настоятельность сбыта продуктовъ или услугъ можетъ быть для него весьма велика.

d) *Условія сбыта.* Большая или меньшая настоятельность предложенія зависитъ также отъ условій сбыта. Чѣмъ удобнѣе и легче сбытъ, тѣмъ въ болѣе выгодномъ положеніи находится производитель-продавецъ. Удобство и легкость сбыта зависитъ отъ величины, качества и количества рынковъ и отъ способности къ передвиженію какъ продуктовъ, такъ и самого производства.

e) *Издержки производства* составляютъ важнѣйшій факторъ предложенія. Вліяніе этого фактора на цѣнность

столь значительно, что многіе экономисты считали издержки производства единственнымъ регуляторомъ цѣнности, устраняя остальные элементы или признавая за ними лишь роль случайной причины. Этотъ взглядъ ошибоченъ; но не подлежитъ сомнѣнію, что издержки производства имѣютъ весьма важное значеніе, какъ факторъ предложенія, и оказываютъ существенное вліяніе на установленіе цѣны и ея колебанія. хотя въ свою очередь, какъ увидимъ ниже, онѣ сами находятся въ зависимости отъ уровня цѣнъ, опредѣляемаго интенсивностью спроса. Такое важное значеніе издержки производства пріобрѣтаютъ въ мѣновомъ хозяйствѣ, въ которомъ утвердилась система общественнаго раздѣленія труда и производство для обмѣна.

Въ случайныхъ мѣновыхъ сдѣлкахъ между изолированными хозяйствами, работающими для собственнаго потребленія, при обмѣнѣ на первомъ планѣ стоитъ потребность въ пріобрѣтаемой вещи и потребительная годность послѣдней. При производствѣ не для собственнаго потребленія, а для сбыта, выгодность или убыточность производства для производителя опредѣляется исключительно мѣновой цѣнностью продукта. Эта мѣновая цѣнность должна покрыть затраты производителя-продавца и дать ему въ видѣ заработчей платы или прибыли средства для удовлетворенія своихъ потребностей. Покрытіе цѣною продукта затратъ на производство есть условіе существованія производства, а пріобрѣтеніе сверхъ того извѣстной добавочнаго вознагражденія есть цѣль производителя. Отсюда очевидно, что издержки производства являются для производителя-продавца основнымъ руководящимъ началомъ, съ которымъ онъ постоянно соображаетъ свою дѣятельность; отсюда же тѣсная связь между издержками производства и цѣною.

Подъ издержками производства понимается совокупность всѣхъ расходовъ, т. е. всѣхъ затратъ мѣновыхъ цѣнностей, которыя сдѣлалъ производитель-продавецъ на производство и дополнительныя операціи до момента сбыта продукта. Эти расходы не одинаковы для непосредствен-

наго производителя и для торговаго посредника. У перваго они заканчиваются операціями по изготовленію продукта. у втораго состоятъ изъ покупной цѣны продукта и дополнительныхъ операцій по доставкѣ продукта на рынокъ и по сбыту его потребителю. Если производитель самъ сбываетъ свои продукты потребителю, соединяя операціи производителя и торговца, то въ его лицѣ соединяются тѣ и другія издержки производства. Но очень часто продуктъ прежде, нежели дойти до потребителя, проходитъ цѣлый рядъ производителей и торговыхъ посредниковъ. Въ этомъ случаѣ издержки производства раздробляются между многими лицами такимъ образомъ, что каждый послѣдующій производитель обыкновенно покрываетъ издержки всѣхъ предыдущихъ и присоединяетъ свои. Расходы производства, входящіе въ цѣну, которую желаетъ выручить производитель, состоятъ изъ слѣдующихъ главныхъ частей:

Во 1-хъ, всѣ расходы на добываніе или покупку сырыхъ матеріаловъ, плата за трудъ ихъ переработки (низшій и высшій, въ томъ числѣ за трудъ управленія), ремонтъ и снашиваніе сооруженій, орудій и машинъ, расходы на сбереженіе производительнаго аппарата и продукта со скидкой на порчу (усушку, утечку и пр.), на страхованіе и перевозку матеріаловъ и продуктовъ съ дополнительными операціями.

Во 2-хъ, процентъ на затраченный въ производство капиталъ (въ видѣ прибыли или ренты).

Въ 3-хъ, вознагражденіе за трудъ, искусство и рискъ самого предпринимателя.

Хотя всѣ эти три части затратъ производитель желаетъ возвратить, но не всѣ онѣ имѣютъ одинаковое значеніе. Первая категорія расходовъ составляетъ непосредственные расходы производства, сумму цѣнностей, дѣйствительно затраченныхъ и поддающихся вычисленію; вторая и третья не имѣютъ такой опредѣленности, ибо онѣ представляютъ еще не реализованныя цѣнности, реализація которыхъ наступитъ при сбытѣ продукта. Вслѣдствіе

этого послѣднія двѣ категоріи нерѣдко не включаются въ издержки производства, а въ противоположность первой категоріи именуются прибылью или предпринимательской прибылью.

Далѣе, необходимо имѣть въ виду, что издержки производства, изъ какихъ бы элементовъ онѣ не слагались, распадаются, по отношенію къ продукту, на двѣ существенно отличныя категоріи: во 1-хъ издержки производства *спеціальныя,* соединенныя непосредственно съ производствомъ того или иного продукта (вещи или услуги) и пріурочиваемыя къ извѣстной единицѣ его; во 2-хъ, издержки производства *общія,* падающія на все предпріятіе въ совокупности. Къ общимъ издержкамъ производства обыкновенно относятъ расходы на общее управленіе, на ремонтъ сооруженій, зданій и машинъ, назначенныхъ для всего производства, на охрану производства (въ томъ числѣ на страхованіе), на освѣщеніе, отопленіе, работу общихъ механическихъ двигателей, и т. д., наконецъ, общіе налоги и процентъ на капиталъ. Отличительная черта общихъ издержекъ состоитъ въ томъ, что онѣ находятся въ гораздо меньшей связи съ количествомъ и качествомъ производства и его колебаніями, нежели издержки спеціальныя. Размѣры производства даннаго предпріятія могутъ значительно колебаться вверхъ и внизъ, не отражаясь вовсе или слабо отражаясь на общихъ издержкахъ.

Для опредѣленія вліянія издержекъ производства на цѣну продукта необходимо рѣшить вопросъ, составляютъ-ли онѣ точную, опредѣленную величину и могутъ ли быть точно вычислены, или мы здѣсь имѣемъ дѣло съ величинами условными.

Вычислить издержки производства значитъ опредѣлить общую ихъ сумму для извѣстной единицы времени или извѣстнаго ряда операцій и затѣмъ распредѣлить эту сумму между произведенными въ теченіе того же времени продуктами, т. е. опредѣлить расходъ на единицу продукта. Въ нѣкоторыхъ случаяхъ такое вычисле-

ніе возможно, въ другихъ оно представляетъ очень большія и даже непреодолимыя затрудненія. Точное вычисленіе издержекъ производства возможно тогда, когда извѣстное производство имѣетъ, во 1-хъ, опредѣленные сроки, раздѣляющіе одну или рядъ операцій отъ другаго ряда такихъ же операцій во времени; во 2-хъ. когда производство состоитъ изъ приготовленія совершенно однородныхъ продуктовъ, или хотя и разнородныхъ, но такихъ, что каждый экземпляръ продукта или каждая серія ихъ имѣетъ совершенно обособленныя издержки производства. Если одно изъ этихъ условій отсутствуетъ, то точное вычисленіе издержекъ производства оказывается невозможнымъ.

Полное отдѣленіе одной операціи отъ другихъ встрѣчается въ торговыхъ сдѣлкахъ, напр. при перепродажѣ торговцемъ партіи товара купленнаго у производителя или другаго торговца. Здѣсь расходы и прибыль могутъ быть исчислены съ точностью. Въ предпріятіяхъ, *дѣйствующихъ безостановочно*, всѣ расчеты издержекъ производства представляются приблизительными. Каждое такое предпріятіе есть извѣстный цѣлостный организмъ, а его дѣятельность приближается къ органическому процессу. Расходы идутъ непрерывно, многіе изъ нихъ дѣлаются на продолжительные періоды времени; продукты производства иногда заготовляются также въ теченіе продолжительнаго времени и получаются изъ производства по частямъ. Чѣмъ сложнѣе предпріятіе, чѣмъ большее взаимодѣйствіе существуетъ между различными частями его работы, тѣмъ труднѣе опредѣлить издержки производства за извѣстный періодъ времени, и тѣмъ условнѣе будутъ эти опредѣленія.

Вычисленныя за извѣстный періодъ времени издержки необходимо разложить на произведенные продукты. Если продукты представляютъ совершенно однородную массу, то опредѣленіе издержекъ производства на единицу продукта достигается простымъ ариѳметическимъ дѣленіемъ общей суммы издержекъ на число единицъ продукта. Совсѣмъ иначе стоитъ вопросъ, если эту общую

сумму расходовъ нужно раздѣлить *между нѣсколькими категоріями продуктовъ*, созданныхъ однимъ общимъ процессомъ производства. Сельскій хозяинъ при сборѣ хлѣба получаетъ зерно и солому. фабрикантъ суконъ или холста изъ одной партіи шерсти и льна получаетъ нѣсколько сортовъ суконъ и холста и проч. Весьма часто нѣтъ никакой возможности опредѣлить, какая доля расхода пошла на различные виды продуктовъ, полученные изъ одного общаго процесса производства. Вычисленіе въ этомъ случаѣ издержекъ производства одного изъ продуктовъ можно сдѣлать не иначе, какъ вычтя рыночную цѣну другаго продукта изъ общей суммы расходовъ. (Напр. издержки производства зерна опредѣлятся вычетомъ рыночной цѣны соломы, а издержки производства соломы вычетомъ цѣны зерна). Но такъ какъ рыночныя цѣны колеблются, то колебаніе цѣнъ одного продукта будетъ вызывать колебаніе издержекъ производства другихъ продуктовъ, производство которыхъ связано съ первымъ.

Очевидно, чѣмъ сложнѣе производство, чѣмъ больше разновидныхъ продуктовъ оно будетъ давать, тѣмъ больше войдетъ перемѣнныхъ величинъ въ формулу издержекъ производства и тѣмъ больше условныхъ рѣшеній можетъ быть изъ нея получено. Всякое болѣе или менѣе сложное сельско-хозяйственное предпріятіе (напр., имѣнія съ плодоперемѣннымъ хозяйствомъ, производящее нѣсколько видовъ хлѣба, травъ, корнеплодовъ, волокнистыхъ и масляничныхъ растеній, содержащее скотъ для удобренія и проч.), заводъ, фабрика, большое торговое заведеніе находятся въ такомъ именно положеніи относительно опредѣленія издержекъ производства на единицу продукта.

§ 59. **Исчисленіе производственныхъ цѣнъ для части продукта.** Издержки производства, исчисленныя при окончаніи производственнаго процесса для всего количества полученныхъ продуктовъ, служатъ производителю руководствомъ для соображеній относительно цѣны, по которой можетъ быть проданъ весь продуктъ. Но при опредѣленіи производственной цѣны для части продукта,

производитель можетъ держаться иныхъ расчетовъ, а именно:

1. Если производитель желаетъ опредѣлить издержки производства для всего произведеннаго имъ продукта, то онъ включаетъ въ свои расчеты всѣ спеціальные расходы на единицу продукта и кромѣ того раскладываетъ по извѣстной нормѣ общія издержки производства. Но эти послѣднія издержки находятся иногда въ слабой зависимости отъ большаго или меньшаго количества производства, или отъ производства той или иной единицы продукта. Вслѣдствіе этого производитель при продажѣ части продукта или отдѣльной услуги можетъ игнорировать общіе расходы и назначить цѣну. сообразуясь только съ расходами спеціальными. Чѣмъ выше общіе расходы въ предпріятіи сравнительно съ расходами спеціальными, тѣмъ большія отклоненія для отдѣльныхъ частей продукта могутъ быть допускаемы производителемъ безъ убытка для себя, если общіе расходы онъ можетъ разложить на другія части своего продукта.

2. Если продукты сбываются по частямъ, въ разное время и по разнымъ цѣнамъ. то цѣна остатка продукта можетъ опредѣляться не только средними издержками производства для всего продукта, но и цѣною проданной прежде части его. Если напр. фабрикантъ выткалъ въ теченіе извѣстнаго періода 1000 арш шерстяной ткани, обошедшихся ему въ 1000 руб.: если онъ полагаетъ на процентъ на капиталъ и предпринимательскую прибыль 500 руб.. то продажную цѣну онъ можетъ назначить $1^1/_2$ руб.. а минимальную 1 руб. за аршинъ. Но если вслѣдствіе повышенія цѣнъ ему удалось продать 500 арш. ткани по 2 руб., то онъ можетъ продать остальную партію по 1 руб. аршинъ: если онъ продалъ еще 200 арш. по 1 руб. 75 коп.. то для остальныхъ 300 арш. минимальная цѣна опредѣлится въ 50 к., и т. д. Указанное обстоятельство разъясняетъ, почему производители и продавцы могутъ нерѣдко продавать товары, повидимому, ниже издержекъ производства. На прак-

тикѣ, въ зависимости отъ характера продукта, способа торговли и торговыхъ обычаевъ, существуетъ двоякая система. Или производители и торговцы, опредѣливъ издержки производства на всю массу извѣстнаго продукта и разложивъ ихъ на единицу продукта, стараются придерживаться установленной такимъ образомъ цѣны; или же, руководясь въ извѣстной мѣрѣ издержками производства, они соображаются съ условіями продажи въ каждомъ данномъ случаѣ и продаютъ продуктъ то значительно выше среднихъ издержекъ производства, то значительно ниже. Въ первомъ случаѣ мы имѣемъ систему назначенныхъ, фиксированныхъ цѣнъ (prix fixe, „безъ торга"), во второмъ—систему „запрашиванія" и торга.

Этимъ же обстоятельствомъ объясняются „распродажи" по низкимъ цѣнамъ остатковъ продуктовъ. Если расчетъ средней продажной цѣны сдѣланъ такъ, что она покрываетъ издержки производства съ прибылью, при предположеніи, что часть товара будетъ не продана, или если вообще большая часть продукта продана выгодно и дала уже среднюю торговую прибыль, то для остатковъ, составляющихъ дополнительную прибыль продавца, онъ можетъ назначить гораздо низшую цѣну.

§ 60. **Отношеніе между издержками производства и цѣною товара.** Хотя издержки производства безъ включенія въ нихъ прибыли имѣютъ значеніе минимальной цѣны, а со включеніемъ прибыли—средней цѣны, которою руководится производитель—продавецъ, имѣя въ виду общую дѣятельность предпріятія за извѣстный періодъ или извѣстную законченную хозяйственную операцію въ цѣломъ ея объемѣ, тѣмъ не менѣе эти издержки вовсе не даютъ опредѣленной и неизмѣнной нормы для цѣны того или иного продукта или услуги. Напротивъ, возможность включать или не включать общіе расходы предпріятія, покрывать на одной партіи товара недоборъ, полученный на другой партіи, наконецъ, самая условность и приблизительность вычисленія издержекъ производства открываютъ широкій просторъ колебанію цѣнъ. Для производителя важно, что-

бы сохранялся общій балансъ между его доходами и расходами, но его интересы нисколько не страдаютъ отъ несоотвѣтствія по отдѣльнымъ статьямъ этого баланса. Если производитель производитъ три, четыре продукта и на нѣкоторыхъ изъ нихъ хорошо зарабатываетъ. то онъ можетъ даже въ теченіе продолжительнаго времени или постоянно отдавать другіе ниже издержекъ производства. Этимъ объясняется напр. сравнительная дешевизна отбросовъ или продуктовъ дополнительныхъ производствъ, существующихъ при какомъ нибудь главномъ производствѣ. Случается и наоборотъ: вздорожаніе второстепенныхъ продуктовъ можетъ поддержать, при цѣнахъ ниже издержекъ производства, производство главнаго продукта.

Съ другой стороны, въ теченіе продолжительнаго времени можетъ существовать производство, вовсе не выручающее процента на капиталъ, а только покрывающее текущія издержки, или дающее процентъ гораздо ниже средняго рыночнаго. Это бываетъ во всѣхъ тѣхъ случаяхъ, когда затраченный въ предпріятіе капиталъ нѣтъ возможности извлечь изъ дѣла. Вслѣдствіе малой доходности предпріятіе обезцѣнится, но производство можетъ продолжаться. и для новаго предпринимателя, пріобрѣвшаго за ничтожную цѣну уже обезцѣненное предпріятіе, оно можетъ быть даже выгоднымъ и доходнымъ.

Слѣдовательно, если можно говорить. что издержки производства опредѣляютъ минимальную цѣну, или что они служатъ центромъ, вокругъ котораго колеблются рыночныя цѣны, то необходимо всегда помнить, что эта *производственная цѣна* вовсе не есть точная, предѣльная линія. Скорѣе издержки производства и соотвѣтствующую имъ производственную цѣну можно сравнить съ широкою полосой, по которой можетъ двигаться дѣйствительная цѣна, не становясь убыточной для предпринимателя. Если издержки производства служатъ центромъ рыночныхъ цѣнъ, то это центръ подвижный.

§ 61. **Зависимость издержекъ производства отъ спроса и цѣнъ на товары или услуги.** Издержки про-

изводства разсматривались выше, какъ данная величина, опредѣляемая извѣстными техническими и экономическими условіями, существующими въ данный моментъ и не зависящими отъ спроса на продуктъ и его рыночныхъ цѣнъ. Но въ дѣйствительности технические пріемы весьма разнообразны и вызываютъ различныя издержки производства, точно также разнообразны экономическія условія, среди которыхъ совершается производственный процессъ. Отсюда является возможность сдѣлать выборъ, остановиться на той или иной нормѣ издержекъ производства. Этотъ выборъ зависитъ отъ цѣны продукта, опредѣляемой спросомъ на него. Если цѣна товара поднимается, то производитель можетъ повысить и издержки производства, ведя производство болѣе дорогими техническими способами или при менѣе благопріятныхъ экономическихъ условіяхъ; наоборотъ, паденіе цѣнъ заставляетъ его искать болѣе дешевыхъ издержекъ производства и только при такихъ издержкахъ вести дѣло. Дѣйствительная жизнь представляетъ на каждомъ шагу примѣры разнообразія издержекъ производства въ зависимости отъ спроса и цѣнъ. Разведеніе, напримѣръ, овощей въ парникахъ, цвѣтовъ и деревьевъ въ оранжереяхъ и т. п. сопряжено съ несравненно большими расходами, нежели воспитаніе растеній на открытомъ воздухѣ. Значительное увеличеніе расходовъ весьма часто требуется для увеличенія производства продуктовъ сельскаго хозяйства, напр. хлѣба, мяса и проч. Усилившійся спросъ и поднятіе цѣнъ побуждаютъ производителей работать и при болѣе высокихъ издержкахъ производства, нежели прежде, напр. обрабатывать менѣе плодородную почву, содержать выкармливаемый скотъ круглый годъ въ стойлахъ и т. п. То же самое замѣчается и относительно нѣкоторыхъ отраслей обрабатывающей промышленности, какъ вслѣдствіе связи ея съ добывающей промышленностью, такъ и независимо отъ этой причины. Напр. усиленный спросъ на извѣстные продукты можетъ быть иногда удовлетворенъ только при увеличеніи заработной платы и, слѣдовательно, при под-

нятіи издержекъ производства. Наконецъ, усиленный расходъ можетъ потребоваться на подвозъ того или иного продукта изъ отдаленныхъ мѣстностей, вслѣдствіе усилившагося спроса на него.

Уменьшеніе спроса и паденіе цѣнъ точно также нерѣдко понижаетъ издержки производства, заставляя производителей бросать болѣе дорогую, находящуюся въ болѣе невыгодныхъ условіяхъ часть производства, побуждая ихъ къ изобрѣтенію болѣе дешевыхъ техническихъ процессовъ, употребленію болѣе дешевыхъ суррогатовъ и т. п. Эти примѣры достаточно уясняютъ, что размѣры издержекъ производства, вліяя на цѣну, сами въ тоже время находятся въ значительной зависимости отъ цѣнъ на товары или услуги.

§ 62. **Процессъ установленія цѣны.** Совокупность элементовъ спроса и предложенія и ихъ взаимодѣйствіе вообще и въ каждомъ данномъ случаѣ опредѣляютъ цѣну продукта или услуги. Перечисленные факторы цѣны въ дѣйствительной жизни входятъ въ самыя разнообразныя комбинаціи, создающія видимое разнообразіе цѣнъ и ихъ колебанія.

Во всѣхъ этихъ случаяхъ цѣна опредѣляется отношеніемъ между спросомъ и предложеніемъ, при чемъ это выраженіе обнимаетъ собою какъ элементы спроса и предложенія, такъ и ту комбинацію, въ которой эти элементы сочетаются другъ съ другомъ. Отношеніе между спросомъ и предложеніемъ или, какъ выражаются нѣкоторые экономисты, уравненіе спроса и предложенія, опредѣляющее цѣну, не есть непремѣнно количественное уравненіе, т. е. совпаденіе количествъ предлагаемаго и спрашиваемаго товара или услуги. По извѣстной цѣнѣ можетъ быть иногда продано больше товаровъ, нежели предлагается; выше этой цѣны товаръ можетъ быть вовсе не проданъ или будетъ проданъ въ незначительномъ количествѣ. Это есть уравненіе всѣхъ факторовъ спроса и предложенія, находящее свое количественное выраженіе въ самой цѣнѣ, т. е. въ совпаденіи цѣны покупа-

теля съ цѣною продавца. Въ этомъ уравненіи качественная сторона спроса и предложенія имѣетъ не меньшее значеніе, нежели количественная.

Чтобы получить болѣе точное представленіе о процессѣ установленія цѣны, необходимо разсмотрѣть главныя формы этого процесса, которыхъ, какъ мы уже знаемъ, существуетъ три: 1) установленіе цѣны индивидуальной оцѣнкой; 2) установленіе цѣны рынкомъ при дѣйствіи конкурренціи или монополіи и 3) установленіе цѣны закономъ и обычаемъ.

§ 63. 1) **Установленіе цѣны индивидуальной оцѣнкой** исходитъ исключительно изъ индивидуальныхъ потребностей вступающихъ въ мѣновую сдѣлку лицъ и конкретныхъ условій, при которыхъ совершается сдѣлка. Цѣны, установленныя такимъ путемъ, могутъ значительно разниться отъ рыночныхъ цѣнъ; онѣ случайны и прихотливы. Между покупщикомъ и продавцомъ, стоящими другъ противъ друга съ односторонними, противоположными интересами, нѣтъ умѣряющаго элемента, а потому вѣсы могутъ сильно наклоняться въ одну или въ другую сторону. Слабѣйшимъ можетъ оказаться покупщикъ, если спросъ его вызывается настоятельной потребностью, а продавецъ не нуждается въ продажѣ; или продавецъ, если для него необходимо сбыть продуктъ, между тѣмъ покупщикъ можетъ отказаться отъ покупки или отсрочить ее. Перевѣсъ силы на сторонѣ покупщика можетъ уронить цѣну до крайнихъ предѣловъ, въ нѣкоторыхъ случаяхъ почти до нуля; перевѣсъ силы на сторонѣ продавца, наоборотъ, можетъ возвысить цѣну до максимальной платежной способности покупщика. Иногда этого рода сдѣлки имѣютъ характеръ вынужденныхъ, гдѣ сила давитъ желѣзной рукой безсиліе и безпомощность. Цѣна, установленная при такихъ условіяхъ называется *цѣною нужды*, *цѣною крайности*. Продажа стакана воды или куска хлѣба человѣку, томящемуся жаждой или голодомъ въ безводномъ и безлюдномъ мѣстѣ, или вынужденная крайностью распродажа дорогаго имущества въ глухой мѣстности, гдѣ оказывается

только одинъ покупщикъ — вотъ примѣры установленія индивидуальной цѣны, въ высшей степени невыгодной, въ первомъ случаѣ для покупщика, во второмъ — для продавца. Это, конечно, крайніе случаи, болѣе или менѣе рѣдкіе; но въ дѣйствительной жизни встрѣчается довольно много мѣновыхъ сдѣлокъ, имѣющихъ подобный же характеръ, хотя онъ выражается въ менѣе рѣзкихъ формахъ. Въ общемъ можно замѣтить, что индивидуальныя цѣны создаются и нуждой, и прихотью; что онѣ встрѣчаются тѣмъ чаще, чѣмъ менѣе развитъ экономическій оборотъ, и что нѣкоторые продукты и услуги преимущественно склонны къ индивидуальной *цѣнѣ*, не имѣя цѣнъ рыночныхъ. Таковы художественныя произведенія и ихъ коллекціи, таковы предметы рѣдкости, имѣющіе цѣнность для ограниченнаго круга знатоковъ и любителей и пр.

§ 64. 2) **Рыночныя цѣны.** Хотя установленіе цѣны индивидуальной оцѣнкою встрѣчается довольно часто, тѣмъ не менѣе господствующею формою является установленіе цѣны рынкомъ. Огромное большинство продуктовъ покупаются и продаются *по рыночнымъ цѣнамъ;* эти цѣны нерѣдко называются *нормальными* въ противоположность *исключительнымъ* цѣнамъ индивидуальнымъ. Отличіе рыночной цѣны состоитъ въ томъ, что она устанавливается не отдѣльными лицами, а болѣе или менѣе обширными кругами производителей, торговыхъ посредниковъ и потребителей. Продавцы и покупщики выступаютъ здѣсь другъ передъ другомъ не въ одиночку, а группами; борьбой и взаимодѣйствіемъ этихъ группъ опредѣляется цѣна. Рыночная цѣна отличается гораздо большей устойчивостью, потому что рынокъ является выразителемъ хозяйственныхъ потребностей и силъ во всемъ ихъ разнообразіи. Вліяніе этой массовой силы нивелируетъ крайности и устраняетъ или смягчаетъ произволъ отдѣльныхъ лицъ и вліяніе случайностей.

§ 65. **Вліяніе на рыночныя цѣны постоянныхъ потребностей покупщиковъ и продавцовъ.** Покупщики и продавцы *на рынкѣ* стоятъ, повидимому, другъ противъ

друга съ тѣми же противоположными и непримиримыми стремленіями, какъ и при установленіи цѣны индивидуальной оцѣнкою, но такъ какъ тѣ и другіе руководятся постоянными потребностями въ покупкѣ и продажѣ цѣнностей, то это обстоятельство значительно измѣняетъ ихъ положеніе и вмѣстѣ съ тѣмъ свойства спроса и предложенія.

На рынкѣ *покупщики* выступаютъ не въ качествѣ случайныхъ представителей спроса, случайныхъ пріобрѣтателей цѣнности, а въ качествѣ постоянныхъ потребителей того или иного товара. Для потребителей необходимо, чтобы потребность могла быть удовлетворена не только въ данный моментъ, но чтобы она вообще могла быть удовлетворяема; а это возможно только тогда, когда цѣна окупаетъ производство и вознаграждаетъ продавцовъ. Если для случайнаго покупщика судьба продавца безразлична, то для постоянныхъ покупщиковъ и ихъ совокупности необходимо удержать продавцовъ на рынкѣ и на будущее время. Чѣмъ болѣе развита система раздѣленія труда, тѣмъ труднѣе и невыгоднѣе становится обращеніе покупщика къ собственному производству и замѣна этимъ производствомъ пріобрѣтенія товара путемъ покупки и тѣмъ настоятельнѣе для покупщика удержаніе на рынкѣ продавца.

Точно также *продавцы* выступаютъ на рынкѣ не въ качествѣ случайныхъ представителей предложенія, а въ качествѣ постоянныхъ профессіональныхъ *производителей* извѣстнаго товара или услуги и профессіональныхъ *торговцевъ* этими цѣнностями. Они нуждаются въ постоянномъ сбытѣ своихъ товаровъ и потому въ ихъ интересѣ взять возможно высшую цѣну, но не такую, которая могла бы изгнать потребителей или уменьшить ихъ число. Въ силу этого на рынкѣ интересы продавцовъ *за извѣстной границей* становятся солидарными съ интересами покупщиковъ-потребителей, чего нѣтъ при случайной продажѣ по индивидуальной оцѣнкѣ. Этой границей служитъ платежная способность потребителей и развитіе, въ за-

висимости отъ нея и сообразно съ запрашиваемыми цѣнами, спроса на данный товаръ или услугу. Руководясь собственными интересами, производитель назначитъ не высшую возможную въ данный моментъ цѣну, а такую, которая наилучше обезпечитъ ему постоянный сбытъ, въ извѣстныхъ наиболѣе выгодныхъ для него размѣрахъ, и дастъ наибольшую прибыль.

Система раздѣленія труда, при которой производитель посвящаетъ всѣ свои силы одному промыслу и работаетъ не для собственнаго потребленія, а для сбыта. оказываетъ на продавца такое же вліяніе, какъ и на покупщика, т. е. усиливаетъ потребность продажи, нужду продавца въ покупщикѣ и необходимость удержанія послѣдняго.

Такимъ образомъ противоположность стремленій продавца и покупщика получаетъ на рынкѣ извѣстное ограниченіе. Это ограниченіе односторонних интересовъ значительно усиливается вліяніемъ *конкурренціи*.

§ 66. **Конкурренція и конкуррентныя цѣны.** Участіе на рынкѣ многихъ продавцовъ и покупщиковъ вызываетъ въ каждой изъ этихъ группъ борьбу, которая называется конкурренціей или соперничествомъ.

Всѣ продавцы желаютъ продать свои продукты какъ можно дороже; но такъ какъ каждый изъ нихъ стремится привлечь возможно большее число покупщиковъ на свою долю, между тѣмъ силы и условія производства не равны, а настоятельность сбыта не одинакова, то нѣкоторые изъ продавцовъ могутъ сдѣлать уступки и понизить цѣны. Но уступка, сдѣланная однимъ, заставляетъ и другихъ дѣлать то же самое, иначе они могутъ остаться безъ покупщиковъ. Всѣ покупщики желаютъ купить товаръ или услугу, какъ можно дешевле, но при неравенствѣ средствъ и различной настоятельности потребностей, одни изъ покупщиковъ могутъ согласиться заплатить высшую цѣну, и эта болѣе дорогая цѣна, предложенная нѣкоторыми, заставляетъ другихъ платить такую же цѣну, иначе они могутъ остаться безъ товара. Такимъ образомъ цѣна уста-

новится отношеніемъ между спросомъ и предложеніемъ подъ вліяніемъ двухсторонней конкурренціи—продавцовъ и покупщиковъ.

Конкурренція оказываетъ вліяніе не только какъ дѣйствительно существующая борьба среди дѣйствующихъ въ данное время на рынкѣ производителей-продавцовъ и потребителей-покупщиковъ, но и какъ возможная борьба съ новыми, могущими явиться конкуррентами. Въ первомъ случаѣ будетъ *дѣйствующія конкурренція*, во второмъ—*потенціальная*, при чемъ послѣдняя во многихъ случаяхъ служитъ залогомъ и обезпеченіемъ вліянія первой. При отсутствіи потенціальной конкурренціи гораздо легче устанавливается соглашеніе для прекращенія соперничества между дѣйствующими въ данное время на рынкѣ конкуррентами.

Необходимо также имѣть въ виду, что конкурренція существуетъ не только между конкуррентами на одномъ рынкѣ, но и между разными рынками.

§ 67. **Вліяніе конкурренціи на цѣны и производство.** 1. Конкурренція ослабляетъ колебанія цѣнъ, происходящія вслѣдствіе перевѣса вліянія одной изъ мѣняющихся сторонъ и содѣйствуетъ уравненію цѣнъ въ пространствѣ и времени. Если покупщики пріобрѣтаютъ перевѣсъ надъ продавцами, и цѣны начинаютъ понижаться, то это пониженіе вызываетъ новыхъ покупщиковъ, слѣдовательно, усиливаетъ конкурренцію среди нихъ, которая задерживаетъ дальнѣйшее пониженіе цѣнъ или подымаетъ цѣны выше того уровня, до котораго онѣ упали. Если, наоборотъ, перевѣсъ силы оказывается на сторонѣ продавцовъ, и имъ удается поднять цѣны, то это повышеніе привлекаетъ новыхъ продавцовъ, развиваетъ конкурренцію между ними и препятствуетъ дальнѣйшему повышенію цѣнъ или понижаетъ ихъ.

Конкурренція содѣйствуетъ *уравненію цѣнъ* въ пространствѣ и времени т. е. ослабляетъ ихъ мѣстныя различія и колебанія во времени, потому что всякое значительное повышеніе цѣны въ одномъ мѣстѣ или въ одно вре-

мя, сравнительно съ другимъ мѣстомъ и временемъ, возбуждаетъ конкурренцію продавцовъ; а пониженіе цѣны— конкурренцію покупщиковъ.

2. Конкурренція заставляетъ цѣны тяготѣть къ издержкамъ производства, необходимымъ для удовлетворенія спроса. Если мы предположимъ, что издержки производства у всѣхъ продавцовъ одинаковы, то конкурренція ихъ будетъ стремиться понизить цѣны до издержекъ производства, съ прибавкой средней существующей въ странѣ прибыли, такъ какъ высшія цѣны и приносимая ими высшая прибыль будутъ привлекать новыхъ конкуррентовъ изъ другихъ мѣстъ или отъ другихъ занятій до тѣхъ поръ, пока прибыль не достигнетъ средняго уровня.

Но обыкновенно на рынкѣ одновременно продаются продукты, произведенные въ разное время, въ различныхъ мѣстностяхъ, при различныхъ условіяхъ, слѣдовательно, имѣющіе различныя издержки производства. Какія изъ этихъ издержекъ будутъ служить основаніемъ цѣны? Если одинъ или нѣсколько производителей, находящихся въ наиболѣе благопріятныхъ условіяхъ, въ состояніи удовлетворить весь спросъ, то цѣна остановится на этомъ низшемъ уровнѣ, а всѣ остальные производители, не покрывающіе своихъ издержекъ производства, перейдутъ въ другія мѣста, гдѣ цѣны выше, или къ болѣе прибыльнымъ занятіямъ. Но если производители, находящіеся въ наиболѣе благопріятныхъ условіяхъ, не въ состояніи удовлетворить всего спроса, то конкурренція покупщиковъ будетъ до тѣхъ поръ поднимать цѣны, пока онѣ не привлекутъ такого количества продуктовъ, произведенныхъ или доставленныхъ на рынокъ при менѣе благопріятныхъ условіяхъ, которое въ состояніи удовлетворить спросъ. Эта высшая цѣна необходима только для прибавочной части продуктовъ, но, очевидно, по ней будутъ продаваться всѣ продукты, такъ какъ производитель, находящійся въ болѣе выгодныхъ условіяхъ, не станетъ продавать дешевле, если другіе продаютъ дороже, и для него нѣтъ никакого интереса понижать эту высшую цѣ-

ну, если весь его продуктъ находитъ сбытъ. Такимъ образомъ цѣна каждаго продукта или услуги, производимыхъ съ различными издержками, тяготѣетъ къ издержкамъ той части производства, которая необходима для снабженія рынка при данномъ спросѣ, но находится въ наименѣе выгодныхъ условіяхъ или, говоря иначе,—*конкуррентная цѣна тяготѣетъ къ максимальнымъ издержкамъ производства, необходимымъ для удовлетворенія спроса.*

3. Конкурренція содѣйствуетъ справедливому вознагражденію мѣняющихся сторонъ. Если одна изъ мѣняющихся сторонъ получаетъ чрезмѣрныя выгоды, то между лицами пользующимися такими выгодами развивается усиленная конкурренція, которая понижаетъ или повышаетъ цѣны и приводитъ къ тому, что обѣ стороны получаютъ болѣе или менѣе равномѣрное вознагражденіе.

4. Конкурренція распредѣляетъ производство сообразно потребностямъ общества. Если производство недостаточно для удовлетворенія спроса, то производители начинаютъ получать чрезмѣрныя выгоды, которыя привлекаютъ новыхъ производителей; если, напротивъ, производство слишкомъ велико, то конкурренція понижаетъ прибыли и заставляетъ часть производителей переходить къ другимъ занятіямъ. Такимъ образомъ конкурренція является постояннымъ регуляторомъ производства и распредѣлителемъ производительныхъ силъ сообразно существующимъ потребностямъ.

5. Конкурренція дѣлаетъ даровымъ участіе въ производствѣ общедоступныхъ силъ природы и обращаетъ въ общее достояніе всѣ изобрѣтенія, открытія и иныя усовершенствованія. На первыхъ порахъ усовершенствованія производства оплачиваются потребителями и даютъ большія выгоды производителямъ, примѣнившимъ новые пріемы; но спустя нѣкоторое время конкурренція между производителями понижаетъ ихъ прибыль до обычнаго уровня, и такимъ образомъ сдѣланныя улучшенія становятся общимъ даровымъ достояніемъ.

§ 68. **Сила конкурренціи и ея ограниченія.** Сила конкурренціи и вліяніе ея на цѣны и производство не всегда одинаковы. Въ видѣ общаго правила можно сказать, что сила конкурренціи зависитъ, во 1-хъ, отъ числа наличныхъ конкуррентовъ и трудности соглашенія между ними; во 2-хъ, отъ легкости прилива новыхъ конкуррентовъ. Всѣ условія, уменьшающія число наличныхъ конкуррентовъ и затрудняющія приливъ новыхъ, ослабляютъ вліяніе конкурренціи; условія, дѣйствующія въ обратномъ направленіи, усиливаютъ конкурренцію.

Конкурренція оказываетъ прочное и продолжительное вліяніе на цѣны и производство въ той мѣрѣ, въ какой она можетъ вызвать перемѣщеніе производительныхъ силъ изъ одного мѣста въ другое и изъ одного промысла въ другой. Но такое перемѣщеніе встрѣчаетъ значительныя ограниченія, во 1-хъ, въ самыхъ свойствахъ производительныхъ силъ; во 2-хъ, въ законахъ и общественныхъ установленіяхъ.

А. Природа только до извѣстной степени подчинена человѣку; нѣкоторыя силы природы ограничены и связаны съ опредѣленными мѣстами, ихъ дѣйствіе совершается по физическимъ законамъ и лишь отчасти можетъ быть измѣнено человѣческими усиліями и предусмотрительностью. Трудъ также нелегко перемѣщается изъ одного мѣста въ другое и изъ одного промысла въ другой. Каждаго человѣка прикрѣпляютъ къ его мѣсту жительства многія узы; а перемѣна занятій требуетъ подготовки. Земледѣльцу также трудно сдѣлаться ремесленникомъ, какъ ремесленнику земледѣльцемъ, морякомъ и пр. Значительное перемѣщеніе труда совершается лишь при смѣнѣ поколѣній т. е. въ теченіе продолжительныхъ періодовъ времени. Что касается капитала, то легче перемѣщается капиталъ оборотный; капиталъ же основной — орудія, машины, строенія и пр. иногда вовсе не могутъ получить новаго назначенія, въ другихъ случаяхъ при перемѣнѣ назначенія теряютъ большую часть своей цѣнности.

Б Законы и общественныя установленія также задерживаютъ передвиженіе силъ и ограничиваютъ вліяніе конкурренціи. Сюда относятся ограничительные законы о поземельной собственности, о сословіяхъ и корпораціяхъ, поощрительные или ограничительные законы о народномъ образованіи, постановленія, ограничивающія международную торговлю высокими пошлинами и пр.

Ограниченія конкурренціи закономъ не всегда вредны для народнаго хозяйства; нерѣдко они заключаютъ въ себѣ необходимую и справедливую защиту слабѣйшихъ членовъ общества противъ болѣе сильныхъ и защиту важныхъ общественныхъ интересовъ противъ посягающихъ на нихъ интересовъ частныхъ.

§ 69. **Монопольныя цѣны.** Въ нѣкоторыхъ случаяхъ конкурренція вовсе отсутствуетъ при установленіи цѣны. Цѣна, устанавливаемая при отсутствіи конкурренціи и безъ вліянія ея, называется *монопольной цѣной*. По своему происхожденію, объему и сферѣ примѣненія монополія имѣетъ нѣсколько видовъ: 1) юридическая и фактическая монополія, 2) полная и ограниченная, 3) постоянная и временная, 4) общая и мѣстная, 5) монополія производства, потребленія и торговая.

Отличіе монопольной цѣны отъ конкуррентной состоитъ въ томъ, что монопольная цѣна устанавливается одностороннимъ спросомъ или предложеніемъ монополиста при односторонней конкурренціи контрагентовъ, съ которыми онъ имѣетъ дѣло, и противъ которыхъ имѣетъ силу его монополія. Монополистъ, будучи свободенъ отъ конкурренціи, которая связываетъ его контрагентовъ, получаетъ возможность въ полной мѣрѣ примѣнить свои односторонніе мотивы и назначить ту цѣну, которая будетъ для него наиболѣе выгодной. При отсутствіи конкурренціи монополистъ-покупщикъ можетъ понизить цѣны до того крайняго предѣла, который въ состояніи вынести продавцы, не уходя съ рынка; монополистъ-продавецъ, напротивъ, можетъ поднять цѣны до высшаго предѣла, который въ состояніи уплатить покупщики, т. е.

до такихъ цѣнъ, которыя можетъ вынести ихъ платежная способность.

Монополія потребленія представляетъ относительно рѣдкій случай; монополія производства и сбыта, напротивъ, встрѣчается довольно часто и имѣетъ важное значеніе. Монополистъ-производитель или продавецъ стремится назначить такую цѣну, которая даетъ ему наибольшую прибыль. Такъ какъ общая сумма прибыли производителя-продавца слагается изъ прибыли на единицу продукта, помноженной на число этихъ единицъ, то для монополиста наиболѣе выгодно назначить цѣну, въ которой *оба множителя* достигали бы максимальныхъ предѣловъ. Но такъ какъ одинъ изъ нихъ можетъ находиться въ большей или меньшей зависимости отъ другого, то, сообразуясь съ этой зависимостью, для монополиста можетъ оказаться выгоднѣе или продавать меньше товаровъ по высшей цѣнѣ, или больше по низшей цѣнѣ. Выборъ нормы опредѣлится степенью взаимодѣйствія между спросомъ и предложеніемъ т. е. способностью монопольнаго предложенія вліять на развитіе спроса.

Для монополиста представляется наиболѣе выгоднымъ назначать самую высокую цѣну, которую въ состояніи вынести покупщики, если между спросомъ и предложеніемъ не существуетъ взаимодѣйствія или оно слишкомъ слабо. А именно:

1. Если спросъ на монопольный продуктъ отличается крайней настоятельностью (спросъ на предметы необходимости).

2. Если монопольное производство по какимъ-либо причинамъ количественно ограничено и вслѣдствіе этого производитель монополистъ можетъ ограничиться незначительнымъ кругомъ потребителей, обладающихъ самой высокой платежной способностью и наибольшей настоятельностью спроса.

3. Если пониженіе цѣны увеличиваетъ спросъ въ болѣе слабой прогрессіи, нежели требуемое для привлеченія спроса пониженіе цѣны.

Если, напротивъ, пониженіе цѣны вызываетъ быстрое развитіе спроса, то монополистъ имѣетъ побужденіе развивать спросъ и для этого понижать цѣну до того уровня, при которомъ будетъ продано количество продуктовъ, дающее въ общей сложности максимальную прибыль. Такое пониженіе цѣны можетъ быть сильнѣе въ томъ случаѣ, если увеличеніе производства сопровождается пониженіемъ издержекъ производства, ибо вслѣдствіе этого возрастаетъ прибыль на единицу продукта.

Монопольное положеніе производителя даетъ ему возможность въ нѣкоторыхъ случаяхъ, назначать не одну, а нѣсколько цѣнъ, сообразуясь съ различной настоятельностью спроса и различной платежной способностью у различныхъ группъ покупателей. Это явленіе, т. е. продажа различныхъ партій одинаковаго товара по разнымъ цѣнамъ возможно и при конкурренціи, но лишь какъ явленіе случайное, мало зависящее отъ производителя. Напротивъ, при монополіи такое разнообразіе цѣнъ можетъ практиковаться въ видѣ правильной системы, потому что монополистъ не встрѣчаетъ препятствій въ назначеніи высшихъ цѣнъ и можетъ такимъ образомъ заставлять однихъ покупщиковъ оплачивать бо́льшую прибыль, нежели другихъ, и на счетъ первыхъ понижать цѣну для послѣднихъ.

Интересы народнаго хозяйства требуютъ возможно полнаго удовлетворенія потребностей, при чемъ разнообразіе цѣнъ. если оно соотвѣтствуетъ средствамъ плательщиковъ, бываетъ иногда полезно, ибо даетъ возможность утилизировать большія силы однихъ плательщиковъ для облегченія потребленія менѣе состоятельныхъ потребителей. Въ силу этого монополія, обладающая способностью разнообразить цѣны и значительно понижать ихъ, можетъ иногда принести большую пользу и лучше удовлетворить интересамъ общества, нежели самая широкая конкурренція. Но, очевидно вмѣстѣ съ тѣмъ, что каждая монополія, дающая возможность назначать разныя цѣны по усмотрѣнію монополиста, заключаетъ въ себѣ огромную власть,

которая порождаетъ произволъ и можетъ нарушать справедливость и законные интересы, какъ отдѣльныхъ лицъ, такъ и цѣлыхъ классовъ населенія. Хотя интересы монополиста въ извѣстныхъ случаяхъ и до извѣстной границы сходятся съ интересами общества, но въ другихъ случаяхъ и за вышеупомянутой границей они прямо противоположны общественнымъ интересамъ. Эти послѣдніе требуютъ не максимальныхъ цѣнъ, наиболѣе выгодныхъ для монополиста, т. е. не тѣхъ цѣнъ, которыя даютъ высшую прибыль производителю, а цѣнъ, соотвѣтствующихъ средней прибыли на капиталъ, существующей въ странѣ. Съ другой стороны, относительно продуктовъ и услугъ, удовлетворяющихъ необходимымъ и крайне настоятельнымъ потребностямъ (т. е. потребностямъ наиболѣе важнымъ для общества). монополистъ, какъ мы видѣли выше, не имѣетъ вовсе мотива понижать цѣны. Вслѣдствіе этого монополія безопасна лишь въ томъ случаѣ, если она эксплоатируется органами общественной власти, преслѣдующими общественныя цѣли, или подъ такимъ контролемъ этой власти, который лишаетъ монополиста возможности злоупотреблять своимъ положеніемъ во вредъ всему обществу и отдѣльнымъ его членамъ.

§ 70. Цѣны, устанавливаемыя стачкою.

Тождественный характеръ съ монопольными цѣнами имѣютъ цѣны, устанавливаемыя стачкой. Стачка имѣетъ всѣ невыгоды монополіи, но въ усиленной степени. Уничтожая конкурренцію и связанное съ нею пониженіе цѣнъ, стачка въ то же время, будучи раздѣленной между многими лицами монополіей, притомъ монополіей необезпеченной, лишаетъ стакнувшихся производителей тѣхъ выгодъ относительно издержекъ производства, которыя даетъ крупная монополія, и тѣхъ мотивовъ къ пониженію цѣны, которые имѣетъ монополистъ, стремящійся къ развитію сбыта своего продукта въ настоящемъ и въ будущемъ. Отсюда слѣдуетъ, что если извѣстная отрасль экономической дѣятельности по своимъ свойствамъ не можетъ обезпечить существованія конкурренціи и имѣетъ наклон-

ность къ фактической монополіи, то созданіе нераздѣльной, концентрированной монополіи будетъ выгоднѣе для общества, нежели поддержаніе quasi-конкурренціи, приводящей, въ концѣ концовъ, путемъ стачки къ той же монополіи, но худшаго качества.

§ 71. **Установленіе цѣны закономъ и обычаемъ.** Кромѣ цѣнъ по индивидуальной оцѣнкѣ и рыночныхъ, есть еще довольно обширная категорія цѣнъ, устанавливаемыхъ *закономъ и обычаемъ*. Сюда относятся многія цѣны на личный трудъ, напр., жалованье чиновникамъ на государственной службѣ, гонораръ врачей, цѣны за мѣста въ театрахъ и другихъ увеселительныхъ учрежденіяхъ, плата въ гостинницахъ, нѣкоторыя ренты за земли, цѣны на нѣкоторые продукты всеобщаго употребленія, опредѣляемыя таксами, и др.

Ни законъ, ни обычай не могутъ устранить вліянія спроса и предложенія. Если законъ назначитъ цѣну выше той, которая опредѣляется спросомъ и предложеніемъ, то спросъ уменьшится, предложеніе увеличится, и цѣна падетъ; если законъ назначитъ цѣну ниже опредѣляемой спросомъ и предложеніемъ, то спросъ увеличится, а предложеніе ослабѣетъ или вовсе прекратится, и низкая цѣна или будетъ обойдена рынкомъ, или много потребителей останутся безъ удовлетворенія своихъ потребностей. И тотъ и другой исходъ побудятъ законодателя измѣнить цѣну. Точно также будетъ и съ обычной цѣной: силою естественнаго хода вещей обычная цѣна, не соотвѣтствующая условіямъ спроса и предложенія, упразднится и замѣнится другой.

Но если законныя и обычныя цѣны опредѣляются спросомъ и предложеніемъ, то въ чемъ же состоитъ разница этихъ цѣнъ отъ цѣнъ рыночныхъ, коммерческихъ? Какимъ образомъ одинаковыя законныя или обычныя цѣны могутъ существовать одновременно во многихъ мѣстахъ и держаться въ теченіе продолжительнаго времени, не смотря на разнообразіе условій спроса и предложенія и измѣненіе этихъ условій во времени? Это явле-

ніе объясняется тѣмъ, что законныя и обычныя цѣны опираются на элементы спроса и предложенія, качественно отличные отъ тѣхъ элементовъ, которые лежатъ въ основаніи рыночныхъ цѣнъ. Элементы спроса и предложенія, въ однихъ случаяхъ чрезвычайно разнообразны и измѣнчивы, въ другихъ, напротивъ, болѣе однородны и устойчивы. Рыночная цѣна съ ея колебаніями есть выраженіе указаннаго разнообразія и измѣнчивости элементовъ спроса и предложенія; она стремится приспособиться ко всякому измѣненію условій производства, сбыта и потребленія, и чѣмъ значительнѣе и чаще эти перемѣны, тѣмъ значительнѣе колебанія рыночныхъ цѣнъ. Но если условія производства, торговли и потребленія извѣстнаго продукта или услуги болѣе или менѣе одинаковы и устойчивы, то является возможность игнорировать конкретныя уклоненія и вывести извѣстную среднюю цѣну, которая окажется пригодной для всѣхъ или для большинства случаевъ. Если закону или обычаю удастся найти такую среднюю цѣну, то она можетъ удержаться въ теченіе болѣе или менѣе продолжительнаго времени, пока условія производства, торговли или потребленія существенно не измѣнятся. Удобство для покупщиковъ и продавцовъ имѣть такую опредѣленную, устойчивую цѣну заставляетъ держаться ея, пока есть возможность, при чемъ не цѣна приспособляется къ измѣнчивымъ конкретнымъ условіямъ спроса и предложенія, а наоборотъ—покупщики и продавцы стараются приспособить свои индивидуальныя потребности, средства и условія производства къ этой устойчивой цѣнѣ, т. е. къ болѣе общимъ и постояннымъ элементамъ спроса и предложенія.

Такъ какъ законныя и обычныя цѣны служатъ выраженіемъ однообразныхъ и устойчивыхъ элементовъ спроса и предложенія, то, очевидно, эти цѣны примѣнимы лишь въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ такимъ элементамъ принадлежитъ первенствующая роль; если же основные элементы цѣны отличаются разнообразіемъ и измѣнчивостью, то законная цѣна потребуетъ частыхъ измѣненій и по-

тому окажется непригодной, а обычная цѣна вовсе не можетъ образоваться.

