В Н
9.57
Б 6

Т-во Печатнаго и Издательскаго Дѣла Авторовъ-Издателей
„Голосъ"
въ Кіевѣ.

К. Г. ВОБЛЫЙ
проф. Кіевскаго университета и коммерческаго института.

НАЧАЛЬНЫЙ КУРСЪ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМІИ

(ИСТОРІЯ, ТЕОРІЯ И ФИНАНСЫ).

ПОСОБІЕ ДЛЯ КОММЕРЧЕСКИХЪ, ТЕХНИЧЕСКИХЪ УЧИЛИЩЪ И ДЛЯ САМООБРАЗОВАНІЯ СЪ 6-ЬЮ ДІАГРАММАМИ ВЪ ТЕКСТѢ



КІЕВЪ.
Типографія «Прогрессъ» Б.-Владимірская 61.
1918.

КІЕВСКІЙ ЮРИДИЧЕСКІЙ ИНСТИТУТЪ.

К. Г. Воблый

проф. Кіевскаго Университета и Коммерческаго Института.

НАЧАЛЬНЫЙ КУРСЪ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМІИ

(ИСТОРІЯ, ТЕОРІЯ и ФИНАНСЫ).

Пособіе для коммерческихъ, техническихъ училищъ и для самообразованія съ 6 діаграммами въ текстѣ.

КІЕВЪ

Типографія «Прогрессъ» Б.-Владимірская 61

1918.

Проф. 1959

„Пров 38"

БИБЛИОТЕКА
КОММУНИСТИЧЕСКОЙ
АКАДЕМИИ.

850
31

ПРЕДИСЛОВІЕ.

Настоящее руководство составлено примѣнительно къ новой программѣ коммерческихъ училищъ. Этимъ объясняется то, что авторъ оставилъ безъ разсмотрѣнія болѣе сложныя экономическія контроверзы въ родѣ теорій цѣнности, ренты и т. п. Хотѣлось дать сжатое, ясное описаніе и обобщеніе хозяйственныхъ формъ и отношеній. Наблюдая современную хозяйственную разруху, авторъ пришелъ къ убѣжденію, что руководящіе круги Россіи не обнаружили въ этотъ отвѣтственный моментъ должнаго знакомства съ выводами экономической науки, проявивъ полную неосвѣдомленность въ знаніи законовъ народнаго хозяйства. Сплошь и рядомъ за рѣшеніе сложныхъ хозяйственныхъ проблемъ брались люди экономически малограмотные. Очередной задачей представителей экономической науки должна явиться самая широкая популяризація здоровыхъ экономическихъ идей среди широкихъ круговъ русскаго общества. Въ настоящее время демократія проявляетъ живой интересъ къ экономическимъ и финансовымъ вопросамъ, какъ объ этомъ свидѣтельствуетъ необычайный успѣхъ лекцій на экономическія темы, интенсивный спросъ на экономическую литературу. Въ этомъ важномъ дѣлѣ распространенія экономической грамоты, быть можетъ, и мое скромное руководство не окажется излишнимъ.

Автору пришлось заканчивать выпускаемую книгу въ жуткіе, январскіе дни, пережитые Кіевомъ, подъ громъ пушекъ, таканье пулеметовъ, ружейные залпы и массовые разстрѣлы. Едва ли нужно говорить, что такая обстановка мало благопріятна для спокойнаго, вдумчиваго научнаго изслѣдованія. Разумѣется, это не могло не отразиться на самой работѣ; въ ней, конечно, есть свои ошибки и погрѣшности. За всякое указаніе таковыхъ авторъ будетъ признателенъ.

Кіевъ, весна 1918.

Понятіе о наукѣ полит. экономіи. Раздѣленіе полит. экономіи на рядъ экономическихъ дисциплинъ.

Политическая экономія занимается изученіемъ хозяйственной дѣятельности человѣка, точнѣе—тѣхъ общественныхъ отношеній, какія возникаютъ на почвѣ этой дѣятельности. Подъ хозяйственной дѣятельностью слѣдуетъ понимать сознательную и планомѣрную дѣятельность человѣка, направленную на изготовленіе или полученіе благъ для удовлетворенія его потребностей.

Хозяйственную жизнь можно изучать съ двухъ сторонъ—со стороны ея конкретныхъ, индивидуальныхъ проявленій, пріуроченныхъ къ опредѣленнымъ границамъ пространства и времени; во—вторыхъ, со стороны ея общихъ типическихъ чертъ. Въ одномъ случаѣ мы занимаемся описаніемъ и изслѣдованіемъ индивидуальныхъ явленій, въ другомъ установленіемъ общихъ понятій, закономѣрностей. Частное, конкретное составляетъ предметъ изученія *исторіи хозяйственнаго быта* въ связи съ исторіей экономическихъ ученій и *экономической (коммерческой) географіи*. Исторія хозяйственнаго быта разсматриваетъ экономическія явленія въ ихъ историческомъ развитіи, какъ напр. мы это видимъ въ исторіи банковъ, исторіи освобожденія крестьянъ. Здѣсь цѣлью научнаго изслѣдованія является описаніе и объясненіе частнаго, хозяйственнаго явленія со всѣми его послѣдствіями. Такъ какъ съ измѣненіемъ хозяйственной жизни измѣнялось и научное осмысливанье этой жизни, поэтому рядомъ съ исторіей хозяйственнаго быта стоитъ исторія экономическихъ ученій, другими словами, попытокъ такого или иного освѣщенія хозяйственной жизни. Общее направленіе или теченіе хозяйственной жизни вліяетъ на характеръ и содержаніе экономическихъ ученій. Понять ту или другую экономическую систему внѣ той среды, въ которой она создалась, не представляется возможнымъ. Въ свою очередь направленія экономической мысли сплошь и рядомъ отражались на хозяйственной жизни, вліяя на законодательство, регулирующее тѣ и другія экономическія отношенія. Въ виду сказаннаго цѣлесообразно совмѣстно излагать исторію хозяйственнаго быта съ исторіей экономическихъ ученій.

Экономическая географія занимается изученіемъ хозяйственнаго быта современныхъ народовъ съ точки зрѣнія его географической обусловленности.

Та экономическая дисциплина, которая изучаетъ общее, которая устанавливаетъ законы хозяйственной дѣятельности, носитъ названіе *теоріи полит. экономіи*. Изслѣдуя, скажемъ, вопросъ о коле-

баніи цѣнъ, полит. экономія говоритъ не о тѣхъ и другихъ конкретныхъ цѣнахъ на томъ или иномъ рынкѣ, но имѣетъ въ виду общія черты, свойственныя данному хозяйственному явленію, стремится выяснить тѣ факторы, которые опредѣляютъ высоту цѣны, ея измѣненія. Она пытается установить общія начала, законы колебанія цѣнъ, примѣнимые ко всякому рынку при наличности опредѣленныхъ условій. На мѣсто частнаго, индивидуальнаго здѣсь ставится общее, типическое.

Третью группу экономическихъ дисциплинъ составляютъ практическія науки: *экономическая политика и наука о финансахъ*. Экономическая политика занимается съ одной стороны приложеніемъ къ практической жизни началъ, выработанныхъ теоретической экономіей, а съ другой стороны, изученіемъ тѣхъ мѣропріятій, при посредствѣ коихъ государство и общество стараются воздѣйствовать на хозяйственную жизнь. Экономическая политика распадается на отдѣлы въ зависимости отъ отрасли хозяйственной дѣятельности. Такъ различаютъ торговую, сельско-хозяйственную, желѣзнодорожную, банковую политику. Иногда въ преподаваніи эти отдѣлы экономической политики выступаютъ въ качествѣ самостоятельныхъ, спеціальныхъ курсовъ.

Предметъ науки о финансахъ составляетъ ученіе о государственныхъ доходахъ и расходахъ, о государственномъ кредитѣ, о финансовомъ управленіи и контролѣ.

1. Краткій обзоръ исторіи хозяйственнаго быта.

Ступени хозяйственнаго развитія. Хозяйство замкнутое (натуральное) и мѣновое (товарное) и переходныя формы.

Пособія: *І. М. Кулишеръ.* Лекціи по исторіи экономическаго быта Западной Европы. Изд. 4-е 1916.—*Бюхеръ.* Возникновеніе народнаго хозяйства 1907.—*В. Левитскій.* Исторія политической экономіи въ связи съ исторіей хозяйственнаго быта, 1914.—*Чупровъ.* Исторія политической экономіи. 1892.—*Ингрэмъ.* Исторія полит. экономіи. Пер. подъ ред. Миклашевскаго. 1897.—*Бунге.* Очерки политико-экономической литературы. 1895.—*Бруно Гильдебрандъ.* Историческое обозрѣніе политико-экономическихъ системъ. Пер. подъ ред. Безобразова. 1861.—*Бабстъ.* Изложеніе началъ народнаго хозяйства. 1872.—*Ю. Жуковскій.* Исторія политической литературы XIX ст. т. I. 1871.—*Туганъ—Барановскій.* Очерки изъ новѣйшей исторіи полит. экономіи, 1903.—*Миклашевскій.* Исторія полит. экономіи. 1909.—*Святловскій.* Очерки по исторіи политической экономіи. 1910.—*Булгаковъ.* Очерки по исторіи политическихъ ученій. 1913.—*Масловъ.* Теорія развитія народнаго хозяйства. 1910.—*Масловъ.* Общедоступный курсъ исторіи народнаго хозяйства. 1914.

Хозяйственная дѣятельность слагается изъ двухъ элементовъ—личнаго и матеріальнаго. Подъ первымъ нужно понимать трудъ человѣка (распорядительный или физическій), подъ вторымъ—тѣ и другіе внѣшніе предметы, необходимые для хозяйственной дѣятельности, какъ-то: орудія производства, строенія, сырье, продукты потребленія и пр. Цѣлесообразная организація этихъ двухъ элементовъ составляетъ хозяйство. Послѣднее можетъ быть частнымъ, народнымъ, *государственнымъ и міровымъ*. Носителями частнаго хозяйства являются отдѣльныя лица, союзы лицъ, общественныя учрежденія. Частныя хозяйства, созданныя въ интересахъ отдѣльныхъ лицъ или союза лицъ, распадаются на двѣ основныхъ группы. Одни служатъ для непосредственнаго удовлетворенія нашихъ потребностей, ихъ можно назвать *потребительными* хозяйствами (домашнее хозяйство). Другія же хозяйства имѣютъ своей задачей изготовленіе и продажу хозяйственныхъ благъ; такого рода хозяйства называются *промысловыми*. Въ жизни часто промысловыя и потребительныя хозяйства сливаются въ одну хозяйственную единицу: одни члены хозяйства добываютъ средства существованія, другіе направляютъ ихъ для домашняго потребленія (хозяйство мелкаго земледѣльца). Такимъ образомъ указанные виды частнаго хозяйства составляютъ какъ бы двѣ стороны одной и той же единой организаціи.

Совокупность частныхъ хозяйствъ, объединенныхъ въ предѣлахъ одной націи, или точнѣе одного государства, образуетъ *народ-*

ное хозяйство. Государственное вмѣшательство въ хозяйственную жизнь, проявляющееся въ разнообразныхъ формахъ, обособляетъ частныя хозяйства, находящіяся на государственной территоріи, отъ частныхъ хозяйствъ, лежащихъ за ея предѣлами (единство права, государственный языкъ, тождество экономическихъ мѣропріятій, единство монетной системы, желѣзнодорожной политики, финансовой и пр.). Все это создаетъ извѣстную общность хозяйственныхъ условій, замыкающихъ въ предѣлахъ государственной территоріи частныя хозяйства въ высшую организацію, называемую народнымъ хозяйствомъ. Оно не представляется простымъ, механическимъ соединеніемъ отдѣльныхъ частныхъ хозяйствъ. Послѣднія находятся въ постоянномъ взаимодѣйствіи другъ съ другомъ. Сама жизнь вырабатываетъ тѣ и другія связи, ту и другую взаимную зависимость. Благополучіе однихъ частныхъ хозяйствъ находится въ прямой зависимости отъ благополучія другихъ. Эта взаимная обусловленность и создаетъ то, что народное хозяйство не представляется простой суммой частныхъ хозяйствъ, но является живымъ организмомъ.

Народное хозяйство нельзя смѣшивать съ государственнымъ хозяйствомъ. Подъ послѣднимъ понимаютъ организацію государственныхъ финансовъ, т. е. поступленіе государственныхъ доходовъ и осуществленіе государственныхъ расходовъ. Государственное хозяйство является объектомъ изученія науки о финансахъ.

Національное хозяйство, заключенное въ предѣлахъ того и другого государства, находится въ оживленныхъ экономическихъ сношеніяхъ съ хозяйствами другихъ народовъ. Россія вывозитъ заграницу много сырья, преимущественно сельско-хозяйственнаго, и наоборотъ ввозитъ изъ-за границы готовыя издѣлія, фабрикаты. Съ развитіемъ и усовершенствованіемъ транспорта и передачи извѣстій, международный товарообмѣнъ сталъ особенно оживленнымъ. Въ наше время каждое національное хозяйство связано тысячами нитей съ другими національными хозяйствами. Это дало поводъ говорить о *міровомъ хозяйствѣ*, какъ совокупности экономическихъ отношеній, обнимающихъ народы всего земного шара. Въ составъ мірового хозяйства входятъ отдѣльныя народныя хозяйства.

То народное хозяйство, которое мы наблюдаемъ въ настоящій моментъ, представляетъ собою продуктъ тысячелѣтняго развитія. Хозяйственная жизнь народа, какъ все остальное, подвержена измѣненіямъ. Тѣ и другія хозяйственныя учрежденія не существовали изначала, а развились постепенно. Окружающій насъ хозяйственный бытъ сложился въ процессѣ историческаго развитія.

Въ хозяйственномъ развитіи современныхъ культурныхъ народовъ можно намѣтить нѣсколько ступеней. Строеніе народнаго хозяйства, измѣняясь въ процессѣ развитія, обладаетъ тѣми и другими типическими чертами въ предѣлахъ широкихъ историческихъ періодовъ. Экономисты, изучая исторію хозяйственнаго быта, стремились установить извѣстную преемственность формъ народно-хозяйственной жизни.

Одной изъ первыхъ попытокъ въ этомъ направленіи являлась схема ступеней историческаго развитія, предложенная Фридрихомъ Листомъ. Послѣдній различалъ пять періодовъ въ исторіи хозяйственнаго развитія народовъ умѣреннаго климата: 1) періодъ охотничій, 2) пастушескій, 3) земледѣльческій, 4) періодъ земледѣльческо-промышленный и 5) земледѣльческо-промышленно-торговый.

Недостаткомъ этой схемы является, во-первыхъ то, что не всѣ народы умѣреннаго климата проходили въ указанномъ порядкѣ приведенныя пять ступеней развитія (у нѣкоторыхъ народовъ пастушескому періоду не предшествовалъ охотничій); во-вторыхъ, включеніе торговли только въ пятый періодъ также не соотвѣтствуетъ исторической дѣйствительности (мы нерѣдко наблюдаемъ торговлю у охотничьихъ, пастушескихъ, а тѣмъ болѣе земледѣльческихъ народовъ); въ третьихъ, эта схема, обращая вниманіе на внѣшнія формы хозяйственной дѣятельности, не показываетъ, въ чемъ по существу лежало отличіе одной хозяйственной ступени отъ другой.

Послѣдующіе экономисты установили въ хозяйственномъ развитіи два основныхъ типа—замкнутое и мѣновое хозяйство.

Первая ступень хозяйственнаго развитія носитъ названіе хозяйства замкнутаго, домашняго. Основная особенность этой ступени заключается въ томъ, что продукты потребляются тѣми же лицами, которыя участвовали въ ихъ производствѣ. Производство и потребленіе не выходятъ изъ предѣловъ одного хозяйства. Члены семьи, двора сами изготовляютъ всѣ нужные имъ продукты. Всѣ потребности такого хозяйства удовлетворяются своими собственными силами. Типы *замкнутаго* хозяйства мы наблюдаемъ въ древней Греціи (описанія Гомера), въ средневѣковомъ крестьянскомъ дворѣ, въ Россіи въ помѣщичьемъ хозяйствѣ въ эпоху крѣпостного права. Каждое хозяйство представляло тогда самодовлѣющую ячейку. Обмѣнъ былъ почти неизвѣстенъ, и носилъ крайне ничтожные размѣры, ограничиваясь небольшимъ кругомъ предметовъ. Причемъ и этотъ обмѣнъ совершался безъ посредническаго вмѣшательства денегъ. Продуктъ непосредственно обмѣнивался на продуктъ, почему указанную ступень называютъ еще *натуральнымъ* хозяйствомъ.

Число членовъ замкнутаго хозяйства значительно превосходитъ составъ современной семьи. Кромѣ многочисленныхъ членовъ семьи, не отдѣлившихся отъ главы дома, жившихъ однимъ хозяйствомъ, сюда входили еще рабы, въ болѣе позднее время крѣпостные. Поэтому численный составъ такого замкнутаго хозяйства въ иныхъ случаяхъ могъ измѣряться сотнями и тысячами людей (напр. составъ двора богатаго римскаго патриція или въ Россіи богатыхъ помѣщиковъ въ эпоху крѣпостного права). При такомъ составѣ домашняго хозяйства въ немъ могло осуществляться широкое раздѣленіе труда.

Тѣ и другія хозяйственныя операціи, напр. размолъ хлѣба, печенье, пряденье, тканье, обработка поля, уходъ за скотомъ поручались отдѣльнымъ рабамъ, крѣпостнымъ на всю жизнь; они имѣли полную возможность спеціализироваться въ названныхъ отрасляхъ труда. Утонченный вкусъ римскаго патриція требовалъ того,

чтобы для каждой хозяйственной операціи имѣлся свой многочисленный штатъ прислуги. Для домашняго обихода римскіе патриціи держали ученаго или философа, архитектора, живописца, врачей, актеровъ, музыкантовъ и т. д. (тоже наблюдалось и у нашихъ крупныхъ помѣщиковъ въ старое время).

Совершенно иными чертами характеризуется *мѣновое* хозяйство, называемое *товарнымъ*. Продуктъ потребляется не въ томъ хозяйствѣ, въ которомъ онъ произведенъ. Производитель вырабатываетъ продуктъ для сторонніхъ потребителей. Такимъ образомъ, производство и потребленіе, слитые въ одинъ хозяйственный актъ въ замкнутомъ, натуральномъ хозяйствѣ, въ мѣновомъ хозяйствѣ разъединены. Сплошь и рядомъ продуктъ долженъ пройти черезъ длинную цѣпь хозяйствъ раньше, чѣмъ онъ достигнетъ своего конечнаго потребителя. Такимъ образомъ, здѣсь продуктъ не является для производителя предметомъ потребленія, а товаромъ, изготовленнымъ для сбыта на широкій неизвѣстный рынокъ. Въ замкнутомъ хозяйствѣ продуктъ не выходитъ за его предѣлы, въ народномъ мѣновомъ хозяйствѣ онъ обращается на рынкѣ, переходитъ изъ рукъ въ руки, пока не достигнетъ своего конечнаго назначенія. Раздѣленіе труда, замыкавшееся въ кругу домохозяйства, теперь выходитъ за предѣлы его. Каждое частное хозяйство является однимъ звеномъ въ этой цѣпи хозяйственной дѣятельности народа,

Мѣновое товарное хозяйство, близкое и знакомое намъ по личнымъ наблюденіямъ, не стоитъ въ преемственной связи съ замкнутымъ хозяйствомъ. Между этими двумя основными типами хозяйственной дѣятельности существовали свои переходныя формы.

Для западно-европейскихъ народовъ такой переходной формой было *городское хозяйство*. Его пріурочиваютъ къ той эпохѣ среднихъ вѣковъ, когда города стали играть важную роль въ народнохозяйственой жизни. На этой ступени появляется обмѣнъ въ формѣ выполненія работы на заказъ. Продуктъ непосредственно изъ хозяйства производителя переходитъ къ потребителю. Такимъ образомъ, здѣсь замкнутое натуральное хозяйство лишилось въ извѣстной степени своей былой самостоятельности. Нѣкоторыя свои потребности оно удовлетворяло при помощи продуктовъ другихъ хозяйствъ. Работа на заказъ, какъ господствующая форма отношеній между производителемъ и потребителемъ, видоизмѣнялась въ живой дѣйствительности: иногда потребитель передавалъ свой матеріалъ ремесленнику, который обрабатывался послѣднимъ у себя, на дому, при посредствѣ своихъ орудій производства, въ другихъ случаяхъ, потребитель приглашалъ для работы ремесленника къ себѣ въ домъ и послѣдній исполнялъ требуемую работу на дому у заказчика. Наконецъ, потребитель просто заказывалъ ремесленнику нужный предметъ, изготовлявшійся послѣднимъ изъ собственнаго сырья. Ступень городского хозяйства возникаетъ тогда, когда города пріобрѣли значеніе рынка, гдѣ отдѣльные крестьяне могли сбывать свои продукты и пріобрѣтать въ обмѣнъ готовыя издѣлія. Эта стадія характеризуется цеховой организаціей ремесла.

Ступень городского хозяйства прошли народы въ тѣхъ странахъ, въ которыхъ города успѣли сложиться въ мощныя экономическія и политическія организаціи.

Въ Россіи, въ которой городской классъ не игралъ такой роли, какъ въ западно-европейскихъ странахъ, промежуточной формой хозяйственнаго развитія являлось раіонное хозяйство. На этой ступени развитія частныя хозяйства отдѣльной области являлись экономически тѣсно связанными другъ съ другомъ, представляя въ цѣломъ нѣчто замкнутое по отношенію къ другимъ областямъ и раіонамъ.

Вышеуказанныя ступени хозяйственнаго развитія не представляютъ собою послѣдовательныхъ стадій, взаимно исключающихъ другъ друга. *Одна* форма хозяйства являлась господствующей и считалась въ глазахъ современниковъ нормальной. Рядомъ съ ней наблюдались и другія формы хозяйственной дѣятельности въ видѣ пережитковъ прошлаго или зачатковъ будущаго. Въ новѣйшее время въ эпоху господства мѣнового хозяйства встрѣчаются пережитки замкнутаго или городского хозяйства. И теперь еще мелкое хозяйство крестьянскаго типа въ извѣстной мѣрѣ можно назвать самодовлѣющимъ, потому что основные продукты потребленія—хлѣбъ, мясо и овощи, молоко, простыя ткани и пр. добываются и изготовляются самими же потребителями.

Мѣновое народное хозяйство въ свою очередь проходитъ разныя стадіи развитія. Первая стадія, которая продолжается отъ начала новаго времени вплоть до второй половины XVIII в., можетъ быть названа эпохой замкнутаго народнаго хозяйства. Каждое народное хозяйство въ этомъ періодѣ стремилось стать самодовлѣющимъ, независимымъ отъ другихъ государствъ. Для достиженія этой цѣли государство самымъ строгимъ и детальнымъ образомъ регламентировало хозяйственную жизнь страны. Эпоха замкнутаго народнаго хозяйства, развивавшаяся подъ знакомъ правительственной опеки, уступила со второй половины XVIII в. мѣсто свободному *капиталистическому* хозяйству.

Основными предпосылками капитализма служатъ свобода труда, свобода договора, свобода частной собственности и невмѣшательство государства въ хозяйственную жизнь. Эти предпосылки начали входить въ оборотъ хозяйственной жизни со времени великой французской революціи. Среди условій, вызвавшихъ появленіе капитализма, важное мѣсто принадлежитъ техническимъ изобрѣтеніямъ. Изобрѣтеніе паровой машины, прядильнаго и ткацкаго станковъ положило основу для возникновенія крупныхъ фабричныхъ предпріятій. Характерной особенностью капитализма слѣдуетъ признать господство крупныхъ предпріятій съ широкимъ примѣненіемъ машинъ и наличностью наемнаго труда. Отношеніе государства къ хозяйственной жизни въ эпоху капитализма строятся на принципѣ невмѣшательства. Среди теоретиковъ капитализма господствуетъ мнѣніе, что свободное дѣйствіе экономическихъ силъ приводитъ къ полной гармоніи интересовъ отдѣльныхъ классовъ населенія.

Со второй половины 19 ст. и въ особенности въ началѣ двадцатаго народное хозяйство переходитъ въ новую стадію, которую можно назвать ступенью *урегулированнаго капитализма*. Государство, а равно представители промышленности отказываются отъ свободы конкурренціи, замѣняя ее объединеніемъ, монополіей. Возникаютъ въ цѣляхъ монополизаціи рынка мощныя организаціи предпринимателей (тресты, синдикаты). Рабочій классъ, сознавая всѣ невыгоды свободы индивидуальнаго найма, организуется въ профессіональные союзы и выдвигаетъ идею коллективнаго договора найма. Мелкіе предприниматели, какъ въ области промышленности, такъ и въ области сельскаго хозяйства, объединяются для улучшенія своего экономическаго положенія въ товарищества, кооперативы. Отъ этого общаго теченія не отстаетъ и потребитель, успѣвшій къ концу 19 ст. создать въ нѣкоторыхъ странахъ мощные потребительскіе союзы. Государство отказывается отъ стараго принципа невмѣшательства въ хозяйственную жизнь и начинаетъ самымъ энергичнымъ образомъ воздѣйствовать на эту жизнь (появленіе государственнаго страхованія рабочихъ, фабричное законодательство, огосударствленіе тѣхъ и другихъ отраслей промышленности и пр.). Краткій обзоръ ступеней хозяйственнаго развитія ясно показываетъ, что хозяйственная сторона жизни человѣка, какъ и другія ея стороны, подвержена постояннымъ измѣненіямъ. Мы сами, наблюдая современное народное хозяйство, находимся въ быстромъ потокѣ измѣняющихся экономическихъ явленій.

2. Средніе вѣка.

Характерныя черты средневѣкового помѣстнаго хозяйства. Феодализмъ и крѣпостное право.

Средневѣковое хозяйство носило *натуральный* характеръ. Частныя хозяйства, связанныя сложной системой политическихъ и правовыхъ отношеній, представляли самодовлѣющія ячейки, удовлетворявшія свои потребности собственными силами и средствами.

Обмѣнъ хотя и существовалъ, но распространялся на весьма небольшую часть продуктовъ. Для низшихъ классовъ такими продуктами являлись по преимуществу соль и желѣзо, въ высшихъ классахъ—предметы роскоши, напр. прянности, дорогая утварь, оружіе и пр. Въ остальномъ обиходѣ то, что производилось, то и потреблялось дома, съ другой стороны, то, въ чемъ нуждались, добывалось домашними силами и средствами. Основной ячейкой хозяйственной жизни средневѣковья являлось помѣстье. Хозяйственный центръ помѣстья составлялъ замокъ сеньора со службами. Земли помѣстья дѣлились на двѣ части, одна изъ нихъ—господская земля, обрабатывалась за счетъ сеньора, другая—людская земля находилась въ пользованіи крестьянъ. Каждый крестьянинъ имѣлъ оди-

наковый съ другими земельный надѣлъ, состоящій изъ полезовалуговой земли и права на участіе въ общемъ выгонѣ. За поль вой ніе надѣломъ крестьянинъ отбывалъ для помѣщика барщину въи размѣрѣ трехъ дней въ недѣлю. Барщина состояла преимущественно въ обработкѣ господской земли (распашкѣ, посѣвѣ, уборкѣ, молотьбѣ и пр.). Существовали еще и другія повинности, напр. подводная повинность, пастьба господскаго скота, рытье канавъ, передача извѣстій и пр.

Крестьянинъ обязанъ былъ доставлять помѣщику оброкъ въ видѣ части продуктовъ, произведенныхъ въ его домашнемъ хозяйствѣ—хлѣбъ, живность, медъ, холстъ и пр. Благодаря такой повинности въ кладовыхъ накапливались огромныя количества продуктовъ непосредственнаго потребленія. Это обстоятельство и служило экономическимъ базисомъ широкаго гостепріимства въ эпоху среднихъ вѣковъ.

Вотчинникъ извлекалъ доходъ изъ разнаго рода монополій въ своихъ помѣстьяхъ, предсставлявшихся обычаемъ и закономъ. Наиболѣе важной моноголіей служило исключительное право владѣльца на помолъ хлѣба. Всѣмъ держателямъ земли запрещалось имѣть мельницы, а равно и молоть хлѣбъ внѣ сеніоральной мельницы. Нарушеніе этой монополіи каралось штрафомъ и конфискаціей смолотаго хлѣба. Къ такимъ же монополіямъ принадлежало иногда право варенья пива, винодѣлія и пр.

Господскія земли были расположены черезполосно съ крестьянскими, поэтому допускался свободный выгонъ скота на незанятыя поля и луга. Послѣ снятія хлѣба и травы на поляхъ пасся скотъ господскій и крестьянскій.

Господствующей системой земледѣлія было трехполье. Полевая земля дѣлилась на три поля: на одномъ сѣяли озимые хлѣба, на другомъ—яровые, третье оставалось подъ паромъ. Чрезполосность земель вела къ принудительному сѣвообороту. Никто, не исключая и помѣщика, не могъ отступить отъ установленнаго плана веденія хозяйства. Послѣ жатвы всѣ поля-надѣльныя и господскія, превращались въ общинное пастбище; слѣдовательно, если бы на чьемъ-либо надѣлѣ находились въ это время посѣвы другихъ злаковъ, созрѣвающихъ позже, то они были бы уничтожены.

У крестьянъ въ эпоху ранняго средневѣковья господствовало общинное землевладѣніе. Въ Германіи община носила названіе *марки*. Земля, принадлежавшая маркѣ, дѣлилась въ зависимости отъ положенія или качествъ почвы на три или четыре хозяйственныя площади. Полноправный членъ марки получалъ въ каждой такой площади свою долю. Совокупность такихъ земельныхъ участковъ въ рукахъ одного хозяина составляла надѣлъ, называвшійся гуфой.

Имѣются указанія на то, что въ раннее средневѣковье производились черезъ извѣстные періоды (6—12 лѣтъ) общинные передѣлы въ цѣляхъ возможно равнаго и справедливаго распредѣленія земли между членами.

За пахатными полями лежала та земля марки, которая носила названіе *альменды;* каждый могъ пользоваться альмендой по мѣрѣ надобности. Луга ежегодно передъ сѣнокосомъ подвергались передѣлу. Дворъ и усадебная земля находились въ индивидуальномъ владѣніи. Въ болѣе позднее средневѣковье общинное землевладѣніе исчезло, по крайней мѣрѣ въ отношеніи пахатныхъ земель. Послѣднія перешли въ индивидуальную собственность. Въ качествѣ остатковъ общинной собственности сохранилась надолго черезполосность земель и принудительность сѣвооборота (порядка засѣва поля различными растеніями). Однако лѣса, воды, пастбища находились и тогда еще въ общемъ пользованіи крестьянъ. Каждый крестьянинъ, владѣвшій дворомъ, имѣлъ право на пользованіе названными угодьями. Кое-что изъ этихъ остатковъ общиннаго землевладѣнія дошло до нашихъ дней въ нѣкоторыхъ мѣстностяхъ Германіи, Швейцаріи.

Помѣстное хозяйство среднихъ вѣковъ покоилось на основѣ двухъ политическихъ и правовыхъ институтовъ—феодализма и крѣпостного права.

Феодализмъ является вмѣстѣ и политической организаціей и системой аграрныхъ отношеній.

Въ основѣ феодализма лежало признаніе того начала, что правомъ собственности на землю могъ обладать только свободный человѣкъ. Верховнымъ собственникомъ всей государственной территоріи считался глава государства. Послѣдній распредѣлялъ земли между знатью подъ условіемъ несенія военной службы. Представители этой знати въ свою очередь отдавали ниже стоящимъ лицамъ тѣ же земли болѣе дробными участками подъ условіемъ платежа ренты или же оказанія военныхъ услугъ. Въ концѣ концовъ земли доходили до крестьянъ-земледѣльцевъ, на которыхъ и падала въ конечномъ счетѣ большая часть феодальныхъ повинностей. Крестьяне не имѣли права верховной собственности, но только право пользованія. Въ эпоху господства феодализма верховныя права на землю перешли отъ общины къ привилегированному земледѣльческому классу.

Въ развитіи феодализма сыграла громадную роль система пожалованій земель въ видѣ бенифиціевъ, феодовъ, иммунитетовъ, столь характерная для средневѣковья. Центральная власть, нуждаясь въ извѣстнаго рода услугахъ, въ частности въ военной и административной службѣ, оплачивала ихъ путемъ земельныхъ пожалованій. Бенифиціями назывались земли, жалуемыя въ пожизненное пользованіе представителями высшаго ранга членамъ низшаго ранга въ знакъ личнаго расположенія, а съ другой стороны, подъ условіемъ «вѣрности». Въ такой формѣ земельныя пожалованія давались королями церкви, монастырямъ; этой формой пожалованія пользовались и представители феодальной аристократіи. Со стороны тѣхъ, которые получали бенифиціи, требовалось обѣщаніе «помощи» и «дружбы». Встрѣчались случаи отнятія бенифиціевъ при наличіи измѣны и др. безнравственныхъ дѣйствій.

Феоды или лены тѣмъ отличались отъ бенифиціевъ, что они жаловались въ *вѣчное* пользованіе подъ условіемъ несенія вассаломъ почетныхъ и благородныхъ службъ, главнымъ образомъ военной.

Отъ феодальныхъ владѣльцевъ земли переходили къ крестьянамъ-земледѣльцамъ, на правахъ пользованія подъ условіемъ платежа извѣстной доли продуктовъ или несенія барщины.

Въ эту эпоху господства грубой силы, мелкіе землевладѣльцы старались стать подъ защиту церкви или могущественныхъ свѣтскихъ феодаловъ. Уступая послѣднимъ право собственности на свои участки, они сохраняли за собой пожизненное, а иногда и наслѣдственое пользованіе. Этимъ удавалось имъ защитить себя отъ притѣсненія сильныхъ.

Для характеристики феодализма весьма важно отмѣтить, что административныя и судебныя функціи королевской власти перешли постепенно къ феодальнымъ владѣльцамъ, разумѣется, въ границахъ ихъ владѣній. Актъ, посредствомъ котораго передавались эти верховныя права феодаламъ, назывался *иммунитетомъ*. Подъ правомъ иммунитета понималось исключеніе изъ юрисдикціи королевскихъ чиновниковъ бенифиціарныхъ и феодальныхъ земель. Свои права, по отправленію юстиціи и управленію, свѣтскіе и духовные феодалы передавали отъ своего имени другимъ лицамъ, въ деревняхъ фохтамъ и мерамъ, за извѣстную плату.

Феодалъ являлся въ своихъ земельныхъ владѣніяхъ не только верховнымъ собственникомъ, судьею и администраторомъ, ему предоставлялись кромѣ того и права верховной власти на своей территоріи. Въ его обязанность по отношенію къ королю входило содержаніе войска. При такихъ условіяхъ феодольная территорія представляла въ своемъ родѣ государство въ государствѣ.

Особое мѣсто среди феодальныхъ владѣльцевъ занимаетъ духовенство. Въ средніе вѣка былъ широко распространенъ обычай передачи земли въ руки церкви. Не только короли и крупные землевладѣльцы, но даже и малоземельные, мелкіе собственники отказывали землю въ пользу церкви и монастырей. Господствовало мнѣніе, что въ этихъ дареніяхъ выражается любовь къ Богу, что такимъ путемъ можно достигнуть вѣчнаго блаженства. Очень рано утвердился взглядъ, что собственникомъ церковныхъ земель является, какъ бы Богъ, поэтому церковная земля не можетъ быть отчуждаема (отсюда появилось т.н. владѣніе мертвой руки manus mortua).

Монастыри, являясь крупнѣйшими земельными собственниками, играли громадную роль въ средневѣковомъ хозяйствѣ. «Повсюду, гдѣ появлялись монахи, говоритъ одинъ изслѣдователь, лѣсные и невоздѣланные участки земли превращались въ благодатныя цвѣтущія нивы, повсюду развертывалась картина сельско-хозяйственной культуры-.. Осушивались болота, выкапывались пруды, расчищались лѣса, прокладывались дороги и проходы, строились мосты... Монастыри учили населеніе вѣрѣ, смягчали жестокость нравовъ, обрабатывали землю, занимались ремеслами и распространяли техническія знанія, служили посредникеми въ сношеніяхъ и т. д.

Образованіе крупныхъ феодальныхъ помѣстій, надѣленныхъ широкими правами, привело постепенно къ закрѣпощенію крестьянъ. Мелкіе земледѣльцы, какъ мы знаемъ, постепенно лишались верховнаго права собственности. Развитіе и усложненіе военнаго искусства привело къ раздѣленію общества на два класса—земледѣльческій и военный. Земледѣльцы освобождались отъ военной службы, но взамѣнъ этого должны были содержать воиновъ. На обязанности крестьянъ лежало содержаніе того, кто проводилъ всю свою жизнь въ походахъ, а равно и всю его свиту. Такъ какъ военная служба оплачивалась земельными пожалованіями, то всѣ сидѣвшіе на этой землѣ попадали не только въ хозяйственную, но и личную зависимость. Такимъ образомъ, параллельно съ образованіемъ крупныхъ помѣстій шло постепенное пониженіе мелкихъ свободныхъ землевладѣльцевъ на уровень крѣпостныхъ.

Закрѣпощеніе мелкихъ свободныхъ земледѣльцевъ облегчалось въ жизни еще тѣмъ, что послѣдніе нерѣдко селились въ помѣстьяхъ наряду съ такими зависимыми элементами, какъ рабы и холопы. Долгое нахожденіе въ зависимости отъ одного и того же владѣльца на однихъ и тѣхъ же участкахъ привело къ сближенію зависимыхъ со свободными. Положеніе первыхъ улучшилось, положеніе вторыхъ ухудшилось.

Характерными признаками крѣпостного состоянія, помимо барщины и ряда другихъ повинностей, служили потеря права перехода и лишеніе права иска по отношенію къ помѣщику. Въ связи съ этимъ стоитъ цѣлый рядъ другихъ личныхъ ограниченій, о которыхъ скажемъ ниже.

Въ эпоху т. н. поздняго средневѣковья (XII—XV в.в.) въ положеніи крѣпостныхъ произошли измѣненія, значительно смягчившія крѣпостную зависимость.

Большую роль въ этомъ направленіи сыграло установленіе для крѣпостныхъ опредѣленныхъ платежей, не зависившихъ отъ произвола приказчика. Натуральная повинность и барщина были переведены на деньги. Для феодала представлялось болѣе выгоднымъ полученіе опредѣленнаго дохода въ денежной формѣ, чѣмъ полученіе большого количества продуктовъ крестьянскаго производства не высокаго качества.

Для крестьянъ такіе денежные платежи были выгодны въ виду начавшагося паденія цѣнности денегъ.

Замѣна барщины денежнымъ оброкомъ значительно сблегчила положеніе крѣпостныхъ. Барщинный трудъ, какъ подневольный, отличался малой производительностью. Въ виду этого пользованіе трудомъ крѣпостныхъ оказывалось не всегда выгоднымъ. Многіе феодалы стали сдавать свои земли на откупъ; имъ барщинный трудъ былъ не нуженъ. Между тѣмъ потребность въ деньгахъ у нихъ значительно возрасла въ виду постояннаго участія въ войнахъ, въ виду образовавшейся привычки къ предметамъ роскоши, которые можно было получать только путемъ обмѣна. Для крестьянъ такая замѣна барщины денежнымъ оброкомъ была выгодна

потому, что устраняла вмѣшательство помѣщика въ ихъ жизнь, освобождала ихъ отъ стѣснительнаго контроля, произвола служащихъ.

Постепенно смягчались и чисто личныя повинности, носившія рабскій характеръ. Сюда нужно отнести присвоеніе сеньоромъ, послѣ смерти виллана, принадлежавшаго послѣднему имущества. Это право вытекало изъ рабскаго состоянія; рабъ не могъ имѣть собственнаго имущества. Получая его лишь въ пожизненное владѣніе, онъ не могъ ни завѣщать его, ни отчуждать. Пережитки этой повинности сохранились въ позднѣйшемъ обычаѣ, по которому сеньоръ послѣ смерти своего виллана получалъ лучшую штуку скота и извѣстную денежную сумму. Имущество виллана не только могло уже переходить по наслѣдству, но съ разрѣшенія помѣщика могло и отчуждаться. Помѣщику предоставлялось только право преимущественной покупки; иногда уплачивалась ему извѣстная пошлина съ отчуждаемаго имущества.

Право первой ночи, также вытекавшее изъ рабскаго состоянія, замѣнено было денежными платежами за разрѣшеніе вступить въ бракъ.

Какія причины благопріятствовали постепенному раскрѣпощенію крестьянъ? Среди такихъ причинъ на первомъ мѣстѣ нужно поставить обиліе свободныхъ земель и рѣдкость населенія. Населеніе отъ тѣхъ феодаловъ, которые притѣсняли своими повинностями, убѣгало на свободныя пустынныя земли. Убыль его не покрывалась естественнымъ приростомъ вслѣдствіе высокой смертности. Въ XII и XIII вв. обычнымъ явленіемъ въ европейскихъ странахъ были эпидеміи, голодовки. Особенно значительныя опустошенія въ численности населенія были произведены эпидеміей моровой язвы («Черная смерть» 1347—50 гг.). По вычисленіямъ историковъ, эта эпидемія унесла во всѣхъ странахъ Европы отъ $^1/_8$ до $^1/_2$ населенія.

Въ результатѣ такой колоссальной убыли населенія многія земли оставались необработанными, пахоти заросли лѣсомъ, занесились песками, покрывались болотами. Вотчинники не находили людей, которые согласились бы обрабатывать землю. При такихъ условіяхъ они были готовы идти на тѣ и другія уступки, лишь бы найти на землю держателей.

Въ дѣлѣ раскрѣпощенія крестьянъ важную роль сыграли города, пребываніе въ которыхъ въ теченіе извѣстнаго времени (года и одного дня, а иногда и въ продолженіе болѣе короткаго срока —40-дней) дѣлало крѣпостного свободнымъ. Какъ говорили въ средніе вѣка, городской воздухъ дѣлалъ человѣка свободнымъ (Stadtluft macht frei). Сеньоръ могъ получить обратно крѣпостного въ теченіе выше указаннаго срока въ томъ случаѣ, если ему удалось доказать посредствомъ свидѣтелей несвободное состояніе бѣглеца. Очевидно крѣпостному достаточно было добраться до одного изъ многочисленныхъ въ средніе вѣка городовъ, чтобы почувствовать себя свободнымъ за городской стѣной.

Совокупность указанныхъ условій къ концу среднихъ вѣковъ въ значительной мѣрѣ содѣйствовала раскрѣпощенію крестьянъ.

Возникновеніе городовъ. Характерныя черты средневѣкового городского хозяйства.

Въ средневѣковомъ хозяйствѣ города сыграли крайне важную роль. Въ городахъ совершился переходъ отъ натуральнаго хозяйства къ денежному. Города у германо-романскихъ племенъ возникали прежде всего какъ укрѣпленные пункты, огороженные стѣной и валомъ (отсюда и названіе Burg, burh, позднѣе англ. borough). Эти укрѣпленные пункты часто устраивались на территоріи разрушенныхъ римскихъ городовъ, отличавшихся выгоднымъ географическимъ положеніемъ напр. у береговъ большихъ рѣкъ, вдоль старыхъ римскихъ дорогъ (Майнцъ, Триръ и др.) и пр. Такіе города служили для сельскихъ жителей убѣжищемъ въ случаѣ нападенія врага. Выгоды мѣстоположенія этихъ укрѣпленныхъ пунктовъ содѣйствовали тому, что города пріобрѣтали значеніе рынка, а позже стали центрами обрабатывающей промышленности и торговли.

Иногда епископскіе резиденціи и монастыри являлись тѣми ячейками, изъ которыхъ выростали города (Кельнъ, Страсбургъ, Базель и пр.).

Въ средніе вѣка въ эпоху высокаго религіознаго настроенія въ религіозные центры, славившіеся тѣми и другими святынями, стекалась масса пилигримовъ въ дни особо чтимыхъ праздниковъ. Одновременно съ этимъ устраивались въ такихъ мѣстахъ ярмарки и мессы (послѣдній терминъ обозначалъ ярмарки въ дни церковныхъ праздниковъ). Широкой извѣстностью въ средніе вѣка пользовались мессы въ Шампани, гдѣ они носили даже международный характеръ. Итальянцы и купцы съ юга Франціи сбывали народамъ сѣверныхъ странъ произведенія востока въ обмѣнъ на фламандское и брабантское, позже англійское сукно, на мѣха и другіе продукты сѣвера. Въ виду того, что ярмарки являлись весьма доходной статьей для церкви, представители послѣдней всячески имъ покровительствовали. Въ результатѣ религіозные центры постепенно выростали въ города.

Въ виду доходности ярмарокъ и свѣтскіе феодалы, обладатели болѣе крупныхъ территорій, начали устраивать въ своихъ владѣніяхъ ярмарки и рынки. Такимъ путемъ возникали владѣльческіе города. Жители ихъ выполняли всѣ крѣпостныя повинности. Въ виду того, что въ прямыхъ интересахъ владѣльца было поощрять развитіе рынка, такъ какъ въ связи съ этимъ увеличивались его доходы отъ найма лавокъ, складовъ, городскихъ вѣсовъ, чеканки монеты и пр., то феодалы всячески смягчали личную зависимость своихъ горожанъ, переводя натуральныя повинности на деньги и даже совершенно освобождая ихъ за денежный выкупъ. Чаще всего горожане уплачивали владѣльцу годовую ренту въ видѣ чинша. Только къ концу среднихъ вѣковъ, нерѣдко послѣ продолжитель-

ной борьбы съ феодаломъ, владѣльческіе города добились полной независимости.

Королевская власть въ борьбѣ съ феодалами охотно опиралась на города и потому всячески поощряла развитіе городовъ, предоставляя имъ тѣ и другія вольности.

Городская свобода явилась важнымъ факторомъ роста городского населенія. Крѣпостные, въ особенности знающіе тѣ и другія ремесла, убѣгали въ города, съ одной стороны, чтобы избавиться отъ произвола помѣщика, а съ другой, въ надеждѣ на лучшіе заработки. Средневѣковые города не отличались большимъ числомъ жителей, въ рѣдкихъ случаяхъ оно доходило до 20 тыс., въ среднемъ большинство городовъ насчитывало 5—8 тыс. жит.

Въ политическомъ отношеніи городъ представлялъ собою къ концу среднихъ вѣковъ самоуправляющуюся общину, вольности которой были признаны окрѣпшей государственной властью.

Во главѣ городского управленія стоялъ городской совѣтъ изъ представителей городскихъ сословій и цеховъ. Въ первое время въ его составъ входили исключительно представители аристократическихъ родовъ и гильдій; позже и представители цеховъ получаютъ доступъ въ городской совѣтъ.

Среди горожанъ выдѣлялись слѣдующія сословія: старое бюргерство или патриціи, происходившіе отъ дворянъ и занимавшіе военныя и высшія гражданскія должности. Имъ принадлежало исключительное право владѣнія недвижимой собственностью. Второе мѣсто занимаютъ купеческія гильдіи. Гильдіей называлась корпорація купцовъ, занятыхъ опредѣленной отраслью торговли. Гильдія не была просто торговой компаніей, но и братствомъ, преслѣдовавшимъ и другія цѣли, помимо торговыхъ. Наряду съ коммерческими цѣлями гильдія преслѣдовала и религіозныя, военныя (охрана безопасности въ пути) и товарищескія цѣли (начало взаимопомощи). Низшее городское сословіе составляли ремесленники, объединенные въ цехи.

Городскія управленія въ цѣляхъ развитія промышленности и торговли выработали сложную систему экономическихъ мѣропріятій, носившую строго покровительственный характеръ. Въ этой системѣ первое мѣсто занимало запрещеніе ремесленныхъ занятій въ селахъ. Въ видѣ исключенія допускалось занятіе болѣе простыми ремеслами, въ родѣ столярнаго, сапожнаго, но и то въ размѣрахъ домашнихъ потребностей.

Жители окрестныхъ селеній сбывали свои произведенія—хлѣбъ, шерсть, живность и пр. на рынкѣ, представлявшемъ экономическій центръ города. Сбытъ этихъ продуктовъ былъ обставленъ цѣлымъ рядомъ стѣснительныхъ условій. Всѣ продукты оплачивались разнообразными пошлинами за проѣздъ по дорогамъ и мостамъ, за пользованіе городскими площадями, вѣсами и пр. Назначалось опредѣленное время, въ теченіе котораго крестьяне могли продавать свои произведенія. Непроданные продукты не могли увозить обратно, а должны были оставлять на складѣ до ближайшаго ярма-

рочнаго дня. Совокупность такого рода ограничительныхъ мѣропріятій ставила въ неравныя условія горожанина и пріѣзжаго селянина.

Столкновеніе торговыхъ интересовъ соперничавшихъ городовъ приводило къ заключенію торговыхъ договоровъ между отдѣльными городами, сильно стѣснявшихъ обмѣнъ товаровъ. Путемъ такихъ договоровъ сложилось законодательство средневѣковыхъ городовъ о складочныхъ мѣстахъ и путяхъ сообщенія такъ назыв. *стапельное право* (Stapelrecht, отъ слова Staffel—скамьи со ступеньками, на которыхъ выставлялись товары для осмотра). Это законодательство регулировало продажу товаровъ, привозимыхъ въ городъ иностранными купцами, а также и тѣ пути, по которымъ должны были привозиться товары. Нерѣдко въ этомъ законодательствѣ проводилось требованіе, чтобы пріѣзжіе купцы продавали свои товары туземнымъ жителямъ; вступать въ непосредственныя сношенія съ другими пріѣзжими купцами имъ строго воспрещалось. Отсюда и получалось, что гор. Штетинъ продавалъ во Франкфуртѣ на Одерѣ товары, въ которыхъ нуждался Краковъ. Франкфуртъ въ свою очередь не могъ непосредственно направить эти товары въ Краковъ, а долженъ былъ продать ихъ въ Бреславлѣ, и только отсюда они направлялись въ Краковъ.

Торговыя сношенія между отдѣльными городами встрѣчали серьезныя препятствія въ наличности множества мелкихъ феодальныхъ владѣній. Феодалы облагали товары высокими и многочисленными пошлинами при слѣдованіи по владѣльческимъ дорогамъ, мостамъ, за пользованіе складами и пр. Отсутствіе удобныхъ грунтовыхъ дорогъ заставляло перевозить товары на вьючныхъ животныхъ. Зимой и въ дождливое время и эти плохія дороги оказывались непроходимыми. Не въ интересахъ жителей той мѣстности, черезъ которую пролегалъ торговый путь, было исправлять дороги. Чѣмъ хуже дорога, тѣмъ больше требовалось добавочныхъ лошадей; тѣмъ больше получали дохода кузнецы (поломка повозокъ, подковъ); тѣмъ больше денегъ оставляли проѣзжающіе во время вынужденныхъ остановокъ. Иные феодалы нарочно портили и ухудшали дороги. Это облегчало нападенія и грабежи.

Трудности торговаго оборота побуждали купцовъ тѣхъ и другихъ городовъ соединяться въ товарищества, союзы, носившіе названія «гильдій и ганзъ». Эти союзы входили въ соглашенія съ феодалами относительно перевозки товаровъ, организовывали полицію и военную охрану каравановъ, исправляли дороги, устраивали склады. Въ виду неудобства грунтовыхъ дорогъ, особенно важное значеніе въ средніе вѣка имѣлъ водный транспортъ. Изъ за монополіи судоходства по тѣмъ и другимъ рѣкамъ свѣтскіе и духовные феодалы вели непрерывную и упорную борьбу.

Значеніе воднаго транспорта въ среневѣковой торговлѣ и объясняетъ господствующее положеніе приморскихъ городовъ. Торговля между Зап. Европой и странами Востока сосредоточивалась въ средніе вѣка въ рукахъ двухъ городовъ Венеціи и Генуи (съ XIV в. Флоренціи).

Въ странахъ омываемыхъ Балтійскимъ и Сѣвернымъ морями, торговля находилась въ рукахъ Ганзейскаго союза, въ составъ его входило въ XIV—XV вв. свыше 70 городовъ. Ганзейцы, проявлявшіе особую солидарность въ торговыхъ сношеніяхъ съ другими странами, основывали за-границей факторіи или конторы (въ Новгородѣ, Лондонѣ, въ Брюгге и пр.). Эти факторіи представляли собою опредѣленную часть города, улицу, иногда кварталъ, окруженный стѣной на случай нападенія со стороны мѣстныхъ жителей. Здѣсь же находилось торговое подворье—гостинный дворъ и складъ товаровъ. Во главѣ факторій стояли особые представители купечества, называвшіеся въ итальянскихъ факторіяхъ консулами.

Объектами торговаго обмѣна между отдѣльными странами являлись въ средніе вѣка произведенія Востока: пряности, благовонія, красильныя вещества, южные плоды, шелковыя и бумажныя ткани. Особое значеніе въ средневѣковой торговлѣ имѣлъ перецъ. Нерѣдко имъ пользовались въ качествѣ платежнаго средства (при уплатѣ городами займовъ, при внесеніи пошлинъ и пр.). Онъ игралъ въ торговлѣ приблизительно такую же роль, какъ въ новѣйшее время хлопокъ. Ганзейскіе города вели торговлю по преимуществу громоздкими продуктами, какъ хлѣбъ, шерсть, кожи, мѣха, лѣсъ, смола и пр. Изъ обработанныхъ продуктовъ въ средніе вѣка важнымъ предметомъ торговли являлось фламандское и брабантское сукно высшихъ сортовъ.

Среди препятствій, тормозившихъ развитіе средневѣковой торговли, ссобо слѣдуетъ упомянуть о чрезвычайной запутанности денежнаго обращенія. Правомъ чеканки пользовались не только императоры и короли, но многочисленные свѣтскіе и духовные феодалы, а также и нѣкоторые города. Во Франціи этимъ правомъ обладало въ XIII столѣтіи болѣе 80 феодаловъ, въ Германіи въ концѣ среднихъ вѣковъ насчитывалось около 600 монетныхъ дворовъ.

Многочисленность видовъ монеты, ея неполноцѣнность, обусловленная сплошь и рядомъ сознательнымъ намѣреніемъ феодальныхъ правителей заработать на чеканкѣ,—все это создавало большую неурядицу въ денежномъ обращеніи. На одномъ и томъ же рынкѣ обращались монеты самого разнообразнаго вида, качества и достоинства. Въ цѣляхъ урегулированія денежнаго обращенія возникли въ средніе вѣка монетные союзы для принятія одинаковой монетной единицы.

Разнообразіе монетныхъ единицъ привело къ возникновенію особаго класса *мѣнялъ*, размѣнивавшихъ одинъ родъ монеты на другой и опредѣлявшихъ ея достоинство. Мѣнялы отдѣльныхъ торговыхъ городовъ находились между собой въ постоянныхъ сношеніяхъ. Въ виду опасности перевозки денегъ вслѣдствіе грабежей, средневѣковые купцы предпочитали вносить мѣстному мѣнялѣ золото и серебро по вѣсу, а затѣмъ получить отъ него письменное порученіе къ мѣнялѣ другого города о выдачѣ предъявителю пись-

ма соотвѣтствующаго количества денегъ. Такое мѣняльное письмо и послужило прототипомъ современнаго переводнаго векселя.

Въ мѣняльномъ промыслѣ слѣдуетъ видѣть зачатки банковаго дѣла. Въ развитіи денежныхъ операцій въ средніе вѣка важную роль сыграли итальянцы, называвшіеся въ центральной Европѣ ломбардцами, т. е. купцами изъ Ломбардіи. Это обстоятельство объясняетъ итальянское происхожденіе многихъ банковыхъ терминовъ.

Средневѣковое ремесло и цехи.

Въ средневѣковомъ городскомъ хозяйствѣ важную роль играли ремесленные цехи, иначе говоря, корпораціи ремесленниковъ. Нѣкоторые изслѣдователи находятъ зародыши цеховой организаціи въ тѣхъ мастерскихъ, которыя существовали въ монастырскихъ и вообще помѣстныхъ хозяйствахъ. Крѣпостные ремесленники по мѣрѣ расширенія производства, а равно и развитія торговыхъ пунктовъ, основанныхъ свѣтскими или духовными феодалами, постепенно превратились въ свободныхъ ремесленниковъ.

Рядомъ съ вотчиннымъ происхожденіемъ цеховъ нужно поставить и свободное происхожденіе ихъ.

Цехи въ нѣкоторыхъ случаяхъ представляли собой отдѣлившіяся отъ первоначальныхъ родовыхъ союзовъ группы лицъ, которыя переселились въ города и занимались здѣсь тѣми промыслами, какія были распространены въ первоначальной общинѣ. Послѣднее происхожденіе цеховъ объясняетъ намъ, почему они являлись организаціями обнимавшими всѣ стороны жизни членовъ. Хотя на первомъ планѣ и стояло занятіе ремесломъ и оказаніе помощи другъ другу въ производствѣ и сбытѣ, одновременно съ этимъ цехи ставили своей задачей совмѣстное удовлетвореніе религіозныхъ потребностей, взаимную защиту, обезпеченіе сиротъ и вдовъ и пр. Средневѣковая ассоціація охватывала всего человѣка во всѣхъ его проявленіяхъ. Члены каждаго цеха жили на опредѣленной улицѣ, принадлежали къ одному церковному приходу, имѣли своимъ патрономъ какого-либо святого. Торжественно праздновали дни памяти своихъ патроновъ, устраивали торжественные ходы въ особо чтимые праздники, принимали участіе всей корпораціей въ погребеніи своихъ членовъ. Цехи обладали правомъ корпоративнаго суда. Цеховый судъ могъ назначать штрафы и даже тѣлесныя наказанія.

Какъ экономическая организація, цехъ охранялъ не только интересы производителей, но и потребителей. Имѣя надзоръ за отдѣльными мастерскими, цехъ гарантировалъ доброкачественность и справедливую цѣну продуктовъ, вырабатываемыхъ его членами. Цеху принадлежала монополія въ производствѣ (такъ назыв. Zunftzwang). Ремесломъ могъ заниматься только тотъ, кто принадлежалъ къ цеху. Первоначально принятіе въ цехъ происходило безъ особыхъ затрудненій. Въ позднее средневѣковье, въ такъ называемую эпоху разложенія цехового строя, пріемъ въ цехъ былъ сильно затрудненъ.

Цехъ, какъ рабочее товарищество, въ организаціи производства проводилъ въ нѣкоторыхъ отношеніяхъ артельное начало. Нужное для производства сырье пріобрѣталось цехомъ сообща для всѣхъ членовъ и затѣмъ переуступалось по жребію членамъ или «братьямъ». Если какой-нибудь членъ покупалъ самостоятельно сырье, то онъ обязанъ былъ сообщать другимъ о своей покупкѣ и, въ случаѣ просьбы кого-нибудь изъ членовъ, уступить ему часть купленнаго сырья по цѣнѣ закупки. Въ нѣкоторыхъ ремеслахъ цехи имѣли тѣ и другія техническія приспособленія, которыми пользовались всѣ (напр. валяльныя мельницы, красильни и т. д.).

Въ цѣляхъ регулированія сбыта на основѣ принципа равенства, цехомъ опредѣлялась по общему согласію цѣна изготовленныхъ предметовъ; никто не могъ брать ниже установленной цѣны, отбивать заказчиковъ у другого мастера или брать начатую другимъ работу. Ремесленникамъ строго воспрещалось пріобрѣтать чужіе товары для перепродажи. Они могли продавать только предметы, приготовленные ими.

Для средневѣкового хозяйства весьма характерно преобладаніе не вольной цѣны, устанавливаемой на основѣ конкуренціи, но указной, такъ называемой *таксы*. Таксы устанавливались городами, королевской властью и церковью.

Въ цѣляхъ устраненія взаимной конкуренціи, а также обогащенія однихъ членовъ за счетъ другихъ, цехи регулировали и самое производство, устанавливая одинаковыя условія веденія промысла. Цеховое законодательство обычно ограничивало число подмастерьевъ и учениковъ, какое могъ держать мастеръ (большею частью не болѣе 4 подмастерьевъ и 1—2 учениковъ). Такой же характеръ имѣли и ограниченія числа орудій производства (напр. запрещалось ткачамъ имѣть болѣе двухъ станковъ). Заработная плата подмастерьевъ устанавливалась сообща цехомъ и никакой мастеръ не могъ отступить отъ принятой нормы.

Въ цеховыхъ условіяхъ мы находимъ опредѣленныя таксы на тѣ и другіе виды ремесленнаго труда. Въ виду того, что значительная часть вознагражденія уплачивалась при цеховой организаціи натурой, цеховые обычаи и уставы устанавливали однообразныя нормы для продовольствія подмастерьевъ и учениковъ.

Существовалъ цѣлый рядъ ограниченій относительно рабочаго времени (напр. запрещеніе ночной работы, въ праздничные и воскресные дни).

Цехъ обладалъ монополіей на производство тѣхъ и другихъ предметовъ въ данномъ городѣ, поэтому потребители должны были обращаться за исполненіемъ работъ непосредственно къ спеціалисту ремесленнику (Zunftzwang). Для защиты интересовъ потребителей отъ чрезмѣрныхъ притязаній ремесленниковъ монополистовъ, цеховые уставы выдвигали рядъ мѣръ.

Прежде всего каждый могъ безпрепятственно производить предметы для собственнаго потребленія. Въ случаѣ цеховые мастера

не въ состояніи были производить извѣстный родъ издѣлій, разрѣшалось обращаться къ стороннимъ ремесленникамъ. Въ нѣкоторыхъ городахъ устраивались правильные рынки, на которыхъ могли продавать свои издѣлія и посторонніе мастера.

Цеховые уставы детально регламентировали и качество ремесленныхъ издѣлій, для чего точно и строго регулировались производственные процессы. Нерѣдко издѣлія до передачи ихъ потребителю подвергались осмотру и испытанію. Мастера должны были ставить на своихъ издѣліяхъ знаки или клейма для того, чтобы можно было установить, кѣмъ произведенъ товаръ. Мастеръ, продавшій предметъ, не удовлетворявшій установленному качеству, строго наказывался.

Наказанія при общей грубости средневѣковыхъ нравовъ были жестоки, въ родѣ напр. отсѣченія пальцевъ или даже руки.

Интересы потребителей охранялись и требованіями, предъявляемыми лицамъ, желавшимъ поступить въ цехъ. Такое лицо должно было пройти долгій искусъ подготовки къ званію цехового мастера, сначала въ качествѣ ученика, а потомъ подмастерья. Пріемъ въ ученье не былъ частнымъ дѣломъ мастера и родителей ученика. Цехъ, какъ цѣлое, принималъ ученика въ мастерство и назначалъ ему учителя. Періодъ ученья обыкновенно длился отъ 5 до 7 лѣтъ. Послѣ соотвѣтствующаго испытанія ученикъ получалъ званіе подмастерья. Для дальнѣйшаго усовершенствованія въ ремеслѣ подмастерье отправлялся въ другіе города, славившіеся тѣми и другими ремеслами. Для удобства странствующихъ подмастерьевъ въ болѣе крупныхъ городахъ устраивались цехами особыя гостинницы и пріюты, гдѣ они получали квартиру и столъ. Послѣ трехъ или четырехъ-лѣтняго странствованія подмастерье могъ получить званіе мастера. Для этого ему нужно было выдержать послѣдній искусъ— представить на судъ мастеровъ образцовое произведеніе своего ремесла (Meisterstück). Въ случаѣ удовлетворительнаго выдержанія испытанія, кандидатъ получалъ званіе мастера. Съ этого момента онъ становился полноправнымъ членомъ цеха. Согласно обычаю, онъ пріобрѣталъ вмѣстѣ и право вступать въ бракъ.

Отношенія между мастеромъ, подмастерьями и учениками нисколько не походили на отношенія предпринимателя къ своимъ рабочимъ. Подмастерье и ученики жили въ семьѣ мастера, ѣли за общимъ столомъ. Мастеръ не только руководилъ работами, но принималъ въ нихъ непосредственное участіе наравнѣ со своими помощниками. Вмѣстѣ они работали за однимъ станкомъ или у одного кузнечнаго горна. Мастеру вручалась дисциплинарная власть надъ подмастерьями и учениками. Онъ могъ подвергать ихъ наказанію за непослушаніе, неуваженіе и пр.

Эти патріархальныя отношенія существенно измѣнились въ позднее средневѣковье въ эпоху упадка цехового строя.

Цехи кромѣ важныхъ профессіональныхъ задачъ, преслѣдовали и болѣе широкія соціальныя цѣли. Цехъ помогалъ своимъ членамъ въ несчастныхъ случаяхъ, заботился о нихъ въ случаѣ

болѣзни или неспособности къ труду. На немъ же лежала забота о вдовѣ и сиротахъ послѣ смерти собрата. Въ цѣляхъ взаимнаго общенія устраивались цеховыя пирушки, на которыхъ пѣлись свои цеховыя пѣсни.

Цехи сыграли громадную роль въ средневѣковомъ обществѣ, поднявъ значеніе ремесленнаго класса, являясь школой труда, а вмѣстѣ съ тѣмъ и добродѣтели. Въ позднемъ средневѣковьи цеховая форма нашла примѣненіе и въ другихъ отрасляхъ труда. Нотаріусы, мѣнялы, врачи, учителя и даже нищіе объединяются въ цехи, избираютъ старѣйшинъ, строго охраняютъ привилегію своего промысла. Корпоративный духъ средневѣковаго цехового строя нашелъ свое отраженіе во многихъ профессіональныхъ корпораціяхъ новѣйшаго времени.

Эпоха упадка цехового строя характеризуется возникновеніемъ ожесточенной борьбы между отдѣльными цехами, смежными по спеціальности. Такъ представители цеховъ вели нескончаемые споры о томъ, кто долженъ починять палку у зонтика—зонточныхъ дѣлъ мастеръ или токарь, кто долженъ прилаживать замокъ къ чемодану —слесарь или чемоданщикъ.

Доступъ въ цехъ постороннимъ теперь сталъ всячески затрудняться. Въ результатѣ цехи пріобрѣли почти кастовый характеръ. Помимо технической выучки, для поступленія въ цехъ стали требовать доказательства свободнаго и законнаго рожденія какъ самого ремесленника (отъ «честныхъ» родителей), такъ и жены, иногда даже и предковъ до четвертаго поколѣнія.

Серьезную преграду на пути полученія званія мастера составляли разнаго рода вступные взносы, устройство обильнаго пиршества и пр. Для тѣхъ, кто женился на вдовѣ мастера или его дочери, эти препятствія въ значительной мѣрѣ смягчались.

Трудность вступленія въ цехъ, граничившая иногда съ невозможностью, существенно измѣнили положеніе зависимыхъ элементовъ. Раньше всякій подмастерье смотрѣлъ на свое положеніе какъ на временное, переходное. Теперь значительное количество подмастерьевъ оставалось въ этомъ положеніи всю жизнь. Такимъ образомъ, уже въ XIV—XV ст. возникаетъ промышленный рабочій классъ. Къ концу среднихъ вѣковъ встрѣчаются промышленные конфликты между подмастерьями и мастерами. Появляются стачки подмастерьевъ для обоснованія требованій повышенія заработной платы, сокращенія рабочаго дня. Мы наблюдаемъ зарожденіе братствъ подмастерьевъ, стоящихъ отдѣльно отъ цеховъ. Такъ постепенно въ лицѣ подмастерьевъ подготовлялось образованіе наемнаго рабочаго класса, столь важнаго для будущей крупной промышленности.

Крестовые походы и ихъ послѣдствія.

Крестовые походы, возникшіе на религіозной почвѣ, нанесли сильный ударъ всему строю феодальнаго натуральнаго хозяйства. Для того, чтобы ѣхать въ чужія далекія страны и тамъ сражаться,

нужны были значительныя средства въ формѣ денегъ. Дворянство, принявшее особенно дѣятельное участіе въ крестовыхъ походахъ, стало нуждаться въ деньгахъ. Естественно, у него должно было возникнуть сильное побужденіе перевести натуральныя повинности крестьянъ въ денежныя.

Крестовые походы должны были привести къ измѣненію военной организаціи, тѣсно связанной въ средніе вѣка съ феодальной формой землевладѣнія. Болѣе бѣдные феодалы не въ состоянія были покрывать значительныхъ издержекъ, вызываемыхъ походами, своими собственными средствами. Имъ приходилось поступать на службу къ болѣе богатымъ феодаламъ, передавая имъ и свои земельныя владѣнія. Это обусловило ростъ могущества высшаго дворянства, объединявшаго подъ своей властью болѣе значительныя территоріальныя владѣнія.

Крестовые походы дали толчокъ къ мощному развитію международной торговли между странами Востока и Запада. Крестоносцы знакомились съ новыми странами, съ обращающимися тамъ продуктами. Они пріобрѣли вкусъ къ потребленію утонченныхъ произведеній Востока, съ другой стороны жители восточныхъ странъ, ознакомившись съ произведеніями европейскихъ народовъ, стали въ свою очередь предъявлять на нихъ спросъ. Все это содѣйствовало оживленію торговаго обмѣна въ предѣлахъ Чернаго и Средиземнаго морей.

Крестовые походы содѣйствовали процвѣтанію приморскихъ городовъ Италіи, Испаніи, Южной Франціи, гдѣ совершалась посадка крестоносцевъ для отправленія на Востокъ. На пути ихъ слѣдованія росли торговые и промышленные центры. Особенно выдающееся значеніе выпало на долю итальянскихъ городовъ Генуи, Амальфи, Пизы и Венеціи.

Не могло остаться безъ вліянія на хозяйственный и культурный строй жизни средневѣковыхъ народовъ соприкосновеніе двухъ цивилизацій—восточной и западной. Это соприкосновеніе способствовало распространенію въ западно-европейскихъ странахъ новыхъ техническихъ знаній, появленію новыхъ отраслей промышленности и проч.

3. Новое время (отъ открытія Америки до конца XVIII вѣка).

Открытіе Америки и морского пути въ Индію. Колоніи и колоніальная торговля.

Переходъ отъ среднихъ вѣковъ къ новому времени ознаменовался рядомъ изобрѣтеній и открытій, оказавшихъ громадное вліяніе на хозяйственную жизнь народовъ. Сюда нужно отнести изобрѣтеніе компаса, пороха и книгопечатанія. Примѣненіе компаса въ морскомъ транспортѣ значительно облегчило торговыя сношенія

отдѣльныхъ странъ и народовъ, раздѣленныхъ морями. Использованіе пороха для военныхъ цѣлей кореннымъ образомъ измѣнило систему военной службы, связанной въ средніе вѣка съ владѣніемъ землей. Возникаютъ постоянныя арміи, снабженныя огнестрѣльнымъ оружіемъ; онѣ облегчаютъ королямъ борьбу съ мелкими феодалами.

Наконецъ, книгопечатаніе ускоряло процессъ преобразованій хозяйственнаго быта европейскихъ народовъ.

Среди открытій, имѣвшихъ ближайшее и непосредственное отношеніе къ хозяйственной жизни при переходѣ къ новому времени, заслуживаютъ особаго упоминанія открытіе Колумбомъ Америки (1492 г.) и морского пути въ Индію мимо мыса Доброй Надежды (1498 г. Васко-де-Гамой). Послѣднія два событія оказали существенное вліяніе на характеръ международной торговли. Она вышла изъ узкихъ предѣловъ внутреннихъ морей Средиземнаго, Балтійскаго, Чернаго, и приняла океанскій характеръ. Въ средніе вѣка центры международной торговли лежали по берегамъ Средиземнаго моря, отчасти Балтійскаго и Сѣвернаго, теперь они перемѣщаются къ берегамъ Атлантическаго океана. Торговая гегемонія переходитъ отъ верхне-итальянскихъ городовъ въ руки Испаніи и Португаліи, позже Голландіи и Англіи.

Открытіе Новаго Свѣта сопровождалось громаднымъ наплывомъ благородныхъ металловъ въ европейскія страны, прежде всего въ тѣ страны, изъ которыхъ вышли смѣлые мореплаватели, открывшіе новыя земли. На этомъ обстоятельствѣ основывалось быстрое обогащеніе, экономическій и политическій расцвѣтъ Испаніи и Португаліи. Такое положеніе дѣла привело къ распространенію убѣжденія среди европейскихъ народовъ, что золото и серебро составляютъ богатство народовъ. Другія страны прилагаютъ всяческое стараніе къ открытію новыхъ земель и созданію колоній. Благодаря такому положенію дѣла, колоніальный вопросъ пріобрѣтаетъ особенное значеніе въ новое время; изъ-за колоній происходятъ въ теченіе ряда столѣтій жестокія войны между тѣми и другими народами.

Чрезмѣрное увеличеніе золота и серебра въ обращеніи привело къ значительному вздорожанію жизни. Цѣны въ теченіе короткаго времени послѣ открытія Америки (50—60 лѣтъ) возросли въ 5—10 разъ. Такое рѣзкое повышеніе цѣнъ весьма было благопріятно для широкой крестьянской массы, успѣвшей до этой революціи цѣнъ, перейти отъ барщинныхъ повинностей на денежный оброкъ. Увеличеніе въ обращеніи золота и серебра должно было подрывать феодальное натуральное хозяйство.

Для пониманія хозяйственной политики разсматриваемаго періода необходимо принять въ разсчетъ новый важный политическій факторъ—ростъ (XV—XVI вв.) сильной монархической власти. Императоры, короли, постепенно ограничивая верховную власть свѣтскихъ и духовныхъ феодаловъ, сосредоточиваютъ въ своихъ рукахъ обширныя территоріи. На мѣсто множества мелкихъ феодальныхъ владѣльцевъ, надѣленныхъ правами верховной власти, теперь стаетъ нѣсколько обширныхъ абсолютныхъ монархій.

Императоры и короли, стоя во главѣ обширныхъ монархій, ведутъ хозяйственную политику на основѣ той системы покровительственныхъ мѣропріятій, которая характерна для средневѣковыхъ городовъ. Въ виду выяснившагося значенія колоній, государственная власть обращаетъ особенное вниманіе на развитіе и образованіе колоній. Такое направленіе хозяйственной политики ведетъ къ столкновеніямъ интересовъ отдѣльныхъ государствъ, разрѣшаемымъ кровопролитными войнами.

Торговое господство въ новой исторіи переходило изъ рукъ одного народа въ руки другого. Съ этой точки зрѣнія въ новой исторіи можно различать нѣсколько періодовъ. Въ первый періодъ приблизительно до 1600 г. господство на морѣ принадлежало Испаніи и Португаліи. Второй періодъ, обнимающій два столѣтія XVII—XVII, можетъ быть названъ голландскс-англійскимъ, сначала владычицей морей была Голландія, къ концу XVIII первой морской державой стала Англія.

Въ первомъ періодѣ португальцы сдѣлали рядъ открытій на западномъ берегу Африки, въ Индіи, на островахъ Цейлонѣ, Зондскихъ и др. Имъ удалось сосредоточить въ своихъ рукахъ всю торговлю пряностями и благовоніями, сахаромъ и хлопкомъ. Лиссабонъ сталъ играть роль мірового центра въ международной торговлѣ; черезъ него совершались торговыя сношенія Европы съ Индіей.

Ту роль, какую для португальцевъ играла Индія, для испанцевъ играла Америка. Послѣдняя увлекала испанцевъ своимъ золотомъ. Плодородныя части Сѣверной Америки, не имѣвшія золотыхъ и серебряныхъ рудниковъ, считались ими безполезными землями. Въ торговыхъ сношеніяхъ съ Америкой Испанія строго оберегала свое монопольное положеніе. Всѣ богатства должны были идти исключительно въ Испанію, съ своей стороны, послѣдняя одна только имѣла право снабжать колоніи необходимыми европейскими продуктами. Колоніи могли вести торговлю между собой только черезъ испанскихъ купцовъ. Торговыя сношенія съ Америкой составляли привиллегію однихъ кастильцевъ и совершались только черезъ одинъ морской портъ (сначала Севилью, позже Кадиксъ),

Развитіе торговаго флота Голландіи къ началу XVII ст. въ связи съ благопріятными политическими условіями сдѣлало изъ Голландіи первоклассную морскую державу. Ея факторіи были разсѣяны по всѣмъ частямъ свѣта; ей удалось завязать торговыя сношенія съ Китаемъ и Японіей. Въ послѣдней странѣ одна Голландія пользовалась правомъ внѣшней торговли. Колоніальная политика Голландіи покоилась на тѣхъ же принципахъ, какъ и колоніальная политика Португаліи и Испаніи. Корабли другихъ странъ не допускались въ колоніи, привозъ иностранныхъ продуктовъ въ колоніи ограничивался. Вся торговля между метрополіей и ея колоніями сосредоточивалась въ рукахъ остъ-индской компаніи, основанной голландцами въ 1602 г. Этой компаніи были представлены важныя политическія права и преимущества: право объявленія войны и мира во всѣхъ колоніяхъ, право постройки городовъ и крѣпос-

тей, чеканки монеты, уголовной и гражданской юрисдикціи, заключенія союзовъ съ туземными властями.

Остъ-Индская компанія, обладая монополіей въ торговлѣ нѣкоторыми восточными пряностями (мускатъ, корица, гвоздика), вынуждена была иногда для поддержанія цѣнъ на высокомъ уровнѣ сжигать запасы пряностей, доставленныхъ въ большомъ количествѣ въ Голландію, для того, чтобы предотвратить паденіе цѣнъ. Въ XVII Голландія являлась первой торговой страной міра. Голландцы перевозили на своихъ корабляхъ товары между Европою и колоніями, между отдѣльными европейскими странами, а также между портами одной и той же страны, напр. Англіи, Франціи.

Въ XVII в., въ частности въ эпоху Кольбера, и Франція выступила на путь широкой колоніальной политики. Въ этомъ столѣтіи началась колонизація французами нѣкоторыхъ частей Америки, въ частности области Миссиссипи, названной въ честь короля Луизіаной. Французская колонизація Америки значительно уступала англійской. Въ концѣ концовъ французы были вытѣснены изъ Сѣверной Америки англичанами При Кольберѣ французы пытались развить торговлю съ Индіей, для чего была основана французская остъ-индская компанія. Торговые обороты послѣдней значительно уступали оборотамъ голландской, а равно и англійской остъ-индской компаніи.

Особенно успѣшную колоніальную политику вела Англія. Этому благопріятствовало ея островное положеніе, рядъ незамерзающихъ гаваней. Въ средніе вѣка международная торговля въ Англіи находилась въ рукахъ ганзейскихъ и итальянскихъ купцовъ. Со времени царствованія Елизаветы (1558—1603 г.) Англія вступила на путь покровительства національной промышленности и торговли. Подобно другимъ странамъ, она основываетъ колоніи въ Сѣверной Америкѣ и въ восточной Индіи. Для широкой колоніальной политики ей недоставало мощнаго торговаго флота. Въ XVI и XVII вв. первенствующее положеніе въ міровой торговлѣ занимала Голландія. Изъ 20.000 кораблей, занятыхъ въ морской торговлѣ, 16.000 принадлежало голландцамъ. Торговля между англійской метрополіей и ея колоніями шла на голландскихъ корабляхъ. Мало того, морскія сношенія вдоль береговъ Англіи производились при посредствѣ голландскихъ кораблей. Голандской гегомоніи въ морскомъ транспортѣ былъ нанесенъ ударъ знаменитымъ актомъ о мореплаваніи, изданнымъ Кромвелемъ въ 1651 г. По этому акту, никакіе товары не могли ввозиться въ британскія колоніи, ни вывозиться иначе, какъ на англійскихъ судахъ· Такими считались тѣ суда, владѣльцы и экипажъ которыхъ состояли, по крайней мѣрѣ, на три четверти изъ природныхъ англичанъ. Всѣ продукты изъ англійскихъ колоній могли быть вывозимы только въ англійскія гавани. По общему мнѣнію, навигаціонный актъ Кромвеля обезпечилъ мощное развитіе англійской торговли со второй половины XVII в. Можно отмѣтить, что система покровительства національному торговому мореплаванію, проводимая въ національномъ актѣ, ведетъ свое начало отъ политики, проводимой Венеціей еще въ XIV и XV вв. И тогда тор-

говыя сношенія съ Индіей могли производиться на корабляхъ, принадлежавшихъ венеціанскимъ гражданамъ, и притомъ съ венеціанскимъ экипажемъ. Какъ мы видѣли, подобные же принципы лежали въ основѣ колоніальной политики Португаліи и Испаніи.

Со времени навигаціоннаго акта упрочивается въ сознаніи англійской націи мысль, что «будущность Англіи покоится на водѣ».

Англійскія торговыя компаніи съ половины XVI в. прочно утвердились и въ Россіи. Онѣ пріобрѣли право учреждать въ Московскомъ государствѣ конторы и подворья. Обращеніе англійской монеты допускалось въ Москвѣ, Новгородѣ и Псковѣ.

Въ исторіи англійской колоніальной политики имѣетъ весьма важное значеніе фактъ отпаденія отъ метрополіи тринадцати колоній въ сѣвер. Америкѣ (1773 г,) и образованіе самостоятельнаго государства Сѣв.-Ам. Соед. Штатовъ. Это новое государство играло и продолжаетъ играть важную роль въ міровомъ хозяйствѣ въ 19 в., а равно и въ наши дни.

Въ англійской колоніальной торговлѣ громадную роль играла остъ-индская компанія, учрежденная въ 1600 г. Подобно тому какъ и голландская компанія, она обладала правомъ войны и мира, правомъ содержанія войска, изданія законовъ, установленія таможенныхъ пошлинъ и пр. Названныя компаніи имѣли характеръ акціонерныхъ обществъ. Онѣ преслѣдовали не только коммерческія, но и политическія цѣли. Благодаря завоеваніямъ англійской остъ-индской компаніи и создалась англійская имперія въ Индіи.

Разсмотрѣніе колоніальной политики отдѣльныхъ государствъ ясно показываетъ, что въ основѣ ея лежалъ принципъ экономическаго подчиненія колоній метрополіи. Выработана была цѣлая система мѣропріятій, лишавшихъ колоніи возможности самостоятельнаго развитія.

Паденіе крѣпостного права.

Освобожденіе крестьянъ отъ крѣпостной зависимости происходило не одновременно въ различныхъ странахъ. Въ Англіи крѣпостное состояніе почти исчезло къ концу среднихъ вѣковъ, во Франціи и Западной Германіи полная отмѣна крѣпостного состоянія пріурочивается къ концу XVIII и началу XIX ст., въ Пруссіи и Австріи къ первой половинѣ 19 ст. и наконецъ, въ Россіи къ шестидесятымъ годамъ. Такимъ образомъ, освобожденіе крестьянъ шло съ запада на востокъ.

Въ крѣпостномъ состояніи нужно различать три стороны: во-первыхъ, мы имѣемъ здѣсь рядъ ограниченій *личности* крестьянина, напр. ограниченіе свободы передвиженія, выбора занятія, вступленія въ бракъ, распоряженія имуществомъ и т. д. Рядъ другихъ ограниченій касается права помѣщика на землю своего крѣпостного. За владѣніе господской землей крестьянинъ уплачивалъ ренту въ видѣ барщинныхъ повинностей, оброка и пр. Третью сторону крѣпостного состоянія составляетъ *патримоніальная юрисдикція*. Помѣщикъ имѣлъ право суда надъ своими крестьянами. Процессъ освобожденія кре-

стьянъ совершался неодновременно въ отношеніи трехъ указанныхъ сторонъ.

Въ XIII и XIV вв. въ Англіи была произведена повсюду замѣна натуральныхъ повинностей, лежавшихъ на крестьянахъ, денежными. Это значительно облегчило положеніе крестьянъ. Съ другой стороны, важное значеніе имѣлъ и обычай, поддерживаемый королевскою властью, что помѣщики не могутъ отступать на будущее время въ своихъ отношеніяхъ къ крѣпостнымъ отъ тѣхъ правилъ, которыя были установлены ими или унаслѣдованы отъ прежнихъ владѣльцевъ. Эти обычаи помѣстій указывались въ копіяхъ, выдаваемыхъ съ вотчинно-судебныхъ протоколовъ. Послѣдніе содержали опись инвентаря имѣнія, перечень повинностей и пр. Распространеніе такого обычая повсемѣстно превратило крѣпостныхъ въ такъ называемыхъ копигольдеровъ, подъ которыми понимались держатели господской земли на особыхъ условіяхъ, указываемыхъ въ копіяхъ. Копигольдеры постепенно пріобрѣтаютъ, въ связи съ переводомъ натуральныхъ повинностей въ денежныя, права пожизненыхъ, а чаще наслѣдственныхъ оброчныхъ владѣльцевъ.

Съ урегулированіемъ правъ на землю копигольдеры получаютъ и личную свободу. Они пріобрѣтаютъ право иска на судѣ противъ каждаго, за исключеніемъ своего помѣщика; въ XV в. за ними признается право иска и противъ владѣльцевъ. Такъ постепенно и незамѣтно въ Англіи исчезло крѣпостное состояніе къ началу новаго времени. Освобожденіе крестьянъ въ Англіи произошло безъ надѣленія крестьянъ землею, этимъ и объясняется происхожденіе класса наслѣдственныхъ арендаторовъ. Послѣдніе представляютъ характерную особенность аграрнаго строя этой страны.

Въ связи съ паденіемъ крѣпостного состоянія въ Англіи произошла одна существенная перемѣна въ аграрныхъ отношеніяхъ: къ концу среднихъ вѣковъ и въ особенности—въ XV в. въ Англіи стало развиваться овцеводство въ виду усиленнаго спроса на англійскую шерсть со стороны шерстяныхъ мануфактуръ во Фландріи. Шерсть стала главнымъ предметомъ вывоза Англіи. Въ началѣ XV в. изъ 40.000 ф. стр. всѣхъ торговыхъ налоговъ и пошлинъ 30.000 ф. стр. падало на одну шерсть. Овцеводство сдѣлалось самой доходной отраслью хозяйства. Для овцеводста пригодны были земли, выдѣленныя изъ черезполоснаго общиннаго пользованія. Такія земли назывались «огороженными», такъ какъ онѣ обычно обносились изгородью. Отсюда разверстаніе земель и получило названіе «огораживанія».

Процессъ огораживанія земель въ XV—XVI вв. проявлялся въ разныхъ формахъ. Иногда помѣщики огораживали общинныя пастбища, въ другихъ случаяхъ для округленія своихъ владѣній они тѣми и другими притѣсненіями сгоняли крестьянъ съ надѣловъ. Къ системѣ огораживанія земель прибѣгало и состоятельное крестьянское населеніе, для котораго также былъ выгоденъ переходъ отъ хлѣбопашества къ овцеводству. Страдали отъ этой системы малоземельные крестьяне. Лишенные общиннаго пастбища, они не могли дер-

жать достаточное количество скота. Хлѣбопашество сдѣлалось малодоходнымъ, спросъ на рабочія руки въ деревнѣ палъ, такъ какъ овцеводство требовало значительно меньшаго числа рабочихъ, чѣмъ хлѣбопашество. Всѣ эти условія побуждали крестьянъ продавать свои недостаточные надѣлы и переселяться въ города, въ промышленные центры въ поискахъ за заработкомъ. Обезземеленіе крестьянъ приняло особенно широкіе размѣры въ XVIII в. Наплывъ въ города и въ промышленные центры сельскаго населенія представлялъ богатый источникъ наемной рабочей силы для нарождавшейся въ это время крупной мануфактурной промышленности. Деревня обезлюдѣла, крестьянскія усадьбы опустѣли, ихъ замѣнили скотные дворы и пастбища. «Гдѣ раньше было множество жилищъ и ихъ обитателей, тамъ теперь остался одинъ овчаръ и его собака», замѣчаетъ съ грустью современникъ.

Во Франціи крестьяне получаютъ личную свободу почти повсюду съ XVI в. Дольше сохранялись остатки крѣпостного состоянія въ восточныхъ провинціяхъ Франціи. Крестьяне названныхъ провинцій производили платежи и выполняли нѣкоторыя повинности за владѣніе землей. Окончательная отмѣна крѣпостного состоянія въ этой странѣ была произведена во время великой французской революціи.

Въ Западной части Германіи отмѣна крѣпостного состоянія произошла раньше и съ меньшими треніями, чѣмъ въ восточной. Въ западныхъ государствахъ Германіи (Баденъ и др.) освобожденіе крестьянъ отъ крѣпостной зависимости происходило путемъ замѣны ежегодныхъ платежей уплатой опредѣленной капитальной суммы (напр. путемъ уплаты 25-кратнаго размѣра этихъ платежей). Въ сѣверо-восточной и юго-восточной Германіи крѣпостное состояніе сохранялось во всей своей неприкосновенности.

Въ Пруссіи, Мекленбургѣ еще смотрѣли на крестьянъ, какъ на вещь. «Ихъ личность и имущество принадлежитъ господину, и все, что они пріобрѣтаютъ, идетъ въ пользу господину». Крестьяне не только отдавались въ наемъ, но закладывались и продавались. Такими же чертами характеризуется крѣпостное состояніе и въ Россіи. Личную свободу крестьяне получили въ Австріи въ 1786 г., въ Пруссіи—въ 1807 г. Выкупъ крестьянскихъ земель и окончательная отмѣна патримоніальной юрисдикціи были произведены въ Пруссіи въ связи съ революціей 1848 г.

Въ Россіи освобожденіе крестьянъ съ надѣленіемъ ихъ землею совершилось 19 февраля 1861 г.

Измѣненія въ обрабатывающей промышленности (домашняя промышленность и мануфактура).

Расширеніе міровой торговли, столь характерное для новаго времени, должно было вызвать соотвѣтствующія измѣненія и въ обрабатывающей промышленности. Въ средніе вѣка производство и сбытъ товара по общему правилу не были разъединены. Ремесленникъ, производившій тотъ или иной продуктъ, самъ и сбывалъ его. Цеховые уставы, регулируя сбытъ готовыхъ издѣлій, ставили своей

цѣлью противодѣйствіе превращенію ремесленника въ торговца. Расширеніе торговаго обмѣна, въ особенности появленіе вывоза заграницу на отдаленные рынки сдѣлало выполненіе однимъ лицомъ функцій производства и сбыта весьма затруднительнымъ. Цехи нашли такой выходъ изъ этого затрудненія: поручали сообща одному мастеру продажу изготовленныхъ членами издѣлій. Такой мастеръ оставлялъ временно производство, отправлялся съ товаромъ, обработаннымъ членами цеха, на отдаленный рынокъ, напр. на ярмарку, и затѣмъ возвращался домой и опять брался за свое ремесло. Чѣмъ больше расширялся сбытъ товара, чѣмъ отдаленнѣе были рынки сбыта, тѣмъ скорѣе такой мастеръ превращался въ купца. Онъ оставался членомъ того же цеха, но бросалъ свое ремесло, спеціализировался на продажѣ товаровъ, хорошо зналъ рынокъ. Естественно, онъ долженъ былъ давать тѣ и другія указанія своимъ товарищамъ. Съ накопленіемъ капитала, такой мастеръ-торговецъ постепенно экономически подчинялъ сотоварищей-производителей. Вначалѣ такой мастеръ продавецъ уплачивалъ деньги за взятый для продажи товаръ, по возвращеніи изъ поѣздки на ярмарку, по реализаціи продажи. Позже онъ сталъ выдавать нѣкоторыя суммы въ видѣ авансовъ подъ взятый товаръ. Производитель былъ заинтересованъ въ полученіи такого аванса, ему нужны деньги на покупку сырья, на уплату заработной платы подмастерьямъ. Ему нельзя пріостановить производства до возвращенія изъ поѣздки мастера-торговца. Система выдачи авансовъ привела въ концѣ концовъ къ покупкѣ товара торговцемъ. Путемъ медленной эволюціи такой мастеръ торговецъ превратился въ скупщика. Такъ появился классъ торговцевъ—посредниковъ между ремесленникомъ и потребителемъ.

Въ результатѣ ремесло переходитъ въ новую форму промышленности, называемую *доташней системой крупнаго производства.* Мастеръ работалъ попрежнему у себя на дому, въ своей мастерской съ подмастерьями и учениками, съ тѣмъ существеннымъ различіемъ, что онъ сбывалъ свои издѣлія не потребителю, а скупщику. Эта система промышленности прежде всего возникла въ тѣхъ центрахъ, которые поставляли товары на отдаленные рынки, напр. во фламандскихъ городахъ, выдѣлывавшихъ тонкіе сорта сукна, въ итальянскихъ—выдѣлывавшихъ шелковыя ткани для всей Европы.

Зависимость производителя отъ скупщика принимала разнообразныя формы. Иногда производитель продавалъ скупщику готовый товаръ, сработанный имъ при помощи своихъ орудій производства, изъ пріобрѣтеннаго на свои средства сырья. Здѣсь экономическая зависимость ограничивалась областью сбыта. Въ другихъ случаяхъ производитель, получая отъ скупщика сырье, перерабатывалъ его для скупщика. Въ большую зависимость попадалъ тотъ ремесленникъ, который получалъ не только сырье, но и орудія производства. Здѣсь онъ превращался почти въ наемнаго рабочаго, перерабатывающаго хозяйское сырье при посредствѣ хозяйскихъ орудій производства. Правда, такой производитель все еще работалъ у себя на дому, и распорядокъ и время его работы не зависили внѣшнимъ образомъ отъ хозяина.

Возникновеніе системы домашней промышленности совершалось еще и другимъ путемъ. Ограниченія и стѣсненія цеховой регламентаціи по отношенію къ обрабатывающей промышленности стали особенно стѣснительны въ эпоху упадка цеховъ. Они совершенно не соотвѣтствовали тѣмъ требованіямъ, которыя предъявляла хозяйственная жизнь подъ вліяніемъ новыхъ открытій и изобрѣтеній. Такъ какъ область примѣненія цехового законодательства ограничивалась территоріей города, то новые промыслы начали обосновываться по деревнямъ, куда не достигало вліяніе цеховъ.

Съ XVI ст. въ Англіи, а также и въ другихъ странахъ наблюдается перемѣщеніе промышленныхъ занятій изъ городовъ въ предмѣстья или сельскіе округа. По словамъ современниковъ, въ рѣдкой деревенской хижинѣ не стояла прялка и не находилось одного или двухъ ткацкихъ станковъ для выдѣлки суконъ. Деревенскіе ремесленники или кустари, такъ какъ они занимались мастерствомъ въ качествѣ подсобнаго занятія къ земледѣлію, не могли обходиться безъ скупщика, снабжавшаго ихъ сырьемъ, оборотными средствеми, иногда орудіями производства и забиравшаго отъ нихъ готовыя издѣлія.

Указаніе на то, что кустарный промыселъ въ деревняхъ производился по системѣ домашней промышленности, можно найти въ дошедшихъ до насъ жалобахъ на утайку матеріаловъ. Жалобы скупщиковъ на утайку матеріала рабочими вызвали изданіе спеціальныхъ законовъ для борьбы съ этимъ зломъ. Мировые судьи обязаны были назначать особыхъ инспекторовъ для наблюденія за производствомъ, въ особенности въ шерстянной промышленности.

Возникновеніе домашней системы промышленности создало важную перемѣну въ формахъ обрабатывающей промышленности. Самостоятельный нѣкогда ремесленникъ, работавшій непосредственно на потребителя, превратился въ зависимаго отъ скупщика рабочаго. Въ нѣкоторыхъ случаяхъ онъ не могъ брать работу у другого скупщика. Уходя отъ одного скупщика, мастеръ долженъ былъ брать свидѣтельство о своей работѣ и поведеніи, безъ такого свидѣтельства ему трудно было получить работу у другого скупщика. Каждый скупщикъ держалъ въ своихъ рукахъ значительное число зависимыхъ мастеровъ, ему выгоднѣе было отправлять товары на рынокъ болѣе значительными партіями. Поэтому система домашней промышленности носила значительные размѣры. Это не мелкая форма производства, какой являлось ремесло, но крупная. Ея характерной особенностью является то, что здѣсь рабочіе не соединены подъ одной кровлею, но работаютъ у себя на дому, въ кругу своей семьи. Сохраняютъ нѣкоторую видимость самостоятельности въ отношеніи продолжительности рабочаго дня, распорядка работы и пр.

Неудобства такой формы промышленности заключались въ разбросанности рабочихъ: во-первыхъ, это приводило къ утайкѣ матеріала, во-вторыхъ, не было возможности примѣнить техническое раздѣленіе труда, такъ какъ каждый рабочій работалъ независимо отъ другого, выполняя совершенно тождественныя операціи. Эти сла-

быя стороны системы домашней промышленности привели къ возни, кновенію *мануфактуры*. При этой формѣ промышленности мастеръ-работавшій на скупщика у себя на дому, перешелъ въ мастерскую хозяина. Подъ мануфактурой въ нашемъ смыслѣ слова понимается крупное предпріятіе, въ которомъ болѣе или менѣе значительное число рабочихъ соединено подъ одной кровлей подъ надзоромъ предпринимателя и гдѣ уже примѣняется раздѣленіе труда. Въ изучаемый періодъ мануфактурой назывались предпріятія въ текстильной промышленности (прядильно-ткацкая, шерстяная, хлопчато-бумажная и пр.). Соединеніе со словомъ мануфактура такого значенія дошло и до нашего времени. Переходъ отъ домашней системы къ мануфактурѣ совершался постепенно. Сначала въ централизованномъ заведеніи выполнялись какіе-либо отдѣльные процессы производства, требовавшіе особаго надзора или особыхъ техническихъ приспособленій. Иногда начало и конецъ производственнаго процесса выполнялся въ централизованномъ заведеніи, напр. очистка и сортировка сырого матеріала или его окончательная отдѣлка, промежуточныя же стадіи производства выполнялись на дому у отдѣльныхъ рабочихъ. Въ этомъ случаѣ мануфактура, какъ централизованнсе предпріятіе, соединялась съ домашней системой, какъ децентрализованнымъ предпріятіемъ.

Обычно въ формѣ мануфактуры учреждались новыя отрасли промышленности при содѣйствіи иностранныхъ мастеровъ. Въ виду вражды къ иностранцамъ мѣстныхъ жителей, ихъ селили въ отдѣльныхъ помѣщеніяхъ. При этихъ зданіяхъ устраивались особыя техническія приспособленія, нужныя для даннаго промысла. Совмѣстно живущіе иностранные мастера сплошь и рядомъ работали вмѣстѣ, для обученія къ нимъ приставлялись туземные рабочіе. Такъ возникали крупныя предпріятія въ видѣ мануфактуръ въ новыхъ отрасляхъ промышленности. Чаще всего такимъ путемъ возникали отрасли производства, вырабатывавшія предметы роскоши, напр. производство гобеленовъ, зеркалъ во Франціи и пр.

Иногда централизованныя промышленныя предпріятія въ видѣ мануфактуръ устраивались правительствомъ въ домахъ призрѣнія, тюрьмахъ, работныхъ домахъ. Государство вводило въ такихъ заведеніяхъ различныя производства въ родѣ прядильнаго, чулочно-вязальнаго и пр. Едва ли нужно говорить, что такого рода попытки насажденія промышленности оказывались всегда неудачными.

Характерную особенность мануфактуры составляло примѣненіе раздѣленія труда. Производственный процессъ распадался на рядъ простыхъ операцій и каждая изъ нихъ поручалась опредѣленному рабочему, спеціализировавшемуся въ ней. Примѣненіе раздѣленія труда устраняло необходимость продолжительнаго обученія, принятаго въ ремеслѣ. Ремесленникъ путемъ долгой выучки пріобрѣталъ техническіе навыки для изготовленія цѣлаго предмета. Рабочій на мануфактурѣ выполнялъ только одну операцію, что не требовало долгой выучки. На мануфактурѣ трудъ распредѣлялся такъ, что болѣе сложныя работы поручались обученнымъ рабочимъ, а болѣе простыя—необученнымъ. Очевидно, здѣсь могъ найти примѣненіе

своему труду и крестьянинъ, бросившій свой надѣлъ и переселившійся въ городъ или промышленный центръ. Примѣненіе раздѣленія труда на мануфактурѣ значительно повысило его производительность. При одинаковой затратѣ труда мануфактура вырабатывала большее количество продуктовъ, чѣмъ ремесленники или рабочіе, занятые по домашней системѣ. Очевидно, мануфактурныя издѣлія должны были понизиться въ цѣнѣ сравнительно съ ремесленными. Въ результатѣ мануфактура стала вытѣснять съ рынка мелкаго ремесленника.

Развитіе кредита и банковъ.

Измѣненія въ торговлѣ и обрабатывающей промышленности сопровождались измѣненіями и въ области кредитнаго обращенія. Мы знаемъ, что введеніе въ торговый оборотъ векселей относится еще къ среднимъ вѣкамъ. Средневѣковые векселя въ сущности не являлись кредитнымъ документомъ, а служили для перевода денегъ. Съ XVI в. появляются векселя при куплѣ-продажѣ. Купецъ, пріобрѣтающій партію товара, не расплачивается наличными, а выдаетъ вексель, долговое обязательство, по которому уплата производится по истеченіи срока, указаннаго въ векселѣ. Появляется покупка товара въ кредитъ. Важнымъ шагомъ на пути развитія кредитныхъ сдѣлокъ являлось допущеніе въ началѣ XVII в. перехода векселей изъ рукъ въ руки посредствомъ передаточной надписи на оборотѣ (такъ наз. индоссаментъ). Вексельное обращеніе благодаря этому стало быстро развиваться, такъ какъ надежность векселя повысилась вслѣдствіе того, что отвѣтственными по векселю были всѣ, кто сдѣлалъ на немъ свою надпись. Передаточная надпись нашла юридическое регулированіе въ торговомъ уставѣ Кольбера 1673 г.

Въ XVII в. появляется и учетъ векселей, т. е. уплата суммы, означенной въ векселѣ, до наступленія его срока съ удержаніемъ въ пользу лица, учитывающаго вексель, извѣстнаго процента. Это обстоятельство содѣйствовало дальнѣйшему распространенію векселей, такъ какъ векселедержатели въ любой моментъ могли представить вексель къ учету и получить нужныя имъ деньги до истеченія его срока.

Для развитія кредитныхъ сдѣлокъ въ новсе время имѣло существенное значеніе допущеніе закономъ взиманія ссуднаго процента. Въ средніе вѣка взиманіе процента считалось грѣхомъ и запрещалось церковью и государствомъ. Въ новое время взиманіе процента было допущено съ установленіемъ извѣстной нормы.

Въ XVII ст. въ Голландіи и Англіи появился обычай уплаты денегъ посредствомъ чековъ, т. е., письменныхъ приказовъ вкладчиковъ своимъ банкирамъ уплатить предъявителю чека означенную въ немъ сумму. Чековый оборотъ упрощалъ денежные разсчеты и сокращалъ потребность въ металлической наличности.

Развитіе кредитнаго обращенія требовало наличности особыхъ учрежденій; такими учрежденіями и явились банки, получившіе прочную организацію въ новое время. Мы знаемъ, что банковое

дѣло развилось изъ мѣняльнаго промысла, игравшаго столь важную роль въ средніе вѣка. Мѣнялы, имѣвшіе для нуждъ своего промысла безопасныя помѣщенія, стали принимать отъ посторонних лицъ денежные вклады на храненіе, взимая за это особое вознагражденіе. Въ Англіи аналогичную роль играли золотыхъ дѣлъ мастера. Послѣдніе принимали отъ частныхъ лицъ вклады на храненіе въ своихъ безопасныхъ кладовыхъ. Какъ мѣнялы, такъ и ювелиры выдавали вкладчикамъ особыя свидѣтельства, удостовѣрявшія цѣнность вклада.

Правительство тѣхъ и другихъ странъ, зная о томъ, что у ювелировъ, мѣнялъ хранятся большія суммы денегъ, заключали у послѣднихъ займы. Первоначально ювелиры давали правительству деньги тайкомъ, безъ вѣдома своихъ вкладчиковъ. Позже стали дѣлать это съ ихъ вѣдома. Причемъ уже не брали съ вкладчиковъ вознагражденія за храненіе, а дѣлились съ ними частью того процента, который они сами получали отъ правительства. Ювелиры и мѣнялы получили въ новое время названіе банкировъ.

Рядомъ съ единоличными банкирами появляются въ новое время банки, какъ коллективныя учрежденія. Неудовлетворительность денежнаго обращенія и въ началѣ новаго времени побудила купцовъ установить для взаимныхъ разчетовъ особую денежную единицу, общую для всѣхъ, по которой расцѣнивались всѣ разносортныя и разновидныя монеты. Для осуществленія этого начинанія и созданы были особыя учрежденія, названныя банками, въ началѣ XV в.—Генуэзскій, Амстердамскій (1600 г.), Венеціанскій (1619), Гамбургскій (1619) и др. Купечество, объединенное вокругъ банка, производило взаимные платежи при посредствѣ банка. Послѣдній, принимая отъ своихъ вкладчиковъ любую ходячую монету, открывалъ имъ кредитъ примѣнительно къ установленной банковой монетѣ.

Система урегулированія взаимныхъ расчетовъ привела къ возникновенію новой банковой операціи, извѣстной подъ именемъ «жиро». Купцы, державшіе деньги въ одномъ и томъ же банкѣ, соглашались производить взаимные разсчеты безъ передачи наличныхъ денегъ, а путемъ переноса со счета одного на счетъ другого, выполняемаго банкомъ. Возникновенію этой операціи благопріятствовала все та же неурядица въ монетномъ дѣлѣ. Жиро-банки сначала принимали вклады только на храненіе, позже стали пускать часть вкладовъ въ оборотъ въ качествѣ краткосрочныхъ ссудъ. Вкладчики не теряли права требовать свой вкладъ обратно въ любое время. Банки исходили изъ разсчета, выведеннаго на основаніи опыта, что всѣ вклады одновременно не могутъ быть потребованы; во-вторыхъ, если одни вкладчики брали свои вклады, то другіе въ тоже время вносили вклады въ банкъ. Въ результатѣ въ распоряженіи банка всегда остается часть вкладовъ, которой онъ можетъ пользоваться для выдачи надежныхъ ссудъ. Благодаря этой операціи, банки перестали быть только хранителями чужихъ капиталовъ, но превратились въ посредниковъ между лицами, владѣющими капиталами и нуждающимися въ нихъ.

Особое значеніе въ дѣлѣ развитія банковъ въ новое время имѣла операція, извѣстная подъ именемъ *выпуска банковыхъ билетовъ*. Зародыши этой операціи мы находимъ въ свидѣтельствахъ на вклады, выдаваемыхъ сначала ювелирами, а позже жиро-банками. Эти свидѣтельства обращались среди лицъ торговаго класса при взаимныхъ разсчетахъ. Отсюда недалекъ былъ переходъ къ выпуску банкомъ билетовъ, непокрытыхъ звонкой монетой. Этотъ шагъ былъ сдѣланъ Амстердамскимъ банкомъ; онъ сталъ выпускать въ обращеніе большее количество билетовъ, чѣмъ сколько было въ его кладовыхъ звонкой монеты. Такъ развилась эмиссіонная операція банковъ. Это нововведеніе имѣло весьма важное значеніе для народнаго хозяйства. Оно давало возможность увеличивать орудія обращенія, не требовавшія затратъ капитала. Въ виду возникшихъ въ связи съ выпускомъ банковыхъ билетовъ злоупотребленій, правительства тѣхъ и другихъ странъ вынуждены были взять на себя регулированіе выпуска банковыхъ билетовъ.

Въ новое время банки иногда возникали по иниціативѣ правительства. Послѣднее, нуждаясь въ деньгахъ главнымъ образомъ для всенныхъ цѣлей, основывало банкъ для того, чтобы взять въ займы собранный банкомъ капиталъ. Такъ возникъ Англійскій банкъ на акціонерныхъ началахъ (1694 г.), играющій столь важную роль въ современномъ хозяйствѣ всего міра.

Экономическая доктрина XVI—XVIII ст. (меркантилизмъ).

Подъ именемъ меркантилизма извѣстно какъ направленіе экономической политики, такъ и теченіе экономической мысли, отражавшее данное направленіе. Въ системѣ экономическихъ мѣропріятій, выдвинутыхъ государствомъ для регулированія хозяйственной жизни, особое значеніе придавалось торговлѣ, отсюда и названіе всего этого направленія.

Основную особенность меркантилизма, какъ направленія экономической политики, составляло покровительство національной промышленности и торговлѣ. Оно достигалось запрещеніями и ограниченіями ввоза иностранныхъ товаровъ, обложеніемъ ихъ высокими пошлинами, иногда поощреніемъ вывоза туземныхъ издѣлій. Для того, чтобы обезпечить дешевизну сырья, нужнаго для обрабатывающей промышленности, правительство воспрещало вывозъ сырья, напр. запрещеніе вывоза изъ Англіи шерсти, кожъ.

Въ основѣ меркантилистической политики лежалъ принципъ—«выгода одного есть вредъ другого». Отсюда и происходило взаимное соперничество національныхъ государствъ; каждое государство стремилось выиграть за счетъ другого въ экономическомъ и политическомъ преобладаніи.

Для поднятія техники мануфактурной промышленности государство заботилось о привлеченіи искусныхъ мастеровъ изъ-за границы. Англія покровительствовала переселенію суконныхъ мастеровъ изъ Фландріи. Въ концѣ концовъ Англія развила суконную промышленность и начала вывозить за-границу сукна, между тѣмъ какъ раньше вывозила одну шерсть. Во Франціи привлеченіемъ

иностранныхъ мастеровъ занимался извѣстный министръ Людовика XIV Кольберъ [1]), убѣжденный меркантилистъ. Расцвѣтъ художественной промышленности во Франціи былъ вызванъ неутомимой дѣятельностью этого министра.

Меркантилисты придавали особое значеніе пріобрѣтенію колоній въ тропическихъ и подтропическихъ странахъ. Колоніи должны были доставлять метрополіи дешевое сырье въ обмѣнъ на продукты обрабатывающей промышленности. Для развитія торговли съ колоніями необходима была наличность торгового флота. Всяческое содѣйствіе и поощреніе отечественнаго судоходства составляло одну изъ важныхъ задачъ меркантилистической политики.

Въ цѣляхъ развитія отечественной промышленности проводили строгую регламентацію способовъ производства. Для надзора за частными промышленными предпріятіями назначались особые инспектора. Въ обязанность послѣднихъ входило указаніе мастерамъ лучшихъ пріемовъ производства, ознакомленіе ихъ съ новыми открытіями, которые правительство пріобрѣтало у иностранныхъ фабрикантовъ иногда за большія деньги.

Въ эпоху господства меркантилизма вся хозяйственная жизнь подвергалась правительственной опекѣ и заботамъ. Меркантилистическая политика составляла одну изъ сторонъ господствовавшей тогда системы *полицейскаго государства*. Въ эту эпоху не только хозяйственный бытъ націи, но и вся общественная жизнь подвергалась опекѣ и регулированію.

Для пониманія меркантилизма слѣдуетъ имѣть въ виду, что это направленіе придавало особенное значеніе деньгамъ, какъ богатству, которое страна должна обезпечить себѣ рядомъ спеціальныхъ мѣропріятій. Эта мысль возникла подъ вліяніемъ быстраго обогащенія Испаніи, послѣ открытія Америки и прилива драгоцѣнныхъ металловъ.

Придавая такое большое значеніе деньгамъ, меркантилисты стремились къ тому, чтобы создать выгодный торговый балансъ. Подъ торговымъ балансомъ меркантилисты понимали отношеніе между цѣнностью товаровъ, вывезенныхъ за-границу и ввезенныхъ изъ-за границы. Выгоднымъ считался торговый балансъ при превышеніи вывоза надъ ввозомъ; въ такомъ случаѣ разница должна была покрываться ввозомъ монеты. Для того чтобы добиться выгоднаго торговаго баланса меркантилизмъ и создалъ цѣлый рядъ мѣропріятій, содѣйствующихъ вывозу туземныхъ произведеній и сокращенію привоза иностранныхъ.

Необходимо имѣть въ виду, что меркантилизмъ, какъ направленіе экономической политики, въ каждой странѣ носилъ свои особенности. Географическія условія, хозяйственный бытъ, политическій строй—все это оказывало вліяніе на экономическую политику. Во Франціи меркантилистическая политика нашла особенно широкое примѣненіе въ области обрабатывающей промышленности, въ Испаніи и Португаліи—въ колоніальной торговлѣ, въ Голландіи—

---

[1]) По имени Кольбера все это направленіе экономической политики называютъ иногда «кольбертизмомъ».

въ мореплаваніи и наконецъ, въ Англіи въ сельскомъ хозяйствѣ. Въ интересахъ землевладѣльцевъ, потерявшихъ на запрещеніи вывоза шерсти, были изданы хлѣбные законы (1689 г.). Цѣль этихъ законовъ состояла въ томъ, чтобы создать нормальную цѣну на хлѣбъ, обезпечивающую достаточный доходъ земледѣльцу и землевладѣльцу, но вмѣстѣ съ тѣмъ, не слишкомъ обременительную и для потребителя. Закономъ была установлена нормальная цѣна хлѣба. До тѣхъ поръ, пока цѣны на внутреннемъ рынкѣ не достигали этой нормы, ввозъ хлѣба изъ за-границы воспрещался. Для поощренія вывоза хлѣба за-границу выдавалась премія. Этимъ хотѣли поднять цѣну до нормальнаго уровня. Въ случаѣ внутреннія цѣны достигали этого уровня, ввозъ дѣлался свободнымъ, преміи на вывозъ отмѣнялись.

Меркантилизмъ не можетъ быть признанъ теоретической системой. Его представители занимались исключительно разработкой практическихъ вопросовъ торговой и вообще экономической политики. Среди литературныхъ представителей меркантилизма въ Англіи слѣдуетъ назвать *Вильяма Стаффорда*. Ему приписывается сочиненіе, вышедшее въ концѣ XVI в. подъ заглавіемъ: «Краткое изложеніе нѣкоторыхъ обычныхъ жалобъ среди нашихъ современниковъ». Написано оно въ формѣ бесѣды между представителями различныхъ сословій. Жалоба, о которой трактуетъ авторъ, касается дороговизны. Бесѣдующіе поочередно указываютъ тѣ средства, какими можно помочь этой общей нуждѣ. Путемъ соотвѣтствующей торговой политики можно оказывать вліяніе на недостатокъ и избытокъ товаровъ. Англія бѣднѣетъ потому, что иностранцы вывозятъ изъ нея деньги. Иностранцы вывозятъ изъ Англіи сырье, а затѣмъ возвращаютъ его въ видѣ обработанныхъ издѣлій. Если бы эти издѣлія производились въ королевствѣ, населеніе получило бы лишній заработокъ, пошлины падали бы на иностранцевъ и чистая прибыль осталась бы въ странѣ. Для достиженія этого представляется желательнымъ установленіе требованія, чтобы ни одинъ изъ сырыхъ продуктовъ не вывозился изъ Англіи въ необработанномъ видѣ; вмѣстѣ съ этимъ долженъ быть воспрещенъ ввозъ иностранныхъ мануфактурныхъ товаровъ. «Для насъ было бы лучше платить нашимъ соотечественникамъ дороже, чѣмъ иностранцамъ дешевле, за одни и тѣ же товары; ибо, какъ бы ни была ничтожна выручка, которая идетъ за-границу, для насъ она пропадаетъ». «Мы должны слѣдить за тѣмъ, чтобы не покупать у иностранцевъ больше, чѣмъ мы имъ продаемъ; такъ какъ иначе мы раззоряли бы себя, а ихъ обогащали бы».

Въ разсматриваемомъ сочиненіи основная идея меркантилизма о выгодномъ торговомъ балансѣ и мѣрахъ къ его осуществленію находитъ себѣ теоретическое обоснованіе. Въ трудахъ писателя первой половины XVII в. *Томаса Мена* эта мысль получаетъ дальнѣйшее развитіе. Менъ уже выступаетъ противъ запрещенія вывоза денегъ. Онъ уподобляетъ ихъ сѣменамъ, возвращающимся осенью по уборкѣ урожая съ прибылью. Богатство страны увеличивается путемъ перевѣса въ торговлѣ. Въ иностранной торговлѣ должно держаться того правила, чтобы ежегодно продавать иностранцамъ

своихъ товаровъ на большую сумму, чѣмъ покупать у нихъ. Для достиженія выгоднаго торговаго баланса нужно озаботиться увеличеніемъ вывоза отечественныхъ товаровъ и сокращеніемъ привоза иностранныхъ. Интересно, что Менъ не одобряетъ прямого запрещенія привоза иностранныхъ товаровъ. Иностранныя государства могутъ отвѣтить такою же мѣрой и тѣмъ нанести ущербъ англійской торговлѣ. Для уменьшенія привоза товаровъ изъ-за границы слѣдуетъ просто воздерживаться отъ излишняго потребленія иностранныхъ товаровъ. Менъ выдвигалъ значеніе для Англіи торговли съ Индіей. Англичане черезъ перепродажу индійскихъ товаровъ получаютъ большую выгоду, чѣмъ жители Индіи.

У писателя второй половины XVII в. *Чайльда* мы находимъ восхваленіе навигаціоннаго акта Кромвеля, называемаго имъ «великой морской хартіей». Богатство страны зависитъ отъ развитія національнаго судоходства. О состояніи торговаго баланса необходимо судить по увеличенію и убыли торговыхъ судовъ, а не путемъ сравненія привоза и вывоза товаровъ. Другимъ средствомъ для установленія благопріятнаго торговаго баланса Чайльдъ считаетъ низкій процентъ. При наличности этого условія торговля получаетъ дешевый капиталъ и вмѣстѣ съ тѣмъ дешевыя средства производства. Поэтому она можетъ продавать свои товары по болѣе низкимъ цѣнамъ и тѣмъ самымъ успѣшно бороться съ иностранной конкуренціей.

Въ другихъ странахъ меркантилизмъ не имѣлъ особенно яркихъ представителей. Изъ французскихъ меркантилистовъ можно назвать *Монкретьена*, впервые употребившаго терминъ полит.-экономія. Въ «Трактатѣ полит. экономіи» (1615 г.) онъ выдвигаетъ значеніе профессіональнаго образованія и для распространенія его предлагаетъ рядъ мѣръ. По его мнѣнію, въ торговлѣ выигрышъ одного связанъ съ потерей для другого. Иностранные купцы уподобляются имъ насосу, выкачивающему кровь изъ народнаго организма.

Итальянскіе меркантилисты (Серра, Галіани) занимались преимущественно вопросомъ о деньгахъ. Итальянскія городскія республики были аристократіями банкировъ, отсюда понятно почему меркантилисты этой страны интересовались денежнымъ вопросомъ.

Меркантилизмъ имѣлъ литературныхъ представителей и въ Россіи—Юрія Крижанича и Посошкова. Послѣдній въ своей «Книгѣ о скудости и богатствѣ (1724 г.) проводитъ тотъ взглядъ, что необходимо принимать всѣ мѣры къ тому, чтобы какъ можно меньше зависить отъ иноземцевъ, потому что все покупаемое отъ иностранныхъ купцовъ ведетъ къ отливу изъ страны денегъ и къ ея обѣдненію; съ другой стороны, необходимо развивать собственные отечественные промыслы.

Нѣкоторыя идеи, выдвинутыя меркантилистами, сохранили свое жизненное значеніе и для нашего времени. Ихъ ученіе о мѣрахъ поднятія національной промышленности и торговли, получивъ болѣе совершенную обработку въ трудахъ позднѣйшихъ экономистовъ (Фридриха Листа), осуществляется тѣми и другими стра-

нами и теперь въ видѣ покровительственной системы (т. н. протекціонизмъ).

Важнѣйшія черты хозяйственнаго строя Франціи наканунѣ «Великой французской революціи». Физіократы.

Эпоха меркантилизма характеризуется измѣненіемъ всего хозяйственнаго быта западно-европейскихъ народовъ. Средневѣковое феодальнсе государство съ его натуральнымъ хозяйствомъ уступило мѣсто абсолютной монархіи. Въ этомъ переворотѣ важную роль сыгралъ союзъ буржуазіи (т. н. третьяго сословія) и королевской власти въ общей борьбѣ съ духовенствомъ и дворянствомъ. Послѣ того, какъ исчезло могущество этихъ двухъ высшихъ сословій; съ другой стороны, окрѣпло городское сословіе подъ вліяніемъ меркантилистической политики, единеніе между монархомъ и буржуазіей стало сслабѣвать. Мѣропріятія, продиктованныя меркантилизмомъ, стали тормозить развитіе новой зарождающейся промышленности. И вотъ со второй половины XVIII в. начинается борьба третьяго сословія противъ все сковывающей политики полицейскаго государства. Эта борьба находитъ свое выраженіе въ реакціи противъ меркантилизма. Страной, гдѣ эта реакція приняла особенно рѣзкую форму, была Франція.

Увлеченіе въ эпоху Кольбера покровительствомъ мануфактурной промышленности привело французское сельское хозяйство къ разоренію. Особенно неблагопріятное вліяніе на сельское хозяйство оказывало запрещеніе вывоза французскаго хлѣба за-границу. Этой мѣрой хотѣли поддержать низкія цѣны на хлѣбъ въ интересахъ городского населенія. Низкія хлѣбныя цѣны разоряли земледѣльцевъ и привели къ тому, что французское сельское хозяйство оказалось въ состояніи застоя и упадка. Среди представителей сельскаго хозяйства должно было зародиться движеніе противъ увлеченія меркантилизмомъ. Представители этого теченія выдвинули новую точку зрѣнія—защиту интересовъ земледѣлія. Необходимо поднять благосостояніе земледѣльцевъ. Этого можно достигнуть неограниченнымъ вывозомъ хлѣба при одновременномъ запрещеніи его ввоза. Тяжелое финансовое положеніе Франціи, въ связи съ ея крайней задолженостью, настоятельно требовало преобразованія податной системы. Расточительность двора, крайняя неравномѣрность обложенія, широко распространенныя злоупотребленія при взиманіи налоговъ—все это вмѣстѣ взятое привело страну къ экономическому упадку. Современники рисуютъ тяжелую картину разсренія французскаго крестьянства наканунѣ великой французской революціи. Такъ какъ земледѣльческій классъ составлялъ главное ядро французскаго народа, пониженіе его благоссстоянія сопровождалось экономическимъ упадкомъ всей Франціи. Протестъ противъ всеобъемлющей опеки полицейскаго государства нашелъ свое выраженіе въ ученіи о естественномъ правѣ, развитомъ во Франціи въ половинѣ XVIII в. (Мантескье, Руссо). Физіократы стояли подъ сильнымъ вліяніемъ ученія объ естественномъ правѣ. Ихъ система является въ значительной мѣрѣ приспособленіемъ началъ естественнаго права

къ хозяйственной жизни. Школа физіократовъ положила основы теоріи полит. экономіи. Это первое теоретическое, а не только практическое направленіе въ полит. экономіи. Основателемъ этой школы былъ придворный врачъ Людовика XIV *Франсуа Кене* (род. 1694, ум. 1774 г.). Кене родился и выросъ въ деревнѣ. Впечатлѣнія дѣтства, вынесенныя изъ деревни, о тяжеломъ положеніи земледѣльческаго класса оказали рѣшительное вліяніе на все міровоззрѣніе Кене. Добившись выдающагося положенія при дворѣ, онъ не забылъ впечатлѣній юности. Первыя статьи по экономическимъ вопросамъ Кене напечаталъ въ большой энциклопедіи д'Аламбера. Основное сочиненіе Кене «Экономическая таблица» (Tableau économique) появилось въ 1758 г. Изъ другихъ сочиненій Кене можно назвать «О естественномъ правѣ» (Le droit naturel) и «Правила экономическаго управленія земледѣльческимъ государствомъ» (Maximes générales du gouvernement économique un royaume agricole).

Воззрѣнія Кене, высказанныя въ названныхъ сочиненіяхъ, нашли сторонниковъ. Первымъ наиболѣе преданнымъ его ученикомъ былъ Мирабо—организаторъ школы физіократовъ; послѣднему удалось образовать кружокъ учениковъ Кене. Этотъ кружокъ имѣлъ періодическія собранія закрытыя и открытыя для пропаганды своего ученія. Послѣдователи Кене начали издавать журналъ, подъ названіемъ «Эфемериды» для разработки и популяризаціи экономическихъ вопросовъ. Къ виднѣйшимъ представителямъ школы физіократовъ, вышедшимъ изъ этого кружка относятся: Дюпонъ-де-Немуръ [1]), аббатъ Бодо, Мерсье-де-ла-Ривьеръ, Летронъ. Школа физіократовъ быстро завоевала себѣ симпатіи и нашла себѣ сторонниковъ или почитателей даже среди коронованныхъ особъ. Идеи физіократизма начали проводиться кое-гдѣ и въ законодательныхъ актахъ. Нѣкоторое отраженіе эти идеи нашли и въ Россіи въ Екатерининскомъ Наказѣ. Восхваленіе сельскаго хозяйства, какъ основного фактора народнаго богатства—эта важнѣйшая идея физіократизма—проводится черезъ весь Наказъ. («Земледѣліе есть первый и главный трудъ, къ которому поощрять людей должно»). Особое мѣсто въ школѣ физіократовъ занимаетъ *Тюрго*. Онъ былъ не только теоретикомъ, но и государственнымъ дѣятелемъ, пытавшимся провести нѣкоторыя начала физіократизма въ жизнь въ бытность министромъ финансовъ. Это замѣтно сказалось въ эдиктахъ объ уничтоженіи цеховъ и привиллегій, предоставленныхъ мастерамъ, объ уничтоженіи мѣстныхъ сборовъ съ хлѣбной торговли, о превращеніи натуральныхъ дорожныхъ повинностей въ денежные сборы и пр. Тюрго извѣстенъ и какъ теоретикъ. Имъ написаны размышленія объ образованіи и распредѣленіи богатствъ (Réflexions sur la format on et la distribution des richesses). «Размышленія» представляютъ собою краткое, сжатое изложеніе основныхъ началъ физі-

---

[1]) Дюпонъ де Немуръ издалъ собраніе сочиненій Кене въ 1767 г. подъ заглавіемъ; «Physiocratie», ou constitution naturelle du gouvernement le plus avantageux au genre humaine въ 2 томахъ. Терминъ физіократія, заимствованный изъ греческаго языка, означаетъ ученіе о господствѣ законовъ природы. Кене и его ученики получили у современниковъ названіе физіократовъ, хотя сами-то они называли себя просто экономистами.

кратизма. Физіократизмъ, зародившись во Франціи нашелъ себѣ послѣдователей и въ другихъ странахъ. Особенными симпатіями пользовался физіократизмъ среди представителей польской экономической мысли.

Основатель физіократизма различалъ въ человѣческомъ общежитіи два правовыхъ порядка: «естественный порядокъ» (ordre naturel) и «положительный» (ordre positif). Подъ первымъ понимались естественные законы, установленные Творцомъ въ самомъ актѣ созданія. Естественные законы вѣчны и непреложны. Положительный порядокъ—это писанные законы, произведеніе рукъ человѣка. Они, будучи временными и скоропреходящими, представляютъ собою примѣненіе естественныхъ законовъ къ потребностямъ и условіямъ даннаго историческаго момента. Посколько устанавливается правильное отношеніе между писанными и естественными законами, постолько осуществляется истинное «экономическое управленіе», которое и обезпечиваетъ благосостояніе народа; отклоненіе писанныхъ законовъ отъ естественныхъ вызываетъ неизбѣжную гибель. Естественные законы должны служить путеводной звѣздой, направляющей жизненный путь государства. Чѣмъ ближе стоитъ положительный порядокъ къ естественному, тѣмъ выше могущество и благосостояніе народа. Различіе двухъ порядковъ существуетъ во всѣхъ сферахъ человѣческой жизни, такова основная предпосылка физіократизма. Мотивомъ хозяйственной дѣятельности, по мнѣнію физіократовъ, служитъ личный интересъ. Въ своей хозяйственной дѣятельности человѣкъ руководствуется принципомъ: достигнуть возможно большаго удовлетворенія своихъ потребностей съ возможно меньшими затратами. Для осуществленія этого принципа необходимо предоставить свободу человѣку какъ въ отношеніи производства, такъ и потребленія. Среди тѣхъ занятій, которыя служатъ человѣку для удовлетворенія его потребностей, физіократы на первомъ мѣстѣ ставили *земледѣліе*. Нѣтъ другого занятія выгоднѣе, пріятнѣе, приличнѣе, достойнѣе для свободнаго человѣка. Земледѣліе—источникъ всѣхъ богатствъ государства, а равно и богатствъ гражданъ. Оно является сознательнымъ присвоеніемъ даровъ природы, находящихся въ землѣ, этомъ *единственномъ* источникѣ богатствъ. Тѣ, кто занимается земледѣліемъ, представляютъ главнѣйшій въ народно-хозяйственномъ отношеніи классъ. Меркантилисты придавали наибольшее значеніе классу торгово-промышленному, физіократы — земледѣльческому. Одни земледѣльцы создаютъ излишекъ, остающійся за возмѣщеніемъ затраченнаго труда и другихъ расходовъ. Этотъ излишекъ физіократы называли чистымъ доходомъ (produit net). Поэтому одни земледѣльцы и составляютъ *производительный классъ*. Физіократы придавали особенное значеніе крупному фермерскому хозяйству, работавшему съ помощью капитала, съ большимъ количествомъ скота и примѣнявшему интенсивную культуру. Крупное производство относительно бережливѣе мелкаго и поэтому оно приноситъ чистый доходъ въ бо́льшихъ размѣрахъ. Купцы и промышленники, занимающіеся только перерабатываніемъ или перемѣщеніемъ продуктовъ, должны быть названы безплоднымъ классомъ (classe stérile). Производимое ими увеличеніе цѣнности продукта поглощается расхо-

дами на ихъ собственное содержаніе. Они не создаютъ такого излишка, какъ земледѣльцы. Съ точки зрѣнія естественнаго порядка только тѣ отрасли промышленности и торговли заслуживаютъ вниманія, которыя перерабатываютъ или пускаютъ въ обращеніе отечественное сырье. Тамъ, гдѣ торговля ввозитъ иностранное сырье и пищевые продукты, а отечественная промышленность перерабатываетъ его, мы имѣемъ нездоровое состояніе общества. «Все, что вредитъ земледѣлію, вредитъ также націи и государству; все, благопріятствующее земледѣлію, выгодно для народа и государства».

Правила экономической политики, выдвигаемыя школой физіократовъ, естественно вытекали изъ вышеуказанныхъ предпосылокъ. Физіократы являются противниками всякихъ привиллегій, монополій, государственной опеки. Болѣе крайніе послѣдователи физіократизма защищали принципъ полнаго невмѣшательства въ хозяйственную жизнь. Необходимо предоставить свободу хозяйственной жизни. Всякое положительное законодательство въ области народнаго хозяйства излишне, а подчасъ, и вредно. Эта мысль нашла свое выраженіе въ извѣстной фразѣ—laissez-faire, laissez-passer, ставшей какъ бы лозунгомъ физіократизма. Основатель физіократизма Кене не держался такой крайней точки зрѣнія. Онъ защищалъ принципъ свободы въ отношеніи промышленности и торговли, но не въ отношеніи сельскаго хозяйства. Послѣднему государство должно оказывать всякую защиту. Въ частности для поддержанія высокихъ цѣнъ на хлѣбъ онъ рекомендовалъ введеніе и во Франціи хлѣбныхъ законовъ, аналогичныхъ тѣмъ, какіе существовали въ Англіи. Внутреннее покровительство сельскому хозяйству, по мнѣнію Кене, должно выражаться въ поощреніи крупнаго сельско-хозяйственнаго производства, въ увеличеніи количества скота, въ округленіи владѣній, въ отмѣнѣ нѣкоторыхъ тяжелыхъ повинностей, падавшихъ на земледѣльцевъ и пр. Въ ученіи о населеніи физіократы рѣзко расходились съ меркантилистами. Послѣдніе прилагали особыя заботы къ увеличенію населенія, наоборотъ физіократы считали, что прежде всего нужно заботиться объ увеличеніи богатствъ. Богатства доставляютъ людямъ работу, а количество работы регулируетъ ростъ населенія. Кене обратилъ вниманіе на то, что ростъ населенія всегда стремится обогнать ростъ средствъ существованія, чѣмъ и обусловливается бѣдность населенія. Въ ученіи о заработной платѣ физіократами выдвинуто было положеніе, получившее впослѣдствіи названіе желѣзнаго закона заработной платы. Заработная плата находится въ зависимости отъ цѣнъ средствъ существованія рабочаго класса, и главнымъ образомъ, отъ цѣны на хлѣбъ. Высокія хлѣбныя цѣны нисколько не убыточны для рабочаго класса, такъ какъ съ подъемомъ цѣнъ на хлѣбъ подымается и заработная плата.

Тяжелое финансовое положеніе Франціи должно было найти отраженіе въ системѣ физіократизма. При господствѣ естественнаго порядка цѣлесообразенъ только единственный налогъ, именно налогъ на чистый доходъ съ земли. Основанія въ пользу замѣны всѣхъ разнообразныхъ налоговъ этимъ однимъ слѣдующія: одна земля составляетъ богатство и слѣдовательно, она должна платить

государственные налоги, во-вторыхъ, всѣ другіе налоги, на какіе бы классы ихъ ни возлагали, путемъ переложенія падаютъ въ конечномъ итогѣ на землевладѣльческій классъ. Это переложеніе сопровождается безчисленными и излишними расходами. Проще и дешевле брать налогъ съ того источника, на который онъ падаетъ въ конечномъ счетѣ.

Заслуга физіократовъ въ исторіи политической экономіи заключается въ томъ, что они дали первую теоретическую попытку изученія народнаго хозяйства. Физіократизмъ представляетъ собой стройную цѣльную экономическую систему. Въ «Экономической таблицѣ» Кене дана отвлеченная, схематическая картина хозяйственнаго круговорота. Здѣсь мы находимъ общее изображеніе производства и воспроизводства продуктовъ и распредѣленія ихъ между отдѣльными классами. «Экономическая таблица» даетъ общее понятіе о хозяйственной жизни народа. Не безъ основанія, Кене называлъ ее новымъ методомъ изслѣдованія общественныхъ отношеній. Признаніе закономѣрности въ общественной и въ частности хозяйственной жизни составляетъ важную заслугу физіократовъ. Правда признаніе существованія естественныхъ, непреложныхъ законовъ общественной жизни представляло собой отвлеченный выводъ, противорѣчившій ходу всего историческаго развитія. Тѣмъ не менѣе принципъ закономѣрности хозяйственной жизни оказалъ весьма плодотворное вліяніе на дальнѣйшее развитіе экономической мысли. Защита интересовъ сельскаго хозяйства являлась весьма важнымъ противовѣсомъ господствовавшему увлеченію меркантилизмомъ. Экономическая политика, подъ вліяніемъ физіократизма, стала удѣлять особое вниманіе этой важной отрасли народнаго хозяйства, доселѣ игнорировавшейся.

Коренную ошибку системы физіократовъ составляло то положеніе, что только одно земледѣліе приноситъ чистый доходъ. Они ошибочно полагали, что въ одномъ земледѣліи силы природы оказываютъ исключительное содѣйствіе человѣческому труду. Между тѣмъ такое содѣйствіе мы находимъ и въ обрабатывающей промышленности. И тамъ дѣйствуютъ естественныя силы природы. Отсюда физіократы не дооцѣнили значеніе обрабатывающей промышленности, на развитіи которой покоится экономическое благосостояніе современныхъ передовыхъ народовъ. Принципъ полнаго невмѣшательства государства въ жизнь, проводимый болѣе крайними представителями физіократизма, оказался нежизненнымъ. Государственная власть какъ въ эпоху господства физіократизма, такъ и въ наши дни никогда не стояла на точкѣ зрѣнія невмѣшательства въ хозяйственную жизнь.

Важнѣйшія черты хозяйственнаго строя Англіи наканунѣ промышленнаго переворота. Адамъ Смитъ.

Въ первой половинѣ XVIII ст. Англія по своему промышленному развитію стояла впереди другихъ странъ. Особенные успѣхи она сдѣлала въ развитіи текстильной индустріи и въ частности суконной промышленности. Такіе успѣхи были достигнуты благодаря

возникновенію новыхъ формъ производства, свободныхъ отъ тѣхъ путъ, которыя связывали во всѣхъ отношеніяхъ цеховое ремесло— именно благодаря капиталистической домашней промышленности и мануфактурѣ. Купцы, стоявшіе во главѣ предпріятій, организованныхъ на началахъ системы домашней промышленности, раздавали шерсть деревенскимъ ткачамъ, снабжали ихъ оборотными средствами и въ сбмѣнъ получали готовое сукно, сбываемое ими какъ на внутреннихъ, такъ и внѣшнихъ рынкахъ. Ремесленное производство, стѣсняемое тѣми и другими ограниченіями цехового характера, не могло выдерживать конкуренціи съ новой формой производства. Цеховая промышленность падала, обезпечивая все меньшіе и меньшіе доходы мастерамъ. Суконщики англійскихъ городовъ обращались съ многочисленными жалобами къ правительству съ указаніемъ на то, что многія лица стали заниматься по деревнямъ мастерствомъ приготовленія суконъ, валянія, стрижки «къ великому упадку, обезлюденію и гибели сити, городовъ и бурговъ».

Перемѣщеніе промышленныхъ занятій изъ городовъ въ села и пригороды объяснялось тѣми ограниченіями, которыя устанавливало цеховое законодательство, а равно и цеховые обычаи для промышленныхъ занятій въ городахъ. Въ Англіи статуты Елизаветы объ ученикахъ (1562 г.) и цеховыхъ правахъ составляли еще дѣйствующее право. Насколько это шло въ разрѣзъ съ жизнью, свидѣтельствуетъ такое постановленіе этого закона: самостоятельно заниматься ремесломъ или быть подмастерьемъ могъ только тотъ, кто прошелъ семилѣтній курсъ ученія. Заработная плата устанавливалась мировыми судьями и городскими властями. Не желая подчиняться такой стѣснительной регламентаціи, промышленники и основывали свои предпріятія по селамъ, стоявшимъ внѣ сферы дѣйствія цехового законодательства. Рядомъ съ капиталистической домашней промышленностью появляется въ XVIII в. и мануфактура, какъ крупное централизованное предпріятіе. На мануфактурахъ примѣнялось въ широкихъ размѣрахъ раздѣленіе труда. Петиціи мелкихъ мастеровъ въ парламентъ, въ которыхъ они, ссылаясь на цеховое законодательство, просили о принятіи ограничительныхъ мѣръ противъ распространенія мануфактуръ, успѣха не имѣли. Жизнь переросла дѣйствующее законодательство и потому оно не примѣнялось на практикѣ. Появленіе крупныхъ капиталистическихъ предпріятій въ Англіи сопровождалось возникновеніемъ промышленнаго рабочаго класса. Въ составъ его вошли отчасти подмастерья, для которыхъ былъ закрытъ доступъ къ званію мастера, благодаря стѣсненіямъ и ограниченіямъ. Отчасти рабочій классъ пополнялся жителями деревень и селъ, которые вслѣдствіе раздѣла общественныхъ земель, огораживанія полей и, наконецъ, дробленія земельныхъ участковъ, бросали земледѣліе, убѣгая въ города и промышленные раіоны, или искали въ мастерствѣ побочнаго заработка. Такимъ образомъ въ первой половинѣ XVIII в. въ Англіи появился наемный рабочій классъ, существовавшій на заработную плату. Возникновеніе крупныхъ капиталистическихъ предпріятій въ Англіи въ текстильной индустріи дало возможность шире развить вывозъ за-границу. Сбытъ англійскихъ товаровъ за-границу встрѣчалъ серь-

езныя преграды въ той меркантилистической политикѣ, какой придерживались европейскія государства. Англія, ограждая свою промышленность системою таможенныхъ пошлинъ, наталкивалась на такія же ограниченія въ другихъ странахъ. Въ виду того, что англійская промышленность опередила промышленность другихъ странъ, для нея были излишни таможенныя ограниченія. Такое положеніе дѣла должно бы создать въ англійскихъ промышленныхъ кругахъ теченіе въ пользу свободы торговли. Вотъ среди какихъ экономическихъ условій складывалось научное міропониманіе *Ад. Смита*, называемаго, не безъ основанія, отцомъ политической экономіи. Изъ жизни Ад. Смита отмѣтимъ только тѣ обстоятельства, которыя оказали вліяніе на его воззрѣнія. Ад. Смитъ родился въ семьѣ нотаріуса (1723 г.). Въ Глазговскомъ и Оксфордскомъ университетахъ онъ занимался философіей. Эти занятія побудили его отказаться отъ первоначальнаго намѣренія посвятить себя духовной карьерѣ. Изъ университетскихъ преподавателей оказалъ на него большое вліяніе Гётчесонъ, читавшій «Введеніе въ нравственную философію». Въ видѣ составной части въ этотъ курсъ включилась въ то время экономика. Позже каѳедру нравственной философіи занялъ въ Глазговскомъ Университетѣ Ад. Смитъ. Послѣдній такъ же, какъ и его учитель, посвящалъ въ нравственной философіи особый отдѣлъ экономическимъ явленіямъ. Въ 1763 г. Ад. Смитъ, въ качествѣ воспитателя молодого принца Беклея, отправляется на континентъ. Нѣкоторое время онъ жилъ въ Парижѣ въ разгарѣ увлеченія парижанъ модными физіократическими идеями. Здѣсь онъ сблизился съ кружкомъ физіократовъ и ознакомился съ ихъ міровоззрѣніемъ. По возвращеніи въ Англію (1766 г.), Ад. Смитъ поселился въ своемъ родномъ городѣ Киркальди и приступилъ къ работѣ надъ задуманнымъ имъ сочиненіемъ. Въ 1776 г. вышелъ въ свѣтъ его трудъ. «Изслѣдованія о природѣ и причинахъ богатства народовъ». Спустя два года послѣ перваго изданія, Смитъ поступилъ на службу по таможенному вѣдомству, въ которомъ и оставался до своей смерти (1790 г.). Большое вліяніе на выработку міровоззрѣнія Ад. Смита оказалъ извѣстный философъ Юмъ, писавшій между прочимъ и по экономическимъ вопросамъ. Будучи профессоромъ въ Глазго, Смитъ любилъ вращаться въ кругу образованныхъ промышленниковъ и купцовъ, знакомясь такимъ путемъ съ тѣми и другими явленіями торгово-промышленной жизни. Можно упомянуть еще объ одномъ любопытномъ эпизодѣ изъ жизни этого великаго экономиста: Глазговскій университетъ разрѣшилъ извѣстному изобрѣтателю паровой машины Уатту построить мастерскую въ университетскомъ дворѣ. Смитъ часто посѣщалъ мастерскую Уатта.

Сочиненіе Ад. Смита распадается на двѣ части *теоретическую*, обнимающую первыя двѣ книги, и *практическую* въ составѣ трехъ книгъ. Въ первой—имъ разсматривается тотъ порядокъ, который господствуетъ въ хозяйственной жизни общества, во второй-тѣ мѣры, которыя ведутъ къ умноженію богатства и благосостоянія народовъ. Подъ богатствомъ Ад. Смитъ понимаетъ совокупность предметовъ, удовлетворяющихъ нашимъ потребностямъ. Источникъ богатства заключается въ трудѣ. «Годовой трудъ каждаго народа

есть основной фондъ, ежегодно доставляющій ему всѣ предметы, удовлетворяющіе его потребностямъ и служащіе для удобства его жизни». Въ то время какъ физіократы считали производительнымъ только земледѣльческій трудъ, Ад. Смитъ придаетъ эпитетъ производительный всѣмъ видамъ хозяйственнаго труда, направленнымъ на изготовленіе *матеріальныхъ* благъ. Для подъема производительности труда имѣетъ большое значеніе *раздѣленіе* его. Ад. Смитъ начинаетъ свое изслѣдованіе съ выясненія выгодъ раздѣленія труда на примѣрѣ булавочнаго производства. Процессъ этого производства распадался на восемнадцать операцій; каждый рабочій спеціализировался на какой либо одной операціи. Раздѣленіе труда возможно только при наличности обмѣна. Человѣкъ можетъ спеціализироваться на одномъ занятіи только въ томъ случаѣ, если у него есть возможность сбывать на рынкѣ свои продукты, получая взамѣнъ ихъ все необходимое. Стремленіе къ обмѣну является, по его мнѣнію, врожденной склонностью человѣка. Удовлетвореніе этой потребности встрѣчало большія затрудненія, пока непосредственно обмѣнивался продуктъ на продуктъ. Не такъ легко найти индивидуума, который хотѣлъ бы пріобрѣсти сбываемый вами продуктъ и при томъ, въ томъ же количествѣ, съ другой стороны, самъ имѣли бы тотъ именно продуктъ и въ томъ количествѣ, какой желаете вы пріобрѣсти. Это неудобство было устранено, когда появились деньги, какъ посредникъ обмѣна.

При обмѣнѣ товара на товаръ или на деньги люди исходятъ изъ понятія *цѣнности* товаровъ. Слово цѣнность употребляется въ двухъ значеніяхъ, въ первомъ подъ цѣнностью понимаютъ полезность предмета—это будетъ такъ называемая потребительная цѣнность, во-второмъ—цѣнность означаетъ покупательную способность блага—это будетъ *мѣновая цѣнность*. Останавливаясь на изученіи послѣдней цѣнности, Смитъ выясняетъ слѣдующія три стороны вопроса: 1) что составляетъ мѣрило мѣновой цѣнности, 2) изъ какихъ составныхъ частей она состоитъ и 3) какія причины вызываютъ повышеніе и пониженіе каждой изъ ея составныхъ частей. Отвѣтъ на первый вопросъ дается Смитомъ въ такихъ словахъ: «цѣнность каждой вещи равна количеству работы, которое можно купить или заказать за нее, и что дѣйствительная мѣра мѣновой цѣнности всякаго предмета мѣны есть трудъ и усилія, которые нужно употребить для его пріобрѣтенія». Въ хозяйственномъ оборотѣ мѣновая цѣнность измѣряется не трудомъ, а деньгами. Но деньги вслѣдствіе открытія рудниковъ сами измѣняются въ своей цѣнности, поэтому и не могутъ служить для точнаго измѣренія цѣнности другихъ товаровъ. Неизмѣняющимся мѣриломъ цѣнности можетъ являться только одинъ трудъ. Поэтому Смитъ называетъ деньги нарицательною, а трудъ дѣйствительною цѣною благъ. Въ первобытномъ состояніи общества цѣна благъ опредѣлялась единственно трудомъ, необходимымъ для пріобрѣтенія этихъ благъ. По мѣрѣ накопленія капиталовъ и обращенія земель въ собственность цѣна стала слагаться изъ трехъ элементовъ: заработной платы, прибыли и земельной ренты. Заработная плата представляетъ собой вознагражденіе за трудъ, прибыль есть вознагражденіе капиталиста за

пользованіе его капиталомъ и земельная рента вознагражденіе землевладѣльца за естественные продукты земли. Въ каждомъ обществѣ и въ каждой мѣстности существуетъ обыкновенный или средній размѣръ прибыли, заработной платы и земельной ренты. Цѣна блага, достаточная для оплаты заработной платы, прибыли и ренты въ томъ размѣрѣ, какой необходимъ для появленія блага на рынкѣ, называется Ад. Смитомъ *естественной*. Дѣйствительную цѣну, т. е. ту, по которой продается обыкновенно товаръ на рынкѣ, онъ называетъ *рыночной*. Иногда она совпадаетъ съ естественной цѣной, иногда стоитъ выше или ниже ея. Отклоненія отъ естественной цѣны опредѣляются отношеніемъ между количествомъ предметовъ, существующихъ на рынкѣ и размѣромъ спроса со стороны тѣхъ, которые готовы ихъ купить. Если количество товара равно размѣру спроса, то рыночная цѣна совпадаетъ съ естественной. Если товаровъ больше, чѣмъ нужно, рыночная цѣна будетъ ниже естественной, если меньше—выше. Рыночная цѣна всегда тяготѣетъ къ естественной. Если въ какой-либо отрасли промышленности рыночная цѣна превышаетъ естественную, это значитъ, что и составныя части цѣны—зараб. плата, прибыль и рента превышаютъ средній уровень. Въ результатѣ къ такой отрасли, какъ къ болѣе доходной, станутъ притекать въ большемъ размѣрѣ трудъ и капиталъ. Усилившаяся конкурренція вызоветъ пониженіе составныхъ частей, а вмѣстѣ съ тѣмъ и самой рыночной цѣны. Если послѣдняя будетъ ниже естественной въ какой-либо отрасли промышленности, то заинтересованныя лица постараются оставить эту отрасль, какъ менѣе доходную. Сокращеніе предложенія вызоветъ повышеніе цѣнъ и такимъ образомъ, рыночная цѣна подымется до уровня естественной.

Для выясненія тѣхъ причинъ, которыя опредѣляютъ уровень составныхъ элементовъ цѣны, Ад. Смитъ излагаетъ теорію *заработной платы, прибыли и земельной ренты*. Въ первобытномъ состояніи общества, предшествовавшемъ накопленію капиталовъ и обращенію земель въ частную собственность, весь продуктъ труда рабочаго принадлежитъ ему безраздѣльно. Послѣ возникновенія частной поземельной собственности и накопленія капиталовъ, изъ продукта труда рабочаго стала вычитаться одна доля подъ именемъ ренты въ пользу землевладѣльца и другая подъ именемъ прибыли въ пользу капиталиста. Тамъ, гдѣ работникъ въ своемъ лицѣ совмѣщаетъ и капиталиста и собственника земли, онъ безраздѣльно пользуется всѣмъ продуктомъ своего труда. Высота заработной платы при наличности вычетовъ опредѣляется взаимной борьбой интересовъ рабочихъ и хозяевъ. Работники стараются получить возможно больше, хозяева—дать, какъ можно меньше. Во всякомъ случаѣ заработная плата не можетъ долгое время стоять ниже того предѣла, который необходимъ для содержанія рабочаго и его семьи.

Различіе высоты заработной платы въ отдѣльныхъ отрасляхъ труда зависитъ отъ ряда спеціальныхъ условій. Ад. Смитъ указываетъ пять такихъ условій: 1) Пріятность или непріятность занятія (чистый или грязный, почетный или позорный характеръ занятія). 2) Легкость или трудность обученія: чѣмъ дольше обученіе и чѣмъ оно дороже, тѣмъ выше должна быть заработная плата. 3) Посто

янство и непостоянство занятія. Трудъ каменщика имѣетъ вынужденный періодъ бездѣйствія зимой, его заработная плата должна быть выше, чтобы дать ему средства существованія и на то время, когда онъ не работаетъ. 4) Степень довѣрія, требуемаго тѣмъ и другимъ занятіемъ; гдѣ требуется большее довѣріе къ работнику, тамъ заработная плата выше. 5) Рискованность успѣха въ томъ или другомъ занятіи. Если выполненіе занятія соединяется съ извѣстнымъ рискомъ, то гдѣ большій рискъ, тамъ и болѣе высокая плата.

Прибыль на капиталъ зависитъ отъ количества капиталовъ, предназначенныхъ для производства. Чѣмъ больше капиталовъ, тѣмъ прибыль ниже и наоборотъ, чѣмъ меньше капиталовъ, тѣмъ она выше. *Земельной рентой* Ад. Смитъ называетъ ту цѣну, которая платится за пользованіе землею въ томъ случаѣ, когда спросъ на землю превышаетъ предложеніе. Въ виду того, что спросъ на землю всегда превышаетъ предложеніе, она всегда и даетъ ренту. «Поземельный доходъ, съ точки зрѣнія на него, какъ на уплату, производимую за пользованіе землею, представляется естественнымъ образомъ монополіей».

Во второй книгѣ Ад. Смитъ занимается изученіемъ природы, накопленія и употребленія капиталовъ. Весь запасъ благъ, находящійся въ распоряженіе человѣка, состоитъ изъ двухъ частей: одна предназначена для непосредственнаго потребленія, другая для полученія дохода. Эта послѣдняя часть раздѣляется на капиталъ основной и оборотный. Капиталъ основной приноситъ доходъ, не переходя въ другія руки (напр. машины, сооруженія и пр.), оборотный капиталъ состоитъ изъ такихъ благъ, которыя для полученія дохода или продаются или замѣняются другими благами (сырье, запасы продовольствія, запасы готовыхъ издѣлій и пр.). Капиталъ накапливается въ обществѣ путемъ сбереженія. Бережливость составляетъ источникъ увеличенія капитала. Человѣкъ бережливый—благодѣтель общества. По мнѣнію Ад. Смита, помѣщеніе капитала въ земледѣліе представляется самымъ выгоднымъ (отраженіе идеи физіократизма). Затѣмъ по степени выгодности идутъ въ убывающемъ порядкѣ мануфактурное дѣло, торговля и транспортъ.

Въ практической части своего сочиненія Ад. Смитъ излагаетъ нѣкоторые вопросы экономической политики, въ частности именно, отношеніе государства къ народному хозяйству. Смитъ стоитъ на точкѣ зрѣнія невмѣшательства государства въ хозяйственную жизнь. Необходимо предоставить полную свободу хозяйственной дѣятельности. Съ этой точки зрѣнія онъ рѣшительно осуждаетъ цеховую регламентацію, а равно и меркантилизмъ съ его привиллегіями, монополіями и опекой. Ад. Смитъ является убѣжденнымъ сторонникомъ свободы торговли, какъ внѣшней, такъ и внутренней. Онъ рѣшительно отвергаетъ мнѣніе, будто торговые интересы отдѣльныхъ націй противоположны и будто благополучіе народовъ состоитъ въ разореніи сосѣдей.

Многое въ системѣ Ад. Смита напоминаетъ воззрѣнія физіократовъ,—прежде всего вѣра въ незыблемые, естественные законы народнаго хозяйства, признаніе принципа свободы хозяйственной дѣятельности. Существенно отличаетъ міровоззрѣніе Ад. Смита отъ

доктрины физіократовъ то, что онъ признаетъ трудъ основнымъ источникомъ богатства и приписываетъ производительное значеніе не только земледѣлію, но промышленности и торговлѣ. Смитъ въ «Богатствѣ народовъ» пользовался двумя методами—дедуктивнымъ и индуктивнымъ. Первый онъ примѣнялъ въ установленіи своихъ основныхъ предпосылокъ, какъ-то: признанія закономѣрности хозяйственной жизни, невмѣшательства въ нее, свободы конкуренціи. Примѣненіе индукціи у Ад. Смита мы находимъ въ видѣ наблюденія и обобщенія фактовъ современной и исторической дѣйствительности. Ученіе и раздѣленіе труда несомнѣнно было выработано путемъ наблюденія надъ крупнымъ мануфактурнымъ производствомъ.

Въ послѣдней книгѣ Ад. Смитъ излагаетъ основные принципы налоговой политики: 1) Каждый подданный долженъ платить на содержаніе правительства соразмѣрно своимъ средствамъ. 2) Величина налога должна быть точно опредѣлена и извѣстна платящему. 3) Налогъ необходимо взимать въ такое время и такимъ способомъ, чтобы удобнѣе всего было уплачивать его. 4) Взимать налогъ нужно такимъ способомъ, чтобы онъ бралъ у народа, какъ можно меньше сверхъ той суммы, какую доставляетъ казнѣ, чтобы не поглощалась слишкомъ значительная часть собираемой суммы расходами на самое взиманіе ея. Трактатъ Ад. Смита «О богатствѣ народовъ» нашелъ себѣ сочувственный пріемъ не только въ Англіи, но и на континентѣ Европы. Тѣ и другіе государственные дѣятели въ началѣ 19 ст. проникались идеями либерализма. Защищая реформы въ духѣ либерализма, любили ссылаться на Ад. Смита. Не осталась чужда этому движенію и Россія. У насъ появилось нѣсколько переводовъ «Изслѣдованія» Ад. Смита. Въ «Отчетѣ» министра внутреннихъ дѣлъ за 1803 г. задачи государственной власти изложены «По Смису». Изъ біографіи Евгенія Онѣгина мы узнаемъ, что онъ «читалъ Ад. Смита и былъ глубокій экономъ».

Промышленная революція и ея послѣдствія. Появленіе рабочаго класса.

Крупныя преобразованія въ строѣ англійской промышленности во второй половинѣ XVIII ст. подъ вліяніемъ ряда важныхъ техническихъ изобрѣтеній получили у историковъ—экономистовъ названіе промышленной революціи. Въ тридцатыхъ годахъ XVIII ст. Люисъ Поль изобрѣтаетъ машину для механическаго растягиванія хлопка при пряденіи. Усовершенствованіе этой машины привело Аркрайта къ изобрѣтенію водяного станка. Въ 1770 г. Харгривсъ взялъ патентъ на изобрѣтенную имъ прядильную машину, которую онъ назвалъ въ честь своей дочери Дженни. При помощи Дженни одинъ рабочій могъ работать одновременно на 10—12 веретенахъ, а позже, еще при жизни ея изобрѣтателя, на восьмидесяти. Кромптонъ соединяетъ изобрѣтеніе Аркрайта и Харгривса въ одномъ аппаратѣ, названной имъ «мюльной» машиной. Этотъ рядъ изобрѣтеній въ области прядильнаго производства увѣнчивается самодѣйствующей тонкопрядильной машиной Робертса (т. н. сельфакторомъ). Робертсъ приспособилъ къ машинѣ Кромптона автоматическій дви-

гатель, благодаря чему веретенные станки стали приводиться въ движеніе безъ посторонней помощи. Трудъ прядильщика теперь сводится къ наблюденію за ходомъ машины и связываніе разорвавшихся нитей. Указанныя изобрѣтенія сами по себѣ не могли бы вызвать переворота въ индустріи, если бы одновременно не была изобрѣтена Уаттомъ паровая машина. Въ 1785 г. она находитъ уже примѣненіе въ хлопчато-бумажномъ производствѣ. Всѣ эти изобрѣтенія должны были содѣйствовать появленію фабрикъ, крупныхъ централизованныхъ предпріятій съ широкимъ примѣненіемъ машиннаго труда. Переходъ къ централизованнымъ капиталистическимъ предпріятіямъ облегчался тѣмъ, что въ индустріи уже господствовало крупное производство въ видѣ домашней системы и мануфактуры. Фабрика имѣла большія преимущества передъ старыми формами производства. Она облегчала надзоръ за рабочими, устраняла возможность утайки матеріала, жалобы на что проходятъ черезъ всю эпоху. Сравнительно съ мануфактурой ея преимущество заключалось въ примѣненіи машинъ; а это въ свою очередь открывало возможность привлеченія къ фабричной работѣ дешевыхъ рукъ въ видѣ женскаго и дѣтскаго труда. На фабрикѣ трудъ человѣка замѣняется трудомъ машиннымъ. Для надзора за машиной пригодны были и слабыя руки.

Быстро развившаяся англійская индустрія на началахъ фабричнаго производства естественно требовала и болѣе усовершенствованныхъ путей сообщенія. Ко второй половинѣ XVIII в. относится усиленное проведеніе шоссированныхъ дорогъ и устройство сѣти каналовъ въ Англіи. Въ 1777 г. былъ законченъ каналъ, длиною въ 96 миль, соединившій центры обрабатывающей промышленности между собою и съ морскими гаванями. Каналы содѣйствовали расширенію какъ внѣшней, такъ и внутренней торговли. Для иллюстраціи можно привести одинъ фактъ: за двадцатилѣтній періодъ (1781—1891 г.) ввозъ сырого хлопка въ Англію возросъ въ 11 разъ, а вывозъ бумажныхъ тканей—въ 18 разъ, между тѣмъ за предшествующее пятидесятилѣтіе (1701—1751 г.) ввозъ хлопка увеличился всего лишь на 50%, а вывозъ тканей—на 100%. Вывозная торговля Англіи за одно десятилѣтіе 1782 г. по 1792 г. удвоилась. Англія стала снабжать бумажными и шерстяными издѣліями міровой рынокъ. Отсюда понятно, почему англійскіе промышленники начали склоняться къ свободѣ внѣшней торговли. Эта свобода открывала иностранные рынки для англійскихъ товаровъ. Процессъ огораживанья общинныхъ полей, скупка мелкихъ земельныхъ участковъ крупными собственниками продолжались и въ разсматриваемую эпоху. Въ виду того, что интенсивное земледѣліе требовало большихъ затратъ, англійскій хлѣбъ не могъ конкурировать съ иностраннымъ дешевымъ хлѣбомъ. Правительство въ интересахъ земельной аристократіи нѣсколько разъ повышало нормальную цѣну хлѣба, установленную хлѣбными законами. Это вызвало вздорожаніе хлѣба на внутреннемъ рынкѣ.

Переворотъ въ индустріи не могъ не отразиться самимъ существеннымъ образомъ на положеніи рабочаго класса. Тѣ рабочіе, которые были заняты у себя на дому, при господствѣ системы до-

машней промышленности, теперь перешли на фабрику, лишившись тѣни самостоятельности, доселѣ принадлежавшей имъ. Въ виду того, что въ разсматриваемую эпоху техническія изобрѣтенія нашли примѣненіе въ области прядильной промышленности, неблагопріятное вліяніе машиннаго труда прежде всего сказалось на прядильщикахъ. Прядильная машина вытѣснила съ рынка ручного прядильщика. Ручные ткачи первоначально оказались даже въ выигрышѣ. Введеніе прядильныхъ машинъ значительно удешевило пряжу и вызвало интенсивное развитіе хлопчато-бумажнаго производства. Указанное обстоятельство повысило спросъ на ручное ткачество. Положеніе ихъ стало ухудшаться съ начала 19 ст., когда машинный трудъ проникъ и въ ткацкую промышленность. Борьба ручныхъ ткачей съ фабрикой закончилась къ тридцатымъ годамъ XIX ст. побѣдой машины. Обѣдненіе ткачей, ихъ тяжелое положеніе не разъ служило предметомъ изслѣдованія парламентскихъ комиссій. Налогъ въ пользу бѣдныхъ, установленный Елизаветой, равнялся въ 1776 г. 1,7 мил. фунтовъ стерлинговъ, уже въ 1783 г. онъ достигъ 2,2 мил., а въ 1801—5,4 мил. Непосильная борьба ручного ткачества съ машиннымъ представляетъ собой одну изъ драматическихъ страницъ въ исторіи насажденія новѣйшаго капитализма. Появленіе фабричной промышленности, вызвавъ концентрацію рабочаго населенія въ городахъ и промышленныхъ центрахъ, оторвало его отъ того клочка земли, на которомъ онъ сидѣлъ при господствѣ системы домашней промышленности. Въ прежнее время рабочіе находили себѣ подсобный заработокъ въ земледѣліи, теперь они лишились этого заработка. Невозможность для ручныхъ прядильщиковъ и позже ручныхъ ткачей конкурировать съ фабрикой, побудила ихъ бросить свой промыселъ и итти въ качествѣ простыхъ рабочихъ на фабрику. Сюда шло въ свою очередь сельское населеніе, лишившееся источниковъ существованія вслѣдствіе раздѣла общинныхъ земель и огораживанія полей. Наконецъ, примѣненіе машинъ дало возможность использовать и болѣе дешевый трудъ дѣтей и женщинъ. Все это вызвало переполненіе рабочаго рынка а вмѣстѣ и пониженіе заработной платы. Положеніе рабочаго класса еще ухудшилось вслѣдствіе чрезмѣрной продолжительности рабочаго дня и крайне негигіенической обстановки труда на фабрикахъ. Скученность въ фабричныхъ помѣщеніяхъ, вообще антисанитарная обстановка труда содѣйствовала распространенію болѣзней среди рабочаго люда, а затѣмъ и повышенію смертности. Особенно было тяжело положеніе малолѣтнихъ, которыхъ привлекали къ фабричнымъ работамъ съ самаго ранняго дѣтства. Восьми—десятилѣтія дѣти работали нерѣдко по 16 часовъ въ сутки, не имѣя отдыха даже въ воскресный день, когда имъ поручалась чистка машинъ. Фабриканты набирали дѣтей изъ сиротскихъ домовъ, пріютовъ. Одинъ изъ защитниковъ фабричныхъ дѣтей сказалъ какъ-то: «мнѣ разъ пришлось стоять у дверей фабрики въ ожиданіи выхода дѣтей, и какія это были жалкія, убитыя, мертвеннаго вида существа! Между ними можно было насчитать сотни, почти тысячи калѣкъ и увѣчныхъ. Паденіе цехового строя лишило рабочихъ защиты и покровительства, которыми они пользовались въ извѣстной

мѣрѣ въ цеховыхъ корпораціяхъ въ качествѣ подмастерьевъ и учениковъ.

Отношенія между рабочими и предпринимателями сильно обострились. Предприниматель смотрѣлъ на рабочаго, какъ на живую машину, изъ которой онъ хотѣлъ выжать возможно больше работы за возможно меньшую плату. Въ свою очередь и рабочій видѣлъ въ предпринимателѣ врага, съ которымъ считалъ нужнымъ бороться всѣми силами. Невѣжественный рабочій классъ не могъ понять причинъ и слѣдствій промышленной революціи. Свои бѣдствія онъ склоненъ былъ приписывать машинѣ. Поэтому вся ненависть рабочаго класса направилась противъ машинъ. Толпы рабочихъ врывались на фабрики и уничтожали машины, казавшіяся имъ воплощеніемъ злого генія. Изобрѣтатели машинъ подвергались оскорбленіямъ и преслѣдованіямъ со стороны рабочихъ, иногда съ опасностью для жизни. Эта неорганизованная борьба рабочаго класса съ капиталистами скоро уступила мѣсто другимъ пріемамъ и способамъ борьбы. Однимъ изъ такихъ способовъ явилось объединеніе рабочихъ въ профессіональные союзы. Такого рода союзы для защиты интересовъ рабочихъ стали возникать еще въ XVIII в. Успѣшное развитіе ихъ относится къ слѣдующему столѣтію. Фабричная промышленность, объединившая подъ одной кровлей большія группы рабочихъ, поставившая ихъ въ одинаковыя условія, содѣйствовала быстрому распространенію рабочихъ союзовъ. Англійское правительство сначала относилось къ рабочимъ союзамъ очень отрицательно. Рабочіе союзы и стачки съ цѣлью поднятія заработной платы и сокращенія рабочихъ часовъ запрещались закономъ; нарушеніе этого закона строго каралось.

Обостреніе борьбы между предпринимателями и рабочими, привлеченіе къ фабричному труду малолѣтнихъ, обѣдненіе и, въ нѣкоторыхъ случаяхъ, вырожденіе рабочаго класса побудили правительство выступить на защиту интересовъ рабочихъ. Сперва оно стало на защиту малолѣтнихъ, издавъ въ 1802 г. первый фабричный законъ, запретившій ночную работу малолѣтнихъ до 12 лѣтъ. За этимъ закономъ въ Англіи послѣдовалъ рядъ другихъ актовъ. Въ тридцатыхъ годахъ была учреждена фабричная инспекція. Подъ охрану закона стали не только дѣти сиротскихъ домовъ, но вообще дѣти, затѣмъ подростки, женщины, и наконецъ, взрослые рабочіе. Это уже совершилось въ 19 ст., а отчасти въ XX ст.

Классическая школа полит. экономіи.

Направленіе экономической мысли, получившее начало отъ Ад. Смита и его ближайшихъ послѣдователей Мальтуса и Рикардо, носитъ названіе *классической* школы полит. экономіи. Это названіе вполнѣ заслужено: теоретическія основы полит. экономіи заложены трудами этихъ трехъ представителей классической школы. Кое-что въ теоріи дополнено, кое-что исправлено, но по существу все зданіе экономической науки остается въ основныхъ чертахъ такимъ, какимъ оно вышло изъ рукъ названныхъ экономистовъ. Мальтусъ (1766—1834 г.) извѣстенъ въ исторіи нашей науки сво-

имъ сочиненіемъ «Опытъ о законѣ народонаселенія». По профессіи Мальтусъ священникъ и вмѣстѣ профессоръ. Какъ священникъ, Мальтусъ сталкивался при исполненіи своихъ обязанностей съ явленіями рождаемости, брачности и смертности населенія. Это обстоятельство объясняетъ, почему онъ заинтересовался вопросомъ о ростѣ населенія. Сочиненіе Мальтуса явилось какъ результатъ полемики. Возрастающая бѣдность населенія въ Англіи во второй половинѣ XVIII в. и въ началѣ XIX в., одновременно съ накопленіемъ богатствъ, обратила на себя вниманіе ученыхъ изслѣдователей. Между прочимъ одинъ изъ нихъ Годвинъ видѣлъ причину бѣдности въ несовершенствѣ общественныхъ учрежденій. По его мнѣнію, съ наступленіемъ въ соціальномъ строѣ полнаго равенства и свободы должна исчезнуть и нищета. Сочиненія Годвина, пользовавшіяся большимъ успѣхомъ у современниковъ, побудили Мальтуса ближе заняться этимъ вопросомъ. Результатомъ этихъ занятій и явился (1798 г.) его «Опытъ», въ которомъ Мальтусъ устанавливаетъ положеніе, что причина бѣдности лежитъ не въ общественномъ устройствѣ, а въ самой природѣ, въ чрезмѣрномъ размноженіи людей. Населеніе имѣетъ тенденцію размножаться быстрѣе, нежели средства существованія. Инстинктъ размноженія у всѣхъ живыхъ существъ безграниченъ. Сопоставляя цифры рождаемости и смертности, Мальтусъ приходитъ къ выводу, что населеніе имѣетъ тенденцію удваиваться черезъ 25 лѣтъ. Въ подкрѣпленіе этого вывода онъ ссылается на примѣръ С.-Штатовъ, гдѣ населеніе удваивалось именно въ такой періодъ. По мнѣнію Мальтуса, населеніе имѣетъ тенденцію возрастать въ геометрической прогрессіи (1, 2, 4, 8, 16, 32, 64 и т. д.).

Какъ же возрастаютъ тѣ средства существованія, которыя находятся въ распоряженіи человѣка? Мальтусъ утверждаетъ, что ростъ средствъ существованія далеко отстаетъ отъ роста населенія. Прежде всего пространство земель, доступныхъ для культуры, ограничено. Разъ будетъ занята вся земля, удобная для обработки, то дальнѣйшее увеличеніе количества продуктовъ можетъ совершаться только путемъ улучшеній на земляхъ уже обрабатываемыхъ. Но эти улучшенія сами по себѣ не могутъ быть безпредѣльны; съ другой стороны, опытъ учитъ, что каждая новая затрата труда и капитала въ землю въ результатѣ даетъ все меньшее количество добавочнаго продукта. Мальтусъ полагаетъ, что въ лучшемъ случаѣ производительность почвы въ теченіе 25 лѣтъ будетъ возрастать на сумму равную производительности ея въ данный моментъ. Если эту производительность мы приравняемъ 1, то черезъ 25 лѣтъ она будетъ равняться 2, еще черезъ одно 25-лѣтіе—3 и т. д., другими словами, средства существованія при самыхъ благопріятныхъ условіяхъ могутъ возрастать только въ ариѳметической прогрессіи (1, 2, 3, 4, 5, 6 и т. д.). При такихъ условіяхъ ростъ населенія всегда обгоняетъ ростъ средствъ существованія. Въ результатѣ, для значительной части населенія не будетъ хватать средствъ существованія. Самой природой она осуждена на нищенское существованіе. Такимъ образомъ, причина бѣдности лежитъ въ естественномъ законѣ роста населенія, а не въ тѣхъ и другихъ недостаткахъ

общественныхъ учрежденій. Несоотвѣтствіе между количествомъ населенія и количествомъ средствъ существованія устраняется предупредительными и разрушительными мѣрами. Къ первымъ относятся нравственное воздержаніе, отказъ отъ вступленія въ бракъ, ограниченіе числа дѣтей, повышеніе брачнаго возраста. Къ разрушительнымъ средствамъ относятся повальныя болѣзни, голодъ, войны. Эти бичи человѣчества, понижая численность населенія, содѣйствуютъ возстановленію равновѣсія между количествомъ населенія и средствами его существованія. «Человѣкъ, пришедшій въ занятый уже міръ, не имѣетъ ни малѣйшаго права требовать себѣ пропитанія... Онъ лишній на землѣ. За великимъ столомъ природы для него не осталось мѣста; природа повелѣваетъ ему удалиться и въ большинствѣ случаевъ сама не замедлитъ привести въ исполненіе свой приговоръ». Теоретическія положенія, установленныя Мальтусомъ, привели его къ слѣдующему выводу практической политики: государство не должно искусственно поощрять размноженіе; что касается благотворительности и законовъ о бѣдныхъ, то эти средства борьбы съ нищетой не только не достигаютъ цѣли, но скорѣе увеличиваютъ бѣдность, такъ какъ они поощряютъ безпечность и невоздержность неимущихъ классовъ.

Мальтусъ для построенія своего закона располагалъ слишкомъ скуднымъ статистическимъ матеріаломъ. Болѣе тщательныя и богатыя статистическія изслѣдованія новѣйшаго времени показали, что ни въ одной странѣ населеніе не удваивалось въ 25 лѣтъ. Ссылка на С.-Штаты не доказательна, такъ какъ тамъ наблюдается усиленный приливъ иммигрантовъ, что замѣтно повышаетъ приростъ населенія. Во всѣхъ культурныхъ странахъ вмѣстѣ съ накопленіемъ богатствъ, съ повышеніемъ зажиточности населенія замѣчается одновременно и паденіе рождаемости, а слѣдовательно, и прироста населенія. Лучшимъ примѣромъ этого служитъ Франція, гдѣ ростъ населенія почти пріостановился. Въ послѣднее время паденіе рождаемости мы видимъ въ Германіи, Англіи и въ другихъ странахъ.

Спорно и то положеніе, что средства существованія могутъ возрастать только въ ариѳметической прогрессіи. Вѣдь среди этихъ средствъ существованія преобладающее значеніе принадлежитъ міру животныхъ и растеній. Инстинктъ размноженія дѣйствуетъ у всѣхъ живыхъ существъ. Спрашивается, почему же они не могутъ размножаться съ такой быстротой, какъ человѣкъ? Нельзя упускать изъ виду научныхъ открытій и усовершенствованій, которыя значительно повышаютъ и могутъ повысить въ будущемъ производительность почвы (напр., минеральныя удобренія въ земледѣліи). Сравнительное сопоставленіе роста населенія съ ростомъ богатствъ въ нѣкоторыхъ странахъ (Англія и др.) показываетъ, что средства существованія опережаютъ ростъ населенія. Бѣдность не всегда является слѣдствіемъ чрезмѣрнаго размноженія населенія. Сплошь и рядомъ рѣдкое населеніе, живущее на первобытныхъ ступеняхъ культуры, находится въ крайней бѣдности среди богатыхъ даровъ природы. Нерѣдко такое населеніе не только не возрастаетъ, но даже вымираетъ и тѣмъ не менѣе, не выходитъ изъ состоянія бѣдности (напр., инородцы въ Сибири). Съ другой стороны, въ нѣко-

торыхъ странахъ населеніе достигаетъ высокой плотности, размножается интенсивно, и тѣмъ не менѣе не только не бѣднѣетъ, но даже богатѣетъ (Бельгія, Саксонія и т. д.). Очевидно, размноженіе населенія не является единственной и исключительной причиной бѣдности, какъ утверждалъ Мальтусъ.

Третій выдающійся представитель классической школы *Давидъ Рикардо* (1772—1823 гг.) не былъ профессіональнымъ ученымъ. Онъ даже не получилъ систематическаго образованія. Съ ранняго возраста Рикардо сталъ заниматься биржевыми спекуляціями. Сдѣлавшись милліонеромъ, биржевой дѣлецъ ликвидировалъ свои дѣла и посвятилъ свой досугъ самообразованію и научному чтенію. Сначала Рикардо занимался математикой, а позже остановился на политической экономіи, послѣ прочтенія «Богатства народовъ». Сочиненіе Ад. Смита произвело на него глубокое впечатлѣніе. Подвергая пересмотру экономическую систему Ад. Смита, Рикардо написалъ свой трактатъ подъ заглавіемъ: «О началахъ политической экономіи и о налогахъ» (1817 г.). Въ трудѣ этого представителя классической школы теорія политической экономіи получила вполнѣ законченный видъ. Рикардо далъ настолько ясную и точную формулировку основныхъ положеній политическ. экономіи, что и въ наши дни полит. экономія по существу покоится на нихъ. Въ основѣ системы Рикардо лежитъ ученіе о цѣнности. Мѣновая цѣнность свободно воспроизводимыхъ благъ (т. е. количество которыхъ можетъ быть увеличиваемо по желанію людей) опредѣляется количествомъ труда, затраченнаго на производство даннаго блага. Цѣнность же монопольныхъ (несвободно воспроизводимыхъ) благъ зависитъ отъ рѣдкости, другими словами, отъ соотношенія между спросомъ и предложеніемъ этого блага.

Мѣновая цѣнность свободно воспроизводимыхъ благъ опредѣляется не только количествомъ труда, непосредственно затраченнаго на ихъ производство, но и количествомъ труда, затраченнаго на изготовленіе орудій, при помощи которыхъ произведены данныя блага. На цѣнность оказываетъ вліяніе и быстрота оборота въ предпріятіи. Допустимъ, два предпринимателя затрачиваютъ на производство двухъ продуктовъ капиталы равной цѣнности съ той разницей, что капиталъ перваго предпринимателя оборачивается въ одинъ годъ, а второго—въ три года. Если бы изготовляемые ими товары имѣли одинаковую цѣнность, то первый предприниматель съ болѣе быстрымъ оборотомъ получилъ бы большую прибыль. Различіе въ высотѣ прибыли побудило бы второго предпринимателя перенести свой капиталъ въ болѣе доходное производство. Слѣдовательно, предложеніе товаровъ перваго рода увеличилось бы, а второго упало, вмѣстѣ съ этимъ цѣна товаровъ перваго рода вслѣдствіе увеличенія предложенія понизилась бы, а цѣна товаровъ второго рода, вслѣдствіе пониженія предложенія, повысилась бы. Значитъ, цѣнность товаровъ, производимыхъ съ одинаковыми затратами капитала и труда не можетъ быть равна, если различна скорость оборота капитала.

Отъ теоріи цѣнности Рикардо переходитъ къ ученію о распредѣленіи, что и составляло главную задачу его сочиненія. Слѣдуя

Смиту, Рикардо различаетъ три источника дохода — поземельную ренту, заработную плату и прибыль на капиталъ. Въ системѣ Рикардо особенно важное значеніе принадлежитъ рентѣ, такъ какъ измѣненія въ ея высотѣ оказываютъ вліяніе на другіе источники дохода. Подъ рентой Рикардо понимаетъ ту часть земледѣльческаго продукта, который уплачивается землевладѣльцу за пользованіе первоначальными и не истощимыми свойствами почвы. По мѣрѣ возрастанія населенія, приходится переходить отъ обработки участковъ болѣе плодородныхъ къ менѣе плодороднымъ участкамъ. Цѣна хлѣба на рынкѣ должна покрывать издержки производства на этихъ худшихъ участкахъ, иначе никто не станетъ ихъ обрабатывать. Цѣны на рынкѣ регулируются худшими участками. По такимъ цѣнамъ будетъ продаваться и хлѣбъ, полученный съ болѣе плодородныхъ участковъ. Такъ какъ при одинаковыхъ затратахъ труда и капитала на одну единицу земельной площади болѣе плодородный участокъ дастъ большее количество продуктовъ, то очевидно, владѣлецъ этого участка получитъ болѣе высокій доходъ. Разница въ доходѣ болѣе плодороднаго и менѣе плодороднаго участка и опредѣлитъ высоту ренты. Сопоставляя ученіе о земельной рентѣ Ад. Смита и Рикардо, мы находимъ между ними слѣдующее различіе: по Смиту всякая земля приноситъ ренту, по Рикардо, только земли высшаго плодородія. Отсюда вытекало дальнѣйшее расхожденіе во взглядахъ: у Ад. Смита рента входитъ въ цѣну продукта, у Рикардо — нѣтъ (цѣна опредѣляется издержками худшихъ участковъ, не дающихъ вовсе ренты). Хлѣбъ дорогъ не потому, что уплачивается рента, но рента уплачивается потому, что хлѣбъ дорогъ. Высота ренты зависитъ отъ дороговизны хлѣба. Съ развитіемъ общества, съ увеличеніемъ числа населенія въ обработку будутъ поступать все худшіе и худшіе участки. Въ результатѣ цѣна земледѣльческихъ продуктовъ станетъ расти, а вмѣстѣ съ этимъ будетъ расти и земельная рента. Отъ этого возрастанія ренты общество въ цѣломъ не получаетъ никакой выгоды, увеличивается только доходъ землевладѣльцевъ. Очевидно, ихъ интересы находятся въ постоянномъ противорѣчіи съ таковыми другихъ классовъ общества. Ростъ земельной ренты иногда замедляется или пріостанавливается подъ вліяніемъ улучшеній въ земледѣліи или въ связи съ появленіемъ новыхъ поставщиковъ земледѣльческихъ продуктовъ (напр. выступленіе на западно-европейскіе рынки Америки и Россіи со своимъ хлѣбомъ).

Заработная плата—это цѣна рабочей силы. Она опредѣляется стоимостью предметовъ, необходимыхъ для содержанія рабочаго. Рѣшающее значеніе принадлежитъ цѣнамъ на продукты продовольствія. Такъ какъ главную роль играютъ земледѣльческіе продукты, а цѣна послѣднихъ повышается съ возрастаніемъ населенія, то естественно должна расти и заработная плата. Положеніе рабочаго при этомъ нисколько не улучшается, оно остается на томъ же уровнѣ, что и раньше, но въ виду вздорожанія земледѣльческихъ продуктовъ капиталисту приходится для поддержанія прежняго уровня жизни платить рабочему повышенную плату. Это повышеніе заработной платы совершается за счетъ прибыли капиталиста. По

мнѣнію Рикардо, прибыль и заработная плата находятся между собой въ обратномъ отношеніи. Повышеніе прибыли равносильно пониженію заработной платы, и обратно, всякое увеличеніе заработной платы влечетъ за собой уменьшеніе прибыли. Въ виду того, что изъ теоріи земельной ренты вытекало повышеніе зараб. платы съ ростомъ культуры, естественнымъ слѣдствіемъ этого являлось и одновременное пониженіе прибыли на капиталъ.

Рикардо утверждаетъ, что прибыль въ разныхъ отрасляхъ занятій стремится къ одному уровню. Въ результатѣ въ каждую эпоху существуетъ одна средняя норма прибыли. Это стремленіе прибыли къ одному уровню осуществляется путемъ перемѣщенія капитала и труда изъ менѣе выгодныхъ отраслей въ болѣе доходныя.

Система Рикардо поражаетъ читателя стройностью и логической послѣдовательностью. Это удивительное архитектурное сооруженіе, въ которомъ части такъ взаимно пригнаны, такъ тѣсно связаны другъ съ другомъ, что нельзя вынуть и одного кирпича безъ того, чтобы не поколебать всей этой искусной постройки. Рикардо столь мастерски пользовался дедуктивнымъ методомъ, что его сочиненіе стало какъ бы механикой хозяйственной жизни. Всѣ выводы его вытекаютъ изъ основныхъ предпосылокъ съ логической необходимостью. Получается таксе впечатлѣніе, какъ будто передъ глазами читателя послѣдовательно раскрывается теорема.

Классическая школа получила широкое распространеніе прежде всего въ Англіи. Однимъ изъ болѣе выдающихся послѣдователей этой школы слѣдуетъ признать Джонъ Стюарта Милля (1806—1873 г.). Въ сочиненіи «Основанія политической экономіи» названный экономистъ сдѣлалъ попытку свести въ одно цѣлое результаты изслѣдованій предшествующихъ экономистовъ. Этимъ и объясняется широкая популярность трактата Милля, между прочимъ появившагося въ нѣсколькихъ переводахъ и въ Россіи и долгое время служившаго настольной книгой для русскихъ экономистовъ. Классическая школа нашла себѣ выдающихся представителей и въ другихъ странахъ, во Франціи—Сея, въ Германіи—Тюнена, въ Россіи—Матвѣя Волкова, Бунге. О громадномъ значеніи классической школы въ исторіи развитія экономической мысли хорошо свидѣтельствуетъ то обстоятельство, что и до сихъ поръ современная наука питается корнями, взрощенными этой школой.

Процессъ распространенія капиталистическаго хозяйства въ Европѣ и внѣ Европы.

Развитіе капитализма въ Англіи въ XVIII в. захватило прежде всего текстильную промышленность (сначала хлопчатобумажную, позже шерстяную и льняную). Начало 19 в. было неблагопріятно для развитія капиталистическаго хозяйства въ виду наполеоновскихъ войнъ. Хозяйственная жизнь европейскихъ народовъ стала налаживаться съ двадцатыхъ годовъ. Какъ и въ 18 ст., такъ и теперь Англія идетъ впереди другихъ странъ по пути развитія капитализма. Появляется новая отрасль промышленности, весьма

пригодная для примѣненія капиталистическихъ формъ хозяйства, именно, постройка желѣзныхъ дорогъ и стоящее съ связи съ ней развитіе металлургической и каменноугольной промышленности. Машины, изобрѣтенныя въ Англіи еще въ 18 в., примѣнялись на континентѣ въ видѣ рѣдкаго исключенія. Здѣсь не было подготовленныхъ механиковъ для надзора и ремонта машинъ. Приходилось выписывать изъ Англіи не только машины, паровые котлы, ткацкіе и прядильные станки, но и англійскихъ механиковъ. Это было сопряжено съ большими затрудненіями, т. к. Англія, желая сохранить секретъ изобрѣтеній, воспрещала въ началѣ 19 в. вывозъ машинъ и эмиграцію механиковъ. До половины 19 в. паровыя машины на континентѣ Европы примѣнялись сравнительно рѣдко. Въ 1810 г. въ англійской индустріи уже насчитывалось около 5 тыс. паровыхъ машинъ, въ Пруссіи въ 1822 г.—двѣ, въ 1837—300, въ 1847—51 г.г.—400, въ Австріи въ пятидесятыхъ годахъ—647 паровыхъ машинъ, въ Венгріи—100. Первая паровая машина появилась въ Польшѣ въ 1826 г.

Распространеніемъ на континетѣ англійскихъ прядильныхъ машинъ занимался Кокериль; за это въ Англіи его приговорили къ гражданской смерти, объявивъ премію за его голову.

Первыя десятилѣтія 19 в. континентальныя страны наводнялись англійской пряжей и англійскими тканями, изготовленными машиннымъ способомъ. Съ 20-хъ и 30-хъ годовъ ручное производство начинаетъ вытѣсняться машиннымъ въ Саксоніи, Сенъ-Галленнѣ, Эльзасѣ, а также и въ другихъ мѣстахъ Франціи и Германіи. Этотъ процессъ совершался медленно, какъ показываютъ слѣдующія цифры: въ Англіи и Ирландіи въ 1847—50 г.г. насчитывалось $14^1/_2$ мил. веретенъ, во Франціи—3, 5 мил. въ Россіи—1, 1 мил., въ Германскомъ таможенномъ союзѣ—1 мил. вер.

Въ 40-хъ и 50-хъ г.г. наблюдается быстрое развитіе во Франціи металлургической промышленности, стоявшее въ связи съ постройкой желѣзныхъ дорогъ. Появляется рядъ акціонерныхъ обществъ. Усиленное желѣзнодорожное строительство, и стоявшее въ связи развитіе горно-заводской промышленности вызвали расцвѣтъ во Франціи и текстильной промышленности. Съ 70-хъ годовъ прошлаго столѣтія капитализмъ проникаетъ въ Германію и С.-Штаты. Объединеніе Германіи послѣ франко-прусской войны, громадная контрибуція, полученная съ Франціи, широкое развитіе общаго и профессіональнаго образованія—вызвали интенсивное желѣзнодорожное строительство въ этой странѣ, въ связи съ нимъ развитіе каменоугольной и металлургической промышленности. Для капиталистическаго развитія С.-Штатовъ имѣло важное значеніе окончаніе междуусобной войны сѣверныхъ и южныхъ штатовъ, а также интенсивное желѣзнодорожное строительство (въ 1860 г. С.-Штаты имѣли 49 тыс. кил. ж. д., а въ 1873 г.—106 тыс. кил.). Съ семидесятыхъ годовъ капитализмъ распространяется и въ Россіи. Важную роль въ исторіи русскаго капитализма сыграло освобожденіе крестьянъ, либеральныя реформы шестидесятыхъ годовъ, широкое желѣзнодорожное строительство. Развитіе капитализма въ Россіи пошло быстрымъ темпомъ со второй половины девяностыхъ годовъ, когда

стала возникать на югѣ Россіи мощная металлургическая промышленность: до 1887 г. на югѣ работало только два желѣзодѣлательныхъ завода, а въ 1899 г.—ихъ было 17. Сверхъ того 12 еще находилось въ постройкѣ. Главнымъ предметомъ изготовленія этихъ заводовъ были рельсы и желѣзнодорожныя принадлежности; главнѣйшимъ покупателемъ этихъ издѣлій была казна. Въ концѣ 19 в. наблюдается быстрое распространеніе капитализма въ всѣхъ странахъ земного шара, вовлекаемыхъ въ хозяйственный оборотъ капиталистически развитой Европы. Среди молодыхъ странъ, вступившихъ на путь капиталистическаго развитія въ концѣ 19 и въ началѣ XX в., слѣдуетъ указать на Канаду, Аргентину, Австралійскіе штаты, Трансвааль.

Для послѣдняго этапа въ развитіи европейскаго капитализма весьма характерна быстрая индустріализація Германіи, являющейся во многихъ отношеніяхъ сильной конкуренткой Англіи. Новой отраслью, гдѣ капитализмъ нашелъ для себя широкое примѣненіе, явилась электрическая промышленность. Впереди другихъ странъ въ развитіи этой промышленности шла Германія: въ 1895 г. здѣсь было 32 электрическихъ общества съ 156 мил. мр. капитала, въ 1900 г.—ихъ уже было 131 съ 891 мил. капитала. Крупныя нѣмецкія электрическія компаніи начали учреждать зависимыя предпріятія не только у себя дома, но и за-границей. Онѣ снабжали ихъ необходимыми капиталами, машинами и предметами оборудованія. Стали возникать *массовыя* предпріятія, объединявшія подъ общей фирмой рядъ предпріятій по эксплоатаціи трамваевъ и электрическихъ заводовъ. Въ концѣ 19 в. и въ началѣ XX в. мы наблюдаемъ быстрое распространеніе во всѣхъ капиталистическихъ странахъ новыхъ экономическихъ организацій въ видѣ картелей и трестовъ.

Міровая война несомнѣнно вызоветъ рядъ существенныхъ измѣненій въ структурѣ капитализма: съ одной стороны, воюющія государства должны будутъ для улучшенія финансовъ взять въ свои руки рядъ предпріятій (т. н. государственныя монополіи), съ другой стороны, первенствующее положеніе Англіи и отчасти Германіи въ области промышленнаго развитія перейдетъ къ С.-Штатамъ. Послѣ военная эпоха развитія мірового хозяйства будетъ отмѣчена экономическимъ преобладаніемъ С.-Штатовъ, успѣвшихъ за время войны собрать громадные капиталы.

Переворотъ въ путяхъ сообщенія.

Конецъ XVIII в. и начало XIX в. отмѣчается усиленнымъ строительствомъ каналовъ въ Англіи. Промышленные центры ея были соединены сѣтью каналовъ. Во Франціи оживленное строительство каналовъ падаетъ на періодъ 1824—1847 г., въ Германіи на 1830—1850 г.г. Въ первой же половинѣ 19 ст. капиталистически развитыя страны обратили вниманіе на устройство шоссейныхъ дорогъ. По рѣчнымъ системамъ и шоссейнымъ дорогамъ и совершался въ эту эпоху обмѣнъ товаровъ. Значительный шагъ на пути развитія транспорта составило использованіе для цѣлей передвиженія па-

ра. Первая желѣзная дорога была построена въ Англіи въ 1826 г., въ половинѣ тридцатыхъ годовъ желѣзныя дороги появляются на континентѣ, во Франціи, Германіи. Желѣзнодорожное строительство на континентѣ Европы приняло широкіе размѣры съ пятидесятыхъ годовъ. Въ періодъ 1852—57 г. былъ построенъ рядъ желѣзнодорожныхъ линій во Франціи, соединившихъ ее съ другими странами. Періодъ усиленнаго желѣзнодорожнаго строительства въ Германіи относится къ 1855—1865 г.г. Въ Россіи эра желѣзнодорожнаго строительства падаетъ на семидесятые годы. Первая желѣзная дорога въ нашемъ отечествѣ была построена въ 1830 г. между Петроградомъ и Павловскомъ; эта коротенькая линія (24 в.) не имѣла экономическаго значенія. Начало желѣзнодорожнаго строительства въ Россіи нужно отнести къ періоду 1843—1861 г.г., въ теченіе котораго была закончена постройкой Николаевская желѣзная дорога, соединившая Петроградъ и Москву. Въ концѣ шестидесятыхъ и началѣ семидесятыхъ годовъ наше отечество пережило точно такую же желѣзнодорожную горячку, какъ и другія страны въ болѣе ранніе періоды.

Въ развитіи международной торговли въ XIX в. огромную роль сыграло примѣненіе пароваго транспорта къ воднымъ путямъ сообщенія. Въ Англіи рѣчное сообщеніе при помощи паровыхъ судовъ установилось еще въ 1814 г. Въ 1818 г. впервые паровое судно совершило переходъ по океану изъ Америки въ Ливерпуль, причемъ оно пользовалось одновременно и парусами. Съ шестидесятыхъ годовъ паровое судоходство стало господствующимъ на моряхъ. Существенное значеніе въ развитіи морского парового транспорта имѣло прорытіе суэцкаго канала (1859—1869 г.) и панамскаго канала (открытъ въ 1915 г.).

Мы находимся наканунѣ новаго переворота въ путяхъ сообщенія; въ связи съ современной войной разрабатываются проекты организаціи воздушнаго сообщенія (въ Австро-Венгріи возникла уже для этой цѣли акціонерная компанія подъ названіемъ «Воздушный Ллойдъ»). Предполагается использовать воздухоплаваніе для пассажирскихъ и почтовыхъ рейсовъ. Полагаютъ, что немедленно послѣ войны можно будетъ установить воздушные рейсы, такъ какъ освободятся кадры летчиковъ, съ другой стороны, и приспособленные для воздушнаго передвиженія аэромобили.

Прогрессъ техники въ сельскомъ хозяйствѣ, горной и обрабатывающей промышленности. Развитіе крупнаго производства.

Техника сельскаго хозяйства въ 19 в. подъ вліяніемъ ряда научныхъ открытій значительно улучшилась. Для подъема производительности почвы важное значеніе имѣло примѣненіе въ сельскомъ хозяйствѣ минеральныхъ удобреній. Минеральныя удобренія въ видѣ суперфосфата, селитры, томасова—шлака и пр. значительно повысили урожайность. Въ послѣднія десятилѣтія выводы агрономіи перестали служить достояніемъ замкнутаго круга людей науки. Благодаря хорошо поставленной системѣ пропаганды, эти выводы сдѣлались достояніемъ широкихъ массъ сельскаго населенія. Въ этомъ

отношеніи громадную роль сыграли опытныя поля и фермы, странствующія кафедры профессоровъ агрономовъ и широкая постановка сельско-хозяйственнаго образованія. Странствующія каѳедры нашли широкое распространеніе въ Италіи, Германіи, Франціи и др. странахъ. Въ Италіи каждая провинція имѣетъ такую каѳедру съ лабораторіей и опытными полями. На обязанности ея лежитъ примѣненіе выводовъ агрономической теоріи къ мѣстнымъ условіямъ и популяризація полученныхъ результатовъ среди сельскаго населенія. Для ознакомленія крестьянъ съ тѣми и другими пріемами пользовались устнымъ словомъ (лекціи, бесѣды, конференціи), печатной пропагандой (изданіе книгъ, брошюръ, летучихъ листковъ, плакатовъ и пр.) и показательными полями. Въ дѣлѣ поднятія техники сельскаго хозяйства существенное значеніе имѣла селекція сѣмянъ. Обращено было вниманіе на подборъ улучшенныхъ сѣмянъ. Возникли спеціальныя хозяйства для разведенія такихъ сѣмянъ для сбыта. Благодаря селекціи сѣмянъ, значительно улучшаются хлѣбные и кормовые злаки. Прогрессъ техники въ сельскомъ хозяйствѣ нашелъ внѣшнее выраженіе въ широкомъ распространеніи сельско-хозяйственныхъ машинъ и орудій. Нѣтъ въ наши дни такой работы въ земледѣліи, къ которой бы не примѣнялась машина. Недостатокъ сельско-хозяйственныхъ рабочихъ, въ особенности обострявшійся въ лѣтнее время, съ другой стороны, дороговизна рабочихъ рукъ направили изобрѣтательность въ сторону замѣны ручного труда машиннымъ. Впереди другихъ странъ по степени примѣненія машиннаго труда въ сельскомъ хозяйствѣ идутъ С. Штаты, гдѣ машина убираетъ хлѣбъ, молотитъ его, ссыпаетъ въ мѣшки, и наконецъ автоматически завязываетъ ихъ. Прогрессъ техники въ области сельско-хозяйственнаго машиностроенія выразился въ примѣненіи пара и электричества. Паровые и даже электрическіе плуги, не говоря о молотилкахъ, находятъ себѣ все большее и большее распространеніе среди сельскихъ хозяевъ. Широкое распространеніе среди земледѣльческаго населенія сельско-хозяйственныхъ товариществъ (кооперація) облегчило возможность проникновенія въ среду мелкихъ земледѣльцевъ завоеваній техники (напр. товарищества для покупки болѣе дорогихъ земледѣльческихъ машинъ).

Не меньшій прогрессъ техники мы наблюдаемъ во второй половинѣ 19 ст. въ горной и обрабатывающей промышленности. Характерную особенность новѣйшей индустріи составляетъ то, что ею въ широкой мѣрѣ используются научныя завоеванія. Крупныя предпріятія имѣютъ свои собственныя лабораторіи и ученыхъ спеціалистовъ для опытовъ и улучшенія производства. На крупныхъ фабрикахъ и заводахъ существуютъ научно-техническія рабочія силы, примѣняющія въ производствѣ всѣ новыя открытія въ области химіи, физики и механики. Въ области желѣзодѣлательной промышленности во второй половинѣ 19 в. были найдены способы полученія литого металла (открытія Бессемера, Сименса и Мартена). Съ этого момента сталь начала замѣнять въ тѣхъ и другихъ производствахъ желѣзо и другіе металлы. Для примѣненія новыхъ способовъ производства металла потребовалось полное переустройство металлургическихъ заводовъ, что было доступно только крупнымъ предпріятіямъ (акціонерное обще-

ство Герде въ Германіи затратило въ восьмидесятыхъ годахъ свыше 7 мил. мр. на техническое переустройство предпріятія). Подъ руководствомъ крупныхъ ученыхъ (Либиха, Бунзена, Гофмана и друг.) химическая промышленность дѣлаетъ съ половины прошлаго столѣтія огромные успѣхи въ области производства (замѣна растительныхъ красокъ минеральными). Въ нефтяной промышленности важнымъ усовершенствованіемъ явилось въ 19 в. устройство нефтепроводовъ, давшее возможность перекачивать нефть на далекія разстоянія.

Въ системѣ двигателей произошла замѣна пара электричествомъ, представлявшимъ много преимуществъ. Однимъ изъ нихъ является возможность передачи силы электричества на далекія разстоянія притомъ въ любомъ количествѣ. Въ связи съ этимъ стоитъ добыча электричества при посредствѣ падающей воды (т. н. бѣлый уголь). Водопады, пороги, теченіе рѣкъ широко используются въ наши дни въ качествѣ даровой силы для полученія электричества какъ для цѣлей освѣщенія, такъ и для цѣлей производства и транспорта.

Указанныя техническія изобрѣтенія, достигаемыя путемъ планомѣрной работы ученыхъ спеціалистовъ, инженеровъ и техниковъ, прежде всего примѣняются въ крупныхъ предпріятіяхъ. Прогрессъ техники новѣйшаго времени содѣйствовалъ развитію крупнаго производства. Крупныя фабрики, заводы, обнимающіе иногда нѣсколько различныхъ отраслей производства съ десятками тысячъ рабочихъ, вытѣсняютъ мелкія предпріятія. Въ концѣ XIX в. и въ началѣ XX в. во всѣхъ капиталистическихъ странахъ возникаютъ союзы крупныхъ предпринимателей (синдикаты, картели, тресты) для устраненія взаимной конкуренціи и достиженія монопольнаго положенія на рынкѣ, что обезпечиваетъ имъ болѣе высокую прибыль. Въ результатѣ такихъ соединеній получаются гигантскія предпріятія, распространяющія свое вліяніе на міровой рынокъ. Въ качествѣ примѣра можно указать на стальной трестъ въ С.-Штатахъ, объединившій подъ однимъ общимъ управленіемъ рудники, каменоугольныя копи, известковыя каменоломни, сотню транспортныхъ судовъ на большихъ озерахъ, доки и пристани, сѣть желѣзныхъ дорогъ, по которой циркулируетъ 25 тыс. вагоновъ, доменные заводы и плавильныя печи. Стальной трестъ имѣетъ около 170 тыс. рабочихъ, его капиталъ измѣряется милліардами.

Измѣненія въ положеніи рабочаго класса во второй половинѣ XIX вѣка.

Положеніе рабочаго класса значительно улучшилось во второй половинѣ XIX столѣтія сравнительно съ начальной эпохой капитализма. Это улучшеніе выразилось прежде всего въ сокращеніи рабочаго дня. Законъ Елизаветы 1562 г. установилъ рабочій день въ 14—15 часовъ. Нѣкоторые изслѣдователи полагаютъ, что этотъ законъ скорѣе сократилъ, чѣмъ увеличилъ продолжительность рабочаго дня. Въ англійской домашней промышленности начала XIX в. рабочій день продолжался 16 и даже 18 часовъ. Во второй половинѣ XIX ст. мы наблюдаемъ во всѣхъ культурныхъ странахъ движеніе въ сторону сокращенія числа рабочихъ часовъ. Подъ вліяні-

емъ законодательныхъ постановленій, отчасти подъ вліяніемъ соглашеній предпринимателей и рабочихъ установился въ большинствѣ культурныхъ странъ 10—11 часовый рабочій день для взрослыхъ рабочихъ. Въ нѣкоторыхъ отрасляхъ производства, выдѣлявшихся особенно тяжелыми условіями труда, напр. добыча каменнаго угля, продолжительность рабочаго дня сократилась до 8 и даже 6 часовъ. Въ послѣднее время въ этомъ направленіи сдѣланъ еще одинъ важный шагъ: вводится полурабочій день въ субботу—канунъ воскресенья. Работа въ этотъ день прекращается раньше, чѣмъ въ остальные дни недѣли. Рабочій имѣетъ возможность провести въ кругу своей семьи канунъ воскресенья. Сокращеніе рабочаго дня, какъ показываетъ опытъ передовыхъ странъ, въ большинствѣ случаевъ не сопровождалось пониженіемъ производительности фабрикъ и заводовъ, въ виду повышенія интенсивности труда, большаго прилежанія и вниманія рабочихъ. Образовавшійся досугъ современный рабочій въ передовыхъ культурныхъ странахъ отдаетъ посѣщенію вечернихъ (воскресныхъ) профессіональныхъ курсовъ и лекцій народныхъ университетовъ. Общее и профессіональное образованіе въ свою очередь повышаетъ продуктивность труда рабочаго. Улучшилась и обстановка труда. Успѣхи санитаріи и гигіены въ послѣднія десятилѣтія облегчили возможность устройства просторныхъ и свѣтлыхъ фабричныхъ помѣщеній, мастерскихъ. Примѣненіе на фабрикахъ усовершенствованныхъ дорого стоющихъ машинъ требовало высокихъ свѣтлыхъ и обширныхъ помѣщеній. Все это приводило къ улучшенію той обстановки, среди которой находились рабочіе. Этой же цѣли содѣйствовали прямыя требованія закона относительно такого или иного санитарнаго устройства фабрикъ и заводовъ. Одновременно съ сокращеніемъ рабочаго дня мы наблюдаемъ во второй половинѣ XIX ст. и повышеніе заработной платы. Въ Англіи увеличеніе заработной платы въ теченіе пятидесятилѣтняго періода (начиная съ сороковыхъ годовъ) статистики опредѣляютъ въ 50—100%. Другіе изслѣдователи отмѣчаютъ такое же повышеніе заработной платы для С.-Штатовъ, Франціи, Германіи, Бельгіи и пр.

Сокращеніе рабочаго дня и повышеніе заработной платы сопровождалось подъемомъ уровня жизни рабочихъ. Въ бюджетѣ современнаго рабочаго составляютъ необходимую статью издержки на культурныя потребности (на газеты, книги, посѣщеніе театра, взносы въ кассу рабочаго союза и пр.). Въ подъемѣ уровня жизни рабочихъ особенно важную роль играетъ улучшеніе жилищныхъ условій. Успѣхи строительной техники съ одной стороны, а съ другой, проникновеніе въ сознаніе общества и государства передовыхъ странъ всей важности жилищнаго вопроса содѣйствовали выработкѣ типа дешеваго и удобнаго дома для рабочихъ. Въ такихъ экономически развитыхъ странахъ, какъ Англія, Германія, Бельгія, С.-Штаты, жилищная нужда рабочихъ при поддержкѣ правительства, частныхъ благотворителей, городскихъ управленій и наконецъ самодѣятельности рабочихъ (строительные кооперативы) въ значительной мѣрѣ удовлетворена.

Въ дѣлѣ улучшенія положенія рабочихъ большую роль сыграло фабричное и рабочее законодательство. Первые шаги въ этомъ

направленіи были сдѣланы въ Англіи еще въ началѣ XIX столѣтія. Но важнѣйшіе законодательные акты по охранѣ труда относятся къ пятидесятымъ годамъ XIX в. или даже ко второй половинѣ названнаго столѣтія. Въ Германіи фабричное и рабочее законодательство стало развиваться только съ пятидесятыхъ годовъ, въ Россіи съ восьмидесятыхъ годовъ прошлаго столѣтія. Фабричные законы на первыхъ же порахъ установили для дѣтей защитный возрастъ, ниже котораго дѣти не могли быть допущены на фабричныя работы. Въ настоящее время въ большинствѣ государствъ защитный возрастъ равняется 12—13 годамъ. Продолжительность рабочаго дня женщинъ, а въ нѣкоторыхъ случаяхъ и мужчинъ, продолжительность перерывовъ въ работѣ, ночная и сверхурочная работа, сроки и способы расплаты—все это находитъ регулированье въ новѣйшемъ фабричномъ законодательствѣ. Для надзора за исполненіемъ фабричныхъ законовъ созданъ особый органъ въ видѣ фабричной инспекціи. То тяжелое положеніе, въ которое попадаетъ рабочій во время болѣзни или несчастнаго случая, вызвало къ жизни во второй половинѣ XIX в. государственное страхованіе рабочихъ. Впервые оно возникло въ Германіи. Сначала было организовано страхованіе на случай болѣзни (1883 г.). Послѣднее обезпечиваетъ рабочимъ, кромѣ безплатныхъ совѣтовъ врача и лекарствъ, еще и денежное пособіе обычно въ размѣрѣ половины заработной платы. Въ 1884 г. возникло обязательное страхованіе рабочихъ отъ несчастныхъ случаевъ, т. е., обезпеченіе рабочихъ, пострадавшихъ отъ несчастныхъ случаевъ при работѣ. По закону 1889 г. возникъ третій видъ обязательнаго страхованія рабочихъ—именно страхованіе на случай старости и неспособности къ труду. Въ настоящее время въ государственномъ страхованіи въ Германіи участвуютъ десятки милліоновъ рабочихъ и фонды страховыхъ учрежденій измѣряются сотнями милліоновъ руб. Государственное страхованіе рабочихъ дало блестящіе результаты. Примѣру Германіи послѣдовали и другія государства—Австро-Венгрія, Швейцарія, въ послѣдніе годы—Англія и Россія. Государственное страхованіе рабочихъ въ Англіи захватило новую область— появилось государственное страхованіе отъ безработицы, т. е., обезпеченіе рабочихъ въ случаѣ отсутствія заработка не по винѣ рабочаго. Этотъ видъ страхованія введенъ впервые въ Англіи, пока въ ограниченномъ размѣрѣ, въ 1911 г. До этого опыта страхованіе отъ безработицы существовало въ нѣкоторыхъ городахъ Бельгіи, Швейцаріи, Германіи и то въ весьма ограниченныхъ размѣрахъ.

Въ улучшеніи положенія трудящихся большую роль сыграли рабочіе союзы, т, е. организаціи рабочихъ въ цѣляхъ регулированія условій рабочаго договора. Хотя рабочіе союзы, называемые въ Англіи трэдъ-юніонами, получили право на существованіе еще въ двадцатыхъ годахъ XIX в., но ихъ расцвѣтъ въ Англіи и распространеніе въ другихъ странахъ относится всецѣло ко второй половинѣ прошлаго столѣтія. Въ 1824 г. англійскій парламентъ призналъ за рабочими союзами право на существованіе. До шестидесятыхъ годовъ трэдъ-юніоны распространялись очень медленно. Въ 1869 г. они получили права юридическихъ лицъ, что дало имъ возможность пріобрѣтать имущество. Трэдъ-юніоны объединяются въ

мощные союзы по отдѣльнымъ отраслямъ промышленности; возникаютъ союзы хлопчатобумажныхъ рабочихъ, металлургическихъ и пр. Появляются органы для представительства рабочихъ, объединеныхъ въ союзы, таковы парламентскій комитетъ, конгрессы трэдъюніоновъ. Въ настоящее время въ Англіи объединено въ рабочіе союзы 2 мил. рабочихъ, около $^1/_5$ всѣхъ взрослыхъ рабочихъ. Съ шестидесятыхъ годовъ объединеніе рабочихъ въ союзы наблюдается и въ другихъ странахъ—въ Германіи, гдѣ профессіональные союзы рабочихъ попадаютъ подъ сильнсе политическое вліяніе и гдѣ поэтому рабочее движеніе разбилось на рядъ теченій, нерѣдко враждебныхъ другъ другу. Число организованныхъ рабочихъ въ Германіи въ годы передъ войной достигло 4 мил. человѣкъ. Наиболѣе мощную группу составляютъ свободные или т. н. соціалъ-демократическіе союзы. Профессіональное объединеніе рабочихъ сдѣлало значительные успѣхи и въ другихъ странахъ—въ С.-Штатахъ, Франціи, Австро-Венгріи. Въ Россіи профессіональные союзы представляютъ пока рѣдкое явленіе; быстро стали они развиваться за время революціи. Профессіональные союзы существенно улучшили положеніе рабочихъ путемъ введенія коллективнаго договора. Договоръ съ предпринимателемъ заключаетъ не каждый рабочій въ отдѣльности, а представители рабочихъ союзовъ. Въ Англіи въ нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленности путемъ коллективнаго договора опредѣляются одинаковыя условія труда рабочихъ по территоріи всего королевства.

Отмѣченное выше улучшеніе въ положеніи рабочаго класса касается преимущественно обученныхъ, организованныхъ рабочихъ. Что касается сельско-хозяйственныхъ рабочихъ, чернорабочихъ и въ особенности рабочихъ, занятыхъ въ домашней промышленности, то въ большинствѣ случаевъ указанныя группы рабочаго класса остались въ сторонѣ отъ этого подъема.

Развитіе внутренней и внѣшней торговли. Свободная торговля и протекціонизмъ (Фридрихъ Листъ).

Ростъ фабричной промышленности, появленіе и быстрое распространеніе крупныхъ капиталистическихъ предпріятій повлекли за собой мощное развитіе внутренней и внѣшней торговли. На развитіе первой существенное вліяніе оказалъ ростъ городовъ и образованіе промышленныхъ центровъ. Углубленію внутренняго рынка много содѣйствовала постройка желѣзныхъ дорогъ, соединившихъ крупные, торгово-промышленные центры внутри отдѣльныхъ государствъ. Не остался безъ вліянія на внутреннюю торговлю быстрый ростъ населенія, въ началѣ 19 столѣтія. До половины XVIII стол. приростъ населенія въ Англіи не превышалъ въ одно десятилѣтіе 3%, во второй половинѣ того же столѣтія онъ равнялся 6%, въ десятилѣтіе (1801—1811)—14% и наконецъ 1811—1821—21%. Внѣшняя торговля Англіи въ началѣ 19 столѣт. продолжала быстро возрастать. Въ 1793 г. цѣнность вывоза изъ Англіи опредѣлялась въ 17 мил. ф. стр., а въ 1800 г.—34 мил. ф. стр. Серьезныя препятствія для развитія внѣшней торговли создавались тра-

диціонной меркантилистической политикой, которой Англія продолжала слѣдовать еще въ началѣ XIX стол. Сравнительно небольшая группа товаровъ не облагалась таможенной пошлиной при ввозѣ въ Англію. Большинство же товаровъ облагалось пошлиной, а нѣкоторые и вовсе не допускались къ ввозу. Другія европейскія государства, встрѣчавшія затрудненія при ввозѣ въ Англію своихъ товаровъ, платили тою же монетой, облагая запретительными и покровительственными пошлинами англійскіе товары. Представители англійской промышленности, не нуждавшіеся уже въ таможенной охранѣ, стали отрицательно относиться къ меркантилистической политикѣ. Отмѣна таможеннаго покровительства въ Англіи, по ихъ мнѣнію, могла бы обезпечить извѣстныя льготы, а можетъ быть, и свободный доступъ для англійскихъ товаровъ на европейскіе рынки.

Въ 1820 г. въ англійскій парламентъ было подано двѣ петиціи отъ представителей торгово-промышленнаго класса Лондона и Эдинбурга. Въ этихъ петиціяхъ купцы и промышленники, доказывая несостоятельность вмѣшательства государства въ хозяйственную жизнь, требовали допущенія свободнаго ввоза иностранныхъ товаровъ. Спеціальная парламентская комиссія, выбранная для разсмотрѣнія вопроса о свободѣ торговли, всецѣло поддержала точку зрѣнія, высказанную въ петиціяхъ. Съ 1822 г. Англія принимаетъ рядъ актовъ объ отмѣнѣ ограниченій въ области мореплаванія, о пониженіи таможенныхъ пошлинъ, объ отмѣнѣ всякихъ монополій (торговой монополіи Остъ-Индской компаніи). Эта политика свободной торговли (free trade) встрѣтила упорное сопротивленіе со стороны землевладѣльцевъ, когда зашла рѣчь объ отмѣнѣ пошлинъ на ввозимый въ Англію хлѣбъ. Хлѣбныя пошлины по закону 1814 г. были даже повышены, что тяжело отражалось на положеніи рабочаго класса. Квартеръ хлѣба стоилъ англійскому потребителю 80 шил., между тѣмъ то же количество хлѣба въ Гамбургѣ стоило отъ 40 до 50 шил. Фабриканты были заинтересованы въ пониженіи цѣнъ на хлѣбъ. Это должно было бы вызвать пониженіе заработной платы, а слѣдовательно и сокращеніе издержекъ производства. Движеніе противъ хлѣбныхъ законовъ не имѣло вначалѣ успѣха въ виду сильнаго противодѣйствія палаты лордовъ, заинтересованныхъ въ высокихъ хлѣбныхъ цѣнахъ. Послѣ избирательной реформы въ тридцатыхъ годахъ, избирательныя права торгово-промышленнаго класса значительно были расширены и борьба за отмѣну хлѣбныхъ пошлинъ перестала быть безнадежной.

Движеніе противъ хлѣбныхъ законовъ возникло въ центрѣ фабричной промышленности—Манчестерѣ (отсюда и названіе этого направленія манчестерскимъ). Иниціаторы и вдохновители этого движенія *Ричардъ Кобденъ и Джонъ Брайтъ* основали въ Манчестерѣ лигу противъ хлѣбныхъ законовъ (Anticorn—Law—League) для пропаганды идеи отмѣны хлѣбныхъ пошлинъ. Въ процессѣ борьбы лига расширила свои задачи, выдвинувъ идею свободы торговли и промышленности. Сначала отмѣна хлѣбныхъ пошлинъ, а позже полное и немедленное уничтоженіе всякихъ монополій, осуществленіе неограниченной свободы конкуренціи, отмѣна покровительственныхъ

пошлинъ въ пользу земледѣлія, промышленности, торговли, мореходства—вотъ тѣ цѣли, какія преслѣдовала лига противъ хлѣбныхъ законовъ. Для пропаганды своихъ идей лига широко использовала печатное слово. Кромѣ ежедневной газеты, лига выпускала безчисленное множество брошюръ, листковъ, афишъ съ проповѣдью свободы торговли. Широкая пропаганда тѣхъ же идей велась устнымъ путемъ на митингахъ и собраніяхъ. Защищаемыя лигой идеи соотвѣтствовали интересамъ широкихъ массъ населенія, поэтому она скоро завоевала большія симпатіи въ обществѣ. Число членовъ стало быстро возрастать, притокъ матеріальныхъ средствъ усилился, а вмѣстѣ съ тѣмъ возросло и вліяніе лиги. Благодаря настойчивой дѣятельности, лигѣ удалось составить большинство въ парламентѣ. Въ 1846 г. хлѣбные законы отмѣняются, а также значительно сокращается списокъ товаровъ, обложенныхъ при ввозѣ пошлиною. Въ послѣдующіе годы были отмѣнены остальныя ограниченія и въ началѣ пятидесятыхъ годовъ Англія осуществила принципъ свободы торговли и промышленности, или, какъ говорятъ, Англія усвоила начала фритредерской (free trade) политики. Движеніе въ пользу свободы торговли, зародившееся въ Англіи и здѣсь достигшее наиболѣе полнаго осуществленія, перешло и въ другія страны. Распространенію на континентѣ взглядовъ фритредеровъ много содѣйствовалъ сильный ростъ англійской внѣшней торговли, послѣ отмѣны хлѣбныхъ законовъ.

Первоначально это теченіе носило чисто практическій характеръ, но позже оно получило теоретическое обоснованіе какъ въ самой Англіи, такъ и на континентѣ, и получило названіе манчестерской фритредерской школы. Эта школа, заимствовавъ свои основныя положенія отъ экономистовъ-классиковъ, довела ихъ до крайнихъ логическихъ предѣловъ. Ад. Смитъ допускалъ въ извѣстныхъ случаяхъ возможность вмѣшательства государства въ народнохозяйственную жизнь. Представители манчестерской школы выставили требованіе безусловной свободы хозяйственной жизни. Они исходили изъ того взгляда, что только такимъ путемъ можно достигнуть развитія народнаго хозяйства, увеличенія богатства. Для нихъ свобода хозяйственной жизни цѣлебное средство отъ всѣхъ соціальныхъ бѣдствій, въ частности, отъ нищеты и бѣдности. Фритредеры вѣрили въ то, что эта свобода установитъ гармонію интересовъ какъ между отдѣльными классами внутри страны, такъ и между отдѣльными народами. Логическимъ результатомъ этой гармоніи интересовъ должно явиться установленіе на землѣ всеобщаго мира и освобожденіе всѣхъ народовъ отъ тяжести военныхъ расходовъ. Указанныя предпосылки опредѣлили отношеніе фритредеровъ къ рабочему вопросу. Они рѣшительно противодѣйствовали какъ въ парламентѣ, такъ и въ прессѣ той соціальной политикѣ, которая стала зарождаться въ Англіи въ видѣ фабричнаго и рабочаго законодательства. Законы, регулирующіе трудъ рабочихъ, казались имъ стѣсненіемъ свободы и личности. Они всячески противодѣйствовали проведенію законовъ объ ограниченіи дѣтскаго и женскаго труда на фабрикахъ. По мнѣнію фритредеровъ, рабочіе могли улучшить свое по-

ложеніе, только опираясь на личную самодѣятельность и предусмотрительность.

Фритредерское движеніе нашло своего талантливаго выразителя на континентѣ въ лицѣ французскаго экономиста Бастіа (1801—1850 г.) автора сочиненій—«Экономическіе софизмы», «Экономическія гармоніи». Характерной особенностью воззрѣній этого экономиста является его крайній оптимизмъ. Все, что существуетъ въ настоящемъ видѣ, всецѣло соотвѣтствуетъ тому, что должно быть. Народное хозяйство—это организмъ, въ которомъ дѣйствуютъ естественные законы, не нуждающіеся ни въ какомъ искусственномъ воздѣйствіи. Признавая полную гармонію въ интересахъ отдѣльныхъ классовъ, Бастіа находитъ ее и въ отношеніяхъ между рабочими и капиталистами. Заработная плата повышается, когда увеличивается количество капиталовъ, очевидно, рабочіе заинтересованы въ увеличеніи прибыли капиталиста. Оптимистически Бастіа смотритъ и на законъ народонаселенія: ростъ средствъ существованія не только не отстаетъ отъ роста населенія, а даже обгоняетъ его.

Идея свободной торговли на континентѣ не получила такого значенія, какъ въ Англіи. Континентальные писатели обратили вниманіе на то, что переходъ Англіи къ свободѣ торговли совершился тогда, когда Англія достигла высокаго промышленнаго развитія. Переходъ странъ съ слабо развитой промышленностью къ свободѣ торговли могъ привести ихъ къ экономической зависимости отъ Англіи. Сторонники такихъ взглядовъ стояли на той точкѣ зрѣнія, что экономически отсталыя страны должны всячески поддерживать національную промышленность. Такъ какъ они защищали принципъ покровительственныхъ мѣропріятій по отношенію къ національной промышленности, то и получили названіе протекціонистовъ, а все это направленіе было названо протекціонизмомъ. Выразителемъ и истолкователемъ этого направленія явился германскій экономистъ *Фридрихъ Листъ* (1798—1846 г,). Начавъ свою дѣятельность въ качествѣ ученаго, Фридрихъ Листъ окончилъ ее въ качествѣ промышленнаго дѣльца въ С.-Штатахъ и наконецъ американскаго консула въ Германіи. Фридрихъ Листъ отличался кипучей и разносторонней энергіей, умѣньемъ угадывать основныя нужды момента и большимъ практическимъ умомъ. Это былъ не только теоретикъ, но практикъ-дѣлецъ и вмѣстѣ съ тѣмъ горячій политическій дѣятель, сыгравшій важную роль въ таможенномъ объединеніи Германіи, а также и въ желѣзнодорожномъ строительствѣ.

Для пониманія взглядовъ Фр. Листа необходимо имѣть въ виду, что въ началѣ XIX ст. Германія представляла собой чисто земледѣльческую страну; ея промышленность и торговля находились въ зачаточномъ состояніи. Развитіе внутренней торговли тормозилось въ этой странѣ политической раздробленностью. На территоріи многочисленныхъ германскихъ государствъ существовали внутреннія таможни, затруднявшія товарообмѣнъ. Гибельныя послѣдствія этихъ стѣсненій начали сознаваться вскорѣ послѣ наполеоновскихъ войнъ, когда въ Германіи пробудилось сильное національное чувство. Первые шаги на пути объединенія нѣмецкихъ государствъ въ таможенный союзъ были сдѣланы въ 1819 г. Въ 1834 г. удалось осущест

вить всеобщій германскій союзъ, отмѣнившій внутреннія таможенныя линіи. Это таможенное объединеніе сыграло громадную роль въ экономическомъ развитіи Германіи. Оно же подготовило почву для позднѣйшаго политическаго объединенія Германіи. Основныя воззрѣнія Фр. Листа изложены въ его главномъ сочиненіи—«Національной системѣ политической экономіи» (1841 г.). Въ этомъ сочиненіи Фр. Листъ показываетъ несостоятельность космополитизма классической школы и вытекавшей отсюда теоріи неограниченной свободы торговли. Онъ выдвигаетъ на первый планъ идею національности въ народномъ хозяйствѣ. Для него нація есть нѣчто существующее и стоящее между отдѣльнымъ лицомъ и цѣлымъ человѣчествомъ. Нація составляетъ единое цѣлое по своему языку, нравамъ, историческому развитію и государственному устройству. Благосостояніе личности зависитъ отъ счастья и благосостоянія націи. Поэтому на первомъ мѣстѣ должно стоять поддержаніе экономическаго развитія націи. Если при этомъ происходитъ и столкновеніе интересовъ отдѣльныхъ индивидуумовъ и націй, то первые должны быть принесены въ жертву вторымъ.

Истинное богатство націи заключается въ развитіи ея производительныхъ силъ, подъ которыми Фр. Листъ понималъ личную свободу, физическое и духовное развитіе гражданъ, процвѣтаніе наукъ и искусствъ, земледѣльческую, мануфактурную и торговую промышленность. Особенное значеніе онъ придавалъ равномѣрному развитію этихъ трехъ видовъ промышленности. Каждая страна проходитъ пять ступеней развитія: 1) періодъ занятія охотою; 2) пастушескій бытъ; 3) земледѣльческій; 4) земледѣльческо-мануфактурный и 5) земледѣльческо-мануфактурно-торговый. Задачи государственной политики и заключаются въ томъ, чтобы той или иной системой мѣропріятій создать подходящія условія для дальнѣйшаго развитія, для болѣе легкаго перехода отъ одной стадіи хозяйственнаго быта къ другой. Пока страна находится на ступени земледѣльческаго быта, наиболѣе выгодна для нея свобода торговли. Коль скоро въ странѣ станетъ зарождаться мануфактурная промышленность, эту нарождающуюся промышленность нужно защитить системой покровительственныхъ мѣропріятій отъ конкурренціи болѣе развитыхъ странъ. Разъ туземная промышленность окрѣпнетъ настолько, что для нея не будетъ опасна иностранная конкуренція, тогда необходимо возвратиться къ свободѣ торговли. Для Фр. Листа таможенное покровительство—это костыли, которые должны быть отброшены, разъ промышленность стала на ноги. Листъ понималъ, что покровительственныя пошлины вызываютъ вздорожаніе обложенныхъ товаровъ. Для него это временная жертва, которая съ избыткомъ покрывается въ будущемъ развитіемъ производительныхъ силъ страны. Прилагая свою схему къ конкретной дѣйствительности, Фр. Листъ полагалъ, что Германія находится на той стадіи развитія, когда необходима покровительственная система; наоборотъ, Англія достигла высшей ступени, на которой цѣлесообразна свобода торговли. Для развитія производительныхъ силъ, по мнѣнію Фр. Листа, кромѣ покровительствен-

ной системы, необходимо основаніе таможеннаго союза, заведеніе собственнаго торговаго флота, сооруженіе сѣти желѣзныхъ дорогъ.

Въ заслугу Фр. Листа можно поставить то, что онъ выдвинулъ историческую точку зрѣнія при оцѣнкѣ тѣхъ и другихъ мѣропріятій экономической политики, что онъ предостерегъ отъ слишкомъ слѣпого увлеченія идеей свободной торговли экономически отсталыя страны. Защищая покровительственную систему, Фр. Листъ никогда не забывалъ, что это только временная мѣра, которая должна быть отброшена, какъ только отечественная промышленность окрѣпнетъ.

Развитіе кредита и кредитныхъ учрежденій.

Развитіе кредита и кредитныхъ учрежденій шло параллельно съ ростомъ крупной промышленности и торговли. Въ Англіи, вступившей раньше другихъ странъ на путь капиталистическаго развитія, мы находимъ развитую систему кредита и кредитныхъ учрежденій уже въ первой половинѣ XIX в. Въ тридцатыхъ годахъ стали возникать въ Англіи крупные акціонерные банки, имѣвшіе право выпуска банковыхъ билетовъ наравнѣ съ Англійскимъ банкомъ. Злоупотребленіе этимъ правомъ привело къ изданію акта Роберта Пиля 1844 г., по которому выпускъ банковыхъ билетовъ былъ ограниченъ существующими банками, причемъ количество билетовъ, находившееся въ обращеніи, не могло быть увеличено. Англійскій банкъ могъ выпускать билетовъ на 14 мил. фун. стер. безъ покрытія; дальнѣйшіе выпуски должны быть покрыты звонкой монетой. Въ случаѣ отказа какого-либо банка отъ права выпуска билетовъ, это право переходило къ Англійскому банку. Въ половинѣ 19 в. Англійскій банкъ занялъ господствующее положеніе сначала въ Англіи, а позже и въ цѣломъ мірѣ. Акціонерные англійскіе банки стали помѣщать свою наличность въ Англійскомъ банкѣ для того, чтобы пріобрѣсти довѣріе населенія. Поэтому, Англійскій банкъ пріобрѣлъ роль «банка банковъ». Международное значеніе этого банка обусловливалось тѣмъ, что въ теченіе XIX в. Англія была банкиромъ всего міра, широко развивъ операціи государственнаго и коммерческаго кредита. На континентѣ крупные банки появляются не ранѣе 1850 и 1860 годовъ. Въ первой половинѣ XIX в. существовали крупные банки государственные, но не частные (французскій банкъ 1800 г., Національный банкъ въ Австріи—1816 г.). При отсутствіи акціонерныхъ банковъ, частные банкиры и банкирскіе дома продолжали сохранять свое значеніе въ теченіе первой половины XIX в. Особой извѣстностью пользовался банкирскій домъ Ротшильдовъ, носившій международный характеръ. Въ періодъ 1850—1870 г. возникаютъ крупные банки во Франціи, Австріи, Швейцаріи, Бельгіи, Германіи и въ Россіи. Въ исторіи кредитныхъ учрежденій во Франціи важное значеніе имѣетъ 1852 г. когда былъ учрежденъ братьями Перейра банкъ для финансированья различныхъ предпріятій, въ частности, желѣзнодорожныхъ. Въ основу политики этого банка была положена новая идея—актив-

ное вмѣшательство въ хозяйственную жизнь путемъ созданія новыхъ предпріятій и дѣятельной поддержки существующихъ.

Характерную особенность въ развитіи кредитныхъ учрежденій въ XIX в. составляетъ то, что въ эту эпоху банки ставили своей задачей снабженіе капиталами предпріятій, содѣйствіе хозяйственной жизни путемъ кредита; въ предшествующія же столѣтія банки преслѣдовали двѣ цѣли—размѣнъ и переводъ денегъ, а отчасти ихъ храненіе. Развитая крупная промышленность предъявляла усиленный спросъ на денежный капиталъ, этотъ спросъ и удовлетворяли новыя кредитныя учрежденія.

Можно отмѣтить слѣдующіе моменты въ развитіи кредитныхъ учрежденій—во второй половинѣ 19 в. и въ началѣ XX в.: 1) Господствующее значеніе въ денежномъ и кредитномъ обращеніи пріобрѣли акціонерные банки. Разсматриваемая эпоха характеризуется вытѣсненіемъ единоличныхъ банкировъ и банкирскихъ домовъ акціонерными банками. 2) Акціонерные банки раскидываютъ сѣть своихъ отдѣленій по всей странѣ и даже за ея предѣлами. Нѣкоторые западно-европейскіе банки имѣютъ до 1.000 отдѣленій. И въ Россіи число отдѣленій банковъ растетъ, достигая у нѣкоторыхъ банковъ до 90—100. 3) Одновременно съ ростомъ отдѣльныхъ акціонерныхъ банковъ наблюдается концентрація банковаго дѣла. Происходитъ сліяніе и объединеніе банковъ въ родственныя группы: всѣ кредитныя учрежденія во Франціи объединены въ четыре группы, въ Германіи въ семь группъ. 4) Возникаетъ дифференціація банковаго промысла. Появляются банки для удовлетворенія спеціальныхъ нуждъ: хлѣбные, промышленные, сахарные, золотопромышленные, хлопковые и пр. Банки принимаютъ широкое участіе въ промышленной и торговой дѣятельности. При ихъ содѣйствіи и покровительствѣ возникаютъ тресты и синдикаты. 5) Въ банковое дѣло широко проникаетъ кооперативное начало. Всюду возникаютъ общества взаимнаго кредита, народные банки, ставящіе своей задачей снабженіе кредитомъ малоимущихъ.

Расширеніе колоніальныхъ владѣній.

Во второй половинѣ XIX ст. колоніальная политика европейскихъ государствъ получаетъ мощное развитіе. Новѣйшая колоніальная политика существенно отличается отъ прежней. Теперь колоніи заводятся не для разработки естественныхъ богатствъ, а для направленія въ нихъ излишковъ населенія изъ метрополіи, съ другой стороны — для приложенія капиталовъ и для расширенія рынка сбыта отечественныхъ товаровъ. Современная колоніальная политика не ищетъ серебра и золота въ колоніяхъ или цѣнныхъ пряностей; она требуетъ затраты многихъ милліоновъ на приведеніе колоніи въ культурный видъ. Современныя колоніи въ начальный періодъ являются источникомъ расхода, а не дохода. Метрополія, затрачивая большіе капиталы въ колоніи, разсчитываетъ на полученіе дохода въ болѣе или менѣе отдаленномъ будущемъ. Характерной особенностью новѣйшей колоніальной политики является то, что теперь предметомъ колоніальныхъ вождѣленій служитъ не Америка

или Индія, а Африка, Китай, Малая Азія. На арену колоніальной политики выступили новые конкуренты: Бельгія, Германія, Италія, Японія и отчасти Россія. Съ 60-хъ годовъ XIX столѣтія для европейской колонизаціи открылась Африка. Южная Африка пріобрѣла въ глазахъ европейцевъ большую цѣнность послѣ нахожденія россыпей золота и алмазовъ. Другой важной областью для колонизаціи въ Африкѣ являлось Конго. Бельгійцы первые обратили вниманіе на эту область. Для ея эксплоатаціи въ Бельгіи возникло нѣсколько акціонерныхъ желѣзнодорожныхъ обществъ, торговыхъ компаній. Въ восьмидесятыхъ годахъ на путь колоніальной политики выступила Германія: въ 1884 г. былъ объявленъ германскій протекторатъ надъ землями, лежавшими къ сѣверу отъ Оранжевой рѣки. Возникаетъ и въ Германіи рядъ обществъ для колоніальной торговли, съ правительственными субсидіями и разными льготами.

Отсутствіе удобныхъ земель для колонизаціи, еще никѣмъ не занятыхъ, побудило европейцевъ обратить вниманіе на колоссальную территорію Китая, который, не обладая организованной силой, не могъ противостоять этимъ поползновеніямъ. Стремленіе къ Тихому океану стало одной изъ важныхъ задачъ экономической политики культурныхъ народовъ въ концѣ XIX в. Россія получила въ долгосрочную аренду отъ Китая незамерзающій Портъ-Артуръ и Дальній и затѣмъ подчинила своему экономическому вліянію обширную Манчжурію. Германія захватила портъ и область Циндао. Проникновеніе европейскихъ державъ въ Китай совершалось настолько энергично, что начали говорить о раздѣлѣ Китая. Это движеніе встрѣтило сильнаго противника въ лицѣ Японіи. Послѣ русско-японской войны нашей дальневосточной политикѣ положенъ былъ предѣлъ, послѣдняя война вытѣснила изъ Китая и Германію. Въ свою очередь Японія послѣ присоединенія Кореи и полученія ряда концессій въ Китаѣ стала твердой ногой на азіатскомъ материкѣ. Ея проникновеніе въКитай встрѣчаетъ противодѣйствіе со стороны С.-Штатовъ, близко заинтересованныхъ въ Китаѣ, какъ важномъ рынкѣ для мощной американской промышленности. Въ ближайшемъ будущемъ назрѣваетъ на этой почвѣ японо-американскій конфликтъ. Колонизаціонныя стремленія Германіи нашли благопріятную почву въ Малой Азіи—въ Багдадѣ, Сиріи. Обезпечивъ себѣ политическое вліяніе въ Турціи, Германія получила рядъ выгодныхъ концессій въ Малой Азіи, въ частности, занялась постройкой великаго багдадскаго жел.-дор. пути, который долженъ открыть обширную и богатую область для нѣмецкой культуры. Сумѣетъ ли Германія удержать въ своихъ рукахъ эту область, рѣшитъ настоящая война. Новѣйшее увлеченіе колоніальной политикой, выражавшееся въ устройствѣ желѣзныхъ дорогъ, портовъ, въ установленіи пароходныхъ рейсовъ, въ организаціи почты и телеграфа содѣйствовало пріобщенію самыхъ отдаленныхъ уголковъ земного шара къ товарообмѣну. Эта политика облегчила образованіе мірового хозяйства. Экономическая дѣятельность современнаго культурнаго человѣка захватываетъ поистинѣ весь земной шаръ.

Въ колоніальной политикѣ европейскихъ государствъ можно различать нѣсколько типовъ: 1) *испанскій* типъ чисто завоеватель-

ный. Управленіе колоніями организовано на строго бюрократическихъ началахъ. Въ торговлѣ между колоніей и метрополіей проводится монополія: колонія не имѣетъ права продавать свои продукты другимъ странамъ, кромѣ метрополіи, съ другой стороны, она можетъ покупать нужные ей продукты только изъ своей метрополіи. Хозяйство въ колоніи ведется хищнически; для ея экономическаго и культурнаго развитія не предпринимается никакихъ мѣръ. 2) *Англійскій* типъ основывается на широкомъ мѣстномъ самоуправленіи. Всѣ англійскія колоніи пользуются самоуправленіемъ, нѣкоторыя почти являются независимыми государствами (Канада, Австрал. Штаты). Экономическія отношенія между метрополіей и колоніей, раньше покоившіяся на началахъ монополіи, въ новѣйшее время строятся на началахъ свободы торговли. Успѣхи германцевъ въ послѣднія десятилѣтія на пути вытѣсненія англійскихъ издѣлій съ колоніальныхъ рынковъ, породили въ англійскихъ руководящихъ кругахъ стремленіе къ установленію преференціальныхъ тарифовъ въ торговлѣ между колоніями и метрополіями. Такого рода тарифы предоставляютъ извѣстные льготы въ пользу метрополіи. 3) *Германскій* типъ колонизаціи покоится прежде всего на политическомъ значеніи колоній. Послѣднія должны обезпечить и укрѣпить будущее германской расы, германской культуры въ борьбѣ съ англо-саксонской расой. Вмѣстѣ съ этимъ колоніи — рынки сбыта для германской промышленности, а съ другой стороны, и поставщики для нея сырья. Колоніи должны облегчить для Германіи созданіе экономически независимаго, самодовлѣющаго государства. Германскія колоніи возникали такимъ путемъ: сначала въ извѣстномъ районѣ появлялись нѣмецкіе предприниматели, получавшіе въ свое пользованіе по договорамъ съ туземцами значительныя пространства земли. Сплошь и рядомъ они пользовались поддержкой правительства, которое въ концѣ концовъ подчиняло захваченную область своему политическому вліянію.

Міровое хозяйство.

Что особенно характерно для новѣйшаго народнаго хозяйства-это все возрастающія и расширяющіяся экономическія отношенія между отдѣльными странами и народами. Урегулированье и передача извѣстій между отдѣльными странами (почтовый всемірный союзъ), согласованіе международнаго желѣзнодорожнаго сообщенія, сближеніе торговаго, вексельнаго и морского права—все это проявленія одного и того же стремленія къ міровому хозяйственному общенію. На почвѣ такого сближенія возникаетъ рядъ экономическихъ явленій, выходящихъ за рамки отдѣльныхъ національныхъ хозяйствъ. Для объединенія такого рода экономическихъ явленій создано особое понятіе *мірового хозяйства*. Послѣднее обнимаетъ всѣ тѣ экономическія явленія, которыя возникаютъ на почвѣ взаимнаго отношенія народныхъ хозяйствъ. Международныя отношенія въ хозяйственной сферѣ сводятся, съ одной стороны, къ передвиженію товаровъ и капиталовъ, а съ другой—перемѣщенію труда.

Міровая торговля въ послѣднія десятилѣтія достигла колоссальнаго развитія. Она представляетъ ту область, гдѣ прежде всего складываются экономическія явленія мірового хозяйства. Ростъ міровой торговли выражается въ такихъ цифрахъ: въ 1830 г. міровой оборотъ по внѣшней торговлѣ (считая ввозъ и вывозъ) не достигалъ 4 милліардовъ рублей, въ 1850 г.—8½ милліардовъ, и въ 1907 г.—65 милліардовъ руб. Первое мѣсто въ міровой торговлѣ занимаетъ Великобританія, за ней идетъ Германія, затѣмъ идутъ С.-Штаты, Франція, Голландія и Бельгія. Наше отечество занимаетъ седьмое мѣсто. На долю этихъ семи государствъ приходится болѣе ⅔ всего оборота міровой торговли. Міровое раздѣленіе труда приводитъ къ тому, что страны, выступающія на міровомъ рынкѣ со своими товарами, могутъ быть раздѣлены на три группы: къ первой—относятся тѣ, которыя сбываютъ на міровой рынокъ сырье, или вообще произведенія добывающей промышленности, во вторую группу входятъ страны, поставляющія на міровой рынокъ издѣлія обрабатывающей промышленности; къ третьей группѣ могутъ быть отнесены тѣ страны, которыя вывозятъ вмѣстѣ сырье и фабрикаты. Къ странамъ первой группы относятся Россія, Венгрія, Остъ-Индія, Канада, Аргентина, Балканскія государства и пр. Въ составъ второй группы входятъ Англія, Франція, Германія, Бельгія; С.-Штаты слѣдуетъ отнести къ третьей группѣ: сырье и фабрикаты составляютъ двѣ почти одинаково важныя статьи ея вывоза. При наличіи международнаго раздѣленія труда, та и другая страна спеціализируется на вывозѣ опредѣленнаго рода товаровъ (напр. Германія—химическихъ продуктовъ, Англія—шерстяныхъ и металлическихъ издѣлій и пр.).

Для развитія міровой торговли существенное значеніе имѣютъ торговые договоры между отдѣльными странами. При посредствѣ такихъ договоровъ, заключаемыхъ на рядъ лѣтъ, отдѣльныя страны пытаются урегулировать соотвѣтствующимъ образомъ свои экономическія отношенія.

Въ связи съ развитіемъ міровой торговли стоитъ и развитіе международнаго мореходства, значительно облегчившаго міровой товарообмѣнъ и передвиженіе людей. Если внѣшняя торговля существовала испоконъ вѣковъ, и только въ новѣйшее время получила колоссальное развитіе, то перемѣщеніе капиталовъ представляетъ собою продуктъ новѣйшаго времени. Богатыя страны (Англія, Франція, С.-Штаты, Германія, Бельгія, Голландія и др.) снабжаютъ капиталами страны бѣдныя, гдѣ накопленіе капиталовъ дѣлаетъ еще только свои первые шаги. Изъ тѣхъ странъ, гдѣ капиталы дешевы и гдѣ слѣдовательно прибыль на капиталъ низка, капиталы перемѣщаются въ тѣ страны, гдѣ они дороги и гдѣ процентъ стоитъ на высокомъ уровнѣ. Первое мѣсто на рынкѣ капиталовъ занимаетъ та же Англія. По вычисленіямъ нѣкоторыхъ спеціалистовъ, за-границей помѣщено англійскихъ капиталовъ (до 1908 г.) 2¾ милліарда фунтовъ стер. (т. е. свыше 20 милліардовъ руб.). Второе мѣсто занимаетъ Франція, помѣстившая заграницей 40 милліардовъ фр. (т. е. около 12 милліардовъ руб.). Изъ этой суммы около 7 милліардовъ фр. помѣщено въ Россіи. Въ послѣднее время на рынкѣ капиталовъ пріобрѣли большое значеніе С.-Штаты и Германія.

Какими путями переходятъ капиталы изъ одной страны въ другую? Въ однихъ случаяхъ предпріятія, упрочившіяся на родинѣ, основываютъ отдѣленія за-границей. Послѣднія находятся въ тѣсной связи съ тѣмъ учрежденіемъ, отъ котораго они получили начало. Въ другихъ случаяхъ иностранные капиталисты даютъ деньги на устройство промышленнаго или торговаго предпріятія за-границей. Многія предпріятія въ Россіи на Уралѣ, Кавказѣ, въ Польшѣ основаны на англійскіе или французскіе капиталы. Въ дѣлѣ международнаго перемѣщенія капиталовъ важную роль играютъ банки. Они финансируютъ тѣ и другія промышленныя предпріятія, созданныя заграницей. Типичнымъ примѣромъ этого рода могутъ служить предпріятія, основанныя германскими банками на азіатскомъ востокѣ, желѣзныя дороги въ Малой Азіи и пр. Банки становятся участниками иностранныхъ предпріятій путемъ пріобрѣтенія значительнаго числа акцій. Располагая большинствомъ голосовъ въ собраніи акціонеровъ, они захватываютъ въ свои руки и управленіе предпріятіемъ. Важной формой помѣщенія капиталовъ за-границей является покупка акцій и облигацій иностранныхъ промышленныхъ и торговыхъ предпріятій, основанныхъ на средства туземцевъ. Такимъ путемъ перемѣщаются милліарды руб. изъ богатыхъ странъ въ бѣдныя. Объ этомъ ясно говорятъ суммы иностранныхъ цѣнныхъ бумагъ, обращающихся на міровыхъ биржахъ. На лондонской биржѣ котируются акціи такихъ промышленныхъ предпріятій въ Россіи, о которыхъ рядовой русскій обыватель даже не слыхалъ. Третьей формой перемѣщенія капиталовъ служатъ государственные и городскіе займы за-границей. Россія попреимуществу дѣлала свои займы во Франціи и Англіи. Перемѣщеніе капиталовъ имѣетъ весьма важное значеніе въ сферѣ міровыхъ экономическихъ отношеній. Оно прежде всего содѣйствуетъ подъему производительныхъ силъ бѣдныхъ, отсталыхъ народовъ. Въ міровой торговый оборотъ вовлекаются самыя отдаленныя страны земного шара. Отливъ капиталовъ изъ богатыхъ странъ препятствуетъ паденію процента на капиталъ. Международное перемѣщеніе капиталовъ объединяетъ отдѣльные народы на экономической почвѣ. Тотъ, кто затратилъ свои капиталы на иностранныя предпріятія, близко заинтересованъ въ мирномъ, экономическомъ преуспѣяніи страны, въ предпріятія которой вложены его капиталы.

Особую группу экономическихъ явленій въ области мірового хозяйства составляетъ перемѣщеніе труда. Послѣднее проявляется или въ видѣ эмиграціи, т. е. переселенія изъ одной стороны въ другую, или въ видѣ временныхъ отхожихъ промысловъ. Эмиграціонное движеніе приняло массовой характеръ только во второй половинѣ XIX столѣтія. Европейская эмиграція преимущественно направляется въ С. Штаты. Изъ другихъ странъ, куда направляется эмиграція, можно назвать Канаду, Аргентину, Бразилію, Юж. Африку (въ послѣдніе годы свыше 1 мил. человѣкъ). До восьмидесятыхъ годовъ въ эмиграціи принимали преимущественное участіе англичане, въ особенности, ирландцы, нѣмцы; съ конца XIX ст. и въ началѣ XX ст. центръ эмиграціоннаго движенія передвинулся на востокъ; теперь по абсолютнымъ размѣрамъ наибольшее

число эмигрантовъ даетъ Италія (600 тыс.), Австро-Венгрія (300 тыс., изъ послѣдней выселяются преимущественно славяне) и Россія (250 тыс.). Въ Россіи эмиграціонное движеніе съ особенной силой проявляется въ Царствѣ Польскомъ, въ Сѣверо-Западномъ и Юго-Западномъ краѣ. Принимаютъ преимущественное участіе въ эмиграціи—евреи, поляки и литовцы. Въ послѣдніе годы эмиграціонное теченіе захватываетъ и чисто-русское населеніе. Рядомъ съ эмиграціей, какъ окончательнымъ выселеніемъ изъ страны, существуютъ временные отхожіе промыслы. Изъ Россіи, изъ Италіи, изъ Австро-Венгріи идетъ масса рабочаго люда на заработки въ С. Штаты, Германію, Канаду и пр. Это передвиженіе труда оказываетъ громадное вліяніе на міровое хозяйство. Безъ эмигрантовъ С. Штаты никогда не могли бы въ такой короткій періодъ времени превратиться въ богатую капиталистически развитую страну, снабжающую Европу сырьемъ, фабрикатами и капиталами. Появленіе на міровомъ рынкѣ Канады, Аргентины, Австраліи также зависило отъ прилива въ эти страны не только капиталовъ, но и труда.

Возникновеніе и развитіе мірового хозяйства должно было вызвать къ жизни тѣ и другія международныя учрежденіи для регулированья хозяйственныхъ явленій. Эти учрежденія бываютъ двоякаго типа: одни возникли по иниціативѣ и при поддержкѣ государственной власти, другія—по иниціативѣ частныхъ лицъ. Первыя носятъ офиціальный характеръ, вторыя — частный. Къ первому типу относятся международные таможенные союзы. Изъ исторіи намъ извѣстно таможенное объединеніе Германіи, приведшее въ концѣ концовъ къ политическому объединенію. Въ послѣднее время поднятъ вопросъ объ образованіи таможеннаго союза изъ центральныхъ государствъ Европы (Германіи, Австро-Венгріи, Голландіи, Швейцаріи, Турціи и Болгаріи). Практическое осуществленіе идея таможеннаго объединенія получаетъ въ Великобританіи. Тамъ существуютъ періодическія колоніальныя конференціи, которыя провели рядъ таможенныхъ льготъ въ торговлѣ Англіи съ ея колоніями. Если Англіи удастся полностью осуществить идею таможеннаго объединенія на всей своей колоссальной территоріи, то торговыя отношенія значительной части земного шара будутъ регулироваться однимъ и тѣмъ же таможеннымъ тарифомъ. Къ такому же объединенію стремятся американскія государства во главѣ съ С.-Штатами, мечтая о созданіи панамериканскаго таможеннаго союза. Таможенное объединеніе такихъ крупныхъ величинъ должно будетъ оказать самое существенное вліяніе на характеръ и направленіе мірового хозяйства. Къ международнымъ учрежденіямъ того же типа нужно отнести брюссельскую конвенцію, возникшую въ 1902 г. Эта конвенція, принятая главнѣйшими европейскими странами, регулируетъ вывозъ сахара за границу. Создана она была въ цѣляхъ борьбы съ вывозными преміями на сахаръ, выдаваемыми въ отдѣльныхъ странахъ. Міровая торговля сахаромъ была регулирована этой конвенціей въ значительной мѣрѣ. Въ новѣйшее время мы имѣемъ рядъ международныхъ соглашеній по охранѣ труда. Эти конвенціи устанавливаютъ общія, обязательныя для государствъ, вошедшихъ въ конвенцію, правила пользованія трудомъ въ тѣхъ и другихъ от-

расляхъ промышленности. Весьма важнымъ международнымъ учрежденіемъ, скорѣе научнаго, чѣмъ практическаго характера, является международный Сельско-хозяйственный Институтъ, основанный въ Римѣ въ 1905 г. Представленныя въ Институтѣ государства и колоніи охватываютъ 98% всего населенія земного шара. Справедливо можно назвать этотъ Институтъ міровымъ учрежденіемъ. Въ его задачи входитъ собраніе и обнародованіе данныхъ изъ области международной сельско-хозяйственной статистики.

Къ международнымъ учрежденіямъ, возникшимъ по иниціативѣ частныхъ лицъ. можно отнести синдикаты и тресты, носящіе иногда міровой характеръ. Синдикаты и тресты, возникая въ предѣлахъ одной страны, при благопріятныхъ условіяхъ распространяютъ свое вліяніе и на другія страны и такимъ путемъ пріобрѣтаютъ міровое значеніе. Въ наше время извѣстно нѣсколько такихъ международныхъ трестовъ, напр.. трестъ въ нефтяной промышленности, въ зеркальной, международный союзъ судохозяевъ, международный союзъ морскихъ страховщиковъ и пр. Дальнѣйшее развитіе мірового хозяйства приведетъ къ возникновенію новыхъ международныхъ соглашеній предпринимателей.

Намѣчаются первые шаги на пути международной организаціи рабочихъ. Еще въ шестидесятыхъ годахъ для взаимной поддержки рабочихъ возникла «Международная ассоціація работниковъ» (Интернаціоналъ). Эта организація распалась въ началѣ семидесятыхъ годовъ. Международная ассоціація возродилась въ концѣ восьмидесятыхъ годовъ (1889 г.) подъ названіемъ Второго интернаціонала. Эта ассоціація ставила своей задачей установленіе солидарности между отдѣльными національными соціалистическими движеніями. Міровая война (1914 г.) прекратила дѣятельность этой международной организаціи. Международное объединеніе захватываетъ и потребителя (международные конгрессы потребительныхъ обществъ). Приведенные здѣсь факты ясно показываютъ, что въ міровомъ хозяйствѣ отчасти существуютъ, отчасти только намѣчаются организаціи въ цѣляхъ регулированья международныхъ экономическихъ отношеній.

Историческая школа политической экономіи въ Германіи и распространеніе ея въ другихъ странахъ.

Историческая школа въ политической экономіи возникла въ сороковыхъ годахъ прошлаго столѣтія, подъ вліяніемъ цѣлаго ряда условій. Извѣстную роль здѣсь сыграли успѣхи идеалистической философіи въ системахъ Шеллинга и Гегеля, выдвинувшихъ и обосновавшихъ идею развитія. Основная мысль историковъ—экономистовъ объ относительности экономическихъ формъ и законовъ зародилась подъ непосредственнымъ вліяніемъ идеи развитія, проникающаго собою всю міровую жизнь. Историческая школа права, процвѣтавшая въ Германіи, оказала свое вліяніе на историческую школу въ полит. экономіи, поставивъ передъ послѣдней новыя задачи въ области исторіи народнаго хозяйства. Извѣстное вліяніе въ зарожденіи новаго направленія экономической мысли сыграло естествознаніе, широко примѣнявшее методъ наблюденія. Непосредственно подъ

вліяніемъ успѣховъ естественныхъ наукъ возникла мысль о перенесеніи индуктивнаго метода и въ область обществовѣдѣнія. Основателемъ исторической школы считается *Вильгельмъ Рошеръ* (1817—1894 г.). Главнѣйшее его сочиненіе «Система народнаго хозяйства». Изъ другихъ болѣе выдающихся представителей этой школы въ Германіи можно назвать Бруно-Гильдебранда и Карла Книса, изъ новѣйшихъ —Шмоллера и Брентано.

Основныя положенія исторической школы сводятся къ слѣдующему: хозяйственная жизнь народа есть результатъ историческаго развитія. Абсолютныхъ законовъ хозяйственной жизни, примѣнимыхъ ко всѣмъ эпохамъ, и народамъ не существуетъ. Народное хозяйство находится въ процессѣ постояннаго измѣненія. Тотъ или иной историческій хозяйственный укладъ представляетъ переходную ступень въ развитіи человѣчества. Такъ какъ хозяйство только одна изъ сторонъ народной жизни рядомъ съ другими сторонами—религіозной, политической, правовой и пр., то его необходимо изучать въ связи со всей общественной средой. Ученіе о мотивахъ хозяйственной дѣятельности историки-экономисты расширили сравнительно съ классиками-экономистами. Кромѣ личнаго интереса, который только и признавали классики, историки выдвигали еще другіе мотивы, какъ-то: чувство общественности, чувство долга, семейной гордости и пр. При оцѣнкѣ мотивовъ хозяйственной дѣятельности необходимо принимать въ разсчетъ всю духовно—разумную природу человѣка со всѣми ея силами, страстями и пр. Признавъ относительный характеръ за экономическими законами, представители этой школы полагали, что и экономическая теорія есть также продуктъ историческаго развитія, что не можетъ быть и рѣчи объ абсолютной универсальной теоріи народнаго хозяйства. Всякая теорія народнаго хозяйства имѣетъ только относительное значеніе. Болѣе крайніе представители этого теченія находили теоретическую разработку экономическихъ вопросовъ преждевременной. По ихъ мнѣнію, первой насущной задачей являлось накопленіе, возможно больше фактическаго матеріала при посредствѣ тѣхъ методовъ, какіе примѣнялись съ такимъ успѣхомъ въ естествознаніи. Въ результатѣ они превратили политическую экономію въ простое описаніе хозяйственныхъ явленій.

Методологія исторической школы существенно отличалась отъ методологіи классической школы. Послѣдняя преимущественно пользовалась абстрактнымъ, дедуктивнымъ методомъ, историческая школа опиралась на *историко-сравнительный и статистическій* методъ. Рошеръ категорически настаивалъ на томъ, что для изслѣдованія народнаго хозяйства недостаточно одного наблюденія надъ современными хозяйственными отношеніями, необходимо сверхъ того изученіе болѣе раннихъ эпохъ. Изслѣдованію и сравненію въ экономическомъ отношеніи подлежатъ всѣ народы, о которыхъ мы можемъ что-либо знать. Особенно важное значеніе онъ придавалъ жизни древнихъ народовъ, закончившихъ уже циклъ своего развитія. Историки-экономисты широко примѣняли сравнительный методъ при изученіи хозяйственной исторіи. Историческая школа обогатила науку рядомъ сочиненій, детально освѣщавшихъ тѣ или другіе вопросы изъ исторіи народнаго хозяйства. Въ этомъ заслуга историче-

ской школы. Принципіальный отказъ историковъ-экономистовъ отъ разработки теоретическихъ проблемъ до того момента, когда будетъ собранъ достаточный фактическій матеріалъ, осуждалъ историческую школу на безплодіе. Въ теорію она не внесла ничего новаго, придерживаясь, въ сущности, воззрѣній классиковъ-экономистовъ. Историческая школа, зародившаяся и обосновавшаяся въ Германіи, нашла себѣ сторонниковъ и въ другихъ странахъ, пробудивъ и здѣсь интересъ къ изученію исторіи экономической жизни. Въ Англіи къ этому направленію примыкаютъ Томасъ Тукъ и Вильямъ Ньюмарчъ, написавшіе совмѣстно цѣнное изслѣдованіе по исторіи цѣнъ, затѣмъ Роджерсъ, Клиффъ-Лесли. Среди французскихъ историковъ-экономистовъ почетное мѣсто занимаетъ Э. Лавелэ, съ его изслѣдованіемъ о собственности и ея первобытныхъ формахъ, Левассеръ—съ его исторіей рабочихъ классовъ во Франціи. Въ Россіи историческое направленіе не нашло себѣ прямыхъ послѣдователей, хотя рядъ работъ по исторіи народнаго хозяйства несомнѣнно былъ написанъ подъ вліяніемъ этого теченія, напр., «Русская фабрика» Туганъ Барановскаго, Корсака—о формахъ промышленности и др.

Слѣдуетъ упомянуть о существованіи въ Германіи довольно сильнаго теченія экономической мысли, извѣстнаго подъ именемъ *соціально-политическаго*. Быстрые успѣхи Германіи по пути капитализма съ семидесятыхъ годовъ, ростъ фабрично-заводской промышленности за счетъ сельско-хозяйственной, образованіе многочисленнаго рабочаго класса, вытѣсненіе мелкихъ предпріятій крупными—все это поставило передъ Германіей рядъ важныхъ соціальныхъ и политическихъ задачъ. Необходимо было разобраться въ сложной соціально-экономической обстановкѣ, освѣтить ее и вмѣстѣ найти пути для государственнаго вмѣшательства въ соціально-экономическую жизнь. Школа соціальныхъ политиковъ видѣла въ соціальныхъ реформахъ единственно вѣрный путь для осуществленія общественныхъ идеаловъ. Представители этого направленія основали въ семидесятыхъ годахъ «Общество соціальной политики» (Verein für Socialpolitik). Оно поставило своей задачей подготовку практическаго рѣшенія соціально-хозяйственныхъ вопросовъ путемъ научнаго изслѣдованія. Указаннымъ обществомъ изданъ рядъ цѣнныхъ изслѣдованій по вопросамъ хозяйственнаго быта Германіи, а равно и другихъ странъ. Теоретическое обоснованіе это направленіе получило въ трудахъ германскаго экономиста Адольфа Вагнера. По мнѣнію послѣдняго, въ основѣ народнаго хозяйства лежатъ три типа хозяйственной организаціи: частно-хозяйственный, общественно-хозяйственный и благотворительный (каритативный, отъ слова Charitas). Предпріятія частно-хозяйственнаго типа основаны на началѣ личнаго интереса и конкуренціи отдѣльныхъ предпринимателей. Эта частно-хозяйственная система находитъ свое дополненіе въ общественно-хозяйственной системѣ, построенной на началѣ общей пользы, общаго интереса. Сюда относятся прежде всего свободныя ассоціаціи въ хозяйственной жизни, какъ то: товарищества, союзы, компаніи и пр. Особенное значеніе имѣютъ такъ называемыя принудительно общественно-хозяйственныя организаціи, куда Вагнеръ относитъ государство и мѣстные органы управленія (земство, городскія и сельскія общи-

ны). Современное государство, какъ равно земства и города, принимаютъ большое участіе въ хозяйственной жизни (желѣзнодорожное дѣло, государственный кредитъ, землеустройство и пр.). Принудительная общественно-хозяйственная система оказываетъ существенное вліяніе на распредѣленіе богатствъ путемъ соотвѣтствующей организаціи государственныхъ, земскихъ и городскихъ финансовъ. Налоги падаютъ на доходы частныхъ лицъ и значительно видоизмѣняютъ частно-хозяйственное распредѣленіе благъ. Частно-хозяйственная и общественно-хозяйственныя системы находятъ свое дополненіе въ системѣ добровольной общественной благотворительности. Благотворительностью пользуются лица (слабые, больные, старики и пр.), которымъ частно-хозяйственная система не въ состояніи обезпечить необходимыхъ средствъ существованія. Въ основѣ послѣдней системы лежитъ принципъ гуманности и любви къ ближнему. Въ живой дѣйствительности указанные три типа организацій переплетаются. Каждый изъ нихъ имѣетъ свои права на существованіе. Задача управленія сводится къ цѣлесообразному соединенію, которое измѣняется въ зависимости отъ мѣста и времени. Въ частности для новѣйшаго времени Вагнеръ отмѣчаетъ расширеніе сферы общественно-принудительнаго хозяйства за счетъ частнаго. Это сказывается въ передачѣ нѣкоторыхъ производствъ и предпріятій въ руки государства (т. н. огосударствленіе), въ возникновеніи и расширеніи соціальнаго законодательства (охрана труда, обязательное страхованіе рабочихъ, регулированіе продолжительности рабочаго дня и пр.)

Австрійская и математическая школа въ политической экономіи.

Среди новѣйшихъ теченій экономической мысли слѣдуетъ упомянуть объ австрійской и математической школахъ. Основателемъ австрійской школы является профессоръ Вѣнскаго университета *К. Менгеръ*. Основные его взгляды изложены въ книгѣ «Изслѣдованія о методѣ соціальныхъ наукъ и полит. экономіи въ особенности» (1871 г.) Менгеръ различаетъ индивидуальныя познанія, имѣющія своимъ предметомъ единичныя конкретныя экономическія явленія, и родовыя познанія о формахъ явленій. Къ первымъ относится исторія и статистика, ко вторымъ—теоретическое ученіе о народномъ хозяйствѣ, то есть теоретическая экономія. Исторія и статистика изслѣдуютъ единичныя хозяйственныя явленія, полит. экономія—формы и законы явленій. Ошибка исторической школы заключалась въ томъ, что она выдвигала на первый планъ историческое изученіе народнаго хозяйства. Въ результатѣ исторія оказалась разработанной, а теорія—нѣтъ. Направленіе, защищаемое Менгеромъ, поставило своей задачей отысканіе точныхъ законовъ экономической жизни, для чего необходимо примѣненіе абстрактно-дедуктивнаго метода. Сущность послѣдняго заключается въ анализѣ экономическихъ явленій. Каждое хозяйственное явленіе слѣдуетъ разложить на его составные элементы, и такимъ путемъ найти тѣ первоначальные, недоступные для дальнѣйшаго анализа строго типическіе элементы. Это—первая задача изслѣдованія, вторая—установленіе типическихъ соотношеній, законовъ явленій. Такъ какъ въ центрѣ хозяйства стоитъ человѣкъ, то австрійская школа обращается преимущественно къ анализу первоначальныхъ и общихъ силъ человѣческой природы. Представители ея придаютъ большое значеніе психологіи. Менгеръ настаиваетъ на отдѣленіи хозяйственныхъ явленій отъ другихъ сторонъ соціальной жизни. Слѣдуя классической школѣ, онъ считаетъ основнымъ мотивомъ хозяйственной дѣятельности личный интересъ, эгоизмъ.

Кромѣ оригинальной методологіи, австрійская школа внесла нѣчто новое и въ теорію политической экономіи. Наиболѣе значительнымъ вкладомъ является ея ученіе о цѣнности, извѣстное подъ именемъ теоріи предѣльной полез-

ности. Интересно, что подобная же теорія цѣнности была одновременно развита и въ трудахъ представителей математической школы. Классики экономисты при опредѣленіи цѣнности исходили изъ понятія труда, представители австрійской школы—изъ понятія полезности хозяйственнаго предмета. Одно и то же благо удовлетворяетъ разныя потребности и притомъ разной силы. Первое ведро воды изъ колодца служитъ намъ для питья, его полезность можно считать самой высокой, второе ведро служитъ для умыванья, полезность его уже значительно ниже, третье для поливки цвѣтовъ, имѣетъ еще меньшую полезность. Если четвертое и послѣдующія ведра не находятъ примѣненія, то они и не имѣютъ полезности. Предположимъ, что въ нашемъ распоряженіи ограниченный запасъ воды, только достаточный для удовлетворенія всѣхъ потребностей. Какую потребность мы оставимъ неудовлетворенной, если лишимся одного ведра изъ даннаго запаса? Естественно, мы откажемся отъ удовлетворенія наименѣе важной потребности изъ числа тѣхъ, какія могутъ быть удовлетворены при посредствѣ даннаго запаса. Въ приведенномъ примѣрѣ откажемся отъ поливки цвѣтовъ, но ни въ коемъ случаѣ не отъ питья. Эта наименѣе важная, такъ называемая *предѣльная* полезность блага и опредѣляетъ его цѣнность. Цѣнность всѣхъ единицъ даннаго запаса благъ одинакова. Она будетъ равна предѣльной полезности блага при данномъ запасѣ. Сокращеніе запаса, повышая предѣльную полезность, повышаетъ и цѣнность; наоборотъ, увеличеніе запаса, понижаетъ предѣльную полезность, а вмѣстѣ и цѣнность (ср. цѣнность воды въ Сахарѣ и на берегу рѣки).

Математическая школа въ лицѣ ея представителей Курно, Вальраса, Джевонса, Парето и др. широко пользуется при изслѣдованіи экономическихъ явленій математическимъ методомъ, отсюда и ея названіе. По мнѣнію выдающагося представителя этой школы Джевонса, политическая экономія является математической наукой, такъ какъ она занимается изученіемъ количествъ. Законъ спроса и предложенія говоритъ намъ о количествѣ продуктовъ, спрашиваемыхъ и предлагаемыхъ, показываетъ, какъ это количество измѣняется подъ вліяніемъ цѣны. Отсюда ясно, что это математическій законъ. Въ виду сказаннаго, при изслѣдованіи экономическихъ явленій не только желательно, но и необходимо примѣненіе математическихъ формулъ.

Сторонники математическаго направленія, придерживаясь единаго метода—математическаго, существенно расходятся въ своихъ взглядахъ на тѣ и другіе вопросы теоріи политической экономіи. Въ виду этого данное направленіе можно охарактеризовать сравнительно немногими общими чертами. Математическая школа придаетъ особенно важное значеніе теоріи обмѣна. Обмѣнъ предполагаетъ извѣстное отношеніе обмѣниваемыхъ благъ, выражающееся въ цѣнѣ. Процессъ установленія цѣнъ на рынкѣ при наличіи абсолютно свободной конкуренціи и составляетъ главный предметъ изученія экономистовъ—математиковъ. Для характеристики этого процесса они примѣняютъ кривыя спроса и предложенія, а равно и системы уравненій. Экономисты—математики пытаются путемъ математическаго анализа выяснить условія равновѣсія въ народномъ хозяйствѣ, условія, обезпечивающія индивидууму наибольшую возможность удовлетворенія его потребностей съ возможно меньшей затратой труда. Хозяйственная жизнь столь сложна, экономическія явленія такъ взаимно обусловлены, что изученіе ихъ возможно только при помощи математическаго метода. Математическая школа изучаетъ экономическія явленія съ точки зрѣнія *равновѣсія* т. е. такого состоянія, въ которомъ отсутствуютъ поводы для измѣненія установившагося соотношенія факторовъ хозяйственной жизни; напр. состояніе равновѣсія мы будемъ имѣть тогда, когда количество и качество продаваемыхъ и покупаемыхъ товаровъ совпадаетъ, другими словами, когда спросъ соотвѣтствуетъ предложенію. Политическая экономія должна выяснить, подъ вліяніемъ какихъ условій цѣны устанавливаются на рынкѣ, съ другой стороны, подъ вліяніемъ какихъ факторовъ, разъ установленныя цѣны измѣняются.

Математическая школа путемъ высшей математики пытается опредѣлить равенства, характеризующія состояніе равновѣсія. Этимъ методомъ она пользуется не только въ отношеніи цѣнъ товаровъ, но также и въ отношеніи цѣнъ труда и ренты. Условія необходимыя для установленія равновѣсія народнаго хозяйства таковы: I. абсолютная свобода конкуренціи, которая возможна при

а) безконечномъ числѣ конкурентовъ, б) безконечной дѣлимости товаровъ и в) при условіи, что каждый имѣетъ возможность вступать въ обмѣнъ съ другими; II. полная неизмѣнность въ теченіе обмѣна потребностей и благъ. Одинъ изъ представителей матем. школы Шумпетеръ въ кризисахъ видитъ обоснованіе новаго равновѣсія. Во всякомъ кризисѣ нужно различать двѣ стороны: а) появленіе новыхъ комбинацій хозяйственныхъ отношеній и б) ликвидацію результатовъ эволюціи путемъ установленія новаго экономическаго равновѣсія. Отчего разъ установленное равновѣсіе не удерживается? Существуетъ два типа людей: 1) статико-гедонисты—средніе люди, удовлетворяющіеся экономическими традиціями, установленными до нихъ 2) динамико-энергисты—строители жизни, стремящіеся къ измѣненію соціальной и хозяйственной среды. Послѣдній типъ —истинная причина всякой эволюціи. Американскій экономистъ Кларкъ присоединяетъ сюда еще и коллективныя причины: ростъ населенія, потребностей, капиталовъ, техническаго прогресса, организаціонныхъ формъ и др. Выясненіе экономическаго равновѣсія приводитъ къ другой задачѣ—къ отысканію возможно лучшей комбинаціи, въ которую должны соединяться въ процессѣ производства отдѣльные его факторы. Можно получить одинъ и тотъ же результатъ съ большей затратой ручного труда и меньшей затратой капитала, и обратно, съ меньшей затратой труда и большей капитала. Существуетъ такое соединеніе факторовъ производства, которое обезпечиваетъ человѣку максимумъ полезности. Математическое направленіе и стремится путемъ системы уравненій установить, при какихъ условіяхъ соединеніе труда и капитала будетъ наиболѣе выгодно для общества.

Математическая школа широко пользуется пріемами высшей математики; для чтенія трудовъ экономистовъ этой школы необходимо знакомство съ дифференціальнымъ и интегральнымъ исчисленіемъ.

Соціализмъ. Главные представители соціализма.

Подъ именемъ соціализма извѣстны тѣ экономическія теоріи, которыя предлагаютъ замѣнить существующую частно-хозяйственную организацію производства и распредѣленія благъ общественно-принудительной. По мнѣнію соціалистовъ, всѣ средства производства (земля, капиталъ, предпріятія) должны перейти въ руки трудящихся. Частная собственность на средства производства уничтожается. Распредѣленіе благъ также переходитъ въ руки общества. Это приведетъ къ уничтоженію класса капиталистовъ и наемныхъ рабочихъ, а равно и доходовъ, получаемыхъ въ силу владѣнія имуществомъ, безъ труда. Распоряженіе потребительными благами напр. одеждой, пищей, обстановкой и проч. предоставляется усмотрѣнію отдѣльнаго лица. Нѣкоторые соціалисты допускаютъ возможность передачи ихъ даже по наслѣдству. Болѣе крайніе представители соціалистическаго направленія идутъ дальше, требуя обобществленія не только производства, распредѣленія, но и потребленія. Послѣднее должно быть организовано на общественныхъ началахъ. Такимъ образомъ сторонники этого теченія, называемаго коммунизмомъ, отвергаютъ семью, домашнее хозяйство.

Къ виднымъ представителямъ болѣе ранняго соціализма нужно отнести въ Англіи *Роб. Оуэна*, (1771—1858 г.). Въ своемъ сочиненіи «Опытъ объ образованіи человѣческаго характера» (1812 г.) Оуэнъ развиваетъ ту мысль, что человѣческій характеръ слагается подъ вліяніемъ окружающей обстановки. Для перевоспитанія человѣка, необходимо измѣнить условія жизни, преобразовать общественныя учрежденія. По его мнѣнію, институтъ частной собственности и связанная съ нимъ конкуренція развиваютъ въ человѣкѣ чувство зависти, ненависти, вызываютъ борьбу и вмѣстѣ съ тѣмъ тормозятъ развитіе чувства общественности, солидарности и взаимной любви. Для преобразованія общественной жизни Оуэнъ рекомендуетъ начало ассоціаціи. Необходимо устраивать небольшія общества, которыя, владѣя производственными факторами, изготовляли бы все нужное для себя въ своихъ предѣлахъ. Этотъ представитель соціализма думалъ убѣдить человѣчество путемъ проповѣди и личнаго убѣжденія перейти къ новымъ общественнымъ формамъ.

Во Франціи имѣли особенно сильное вліяніе слѣдующіе представители соціализма: 1) *Сенъ-Симонъ* (главное сочиненіе—«Новое Христіанство» 1825 г.) указывавшій на то, что трудъ главный источникъ богатства, поэтому рабочіе

должны занимать господствующее положеніе въ обществѣ. Существующій общественный порядокъ онъ называетъ новымъ феодализмомъ, въ которомъ капиталисты заняли мѣсто поземельной аристократіи. Новый строй, который онъ называетъ промышленной системой, гдѣ не будетъ матеріальной зависимости рабочаго отъ капиталиста, будетъ достигнутъ подъ вліяніемъ преобразованнаго христіанства. «Религія должна направлять общество къ высокой цѣли возможно скораго улучшенія участи самаго бѣднаго и самаго многочисленнаго общественнаго класса». 2) *Фурье* (главныя сочиненія — «Трактатъ о домашней земледѣльческой ассоціаціи»—1822 г. и «Новый промышленный міръ» 1829 г.) доказываетъ, что капиталистическій строй, основанный на конкуренціи, отличается низкой производительностью вслѣдствіе большого числа непроизводительнаго населенія, вслѣдствіе мелкихъ формъ производства, малой привлекательности труда и пр. Устранить недостатки существующаго строя можно устройствомъ земледѣльческихъ ассоціацій, въ которыхъ производство и потребленіе будетъ организовано на общественныхъ началахъ. Въ ассоціаціи всѣ работаютъ, каждый избираетъ занятіе соотвѣтственно своимъ способностямъ и склонностямъ. Благодаря чему достигается привлекательность труда и повышается его успѣшность въ значительныхъ размѣрахъ. Постоянная смѣна занятій въ ассоціаціи также содѣйствуетъ привлекательности труда. Населеніе земледѣльческой ассоціаціи, называемой Фурье фалангой, живетъ въ одномъ общемъ зданіи—фаланстерѣ. По мнѣнію Фурье, для преобразованія жизни всего человѣчества на новыхъ началахъ достаточно нѣсколькихъ лѣтъ послѣ основанія первой образцовой фаланги. Выгоды этой новой системы столь значительны, что люди, убѣдившись въ ея громадныхъ преимуществахъ и удобствахъ, поспѣшатъ примкнуть къ новой системѣ.

Позднѣйшіе соціалисты, въ частности Луи Бланъ и Лассаль выдвинули на первый планъ роль и значеніе государства въ дѣлѣ насажденія новой хозяйственной системы. *Луи Бланъ* въ сочиненіи «Организація труда (1839 г.), указавъ на отрицательныя стороны хозяйственной жизни, вызываемыя свободной конкуренціей, предлагаетъ заняться устройствомъ государственныхъ мастерскихъ, въ которыхъ производство и распредѣленіе должно быть организовано на общественныхъ началахъ. Государственныя мастерскія, въ силу присущихъ имъ преимуществъ, должны будутъ вытѣснить частныя предпріятія. Въ конечномъ итогѣ государству удастся сосредоточить въ своихъ рукахъ всѣ отрасли производства. Для того, чтобы государство могло вступить на путь такихъ преобразованій, рабочіе, прежде всего заинтересованные въ нихъ, должны добиться политической власти въ государствѣ. Послѣдняя мысль была фактически обоснована въ 60-хъ годахъ нѣмецкимъ соціалистомъ *Фердинандомъ Лассалемъ*. Послѣдній утверждаетъ, что рабочіе подчинены дѣйствію «желѣзнаго закона» заработной платы, въ силу котораго зараб. плата не можетъ превысить стоимости необходимыхъ для рабочаго и его семьи средствъ существованія. Улучшить свое положеніе рабочіе могутъ только путемъ основанія крупныхъ предпріятій, гдѣ они будутъ хозяевами. Для основанія такихъ предпріятій нуженъ капиталъ. Его можетъ дать государство, но для этого рабочіе должны образовать большинство въ законодательныхъ собраніяхъ. Средствомъ для образованія такого большинства является всеобщее избирательное право. Къ борьбѣ за это право Лассаль и призываетъ рабочій классъ.

Одна общая черта присуща изложеннымъ соціалистическимъ теоріямъ—вѣра въ возможность насажденія соціализма путемъ тѣхъ и другихъ реформъ. Совершенно на иной точкѣ зрѣнія стоитъ т. н. научный соціализмъ, связанный съ именами Родбертуса и Карла Маркса. Научный соціализмъ ставитъ своей задачей открытіе законовъ общественнаго развитія. Эти законы съ неизбѣжной необходимостью приводятъ къ новому экономическому порядку въ духѣ соціализма. *Родбертусъ* (главнѣйшія сочиненія «Къ познанію нашихъ государственно хозяйственныхъ отношеній» 1842 г. и «Соціальныя письма къ Кирхману») исходитъ изъ того взгляда, что единственнымъ источникомъ цѣнности является трудъ. Нетрудовые доходы, которые онъ называетъ рентой, возникаютъ во-первыхъ, въ силу производительности труда, т. е. того, что рабочіе производятъ больше, чѣмъ нужно для содержанія и продолженія труда, а во вторыхъ, въ силу существованія такихъ юридическихъ институтовъ, какъ частная собственность, дающихъ капиталистамъ возможность присваивать часть продукта труда. Недостатки современнаго капиталистическаго строя будутъ

устранены тогда, когда средства производства перейдутъ изъ рукъ отдѣльныхъ лицъ въ руки всего общества.

Карлъ Марксъ (главнѣйшее сочиненіе «Капиталъ» 1867 г.) изображаетъ историческое происхожденіе современнаго капиталистическаго хозяйства и показываетъ, какъ изъ этого строя въ силу экономическихъ причинъ возникнетъ въ будущемъ соціалистическій строй. Капитализмъ приводитъ къ эксплоатаціи и обнищанію рабочихъ. Капиталисты присваиваютъ себѣ прибавочную цѣнность, создаваемую рабочимъ. Ростъ капиталистическаго производства сопровождается уничтоженіемъ мелкихъ самостоятельныхъ предпріятій. Благодаря такой концентраціи, все производство переходитъ въ концѣ концовъ въ руки немногочисленныхъ крупныхъ капиталистовъ. Кризисы, періодически повторяющіеся въ современномъ народномъ хозяйствѣ, показываютъ неспособность капитализма руководить общественнымъ производствомъ. Хотя въ капиталистическомъ строѣ наблюдается ростъ и накопленіе богатствъ въ немногихъ рукахъ, но одновременно съ этимъ растетъ и нищета рабочаго класса. Обнищаніе пролетаріата сопровождается ростомъ организаціи рабочаго класса. Въ конечномъ итогѣ происходитъ экспропріація экспропріаторовъ: организованные рабочіе берутъ въ свои руки производство и распредѣленіе. Для Маркса переходъ капиталистическаго строя въ соціалистическій представляетъ необходимость, вызываемую измѣненіемъ производственныхъ отношеній. Этотъ переходъ представляетъ продуктъ общей закономѣрности соціальной жизни.

Среди новѣйшихъ теченій соціализма заслуживаетъ упоминанія *ревизіонизмъ*, какъ теченіе отдѣлившееся отъ строгаго марксизма. *Бернштейнъ*, глава этого направленія, оспариваетъ вѣрность того изображенія капитализма, какой даетъ Марксъ. Хотя въ промышленности и наблюдается паденіе мелкаго производства и концентрація капиталовъ, но вмѣстѣ съ этимъ дѣйствуетъ и противоположная тенденція, могущая парализовать первую — именно созданіе новаго средняго класса благодаря развитію ремесленнаго и мелко капиталистическаго производства. Хотя и замѣчается ростъ пролетаріата съ точки зрѣнія производства, т. е. увеличеніе числа рабочихъ, зависимыхъ отъ капитала, но это явленіе не сопровождается одновременнымъ обнищаніемъ его съ точки зрѣнія распредѣленія. Не только номинальная, но и реальная заработная плата въ среднемъ значительно поднялась, вмѣстѣ съ этимъ улучшилось и соціальное положеніе рабочихъ.

Законъ концентраціи производства совершенно непримѣнимъ къ сельскому хозяйству, гдѣ мелкія предпріятія не только не гибнутъ въ конкуренціи съ крупными, но наоборотъ расширяются за счетъ послѣднихъ. Какъ выводъ изъ всего этого вытекаетъ измѣненіе тактики рабочаго класса: классовую борьбу необходимо замѣнить мирной совмѣстной работой представителей труда и капитала.

Другимъ отклоненіемъ отъ марксизма является *синдикализмъ*, представляющій собой крайнее соціалистическое направленіе. Синдикалисты стоятъ на той точкѣ зрѣнія, что рабочіе не могутъ улучшить своего положенія при содѣйствіи государства, поэтому они отрицательно относятся къ государству, къ участію въ парламентской дѣятельности. Синдикалисты полагаютъ, что рабочіе, сорганизовавшись въ союзы (синдикаты) должны революціоннымъ путемъ (напр. посредствомъ всеобщей стачки) захватить власть въ свои руки и ввести соціалистическій строй. Это теченіе находитъ себѣ сторонниковъ преимущественно во Франціи, встрѣчаются послѣдователи его и въ Россіи.

Политическая экономія.

1. Ученіе о производствѣ.

А. Факторы производства.

Цѣлью хозяйственной дѣятельности является удовлетвореніе потребностей человѣка. Все, что служитъ для удовлетворенія потребностей, называется *благомъ*. Сравнительно рѣдкія блага могутъ удовлетворять наши потребности въ томъ видѣ, какъ даетъ ихъ природа (ягоды, дико растущіе плоды и пр.). Въ большинствѣ случаевъ человѣку приходится такъ или иначе перерабатывать эти блага или приспособлять ихъ. Хозяйственную дѣятельность, направленную на приспособленіе благъ для удовлетворенія нашихъ потребностей, мы называемъ *производствомъ*. Производство человѣкомъ хозяйственныхъ благъ заключается въ томъ, что человѣкъ перерабатываетъ согласно своимъ потребностямъ ту матерію, которую даетъ ему окружающій міръ, пользуясь для этого естественными силами природы.

Человѣкъ въ производствѣ не создаетъ ни одной частицы новаго вещества. Вся его роль сводится къ тому, чтобы дать матеріи движеніе или воспрепятствовать этому движенію. Человѣкъ только продвигаетъ или отодвигаетъ одну вещь отъ другой. «Онъ вдвигаетъ сѣмя въ землю, и естественныя силы произрастанія послѣдовательно производятъ корень, стебель, листья, цвѣты и плоды. Человѣкъ продвигаетъ топоръ сквозь дерево, и оно падаетъ естественной силой тяжести. Онъ особеннымъ способомъ продвигаетъ черезъ него пилу, и благодаря физическому свойству, по которому болѣе мягкая матерія уступаетъ мѣсто болѣе твердой, раздѣляетъ его на доски, которыя онъ съ помощью гвоздей, вбитыхъ въ нихъ, или клейкаго вещества, размѣщаетъ въ извѣстномъ положеніи и производитъ такимъ образомъ столъ или домъ. Человѣкъ продвигаетъ спичку къ топливу и оно разгорается; силой, порождаемой горѣніемъ, онъ варитъ пищу, плавитъ и размягчаетъ желѣзо и т. д. Онъ не имѣетъ другого средства дѣйствовать на матерію, какъ только передвигая ее. Мускульнымъ сокращеніемъ онъ можетъ производить давленіе на внѣшній предметъ, и если это давленіе будетъ достаточно сильно, то предметъ придетъ въ движеніе, если онъ уже двигался, то его движеніе будетъ замедлено или измѣнено или совершенно пріостановлено? Не правда ли, какъ скромна роль человѣка въ великомъ производственномъ процессѣ? И тѣмъ не менѣе человѣкъ достигъ господства надъ природой именно потому, что онъ сумѣлъ подчинить своей волѣ ея силы».

Въ каждомъ производственномъ процессѣ необходимо различать три фактора производства: *природу, трудъ и капиталъ*. Природа, является естественной средой для хозяйственной дѣятельности человѣка. Она даетъ человѣку вещество, матерію, а равно и силы.

Это *первоначальный* факторъ производства, ибо онъ не только сопутствуетъ дѣйствію труда, но и предшествуетъ ему. Для дѣятельности человѣка нужна среда и извѣстные матеріалы. Это и даетъ ей природа. Въ хозяйственной дѣятельности природа играетъ пассивную роль; между тѣмъ какъ трудъ человѣка является активнымъ факторомъ производства. Ему принадлежитъ иниціатива во всякой производственной операціи. Капиталъ—производный факторъ, онъ возникаетъ въ результатѣ совмѣстной дѣятельности труда и природы. Поэтому его и нельзя поставить наравнѣ съ первоначальными и основными факторами производства.

Участіе отдѣльныхъ факторовъ въ производствѣ неодинаково проявляется въ зависимости отъ историческаго развитія. Въ первобытныхъ обществахъ охотниковъ, пастуховъ, рыболововъ природа доставляетъ имъ почти все, что нужно для ихъ жизни. Въ современномъ культурно развитомъ обществѣ особенное значеніе въ производствѣ принадлежитъ капиталу, занявшему господствующее положеніе. Не безъ основанія, современный строй народнаго хозяйства называютъ *капиталистическимъ*.

Въ производственной дѣятельности можно различать отдѣльные виды: 1) добывающую промышленность (охота, рыболовство, скотоводство, лѣсоводство, земледѣліе, горное дѣло), гдѣ человѣкъ добываетъ, присваиваетъ себѣ дары природы; иногда онъ извлекаетъ ихъ въ готовомъ видѣ (охота, горное дѣло), иногда используетъ размножающія силы природы для полученія плодовъ и животныхъ. 2) Обрабатывающую промышленность (производство химическихъ продуктовъ, тканей, машинъ, и пр.), здѣсь человѣкъ подвергаетъ дальнѣйшей обработкѣ то сырье, какое доставляетъ ему добывающая промышленность (ленъ, хлопокъ, кожу, дерево, руду и пр.). 3) Транспортную или перевозочную промышленность (желѣзныя дороги, пароходныя сообщенія, гужевая перевозка), сюда же входитъ и обслуживаніе сношеній (почта, телеграфъ, телефонъ). Задача этой отрасли хозяйственной дѣятельности состоитъ въ перемѣщеніи людей, грузовъ или въ передачѣ извѣстій. 4) Торговлю или распредѣлительную промышленность, которая играетъ роль посредника между производителями благъ и ихъ потребителями. Торговля сохраняетъ товары, приспособляетъ для нуждъ мелочнаго потребителя, раздробляя, раздѣляя ихъ и пр. Не всегда мѣсто и время производства совпадаетъ съ мѣстомъ и временемъ потребленія. Отсюда и возникаетъ потребность въ торговлѣ и транспортѣ. Всѣ указанные виды производства находятся въ тѣсной зависимости. Только та страна, въ которой всѣ эти виды соразмѣрно развиты, можетъ быть экономически самостоятельной и независимой.

1. Природа, какъ факторъ производства. Зависимость хозяйственной дѣятельности отъ природныхъ условій на различныхъ ступеняхъ культуры.

Природа даетъ для хозяйственной дѣятельности человѣка матерію, надъ которой человѣкъ производитъ тѣ и другія измѣненія

въ цѣляхъ удовлетворенія своихъ потребностей, а съ другой стороны, природа предоставляетъ въ пользованіе человѣка разнообразныя силы: силу вѣтра, теченія, воды, силу расширенія газовъ.

Зависимость производства отъ окружающей его природы приводитъ къ двумъ важнымъ слѣдствіямъ: 1) человѣкъ можетъ производить только тѣ продукты, какіе возможны по естественнымъ условіямъ данной страны, 2) производство однихъ и тѣхъ же благъ для различныхъ странъ соединено съ различными трудностями. Это обстоятельство имѣетъ важное значеніе для международной торговли.

Каждому народу естественныя свойства страны указываютъ тотъ видъ производительной дѣятельности, какимъ онъ можетъ заниматься съ наибольшимъ успѣхомъ. *Климатъ* прежде всего опредѣляетъ границы распространенія земледѣлія, вліяетъ на выборъ отраслей хозяйства и отдѣльныхъ культурныхъ растеній, на продолжительность полевыхъ работъ, на величину рабочаго дня (свѣтъ) и т. д. Изъ составныхъ элементовъ климата особо важное значеніе имѣютъ элементы тепла и влажности.

При относительномъ недостаткѣ лѣтняго тепла и при значительной влажности приходится при выборѣ отраслей хозяйства отдавать предпочтеніе постояннымъ кормовымъ угодьямъ (лугамъ и пастбищамъ), а вмѣстѣ съ тѣмъ и скотоводству. Для каждаго культурнаго растенія существуютъ извѣстные предѣлы распространенія. Культура злаковъ располагается въ такомъ нисходящемъ порядкѣ по отношенію къ сѣверу: культура ячменя заходитъ особенно далеко на сѣверъ (до 70° сѣвер. ш.), за ней слѣдуютъ рожь и овесъ (65—70° с. ш.), пшеница (60—63° с. ш.), кукуруза (52—53° с. ш.), виноградъ (52° с. ш.). Въ зависимости отъ количества теплыхъ дней находится и продолжительность періода полевыхъ работъ. Въ средней Россіи этотъ періодъ равняется 4—5 мѣсяцамъ, тогда какъ въ южной Европѣ онъ равенъ 7—8 и даже 10 мѣсяцамъ. Отсюда, въ средней полосѣ Россіи требуется при прочихъ равныхъ условіяхъ большее напряженіе силъ для производства сельскихъ работъ, чѣмъ въ южной Европѣ, такъ какъ онѣ должны быть выполнены въ болѣе короткое время. Степень влажности воздуха оказываетъ большое вліяніе на производство хлѣбныхъ злаковъ. Наши западныя губерніи благодаря тому, что число влажныхъ дней въ названныхъ губерніяхъ почти въ два раза превышаетъ число ихъ въ губерніяхъ юго-восточной Россіи, не знаютъ неурожаевъ отъ засухи. Между тѣмъ въ юго-восточныхъ губерніяхъ, не взирая на черноземную почву, недороды повторяются довольно часто вслѣдствіе недостаточности влаги. Какъ чрезмѣрные холода сѣвера, такъ и тропическія жары тормозятъ успѣшное развитіе производства благъ. Продолжительная борьба человѣка съ суровымъ климатомъ для сохраненія своей жизни поглощаетъ у него слишкомъ много силъ и оставляетъ мало времени для развитія культуры. Равнымъ образомъ и тропическая жара дѣйствуетъ усыпляющимъ образомъ на энергію человѣка. Наиболѣе благопріятнымъ слѣдуетъ признать умѣренный климатъ. Онъ, хотя и требуетъ труда для производства благъ, но

не чрезмѣрнаго, какъ на сѣверѣ, и потому у человѣка остается достаточно времени для тѣхъ и другихъ видовъ культурнаго труда.

Вторымъ элементомъ природы, обусловливающимъ хозяйственную дѣятельность человѣка, является *земля*. Земля прежде всего является мѣстомъ для существованія человѣка и для выполненія его производственныхъ операцій. При разсмотрѣніи значенія этого фактора необходимо учесть свойства, присущія землѣ—какъ территоріи. Очертанія страны сильно вліяютъ на хозяйственную дѣятельность человѣка. Извилистость береговой линіи обусловливаетъ большую или меньшую легкость международныхъ сношеній. Съ указанной точки зрѣнія въ наиболѣе благопріятныя условія поставлена Европа, гдѣ одна миля береговой линіи приходится на 30 кв. миль материка, на второмъ мѣстѣ стоитъ Сѣв. Америка, гдѣ одна миля береговой линіи приходится на 60 кв. миль материка, затѣмъ идутъ Юж. Америка—на 97 кв. м., Азія—на 90 кв. м. и наконецъ Африка —на 152 кв. м. Изъ европейскихъ странъ въ наиболѣе выгодномъ положеніи находится Англія—6,5 кв. м., въ самомъ невыгодномъ— Россія—45,6 кв. м.

Не меньшее вліяніе на хозяйственную дѣятельность человѣка оказываетъ распредѣленіе и направленіе рѣкъ. Рѣки въ исторіи человѣчества всегда являлись удобными и дешевыми средствами сообщенія. Заселеніе каждой мѣстности происходило по берегамъ рѣкъ, облегчавшихъ сношенія людей. И теперь по берегамъ рѣкъ наиболѣе густое населеніе. Въ экономическомъ отношеніи имѣетъ большую важность самое направленіе рѣкъ. Въ западно-европейскихъ странахъ рѣки текутъ въ моря съ оживленными торговыми сношеніями, въ Россіи самыя значительныя рѣки текутъ въ закрытыя моря (Волга, отчасти Донъ и Днѣпръ) или въ моря, покрытыя долгое время льдами (Сѣв. Двина, Обь, Лена и пр.). Наша главная водная артерія Волга проходитъ своими низовьями по хлѣбороднымъ губерніямъ, между тѣмъ какъ верховья ея находятся въ мѣстахъ сбыта хлѣба. Поэтому приходится пользоваться для перевозки хлѣбныхъ грузовъ не даровой силой теченія воды, а силой пара. Болѣе благопріятно направленіе Волги съ точки зрѣнія лѣсной торговли: лѣсъ изъ верховьевъ Волги и Камы направляется даровой силой теченія воды въ степныя, безлѣсныя низовья. То же можно сказать о о Днѣпрѣ (хлѣбные грузы и лѣсные). Русскія рѣки замерзаютъ на болѣе продолжительное время, чѣмъ рѣки Зап. Европы. Волга недоступна для судоходства по этой причинѣ 150 дней въ году, Днѣпръ около 130 дней, между тѣмъ какъ Рейнъ бываетъ покрытъ льдомъ не болѣе 26 дней въ году. Важнымъ преимуществомъ Англіи въ міровой торговлѣ является то, что большія морскія суда доходятъ по внутреннимъ воднымъ сообщеніямъ до самыхъ фабрикъ и заводовъ для выгрузки сырья и погрузки готовыхъ издѣлій, вывозимыхъ въ тѣ и другія государства. Это необыкновенно удешевляетъ транспортныя издержки.

Нѣдра земли имѣютъ громадное значеніе для производства богатствъ. Всюду въ Европѣ, гдѣ встрѣчаются обильныя залежи каменнаго угля, образуются центры фабрично-заводской промышленности; во Франціи—въ сѣверномъ департаментѣ, въ Германіи—

въ Вестфаліи, Силезіи и Саксоніи, въ Россіи—въ Донецкомъ каменоугольномъ бассейнѣ. *Почва*, представляя собой поверхностный горизонтъ земной коры, вліяетъ на характеръ производства отдѣльныхъ странъ. Южная и юго-восточная Россія отличается богатымъ по составу черноземомъ, не имѣющимъ себѣ равнаго въ мірѣ. Отсюда, не безъ основанія считаютъ эти части Россіи житницей не только нашего отечества, но и другихъ европейскихъ странъ.

На первыхъ ступеняхъ культуры природа оказывала подавляющее вліяніе на хозяйственную дѣятельность человѣка. Послѣдній, не обладая знаніемъ силъ и законовъ природы, могъ присваивать себѣ только болѣе или менѣе готовые дары природы. Накопленіе богатствъ въ раннюю пору общества всецѣло зависитъ отъ почвы и климата. Въ Азіи цивилизація зародилась на той обширной полосѣ, гдѣ плодородная почва обезпечивала человѣку необходимыя средства существованія, безъ чего не могло бы начаться умственное развитіе. Эта область простирается отъ восточной части южнаго Китая до западныхъ береговъ Малой Азіи, Финикіи и Палестины. Египетъ, какъ центръ древней цивилизаціи, также отличался высокимъ плодородіемъ почвы и жаркимъ климатомъ. Любопытно, что всѣ древнія цивилизаціи развились и обосновались въ жаркихъ или теплыхъ странахъ. Благопріятныя природныя условія оставляли человѣку свободное время для умственнаго и вообще культурнаго развитія. Первобытный человѣкъ, не обладая познаніемъ окружающаго міра, не умѣя управлять силами природы, не могъ привлекать ихъ къ себѣ на службу. Изученіе природы, выразившееся въ развитіи научныхъ знаній, и рапространеніе этихъ знаній въ широкихъ массахъ населенія, дало возможность человѣку освободиться отъ подчиненія природѣ и ея силамъ.

Благодаря росту и накопленію знаній на высшихъ ступеняхъ культуры человѣкъ сумѣлъ въ извѣстной мѣрѣ подчинить себѣ природу, получилъ возможность видоизмѣнить и улучшить естественную среду своей хозяйственной дѣятельности. Путемъ расширенія и углубленія своего знанія природы и ея силъ человѣкъ пріобрѣтаетъ полную возможность воздѣйствовать на природу, видоизмѣняя нѣкоторыя ея условія въ желательномъ для себя направленіи. Вспомнимъ о завоеванныхъ у балтійскаго моря пескахъ, превращенныхъ въ тучныя пастбища, объ осушеніи Гаарлемскаго озера въ Голландіи, на днѣ котораго теперь помѣщается около 10 тыс. жителей, о прорытіи грандіозныхъ каналовъ (Суэцкаго, Панамскаго), туннелей (Сенъ-Готардскаго, Симплонскаго и др.). Изъ естественныхъ условій хозяйственной дѣятельности человѣка даже климатъ поддается воздѣйствію человѣка: лѣсонасажденіе, осушеніе болотъ или обводненіе и орошеніе могутъ видоизмѣнять соотвѣтствующимъ образомъ и климатическія условія данной мѣстности.

Для успѣшнаго развитія производительной дѣятельности недостаточно одного богатства даровъ природы, необходимо еще умѣнье пользоваться этими дарами. Главнымъ условіемъ возможно большей производительности природы являются успѣхи человѣческихъ знаній. Рядъ открытій и изобрѣтеній въ области естествознанія въ

новѣйшее время усилилъ значеніе природы въ хозяйственной дѣятельности человѣка.

Укажемъ здѣсь на примѣненіе въ производствѣ силы пара, электричества, поднявшее производительность обрабатывающей промышленности на недосягаемую ранѣе высоту. Примѣненіе тѣхъ же силъ въ области транспорта привело къ преодолѣнію пространственной и временной разобщенности человѣчества.

Для добывающей промышленности имѣло существенное значеніе примѣненіе каменнаго угля къ переработкѣ руды въ началѣ XVII в. въ Англіи. Въ наше время каменный уголь представляетъ главный источникъ народнаго богатства. Для успѣховъ сельскаго хозяйства въ новѣйшее время имѣло громадное значеніе введеніе плодосмѣнной системы, какъ цѣлесообразнаго чередованія растеній, и затѣмъ примѣненіе минеральныхъ удобреній, значительно поднявшее урожайность почвы.

Въ послѣднее время человѣчество начало широко использовать для промышленныхъ цѣлей силу паденія воды (т. н. бѣлый уголь). Множество водопадовъ уже использовано отчасти для цѣлей производства, отчасти для цѣлей освѣщенія.

Несмотря на широкое использованіе природы человѣкомъ въ новѣйшее время, еще многое можетъ сдѣлать человѣкъ въ будущемъ. Многія силы природы остаются еще неиспользованными, а другія использованы только въ слабой степени.

Даже такія силы, какъ сила вѣтра и теченія воды, эксплоатируемыя человѣкомъ съ незапамятныхъ временъ, до сихъ поръ используются въ сущности слабо.

Высчитано, что двигательная сила теченія одной Франціи, остающаяся безъ всякаго употребленія, представляетъ около 30 мил. паровыхъ лошадиныхъ силъ. Силы одного такого водопада, какъ Ніагарскій, достаточно для приведенія въ дѣйствіе всѣхъ фабрикъ Англіи. Открываются новые источники силъ, доселѣ еще неизвѣстные человѣку, напр. сила радія. На пути завоеванія природы передъ человѣкомъ открывается широкое необозримое поле дѣятельности, гдѣ лежитъ его граница, этого не можетъ сказать самое смѣлое, самое вдохновенное воображеніе.

2. Трудъ, какъ факторъ производства. Производительный и непроизводительный трудъ.

Въ основѣ всякаго труда лежитъ затрата физической и нервной энергіи. Не всякая такая затрата будетъ *хозяйственнымъ* трудомъ. Для признанія за трудовой затратой хозяйственнаго значенія необходимы два условія: 1) цѣлесообразность труда, т. е., онъ долженъ преслѣдовать удовлетвореніе человѣческихъ потребностей, 2) количество труда должно быть соразмѣрно съ той цѣлью, на какую онъ предназначенъ. Излишній трудъ, не оправдываемый поставленной цѣлью, не можетъ быть названъ хозяйственнымъ. Если достаточно двухъ лошадей для того, чтобы вспахать поле, а земледѣлецъ изъ тщеславія или глупости запрягаетъ четыре лошади, то трудъ этой лишней пары лошадей будетъ нехозяйственнымъ. Со времени Ад.

Смита установилось дѣленіе труда на *производительный* и *непроизводительный*. Подъ первымъ отецъ полит. экономіи понималъ трудъ, создающій вещественныя блага; подъ вторымъ тотъ, который не создаетъ такихъ благъ. Производителенъ трудъ земледѣльца, плотника, фабричнаго рабочаго и т. д., непроизводителенъ трудъ прислуги, врача, ученаго, артиста и пр. Для удовлетворенія человѣческихъ потребностей служатъ не только вещественныя блага, но и не матеріальныя, напр. услуги. Поэтому производительнымъ можно считать всякій трудъ, прямо или косвенно содѣйствующій удовлетворенію человѣческихъ потребностей. Въ народномъ хозяйствѣ существуетъ самая тѣсная зависимость между всѣми видами труда.

Раздѣленіе труда на производительный и не производительный, установленное Ад. Смитомъ, не имѣетъ цѣли. Могутъ спросить, нельзя ли на основаніи такого дѣленія труда составить сужденіе объ уровнѣ благосостоянія въ той или другой странѣ?

У современныхъ культурныхъ народовъ значительная часть населенія занята непроизводительнымъ, по терминологіи Ад. Смита, трудомъ, но уровень ихъ народнаго благосостоянія стоитъ несравненно выше тѣхъ первобытныхъ обществъ, гдѣ все взрослое населеніе занято добываніемъ средствъ къ существованію. Это объясняется тѣмъ, что современный культурный человѣкъ призвалъ себѣ на службу науку. Успѣхи послѣдней оказываютъ громадное вліяніе на развитіе народнаго хозяйства, на подъемъ экономическаго благосостоянія въ той и другой странѣ. Человѣкъ эксплоатируетъ природу въ своей хозяйственной дѣятельности прямо пропорціонально своему знанію. Большая часть техническихъ усовершенствованій новаго времени, оказавшихъ могучее вліяніе на промышленное развитіе общества, находится въ прямой зависимости отъ успѣховъ практической механики. А успѣхи послѣдней были бы совершенно невозможны, если бы имъ не предшествовало развитіе физики и чистой математики.

Такимъ образомъ, дѣятельность тѣхъ ученыхъ, трудъ которыхъ Ад. Смитъ считалъ непроизводительнымъ, оказала прямое, непосредственное вліяніе на успѣхъ народнаго богатства. Въ виду сказаннаго, слѣдуетъ отказаться отъ того пониманія эпитета производительный и непроизводительный, какого придерживался Ад. Смитъ.

Можно сохранить понятіе труда производительнаго и непроизводительнаго, придавъ ему иное содержаніе. Непроизводительнымъ трудомъ будемъ считать трудъ, не ведущій къ удовлетворенію потребностей человѣка, трудъ, производящій никому ненужныя вещи, трудъ, напр. хотя и затраченный на производство какого-либо блага, но въ излишнемъ количествѣ.

Производительнымъ трудомъ будетъ та затрата мускульной и нервной энергіи, которая достигаетъ возможно большихъ хозяйственныхъ результатовъ съ наименьшими затратами. Это требованіе вытекаетъ изъ того всеобщаго факта, что человѣкъ имѣетъ неограниченныя потребности и весьма ограниченныя силы. Выходомъ изъ этого противорѣчія должно служить стремленіе къ возможно

большей экономіи нашихъ трудовыхъ силъ, съ другой стороны, возможно болѣе производительное использованіе ихъ.

Масса труда въ обществѣ. Краткое изложеніе статистики состава народонаселенія.

Производительность труда того или другого народа зависитъ прежде всего отъ количества труда въ обществѣ. Тотъ народъ произведетъ при прочихъ равныхъ условіяхъ больше хозяйственныхъ благъ, который располагаетъ большей численностью населенія.

Для опредѣленія количества или массы труда въ обществѣ важно знать абсолютное число населенія въ данной странѣ. Численность населенія у цивилизованныхъ народовъ устанавливается путемъ періодическихъ народныхъ переписей.

По количеству населенія Россія занимаетъ первое мѣсто среди цивилизованныхъ странъ земного шара (безъ ихъ колоній), такъ: Россія 180 мил., чел., С. Штаты—93 мил., Германія—65 мил., Японія—52 мил. Австро-Венгрія—51 мил., Англія—45 мил., Франція—39 мил., Италія—35 мил. Среди обстоятельствъ, вліяющихъ на массу труда въ обществѣ, слѣдуетъ указать на распредѣленіе населенія по полу: женщина, въ силу физическихъ условій своего организма, располагаетъ сравнительно съ мужчиной меньшей мускульной силой. Многія отрасли промысловой дѣятельности оказываются мало доступными для женскаго труда, напр. горнозаводство, мореходство и пр. Поэтому тѣ страны, въ которыхъ процентъ женщинъ выше средняго, находятся въ менѣе благопріятныхъ условіяхъ въ отношеніи производительности сравнительно съ тѣми странами, гдѣ процентъ этотъ ниже. Въ Европѣ наблюдается перевѣсъ женщинъ—на 1000 муж.,—1024 женщ., въ Америкѣ—973, въ Австраліи —852. Европейскія страны распредѣляются по перевѣсу женскаго населенія въ такомъ нисходящемъ порядкѣ: Въ Англіи—1.044 женщ., въ Австріи—1035, Германіи—1032, Франціи—1022, Россіи — 1011. Въ южныхъ государствахъ Европы мы видимъ перевѣсъ мужчинъ: въ Румыніи на 1000 муж.—974 женщ., Сербіи—944, Греціи—921.

Въ новѣйшее время женщина стала привлекаться въ большей степени къ участію въ торгово-промышленной дѣятельности. Въ этомъ отношеніи важную роль сыграло примѣненіе машинъ, давшее возможность использовать и болѣе слабый женскій трудъ. Современная міровая война вслѣдствіе недостатка мужского населенія, почти сплошь мобилизованнаго, содѣйствовала значительному расширенію профессіональной дѣятельности женщинъ. Масса труда въ обществѣ зависитъ отъ распредѣленія населенія по возрасту. Обыкновенно различаютъ съ точки зрѣнія трудоспособности слѣдующія возрастныя группы: производительный съ 20 до 60 лѣтъ, полупроизводительный съ 15 до 20 л. и съ 60 до 70 л., непроизводительный до 15 л. и послѣ 70 л. Люди послѣдняго возраста только потребляютъ цѣнности, а не создаютъ. Въ Европѣ въ производительномъ возрастѣ находится почти половина всего населенія, въ среднемъ выводѣ около 48%. Уклоненіе въ сторону максимума наблюдается во Франціи, именно 52,4%. Это ставитъ Францію въ наиболѣе выгод-

ныя экономическія условія. Пропорціи близкія къ средней даетъ Италія 49,7%, Англія—47, 5% и Германія—47%, въ нашемъ отечествѣ наиболѣе низкій процентъ—44,8%. Различія въ возрастномъ распредѣленіи населенія зависятъ главнымъ образомъ отъ рождаемости и переселенія. Вездѣ, гдѣ высокая рождаемость, какъ напр., въ Россіи, тамъ встрѣчается и низкая пропорція въ производительномъ возрастѣ. Избытокъ дѣтей обѣщаетъ много въ будущемъ, но существующую въ данный моментъ силу народа онъ ослабляетъ, во-первыхъ, потому, что дѣтей еще нужно вырастить, во-вторыхъ, и потому, что при увеличеніи процента дѣтей соотвѣтственно понижается процентъ лицъ производительнаго возраста. Естественно, тамъ, гдѣ наблюдается сильная эмиграція, процентъ лицъ производительнаго возраста сокращается, такъ какъ въ эмиграціи принимаетъ участіе главнымъ образомъ взрослое населеніе.

Самый высокій процентъ лицъ въ непроизводительномъ возрастѣ свыше 70 л. даетъ Франція—5%, Италія—3,5%, Англія—3%, Россія—2,6%.

На долю дѣтей (до 15 лѣтъ) въ Европѣ приходится около $^1/_3$ всего населенія (Россія, Венгрія—39%, С. Штаты—38%, Германія—35%, Франція—26%). Въ полупроизводительномъ возрастѣ въ европейскихъ странахъ находится около 15% всего населенія.

Можно замѣтить, что городское населеніе даетъ сравнительно болѣе высокій процентъ лицъ въ трудоспособномъ возрастѣ, чѣмъ сельское.

Количество труда, проявляемаго отдѣльнымъ лицомъ, зависитъ отъ *физической крѣпости организма*. Наблюдается значительная разница между отдѣльными народами съ точки зрѣнія ихъ физическаго здоровья и силы. Для опредѣленія физической годности населенія къ работѣ пользуются иногда данными о ростѣ населенія. Средній ростъ европейца равняется 167 сантиметрамъ, ростъ англичанина выше средняго, именно 172 сант., бельгійца—ниже средняго—163 сант. Физическая крѣпость организма стоитъ въ зависимости отъ питанія населенія, отъ уровня его благосостоянія, отъ извѣстныхъ санитарныхъ и гигіеническихъ условій. Подъемъ матеріальнаго благосостоянія, культурнаго уровня сопровождается общимъ подъемомъ физическаго здоровья. Не остается безъ вліянія на массу труда въ обществѣ степень болѣзненности населенія.

Въ силу заболѣваемости значительныя группы населенія выбываютъ временно изъ рядовъ рабочей арміи. Статистика страхованія отъ болѣзней показываетъ, что количество дней болѣзни въ среднемъ въ годъ для мужчинъ равняется 6, а для женщинъ—5,5.

Заболѣваемость рабочаго люда увеличивается вмѣстѣ въ возрастомъ: человѣкъ въ возрастѣ 30 л. болѣетъ въ среднемъ въ годъ одну недѣлю, а человѣкъ въ возрастѣ 60 л.—четыре недѣли слишкомъ.

Организація труда въ обществѣ зависитъ отъ распредѣленія населенія по занятіямъ. Существуютъ страны, гдѣ населеніе преимущественно занято сельскимъ хозяйствомъ, въ другихъ странахъ

основнымъ занятіемъ является промышленность и торговля. Первыя страны принадлежатъ къ типу аграрныхъ государствъ, вторыя—промышленныхъ, индустріальныхъ.

Въ Россіи сельско-хозяйственнымъ трудомъ занято 74,6%, въ С. Штатахъ—35,9%, въ Германіи—32,6%, въ Англіи всего—12,7%; обратно, въ промышленности занято—въ Россіи—8,3%, въ С. Штатахъ—24,1%, въ Германіи—37,2% и въ Англіи—52,8% общаго населенія. Не все населеніе участвуетъ въ хозяйственной дѣятельности: одни не принимаютъ участія въ хозяйственной дѣятельности потому, что еще не созрѣли для этого (дѣти), другіе—потому, что уже израсходовали свои силы (старики, инвалиды), наконецъ, третьи, располагая обезпеченнымъ состояніемъ, могутъ жить, не принимая участія въ профессіональной дѣятельности (рентьеры). Къ этимъ непроизводительнымъ классамъ населенія нужно отнести и преступниковъ, заключенныхъ въ тѣ и другія исправительныя заведенія. Лица, выполняющія какую-либо профессію, называются самодѣятельными, добывателями средствъ къ жизни. Имъ противостоятъ тѣ, которыя живутъ на средства самодѣятельныхъ. Эта часть населенія въ силу тѣхъ и другихъ условій не вноситъ ничего новаго въ народное хозяйство.

Эту категорію населенія называютъ домочадцами. Въ Германіи (1907) самодѣятельное населеніе составляло 43,5% всего населенія. Процентъ самодѣятельнаго населенія стоитъ приблизительно на такомъ же уровнѣ и въ другихъ странахъ въ Австріи—51,5%, Франціи—51,3%, Англіи—44,0%.

Такимъ образомъ, около половины населенія занято непосредственно той или иной профессіональной дѣятельностью. Это производительный классъ, за счетъ благъ, производимыхъ его трудомъ, живетъ непроизводительный классъ, не участвующій въ хозяйственной дѣятельности. Для новѣйшаго народнаго хозяйства можно отмѣтить еще одну характерную особенность: число лицъ, живущихъ отъ заготовленныхъ средствъ (пенсіонеровъ, рентьеровъ и пр.) возрастаетъ. Въ Германіи живущіе отъ заготовленныхъ средствъ составляли въ 1882 г.—0,8 мил. чел., въ въ 1895 г.—уже 1,3 мил. и въ 1907 г.—2,3 мил. За четверть вѣка эта категорія увеличилась почти въ три раза, между тѣмъ какъ общій ростъ населенія составлялъ всего 36%. Въ Россіи лицъ, живущихъ отъ заготовленныхъ средствъ по переписи 1897 г. насчитывалось около 1,4 мил.; наибольшій процентъ ихъ приходился на Петроградскій и Польскій край.

Раздѣленіе труда и его виды.

На производительность труда оказываетъ огромное вліяніе *раздѣленіе труда* или сотрудничество. Оно бываетъ *простымъ* и *сложнымъ*. Сотрудничество называютъ простымъ тогда, когда нѣсколько лицъ выполняютъ одну и ту же работу, напр. бурлаки тянутъ баржу, косцы косятъ траву, грузчики подымаютъ тяжесть и т. д. Простое сотрудничество, широко примѣняющееся на первобытныхъ ступеняхъ культуры, имѣетъ слѣдующія преимущества и выгоды: 1) благодаря простому сотрудничеству человѣкъ можетъ со-

вершать работы, превосходящія ограниченныя силы отдѣльнаго человѣка (подъемъ большой тяжести). Путемъ сложенія индивидуальныхъ силъ получается въ итогѣ новая суммарная сила, дающая возможность выполнять такія работы, которыя значительно превосходятъ силы отдѣльнаго человѣка. 2) Сотрудничество помогаетъ человѣку не только тамъ, гдѣ его сила оказывается недостаточной, но и тамъ, гдѣ ограничено время для производительнаго приложенія труда. Такіе случаи часто встрѣчаются въ сельскомъ хозяйствѣ. Собрать сѣно съ двадцати десятинъ могъ бы и одинъ рабочій, если бы возможно было эту работу растянуть на нѣсколько недѣль. Между тѣмъ эту работу необходимо выполнить въ два—три погожихъ дня. Вотъ здѣсь и приходитъ на помощь простое сотрудничество: нѣсколько косцовъ убираютъ сѣно въ короткій срокъ. 3) Совмѣстная работа повышаетъ производительность труда каждаго изъ участниковъ. Создается взаимное соревнованіе, работа идетъ живѣе и дружнѣе. При совмѣстной работѣ устанавливается ритмъ работы, который заставляетъ болѣе слабыхъ и нерадивыхъ рабочихъ подтягиваться. Отсюда, понятно, почему десять косцовъ работая вмѣстѣ, выкосятъ больше, чѣмъ тѣ же десять косцовъ работающихъ независимо другъ отъ друга. Ритмъ работы находитъ свое выраженіе въ рабочей пѣснѣ, которая поется при выполненіи тяжелыхъ работъ («Дубинушка»). Предприниматели, учитывая такое вліяніе простого сотрудничества, нерѣдко даютъ особую дополнительную плату проворнымъ работникамъ, которые должны увлекать своимъ примѣромъ остальныхъ участниковъ совмѣстной работы.

Сложное сотрудничество повышаетъ производительность труда въ значительно большей степени. Необходимо различать въ этомъ сотрудничествѣ *техническое* и *общественное раздѣленіе труда*. Техническое раздѣленіе—это разложеніе производственнаго процесса въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ предпріятія на рядъ простыхъ операцій, выполняемыхъ различными рабочими.

Мастерскую характеристику этого раздѣленія труда далъ Ад. Смитъ на примѣрѣ булавочнаго производства. Раздѣленіе труда на булавочной мануфактурѣ въ его время (XVIII в.) представлялось въ такомъ видѣ: «одинъ рабочій вытягиваетъ проволоку, другой выпрямляетъ ее, третій разрѣзываетъ, четвертый заостряетъ, пятый обтачиваетъ конецъ для головки. Сама головка составляетъ предметъ двухъ или трехъ особыхъ операцій: выбить ее составляетъ одно занятіе, чистка—другое, даже прокалываніе бумажекъ и вкалываньe булавокъ въ нихъ является отдѣльнымъ занятіемъ. Словомъ, все булавочное производство раздѣляется на 18 отдѣльныхъ занятій. Благодаря такой спеціализаціи 10 рабочихъ успѣвали изготовить болѣе 48.000 булавокъ въ день, такимъ образомъ на каждаго рабочаго приходилось 4.000 булавокъ. Если бы каждый рабочій изготовлялъ всю булавку отъ начала до конца, то онъ не въ состояніи былъ бы сработать такого количества булавокъ за день.

Почему раздѣленіе труда повышаетъ его производительность? Выгоды раздѣленія труда заключаются прежде всего въ сбереженіи времени: при техническомъ раздѣленіи труда сберегается время, затрачиваемое на переходъ отъ одной работы къ другой.

Благодаря тому, что рабочій выполняетъ одну и ту же операцію онъ приспособляется къ ней, пріобрѣтаетъ особый навыкъ и особую ловкость въ совершеніи этой операціи. При раздѣленіи труда возможно согласовать работу съ индивидуальными способностями работающихъ. Раздѣленіе труда сопровождается экономіей въ орудіяхъ производства. Если бы одинъ рабочій исполнялъ всѣ операціи по изготовленію продукта, то онъ долженъ былъ бы имѣть подъ рукой всѣ нужные для производства инструменты. Въ каждый данный моментъ часть инструментовъ оставалась бы неиспользованной, представляя какъ бы мертвый капиталъ. При раздѣленіи же труда каждый рабочій, выполняя только одну операцію, пользуется однимъ инструментомъ, здѣсь нѣтъ праздно лежащихъ инструментовъ, всѣ они находятся въ работѣ. Разложеніе производственнаго процесса на отдѣльныя операціи дѣлаетъ доступнымъ занятіе такой частичной операціей для неподготовленныхъ рабочихъ или во всякомъ случаѣ значительно сокращаетъ срокъ обученія. Для занятія ремесломъ требуется продолжительный періодъ обученія, иногда простирающійся на нѣсколько лѣтъ. Въ фабричномъ производствѣ отдѣльныя операціи отличаются простотой и несложностью, поэтому онѣ не требуютъ какой-либо продолжительной спеціальной выучки.

Раздѣленіе труда имѣетъ и свои отрицательныя стороны. Выполненіе одной и той же операціи, отсутствіе освѣжающей смѣны занятій притупляетъ способности трудящихся. При спеціализаціи упражняются односторонне мускулы и части тѣла, въ результатѣ появляются профессіональныя болѣзни и даже физическое уродство. Большое однообразіе труда дѣйствуетъ въ ущербъ умственному и физическому развитію рабочихъ. Одностороннее развитіе способностей ведетъ къ большей зависимости рабочихъ отъ предпринимателей. Человѣкъ, спеціализировавшійся на какой-либо одной операціи, попадаетъ въ затруднительное положеніе, если остается безъ заработка. Такому спеціалисту труднѣе найти занятіе сравнительно съ тѣмъ, кто знакомъ съ разными видами производства. Указываютъ еще на то, что раздѣленіе труда содѣйствуетъ привлеченію на фабрики и заводы слабѣйшихъ членовъ семьи—дѣтей и женщинъ. Работа при раздѣленіи труда становится болѣе простой и легкой, поэтому дѣтскій и женскій трудъ можетъ быть использованъ. Это приводитъ къ вырожденію населенія, влечетъ за собой паденіе нравовъ и пр. По поводу указанныхъ отрицательныхъ сторонъ раздѣленія труда необходимо имѣть въ виду слѣдующее: притупленіе способностей рабочаго устраняется въ извѣстной степени введеніемъ машинъ. Какъ только извѣстная операція настолько упрощается, что становится почти автоматическою, человѣкъ замѣняется машиною. Наблюденіе же за машиной требуетъ отъ рабочаго извѣстнаго умственнаго развитія. Усиливающаяся зависимость однихъ членовъ общества отъ другихъ есть неизбѣжное слѣдствіе организованной человѣческой жизни. Въ первобытномъ обществѣ каждый индивидуумъ сохраняетъ самъ по себѣ свое значеніе и безъ большого ущерба для себя можетъ отдѣляться отъ общества. Въ культурномъ обществѣ отдѣльное лицо не можетъ жить внѣ общества. Эта взаимная

зависимость не ослабляетъ однако индивидуальности, а скорѣе усиливаетъ ее, обезпечиваетъ ей достиженіе высшаго умственнаго, нравственнаго и экономическаго развитія. Въ современномъ народномъ хозяйствѣ осуществляется великій принципъ работы всѣхъ для каждаго и каждаго для всѣхъ. Что касается привлеченія на фабрику дѣтскаго и женскаго труда, то современное рабочее законодательство взяло подъ особую охрану носителей этого труда, установивъ защитный возрастъ, ниже котораго дѣти не допускаются на фабрики, ограничивъ число рабочихъ часовъ, запретивъ ночныя работы и пр.

Хозяйственная дѣятельность народа распадается на рядъ отдѣльныхъ занятій, профессій, это такъ наз. *общественное раздѣленіе труда*. Одни лица занимаются сельскимъ хозяйствомъ, другіе—торговлей, третьи—перевозкой товаровъ и т. д. Общественное раздѣленіе труда переходитъ въ международное, если на производствѣ тѣхъ или другихъ продуктовъ спеціализируются отдѣльныя страны: Россія поставляетъ на міровой рынокъ хлѣбъ, сырье, Англія—хлопчатобумажныя ткани, машины, Германія—химическіе, аптечные товары и т. д.

Общественное раздѣленіе труда приняло особенно значительные размѣры въ новѣйшее время. Нѣмецкая промысловая перепись 1875 г. насчитывала 1500 видовъ промысловъ, перепись 1882—4.785 видовъ, 1895 г.—10.600 и наконецъ 1907—14.000 видовъ. Каждое новое изобрѣтеніе создаетъ новые виды профессіональной дѣятельности (автомобиль, аэропланъ).

Въ чемъ нужно видѣть отличіе общественнаго раздѣленія отъ техническаго? Въ техническомъ раздѣленіи труда каждый работающій изготовляетъ только одну часть продукта, въ общественномъ раздѣленіи труда отдѣльный производитель даетъ законченный продуктъ, готовый для рыночнаго обмѣна. Техническое раздѣленіе труда въ отдѣльномъ предпріятіи выполняется по извѣстному плану, соотвѣтственно указаніямъ руководителя предпріятіемъ. Въ общественномъ раздѣленіи такой планомѣрности въ организаціи нѣтъ, здѣсь нѣтъ той руководящей силы, которая устанавливала бы выборъ занятій, профессій, то или иное соотношеніе между отдѣльными отраслями хозяйственной дѣятельности. Все это устанавливается на основѣ естественныхъ, стихійныхъ законовъ народнаго хозяйства. Отсюда вытекаетъ новое различіе: техническое раздѣленіе предполагаетъ зависимыя отношенія между рабочимъ и работодателемъ, общественное раздѣленіе—свободныя отношенія между отдѣльными производителями благъ.

Раздѣленіе труда соединяетъ людей не только въ пространствѣ, но и во времени—одни поколѣнія съ другими. Продукты труда давно умершихъ поколѣній (дома, фабрики, каналы, плотины, мосты, желѣзныя дороги и пр.) составляютъ предметъ пользованія нынѣшнихъ и будущихъ поколѣній. Это раздѣленіе труда во времени находитъ свое выраженіе въ томъ запасѣ знаній, который передается изъ поколѣнія въ поколѣніе. Раздѣленіе труда въ пространствѣ свойственно не однимъ людямъ, но и нѣкоторымъ видамъ другихъ живыхъ существъ (пчелы, муравьи и пр.). Раздѣленіе же труда во времени свойственно

только человѣку. Какъ 1000 лѣтъ тому назадъ пчелы, бобры строили свои соты и жилища, такъ они строятъ ихъ теперь, между тѣмъ какую громадную разницу мы видимъ въ жизненныхъ удобствахъ прошлыхъ и современныхъ поколѣній? Законъ раздѣленія труда устанавливаетъ живую, органическую связь не только между отдѣльными лицами, классами и народами, но и между отдѣльными поколѣніями.

Раздѣленіе труда можетъ имѣть благопріятныя послѣдствія для народнаго хозяйства при соблюденіи извѣстныхъ условій, прежде всего *соразмѣрности* его съ требованіями рынка. Чѣмъ больше спросъ на извѣстные продукты, тѣмъ шире можетъ примѣняться раздѣленіе труда. Въ сельской лавкѣ мы найдемъ самые разнообразные товары: ситецъ, сукно, деготь, керосинъ, гвозди, конфекты, сахаръ, лапти, стекла и пр. Въ большомъ городѣ для каждой группы товаровъ имѣются отдѣльныя лавки, магазины. Вторымъ условіемъ правильной организаціи раздѣленія труда является *взаимная пропорціональность частей*, на которыя распадается производственный процессъ. Въ отдѣльномъ предпріятіи это условіе всегда соблюдается. При производствѣ булавокъ не станутъ выдѣлывать больше головокъ, чѣмъ шпилекъ. Въ цѣломъ народномъ хозяйствѣ соблюденіе этого условія соединено съ большими трудностями. Предприниматель производитъ продукты въ опредѣленномъ количествѣ ,не имѣя яснаго представленія о томъ, въ какомъ количествѣ тѣ же продукты произведены другими предпринимателями. Нерѣдко случается, что въ данное время однихъ продуктовъ произведено въ количествѣ, превышающемъ потребность въ нихъ, а другихъ продуктовъ, наоборотъ, произведено слишкомъ мало, такъ что спросъ на нихъ не удовлетворяется полностью. Въ первомъ случаѣ пострадаютъ производители, во второмъ—потребители.

Производительность и интенсивность труда. Зависимость отъ техники и отъ юридическаго положенія труда, а также и отъ матеріальнаго положенія труда, продолжительности труда и уровня заработной платы.

Производительность труда опредѣляется отношеніемъ между временемъ затраты труда и полученнымъ результатомъ. Если одинъ рабочій выкоситъ въ день одну десятину, а другой—только полъ десятины, то очевидно трудъ перваго вдвое производительнѣе труда второго. Народное богатство страны зависитъ въ значительной мѣрѣ отъ производительности труда ея населенія. На производительность труда оказываетъ вліяніе рядъ факторовъ. Производительность труда зависитъ прежде всего отъ его *интенсивности*, подъ которой разумѣется отношеніе между количествомъ расходуемой трудовой энергіи и временемъ затраты. Рабочій затрачиваетъ на производство одно и то же количество часовъ; но въ теченіе одного дня, работая вяло, онъ изготовитъ *a* продуктовъ, а въ теченіе другого дня, работая съ большимъ напряженіемъ,—$a+d$. Этотъ излишекъ (d) и нужно отнести за счетъ большей интенсивности труда. При высокой интенсивности труда, въ короткій рабочій день можно выработать большее количество продукта, чѣмъ при низкой интенсивности труда въ болѣе длинный рабочій день.

Производительность труда въ данномъ обществѣ зависитъ отъ состоянія техники. Послѣдняя занимается изученіемъ пріемовъ воздѣйствія человѣка на силы и матерію природы. Техническія науки знакомятъ человѣка съ болѣе совершенными способами производства тѣхъ и другихъ благъ. Человѣкъ, располагающій техническими знаніями, производительнѣе используетъ свою трудовую энергію. Опытъ западно-европейскихъ странъ показалъ, что для развитія и повышенія производительности труда необходима широкая постановка профессіональнаго образованія. Экономически развитыя страны создаютъ техническія школы, вечерніе профессіональные классы для взрослыхъ, гдѣ населеніе изучаетъ естественныя силы природы, содѣйствовавшія человѣку въ его хозяйственной дѣятельности, знакомится съ тѣми техническими пріемами, которые облегчаютъ человѣку приспособленіе силъ и свойствъ природы къ цѣлямъ производства.

Ознакомленіе населенія съ усовершенствованными пріемами производства достигается путемъ устройства промышленныхъ музеевъ и выставокъ.

Для расширенія профессіональныхъ знаній и навыковъ въ массѣ населенія необходима широкая постановка народнаго образованія. Неграмотное населеніе не въ состояніи воспринять новыхъ способовъ производства, повышающихъ производительность его труда. Цѣлесообразная постановка спеціальнаго техническаго образованія возможна только на основѣ широкаго общаго образованія.

Въ С. Штатахъ опытнымъ путемъ установлено, что обучавшіеся въ школахъ рабочіе превосходили въ нѣсколько разъ неграмотныхъ въ пользованіи и умѣньи обращаться съ инструментами, въ бережномъ расходованіи матеріаловъ, въ планомѣрности и строгой обдуманности работы, въ умѣньи распоряжаться и завѣдывать чужой работой. Инспекторъ одной хлопчатобумажной фабрики въ Америкѣ, указывая посѣтителю на комнату, въ которой работали сравнительно образованныя дѣвушки, говорилъ: «вотъ эти ткацкіе станки вырабатываютъ на двадцать процентовъ больше, чѣмъ въ другой комнатѣ,—тамъ дѣвушки, получившія лишь ничтожное образованіе, а внизу, гдѣ работаютъ совсѣмъ безграмотныя работницы, производительность станковъ будетъ на 50% меньше».

Въ послѣднее время возникло въ С. Штатахъ теченіе, стремящееся къ повышенію производительности труда не путемъ техническихъ усовершенствованій въ орудіяхъ производства, а путемъ усовершенствованія пріемовъ труда, примѣняемыхъ рабочими (система Тэйлора). Путемъ тщательнаго изученія работъ въ данномъ предпріятіи устанавливаются тѣ пріемы, которые обезпечиваютъ наибольшую производительность труда. На основаніи полученныхъ результатовъ нормируется весь порядокъ работъ въ предпріятіи: артель рабочихъ грузитъ вагоны съ чугуномъ—въ среднемъ въ день на человѣка приходится $12^1/_2$тоннъ чугуна. Организаторъ работъ, путемъ тщательнаго наблюденія надъ погрузкой, пришелъ къ выводу, что можно поднять производительность отдѣльнаго рабочаго до 47 тоннъ.

Путемъ соотвѣтствующаго чередованья времени работы и отдыха, путемъ установленія наиболѣе выгоднаго груза для каждаго случая переноски удалось добиться повышенія нормы производительности труда, причемъ отъ рабочаго не потребовалось больше усилій, чѣмъ раньше. Въ результатѣ, при столь повысившейся производительности для всей работы потребовалось значительно меньшее количество рабочихъ.

Система научнаго управленія предпріятіемъ, извѣстная подъ именемъ раціонализаціи хозяйства, содѣйствуетъ, несомнѣнно, подъему производительности труда.

Производительность труда находится въ зависимости отъ юридическаго положенія работающихъ. Въ исторіи народнаго хозяйства мы наблюдаемъ смѣну юридическихъ формъ труда. Первой формой являлся институтъ *рабства* или невольничества, широко развитый въ древнемъ мірѣ, и затѣмъ, въ новое время послѣ открытія Америки. Рабскій трудъ отличался самой низкой производительностью въ виду отсутствія у раба личной заинтересованности въ успѣшности труда. Онъ работалъ только изъ страха наказанія. Какъ бы интенсивно онъ не работалъ, лично не получалъ отъ этого никакой пользы. Весь продуктъ труда раба поступалъ въ распоряженіе его господина. Рабу даже невыгодно было проявлять большую производительность и ловкость, такъ какъ на него тогда взваливали больше работы. Вслѣдствіе малой производительности несвободный трудъ могъ удовлетворять потребности жителей слабо заселенныхъ странъ, стоявшихъ на низкой ступени культурнаго развитія. Съ ростомъ населенія, съ вздорожаніемъ жизни содержаніе раба перестало окупаться. Отсюда возникаетъ стремленіе перейти къ другимъ формамъ, болѣе соотвѣтствующимъ измѣнившимся соціальнымъ и экономическимъ условіямъ (происхожденіе колоната въ древнемъ Римѣ). Второй нѣсколько смягченной формой рабства является *крѣпостное состояніе*. Крестьянинъ прикрѣпленъ къ землѣ и лишенъ свободы передвиженія. За пользованіе земельнымъ участкомъ онъ обязанъ работать извѣстное число дней въ недѣлю на помѣщика (барщина). Въ отличіе отъ раба крѣпостной имѣетъ движимую собственность, семью, домашній очагъ. Трудъ крѣпостного отличался также малой производительностью, когда онъ работалъ на своего помѣщика. Западно-европейскіе изслѣдователи, наблюдавшіе Россію въ эпоху крѣпостного права, вынесли убѣжденіе, что трудъ шести русскихъ крѣпостныхъ равнялся труду двухъ европейскихъ рабочихъ. Несмотря на дороговизну продовольствія въ Англіи и дешевизну его въ Россіи, русскому помѣщику уборка сѣна обходилась дороже, чѣмъ англійскому фермеру. [1]) Прикрѣпленіе кресть-

[1]) Англійскій путешественникъ посѣтившій гродненскую мануфактуру во второй половинѣ XVIII в., говоритъ: «директора жалуются, что между рабочими не наблюдается соревнованія и что хотя они получаютъ лучшую одежду и пищу, чѣмъ другіе крестьяне, однако ихъ нельзя принудить къ занятію промыслами иначе, какъ только силой. Нѣтъ ничего удивительнаго въ этомъ, замѣчаетъ Коксъ, ибо они еще и до сихъ поръ находятся въ состояніи рабства. Случается нерѣдко, что мелочь, заработанная ими, отбирается отъ нихъ въ счетъ платежа ренты, которую должны платить ихъ родители своимъ господамъ. Одна изъ ученицъ, болѣе бойкая сказала своему надзирателю, который старался по-

янъ къ землѣ, лишая ихъ свободы выбора занятій, приводило къ образованію излишняго труда въ земледѣліи и къ недостатку его въ другихъ отрасляхъ производства. Вслѣдствіе указанныхъ причинъ крѣпостная форма труда стала съ развитіемъ народнаго хозяйства въ противорѣчіе съ новыми требованіями и условіями рынка. Переходъ отъ натуральнаго хозяйства къ денежному, ростъ городовъ, увеличеніе спроса со стороны богатаго городского населенія на болѣе разнообразные и изысканные продукты почвы, увеличеніе численности и плотности народонаселенія, появленіе интенсивныхъ системъ сельскаго хозяйства—все это обусловило переходъ отъ крѣпостной формы къ свободной.

Производительность свободнаго рабочаго несравненно выше, чѣмъ производительность раба или крѣпостного, во-первыхъ, потому, что отъ его производительности зависитъ размѣръ заработка. Повышеніе интенсивности труда рабочаго улучшаетъ его положеніе.

Такъ какъ рабочій свободенъ въ выборѣ мѣста, занятія, то при умѣньи, настойчивости и прилежаніи онъ можетъ добиться самостоятельнаго положенія въ качествѣ хозяина. Такая возможность заставляетъ его напрягать свои силы и повышать производительность труда.

Въ виду того, что не всѣ результаты труда наемнаго рабочаго поступаютъ въ его распоряженіе, извѣстная часть переходитъ въ руки предпринимателя, наемный рабочій не всегда бываетъ одинаково заинтересованъ въ повышеніи производительности своего труда. Съ большей интенсивностью работаетъ тотъ, кто получаетъ въ свое распоряженіе всѣ плоды своего труда, напр. крестьянинъ—собственникъ, мелкій ремесленникъ. Трудъ мелкаго собственника, работающаго въ своемъ хозяйствѣ, долженъ быть поставленъ по интенсивности выше труда наемнаго рабочаго. Мелкій собственникъ будетъ проявлять высокую интенсивность труда тамъ, гдѣ обезпечена его личная и имущественная безопасность. Въ тѣхъ странахъ, гдѣ плоды его труда не защищены отъ посягательствъ третьихъ лицъ, будетъ царить косность и лѣнь. Обезпеченіе личной и имущественной безопасности достигается цѣлесообразной организаціей суда, полиціи и управленія (низкая производительность труда въ азіатскихъ странахъ).

Интенсивность труда зависитъ отъ *продолжительности* работы и уровня *заработной платы*. Трудъ представляетъ собой затрату мускульной и нервной энергіи. Запасъ этой энергіи у человѣка ограниченъ. Для возстановленія ея необходимъ отдыхъ. Поэтому непрерывная работа для человѣка, какъ равно и для другихъ живыхъ существъ, невозможна. Большая или меньшая продолжительность рабочаго дня отражается на интенсивности труда. Въ началѣ работы, пока человѣкъ не приспособился къ ней, производительность труда бываетъ ниже, съ дальнѣйшимъ ходомъ работы человѣкъ

высить интенсивность ея труда:» Какую пользу получу я, если послѣдую вашему совѣту? Какой бы искусной я не сдѣлалась въ своемъ ремеслѣ, я всегда останусь крѣпостной своего хозяина?—трудъ будетъ мой, а барышъ его». К. Г. Воблый.—Очерки по исторіи польской фабричной промышленности. 1909. К. стр. 61.

втягивается въ нее и достигаетъ максимума своей производительности. Послѣ нѣсколькихъ часовъ непрерывной работы, появляется утомленіе и какъ слѣдствіе его пониженіе продуктивности труда. При слишкомъ продолжительномъ рабочемъ днѣ, человѣкъ можетъ дойти до такого состоянія, когда дальнѣйшая работа дѣлается для него физически невозможной. Продуктивность труда въ этотъ моментъ равна нулю. Во время отдыха силы рабочаго возстанавливаются и онъ опять дѣлается способнымъ къ производительному труду. Значеніе отдыха для возстановленія силъ нашло себѣ всеобщее признаніе въ установленіи одного праздничнаго дня въ недѣлю, наблюдаемое у различныхъ народовъ древняго и новаго міра.

Исторія труда показываетъ, что сокращеніе рабочаго дня имѣло своимъ послѣдствіемъ не пониженіе, а повышеніе производительности труда рабочихъ. Послѣ введенія десяти-часового рабочаго дня въ Англіи (половина XIX в.) производительность труда не только не пала, какъ ожидали нѣкоторые противники этого сокращенія, а наоборотъ повысилась. Извѣстны случаи, когда фабриканты предлагали рабочимъ сократить рабочій день съ сохраненіемъ прежней заработной платы при условіи, что количество изготовляемыхъ продуктовъ не уменьшится. Оказывалось, при сокращеніи рабочаго дня съ 12 до 10 часовъ выработка не только не уменьшалась, но даже возрастала.

На извѣстной оптической фабрикѣ Цейсса въ г. Іенѣ былъ произведенъ опытъ введенія восьмичасового рабочаго дня, причемъ результаты этого опыта были подвергнуты самому строгому учету. Оказалось, часовой заработокъ каждаго рабочаго увеличился, несмотря на болѣе короткій рабочій день. Если приравнять дневную выработку продукта при девяти рабочихъ часахъ 100, то производительность труда при восьми рабочихъ часахъ достигала 116,2.

Какое вліяніе на производительность труда оказываетъ высота заработной платы?

Англійскій писатель Брассей, на основаніи наблюденій и фактовъ изъ области желѣзнодорожнаго строительства, пришелъ къ выводу, что глубоко ошибочно то мнѣніе, по которому высокая заработная плата въ Англіи считалась экономически невыгодной. По его мнѣнію, цѣна опредѣленнаго количества труда въ Англіи отнюдь не выше, а во многихъ случаяхъ даже ниже, чѣмъ въ остальной Европѣ, несмотря на то, что заработная плата тамъ значительно ниже. При постройкѣ желѣзной дороги между Парижемъ и Руаномъ всѣ болѣе сложныя работы выполнялись англичанами, получавшими 5 шил. въ день; французы же получали $2^1/_2$ ш., т. е. вдвое меньше, а между тѣмъ стоимость кубическаго ярда произведенной работы обходилась дешевле въ первомъ случаѣ, чѣмъ во второмъ. Рядъ другихъ примѣровъ, приводимыхъ Брассеемъ, убѣждаетъ въ томъ, что трудъ лучше оплачиваемаго рабочаго производительнѣе труда рабочаго, поставленнаго въ худшія условія. Расходы на 1 веретено въ хлопчатобумажной промышленности средней Россіи равнялись 33 руб., въ Англіи всего 10 руб.. Несмотря на то, что заработная плата въ Англіи въ три—четыре раза выше, чѣмъ въ Россіи, издержки производства при расчетѣ на единицу продукта оказываются для

англійскаго фабриканта ниже, чѣмъ для русскаго. Въ средней Россіи на 1000 веретенъ приходится 16 рабочихъ, въ лучшихъ фабрикахъ 10—12, въ Англіи только 3; на сельфакторъ въ Россіи приходится 4—6 рабочихъ, въ Англіи—2—3. Профессоръ Янжулъ объясняетъ болѣе высокую производительность труда въ Польшѣ сравнительно съ Центральной Россіей болѣе короткимъ рабочимъ днемъ и вообще лучшей обстановкой труда на польскихъ фабрикахъ. Болѣе высокая заработная плата обезпечиваетъ лучшее питаніе рабочаго, лучшую обстановку, большую обезпеченность въ будущемъ. Все это дѣйствуетъ благотворно на успѣшность труда. Повышеніе заработной платы ведетъ къ повышеніе производительности труда только въ томъ случаѣ, если оно содѣйствуетъ поднятію общаго уровня жизни. Послѣднее зависитъ отъ того, насколько прочно повышеніе заработной платы. Только длительное улучшеніе въ положеніи рабочихъ можетъ поднять уровень ихъ жизни, можетъ привить имъ новыя культурныя потребности; случайное, кратковременное улучшеніе ихъ положенія усиливаетъ только расточительность и не сопровождается повышеніемъ производительности труда.

Капиталъ, какъ факторъ производства. Капиталъ съ общественной и съ частно-хозяйственной точки зрѣнія. Виды капитала. Образованіе и воспроизведеніе капитала.

На обыденномъ языкѣ капиталомъ называютъ денежную сумму, приносящую доходъ владѣльцу. Такъ на капиталъ смотрѣли меркантилисты. Подъ капиталомъ понимали денежную сумму, даваемую взаймы, въ отличіе отъ процентовъ, слѣдуемыхъ по ней. Доходъ приносятъ не только деньги, но и всякое другое имущество, передаваемое во временное пользованіе за извѣстное вознагражденіе. Ад. Смитъ расширилъ и углубилъ понятіе капитала, общепринятое въ его время. Всѣ запасы человѣка, т. е., его богатство, говоритъ Ад. Смитъ, состоитъ изъ двухъ частей: одна предназначена для непосредственнаго потребленія, другая—предназначена для полученія ея владѣльцемъ дохода. Эту послѣднюю онъ и называетъ капиталомъ. Въ такомъ пониманіи капитала отсутствуетъ различіе между капиталомъ частнаго лица и капиталомъ всего народнаго хозяйства. Не всякое имущество, приносящее доходъ, можетъ считаться капиталомъ съ народно-хозяйственной точки зрѣнія. Піанино, отдаваемое на прокатъ, экипажъ, сдаваемый въ наемъ, облигація военнаго займа—все это капиталъ съ точки зрѣнія частнаго лица, но не капиталъ съ точки зрѣнія народнаго хозяйства. Перечисленные виды имущества, хотя и приносятъ доходъ владѣльцу ихъ, но не участвуютъ въ производствѣ благъ, не содѣйствуютъ созданію новыхъ цѣнностей, не увеличиваютъ народнаго богатства.

Съ народно-хозяйственной точки зрѣнія можно дать такое опредѣленіе капитала: *это совокупность благъ, созданныхъ предшествующимъ трудомъ и предназначенныхъ для дальнѣйшаго производства.* Въ этомъ опредѣленіи подчеркиваются два момента: во-первыхъ, то, что капиталъ созданъ предшествующимъ трудомъ; слѣдовательно, капиталомъ не будетъ земля и другія естественныя богатства

страны, данныя изначала. Другой моментъ, это назначеніе благъ —дальнѣйшее производство. Съ точки зрѣнія этого признака, процентныя бумаги, приносящія доходъ, не являются капиталомъ. Одни и тѣ же блага могутъ быть и не быть капиталомъ въ зависимости отъ того, на какую цѣль они предназначаются: каменный уголь, предназначенный на отопленіе нашей квартиры, будетъ только предметомъ потребленія, но не капиталомъ, тотъ же уголь, предназначенный на отопленіе паровой машины, будетъ уже капиталомъ, такъ какъ онъ служитъ для цѣлей производства. Съ частно-хозяйственной точки зрѣнія капиталомъ называются созданныя предшествующимъ трудомъ матеріальныя блага, находящіяся въ распоряженіи частнаго лица и предназначенныя имъ для полученія дохода.

Существеннымъ признакомъ общественнаго капитала служитъ моментъ технической, что благо предназначено для цѣлей производства, существеннымъ признакомъ частнаго капитала—моментъ соціальный,—именно, частная собственность на отдѣльныя блага и полученіе дохода. Понятіе капитала частнаго шире понятія капитала народнаго. Всѣ тѣ блага, которыя относятся къ составу народнаго капитала, въ то же время относятся и къ частному капиталу, напр. фабрика, машина и пр. принадлежитъ тому или иному лицу и приноситъ ему доходъ. Но частно-хозяйственнымъ капиталомъ являются еще и многія такія блага, которыя ни въ коемъ случаѣ не могутъ быть названы капиталомъ съ народно-хозяйственной точки зрѣнія, напр. экипажъ, сдаваемый въ наемъ, облигаціи государственнаго займа, долговыя обязательства и пр. Все это *доходные* капиталы, но не *производительные*, т. е., предназначенные только для извлеченія дохода, но не для производства. Разницу между доходными и производительными капиталами хорошо можно иллюстрировать такимъ примѣромъ: допустимъ, государственныя облигаціи, находящіяся у тѣхъ и другихъ лицъ, сгорѣли во время пожара. Доходы частныхъ лицъ потерпѣли бы существенный ущербъ, но народное богатство страны нисколько отъ этого не пострадало бы. Если бы сгорѣла фабрика или заводъ, то въ такомъ случаѣ произошло бы уменьшеніе народнаго богатства.

Составъ капитала съ народно-хозяйственной точки зрѣнія представляется въ такомъ видѣ: 1) земельныя улучшенія, напр. оросительныя сооруженія въ безводной мѣстности. Они представляютъ продуктъ человѣческаго труда и служатъ для цѣлей производства, т. е., удовлетворяютъ основнымъ признакамъ капитала. Какъ мы знаемъ, земля, какъ даръ природы, не считается капиталомъ, такъ какъ она не является результатомъ человѣческаго труда. 2) Различныя строенія и сооруженія, предназначенныя для производства благъ. Дома для жилья нельзя причислить къ производительнымъ капиталамъ, ибо они служатъ непосредственно удовлетворенію потребностей, но всѣ зданія, служащія мѣстомъ для работы, для храненія матеріаловъ и товаровъ, фабрики, мастерскія, лавки, склады и пр., относятся къ производительнымъ капиталамъ; сюда же нужно отнести порты, каналы, желѣзныя дороги, мосты и пр. 3) Сырые матеріалы для производства, напр. пряжа на ткацкой фабрикѣ, свекла на сахарномъ заводѣ, желѣзо на машиностроительномъ за-

водѣ. 4) Вспомогательные матеріалы при производствѣ, напр. топливо, краска для изготовленія тканей; 5) Машины, орудія и инструменты, примѣняемые при производствѣ. Въ сельскомъ хозяйствѣ—домашнія животныя, предназначенныя для сельско-хозяйственныхъ работъ, извѣстныя подъ именемъ живого инвентаря. 6) Запасы готовыхъ продуктовъ, пока они не достигли еще потребителей; товары на складахъ, въ лавкахъ, на корабляхъ. 7) Деньги, какъ орудіе обмѣна, облегчающее оборотъ капиталовъ и товаровъ.

Изъ указаннаго перечня видно, что капиталъ въ современномъ народномъ хозяйствѣ принимаетъ самыя разнообразныя формы, участвуя въ производственномъ процессѣ. Для организаціи новаго производства необходимо предварительно располагать *денежнымъ капиталомъ*. Это первоначальная форма капитала въ каждомъ современномъ предпріятіи. При организаціи предпріятія этотъ денежный капиталъ затрачивается на покупку средствъ производства, на устройство нужныхъ зданій и т. д. Допустимъ, устраивается сахарный заводъ. Для этого необходимо прежде всего построить зданіе, установить въ немъ соотвѣтствующія машины, чаны, котлы, затѣмъ пріобрѣсть сырье и вспомогательные матеріалы. Въ результатѣ, денежный капиталъ замѣняется капиталомъ въ новой производственной формѣ. Съ этимъ производственнымъ капиталомъ предприниматель начинаетъ самое производство, создавая готовый продуктъ—сахаръ. Въ процессѣ производства совершается новое превращеніе капитала. По мѣрѣ изготовленія продукта производительный капиталъ частью потребляется (топливо, сырье), а частью изнашивается (машины, орудія), его мѣсто занимаетъ произведенный товаръ, въ которомъ и воплощается потребленная цѣнность производительнаго капитала. Такимъ образомъ въ концѣ производственнаго періода появляется *товарный капиталъ*. Товарный капиталъ реализуется на рынкѣ, получается новый денежный капиталъ, который въ свою очередь превращается покупками въ производительный капиталъ. Такъ совершается круговоротъ капитала въ производствѣ.

Превращеніе производственнаго капитала въ товарный происходитъ не одинаково въ зависимости отъ того, имѣемъ ли мы дѣло съ основнымъ или оборотнымъ капиталомъ. Подъ *основнымъ* капиталомъ понимаютъ такой капиталъ, который участвуетъ въ производствѣ въ теченіе извѣстнаго періода времени, другими словами, участвуетъ въ нѣсколькихъ производственныхъ процессахъ, напр. машины, фабричныя зданія. И основной капиталъ требуетъ возобновленія, подъ луной нѣтъ ничего вѣчнаго, но это возобновленіе растягивается на рядъ лѣтъ. Машина работаетъ въ теченіе ряда лѣтъ, зданіе служитъ десятки лѣтъ. Такъ какъ основной капиталъ изнашивается постепенно, то цѣнность этого капитала переходитъ въ продуктъ по частямъ по мѣрѣ изнашиванія. *Оборотнымъ капиталомъ* называется та часть производительнаго капитала, которая участвуетъ въ производствѣ только одинъ разъ (сырье, топливо), всецѣло входя въ составъ производимаго при ея содѣйствіи продукта. Цѣнность оборотнаго капитала переходитъ полностью въ продуктъ. Шелкъ, служащій для изготовленія ткани, затрачивается цѣликомъ

въ одномъ производствѣ; его цѣнность должна быть возвращена въ цѣнности шелковой ткани. Въ обиходѣ говорятъ иногда о *мертвомъ* капиталѣ, подъ нимъ понимаютъ бездѣйствующія средства производства, не участвующія въ творческомъ процессѣ образованія новыхъ цѣнностей, напр. зданіе и машины закрытой фабрики, заброшенныя земельныя улучшенія.

На вопросъ о томъ, какъ образуется капиталъ, классики экономисты давали такой отвѣтъ: капиталы накопляются сбереженіемъ. (Ад. Смитъ). Подобно тому, какъ капиталъ отдѣльнаго лица можетъ увеличиваться только запасомъ, сбереженнымъ изъ дохода или изъ ежегодной прибыли этого лица, точно также капиталъ общества, состоящій изъ капиталовъ частныхъ лицъ, можетъ быть увеличиваемъ только этимъ способомъ. Человѣкъ не расходуетъ всего своего заработка, всего своего дохода, но часть его откладываетъ. Такимъ путемъ и возникаютъ капиталы. Такое объясненіе образованія капитала страдаетъ тѣмъ недостаткомъ, что частно-хозяйственную точку зрѣнія переноситъ на народное хозяйство. Для частнаго хозяйства сбереженіе означаетъ откладываніе про запасъ извѣстнаго количества денегъ. Эти избытки доходовъ, если только они не хранятся дома, а вносятся въ банки, сберегательныя кассы, кредитныя товарищества, образуютъ въ этихъ кредитныхъ учрежденіяхъ значительные капиталы. Хотя суммы сбереженій, осѣдающихъ въ названныхъ кредитныхъ учрежденіяхъ, на отдѣльнаго вкладчика и невелики, но въ виду значительнаго числа вкладчиковъ въ общемъ итогѣ онѣ составляютъ милліарды. Такъ въ Россіи въ началѣ 1917 г. въ государственныхъ сберегательныхъ кассахъ было накоплено около 4 милліардовъ рублей.

Разсмотрѣнный здѣсь источникъ образованія капитала въ народномъ хозяйствѣ имѣетъ второстепенное значеніе. Сбереженіе создаетъ извѣстный запасъ денегъ, который получаетъ значеніе производительнаго капитала только въ томъ случаѣ, если онъ направляется въ производство. Такого рода капиталы, какъ фабричныя зданія, склады, машины, орудія производства и т. п. могутъ появиться въ народномъ хозяйствѣ только въ результатѣ производственной дѣятельности.

Для производства народныхъ капиталовъ необходимо одно условіе: производительность труда должна стоять на такой высотѣ, чтобы за покрытіемъ необходимыхъ потребностей у человѣка оставалось еще свободное время для производства капиталовъ. Гдѣ трудъ человѣка уходитъ всецѣло на удовлетвореніе его потребностей, тамъ не образуются капиталы. Съ повышеніемъ производительности труда количество изготовленныхъ благъ превышаетъ необходимыя потребности человѣка, послѣдній посвящаетъ тогда часть своего рабочаго времени на изготовленіе орудій и другихъ приспособленій для производства. Эти орудія, зачатки производительнаго капитала, содѣйствуютъ въ свою очередь успѣшности труда и человѣку открывается новая возможность дальнѣйшаго усовершенствованія орудій производства (т. е. капитала).

Для образованія капиталовъ въ народномъ хозяйствѣ имѣютъ существенное значеніе успѣхи техники, измѣнившіе въ корнѣ про-

изводственные процессы. Въ современномъ народномъ хозяйствѣ одна часть населенія занята изготовленіемъ продуктовъ непосредственнаго потребленія (одежды, хлѣба, сахара и пр.), другая часть—производствомъ разныхъ видовъ народнаго капитала (производство машинъ, добыча руды, изготовленіе рельсъ и пр.).

Въ народномъ хозяйствѣ совершается постоянный процессъ не только образованія капиталовъ, но воспроизведенія или сохраненія ихъ. Подъ *воспроизведеніемъ* капитала подразумѣвается созданіе новыхъ капиталовъ взамѣнъ капиталовъ, использованныхъ въ процессѣ производства.

Всякій капиталъ, какъ факторъ производства, изнашивается черезъ извѣстное время. Одни капиталы, какъ зданія, мосты, порты служатъ сравнительно болѣе долгое время, другіе (машины, орудія) служатъ болѣе короткое время и наконецъ, третьи (сырье, топливо) израсходуются въ теченіе одного производственнаго процесса. Въ народномъ хозяйствѣ совершается непрерывный процессъ воспроизведенія вложенныхъ въ производство капиталовъ. Возстановленіе оборотнаго капитала происходитъ такимъ путемъ: цѣнность его возстанавливается непосредственно въ готовомъ продуктѣ. Воспроизведеніе основного капитала представляется болѣе сложнымъ, такъ какъ онъ участвуетъ въ нѣсколькихъ производственныхъ процессахъ. Въ продуктѣ каждаго производственнаго періода возстанавливается только одна опредѣленная часть основного капитала, постепенно изнашивающагося. Если машина изнашивается полностью въ теченіе десяти производственныхъ періодовъ, то въ цѣну продукта каждаго періода входитъ часть цѣнности машины. Въ такомъ случаѣ по истеченіи десяти производственныхъ періодовъ въ распоряженіи предпринимателя окажется денежный капиталъ, достаточный для покупки новой машины.

Воспроизведеніе капитала въ частномъ хозяйствѣ совершается въ видѣ *погашенія* или *амортизаціи* капитала. Погашеніе зданій машинъ, станковъ и пр. имѣетъ своей задачей обезпечить цѣлость производительнаго капитала путемъ ежегоднаго отчисленія на возобновленіе его извѣстной доли дохода предпріятія. Это погашеніе совершается на практикѣ путемъ особаго бухгалтерскаго пріема, извѣстнаго подъ именемъ «списыванья». Капиталъ изнашивается въ процессѣ производства. Разумѣется, это снашиваніе происходитъ неравномѣрно, но для упрощенія дѣла допускаютъ, что процессъ изнашиванія протекаетъ равномѣрно. Для погашенія капитала важно установить срокъ его годности. Обычно принимаютъ срокъ службы для двигателей въ 15 лѣтъ, для машинъ, орудій—въ 5—10 лѣтъ и для фабричныхъ зданій—въ 50 лѣтъ. Соотвѣтственно этимъ срокамъ опредѣляется размѣръ списыванія. Если идетъ рѣчь о погашеніи цѣнности двигателя, то ежегодный размѣръ списыванья опредѣляется въ $^1/_{15}$ часть его начальной стоимости. Такимъ образомъ, по истеченіи пятнадцати лѣтъ т. е. нормальнаго срока службы двигателя, стоимость его будетъ полностью списана и въ рукахъ предпринимателя окажется сумма денегъ, достаточная для покупки новаго двигателя.

Ростъ капиталовъ, характерный для современнаго народнаго хозяйства, совершается неодинаково быстро въ отдѣльныхъ странахъ. Однѣ страны болѣе богаты капиталами, другія менѣе (Англія, Франція, С. Штаты, съ другой стороны Россія, Италія, Японія, Аргентина). Это различіе объясняется съ одной стороны тѣмъ, что не всѣ страны вступили въ одно и то же время на путь экономическаго развитія, съ другой стороны, здѣсь скрывается вліяніе и естественныхъ условій (климата, богатства природы), большей или меньшей производительности труда населенія. Наконецъ, на капиталообразованіе оказываютъ извѣстное вліяніе распространеніе среди населенія бережливости и предусмотрительности. Различіе въ степени обезпеченности капиталами населенія отдѣльныхъ странъ приводитъ къ перемѣщенію капиталовъ изъ богатыхъ странъ въ бѣдныя. Капиталисты ищутъ болѣе выгоднаго помѣщенія своихъ капиталовъ, такъ какъ въ бѣдныхъ странахъ, въ виду недостатка капиталовъ и большаго спроса на нихъ, доходность капиталовъ выше, то сюда и направляются капиталы.

Перемѣщеніе капиталовъ изъ одной страны въ другую совершается двоякимъ путемъ: предприниматели бѣдной капиталами страны берутъ въ займы деньги у капиталистовъ богатыхъ странъ и затѣмъ превращаютъ этотъ денежный капиталъ въ производительный, покупая за границей машины, сырье, вспомогательные матеріалы. Въ иныхъ случаяхъ сами иностранцы основываютъ въ странѣ бѣдной капиталами предпріятія, ввозя для этого денежные и производительные капиталы (появленіе въ Россіи англійскихъ, бельгійскихъ, французскихъ и нѣмецкихъ предпріятій).

Размѣръ и формы предпріятій.

а) Въ земледѣліи. Крупныя, среднія и мелкія хозяйства. Формы землевладѣнія и системы разселенія.

Мы знакомились съ характеромъ и значеніемъ каждаго въ отдѣльности фактора производства. Для производства благъ, для приспособленія ихъ къ нашимъ потребностямъ необходимо соединеніе этихъ факторовъ. Это соединеніе и происходитъ въ *предпріятіи*, подъ которымъ понимается объединеніе производственныхъ факторовъ подъ однимъ руководствомъ въ цѣляхъ удовлетворенія потребностей стороннихъ лицъ. Цѣлью организаціи предпріятія служитъ полученіе дохода, прибыли.

Хозяйства, изготовляющія продукты для сбыта, но не располагающія капиталомъ, называются промыслами (ткацкій промыселъ въ крестьянскомъ хозяйствѣ).

Во главѣ предпріятія стоитъ предприниматель, который несетъ на себѣ какъ экономическій, такъ и техническій рискъ за успѣшную дѣятельность предпріятія. Сравнительно рѣдко предприниматель

владѣетъ всѣми тремя факторами производства. Такое соединеніе мы встрѣчаемъ напр. въ крестьянскомъ хозяйствѣ, гдѣ самъ хозяинъ работаетъ на своей землѣ съ помощью принадлежащаго ему живого и мертваго инвентаря. Чаще же предприниматель является только владѣльцемъ какого-либо одного фактора: иногда онъ владѣетъ капиталомъ, но не имѣетъ земли и рабочихъ рукъ, иногда у него нѣтъ капитала и рабочихъ рукъ. Бываютъ и такіе случаи, когда организаторъ предпріятія не владѣетъ ни однимъ факторомъ, и вынужденъ для организаціи предпріятія нанимать всѣ три фактора.

Участіе производственныхъ факторовъ въ дѣятельности предпріятія опредѣляетъ тѣ доли дохода, которыя поступаютъ въ распоряженіе владѣльцевъ этихъ факторовъ. Отсюда предпріятіе играетъ важную роль въ народномъ хозяйствѣ. Оно является центромъ, во кругъ котораго группируются экономическія явленія и отношенія. Формы предпріятія существенно измѣняются въ зависимости отъ отрасли хозяйственной дѣятельности: иначе слагается комбинація производственныхъ элементовъ въ земледѣліи, иначе въ промышленности. Поэтому необходимо эти формы разсмотрѣть отдѣльно въ той и другой отрасли народнаго хозяйства.

Въ земледѣліи предпріятія дѣлятся въ зависимости отъ размѣровъ владѣнія на крупныя, среднія и мелкія. Необходимо отмѣтить, что размѣръ владѣнія не всегда совпадаетъ съ размѣромъ предпріятія, какъ хозяйственной единицы: одно хозяйство, какъ предпріятіе, можетъ состоять изъ нѣсколькихъ земельныхъ владѣній (земледѣльческая артель мелкихъ собственниковъ), и обратно, крупное владѣніе можетъ быть разбито на нѣсколько самостоятельныхъ хозяйствъ (крупное имѣніе, раздѣленное на отдѣльные хутора, фольварки). Поэтому въ дальнѣйшемъ мы будемъ исходить изъ размѣровъ хозяйства, а не изъ размѣровъ владѣнія. Что лежитъ въ основѣ дѣленія хозяйствъ на крупныя, среднія и мелкія? Исходить исключительно изъ размѣровъ хозяйственной территоріи, очевидно, нельзя, такъ какъ въ зависимости отъ системы земледѣлія хозяйства съ одинаковой площадью могутъ считаться то мелкими, то средними, то даже крупными. Большинство экономистовъ склоняется къ тому, что въ основу дѣленія слѣдуетъ положить объемъ и характеръ хозяйственной дѣятельности владѣльца. Подъ *крупнымъ хозяйствомъ* понимается такое, гдѣ владѣлецъ не участвуетъ лично физическимъ трудомъ въ своемъ хозяйствѣ, но только управляетъ имъ и то нерѣдко при помощи другихъ лицъ. Всѣ земледѣльческія работы выполняются въ такомъ хозяйствѣ наемнымъ трудомъ при значительномъ содѣйствіи машинъ. Въ *среднихъ* хозяйствахъ управленіе оставляетъ владѣльцу достаточно времени для личнаго участія и въ хозяйственныхъ работахъ. Въ *мелкихъ* хозяйствахъ всѣ работы выполняются силами хозяина и его семьи. Если иногда онъ и прибѣгаетъ къ найму рабочихъ, то только въ видѣ исключенія. Тѣ мелкія хозяйства, которыя не могутъ полностью занять рабочихъ силъ семьи владѣльца, называются *карликовыми*. Владѣльцамъ этихъ хозяйствъ приходится искать дополнительныхъ заработковъ на сторонѣ. Въ разрядѣ крупныхъ хозяйствъ выдѣляютъ иногда еще *латифундіи*, одно управленіе коими является крайне затруднительнымъ, а иногда и

прямо невозможнымъ. Поэтому для веденія хозяйства въ латифундіяхъ ихъ раздѣляютъ на рядъ хуторовъ, фольварковъ.

Оцѣнивая преимущества крупнаго и мелкаго производства въ сельскомъ хозяйствѣ, нѣкоторые экономисты отдаютъ предпочтеніе крупнымъ хозяйствамъ передъ мелкими. Доводы, приводимые въ пользу крупныхъ хозяйствъ, сводятся къ слѣдующему:

1) крупное хозяйство (при одинаковомъ уровнѣ сельско-хозяйственной техники) приноситъ болѣе высокій чистый доходъ, потому что издержки производства нѣсколькихъ мелкихъ хозяйствъ, равныхъ по площади крупному, всегда выше (сбереженія на хозяйственныхъ постройкахъ, разница въ использованіи земледѣльческихъ орудій и пр.). 2) Въ крупномъ хозяйствѣ возможно большее раздѣленіе труда и примѣненіе машинъ. Они могутъ пользоваться хорошо подготовленнымъ агрономическимъ персоналомъ. Крупныя хозяйства поэтому служатъ образцовыми фермами для мелкихъ хозяйствъ. 3) Земельныя улучшенія, какъ искусственное осушеніе и орошеніе, содержаніе лучшихъ породъ скота, устройство винокуренныхъ, сахарныхъ и др. заводовъ, отбросы которыхъ идутъ на откармливаніе скота—все это доступно только для крупныхъ хозяйствъ. Крупныя хозяйства имѣютъ большія преимущества въ коммерческомъ отношеніи: имъ легче организовать прямой сбытъ продуктовъ, минуя посредниковъ, имъ легче получить кредитъ.

Защитники крупнаго производства въ сельскомъ хозяйствѣ отчасти преувеличиваютъ выгоды крупныхъ хозяйствъ, а отчасти упускаютъ изъ виду нѣкоторыя ихъ слабыя стороны. Что касается раздѣленія труда, то необходимо имѣть въ виду, что въ сельскомъ хозяйствѣ оно не можетъ такъ широко примѣняться, какъ въ промышленности. Въ сельскомъ хозяйствѣ дѣло идетъ о развитіи живыхъ существъ, въ промышленности же о переработкѣ мертвой матеріи. Въ земледѣліи сама природа является непосредственной производительницей тѣхъ и другихъ продуктовъ. Сельско-хозяйственное производство—органическій процессъ, а изготовленіе промышленныхъ продуктовъ—механическій процессъ. Поэтому работа человѣка въ сельскомъ хозяйствѣ лишена того безостановочнаго теченія, которое возможно на фабрикѣ. Здѣсь наблюдаются вынужденные періоды бездѣйствія (зима, поздняя осень). Смѣна труда не зависитъ отъ человѣка: удобреніе участка, вспашка, бороньба, сѣяніе, окучиванье растеній, сборъ урожая—всѣ эти сельско-хозяйственныя работы производятся не одновременно и не представляютъ такихъ обособленныхъ операцій, какъ изготовленіе частей булавки или часовъ. Тѣ и другія работы въ сельскомъ хозяйствѣ, въ виду ихъ разновременности, могутъ выполняться однимъ и тѣмъ же рабочимъ. Въ силу указанныхъ условій техническое раздѣленіе труда не примѣнимо въ сельскомъ хозяйствѣ въ такой мѣрѣ, какъ на фабрикѣ или мануфактурѣ. Здѣсь преимущественно примѣняется простое сотрудничество.

Примѣненіе машинъ въ сельскомъ хозяйствѣ также не можетъ получить такого значенія, какъ въ промышленности. Въ силу пространственнаго непостоянства сельско-хоз. труда не можетъ быть устойчивой системы механическихъ двигателей. Земледѣльческія машины носятъ подвижной характеръ, поэтому они должны имѣть

ограниченные размѣры сравнительно съ машинами, примѣняющимися въ промышленности. Неровности почвы, вынужденные періоды бездѣйствія въ теченіе долгаго времени—все это парализуетъ выгоды примѣненія машинъ въ земледѣліи. Тѣ машины, которыя пригодны въ сельскомъ хозяйствѣ, доступны и для мелкихъ хозяйствъ. Если покупка ихъ бываетъ подчасъ не подъ силу отдѣльному хозяину, то она доступна товариществу мелкихъ хозяевъ. Пружинныя бороны, сѣялки, уборочныя машины и пр. широко рапространены и въ мелкихъ хозяйствахъ, иногда объединяющихся для пріобрѣтенія болѣе дорогихъ машинъ въ особыя машинныя товарищества. Выгоды крупнаго предпріятія въ области сбыта и кредита доступны и мелкимъ хозяевамъ при наличіи кооперативовъ. Широкое рапространеніе кооперації въ сельскомъ хозяйствѣ даетъ и мелкимъ производителямъ всѣ преимущества крупныхъ.

Нельзя забывать, съ другой стороны, о нѣкоторыхъ выгодахъ мелкаго производства: 1) мелкія хозяйства превосходятъ крупныя интенсивностью труда, они не нуждаются въ наемномъ трудѣ, пользованіе которымъ крайне невыгодно въ виду его низкой производительности; 2) въ мелкомъ хозяйствѣ съ особымъ успѣхомъ культивируются тѣ отрасли, въ которыхъ особенно большое значеніе имѣетъ личный заботливый уходъ и присмотръ (хмѣлеводство, виноградарство, садоводство, огородничество и пр.); 3) мелкія хозяйства болѣе легко переносятъ сельско-хозяйственные кризисы, вслѣдствіе того, что они меньше, чѣмъ крупныя зависятъ отъ рынка. Значительная часть продуктовъ не выносится ими на рынокъ, а потребляется въ домашнемъ хозяйствѣ.

Для мелкаго хозяйства доступны и выводы агрономической науки благодаря распространенію въ широкихъ массахъ населенія агрономическихъ свѣдѣній путемъ школъ, вечернихъ курсовъ, показательныхъ полей, опытныхъ станцій.

Это сравнительное сопоставленіе преимуществъ крупнаго и мелкаго хозяйствъ показываетъ, что мелкія хозяйства способны выдерживать конкуренцію съ крупными. Этотъ выводъ подтверждается и разсмотрѣніемъ сельско-хозяйственной статистики. По даннымъ германскихъ профессіональныхъ переписей 1882 г. и 1907 г. число самыхъ мелкихъ хозяйствъ съ площадью меньше 2 гект. возросло на 10,3%, число мелко-крестьянскихъ хозяйствъ, величиною отъ 2 до 5 гект. увеличилось на 2,5%, среднія крестьянскія хозяйства отъ 5 до 20 гект. возрасли на 15%, крупныя крестьянскія хозяйства, величиною отъ 20 до 100 гект., упали на 6,9%, имѣнія съ площадью выше 100 гект. сократились на 5,7%. Не только число крупныхъ хозяйствъ за двадцать пять лѣтъ уменьшилось, но сократилась и занимаемая ими площадь: для хозяйствъ отъ 20 до 100 гект. на 5,9%, для хозяйствъ свыше 100 гект. на 9,4; наоборотъ, площадь мелкихъ и среднихъ хозяйствъ расширилась (3,6% и 13,8%). Ростъ крестьянскаго землевладѣнія и сокращеніе дворянскаго въ Россіи также свидѣтельствуютъ о томъ, что мелкое трудовое хозяйство успѣшно борется съ крупнымъ. По освобожденіи крестьянъ въ 1861 г., дворяне имѣли въ 44 губерніяхъ 79,1 мил. дес., въ 1905 г. въ тѣхъ же губерніяхъ въ рукахъ дворянъ осталось лишь 47,8 мил. дес. Дворя-

не потеряли 31,3 мил. дес., изъ которыхъ 15 мил. дес. перешло къ трудовому крестьянскому земледѣлію, а остальные 16 мил. попали въ руки купцовъ, мѣщанъ, и крестьянъ капиталистовъ. Послѣ 1905 г. процессъ вытѣсненія дворянскаго землевладѣнія пошелъ еще быстрѣе: съ 1906 по 1913 г. фондъ крестьянскаго хозяйства увеличился на 8 мил. дес. Поступательное движеніе мелкаго трудового хозяйства и ослабленіе крупнаго—это характерныя черты современнаго народнаго хозяйства.

Земельная собственность по субъекту владѣнія раздѣляется на *индивидуальную* и *коллективную*. Въ первомъ случаѣ хозяиномъ земли является отдѣльное лицо, во второмъ—группа или союзъ лицъ. Коллективная земельная собственность можетъ быть государственной, товарищеской, общинной и пр. въ зависимости отъ того, какому именно союзу принадлежитъ земля. Изъ всѣхъ видовъ коллективной земельной собственности слѣдуетъ обратить вниманіе на общинное землевладѣніе. Въ западно-европейскихъ странахъ общинное землевладѣніе сохранилось въ видѣ ничтожныхъ пережитковъ, между тѣмъ въ Россіи 85% всей крестьянской надѣльной земли (послѣдняя составляетъ болѣе $^1/_3$ всей земли въ Европ. Россіи) —находится въ общинномъ владѣніи. Общинное землевладѣніе въ Россіи въ настоящее время характеризуется такими чертами: вся земля принадлежитъ общинѣ, но не всѣ угодья являются предметомъ общаго пользованія. Общее нераздѣльное пользованіе распространяется только на выгоны, воды и лѣса. Пашни и луга обыкновенно находятся въ раздѣльномъ пользованіи отдѣльныхъ домохозяевъ общины, а усадебныя мѣста даже въ подворномъ наслѣдственномъ владѣніи.

Распредѣленіе пользованія землей лежитъ на обязанности общины и совершается оно при помощи *періодическихъ передѣловъ*. Разверстка земли при передѣлахъ производится: или 1) по числу рабочихъ мужскаго пола (18—55 или 60 л.), или 2) по числу тяглъ (т. е. семейныхъ паръ), 3) или по числу ѣдоковъ (т. е. по числу наличныхъ душъ безъ различія пола и возраста), или 4) по числу ревизскихъ душъ т. е. мужчинъ, включенныхъ въ послѣднюю, десятую ревизію. Для уравнительной разверстки земли по ея качеству всѣ поля предварительно дѣлятъ на нѣсколько участковъ, однородныхъ по естественнымъ и хозяйственнымъ условіямъ (по качеству почвы, по характеру поверхности, разстоянію отъ усадебныхъ мѣстъ и т. д.). Эти участки носятъ разныя названія по отдѣльнымъ районамъ Россіи—«коновъ, ярусовъ, столбовъ, пряслъ» и т. п. Домохозяинъ—членъ общины подучаетъ въ каждомъ ярусѣ по полосѣ такой ширины, которая соотвѣтствуетъ количеству раскладочныхъ единицъ, приходящихся на его дворъ. Въ большихъ селеніяхъ для упрощенія разверстки дворы соединяются въ особыя группы: «осьмаки», «десятки», «трети» и пр. «Осьмакъ», «десятокъ» производитъ разверстку земли между своими дворами вполнѣ самостоятельно. Въ виду того, что съ теченіемъ времени происходятъ въ составѣ общины тѣ и другія измѣненія, приходится черезъ извѣстные промежутки повторять передѣлы въ цѣляхъ достиженія уравнительности пользованія землей. Передѣлы могутъ быть общими (съ участіемъ всѣхъ

домохозяевъ) или частными (въ предѣлахъ извѣстной группы дворовъ). Практика показала, что передѣлы повторялись черезъ 11—12 лѣтъ. По закону 8 іюня 1893 г. минимальный промежутокъ времени для передѣловъ установленъ въ 12 лѣтъ. Сѣнокосы, не требующіе ежегодной затраты труда на обработку и удобреніе, передѣляются каждогодно «по травѣ», обыкновенно незадолго до начала покоса.

Въ русской литературѣ долгое время велся споръ о значеніи общины. Защитники ея полагали, что община явится наиболѣе благопріятной средой для осуществленія христіанскихъ идеаловъ, (К. Аксаковъ), что она предохранитъ русскій народъ отъ обнищанія (Хомяковъ). Противники общины со своей стороны выдвинули рядъ такихъ доводовъ противъ общиннго землевладѣнія: 1) члены общины не имѣютъ побужденій работать на общинной землѣ съ такой же интенсивностью, какъ и частные владѣльцы; 2) періодическіе передѣлы не могутъ содѣйствовать тщательному удобренію земли.

Общинное землевладѣніе затрудняетъ переходъ къ болѣе выгоднымъ полевымъ культурамъ для отдѣльныхъ домохозяевъ. Крестьянинъ не можетъ отступить отъ принятой въ данной общинѣ системы полеводства. Полевыя работы должны одновременно начинаться и одновременно оканчиваться, такъ какъ послѣ уборки хлѣба на поляхъ пасется скотъ. При общинномъ землевладѣніи устанавливается обязательное трехполье: озимое, яровое и паровое поле (т. н. принудительный сѣвооборотъ). Серьезнымъ препятствіемъ для всякаго рода улучшеній при общинномъ землевладѣніи служитъ черезполосица и длинноземелье. Стремленіе къ уравнительному пользованію землей приводитъ къ тому, что крестьяне получаютъ въ пользованіе десятки узкихъ длинныхъ полосокъ, крайне неудобныхъ для обработки. Въ основѣ нашего новѣйшаго аграрнаго законодательства лежитъ отрицательное отношеніе къ общинному землевладѣнію. Закономъ 9 ноября 1906 г. предоставлено отдѣльнымъ членамъ общины право требовать выдѣла въ частную собственность общинной земли, находящейся въ ихъ фактическомъ владѣніи. Кромѣ того законъ даетъ право требовать выдѣла укрѣпляемой земли въ одномъ *отрубномъ участкѣ*. Наша землеустроительная политика стремилась создать округленное крестьянское землевладѣніе, т. е. собрать въ одно мѣсто всѣ разбросанные въ десяткахъ кусковъ участки крестьянскаго надѣла. Отрубное хозяйство переходитъ въ *хуторское*, когда вмѣстѣ съ округленіемъ земельнаго участка происходитъ и перенесеніе на отрубъ построекъ. Образованіе отрубныхъ и хуторскихъ хозяйствъ въ Россіи въ новѣйшее время пошло быстрымъ темпомъ, благодаря широкой правительственной поддержкѣ.

Форма поселенія находится въ связи со всѣмъ складомъ землевладѣнія. Общинное землевладѣніе неразрывно связано съ крупными селеніями. Въ такихъ селахъ усадьбы располагаются длинными рядами вдоль дороги, по обѣимъ сторонамъ ея. За дворами лежатъ огороды, а дальше поля. Отрубное хозяйство благопріятствуетъ хуторскому разселенію, при которомъ усадьба и дворъ стоятъ посреди земельнаго участка. Типъ хуторскаго разселенія въ Россіи чаще встрѣчается въ западныхъ и малороссійскихъ губерніяхъ. Кромѣ

хозяйственныхъ условій на форму поселенія оказываютъ вліяніе и естественныя условія: равнинная, плодородная почва при недостаткѣ воды порождаетъ большія села; наоборотъ плохая, изрѣзанная почва, обиліе воды содѣйствуетъ разселенію людей обособленными хуторами.

Формы предпріятій въ горной и обрабатывающей промышленности. Техническія формы предпріятій. Условія возникновенія крупнаго производства. Преимущества крупнаго производства передъ мелкимъ.

Промышленныя предпріятія можно разсматривать съ хозяйственной и технической точки зрѣнія. Въ первомъ случаѣ насъ интересуютъ отношенія предпріятія къ рынку, взаимоотношенія между отдѣльными предпріятіями, во второмъ—пріемы производства, степень раздѣленія труда. Указанныя двѣ точки зрѣнія не всегда совпадаютъ. Единое предпріятіе съ хозяйственной точки зрѣнія можетъ заключать въ себѣ нѣсколько предпріятій въ техническомъ смыслѣ, напр. крупный заводъ объединяетъ желѣзодѣлательное и каменноугольное производство; на маслобойномъ заводѣ имѣется отдѣленіе для выдѣлки бочекъ и т. д. Съ другой стороны, единое предпріятіе въ техническомъ отношеніи можетъ объединять нѣсколько хозяйствъ (производительная артель). Отсюда при разсмотрѣніи формъ промышленныхъ предпріятій необходимо различать *техническія* и *хозяйственныя формы*. При классификаціи техническихъ формъ предпріятія различаютъ мелкія, среднія и крупныя предпріятія. Въ основу такого дѣленія полагается размѣръ предпріятія, такъ какъ размѣромъ предпріятія не исчерпываются техническія особенности отдѣльныхъ предпріятій, то необходимо принять во вниманіе и другой критерій, каковымъ и является *степень раздѣленія труда въ предѣлахъ даннаго предпріятія* и *примѣненіе машинъ*.

Для установленія размѣра предпріятія обычно пользуются тремя признаками: 1) количествомъ рабочихъ, 2) величиной капитала и 3) цѣнностью производимыхъ товаровъ. Въ виду того, что техническія и экономическія условія различныхъ производствъ весьма несходны, указанные признаки получаютъ для разныхъ предпріятій неодинаковое значеніе. Промышленное заведеніе, изготовляющее вещи изъ золота и драгоцѣнныхъ камней составляетъ уже при 50 рабочихъ очень крупную единицу, бумагопрядильня съ 100 рабочихъ будетъ представлять собой только среднихъ размѣровъ предпріятіе.

Въ основу дѣленія предпріятій по размѣрамъ лучше положить тотъ же признакъ, что и для сельско-хозяйственныхъ предпріятій —положеніе въ производствѣ хозяина: въ *мелкомъ* онъ работаетъ наравнѣ съ наемными рабочими или даже безъ нихъ; *въ среднемъ* —наблюдаетъ за работой, изрѣдка, урывками принимая непосредственное участіе въ ней; *въ крупномъ*—только направляетъ предпріятіе, вовсе не участвуя въ работахъ. Степень раздѣленія труда и примѣненіе машинъ составляетъ второй признакъ для классификаціи техническихъ формъ предпріятій.

Первую группу образуютъ мелкія предпріятія безъ раздѣленія труда: *одиночное предпріятіе*, въ которомъ весь производственный процессъ выполняется однимъ рабочимъ безъ помощниковъ; *семейное предпріятіе*, въ которомъ наблюдается помощь членовъ семьи; и наконецъ, предпріятія съ небольшимъ числомъ помощниковъ (кузнецу помогаетъ одинъ работникъ молотомъ, другой—при мѣхахъ). Въ послѣднихъ двухъ формахъ уже намѣчаются нѣкоторыя зачатки раздѣленія труда, но они еще слишкомъ незначительны. Къ среднимъ предпріятіямъ относятся мастерскія съ значительнымъ числомъ рабочихъ, но безъ раздѣленія труда или же мастерскія съ небольшимъ числомъ рабочихъ, но съ болѣе развитымъ раздѣленіемъ труда (мастерская по шитью готоваго платья, въ которой руководство и надзоръ еще не сдѣлались исключительнымъ занятіемъ хозяина). Третью группу составляютъ крупныя предпріятія съ широко проведеннымъ раздѣленіемъ труда: 1) *мануфактура*, подъ которой понимаютъ крупное предпріятіе съ развитымъ раздѣленіемъ труда. Всѣ части производственнаго процесса въ мануфактурѣ выполняются ручнымъ способомъ (булавочная мануфактура, описанная Ад. Смитомъ). Это производительный механизмъ, органами котораго являются люди. 2) На *фабрикѣ* производственный процессъ принимаетъ автоматическій характеръ. Здѣсь находитъ широкое примѣненіе машинный способъ производства. Въ послѣднемъ обстоятельствѣ нужно видѣть ея отличіе отъ мануфактуры, съ которой она сходна по своимъ размѣрамъ.

Среди условій, содѣйствовавшихъ возникновенію крупныхъ формъ предпріятій, необходимо упомянуть рядъ техническихъ изобрѣтеній въ Англіи (прядильные станки, паровыя машины) во второй половинѣ XVIII в., вызвавшихъ огромное увеличеніе производительности труда, что сдѣлало невозможнымъ для ручного труда конкуренцію. Благодаря успѣхамъ техники въ новѣйшее время, все новыя и новыя отрасли хозяйства втягиваются въ среду машиннаго производства. Въ такомъ же направленіи дѣйствовало и широкое примѣненіе раздѣленія труда на мануфактурахъ. Владѣльцы мануфактуръ привлекали въ свои заведенія большое число рабочихъ. Примѣняя въ широкихъ размѣрахъ раздѣленіе труда, они значительно удешевляли производство. Конкурировать съ ними мелкое ремесленное производство не могло, такъ какъ оно было связано цѣлымъ рядомъ стѣснительныхъ ограниченій цехового законодательства (ограниченіе числа учениковъ, подмастерьевъ, рабочаго времени и пр.). На возникновеніе крупнаго производства большое вліяніе оказало развитіе путей сообщенія, уничтожившее прежнюю замкнутость мѣстныхъ округовъ и создавшее возможность массового сбыта (каналы, желѣзныя дороги, паровой водный транспортъ). Крупныя предпріятія въ фабрично-заводской промышленности имѣютъ значительныя преимущества какъ въ техническомъ, такъ и коммерческомъ отношеніи сравнительно съ мелкими. Наиболѣе важнымъ преимуществомъ является возможность примѣненія техническихъ изобрѣтеній въ видѣ дорого стоющихъ машинъ, орудій и пр. а также и широкаго *примѣненія раздѣленія труда*. Крупное производство пользуется кадромъ хорошо подготовленныхъ спеціалис-

стовъ и рабочихъ, высоко оплачивая ихъ трудъ. Въ цѣляхъ усовершенствованія пріемовъ производства крупныя предпріятія привлекаютъ первоклассныя научныя силы. На нѣкоторыхъ фабрикахъ и заводахъ устраиваются химическія лабораторіи, физическіе и механическіе институты для производства опытовъ, для испытаній.

Въ крупныхъ предпріятіяхъ достигается значительная *экономія на общихъ расходахъ*, падающихъ на единицу продукта. Наемъ большого помѣщенія для крупнаго предпріятія обходится дешевле, чѣмъ наемъ нѣсколькихъ помѣщеній равныхъ по площади первому. Паровая машина въ 100 силъ стоитъ дешевле, чѣмъ пять машинъ по 20 силъ или десять—по 10 силъ. При производствѣ въ большихъ размѣрахъ получается экономія въ расходахъ на сырье, топливо, освѣщеніе и пр. Общія издержки предпріятія остаются одними и тѣми же какъ для большого, такъ и для малаго предпріятія, для тысячи или для пятисотъ тоннъ дневного производства. При массовомъ производствѣ эти общія издержки распредѣляются на большее количество издѣлій, чѣмъ при мелкомъ. Въ виду этого крупныя предпріятія могутъ продавать свои издѣлія по болѣе низкимъ цѣнамъ; одна фабрика изготовляетъ 1.700 часовъ въ день и часы продаются по нѣсколько долларовъ за штуку. Мануфактура изготовляетъ милліоны аршинъ ситца въ день и аршинъ его продается по нѣсколько коп. Если бы мы раздѣлили эти гигантскія предпріятія на мелкія, то послѣднія не смогли бы продавать такъ дешево свои издѣлія. Законъ массового производства состоитъ въ томъ, что съ увеличеніемъ количества производимыхъ продуктовъ издержки производства, падающія на каждый отдѣльный продуктъ, уменьшаются. Крупнымъ предпріятіямъ легче использовать *отбросы производства*, которые въ мелкомъ предпріятіи пропадаютъ безъ пользы въ виду незначительнаго количества.

Крупное производство имѣетъ существенныя преимущества и въ коммерческомъ отношеніи. Крупное предпріятіе поставлено въ болѣе выгодныя условія *при покупкѣ сырья*. Большіе капиталы, лучшая освѣдомленность въ положеніи международнаго рынка, правильныя сношенія съ нимъ даютъ возможность крупному предпринимателю пріобрѣтать аккуратно по наиболѣе низкой цѣнѣ сырье, а также быстро возобновлять свои запасы. Не менѣе выгодно положеніе крупныхъ предпринимателей и при *сбытѣ*. Они могутъ принимать на себя самые обширные заказы, обходятся безъ дорого стоющаго посредничества. Размѣры капитала, доступность кредита даютъ имъ возможность пользоваться благопріятными случаями для составленія запасовъ, выжидать лучшихъ цѣнъ для болѣе выгоднаго сбыта своихъ товаровъ и наконецъ справляться съ кризисами, разоряющими болѣе слабыхъ. Къ ихъ услугамъ имѣется дешевый, широкій кредитъ. Благодаря тому, что они изготовляютъ продуктъ въ большомъ количествѣ, они могутъ довольствоваться меньшей прибылью на единицу продукта. Въ виду всѣхъ указанныхъ условій мелкія предпріятія не въ состояніи конкурировать съ крупными. Въ результатѣ во многихъ отрасляхъ обрабатывающей промышленности происходитъ постепенное вытѣсненіе мелкихъ пред-

пріятій крупными. Крупное производство завоевало господствующее положеніе въ промышленности. Въ этой *концентраціи* производства слѣдуетъ видѣть одну изъ характерныхъ особенностей капиталистическаго хозяйства.

Германскія промысловыя переписи рисуютъ состояніе крупнаго и мелкаго производства въ промышленности въ такихъ чертахъ:

	1882 г.		1895 г.		1907 г.	
	въ тысячахъ					
мелкія предпріятія (до 5 лицъ)	2.883	95,9%	2.935	93,3%	2.856	91,2%
среднія (5—50 лицъ)	113	3,8 »	191	6,1 »	270	7,8 »
крупныя (свыше 50 лицъ)	10	0,3 »	19	0,6 »	32	1,0 »

Хотя число мелкихъ предпріятій сократилось за четверть вѣка, а число среднихъ и крупныхъ замѣтно увеличилось, но и въ настоящее время на долю мелкихъ предпріятій приходится подавляющій процентъ (91%). Если принять въ разсчетъ число рабочихъ, то господствующее положеніе мелкихъ предпріятій представится нѣсколько въ иномъ видѣ: въ 1882 г. на долю мелкихъ предпріятій приходилось 59% изъ всего состава рабочихъ, въ 1907 г.—уже 37%; соотвѣтствующія цифры для крупныхъ 22% и 37%. Если принять во вниманіе количество неодушевленныхъ силъ, примѣняемыхъ въ производствѣ, то преобладаніе крупныхъ предпріятій обнаружится еще ярче: на долю мелкихъ предпріятій приходится паровыхъ лошадиныхъ силъ 11,3%, а на крупныя предпріятія съ числомъ рабочихъ 101 и свыше—58,6%. Процессъ концентраціи наиболѣе быстро развивается въ текстильной промышленности, химическомъ производствѣ, въ горно-заводскомъ дѣлѣ, въ мукомольной и металлургической промышленности.

Рядомъ съ концентраціей производства наблюдается еще тенденція къ объединенію разныхъ ступеней производства въ одномъ предпріятіи. Крупныя предпріятія стремятся охватить весь рядъ производственныхъ операцій, необходимыхъ для изготовленія вполнѣ законченнаго продукта, начиная отъ добычи сырья и кончая продажей товара потребителю. Такія комбинированныя предпріятія чаще всего встрѣчаются въ сталолитейной промышленности: рядомъ съ собственными доменными печами, такія предпріятія имѣютъ свои машинные заводы, каменоугольныя копи и рудники, свои желѣзныя дороги и пр. Блестящимъ примѣромъ такого комбинированнаго предпріятія можетъ служить заводъ Круппа. Кромѣ центральнаго завода въ Эссенѣ фирмѣ Круппъ принадлежатъ оружейный заводъ, громадная верфь въ Килѣ, шесть угольныхъ копей, чугунно-литейные заводы, проволочныя фабрики, залежи желѣзной руды въ Германіи и сѣв. Испаніи и наконецъ, собственное пароходство въ Роттердамѣ (70 тыс. раб., прибыль 44 мил. мр.). Выгоды концентраціи не всегда соединяются съ размѣрами учрежденія, а именно съ размѣрами предпріятія. Дѣло въ томъ, что одно предпріятіе можетъ объединять подъ общимъ техническимъ и коммерческимъ управленіемъ нѣсколько отдѣльныхъ учрежденій. При извѣстныхъ обстоятельствахъ для предпріятія представляется болѣе выгоднымъ расширеніе путемъ увеличенія отдѣленій, но не увеличенія размѣровъ одного учрежденія.

Хозяйственныя формы предпріятія. Домашнее производство. Ремесло и его виды. Система домашней промышленности (крупное децентрализованное производство). Кустарная промышленность.

Въ основу классификаціи хозяйственныхъ формъ предпріятій можно положить два признака: *отношеніе предпріятія къ рынку и положеніе труда* съ точки зрѣнія самостоятельности. Принимая во вниманіе эти два признака, можно построить такую схему хозяйственныхъ формъ:

I. *Домашнее производство.*
II. *Ремесло*:
1) *Наемное ремесло.*
а) работа на дому.
б) перехожій трудъ.
2. Продажное ремесло.
III. *Капиталистическое предпріятіе*:
1) Децентрализованное (домашняя промышленность).
2) централизованное.

Домашнее производство, зачаточная форма промышленности, наблюдается тамъ, гдѣ продукты изготовляются для собственнаго потребленія. Крестьяне изготовляютъ холстъ, грубое сукно для собственныхъ нуждъ. При домашнемъ производствѣ не существуетъ сбыта; трудящійся сохраняетъ полную самостоятельность. Подъ *ремесломъ* понимается такая хозяйственная форма предпріятія, при которой производитель работаетъ на мѣстный рынокъ, вступая въ непосредственныя сношенія съ потребителемъ. Характерными особенностями ремесленнаго производства является самостоятельность ремесленника и работа на заказъ. Онъ изготовляетъ свои продукты не для продажи на неизвѣстномъ ему рынкѣ, но на заказчика. Въ ремесленномъ производствѣ раздѣленіе труда примѣняется въ слабой степени, поэтому ремесленнику приходится выполнять рядъ частичныхъ операцій. Это обстоятельство обусловливаетъ продолжительное обученіе ремеслу практическимъ путемъ въ ремесленной мастерской или въ спеціальныхъ ремесленныхъ школахъ. Ремесленная форма промышленности въ процессѣ историческаго развитія проходитъ разныя ступени. На первыхъ ступеняхъ развитія ремесленникъ получаетъ отъ заказачика сырье и перерабатываетъ его, это *наемное ремесло*. При этомъ работа можетъ производиться ремесленникомъ у себя на дому (ткачъ, выдѣлывающій у себя дома ткань изъ шерсти, доставленной ему заказчикомъ). Иногда работа при наемномъ ремеслѣ производится въ домѣ заказчика. Портной переходитъ изъ дома въ домъ и шьетъ платье у заказчика изъ принадлежащаго послѣднему матеріала (*перехожій трудъ*). На высшихъ ступеняхъ ремесленникъ освобождается отъ зависимости отъ потребителя и начинаетъ изготовлять продукты изъ собственнаго матеріала въ своей мастерской на заказъ (*продажное ремесло*). Здѣсь уже ремесло является самостоятельнымъ хозяйственнымъ предпріятіемъ; ремесленникъ становится обладателемъ всѣхъ нужныхъ ему средствъ производства. Ремесло было господствующей формой промышленности въ средніе вѣка въ эпоху процвѣтанія цеховъ. Въ настоящее

время ремесло уступило первенствующее положеніе мануфактурѣ и фабрикѣ, тѣмъ не менѣе въ общей системѣ народнаго хозяйства и въ наши дни ремесленное производство продолжаетъ играть важную роль.

Въ ремеслѣ есть свое жизненное начало. Ремесленникъ трудится энергично, потому что онъ самъ себѣ хозяинъ и извлекаетъ для себя прибыль изъ своего промысла; онъ избѣгаетъ непроизводительныхъ тратъ и расходовъ по надзору, тщательно относится къ своей работѣ. Безъ особаго труда ремесленникъ будетъ выдерживать конкуренцію крупнаго производства въ тѣхъ отрасляхъ, гдѣ изготовляются предметы, удовлетворяющіе *индивидуальному вкусу* потребителей (портняжное, бѣлошвейное, сапожное, переплетное ремесло и пр.), или же, гдѣ предметы разсчитаны исключительно на *мѣстный ограниченный сбытъ* (плотники, столяры, кровельщики, лудильщики, слесари, маляры, стекольщики и пр.) или же наконецъ, тѣ ремесла, которыя занимаются *починкой* (часовщики, мѣдники, жестяники, обойщики и пр.). Въ вопросѣ о жизнеспособности ремесла существенное значеніе пріобрѣтаетъ новый факторъ—возможность примѣненія въ ремесленной мастерской мелкихъ двигателей. Примѣры пользованія небольшими электрическими двигателями въ ремесленномъ производствѣ обычное явленіе въ наши дни. Удешевленіе электрической энергіи въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ удается использовать силу теченія рѣкъ или водопадовъ, сыграетъ въ этомъ направленіи большую роль.

Среди хозяйственныхъ формъ предпріятій особое мѣсто занимаетъ *кустарная промышленность*. Характерными особенностями этой формы является работа *на рынокъ*, а не на заказъ, какъ въ ремеслѣ. Кустарный промыселъ имѣетъ характеръ *подсобнаго* занятія для крестьянскаго населенія въ его основномъ трудѣ—земледѣліи. Кустарь является самостоятельнымъ хозяиномъ предпріятія, ближайшіе его сотрудники—члены семьи. Кустарные промыслы возникли изъ домашняго производства. Въ эпоху натуральнаго хозяйства крестьянская семья представляла собой самодовлѣющую хозяйственную единицу: все добытое и выработанное членами семьи потреблялось дома. Съ ростомъ населенія, а вмѣстѣ съ развитіемъ раздѣленія труда, многія занятія, требовавшія извѣстнаго навыка и болѣе сложныхъ приспособленій, выдѣлились въ самостоятельные промыслы—сельскія ремесла: ремесленники — крестьяне, оставаясь земледѣльцами, работали по заказу своихъ ближайшихъ сосѣдей. Съ дальнѣйшимъ ростомъ населенія многимъ крестьянамъ пришлось искать внѣземледѣльческихъ заработковъ. Работа по заказу на сосѣда замѣняется производствомъ издѣлій на базаръ, другими словами, крестьянинъ-ремесленникъ превращается уже въ кустаря. Съ расширеніемъ извѣстнаго промысла ближайшіе рынки переполняются однородными предметами, чѣмъ, конечно, сбытъ послѣднихъ сильно затрудняется. Приходится искать болѣе отдаленныхъ рынковъ. Возникали кустарные промыслы въ Россіи и другимъ путемъ: въ эпоху крѣпостного права многіе помѣщики заводили фабрики, мастерскія въ своихъ имѣніяхъ. На этихъ фабрикахъ работали крѣпостные. Для руководства этими промышленными заведе-

ніями приглашались иностранные мастера. Въ большинствѣ случаевъ эти крѣпостныя фабрики существовали недолго. Разлагаясь, онѣ содѣйствовали появленію новыхъ видовъ кустарныхъ промысловъ; крѣпостные, обученные мастерству, продолжали заниматься имъ на дому по закрытіи фабрики. Возникновенію въ крестьянскомъ быту кустарныхъ промысловъ благопріятствуютъ *длинныя зимы*. У крестьянъ получается много свободнаго времени отъ земледѣльческихъ работъ, этотъ невольный досугъ и заполняется кустарничествомъ. Въ такомъ же направленіи дѣйствуетъ *малоплодородіе почвы, незначительные земельные надѣлы, дешевизна сырья*, перерабатываемаго кустарями. Кустарные промыслы въ Россіи наиболѣе развиты въ нечерноземной полосѣ, поставленной въ отношеніи плодородія почвы и климата въ значительно худшія условія, нежели юго-западныя и южныя губерніи. Въ черноземныхъ, хлѣбородныхъ губерніяхъ, гдѣ урожаи настолько значительны, что у крестьянъ образуются излишки, кустарная промышленность слабо развита. Дѣятельность кустарей въ Россіи охватываетъ самыя разнообразныя производства. Они выдѣлываютъ предметы отъ самыхъ простыхъ и грубыхъ, потребляемыхъ исключительно крестьянствомъ и кончая художественными издѣліями и точными физическими инструментами (термометры, барометры и пр.).

Кустарная промышленность въ ея чистомъ видѣ представляетъ сравнительно рѣдкое явленіе. Кустарь сохранятетъ свою хозяйственную самостоятельность въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ рынокъ сбыта находится вблизи (ближайшіе базары и ярмарки), гдѣ дешево сырье, гдѣ просты и несложны орудія. Возможность пріобрѣтать сырье на мѣстѣ производства, близость значительнаго города, предъявляющаго спросъ на издѣлія кустарей—все это обезпечиваетъ послѣднимъ самостоятельное положеніе внѣ зависимости отъ скупщиковъ. Такъ напр. въ гончарномъ промыслѣ мастеръ имѣетъ глину подъ руками; сбываетъ свои издѣлія на ближайшихъ базарахъ и ярмаркахъ; орудія производства несложны. Естественно, что при такихъ условіяхъ кустарь сохраняетъ свою хозяйственную самостоятельность. Если кустарь обрабатываетъ дорогой матеріалъ, если рынокъ сбыта отстоитъ далеко отъ мѣста производства, то ему невозможно обойтись безъ посредника—скупщика. Иногда такимъ скупщикомъ бываетъ болѣе зажиточный и предпріимчивый кустарь, чаще же это торговецъ, скупающій кустарныя издѣлія и сбывающій ихъ уже отъ себя на отдаленномъ рынкѣ. Въ рукахъ скупщика появляется денежный капиталъ, необходимый для поддержанія кустарныхъ промысловъ. Въ этомъ случаѣ кустарь теряетъ свою самостоятельность; онъ работаетъ уже не на рынокъ, а на посредника.

Такимъ путемъ возникаетъ новая переходная форма хозяйственнаго предпріятія. Скупщикъ, захвативши въ свои руки сбытъ, постепенно расширяетъ свое вліяніе и на область производства. Зависимость кустаря принимаетъ болѣе рѣзкія формы. Онъ не только сбываетъ скупщику свои издѣлія, но получаетъ отъ него въ кредитъ сырье, а позже и орудія производства. Въ концѣ концовъ кустарь превращается по существу въ простого рабочаго, сохраняя нѣкоторую тѣнь своей былой самостоятельности въ видѣ работы на дому

въ кругу своей семьи. Здѣсь уже на лицо новая хозяйственная форма—*капиталистическое децентрализованное предпріятіе.*

Въ цѣляхъ поддержанія кустарей и освобожденія ихъ отъ власти скупщиковъ земства выдвинули рядъ мѣръ. Особое значеніе здѣсь имѣетъ устройство складовъ и музеевъ съ образцами кустарныхъ издѣлій. Московское земство создало широкую и стройную организацію для оказанія помощи мѣстной кустарной промышленности. Во главѣ ея стоитъ кустарный музей, содѣйствующій сбыту кустарныхъ издѣлій, знакомящій кустарей съ улучшенными способами производства, и наконецъ, снабжающій ихъ доброкачественнымъ сырьемъ. Для предоставленія кустарямъ дешеваго кредита, земства основываютъ ссудо-сберегательныя товарищества, народные банки (кустарный банкъ Пермскаго земства). Въ послѣднее время въ среду кустарей проникаетъ принципъ кооперації. Кооперативная организація кустарной промышленности спасетъ кустарей отъ эксплоатаціи скупщиковъ и посредниковъ.

Капиталистическое предпріятіе характеризуется тѣмъ, что оно работаетъ на широкій, неизвѣстный рынокъ. Рабочій стоитъ въ наемныхъ отношеніяхъ къ капиталисту—предпринимателю. Въ то время какъ ремесленникъ или кустарь стремится своимъ промысломъ заработать себѣ средства существованія, капиталистъ думаетъ о прибыли, барышѣ. Капиталистическое предпріятіе можетъ быть децентрализованнымъ или централизованнымъ. Въ децентрализованномъ предпріятіи, (система домашней промышленности) рабочій выполняетъ работу у себя на дому или въ своей мастерской. Рабочій не сбываетъ своего продукта на рынокъ, а работаетъ на посредника. Сплошь и рядомъ онъ получаетъ отъ послѣдняго сырье, иногда орудія производства; трудъ рабочаго оплачивается сдѣльно. Хотя производство и децентрализовано, но оно носитъ крупные размѣры. Такимъ образомъ, здѣсь крупная форма предпріятія въ хозяйственномъ отношеніи соединяется съ мелкой формой предпріятія въ техническомъ смыслѣ. Система домашней промышленности встрѣчается главнымъ образомъ въ производствѣ готоваго платья, бѣлья, въ игрушечномъ, табачномъ промыслѣ и пр. Эта форма предпріятія извѣстна подъ именемъ потогонной системы, такъ какъ предприниматель, путемъ чрезмѣрнаго удлиненія рабочаго времени, низкой заработной платы, какъ говорится, доводитъ рабочаго до седьмого пота. Для предпринимателей эта система представляетъ рядъ выгодъ. Дешевизна труда, отсутствіе расходовъ, сопряженныхъ съ веденіемъ большого предпріятія (нѣтъ расходовъ на наемъ помѣщенія, на отопленіе, освѣщеніе и пр.), возможность ускользнуть отъ надзора фабричной инспекціи, отсутствіе столкновеній съ рабочими, какъ организованной группой, возможность безъ шума и непріятностей сократить въ любой моментъ размѣры производства—все это побуждаетъ предпринимателей въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ можно сбойтись безъ сложныхъ техническихъ пріемовъ производства, примѣнять эту форму предпріятій.

Въ капиталистическомъ централизованномъ предпріятіи значительное число рабочихъ объединяется промышленникомъ подъ одной кровлей. Централизованное предпріятіе работаетъ на широ-

кій рынокъ, пользуется оно наемнымъ трудомъ. Централизованное предпріятіе носитъ названіе мануфактуры или фабрики. Необходимо имѣть въ виду, что положеніе рабочихъ въ централизованномъ предпріятіи болѣе благопріятно, чѣмъ въ децентрализованномъ: во-первыхъ, рабочимъ легче объединиться для совмѣстнаго отстаиванья своихъ интересовъ, во-вторыхъ, централизованныя капиталистическія предпріятія находятся подъ надзоромъ фабричной инспекціи. При децентрализованной формѣ, когда рабочіе, разсѣяны по домамъ этотъ надзоръ фактически неосуществимъ. Въ виду того, что въ крупное централизованное предпріятіе вкладываются большіе капиталы, измѣряемые милліонами, для предпринимателя представляется невыгоднымъ прекращеніе или пріостановленіе производства даже въ томъ случаѣ, если предпріятіе не даетъ ему дохода. Поэтому позиція рабочихъ при отстаиваніи своихъ интересовъ болѣе благопріятна, чѣмъ въ децентрализованномъ предпріятіи.

Предпріятія частныя. Единоличныя предпріятія. Товарищества полныя и коммандитныя. Акціонерныя товарищества.

Въ современномъ народномъ хозяйствѣ въ силу тѣхъ или другихъ соображеній государство, города, общины организуютъ собственныя предпріятія. Такого рода предпріятія называются *общественно-государственными* въ отличіе отъ частныхъ предпріятій, во главѣ которыхъ стоятъ частныя лица. Послѣдняго рода предпріятія играютъ въ современномъ народномъ хозяйствѣ болѣе важную роль. Съ точки зрѣнія числа хозяевъ предпріятія дѣлятся на 1) *единоличныя* и 2) *коллективныя*.

Единоличными предпріятіями называются тѣ, во главѣ которыхъ стоитъ одно лицо. Оно несетъ рискъ предпріятія, въ его рукахъ сосредоточивается управленіе предпріятіемъ. Преимущества единоличныхъ предпріятій сводятся къ слѣдующему: такъ какъ вся выгода здѣсь поступаетъ въ пользу его хозяина, послѣдній болѣе интенсивно работаетъ, болѣе бережно относится къ имуществу, вообще стремится къ возможно лучшему использованію всѣхъ производственныхъ элементовъ. Личная заинтересованность составляетъ важный побудительный стимулъ къ возможно большему успѣху предпріятія. Въ виду того, что единоличный предприниматель не стѣсненъ чужой волей въ веденіи дѣла, его предпріятіе отличается большой гибкостью и приспособляемостью къ требованіямъ рынка. Поэтому единоличныя предпріятія особенно жизнеспособны въ тѣхъ отрасляхъ, гдѣ необходимы личная иниціатива, быстрота рѣшенія и дѣйствія.

Невыгодныя стороны единоличныхъ предпріятій сводятся къ тому, что они находятся въ полной зависимости отъ судьбы одного человѣка. Смерть предпринимателя (хозяина) часто отражается самымъ гибельнымъ образомъ на его дѣлѣ. Единоличные предприниматели большею частью располагаютъ ограниченнымъ капиталомъ и кредитомъ. Единоличному предпринимателю приходится вкладывать въ предпріятіе весь свой капиталъ, это повышаетъ рискъ предпріятія. Та или другая неудача легко можетъ подорвать все матеріальное благосостояніе предпринимателя. Указанныя здѣсь не-

выгоды единоличныхъ предпріятій въ связи съ тѣмъ, что хозяйственная жизнь требуетъ организаціи крупныхъ предпріятій, для которыхъ оказываются недостаточными капиталы отдѣльныхъ лицъ, обусловили появленіе коллективной формы предпріятій. Здѣсь хозяиномъ является группа лицъ, иногда тѣ и другія общественные союзы. Этотъ новый видъ предпріятій начинаетъ играть все большую и большую роль въ общей системѣ народнаго хозяйства.

Коллективныя предпріятія различаются въ зависимости отъ юридической конструкціи, опредѣляющей права и обязанности отдѣльныхъ членовъ. *Полное товарищество*—это такое коллективное предпріятіе, гдѣ всѣ участники (товарищи) несутъ неограниченную и солидарную отвѣтственность по всѣмъ обязательствамъ товарищества. Въ виду такой отвѣтственности, полное товарищество называемое въ нашемъ законодательствѣ торговымъ домомъ примѣнимо тамъ, гдѣ имѣется группа лицъ, связанныхъ взаимнымъ довѣріемъ, что чаще всего встрѣчается среди близкихъ родственниковъ. Указанія на родственныя отношенія участниковъ товарищества иногда находятъ свое выраженіе и въ самомъ названіи предпріятія: такой-то и сынъ или сыновья, «наслѣдники такого-то» и пр. Управленіе предпріятіемъ распредѣляется между товарищами на основаніи договора или соглашенія. Большой рискъ, падающій на каждаго участника полнаго товарищества, составляетъ слабую сторону этого вида коллективныхъ предпріятій. Всякая ошибка, злоупотребленіе со стороны одного товарища отражается на всѣхъ другихъ, что не можетъ не удерживать отъ вступленія въ полное товарищество. Отсюда увеличеніе капитала для полнаго товарищества представляется дѣломъ довольно труднымъ.

Эта невыгодная сторона полнаго товарищества въ извѣстной мѣрѣ устраняется при товариществѣ *коммандитномъ* или *товариществѣ на вѣрѣ*. Здѣсь имѣются участники двухъ категорій: *полные товарищи*, отвѣчающіе всѣмъ своимъ имуществомъ и *вкладчики*, отвѣчающіе только внесеннымъ паемъ. Ограниченіе отвѣтственности для вкладчиковъ облегчаетъ возможность привлеченія новыхъ капиталовъ, такъ какъ большее число лицъ согласится идти на рискъ потерею опредѣленнаго пая, чѣмъ всего имущества. Разумѣется, положеніе вкладчиковъ въ предпріятіи иное, чѣмъ положеніе неограниченно отвѣтственныхъ товарищей: хозяевами дѣла считаются послѣдніе, первые же только получаютъ часть прибыли на вложенный въ дѣло капиталъ. Вкладчики по нашему закону не входятъ въ распоряженіе дѣлами товарищества.

Товарищества коммандитныя, принимая начало ограниченной отвѣтственности для нѣкоторыхъ членовъ, представляютъ собою переходную ступень къ новому виду коллективныхъ предпріятій—*акціонернымъ обществамъ*. Акціонерное общество или товарищество на паяхъ—это такое коллективное предпріятіе, въ которомъ основной капиталъ дѣлится на извѣстное число равныхъ долей—акцій, и каждый акціонеръ (участникъ общества) отвѣтственъ только въ размѣрѣ того капитала, который затраченъ имъ на пріобрѣтеніе акцій. Такимъ образомъ, здѣсь всѣ участники несутъ только ограниченную отвѣтственность. Каждое акціонерное общество имѣетъ

особое наименованіе или фирму. Въ наименованіе иногда включаются фамиліи учредителей или прежнихъ собственниковъ товарищества (напр. «Лапшинъ», «Нобель» или указаніе на тѣ товары, которые изготовляетъ данное предпріятіе (каучукъ, целлулоза), иногда спеціальныя названія «Кавказъ и Меркурій», «Океанъ», «Богатырь» и т. д.). Въ настоящее время широко рапространенъ обычай называть предпріятіе начальными буквами словъ, входящихъ въ названіе фирмы (Юротатъ—Южно-русское о—во торговли аптекарскими товарами). Фирмой акціонернаго общества его органы пользуются при совершеніи сдѣлокъ отъ имени общества. Размѣръ основного капитала акціонернаго общества указывается въ уставѣ. Капиталъ составляется путемъ письменнаго заявленія желающихъ принять участіе въ предпріятіи о томъ, на какую сумму они хотятъ пріобрѣсти акцій. Основной капиталъ, называемый въ нашемъ законодательствѣ складочнымъ, дѣлится на равныя доли. Всякій, покрывшій нѣсколько долей складочнаго капитала, получаетъ взамѣнъ переданнаго предпріятію капитала особые документы, называемые акціями. Обычно акціи пишутся на опредѣленную круглую сумму—на 100 руб., 250 р., 1000 р. и пр. Чѣмъ выше купюра акціи, тѣмъ меньше кругъ, среди котораго она можетъ найти сбытъ. Акціи съ низкой купюрой могутъ быть пріобрѣтаемы и людьми съ небольшими сбереженіями. Акціи выпускаются преимущественно на предъявителя; рѣже онѣ бываютъ именныя. Удобство предъявительскихъ акцій заключается въ томъ, что передача, продажа ихъ совершается безъ всякихъ формальностей. Именныя акціи могутъ быть продаваемы, передаваемы другимъ лицамъ только на основѣ записей въ книги. Держатель акціи является однимъ изъ многихъ хозяевъ предпріятія, онъ имѣетъ право на полученіе дохода, называемаго дивидендомъ; размѣръ послѣдняго колеблется изъ года въ годъ въ зависимости отъ доходности предпріятія.

Уставы нѣкоторыхъ акціонерныхъ обществъ предоставляютъ послѣднимъ право выпускать для увеличенія своихъ средствъ облигаціи. Облигаціи, выпускаемыя обычно на круглыя суммы, являются документомъ, удостовѣряющимъ, что ихъ держатель далъ въ займы акціонерному обществу сумму, написанную на облигаціи за опредѣленные проценты. Облигаціонеръ (держатель облигацій) это кредиторъ предпріятія, а акціонеръ—это одинъ изъ хозяевъ предпріятія. Доходъ на акцію неизвѣстенъ заранѣе, онъ измѣняется въ зависимости отъ большей или меньшей успѣшности предпріятія; доходъ на облигаціи заранѣе установленъ. Изъ дохода предпріятія сначала покрываются проценты по облигаціямъ, остатокъ идетъ въ раздѣлъ между акціонерами.

Вложившій свой капиталъ въ акціонерное предпріятіе можетъ его получить обратно путемъ перепродажи своихъ акцій. Акція имѣетъ извѣстную цѣнность; необходимо различать ея *номинальную* и *рыночную цѣну*. Первая означаетъ ту сумму денегъ, которая обозначена на акціи, вторая ту, по которой акція продается на рынкѣ. Послѣднюю цѣну называютъ *курсомъ*. На высоту курса акцій оказываетъ преимущественное вліяніе дивидендъ и средній размѣръ процента въ странѣ. Допустимъ, средній размѣръ процента въ Россіи

—5 , на акцію завода Сормово въ данномъ году выданъ дивидендъ по 15 руб. ясно, курсъ акціи опредѣлится въ 300 руб., хотя ея номинальная цѣна равна 100 руб. На рыночныя колебанія курса акцій оказываютъ свое вліяніе и другіе факторы: расчеты на дивидендъ въ будущемъ, политическія событія, спекуляція и пр.

Акціонерное общество, какъ коллективное предпріятіе, имѣетъ особые органы управленія. *Распорядительнымъ* органомъ акціонернаго товарищества является *общее собраніе акціонеровъ*. Въ сферу его вѣдѣнія входятъ важнѣйшіе вопросы, касающіеся дѣятельности и существованія товарищества, именно: избраніе членовъ другихъ органовъ управленія товарищества, разсмотрѣніе и утвержденіе отчетовъ, распредѣленіе дивиденда, измѣненіе устава и пр. Правомъ присутствія на общихъ собраніяхъ обладаетъ каждый держатель акцій даннаго общества, но для того, чтобы имѣть право голоса необходимо владѣніе опредѣленнымъ количествомъ акцій, напр. пятью, десятью. *Исполнительнымъ органомъ* акціонернаго общества служитъ правленіе. Оно ведетъ всѣ текущія дѣла общества, заключаетъ сдѣлки, входящія въ курсъ его операцій. Члены правленія избираются общимъ собраніемъ акціонеровъ на опредѣленные сроки. *Контролирующимъ* органомъ по отношенію къ правленію является *ревизіонная комиссія*, избираемая общимъ собраніемъ. Комиссія провѣряетъ отчетъ правленія и со своимъ заключеніемъ вноситъ въ общее собраніе.

Въ отношеніи порядка образованія акціонерныхъ обществъ практика знаетъ двѣ системы: *концессіонную* и *явочную*. При концессіонной системѣ необходимо особое утвержденіе для каждаго акціонернаго общества. Въ настоящее время такой порядокъ сохранился въ немногихъ странахъ (въ Россіи). При явочной системѣ устанавливаются въ законѣ общія нормы для дѣятельности акціонерныхъ товариществъ, образованіе новыхъ акціонерныхъ обществъ происходитъ безъ предварительнаго разрѣшенія, если уставъ новаго общества не противорѣчитъ принятымъ въ законѣ нормамъ. Акціонерная форма предпріятій—это одна изъ самыхъ распространенныхъ формъ коллективныхъ предпріятій въ новѣйшее время. Данная коллективная форма имѣетъ существенныя выгоды, прежде всего она крайне облегчаетъ собраніе капиталовъ. Складочный капиталъ дѣлится на акціи, иногда съ очень низкой купюрой (въ Англіи до 10 руб.). Это даетъ возможность привлечь къ участію въ предпріятіи и лицъ съ очень скромными средствами. Акціонерная форма привлекаетъ широкія массы населенія къ предпринимательству. Благодаря этому, акціонерныя общества скоро и легко размѣщаютъ среди населенія колоссальные капиталы. Въ акціонерной компаніи могутъ участвовать и такія лица, которыя по состоянію здоровья, по общественному положенію стоятъ вдали отъ промышленной дѣятельности. Ограниченная отвѣтственность акціонеровъ облегчаетъ основаніе предпріятій въ новыхъ еще неизвѣданныхъ отрасляхъ хозяйственной дѣятельности. Многія рискованныя предпріятія, осуществленіе которыхъ разсчитано на рядъ лѣтъ, а иногда и десятилѣтій (прорытіе Суэцкаго, Панамскаго канала) никогда не могли бы возникнуть внѣ акціонерной формы предпріятій. Распредѣленіе риска мелкими долями на значительное число лицъ составляетъ вторую крупную

выгоду этой формы предпріятій. Акціонерная форма облегчаетъ перемѣну назначенія капитала; акціи обычно безъ особыхъ затрудненій продаются на рынкѣ. Это обстоятельство также содѣйствуетъ собранію капиталовъ. Вложившій капиталъ въ акціонерное дѣло знаетъ, что разъ ему нуженъ будетъ денежный капиталъ для другихъ цѣлей, онъ легко реализуетъ свои бумаги, иногда даже съ выгодой. Постоянныя колебанія курса акцій также содѣйствуютъ привлеченію капиталовъ въ акціонерное дѣло. Акціонерное предпріятіе нисколько не связано съ личной судьбой его участниковъ. Составъ акціонеровъ мѣняется, но само общество, какъ юридическое лицо, продолжаетъ существовать. Привлеченіе къ акціонерному предпринимательству мелкихъ сбереженій поощряетъ капиталообразованіе, а равно и содѣйствуетъ болѣе полному использованію капиталовъ страны. Народныя сбереженія накапливаются съ большей интенсивностью, такъ какъ для нихъ открыта свободная дорога въ видѣ участія въ доходныхъ предпріятіяхъ.

Недостатки акціонерныхъ компаній заключаются прежде всего въ тяжеловѣсности управленія, въ его сложности и дороговизнѣ, въ отсутствіи личной заинтересованности у руководителей дѣла. Отсюда, въ акціонерныхъ обществахъ нерѣдко наблюдается расточительность въ расходахъ. Организація управленія акціонерныхъ обществъ приводитъ къ неограниченному господству крупныхъ капиталистовъ. Послѣдніе, пріобрѣтая крупный пакетъ акцій, получаютъ большинство голосовъ на общихъ собраніяхъ. Пользуясь этимъ, они проводятъ себя или своихъ ставленниковъ въ директора, члены правленія, назначаютъ себѣ высокіе оклады и т. д. Въ роли такихъ капиталистовъ въ наше время выступаютъ сплошь и рядомъ банки, черезъ своихъ представителей. Этимъ обезпечивается руководящая роль банковъ въ акціонерномъ дѣлѣ. Въ результатѣ во главѣ акціонерныхъ обществъ стоятъ сплошь и рядомъ одни и тѣ же лица только въ разныхъ должностяхъ. Акціонерная форма открываетъ возможность самыхъ вопіющихъ злоупотребленій. Отсутствіе риска побуждаетъ учредителей устраивать предпріятія съ хозяйственной точки зрѣнія невыгодныя. Все это дѣлается съ цѣлью обогащенія самыхъ учредителей за счетъ довѣрчивой публики, стоящей вдали отъ хозяйственной жизни и потому не имѣющей возможности составить даже въ общихъ чертахъ представленіе о зарождающемся предпріятіи. Учредители при помощи рекламы вздуваютъ курсъ акцій, распродаютъ ихъ по высокой цѣнѣ, хорошо зарабатываютъ на этой операціи и затѣмъ уходятъ изъ дѣла. Неопытные, довѣрчивые держатели акцій разоряются. Акціонерная форма предпріятій развиваетъ духъ спекуляціи и погоню за прибылью въ кругахъ общества, не принимающихъ участія въ промышленной дѣятельности. Нерѣдко публика, пріобрѣтая тѣ и другія акціи, думаетъ не о помѣщеніи своего капитала въ выгодное предпріятіе, но о томъ, чтобы заработать на повышеніи курса акцій путемъ перепродажи ихъ. Это можетъ сообщать хозяйственной жизни спекулятивный характеръ. Современное законодательство борется съ этими темными сторонами акціонерныхъ предпріятій установленіемъ правилъ объ отвѣтственно-

сти учредителей, усиленіемъ общественнаго и правительственнаго контроля, защитой правъ меньшинства акціонеровъ.

Кооперативныя товарищества. Общественныя и государственныя предпріятія.

Въ современномъ народномъ хозяйствѣ большую роль играетъ новый видъ коллективныхъ предпріятій—*кооперативныя товарищества*. Подъ кооперативнымъ товариществомъ мы понимаемъ коллективное предпріятіе, участники коего вполнѣ равноправны, и выгоды коего рапредѣляются между членами соотвѣтственно труду или личному участію въ дѣлѣ. Если акціонерная форма коллективныхъ предпріятій представляетъ собою преимущественно союзъ капиталовъ, кооперативная форма—союзъ лицъ. Тамъ участники несутъ въ дѣло свой капиталъ, здѣсь—свой трудъ; первая форма создана въ интересахъ капиталистовъ, вторая въ интересахъ мелкихъ производителей, вообще, трудящихся массъ.

Кооперативная организація предпріятій въ современномъ народномъ хозяйствѣ принимаетъ самыя разнообразныя формы. Во всѣхъ областяхъ хозяйственной жизни принципъ кооперація нашелъ себѣ широкое примѣненіе. Существуютъ кооперативы въ области производства, обмѣна и потребленія. Въ сферѣ производства кооперативы могутъ обнимать весь производственный процессъ цѣликомъ или только часть его. Одни кооперативы организуются для совмѣстнаго производства продуктовъ (производительная ассоціація), другія, для совмѣстнаго пользованія орудіями производства и зданіями для совмѣстной закупки товара (закупочныя товарищества), для сбыта товаровъ, для ихъ храненія (складочныя). Характерной особенностью *производительной* ассоціаціи является то, что члены ея—собственники средствъ производства участвуютъ личнымъ трудомъ въ производствѣ, не прибѣгая къ найму рабочихъ. Производительныя товарищества въ ихъ чистомъ видѣ представляютъ сравнительно рѣдкое явленіе. Идея производительной ассоціаціи широко популяризовалась во Франціи съ половины XIX в. Франція считается классической страной этой формы кооперація, но и тамъ производительныхъ кооперативовъ насчитывается не болѣе сотни. Производительныя товарищества возникаютъ въ тѣхъ отрасляхъ промышленности, гдѣ не требуется значительныхъ капиталовъ, гдѣ возможно существованіе мелкихъ предпріятій, напр. въ строительномъ, мебельномъ, печатномъ дѣлѣ, въ обработкѣ металла, кожи и пр. Возможна организація производительныхъ товариществъ и въ сельскомъ хозяйствѣ. Съ восьмидесятыхъ годовъ XIX в. стали широко развиваться въ Италіи земледѣльческія артели. Онѣ бываютъ двухъ видовъ: 1) товарищества для совмѣстной аренды земли, разбиваемой на участки между членами кооператива, или же 2) товарищества для веденія сообща по опредѣленному плану всѣхъ сельско-хозяйственныхъ работъ. Индивидуальное хозяйничанье здѣсь совершенно устраняется. Опыты организаціи сельско-хозяйственныхъ артелей дѣлались и дѣлаются въ Россіи. Встрѣчаются и у насъ тѣ же два типа, что и въ Италіи. Кромѣ этого существуетъ у насъ и промышлен-

ныя производительныя артели среди кустарей, мелкихъ ремесленниковъ. Особой извѣстностью пользуется въ Россіи павловская кустарная артель Штанге. Распорядительнымъ ораганомъ артели является общее собраніе рабочихъ, исполнительнымъ органомъ—правленіе изъ пяти выборныхъ. Внутренними распорядками на фабрикѣ завѣдуетъ выборная техническая комиссія. Она устанавливаетъ расцѣнки на работы, разсматриваетъ предложенія о необходимыхъ покупкахъ машинъ и инструментовъ и т. д. Для разбора споровъ и недоразумѣній между артельщиками существуетъ свой выборный судъ.

Въ общемъ можно сказать, что производительныя ассоціаціи представляютъ въ настоящій моментъ сравнительно рѣдкое явленіе. Причины неуспѣха ихъ видятъ въ недостаткѣ дисциплины среди членовъ. Послѣдніе, считая себя хозяевами дѣла, неохотно подчиняются руководителямъ, выбраннымъ изъ своей же среды. У рабочихъ отсутствуетъ знаніе рынка; можно быть хорошимъ рабочимъ и въ то же время плохимъ предпринимателемъ. Производительная артель встрѣчаетъ большія затрудненія при введеніи новыхъ машинъ: машины сокращаютъ спросъ на трудъ, между тѣмъ артель не можетъ оставлять своихъ членовъ безъ работы. Артель лишена свободы въ выборѣ рабочаго персонала; она должна довольствоваться тѣми рабочими, которые входятъ въ составъ товарищества. Затруднительно и почти невозможно приспособленіе дѣятельности производительнаго товарищества къ чередующейся смѣнѣ промышленнаго подъема и застоя. При промышленномъ подъемѣ артели приходится прибѣгать къ пользованію наемнымъ трудомъ, но въ такомъ случаѣ она уже приближается къ капиталистическому предпріятію. При промышленномъ застоѣ артель не можетъ сократить число рабочихъ, какъ это дѣлаетъ въ такихъ случаяхъ предприниматель-капиталистъ. Совокупность указанныхъ условій дѣлаетъ крайне труднымъ сохраненіе и процвѣтаніе производительнаго товарищества въ его чистомъ видѣ. Чаще всего тѣ производительныя товарищества, дѣла которыхъ идутъ успѣшно, превращаются въ капиталистическія коллективныя предпріятія, не принимающія новыхъ полноправныхъ членовъ и широко практикующіе пользованія наемнымъ трудомъ.

Отъ производительнаго товарищества необходимо отличать *трудовую артель*. Послѣдняя не владѣетъ всѣми средствами производства и изготовленнымъ продуктомъ. Кооперативное начало здѣсь выражается только въ самостоятельной организаціи труда артелью и въ самостоятельномъ распредѣленіи заработной платы. Такого рода артели находятъ широкое примѣненіе при строительныхъ работахъ, земляныхъ, по заготовкѣ лѣса, по погрузкѣ и перегрузкѣ товаровъ. Трудовыя артели обычное явленіе въ Россіи. Встрѣчаются онѣ и въ западно-европейскихъ странахъ, особенно въ Италіи. Въ этой странѣ трудовыя артели уже почти вытѣснили капиталистическихъ предпринимателей при выполненіи общественныхъ работъ. Успѣшно развивается производительно-подсобная кооперація. Къ производительно-подсобнымъ кооперативамъ нужно отнести закупочныя товарищества; напр. сырьевыя товарищества среди ремесленниковъ, кустарей по заготовкѣ сырья. Въ эту же группу входятъ и товарищества мелкихъ производителей для совмѣстнаго пользова-

нія горнами, кузницами, свѣтелками и пр. *Закупочныя товарищества* довольно обычное явленіе среди земледѣльческаго населенія. Мелкіе сельскіе хозяева объединяются въ товарищества для закупки минеральныхъ удобреній, улучшенныхъ сѣмянъ. Въ Германіи, во Франціи, гдѣ этотъ видъ кооперацiи достигъ особенно мощнаго развитія, закупочныя товарищества исчисляются тысячами, а обороты ихъ десятками милліоновъ руб. Кооперативныя товарищества *по сбыту* нашли особенно широкое распространеніе среди земледѣльцевъ, въ видѣ товариществъ по сбыту хлѣба, яицъ, молока, скота, вина и т. д. Особое значеніе у насъ получили кооперативныя зернохранилища. Существуютъ еще среди земледѣльцевъ *машинныя товарищества*, какъ для совмѣстной закупки машинъ, такъ и для совмѣстнаго пользованія (компанейскія молотилки въ Херсонской, Екатеринославской губ.). Весьма интересный типъ крестьянскаго кооператива представляютъ собою *маслодѣльныя товарищества* (типъ кооператива по переработкѣ). Въ число членовъ маслодѣльной артели входятъ сельскіе хозяева опредѣленнаго района, поставляющіе на маслодѣльный заводъ молоко. Послѣднее, послѣ расцѣнки, перерабатывается въ масло на артельномъ заводѣ. Чистый доходъ, полученный по продажѣ масла, разверстывается между членами артели пропорціонально количеству и качеству поставленнаго каждымъ молока. Широко развиты маслодѣльныя артели въ Даніи, Финляндіи, у насъ въ Сибири, Вологодской губерніи. О развитіи сибирскаго маслодѣлія говорятъ слѣдующія цифры: въ 1896 г. въ Томской и Тобольской губ. было маслодѣльныхъ заводовъ 29, изъ ихъ артельныхъ—5 (17%), въ 1910—3109 и 1337 (43%).

Кооперація даетъ мелкимъ производителямъ всѣ выгоды и преимущества крупныхъ предпріятій, чѣмъ въ извѣстной мѣрѣ и объясняется экономическій успѣхъ этой новой формы коллективныхъ предпріятій. Интересно отмѣтить, что ростъ кооперацiи выражается не только въ увеличеніи числа кооперативовъ или числа членовъ и размѣра оборотовъ, но также и въ постепенномъ расширеніи ихъ функцій. Сплошь и рядомъ кредитныя товарищества берутся за посредническія операціи по закупкѣ и сбыту товаровъ. Сельско-хозяйственныя товарищества, образованныя сначала для закупки или сбыта продуктовъ, нерѣдко предпринимаютъ переработку земледѣльческихъ продуктовъ, заботятся объ улучшеніи скота, заводятъ бойни, учреждаютъ разные виды кооперативнаго страхованія, организуютъ курсы, выставки, библіотеки и пр. Такимъ образомъ къ хозяйственнымъ цѣлямъ присоединяются культурно-просвѣтительныя задачи. Прогрессивное движеніе кооперацiи приводитъ къ организаціи союзовъ кооперативовъ, это такъ называемая кооперація второго и третьяго порядка. Мѣстные кооперативы объединяются въ областные и имперскіе союзы. Этимъ объединеніемъ кооперація обезпечиваетъ себѣ прочное положеніе на рынкѣ. Въ настоящее время среди кооперативовъ живо обсуждается вопросъ о томъ, должно ли союзное объединеніе быть спеціальнымъ или универсальнымъ. Центральные союзы должны ли спеціализироваться на отдѣльной хозяйственной отрасли, напр. кредитной, закупочной, сбыта или они должны объединять нѣсколько такихъ отраслей, напр. кредитъ

и закупку. Въ настоящее время руководящіе кооперативные круги склоняются къ той мысли, что на высшей ступени объединенія желательно спеціальное союзное объединеніе. Должны существовать центральные союзы кредитные, по сбыту хлѣба, по закупкѣ машинъ, сельско-хозяйственныхъ орудій, сѣмянъ и пр. Работа на широкомъ рынкѣ, въ особенности на обще-государственномъ и міровомъ, требуетъ спеціальныхъ знаній, навыковъ, спеціальнаго персонала, что можетъ быть получено только при спеціализаціи центральныхъ союзовъ. Въ новѣйшее время наблюдается стремленіе къ международному объединенію кооперативовъ: датскія и сибирскія маслодѣльныя артели вступаютъ въ непосредственныя торговыя сношенія съ англійскими рабочими кооперативами. Здѣсь кооперативный міръ пролагаетъ новые пути въ области международной торговли. Мощное и быстрое развитіе кооперації измѣняетъ самую структуру народнаго хозяйства. Въ лицѣ кооперації выступила новая экономическая сила, существеннымъ образомъ видоизмѣняющая современное капиталистическое хозяйство.

Среди коллективныхъ предпріятій особое мѣсто занимаютъ общественныя и государственныя предпріятія. Ихъ организуютъ города, земства, общины для удовлетворенія своихъ хозяйственныхъ потребностей. Это стремленіе къ созданію своихъ промышленныхъ предпріятій возникло въ городахъ. Ростъ городовъ, столь характерный для новѣйшаго времени, чрезмѣрная скученность городского населенія—выдвинули на очередь рядъ задачъ для городского управленія въ цѣляхъ прежде всего оздоровленія городовъ. Сюда нужно отнести устройство городскихъ водопроводовъ, канализаціи, замощеніе улицъ, учрежденіе больницъ и пр. На путь муниципализаціи города вступили еще и подъ вліяніемъ чрезмѣрнаго увеличенія своихъ расходовъ; въ организаціи промышленныхъ предпріятій они видѣли новый источникъ доходовъ. Освѣщеніе, пути сообщенія, рынки, бойни, ломбарды—вотъ тѣ отрасли хозяйственной жизни, на которые прежде всего обратили вниманіе городскія общины. Вслѣдъ за городами на путь созданія общественныхъ предпріятій вступили и земства. Хозяйственная дѣятельность послѣднихъ носитъ иной характеръ. Извѣстны случаи изъ русской земской практики такихъ предпріятій—въ видѣ цементныхъ заводовъ, кирпичныхъ, черепичныхъ, сапожныхъ мастерскихъ и т. д. Подъ вліяніемъ современной войны общественныя предпріятія городовъ, земствъ получили еще большее распространеніе, и захватили новыя промышленныя области. Появились городскія хлѣбопекарни, молочныя, столовыя, городскіе огороды, городскія и земскія бюро труда, сахарные заводы, мыловаренные, заводы земледѣльческихъ орудій и т. д.

Необходимо подчеркнуть одну особенность общественныхъ предпріятій: города и земства, основывая тѣ и другія предпріятія, обращаютъ вниманіе на положеніе своихъ рабочихъ. Они платятъ имъ болѣе высокую заработную плату, сокращаютъ число рабочихъ часовъ, назначаютъ пенсіи, охраняютъ праздничный и воскресный отдыхъ. Общественныя предпріятія служатъ въ этомъ отношеніи примѣромъ для частныхъ предпринимателей. Многія муниципальныя предпріятія, удовлетворяя интересамъ городского населенія,

служатъ вмѣстѣ съ тѣмъ важнымъ источникомъ средствъ для городской казны. Въ нѣкоторыхъ городахъ (Петроградъ, Москва) доходы отъ частно-хозяйственныхъ предпріятій весьма значительны. Въ Петроградѣ доходы съ городскихъ предпріятій составляли въ 1914 г. —30,5 мил. р., что составляетъ болѣе половины всѣхъ городскихъ доходовъ (57,6%).

Рядомъ съ общественными предпріятіями нужно поставить также и *государственныя предпріятія*. Расширеніе культурныхъ задачъ государства съ одной стороны, ростъ государственныхъ расходовъ, съ другой, толкаютъ и государство на путь промышленной дѣятельности. Государству приходится браться за организацію предпріятій въ такихъ отрасляхъ хозяйственной дѣятельности, гдѣ частная инициатива оказывается недостаточной, или гдѣ частные предприниматели, преслѣдуя свои личные интересы, могутъ наносить ущербъ общегосударственнымъ интересамъ, или наконецъ, по соображеніямъ фискальнымъ. Мы видимъ, какъ государство беретъ въ свои руки тѣ и другія хозяйственныя предпріятія—желѣзныя дороги, монетное дѣло, почту, телеграфъ, вводитъ монополіи—табачную, спичечную, винную, страховую и пр. Государство, принимая непосредственное участіе въ хозяйственной дѣятельности, оказываетъ большое вліяніе на всю область народнаго хозяйства. Расширеніе государственной дѣятельности въ сферѣ производства составляетъ характерную особенность современнаго народнаго хозяйства.

Соединенія предпринимателей (синдикаты и тресты).

Янжулъ—Промысловые синдикаты 1895. *Гурьевъ*—Промышленные синдикаты 1898. *Гольдштейнъ*—Синдикатъ и тресты 1907. *Его-же*—Экономическая политика 1908. *Кафенгаузъ*—Синдикаты въ русской желѣзной промышленности 1910. *Загорскій*—Синдикаты и тресты. 1914.

Акціонерная форма предпріятій облегчила переходъ къ новой формѣ коллективныхъ предпріятій—союзамъ предпринимателей въ видѣ *синдикатовъ* и *трестовъ*. Синдицированье промышленности представляетъ естественный результатъ капиталистическаго развитія. Въ основѣ капиталистическаго хозяйства лежитъ принципъ свободы конкуренціи. Съ концентраціей производства, съ возникновеніемъ крупныхъ предпріятій конкуренція стала заключать въ себѣ серьезную угрозу самоуничтоженія капиталистическихъ предпріятій. Такъ какъ число крупныхъ предпріятій невелико, то имъ не трудно столковаться, поставивъ на мѣсто конкуренціи взаимное объединеніе. Этого достигаютъ путемъ образованія центральнаго органа, направляющаго дѣятельность извѣстной группы предпринимателей. Къ такому логическому завершенію капиталистическаго развитія пришли постепеннымъ путемъ. Въ виду этого, въ живой дѣйствительности мы находимъ большое разнообразіе формъ соединеній предпринимателей. Общимъ дяя нихъ является стремленіе къ достиженію монопольнаго положенія на рынкѣ. Эти соединенія предпринимателей, носящія разнообразныя названія картелей, синдикатовъ, трестовъ и пр., представляютъ собою *союзы крупныхъ предпринимателей* въ *цѣляхъ устраненія взаимной конкурен-*

ціи, регулированья производства и сбыта для полученія возможно большей прибыли. Въ зависимости отъ степени и длительности этого регулированья союзы предпринимателей можно раздѣлить на четыре группы: 1) конвенціи, 2) картели, синдикаты, пулы, 3) тресты, 4) ринги и корнеры. Подъ *конвенціями* понимаютъ соглашенія предпринимателей относительно немногихъ и притомъ второстепенныхъ пунктовъ дѣятельности предпріятій, напр. соглашенія относительно размѣра скидокъ при поставкахъ, срока кредитованія товаровъ и пр.

Слѣдующимъ шагомъ на пути объединенія крупныхъ предпринимателей явились союзы въ цѣляхъ регулированья цѣнъ сбываемыхъ товаровъ. Эти союзы носятъ названіе то картелей, то синдикатовъ, причемъ эти два термина смѣшиваются въ употребленіи. Картели, регулирующіе уровень цѣнъ, представляютъ вторую ступень въ синдицированіи промышленности. Предприниматели заключаютъ между собою договоръ, по которому никто изъ членовъ картели не имѣетъ права продавать свои продукты ниже опредѣленной цѣны. Продажная цѣна устанавливается членами союза по большинству голосовъ. Несоблюденіе принятыхъ постановленій карается штрафомъ: для этой цѣли каждый участникъ соглашенія подписываетъ чистые вексельные бланки, которые въ случаѣ нарушенія обязательствъ заполняются заранѣе опредѣленной суммой и представляются ко взысканію. Контроль за соблюденіемъ принятыхъ постановленій довольно труденъ, такъ какъ возможенъ обходъ ихъ путемъ фиктивныхъ цѣнъ. Стремленіе регулировать цѣны безъ регулированья предложенія товаровъ недостижимо по существу: цѣны создаются въ результатѣ извѣстнаго соотношенія между спросомъ и предложеніемъ. Поэтому предприниматели, вступившіе на путь регулированья цѣнъ, естественно приходятъ къ выводу о необходимости регулированья предложенія товаровъ на рынкѣ. Картель, регулирующій сбытъ, преслѣдуетъ сложную задачу—внесеніе планомѣрности въ предложеніе товара на рынкѣ. Съ этой цѣлью учреждается *продажная контора* на акціонерныхъ началахъ. Она принимаетъ заказы, направляетъ ихъ членамъ синдиката, получаетъ исполненные заказы и передаетъ ихъ заказчикамъ. Въ этой формѣ объединенія мы наблюдаемъ извѣстное ограниченіе самостоятельности отдѣльныхъ предпринимателей, правда, пока только въ *коммерческомъ* отношеніи. Отъ члена картеля отымается сбытъ; онъ передается въ руки продажной конторы. Слабая сторона этого вида объединенія заключается въ томъ, что онъ оставляетъ безъ регулированія самое производство, между тѣмъ регулированіе предложенія товара логически приводитъ къ регулированію и производства. И всѣмъ ходомъ вещей выдвигается потребность въ новой болѣе совершенной формѣ соединенія, какой и является *синдикатъ*. Послѣдній регулируетъ не только сбытъ, коммерческую сторону дѣла, но и самое производство. Продажная контора, помимо сбыта, опредѣляетъ еще и размѣры производства каждаго завода, входящаго въ синдикатъ. Она выступаетъ въ качествѣ центральнаго органа, регулирующаго сбытъ и производство синдицированныхъ предпріятій. Для каждаго члена синдиката заранѣе устанавливается доля общаго производ-

ства. Въ зависимости отъ положенія рынка продажная контора опредѣляетъ, должно ли производство предпріятія равняться этой долѣ, быть выше или ниже ея. Продажная контора сообщаетъ своимъ членамъ на каждый періодъ, что ихъ дѣйствительное производство должно составлять столько то процентовъ установленной нормы. Обыкновенно продажная контора организуется въ формѣ акціонернаго общества, акціи коего распредѣляются между предпринимателями, вошедшими въ синдикатъ. Продажа и передача акцій не допускается безъ разрѣшенія общества. Въ видѣ такого синдиката организованы въ Россіи «Продуголь», «Продвагонъ», «Продамета». Послѣдній синдикатъ сконцентрировалъ въ своихъ рукахъ около 75% всероссійскаго производства чугуна. Въ синдикатѣ отдѣльные предприниматели сохраняютъ извѣстную самостоятельность въ техническомъ отношеніи; оборудованіе предпріятія, введеніе новыхъ машинъ и пр. находится еще въ ихъ рукахъ. Этой самостоятельности предприниматели лишаются въ высшей формѣ соединенія, извѣстной подъ названіемъ *треста*. Слабую сторону синдикатовъ составляетъ неодинаковая производительная способность предпріятій, входящихъ въ синдикатъ. Предпріятія съ болѣе высокой производительностью тяготятся союзомъ съ технически отсталыми предпріятіями. Первымъ приходится поддерживать послѣднія часто во вредъ своимъ прямымъ интересомъ, — отсюда возникаетъ антагонизмъ между отдѣльными членами синдиката. Онъ устраняется или закрытіемъ или покупкою однихъ предпріятій другими. Въ результатѣ получается полное сліяніе всѣхъ предпріятій въ одно общее управленіе. Такого рода сліяніе называется трестомъ. Отдѣльный предприниматель теряетъ свою самостоятельность не только въ области сбыта, въ опредѣленіи размѣра производства, но и въ отношеніи внутренняго распорядка работъ. Трестъ сплошь и рядомъ закрываетъ невыгодно расположенныя или плохо оборудованныя предпріятія. Водочный трестъ въ С. Штатахъ закрылъ въ моментъ своего возникновенія 68 заводовъ изъ 80, оставивъ прежній размѣръ производства. Образованіе треста происходитъ путемъ передачи предпринимателемъ, входящимъ въ трестъ, своего предпріятія группѣ довѣренныхъ лицъ (trustee—повѣренный, опекунъ; trust—довѣріе, порученіе); взамѣнъ чего онъ получаетъ свидѣтельства, такъ наз. сертификаты треста, предоставляющіе право на дивидендъ и на опредѣленную часть капитала въ случаѣ ликвидаціи. Право управленія дѣлами треста переходитъ въ руки довѣренныхъ. Различаютъ тресты *горизонтальные*, обнимающіе предпріятія одной и той же отрасли производства (керосиновый трестъ въ С. Штатахъ) и *вертикальные*. Это типъ объединенія смѣшанныхъ или комбинированныхъ предпріятій (стальной трестъ въ С. Штатахъ, объединившій подъ общимъ управленіемъ рудники, каменоугольныя копи, доменныя печи, плавильные заводы и пр.). Выгоды комбинированныхъ предпріятій таковы: а) экономія въ расходахъ (на покупкѣ, перевозкѣ сырья, на управленіи и т. д.); б) уничтоженіе доходовъ посредниковъ, ихъ доходы остаются въ одномъ предпріятіи; в) ослабленіе риска отъ колебанія цѣнъ при прохожденіи товара по стадіямъ производства. Металлургическое предпріятіе, имѣющее угольныя копи, гаранти-

руетъ себя отъ колебанія цѣнъ на уголь. Если оно имѣетъ свои транспортныя суда, то ему не страшны колебанія цѣнъ на перевозку.

Всѣ разсмотрѣнные нами виды соединеній предпринимателей отличаются другъ отъ друга не существомъ, а степенью монополизаціи рынка. Въ трестахъ нужно видѣть высшую ступень объединенія предпріятій. Выше при классификаціи формы соединеній предпринимателей, мы упомянули о *рингахъ и корнерахъ*. Это соглашенія торговцевъ, носящія временный характеръ, для спекулятивнаго повышенія цѣнъ на тѣ и другіе товары.

Синдикаты предпринимателей, стремясь къ достиженію монопольнаго положенія на рынкѣ, примѣняютъ особые способы борьбы съ предпріятіями, стоящими внѣ синдиката. Однимъ изъ наиболѣе распространенныхъ способовъ является *раіонированье* цѣнъ, т. е. установленіе разныхъ цѣнъ на издѣлія въ зависимости отъ раіона. Въ тѣхъ мѣстахъ, гдѣ приходится конкурировать съ внѣсиндикатскими фирмами, цѣны устанавливаются на болѣе низкомъ уровнѣ сравнительно съ тѣмъ раіономъ, гдѣ синдикатъ безраздѣльно господствуетъ. При такихъ условіяхъ внѣсиндикатская фирма, не располагая финансовой мощью синдиката, или разоряется въ непосильной конкуренціи или примыкаетъ къ синдикату. Иногда борьба съ внѣсиндикатскими конкурентами ведется при помощи *матеріальнаго бойкота*. Синдикатъ, захватившій въ свои руки сырье или полуфабрикаты, отказываетъ въ снабженіи этими матеріалами внѣсиндикатскія фирмы. Въ болѣе мягкой формѣ этотъ способъ выражается въ томъ, что синдикаты ставятъ для своихъ конкурентовъ менѣе выгодныя условія въ снабженіи ихъ нужными матеріалами. Синдикаты, устраняя на внутреннемъ рынкѣ свободную конкуренцію и повышая такимъ путемъ цѣны на свои издѣлія, всячески поощряютъ вывозъ своихъ издѣлій на иностранные рынки. Для этой цѣли они сбываютъ за границей свои издѣлія по пониженнымъ цѣнамъ. Синдикаты могутъ это дѣлать, потому что, пользуясь монопольнымъ положеніемъ, они продаютъ тѣ же товары на внутреннемъ рынкѣ по высокимъ цѣнамъ. Для поощренія вывоза за-границу синдикаты выдаютъ своимъ членамъ преміи; связанные съ этимъ расходы покрываются путемъ раскладки между всѣми членами. Отсюда и понятно, почему германскіе прокатные заводы сбывали за границу желѣзные рельсы по цѣнамъ вдвое болѣе низкимъ, сравнительно съ цѣнами на внутреннемъ рынкѣ. Рейнско-Вестфальскій угольный синдикатъ сбывалъ каменный уголь на внутреннемъ рынкѣ по болѣе высокимъ цѣнамъ, чѣмъ на иностранныхъ рынкахъ. Политика вывозныхъ премій содѣйствуетъ расширенію производства, безъ увеличенія предложенія на внутреннемъ рынкѣ. Для того, чтобы скрыть отъ глазъ общества размѣръ прибыли, получаемой участниками треста, тресты нерѣдко прибѣгаютъ къ *разводненію капитала*. Сущность этого пріема заключается въ томъ, что сумма выпускаемыхъ трестомъ свидѣтельствъ или акцій во много разъ превышаетъ реальную, дѣйствительную стоимость предпріятія. Общее количество «воды» при образованіи стальнаго треста въ С. Штатахъ, достигало нѣсколькихъ сотъ милліоновъ руб. Чѣмъ больше капиталъ, тѣмъ ниже процентъ, получаемый въ видѣ дивиденда. При капиталѣ въ 5 мил. рублей

дивидендъ въ $2^1/_2$ мил. составляетъ $50^0/_0$, а при капиталѣ въ 25 мил. только $10^0/_0$.

Какія условія благопріятствуютъ соединенію предпринимателей въ синдикаты и тресты? Синдицированье промышленности есть проявленіе закона концентраціи производства. Появленіе крупныхъ предпріятій и сокращеніе ихъ числа облегчаетъ возможность соглашенія. Въ современномъ хозяйствѣ наблюдается быстрый ростъ основного (фиксированнаго) капитала, т. е., капитала, вложеннаго въ зданія, машины и т. д. Это обстоятельство дѣлаетъ крайне труднымъ и даже невозможнымъ быстрое перемѣщеніе капитала изъ одного предпріятія въ другое. Новѣйшія спеціализированныя машины и предназначенныя для какого—нибудь производства зданія не могутъ быть приспособлены безъ значительныхъ потерь для какихъ-либо другихъ цѣлей. Въ случаѣ прекращенія производства убытки достигаютъ милліоновъ руб. и даже десятковъ милліоновъ руб. Естественно, что такого рода крупныя предпріятія, повинуясь инстинкту самосохраненія, стремятся устранить гибельную для нихъ конкуренцію взаимнымъ соглашеніемъ и объединеніемъ. Образовать синдикатъ легче тѣмъ предпріятіямъ, которыя выдѣлываютъ массовой продуктъ по одному типу. Предпріятія, изготовляющія предметы въ небольшомъ количествѣ и притомъ, предметы, отличающіеся индивидуальными особенностями, не охотно вступаютъ въ синдикатъ. Наличность въ той или иной отрасли производства акцизнаго обложенія представляетъ собою факторъ, благопріятствующій возникновенію синдикатовъ. Акцизное обложеніе, ведя точную статистику сбыта, облегчаетъ учетъ производства, ослабляетъ взаимное недовѣріе среди предпринимателей. Нѣкоторые экономисты въ покровительственныхъ пошлинахъ видятъ одно изъ главныхъ условій, способствующихъ объединенію предпринимателей. «Покровительственный таможенный тарифъ—создатель всѣхъ трестовъ». Протекціонная система, охраняя отечественную промышленность отъ иностранной конкуренціи, облегчаетъ для предпринимателей достиженіе монопольнаго положенія на внутреннемъ рынкѣ. При отсутствіи покровительственныхъ пошлинъ возникновеніе соглашеній затрудняется, такъ какъ приходится считаться съ конкуренціей не только отечественной, но и иностранныхъ предпринимателей. Синдицированье промышленности шло болѣе быстрымъ темпомъ въ протекціонистскихъ странахъ (С. Штаты, Германія, Россія, Австрія).

Какія выгоды несетъ синдицированье промышленности? Экономическія выгоды синдиката и треста сводятся къ большей возможности сбереженій на издержкахъ производства. Блестящимъ примѣромъ сокращенія издержекъ является устройство американскимъ керосиннымъ трестомъ нефтепроводовъ, проложенныхъ на протяженіи тысячи верстъ для передачи нефти изъ мѣстъ добычи въ мѣста потребленія. Трестъ, достигнувъ монополіи на рынкѣ, не нуждается въ рекламѣ, можетъ сократить расходы на торговыхъ посредниковъ. Закрытіе плохо оборудованныхъ заводовъ также составляетъ плюсъ этой формы предпріятій. Путемъ соотвѣтствующаго географическаго распредѣленія фабрикъ трестъ дѣлаетъ сбереженія на перевозкѣ товаровъ. Наконецъ, къ числу выгодъ нужно отнести еще возмож-

ность распространенія на всѣ предпріятія усовершенствованій, достигнутыхъ на одномъ изъ нихъ. Въ пользу трестовъ приводятъ еще то соображеніе, что они устанавливаютъ равновѣсіе между производствомъ и потребленіемъ. Благодаря этому, они предотвращаютъ кризисы и обезпечиваютъ устойчивость цѣнъ. По поводу послѣдняго довода можно сказать, что едва ли тресты и синдикаты въ состояніи устранить кризисы на томъ простомъ основаніи, что до сихъ поръ самымъ крупнымъ трестамъ не удалось захватить въ свои руки мірового производства въ какой-либо отрасли промышленности, слѣдовательно, не въ ихъ полной власти приспособленіе производства къ потребленію. Острый кризисъ въ С. Штатахъ въ 1907 г., не смотря на то, что здѣсь тресты получили наиболѣе мощное развитіе, подтверждаютъ справедливость высказаннаго нами сомнѣнія.

Синдикаты, а тѣмъ болѣе тресты обладаютъ всѣми экономическими выгодами крупнаго производства, но вопросъ, пойдутъ ли эти выгоды на пользу всего общества или же только на пользу членовъ треста? Теоретически можно сказать одно, что трестъ, обладая монополіей въ производствѣ извѣстнаго товара, будетъ стремиться къ установленію такой цѣны, которая обезпечила бы ему наибольшую чистую прибыль на капиталъ. Серьезнымъ доводомъ противъ трестовъ служитъ власть ихъ надъ рабочими. Пока существуетъ конкуренція въ средѣ предпринимателей, рабочіе могутъ улучшать свое положеніе, пользуясь въ извѣстной мѣрѣ борьбой интересовъ многихъ предпринимателей. Тамъ, гдѣ на лицо одинъ работодатель —трестъ, рабочіе не имѣютъ выбора и должны принимать условія, диктуемыя трестомъ. Тресты, благодаря практикуемой ими системѣ подкуповъ прессы, политическихъ дѣятелей, добиваются громаднаго политическаго вліянія въ странѣ. Примѣръ С. Штатовъ показываетъ, что тресты обладаютъ такимъ могуществомъ, что съ ними не въ силахъ справиться и государственная власть (неуспѣхъ борьбы съ трестами въ названной странѣ).

Въ виду высказанныхъ соображеній необходимо дѣятельность трестовъ и синдикатовъ поставить подъ строгій контроль общества и государства. Нужно не пресѣкать и запрещать возникновеніе синдикатовъ и трестовъ, а регулировать ихъ дѣятельность. Они—естественный продуктъ капиталистическаго развитія, поэтому система запрещеній безцѣльна. Среди мѣръ контроля и надзора за трестами можно указать на требованіе несмѣняемости въ теченіе извѣстнаго срока главныхъ отвѣтственыхъ бухгалтеровъ, намѣчаемыхъ правленіями синдикатовъ, но утверждаемыхъ правительствомъ, а равно и на опубликованіе періодическихъ подробныхъ отчетовъ. Въ качествѣ противовѣса экономическому вліянію синдикатовъ и трестовъ необходимо выдвинуть организацію рабочихъ союзовъ, кооперативовъ, государственныхъ и общественныхъ предпріятій. Необходимо и потребителямъ объединиться для защиты интересовъ въ борьбѣ съ объединенными предпринимателями. Въ борьбѣ съ синдикатами и трестами можетъ быть иногда полезно пониженіе таможенныхъ пошлинъ.

Ученіе объ обмѣнѣ.

Происхожденіе и формы обмѣна. Рынокъ. Цѣнность и цѣна.

Пособія. *С. Булгаковъ*. О рынкахъ при капиталистическомъ производствѣ 1897. *Рикардо*. Сочиненія пер. Зибера 1882. *Дж. Ст. Миллъ*. Основанія политической экономіи. 1897. *Марксъ*. Капиталъ т. I и III. *Бемъ-Баверкъ*. Основы теоріи цѣнности 1904. *Его-же*. Теорія Карла Маркса и ея критика. Пер. подъ ред. Георгіевскаго 1897. *Менгеръ*. Основы полит. экономіи. Пер. подъ ред. Орженцкаго 1903. *Франкъ*. Трудовая теорія цѣнности Маркса 1900. *Мануиловъ*. Понятіе цѣнности по ученію экономистовъ классической школы 1901. *Билимовичъ*. Къ вопросу о расцѣнкѣ хозяйственныхъ благъ 1914. *Шапошниковъ*. Теорія цѣнности и распредѣленія 1912.

Современное народное хозяйство покоится на раздѣленіи труда и занятій. Каждое отдѣльное хозяйство производитъ не всѣ тѣ продукты, въ которыхъ оно нуждается, а только нѣкоторые, иногда одинъ видъ продуктовъ, и даже одну его часть. Посвящая себя какому-нибудь одному занятію, человѣкъ изготовляетъ значительно большее количество продуктовъ, чѣмъ нужно ему. Эти излишки онъ уступаетъ другимъ лицамъ, нуждающимся въ нихъ, получая въ свою очередь отъ нихъ необходимые ему самому продукты. Перемѣщеніе хозяйственныхъ благъ изъ однихъ хозяйствъ въ другія называется *обмѣномъ*. Каждый отдѣльный случай полученія одного блага взамѣнъ другого мы называемъ *мѣновой сдѣлкой*. Цѣлью обмѣна съ народно-хозяйственной точки зрѣнія является перемѣщеніе хозяйственныхъ благъ отъ производителя къ потребителю. Для появленія обмѣна необходимо отдѣленіе потребленія отъ производства. Тамъ, гдѣ производство и потребленіе продукта совершается въ одномъ хозяйствѣ не существуетъ обмѣна (замкнутое домашнее хозяйство). Чѣмъ болѣе длиненъ тотъ путь, который отдѣляетъ потребителя отъ производителя, тѣмъ шире и оживленѣе обмѣнъ. Современное хозяйство всецѣло построено на обмѣнѣ; только въ рѣдкихъ случаяхъ продуктъ производится и потребляется въ одномъ хозяйствѣ (крестьянское трудовое хозяйство). Основная же масса товаровъ изготовляется на сторонняго потребителя, для сбыта. Происхожденіе обмѣна стоитъ въ связи съ раздѣленіемъ труда и занятій, и вытекающимъ отсюда отдѣленіемъ потребленія блага отъ его производства. Такъ какъ современное народное хозяйство покоится на институтѣ частной собственности, то перемѣщеніе хозяйственныхъ благъ изъ одного хозяйства въ другое совершается *возмездно*. Безвозмездный переходъ благъ представляетъ собой только исключеніе (напр. дареніе, наслѣдованіе, милостыня). Обмѣнъ, какъ возмездный переходъ хозяйственныхъ благъ, можетъ быть *внутреннимъ*, когда онъ совершается въ предѣлахъ даннаго государства, и *международнымъ*, когда выходитъ за предѣлы страны. Блага, производимыя въ одной странѣ, вывозятся въ другую для полученія благъ этой послѣдней. Россія вывозитъ въ Англію пшеницу въ обмѣнъ на машины, сукна. Обмѣнъ хозяйственныхъ благъ можетъ происходить непосредственно: лошадь обмѣнивается на корову, холстъ на хлѣбъ и т. п. Это

натуральная мѣна. Натуральная форма обмѣна господствовала на раннихъ ступеняхъ историческаго развитія, когда не было денегъ. Она встрѣчается и теперь среди дикихъ племенъ или же въ торговыхъ отношеніяхъ европейцевъ съ дикарями, напр. среди инородцевъ Сибири широко развита натуральная мѣна. Въ капиталистическомъ хозяйствѣ господствующей формой является *денежный* обмѣнъ: хозяйственное благо, произведенное для сбыта, обмѣнивается сначала на деньги, а послѣднія въ свою очередь обмѣниваются на требуемое благо. Здѣсь обмѣнъ выступаетъ въ общераспространенной формѣ *купли-продажи*.

Обмѣнъ предполагаетъ наличность мѣста, на которомъ могли бы встрѣчаться покупатели и продавцы. Мѣсто, гдѣ сосредоточивается обмѣнъ, называется рынкомъ. Въ тѣсномъ смыслѣ слова подъ рынкомъ понимается мѣсто, гдѣ совершается покупка и продажа хозяйственныхъ благъ. Въ широкомъ смыслѣ слова, подъ рынкомъ понимаютъ совокупность условій, опредѣляющихъ размѣры сбыта товаровъ. Въ такомъ смыслѣ говорятъ о хлѣбномъ рынкѣ, лѣсномъ, бумажномъ и пр. Рынки могутъ быть разныхъ видовъ. *По мѣсту* различаютъ рынки уѣздные, городскіе, народные и міровые; *по роду товаровъ*—хлѣбный рынокъ, сахарный, денежный, рынокъ труда; *по степени организованности*—базары, ярмарки, биржи.

Чѣмъ сложнѣе и шире становится хозяйственный обмѣнъ, тѣмъ большее значеніе пріобрѣтаютъ рынки. Погоня за рынками и борьба изъ-за нихъ составляетъ характерную черту новѣйшаго времени. Рынокъ—это узелъ, гдѣ сплетаются нити современной хозяйственной жизни.

На чемъ же основано значеніе рынка въ современномъ народномъ хозяйствѣ? На рынкѣ устанавливаются цѣны товаровъ. Въ зависимости отъ уровня рыночныхъ цѣнъ измѣняются доходы отдѣльныхъ общественныхъ классовъ. Требованія рынка оказываютъ вліяніе на производство. Производитель не имѣетъ непосредственныхъ сношеній съ потребителемъ. Размѣръ и направленіе производства устанавливаются имъ на основѣ тѣхъ указаній, какія даетъ рыночный механизмъ. Рынокъ, учитывая потребности общества, опредѣляетъ, какихъ товаровъ произведено много, какихъ мало. Повышеніе цѣнъ указываетъ, что товаровъ произведено мало, и наоборотъ пониженіе цѣнъ говоритъ о томъ, что ихъ произведено много. Это колебаніе цѣнъ служитъ показателемъ того, въ какихъ размѣрахъ нужно вести то или другое производство. Такимъ образомъ, въ современномъ народномъ хозяйствѣ при посредствѣ рыночнаго механизма устанавливается извѣстное соотвѣтствіе между производствомъ и потребленіемъ.

Способность одного хозяйственнаго блага обмѣниваться на другое называется *мѣновой цѣнностью*. Мѣновая цѣнность—признаваемое человѣкомъ значеніе предмета для пріобрѣтенія путемъ обмѣна другихъ предметовъ. Подъ цѣнностью вообще нужно понимать наше сужденіе о значеніи того или другого блага. Если благо способно удовлетворять нашей потребности, то говорятъ, что оно обладаетъ *потребительной* цѣнностью. Если кромѣ того оно можетъ слу-

жить предметомъ обмѣна, то говорятъ, что оно имѣетъ *мѣновую* цѣнность. Въ основѣ мѣновой цѣнности всегда лежитъ потребительная цѣнность: предметъ, непригодный для удовлетворенія нашихъ потребностей, не можетъ обладать и мѣновой цѣнностью; съ другой стороны, блага, обладающія высокой потребительной цѣнностью, могутъ не имѣть мѣновой цѣнности, напр. воздухъ, свѣтъ, иногда вода и пр.

Цѣна—это денежное выраженіе мѣновой цѣнности блага. Въ развитомъ хозяйствѣ въ качествѣ всеобщаго эквивалента при обмѣнѣ употребляются деньги, поэтому цѣной является то количество денегъ, которое дается за извѣстное хозяйственное благо. Цѣны устанавливаются на рынкѣ, гдѣ встрѣчаются съ одной стороны тѣ, кто желаетъ пріобрѣсти извѣстный товаръ, предъявляя на него *спросъ*, а съ другой стороны тѣ, кто желаетъ продать благо, т. е. создающіе *предложеніе* его. Первые стремятся къ тому, чтобы купить нужный товаръ дешевле, вторые хотятъ продать его дороже. По какой цѣнѣ будетъ проданъ данный товаръ, это зависитъ отъ ряда условій, разсмотрѣніемъ которыхъ мы и займемся. Цѣны на рынкѣ иначе складываются при свободной конкуренціи, иначе при несвободной. Цѣна при свободной конкуренціи устанавливается на томъ уровнѣ, при которомъ достигается *равновѣсіе* спроса и предложенія. Подъ спросомъ понимается то количество товаровъ, которое желаютъ и могутъ купить на рынкѣ, а подъ предложеніемъ—то количество, которое предлагаютъ и могутъ предложить на рынкѣ. Покупатели олицетворяютъ спросъ, продавцы—предложеніе. Если на рынкѣ имѣется какого-нибудь товара меньше, чѣмъ сколько его требуютъ покупатели, цѣна повышается до того уровня, при которомъ часть покупателей, обладающихъ меньшими покупательными средствами, отпадетъ и такимъ образомъ устанавливается равновѣсіе спроса и предложенія. Если предложеніе товаровъ на рынкѣ будетъ превышать спросъ на него, цѣна товара понизится: только при пониженіи цѣны можетъ быть достигнуто равновѣсіе спроса и предложенія. Благодаря пониженію цѣны, появятся новые покупатели, или старые покупатели увеличатъ свои покупки. Если происходитъ одновременное и равномѣрное увеличеніе спроса и предложенія, или наоборотъ, такое же уменьшеніе, то цѣна товара остается безъ измѣненія. Какъ видимъ, цѣны товаровъ измѣняются только въ случаѣ нарушенія равновѣсія между спросомъ и предложеніемъ. Установленіемъ новаго уровня цѣны это равновѣсіе возстанавливается. Для выясненія вопроса представимъ таблицу, изображающую измѣненіе цѣны на пудъ сахара въ руб. и соотвѣтствующее измѣненіе спроса и предложенія.

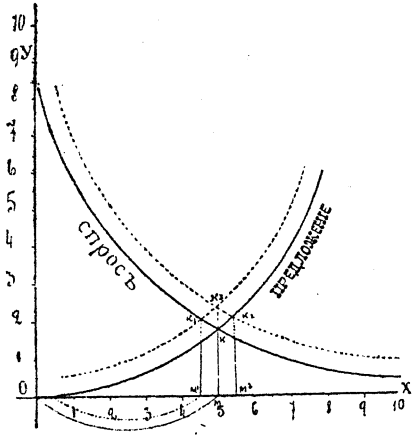
цѣна	спросъ	предложеніе
8	900	1100
7	940	1050
6	1000	1000
5	1100	900
4	1250	750

Пробѣгая эти ряды, цифръ мы видимъ, что съ паденіемъ цѣны спросъ повышается, а предложеніе понижается; на уровнѣ 6 руб,

спросъ и предложеніе приходятъ въ равновѣсіе. Это и будетъ та цѣна, на которой установится равновѣсіе спроса и предложенія. Цѣна не можетъ долгое время стоять выше 6 руб., потому что тогда предложеніе будетъ превышать спросъ, что вызоветъ пониженіе цѣны. Напр., если бы цѣна установилась на 8 руб. предложеніе (1100) превысило бы спросъ (900) на 200. Желающіе продать указанный излишекъ смогли бы это сдѣлать, только понижая цѣну; ихъ конкуренція будетъ гнать цѣны внизъ. Съ другой стороны, если бы цѣна равнялась 4 р., тогда спросъ (1250) превышалъ бы предложеніе (750) на 500; предъявляющіе этотъ излишній спросъ могли бы получить продуктъ только путемъ повышенія цѣнъ, поэтому ихъ конкуренція вызвала бы движеніе цѣны вверхъ.

Зависимость цѣны отъ спроса и предложенія привела экономистовъ къ установленію такого общаго положенія: *цѣна товара измѣняется прямо пропорціонально спросу и обратно пропорціонально предложенію*. Это положеніе было названо закономъ спроса и предложенія. Чѣмъ больше спросъ при неизмѣнности предложенія, тѣмъ выше цѣна, и наоборотъ, чѣмъ меньше спросъ при томъ же условіи, тѣмъ ниже цѣна. Въ отношеніи предложенія наблюдается обратная пропорціональность: чѣмъ больше предложеніе при неизмѣнности спроса, тѣмъ ниже цѣна. Зависимость между цѣной съ одной стороны, и отношеніемъ спроса и предложенія съ другой, можно иллюстрировать графически.

Діаграмма 1.



Откладываемъ по горизонтальной линіи цѣну товара (въ любой единицѣ, положимъ 1 руб., 2 р., 3 р. и т. д.), по вертикальной,—количество товара, которое можетъ быть куплено и продано по данной цѣнѣ (т. е. размѣръ спроса и предложенія). Одна кривая изображаетъ предложеніе, другая—спросъ. Предложеніе товара на рынкѣ возрастаетъ по мѣрѣ повышенія цѣны на него, наоборотъ спросъ падаетъ. Если бы опредѣленный товаръ раздавался даромъ, то спросъ

на него былъ бы почти безграниченъ: при цѣнѣ товара, равной нулю, кривая спроса уходитъ въ безконечность. Установленіе цѣны на товаръ и затѣмъ дальнѣйшее ея повышеніе будетъ сжимать спросъ: при цѣнѣ въ 2, 3 руб. и болѣе кривая спроса падаетъ. Дальнѣйшее повышеніе цѣны можетъ въ иныхъ случаяхъ совершенно пріостановить спросъ. Когда цѣна блага доступна широкимъ массамъ, спросъ возрастаетъ очень быстро, такъ какъ вообще бѣдныхъ людей значительно больше, чѣмъ богатыхъ. Не большее пониженіе въ цѣнѣ товаровъ создаетъ новые круги потребленія. Кривая предложенія имѣетъ обратное направленіе: при цѣнѣ товара равной нулю никто не станетъ предлагать на рынкѣ товара. Установленіе и повышеніе цѣны будетъ усиливать предложеніе: Чѣмъ выше цѣна, тѣмъ больше предложеніе. Если тотъ или иной товаръ можетъ быть произведенъ въ любомъ количествѣ, кривая при повышеніи цѣнъ будетъ плавно подыматься вверхъ; если наоборотъ, это товаръ несвободно воспроизводимый, то кривая можетъ принять параллельное направленіе, что будетъ означать неизмѣнность предложенія или даже станетъ падать, когда на рынкѣ начнетъ сокращаться запасъ нужнаго продукта (сокращеніе предложенія сахара во время нынѣшней войны, несмотря на ростъ цѣнъ). Приведенная діаграмма показываетъ, на какомъ уровнѣ установится равновѣсіе предложенія и спроса. Если цѣна будетъ равна отрѣзку ОМ, равновѣсіе спроса и предложенія установится въ точкѣ *К* и количество продажнаго товара будетъ равно перпендикуляру *МК*. Предположимъ, спросъ не измѣнился, а увеличилось предложеніе, тогда равновѣсіе спроса и предложенія установится въ точкѣ пересѣченья *К1*, цѣна понизится (*ОМ1*). Если предложеніе останется безъ измѣненія, а спросъ усилится, тогда произойдетъ пересѣченіе кривыхъ въ точкѣ *К2*, цѣна повысится (*ОМ2*). При одновременномъ и одинаково интенсивномъ увеличеніи спроса и предложенія, равновѣсіе установится въ точкѣ *К3*, цѣна же останется безъ измѣненія (*ОМ*). Кривая спроса и предложенія имѣетъ разное направленіе въ зависимости отъ характера потребности, удовлетворяемой даннымъ благомъ. Кривая, изображающая спросъ на предметы роскоши, будетъ иная, чѣмъ кривая, изображающая спросъ на предметъ первой необходимости. Если дѣло идетъ о хлѣбѣ, дровахъ и пр., то самое значительное повышеніе цѣны не можетъ пріостановить полностью спроса. Кривая на извѣстномъ уровнѣ превращается въ параллельную. Бываютъ предметы, спросъ на которые по существу ограниченъ для каждаго отдѣльнаго лица, напр. очки для близорукаго, костыли для хромого. Если близорукій имѣетъ одну, двѣ пары очковъ, то тѣ и другія измѣненія цѣнъ на очки уже не могутъ усилить или сократить его спросъ.

Спросъ и предложеніе взаимно обусловленныя явленія: какъ цѣна зависитъ отъ спроса и предложенія (чѣмъ больше спросъ, тѣмъ выше цѣна и обратно), такъ въ свою очередь цѣна вліяетъ на спросъ и предложеніе. Въ прежнее время экономисты любили объяснять колебанія цѣнъ простой ссылкой на законъ спроса и предложенія, безъ дальнѣйшихъ поясненій того, что слѣдуетъ понимать подъ этой сакраментальной формулой. Одинъ критикъ по поводу такихъ изслѣдователей остроумно сказалъ: «если вы хотите имѣть первокласс-

снаго экономиста, купите попугая и выучите его говорить—спросъ и предложеніе въ отвѣтъ на всякій заданный ему вопросъ. Что опредѣляетъ заработную плату? Спросъ и предложеніе. Что опредѣляетъ распредѣленіе? Спросъ и предложеніе. Въ томъ и другомъ случаѣ отвѣтъ правиленъ, но по существу онъ не даетъ объясненія». Необходимо указать силы, опредѣляющія спросъ и предложеніе.

Прежде всего слѣдуетъ выяснить, отъ чего зависитъ сила спроса и предложенія? О силѣ спроса можно судить по двумъ внѣшнимъ признакамъ: 1) по *количеству* спрашиваемыхъ продуктовъ, 2) по *числу* лицъ, спрашивающихъ эти продукты. На двухъ рынкахъ предъявляется спросъ на одно и то же количество продуктовъ, предложеніе здѣсь и тамъ одинаковое. На одномъ рынкѣ этотъ продуктъ спрашивается небольшимъ числомъ покупателей, на другомъ—значительнымъ. Въ послѣднемъ случаѣ конкуренція между покупателями будетъ сильнѣе, а потому и рыночная цѣна будетъ выше. О силѣ предложенія можно судить по тѣмъ же двумъ признакамъ: 1) по количеству предлагаемыхъ продуктовъ и 2) по числу лицъ, предлагающихъ эти продукты. При одинаковомъ спросѣ и предложеніи цѣны будутъ болѣе низки на томъ рынкѣ, гдѣ выступитъ большее число продавцевъ. Сила спроса существенно зависитъ отъ степени настоятельности потребности, удовлетворяемой даннымъ продуктомъ. Если мы имѣемъ дѣло съ предметомъ первой необходимости, отказъ отъ его потребленія можетъ вызвать болѣзнь и даже смерть, естественно потребитель будетъ напрягать всѣ свои денежныя средства лишь бы не остаться безъ продукта. Поэтому при измѣненіи предложенія такихъ продуктовъ и при неизмѣнности спроса цѣны повышаются. Примѣры такого чрезмѣрнаго повышенія цѣнъ на продукты первой необходимости у всѣхъ на глазахъ въ наше военное время, напр. цѣны на сахаръ, керосинъ, на уголь, дрова и т. д. Цѣны на предметы роскоши не могутъ подвергаться такимъ рѣзкимъ колебаніямъ, потому что легко отказаться отъ потребленія этихъ продуктовъ. Различіе потребностей съ точки зрѣнія ихъ насыщаемости оказываетъ свое вліяніе на спросъ. Есть потребности быстро насыщаемыя: одинъ экземпляръ блага вполнѣ удовлетворяетъ наши потребности (очки для близорукаго, костыли для хромого); другія потребности подлежатъ постепенному насыщенію, напр. потребность въ одеждѣ. Отъ большей или меньшей степени насыщаемости нашихъ потребностей зависитъ эластичность спроса.

Цѣна, которую согласны дать покупатели, находится въ зависимости отъ ихъ покупательныхъ средствъ. Тотъ, кто располагаетъ болѣе значительнымъ бюджетомъ, менѣе чувствителенъ къ колебаніямъ цѣны; наоборотъ люди съ малыми средствами чутко реагируютъ на всякое измѣненіе цѣнъ. Хозяйствующій субъектъ распредѣляетъ покупательныя средства на рядъ спеціальныхъ фондовъ, предназначенныхъ на пріобрѣтеніе тѣхъ и другихъ благъ. Каждый такой фондъ можетъ мѣняться въ своей величинѣ въ зависимости отъ большихъ или меньшихъ расходовъ на покупку другихъ товаровъ. Сбереженія въ ежемѣсячныхъ расходахъ на пищу могутъ пойти на покупку какого-либо предмета изъ обстановки. Эта зависимость отдѣльныхъ частей нашего бюджета создаетъ взаимную связанность товар-

ныхъ цѣнъ. Измѣненіе цѣны одного товара отражается на цѣнахъ остальныхъ. Современная дороговизна служитъ прекрасной иллюстраціей взаимной обусловленности цѣнъ.

Что касается обстоятельствъ, вліяющихъ на силу предложенія, то здѣсь главное мѣсто принадлежитъ *издержкамъ производства*. Издержки производства, вліяющія на уровень цѣнъ, слагаются изъ нѣсколькихъ элементовъ. Однимъ изъ такихъ элементовъ является *заработная плата*, вторымъ—*прибыль* капиталиста, вложившаго въ дѣло свой капиталъ и наконецъ, рента или доходъ землевладѣльца, получаемый имъ съ предпринимателя за сырье. Продолжительность процесса производства неодинакова въ отдѣльныхъ промыслахъ, капиталъ обращается въ одномъ промыслѣ быстрѣе, въ другомъ медленнѣе. Тамъ, гдѣ капиталъ обращается медленно, уровень прибыли долженъ быть выше при прочихъ равныхъ условіяхъ. Допустимъ, на производство двухъ товаровъ затрачиваются одинаковые капиталы, но производство одного изъ нихъ требуетъ вдвое больше времени, понятно, что въ издержки производства этого товара должна войти вдвое высшая прибыль. Иначе никто не станетъ вкладывать капитала въ производство съ болѣе медленнымъ обращеніемъ капитала. Среди составныхъ элементовъ издержекъ производства сильнѣе всего отражаются на цѣнахъ измѣненія затраты труда. Поэтому справедливо считаютъ трудъ важнѣйшимъ факторомъ, вліяющимъ на уровень цѣнъ. Въ издержкахъ производства предприниматель видитъ низшій предѣлъ цѣны. Никто не станетъ работать въ убытокъ. Средняя величина издержекъ производства, т. е. тѣ издержки, которыя несетъ большинство предпринимателей при изготовленіи этого товара, составляютъ, по мнѣнію Рикардо, *естественную* или *необходимую цѣну* товара. Та же цѣна, которая устанавливается какъ результатъ спроса и предложенія, называется *рыночной*. Если подъ вліяніемъ усиливающагося спроса рыночная цѣна поднимается выше издержекъ производства, производство становится особо выгоднымъ, поэтому оно расширяется. Въ результатѣ предложеніе увеличивается и цѣна понижается до уровня издержекъ. Если рыночная цѣна упадетъ ниже естественной, то тѣ производители, которые работаютъ съ наибольшими расходами, не въ состояніи продолжать производство. Вслѣдствіе этого предложеніе товара сокращается и цѣна товара повышается.

Законъ рыночныхъ цѣнъ проявляется не въ одинаковой мѣрѣ въ зависимости отъ рода товаровъ. Есть товары *свободно воспроизводимые*. Количество ихъ можетъ быть увеличено въ любой моментъ *безъ повышенія обычныхъ издержекъ производства*. Рыночная цѣна такого рода товаровъ болѣе всего приближается къ естественной цѣнѣ. Къ этой группѣ товаровъ относится большинство издѣлій фабрично-заводской промышленности. Ко второй группѣ принадлежатъ тѣ товары, количество которыхъ хотя и можетъ быть увеличено, но не иначе, какъ *съ повышеніемъ* прежнихъ издержекъ производства и притомъ только черезъ извѣстный періодъ времени (большинство сельско-хозяйственныхъ продуктовъ). Отклоненія рыночной цѣны товаровъ этой группы отъ естественной носятъ болѣе значительные размѣры. Если въ данной странѣ усиливается спросъ на хлѣбъ и слѣ-

довательно повышается его цѣна, то сельскіе хозяева могутъ расширить свое производство, но только въ слѣдующемъ году и притомъ съ большими противъ прежняго издержками производства. Въ третью группу входятъ тѣ предметы, количество которыхъ не можетъ быть увеличено по желанію. Здѣсь рыночная цѣна не имѣетъ никакого отношенія къ издержкамъ производства. Она носитъ *монопольный* характеръ. Къ такого рода предметамъ относятся картины и статуи умершихъ художниковъ, старинныя рѣдкія книги, рукописи и пр. Періодически всѣ товары могутъ имѣть монопольную цѣну, если почему либо невозможно увеличить ихъ количество: хлѣбъ до новой жатвы, фрукты до новаго сбора, всякій другой товаръ, когда вслѣдствіе распутицы, разстройства желѣзнодорожнаго транспорта его нельзя доставить на рынокъ. Во всѣхъ такихъ случаяхъ рыночная цѣна товара можетъ высоко подниматься надъ издержками производства. Современная дѣйствительность даетъ рядъ примѣровъ того, какъ самые обыкновенные товары, какъ гвозди, керосинъ, кожа, сукно и пр. получаютъ характеръ монопольныхъ благъ. Разсматривая установленіе цѣнъ на рынкѣ при свободной конкуренціи, мы приходимъ къ выводу, что цѣна—сложное явленіе, зависимое отъ многихъ факторовъ, именно—отъ полезности товара, отъ полезности всѣхъ другихъ товаровъ, на которые покупатели расходуютъ свои средства, отъ величины покупательныхъ средствъ, отъ уровня заработной платы и прибыли, отъ продолжительности процесса производства. Далеко не всегда на рынкѣ господствуетъ свободная конкуренція. Въ новѣйшемъ народномъ хозяйствѣ мы наблюдаемъ цѣлый рядъ ограниченій рыночнаго обмѣна, создаваемыхъ частью государствомъ, а частью синдикатами и трестами. Эти стѣсненія иногда принимаютъ такіе размѣры, что свободная конкурренція на рынкѣ замѣняется *монополіей*. Подъ послѣдней понимается сосредоточеніе производства или сбыта извѣстныхъ товаровъ въ однѣхъ рукахъ. Между свободой конкуренціи и монополіей—лежитъ рядъ переходныхъ формъ, выражающихся въ большихъ или меньшихъ ограниченіяхъ конкурренціи. Когда производство и сбытъ товара находится въ рукахъ монополиста, послѣдній стремится сбыть такое количество товара, которое обезпечило бы ему наибольшій чистый доходъ. Чистая выручка предпріятія зависитъ отъ двухъ факторовъ: отъ цѣны единицы товара и количества проданныхъ единицъ. Въ виду того, что цѣна повышается, когда уменьшается предложеніе, монополисту представляется иногда выгоднымъ сокращеніе предложенія. Собственникъ минеральнаго источника, обладающаго особыми лѣчебными свойствами, допустимъ, является монополистомъ на рынкѣ. Желая получить возможно большій доходъ отъ своего источника онъ рѣшаетъ назначить высокую цѣну за одну бутылку—10 руб. По такой цѣнѣ онъ продастъ всего 1000 бутылокъ, что дастъ дохода 10 тыс. руб. Понизивъ цѣну бутылки до 1 руб., онъ расширитъ значительно кругъ своихъ покупателей; ему удастся продать 100.000 бут., что дастъ уже валового дохода 100.000 руб. Такое быстрое расширеніе сбыта можетъ побудить его сдѣлать еще дальнѣйшее пониженіе цѣны—скажемъ до 10 коп. за бутылку. Такъ какъ число больныхъ ограничено, то сбытъ минеральной воды хотя и увеличится, но поло-

жимъ не болѣе, чѣмъ въ два раза (200.000 бут.); въ результатѣ нашъ монополистъ получитъ всего 20.000 руб. дохода. Понятно, онъ поспѣшитъ поднять цѣну бутылки до такого размѣра, какой будетъ обезпечивать ему самый высокій доходъ (въ данномъ примѣрѣ до 1 руб.). Если минеральный источникъ будетъ давать большее количество воды, монополистъ не будетъ выпускать ее на рынокъ сверхъ 100 тыс. бутылокъ. Такой способъ использованія блага хорошо извѣстенъ практикѣ какъ добраго стараго времени, такъ и новаго. Остъ-индская компанія въ годы крупныхъ урожаевъ кореньевъ—цѣннаго товара въ то время, нерѣдко сжигала часть ихъ, чтобы съ большей выгодой продать остальное. Современные синдикаты и тресты выпускаютъ на внутренній рынокъ ограниченное количество товаровъ, сбывая излишки за-границу по пониженнымъ цѣнамъ, руководствуясь тѣмъ же соображеніемъ. Приведенные примѣры показываютъ во-первыхъ, что цѣна на монопольныя блага не тяготѣетъ къ издержкамъ производства; во-вторыхъ, что сплошь и рядомъ интересы монополиста стоятъ въ противорѣчіи съ интересами потребителя.

Какъ возникаютъ монополіи въ народномъ хозяйствѣ? Существуютъ монополіи, основанныя на *законѣ* (авторское право, патенты, почта, телеграфъ и пр.), *естественныя* монополіи (монополія нефти, лѣчебныхъ источниковъ и т. д.) и наконецъ, *капиталистическія* монополіи, устанавливаемыя трестами и синдикатами. Въ цѣляхъ защиты интересовъ потребителя иногда прибѣгаютъ къ установленію *таксъ*. Такса—это нормированная правительственными или общественными органами цѣна блага или услуги. Въ современномъ народномъ хозяйствѣ таксы примѣняются сравнительно рѣдко, чаще въ области услугъ, рѣже въ области товаровъ, напр. извозщичья такса, почтовыя таксы, буфетныя таксы и т. д. Установленіе такой таксы, которая удовлетворяла бы интересы потребителя и производителя, крайне трудное дѣло. Если такса будетъ значительно превышать издержки производства, то она приметъ характеръ монопольной цѣны. Въ случаѣ же она будетъ ниже издержекъ производства, то ее не будутъ соблюдать, или потребители не найдутъ на рынкѣ нужныхъ имъ продуктовъ. Удачно выработанная такса имѣетъ ту выгодную сторону, что вноситъ извѣстную ясность и опредѣленность въ экономическія отношенія, избавляетъ потребителя отъ торга. Пониманіе удобства фиксированной цѣны находитъ свое выраженіе въ живой дѣятельности въ установленныхъ предпринимателями—«цѣнахъ безъ запроса».

Въ мѣновомъ оборотѣ объектомъ мѣны бываютъ не только товары, но и недвижимое имущество (дома, земля и пр.). Цѣна на недвижимое имущество устанавливаются подъ вліяніемъ нѣкоторыхъ другихъ факторовъ. Издержки производства здѣсь не играютъ особой роли, онѣ даже могутъ вовсе отсутствовать (пустопорожнія земли). Главную роль здѣсь играетъ *доходность имущества*. Недвижимое имущество служитъ однимъ изъ способовъ помѣщенія свободныхъ капиталовъ. Капиталистъ строитъ домъ, пріобрѣтаетъ имѣніе для полученія дохода. Въ силу этого при опредѣленіи цѣны недвижимаго имущества онъ приравниваетъ его къ такому денежному капиталу, который могъ бы принести доходъ равный доходу отъ не-

движимой собственности. Допустимъ, денежный капиталъ при вѣрномъ помѣщеніи даетъ 6%, что составляетъ на 100 тыс. руб. шесть тысячъ руб. дохода въ годъ. Въ такомъ случаѣ домъ, приносящій дохода 6 тыс. руб., будетъ оцѣненъ въ 100 тыс. руб. или немного болѣе, если возможно разсчитывать на повышеніе въ ближайшемъ будущемъ его доходности. Если домъ станетъ давать доходъ въ 8 тыс. руб., его цѣна будетъ опредѣлена въ 125 тыс. руб. Предположимъ, что доходность имущества осталась неизмѣнной (6 тыс. руб.), но измѣнился средній процентъ съ денежнаго капитала: упалъ съ 6 до 5. Въ такомъ случаѣ капиталистъ шесть тыс. дохода можетъ получить только съ 120 тыс. руб., а не со 100 тыс. какъ раньше. Онъ согласится заплатить эти 120 тыс. руб. за домъ съ доходомъ въ 6 тыс. руб. Какъ видимъ, рыночная цѣна недвижимой собственности колеблется не только вслѣдствіе измѣненія ея доходности, но также и вслѣдствіе измѣненія средняго процента за пользованіе денежнымъ капиталомъ. Можно установить такую правильность: рыночная цѣна прямо пропорціональна доходности имущества и обратно средней нормѣ процента съ денежныхъ капиталовъ при вѣрномъ ихъ помѣщеніи.

Деньги.

Пособія: *Кауфманъ*. Кредитъ, знаки и денежное обращеніе. 1873. *Его-же*. Серебрянный рубль въ Россіи. 1910. *Миклашевскій*. Деньги. 1895. *Рыкачевъ*. Деньги и денежная власть. 1910. *Жуковскій*. Деньги и банки. 1906. *Мамоновъ и Ведлинъ*. Деньги. *Витверсъ*. Денежный рынокъ. 1914. *Бернацкій*. Вопросы денежнаго обращенія. 1911 студ. изд.

1. Понятіе денегъ. Функціи денегъ. Количество денегъ, необходимое странѣ. Цѣнность денегъ. Первобытные денежные матеріалы. Преимущество драгоцѣнныхъ металловъ. Монета и монетная единица.

Первоначальной формой обмѣна являлась натуральная мѣна: одинъ продуктъ обмѣнивался непосредственно на другой. Натуральная форма обмѣна отличалась многими неудобствами: во-первыхъ, трудно найти два лица, которыя желали бы обмѣнять взаимно принадлежащіе имъ блага; во-вторыхъ, чтобы эти блага были равной цѣнности. Съ какими затрудненіями соединилась натуральная мѣна, это прекрасно выясняетъ разсказъ англійскаго путешественника по Африкѣ Камерона. Ему нужно было достать лодку, въ обмѣнъ за лодку отъ него требовали слоновой кости, которой у него не было. «Мнѣ пришли сказать, что Могаммедъ Ибнъ Селибъ имѣетъ слоновую кость и нуждается въ матеріи; но такъ какъ, къ сожалѣнію, у меня не было ни того, ни другого, то это меня не устраивало. Но Ибнъ Герибъ, у котораго была матерія, нуждался въ проволокѣ, а у меня ея было много. И вотъ я далъ ему проволоку, отъ него получилъ матерію, которую передалъ Селибу; послѣдній далъ слоновую кость и

Камеронъ получилъ лодку. Изъ этого разсказа видно, какой кружный путь нужно было продѣлать для совершенія мѣновой сдѣлки. При наличности натуральнаго обмѣна люди скоро должны были замѣтить, что на рынкѣ встрѣчаются нѣкоторыя блага, пользующіяся большимъ спросомъ, и потому легко обмѣниваемыя. Эти всѣмъ нужныя блага были различны въ тѣхъ и другихъ странахъ. Представлялось болѣе удобнымъ обмѣнять сбываемое благо на этотъ ходкій предметъ и затѣмъ его въ свою очередь обмѣнять на искомое благо. Привычка, подражаніе обратили этотъ самый способный къ сбыту предметъ въ общеупотребительное средство обмѣна. Такимъ образомъ, появляется особый товаръ—посредникъ. Съ момента его появленія мы уже имѣемъ особый типъ денегъ, отличный отъ знакомаго намъ вида денегъ. У тѣхъ и другихъ народовъ эту роль посредника—товара въ обмѣнѣ выполняютъ разные предметы соотвѣтственно ихъ жизненнымъ обычаямъ или внѣшнимъ условіямъ: у кочевыхъ народовъ въ качествѣ такого посредника—товара являлся скотъ, у охотничьихъ—шкуры звѣрей, у приморскихъ народовъ—раковины.

При наличіи такого товара—посредника единый актъ мѣны разлагается на двѣ операціи. Благо, съ которымъ мы желаемъ разстаться, обмѣниваемъ на товаръ—посредникъ (деньги), чтобы затѣмъ въ обмѣнъ на послѣдній получить нужное намъ благо. Первая операція называется продажей, вторая—куплей. Натуральную мѣну можно изобразить такой формулой: товаръ обмѣнивается на товаръ (Т—Т), при разложеніи ее на куплю-продажу: товаръ—деньги—товаръ (Т—Д—Т). Такое разложеніе натуральной мѣны значительно облегчаетъ обмѣнъ. Прежде всего продажа и купля могутъ быть раздѣлены *по мѣсту совершенія*. При натуральномъ обмѣнѣ владѣльцы товаровъ вступаютъ въ непосредственное соприкосновеніе другъ съ другомъ. При наличіи денегъ продажа можетъ быть совершена въ одномъ мѣстѣ, а покупка нужнаго товара въ другомъ. Какъ продажу, такъ и покупку можно производить въ тѣхъ мѣстахъ, гдѣ это представляется наиболѣе выгоднымъ. Разложеніе натуральной мѣны при наличіи денегъ совершается не только въ пространствѣ, но и *во времени*. Продажа одного товара и покупка другого можетъ быть совершена въ разное время. Это даетъ возможность обмѣна и такихъ товаровъ, которые появляются на рынкѣ разновременно. Деньги служатъ *орудіемъ обмѣна* или средствомъ обращенія цѣнностей. Являясь всеобщимъ эквивалентомъ въ обмѣнѣ, деньги выполняютъ свою вторую функцію—*мѣрила цѣнности*. Цѣна всякаго товара выражается въ деньгахъ. Это значительно облегчаетъ процессъ обмѣна. Нѣтъ нужды знать мѣновыя отношенія, устанавливаемыя между однимъ товаромъ и множествомъ другихъ; положимъ, что за лошадь даютъ столько-то штукъ коровъ, овецъ, столько-то пудовъ зерна, столько-то аршинъ холста и т. д. Достаточно знать относительную цѣнность каждаго товара, выраженную въ деньгахъ, чтобы составить представленіе о мѣновомъ отношеніи всевозможныхъ товаровъ. При посредствѣ этого всеобщаго эквивалента товары какъ бы приводятся къ одному общему знаменателю: въ такомъ случаѣ скоро и легко можно опредѣлить относительную цѣнность самыхъ разнородныхъ товаровъ. Скажемъ, лошадь стоитъ 100 руб., корова 50 руб., овца—

10 р., пудъ хлѣба—1 р., очевидно, за одну лошадь нужно отдать двѣ коровы, десять овецъ, сто пудовъ хлѣба и т. д. За деньгами государство признаетъ право служить *законнымъ платежнымъ средствомъ*. При развитомъ обмѣнѣ возникаетъ множество срочныхъ платежей между отдѣльными членами хозяйства, а также между населеніемъ и государствомъ. Всѣ эти обязательства погашаются уплатой денегъ. Эту функцію деньги выполняютъ при взысканіи налоговъ, при уплатѣ аренды, выдачѣ заработной платы и т. д. Во всѣхъ такихъ случаяхъ деньги переходятъ отъ однихъ лицъ къ другимъ, какъ платежное средство. Деньги наконецъ являются *средствомъ сбереженія*. Въ натуральномъ хозяйствѣ накопленіе сбереженій было крайне трудно, такъ какъ запасы должны были сохраняться въ натурѣ, между тѣмъ всякій предметъ потребленія подверженъ въ большей или меньшей степени порчѣ; съ другой стороны, эти запасы требовали бы большихъ усилій и затратъ для своего сохраненія. Накопленіе такихъ запасовъ еще неудобно и въ томъ отношеніи, что заранѣе трудно опредѣлить, въ какомъ именно благѣ въ будущемъ появится особая нужда. Съ появленіемъ денегъ, которыя не подвергаются порчѣ, легко перемѣщаются и не требуютъ особыхъ усилій для сохраненія, накопленіе богатствъ значительно было облегчено.

Деньги служатъ орудіемъ обмѣна, поэтому казалось бы между количествомъ денегъ и суммой мѣновыхъ сдѣлокъ должно существовать извѣстное состношеніе. Мѣновая сдѣлка представляетъ равенство: на одной сторонѣ его находится товаръ, а на другой полученное или данное въ обмѣнъ количество денегъ.

10 ф. сах.=2 руб.
1 ар. сукна=5 р.
домъ=10 тыс. руб.

Въ итогѣ сложенія отдѣльныхъ покупокъ—продажъ мы получимъ всю сумму мѣновыхъ сдѣлокъ и равное ей количество денегъ. Если бы каждый рубль совершалъ одну покупку въ теченіе опредѣленнаго времени, то понятно для покупки товаровъ на сумму X рублей потребовалось бы столько же и денежныхъ знаковъ. Между тѣмъ, одинъ и тотъ же рубль, переходя изъ рукъ въ руки, участвуетъ въ нѣсколькихъ покупкахъ. Въ скольких именно, это зависитъ отъ *скорости обращенія*, послѣдняя измѣряется числомъ покупокъ, совершаемыхъ при посредствѣ одного и того же рубля въ теченіе опредѣленнаго хозяйственнаго періода (года). Допустимъ, въ теченіе одного года скорость обращенія рубля равна 20, очевидно, количество денегъ, получаемое путемъ сложенія всѣхъ мѣновыхъ сдѣлокъ, нужно уменьшить въ 20 разъ. Если мы обозначимъ сумму всѣхъ покупокъ за наличныя въ годъ черезъ Т, скорость обращенія черезъ ск, тогда очевидно общая сумма денегъ, въ которой нуждается страна для оборота будетъ равна $Д=\frac{Т}{ск}$. Нужно имѣть въ виду, что деньги служатъ еще орудіемъ сбереженія: извѣстная часть денегъ лежитъ въ кладовыхъ банковъ, въ сберегательныхъ кассахъ и пр. Значитъ къ установленной формулѣ нужно прибавить новый членъ $Д=\frac{Т}{ск}+ДК$. Въ современномъ хозяйствѣ рядомъ со сдѣлками на наличныя

совершается много сдѣлокъ въ кредитъ безъ участія денегъ. Каждая такая мѣновая сдѣлка сопровождается выпускомъ какого-либо кредитнаго документа (векселя, банковаго билета, чека и пр.). Эти такъ называемые суррогаты денегъ значительно сокращаютъ потребность въ металлическихъ деньгахъ. Много товаровъ переходитъ изъ однихъ хозяйствъ въ другія безъ передачи золота или серебра. Обозначивъ кредитные документы *кр*, мы получимъ въ конечномъ итогѣ слѣдующую формулу, показывающую, какое количество денегъ необходимо для страны:

$$Д = \frac{Т}{ск} + ДК - кр$$

Отсюда видно, что быстрота обращенія денегъ и, съ другой стороны, развитіе кредитныхъ сдѣлокъ сокращаютъ потребность страны въ металлическихъ деньгахъ. На скорость обращенія денегъ оказываетъ вліяніе развитіе путей сообщенія: тамъ, гдѣ пути сообщенія болѣе первобытны, и оборотъ денегъ болѣе медленный. Англія съ высоко развитымъ кредитнымъ обращеніемъ нуждается въ меньшемъ количествѣ металлическихъ денегъ, чѣмъ Франція, несмотря на то, что въ первой сумма мѣновыхъ сдѣлокъ значительно выше, чѣмъ во второй.

Въ основѣ *цѣнности* денегъ лежитъ цѣнность того товара, который играетъ роль посредника. Въ основѣ металлическихъ денегъ лежитъ цѣнность благородныхъ металловъ—серебра и золота. Все то, что вліяетъ на цѣнность металловъ, отражается соотвѣтствующимъ образомъ и на цѣнности денегъ. Открытіе новыхъ рудниковъ, техническія улучшенія въ добычѣ благородныхъ металловъ, или наоборотъ истощеніе рудниковъ, расширеніе потребленія этихъ металловъ для промышленныхъ цѣлей—все это вліяетъ на цѣнность денегъ, то понижая, то повышая. Послѣ открытія Америки наблюдалось въ Европѣ значительное пониженіе цѣнности благородныхъ металловъ въ виду сильнаго прилива ихъ изъ Америки. Подобнымъ же образомъ отразилось на цѣнности денегъ открытіе золотыхъ розсыпей въ Калифорніи и Австраліи (половина XIX в.), въ новѣйшее время—въ Трансваалѣ. Измѣненіе цѣнности денегъ совершается такимъ образомъ: номинальная цѣнность денегъ, выраженная въ монетѣ, остается неизмѣнной, но *покупательная способность* денегъ измѣняется. Въ случаѣ пониженія ихъ цѣнности, всѣ товары дорожаютъ, наоборотъ, въ случаѣ повышенія—дешевѣютъ. Подобное явленіе наблюдалось послѣ открытія Америки, когда цѣны поднялись на всѣ товары въ пять—шесть разъ. У первобытныхъ народовъ роль денегъ исполнялъ тотъ продуктъ, который по обстоятельствамъ времени и мѣста имѣлъ наибольшую цѣнность. У однихъ народовъ это былъ скотъ или рыбы, у другихъ—мѣха, у третьихъ—плитки чаю (средняя Азія) и т. д. У кочевыхъ народовъ мѣриломъ цѣнности служили разные виды скота: въ степяхъ эту роль выполняла лошадь, овца, быкъ, въ пустынѣ—верблюдъ, въ тундрахъ у самоѣдовъ—олень. Любопытно, что у нѣкоторыхъ дикарей въ наше время роль денегъ выполняютъ ввозимые европейцами товары—ружья, порохъ, дробь, зеркала, писчая бумага и пр. Очень рано извѣстная категорія товаровъ обратила на себя вниманіе людей, какъ наиболѣе пригодная

для роли товара—посредника, это именно металлы. Сначала пользовались неблагородными металлами—желѣзомъ, мѣдью, позже благородными—серебромъ и золотомъ. Съ ростомъ культуры благородные металлы выдвинулись среди ряда другихъ товаровъ-посредниковъ въ виду присущихъ имъ преимуществъ. Они обладаютъ *высокой цѣнностью при маломъ объемѣ*. Въ связи съ этимъ стоитъ легкость передачи ихъ рукъ въ руки и легкость транспорта. Золото и серебро отличаются большой *прочностью*, благодаря этому храненіе имущества въ видѣ денегъ просто и легко. По естественнымъ свойствамъ драгоцѣнные металлы допускаютъ *дробленіе* каждаго даннаго количества на любое число частей *безъ потери соотвѣтственной цѣнности* каждой изъ нихъ. Легко осуществимо обратное соединеніе частей въ одно цѣлое безъ всякаго ущерба для цѣнности слитка. Этимъ качествомъ не обладаютъ драгоцѣнные камни. Брилліантъ, раздѣленный на части, теряетъ свою цѣнность, обратное соединеніе частей въ цѣлое невозможно. При большой дробимости, золото и серебро отличается *однородностью* состава, всѣ части однородны по своему составу. Австралійское золото не отличается ничѣмъ отъ сибирскаго. Поддѣлка драгоцѣнныхъ металловъ трудна: по вѣсу, цвѣту и звуку можно отличить настоящія монеты отъ поддѣльныхъ. *Ковкость* золота и серебра облегчаетъ приданіе металлическимъ деньгамъ нужной формы.

Первоначально драгоцѣнные металлы, исполняя роль денегъ, употреблялись въ видѣ слитковъ—брусковъ, плитокъ, колецъ и т. п. Поэтому при каждой мѣновой сдѣлкѣ приходилось ихъ взвѣшивать и опредѣлять количество содержащагося въ нихъ благороднаго металла. Дѣло въ томъ, что для приданія слиткамъ большей прочности золото и серебро сплавляли съ какимъ нибудь неблагороднымъ металломъ, чаще всего съ мѣдью. Необходимость оцѣнки слитковъ при каждой сдѣлкѣ сильно затрудняла мѣновой оборотъ. Для облегченія обмѣна стали указывать путемъ наложенія клейма на слитокъ его вѣсъ и пробу, т. е., количество благороднаго металла въ сплавѣ. Клейменные государственной властью слитки называются *монетой*. Современная форма монеты въ видѣ кружка, покрытаго выпуклымъ оттисками по всей поверхности—съ лицевой, оборотной стороны и по ребру развилась постепенно. Принятая теперь форма монеты охраняетъ края отъ обрѣзыванія или намѣреннаго стиранія, а также дѣлаетъ ея поддѣлку трудной; съ другой стороны, посредствомъ надписей и изображеній отмѣчается достоинство монеты. Въ виду мягкости благородныхъ металловъ, монеты, вычеканенныя изъ одного золота или серебра, быстро стирались бы и изнашивались. Для приданія большей прочности золотую и серебрянную монету чеканятъ съ примѣсью мѣди. Эта примѣсь называется *лигатурой*, отношеніе чистаго металла къ лигатурѣ устанавливается напередъ закономъ и носитъ названіе пробы. По нашему монетному уставу это отношеніе для золотой монеты выражается въ такихъ величинахъ на 900 частей чистаго золота 100 частей мѣди. Въ виду техническихъ трудностей чеканки совершенно однородной монеты по вѣсу и пробѣ, современные монетные уставы устанавливаютъ предѣлъ для отклоненій въ вѣсѣ и пробѣ отдѣльныхъ монетъ отъ указныхъ. Этотъ предѣлъ называется

терпимостью (*ремедіумомъ*). По нашему монетному уставу, указный вѣсъ золотой 10-ти рублевой монеты равенъ 2 зол. 1 $^{6}/_{10}$ доли, а предѣльный вѣсъ, при которомъ монета считается полноцѣнной равенъ 2 зол. $^{6}/_{10}$ доли (ремедіумъ въ вѣсѣ одной долѣ). Высокопробная монета изъ золота и серебра не въ состояніи удовлетворить потребности населенія въ денежныхъ знакахъ, поэтому рядомъ съ ней во всѣхъ странахъ чеканятъ низкопробную монету, съ большей примѣсью лигатуры или изъ неблагородныхъ металловъ. Для ежедневныхъ мелкихъ расплатъ нужна монета съ небольшой цѣнностью, притомъ изъ болѣе прочнаго металла. Мелкая монета въ виду болѣе частаго перехода изъ рукъ въ руки быстрѣе стирается. Въ Россіи мелкія монеты (20, 15, 10 и 5 коп.) чеканятся изъ низкопробнаго серебра (500-й пробы) и изъ мѣди (5, 3, 2, 1 коп.); въ нѣкоторыхъ странахъ для этой цѣли пользуются никелемъ (Германія). Такую монету называютъ *размѣнной или билонной*.

Деньги служатъ мѣриломъ цѣнности. Для измѣренія любой величины должна существовать единица мѣры напр. длины, вѣса, объема и пр. Такая же единица должна существовать и для измѣренія цѣнностей. Принимаютъ опредѣленное количество какого-нибудь металла за единицу сравненія цѣнностей, а также и за единицу счета. *Монетной единицей* называется та монета, при посредствѣ которой измѣряются всѣ цѣнности и на которую ведется счетъ въ данной странѣ. Въ Россіи такой монетной единицей является золотой рубль, содержащій—17,424 доли чистаго золота, въ Германіи—марка, во Франціи—франкъ, въ Америкѣ—долларъ и т. д. *Сборной* монетой, называется та, которая включаетъ въ себя нѣсколько монетныхъ единицъ (золотые 5, 10, 15 рублей), а монета, составляющая только часть монетной единицы, носитъ названіе *дробной*. Размѣръ монетной единицы имѣетъ существенное значеніе въ денежномъ оборотѣ: чѣмъ ниже денежная единица, тѣмъ меньше и дробныя ея части (общепринято дѣленіе монетной единицы на 100 частей). Германская марка равна приблизительно 0,46 цѣнности нашего рубля, франкъ—0,37 рубля. Дѣленіе нашего рубля по 100 коп., и германской марки на 100 пфениговъ или франка на 100 сантимовъ дастъ неодинаковыя дробныя части. Тамъ, гдѣ они меньше (въ Германіи, Франціи), платежи будутъ точнѣе приспособляться къ дѣйствительной стоимости малоцѣнныхъ продуктовъ, потребляемыхъ главнымъ образомъ бѣднѣйшей частью населенія. Наше населеніе переплачиваетъ не мало денегъ просто потому, что въ торговомъ оборотѣ не укоренилось употребленіе $^{1}/_{2}$ и $^{1}/_{4}$ копѣйки. Тамъ, гдѣ достаточно было бы повышенія въ розничной продажѣ продукта на $^{1}/_{2}$ копѣйки, въ виду отсутствія такой монеты, приходится повышать цѣну на цѣлую копѣйку. Не привилась эта размѣнная монета, призванная смягчать недостатки нашей высокой денежной единицы, очевидно, потому что счетъ на дроби труднѣе счета на цѣлыя числа, въ особенности для неграмотнаго населенія. Въ С. Штатахъ и въ Англіи денежная единица выше, чѣмъ въ Россіи. Дороговизна жизни въ этихъ странахъ отчасти объясняется высокой денежной единицей. Въ большинствѣ западно-европейскихъ государствъ денежныя единицы невысоки.

2. Денежныя системы: монометаллизмъ, биметаллизмъ, вспомогательная система. Денежная система важнѣйшихъ государствъ и Россіи.

Денежныя системы бываютъ разныхъ типовъ въ зависимости сть того, въ какомъ металлѣ выражена монетная единица. Деньги появляются въ мѣновомъ оборотѣ независимо отъ правительственной власти. Позже съ упроченіемъ государства деньги становятся предметомъ его особыхъ заботъ и попеченій. Государственная власть, сообразуясь съ существующимъ порядкомъ, признаетъ за товаромъ-посредникомъ право служить законнымъ платежнымъ средствомъ. Если такое право признано за однимъ металломъ—золотомъ или серебромъ, то мы имѣемъ *монометаллизмъ*. Если оно признано за двумя металлами—золотомъ и серебромъ, передъ нами двойная валюта или *биметаллизмъ*. Существуетъ еще третья система, извѣстная подъ именемъ *вспомогательной валюты*, гдѣ второй металлъ играетъ подсобную роль. Для опредѣленія типа денежной системы необходимо имѣть въ виду два признака: 1) свободу чеканки и 2) право служить неограниченнымъ законнымъ платежнымъ средствомъ. Подъ свободой чеканки понимается право частныхъ лицъ требовать перечеканки въ монету представляемыхъ ими слитковъ золота или серебра. При монометаллизмѣ законнымъ платежнымъ средствомъ въ неограниченномъ размѣрѣ служитъ одинъ металлъ—золото или серебро; кромѣ того, за нимъ однимъ признается право свободы чеканки.

Въ настоящее время наиболѣе распространеннымъ типомъ является золотой монометаллизмъ. При этой денежной системѣ монета изъ другого металла употребляется въ качествѣ размѣнной, допускается къ пріему по платежамъ на небольшія суммы и чеканится въ ограниченномъ количествѣ. и притомъ за счетъ правительства. При биметаллизмѣ золото и серебро одинаково служатъ законнымъ платежнымъ средствомъ и обладаютъ правомъ свободной чеканки. Такъ какъ оба металла вполнѣ равноправны, то правительству приходится устанавливать въ законѣ взаимное отношеніе ихъ цѣнности. Въ новѣйшее время отношеніе цѣнности золота къ цѣнности серебра было установлено какъ 1 къ 15 , т. е. фунтъ золота по цѣнности равнялся 15 ф. серебра. Если монета изъ обоихъ металловъ признана одинаково законнымъ платежнымъ средствомъ, но свобода чеканки одного изъ нихъ ограничена, въ такомъ случаѣ мы имѣемъ вспомогательную систему. Вспомогательная система представляетъ переходъ отъ биметаллизма къ монометаллизму. Поэтому при оцѣнкѣ преимуществъ денежныхъ системъ необходимо имѣть въ виду только биметаллизмъ и монометаллизмъ.

Въ пользу биметаллизма обычно приводятъ слѣдующія соображенія: 1) одновременное употребленіе золотой и серебрянной монеты удобно потому, что первая служитъ для крупныхъ сдѣлокъ, вторая для мелкихъ. 2) Большая устойчивость двойной системы, измѣненія въ цѣнности одного металла не могутъ особенно отражаться на цѣнахъ товаровъ, въ виду наличности другого металла. 3) Денежное обращеніе обходится странѣ дешевле, потому что нѣтъ усиленнаго спроса на одинъ металлъ, какъ это наблюдается при монометал-

лизмѣ. Самое серьезное возраженіе противъ биметаллизма заключается въ томъ, что государство не въ состояніи поддерживать на одномъ уровнѣ взаимное отношеніе цѣнности обоихъ металловъ. Въ виду колебанія цѣнности того или другого металла, принятое въ законѣ отношеніе постоянно нарушается. Если на рынкѣ устанавливается иное отношеніе цѣнности золота къ цѣнности серебра, отклоняющееся отъ законнаго, то это обстоятельство приводитъ къ тому, что болѣе дешевая монета вытѣсняетъ изъ обращенія болѣе дорогую. Въ результатѣ страна съ двойной валютой фактически оказывается съ одной монетой и притомъ худшей. На фактъ вытѣсненія худшею монетою лучшей впервые обратилъ вниманіе англійскій купецъ временъ Елизаветы (XVI в.) *Грешамъ*. Замѣченная имъ правильность получила названіе закона Грешана. Сущность этого закона такова: во всякой странѣ, гдѣ находятся въ обращеніи двѣ законныя монеты, плохая монета всегда вытѣсняетъ хорошую. Появленіе худшей и лучшей монеты чаще всего наблюдается при двойной системѣ. Въ новѣйшее время въ странахъ съ двойной валютой было установлено такое отношеніе цѣнности золота къ серебру $1:15^1/_2$. На рынкѣ это отношеніе къ концу XIX ст. и въ началѣ XX ст. было такимъ:

Отношеніе цѣнности серебра къ золоту.

1873—	15.93
1885	19.41
1895	31.60
1902	39.15
1905	33.91
1906—1910—	35.71

Какъ видимъ, цѣнность серебра понизилась болѣе, чѣмъ въ два раза противъ установленнаго закономъ отношенія. Такое рѣзкое несоотвѣтствіе рыночнаго и законнаго курса серебра должно было приводить къ вытѣсненію золотой монеты обезцѣненной серебрянной монетой. Допустимъ, на рынкѣ установилось отношеніе цѣнности серебра къ золоту какъ 34 къ 1, т. е. 34 ф. серебра стоятъ 1 ф. золота, законный же курсъ $15^1/_2:1$. Каждое частное лицо, располагающее извѣстнымъ количествомъ серебра, можетъ представить его на монетный дворъ и получить взамѣнъ соотвѣтственное количество серебрянныхъ денегъ (разумѣется, если существуетъ въ данной странѣ биметаллизмъ). Эту монету оно можетъ обмѣнять по установленному закономъ отношенію на золото, получая за $15^1/_2$ ф. серебра одинъ фунтъ золота. На международномъ рынкѣ фунтъ золота можно обмѣнять на серебро уже по рыночному курсу, т. е., на 34 ф. Это количество серебра обмѣнивается на внутреннемъ рынкѣ уже на два фун. слишкомъ золота. Такимъ путемъ все золото будетъ выкачано изъ внутренняго оборота и въ странѣ останется одна обезцѣненная серебрянная монета. Есть и другіе пути ухода лучшей монеты изъ обращенія: заграничные кредиторы, получая туземную монету разцѣниваютъ ее по рыночной цѣнности, а не по установленной закономъ. Сюда еще присоединяется продажа монетъ на вѣсъ: разъ дѣйствительная цѣнность золота становится выше нарицательной, естественно выгоднѣе пользоваться золотомъ не какъ монетой, а какъ слиткомъ.

Золотую монету извлекаютъ изъ обращенія и продаютъ ее на рынкѣ благородныхъ металловъ по дѣйствительной цѣнности.

Нельзя ли при биметаллизмѣ приспособлять законный курсъ серебра и золота къ рыночному? Для достиженія такого соотвѣтствія необходимо было бы или перечеканивать монету соотвѣтственно измѣненіямъ рыночнаго курса или же измѣнять ея нарицательную цѣнность. Указанныя средства еще можно было бы примѣнять, если бы измѣненія рыночнаго курса представляли рѣдкое явленіе. Въ виду же того, что колебанія рыночнаго курса происходятъ изо дня въ день, примѣненіе указанныхъ мѣръ практически неосуществимо. Денежное обращеніе, выполняющее столь важныя функціи въ народномъ хозяйствѣ, потеряло бы всякую устойчивость. Въ виду невозможности сохраненія въ обращеніи монетъ изъ двухъ металловъ при биметаллизмѣ, страны, придерживавшіяся двойной системы, вынуждены были пріостановить свободу чеканки серебра, когда началось паденіе его рыночной цѣнности, т. е. перешли фактически отъ биметаллизма къ вспомогательной системѣ. Въ такомъ положеніи очутились страны Латинскаго монетнаго союза, въ который входятъ—Франція, Италія, Бельгія, Швейцарія и Греція. Общей денежной единицей всѣхъ этихъ государствъ принятъ франкъ, въ видѣ 10 и 20-ти франковыхъ золотыхъ и 5-ти франковыхъ серебрянныхъ монетъ, имѣющихъ хожденіе по всему Латинскому союзу. Мелкая серебрянная монета отъ $^1/_2$ фр. до 2 фр. низведена до значенія размѣнной монеты, она принимается только въ той странѣ, гдѣ чеканена. Чеканка 5-ти франковиковъ была ограничена извѣстнымъ количествомъ ежегодно устанавливаемымъ во всѣхъ странахъ Латинскаго союза, а съ 1873 г. и совсѣмъ была пріостановлена вслѣдствіе большого паденія цѣнности серебра. Съ этого момента биметаллизмъ былъ замѣненъ вспомогательной валютой. Пятифранковыя серебрянныя монеты являются законнымъ платежнымъ средствомъ наравнѣ съ золотыми 10 и 20-ти франковиками.

Англія съ 1816 г. придерживается золотого монометаллизма. Германія перешла къ золотому монометаллизму послѣ франко-прусской войны. Прежнія серебрянныя областныя монеты были изъяты изъ обращенія за исключеніемъ серебрянаго талера. Изъятіе талеровъ изъ обращенія было прекращено въ 1879 г., вслѣдствіе сильнаго паденія цѣнности серебра; государство потеряло бы нѣсколько сотъ милліоновъ, если бы не пріостановило выкупа. Въ виду того, что за талерами было признано право служить законнымъ платежнымъ средствомъ, денежная система Германіи носила слѣды вспомогательной валюты и только въ послѣднее время (1900 г.) Германія перешла къ чистому монометаллизму. Золото является законнымъ платежнымъ средствомъ въ неограниченномъ размѣрѣ и одно оно обладаетъ свободой чеканки. Серебрянная монета принимается въ качествѣ законнаго платежнаго средства только на сумму 20 мр., а никелевая и мѣдная размѣнная монета—на 1 мр. Золотой монометаллизмъ былъ введенъ скандинавскими государствами: Швеціей, Норвегіей и Даніей съ 1875 г. Въ 1892 г. золотой монометаллизмъ приняла Австро-Венгрія, въ 1897—Японія. Къ этому же періоду относится введеніе золотого обращенія и въ Россіи. Въ 1898 г. серебрянная денежная

единица, принятая въ 1810 г., была замѣнена золотой. Въ 1899 г. былъ изданъ новый монетный уставъ, объединившій все русское законодательство по денежно-монетной системѣ. Золотая монета снабжена свободой чеканки и принимается во всѣхъ платежахъ на неограниченную сумму. Серебряная высокопробная 1 руб., 50 к. и 25 к. монета чеканится только изъ металла, принадлежащаго казнѣ и обязательна къ пріему частными лицами до 25 руб.; низкопробная (20, 15, 10 и 5 к.) и мѣдная только до 3 руб. Правительственныя кассы принимаютъ эту монету безъ ограниченія при всѣхъ платежахъ. Довольно упорно держались системы двойного обращенія С. Штаты, что объяснялось тѣмъ политическимъ вліяніемъ, какимъ пользовались здѣсь владѣльцы серебряныхъ рудниковъ, заинтересованные въ поддержаніи цѣнности серебра. Но въ концѣ концовъ и С. Штаты должны были уступить общему теченію и закономъ 1900 г. денежной единицей объявленъ былъ золотой долларъ. «Законодательство и народъ С. Штатовъ, выразился на одной изъ монетныхъ конференцій представитель этой страны, достаточно научены, если не путемъ знанія, то во всякомъ случаѣ путемъ опыта, что система двойного обращенія не только безумство, но и просто вещь невозможная». Современныя государства отдали явное предпочтеніе золотому монометаллизму. Въ результатѣ сбылось предсказаніе одного экономиста, что одинъ изъ властелиновъ міра (серебро) неминуемо будетъ нѣкогда развѣнчанъ и низверженъ съ своего престола.

Бумажныя деньги.

Пособія. *Кауфманъ*. Кредитные билеты, ихъ упадокъ и возстановленіе 1888. *Его-же*. Изъ исторіи бумажныхъ денегъ въ Россіи 1909. *Его-же*. Бумажныя деньги въ Австріи. 1913. *Вагнеръ*. Русскія бумажныя деньги. 1871. *Никольскій*. Бумажныя деньги въ Россіи. 1892. *Гурьевъ*. Денежное обращеніе въ Россіи въ XIX в. 1903. *Мигулинъ*. Регулированіе бумажной валюты въ Россіи. 1896.

Поводы къ появленію бумажныхъ денегъ. Обращаемость бумажныхъ денегъ. Послѣдствія чрезмѣрныхъ выпусковъ бумажныхъ денегъ. Мѣры къ возстановленію металлическаго обращенія. Исторія бумажныхъ денегъ и возстановленія металлическаго обращенія въ Россіи.

Въ нѣкоторыхъ странахъ рядомъ съ металлическими деньгами существуютъ еще бумажныя. *Бумажными деньгами* называются бумажные знаки съ нарицательной цѣнностью, выраженной въ звонкой монетѣ, снабженные принудительнымъ курсомъ и неразмѣниваемые на звонкую монету. На бумажныхъ знакахъ пишется 5, 10, 25 руб. Это не значитъ, что по предъявленіи бумажки можно получить золотомъ или серебромъ обозначенную на ней сумму. Государство не размѣниваетъ ихъ на металлическія деньги. Оно только признаетъ ихъ законнымъ платежнымъ средствомъ какъ по отношенію къ себѣ, такъ и между частными лицами. Государство прибѣгаетъ къ выпуску бумажныхъ

денегъ подъ вліяніемъ финансовыхъ затрудненій, преимущественно въ годы войны. Когда у государства не хватаетъ денегъ для расплаты по своимъ обязательствамъ, оно обращается къ выпуску бумажныхъ денегъ. Къ такому способу покрытія своихъ расходовъ обращалась Франція въ эпоху великой французской революціи, Сѣвер. Америка во время войны за независимость въ концѣ XVIII ст., во время междуусобной войны въ шестидесятыхъ годахъ XIX ст. Этимъ же источникомъ широко пользовались для финансированія послѣдней міровой войны Германія, Франція, Россія и др. государства. Въ чрезвычайныхъ финансовыхъ затрудненіяхъ государства могутъ обращаться къ займамъ, но это не всегда бываетъ возможно по состоянію внутренняго и внѣшняго рынка капиталовъ, съ другой стороны, по займамъ нужно платить проценты. Между тѣмъ, выпускъ бумажныхъ денегъ представляетъ легкій и скорый способъ полученія нужныхъ средствъ, не требующій отъ государства уплаты процентовъ и не сопряженный притомъ съ особыми расходами.

Почему бумажныя деньги обращаются на рынкѣ, если они не имѣютъ внутренней цѣнности? Какъ намъ извѣстно, деньги являются орудіемъ обращенія. Владѣлецъ товара мѣняетъ его на деньги для того, чтобы потомъ обмѣнять послѣднія на товаръ. Если бы у владѣльца товара была увѣренность въ томъ, что бумажка, которую ему предлагаютъ за товаръ, будетъ принимаема и всѣми другими владѣльцами товаровъ, то онъ не отказался бы ее взять. Такая бумажка съ удобствомъ можетъ исполнять роль орудія обращенія. Въ извѣстныхъ отношеніяхъ бумажные знаки удобнѣе металлическихъ денегъ, напр. въ отношеніи перевозки, пересылки, удобства храненія и пр. Увѣренность, о которой мы выше сказали, создается благодаря закону, который приписываетъ пріемъ бумажныхъ денегъ къ платежу безъ ограниченія суммы. Устанавливая принудительный курсъ бумажныхъ денегъ, государство само принимаетъ ихъ въ уплату податей, налоговъ. Это такъ называемое *податное обезпеченіе* бумажныхъ денегъ играетъ важную роль: каждый обыватель имѣетъ тѣ и другіе платежи по отношенію къ государству; онъ знаетъ, что можно покрыть ихъ бумажными деньгами. Извѣстное значеніе имѣетъ и привычка населенія къ бумажнымъ знакамъ. Послѣдніе вначалѣ бываютъ всегда размѣнны; населеніе привыкаетъ къ пользованію ими въ этотъ періодъ размѣна. Позже, когда государство объявляетъ ихъ неразмѣнными, населеніе по привычкѣ продолжаетъ относиться къ нимъ съ тѣмъ же довѣріемъ, что и раньше. Обращаемость бумажныхъ денегъ на рынкѣ не должна скрывать отъ насъ того, что по существу бумажныя деньги далеко не тождественны съ металлическими деньгами.

Основное различіе между ними заключается въ томъ, что послѣднія имѣютъ мѣновую цѣнность сами по себѣ. Въ нихъ заключается извѣстное количество благороднаго металла (золота, серебра), спрашиваемаго на рынкѣ. Каждый знаетъ, что цѣнность монеты реальный фактъ. Она зависитъ отъ физическихъ и химическихъ свойствъ заключеннаго въ ней металла. Цѣнность бумажныхъ денегъ покоится на волѣ законодателя. Если бы послѣдній отнялъ у бумажки значеніе денегъ, то въ рукахъ ея владѣльца остался бы

клочокъ бумажки безъ всякой цѣнности. Далѣе бумажныя деньги обращаются въ предѣлахъ той страны, гдѣ онѣ выпущены. Металлическія деньги ходятъ повсюду, если не въ видѣ монеты, то по крайней мѣрѣ въ видѣ слитка. Другими словами, металлическія деньги міровыя, международныя деньги, тогда какъ бумажныя деньги—государственныя, отечественныя деньги. Цѣнность бумажныхъ денегъ болѣе измѣнчива, чѣмъ цѣнность металлическихъ денегъ, по той простой причинѣ, что количество бумажныхъ денегъ зависитъ отъ воли правительства, тогда какъ количество металлическихъ денегъ отъ добычи золота и серебра. Если металлическія деньги оказываются въ избыткѣ въ данной странѣ, то излишнія деньги переходятъ въ другія страны. Излишки бумажныхъ денегъ всегда остаются въ странѣ ихъ выпустившей, такъ какъ онѣ имѣютъ хожденіе только въ предѣлахъ своего государства.

Бумажныя деньги могутъ представлять экономическую выгоду для страны, если количество ихъ не превышаетъ потребности народнаго хозяйства въ орудіяхъ обращенія. Размѣръ этой потребности опредѣляется количествомъ металлическихъ денегъ, находящихся въ обращеніи. Теорія и практика знаетъ нѣкоторые признаки, появленіе которыхъ ясно говоритъ, что на рынкѣ выпущено излишнее количество бумажныхъ денегъ. Главнымъ такимъ признакомъ является премія на золото. Чрезмѣрные выпуски бумажныхъ денегъ приводятъ къ паденію ихъ цѣнности. Это выражается въ пониженіи покупательной способности денегъ, т. е., наступаетъ вздорожаніе всѣхъ товаровъ, въ томъ числѣ золотыхъ и серебряныхъ издѣлій. Такъ какъ золотая и серебряная монета можетъ быть легко переплавлена въ слитки, то естественно и она дорожаетъ противъ ея нарицательной цѣны: за золотой въ пять руб. платятъ 6 руб. бумажными деньгами, если цѣнность бумажныхъ денегъ упала на 20%. Надбавка или премія, уплачиваемая за золотую монету, называется *лажемъ*, въ данномъ случаѣ лажъ=1 руб. Появленіе лажа вызываетъ *исчезновеніе изъ обращенія металлическихъ денегъ*. Допустимъ, потребность страны въ денежныхъ знакахъ удовлетворялась однимъ милліардомъ металлическихъ рублей. Въ виду финансовыхъ затрудненій государство выпустило на $^1/_2$ милліарда рублей бумажныхъ знаковъ, въ такомъ случаѣ окажется излишекъ денегъ въ $^1/_2$ милліарда рублей. Цѣнность денегъ падетъ, металлическія деньги станутъ частью переплавляться въ издѣлія, а частью уходятъ за-границу (дѣйствіе закона Грешама). Въ результатѣ страна останется съ однимъ бумажно-денежнымъ обращеніемъ. Подобное исчезновеніе металлическихъ денегъ въ рѣзкой формѣ произошло въ Россіи въ послѣднюю войну. Всеобщее повышеніе цѣнъ или, какъ говорятъ, вздорожаніе жизни является неизбѣжнымъ слѣдствіемъ переполненія каналовъ обращенія бумажными деньгами. Повышеніе цѣнъ происходитъ неравномѣрно по территоріи государства; съ другой стороны, оно захватываетъ не въ одинаковой мѣрѣ тѣ и другіе продукты. Такъ какъ выпуски бумажныхъ денегъ производятся главнымъ образомъ въ связи съ войнами, то прежде всего повышаются цѣны на военно-интендантскіе товары (снаряды, орудія, амуницію. припасы и пр.) и прежде всего въ тѣхъ мѣстностяхъ, гдѣ онѣ

пускаются въ оборотъ—на театрѣ военныхъ дѣйствій, въ ближайшемъ тылу и т. д.

Въ первую голову повышаются цѣны товаровъ, привозимыхъ изъ за-границы, такъ какъ иностранные производители и купцы опредѣляютъ цѣну на свои товары на золото. Поэтому цѣны въ бумажныхъ деньгахъ должны повыситься соотвѣтственно лажу. Повышательное движеніе постепенно распространяется и на товары внутренняго производства; при изготовленіи многихъ изъ нихъ примѣняются иностранныя издѣлія, напр. орудія производства, сырье, вспомогательные матеріалы и пр. Тѣ товары, которые являются продуктами отечественнаго производства исключительно, повышаются въ цѣнѣ просто вслѣдствіе пониженія цѣнности бумажныхъ денегъ, выпущенныхъ въ излишнемъ количествѣ. Естественнымъ слѣдствіемъ чрезмѣрныхъ выпусковъ бумажныхъ знаковъ является всеобщее, неодинаковое по времени и мѣсту *вздорожаніе жизни*. Въ торгово-промышленныхъ центрахъ, городахъ, вблизи желѣзныхъ дорогъ быстрѣе сказывается вліяніе лажа на цѣны, чѣмъ въ глухихъ углахъ, отдаленныхъ отъ удобнымъ путей сообщенія, живущихъ натуральнымъ хозяйствомъ.

Зло бумажно-денежнаго обращенія заключается еще въ томъ, что приспособленіе цѣнъ къ новымъ измѣнившимся условіямъ денежнаго обращенія не достигаетъ своего завершенія. Обычно выпуски бумажныхъ денегъ слѣдуютъ одинъ за другимъ, каждый изъ нихъ создаетъ новыя колебательныя движенія цѣнъ, начинается новый процессъ выравниванія цѣнъ, который опять таки остается незаконченнымъ. Все это придаетъ народно-хозяйственной жизни спекулятивный характеръ. Одни несоразмѣрно зарабатываютъ на колебаніяхъ цѣнъ, другіе терпятъ убытки. Отъ вздорожанія жизни теряютъ, разумѣется, широкія массы населенія, не успѣвающія повысить своего заработка соотвѣственно измѣнившейся цѣнности денегъ (служилый классъ, пенсіонеры, рабочіе). Во время великой французской революціи было выпущено бумажныхъ денегъ на 45 милліардовъ, что превышало количество звонкой монеты, находившейся въ обращеніи въ то время, по крайней мѣрѣ, въ двадцать разъ. Обезцѣненіе бумажныхъ денегъ достигло колоссальныхъ размѣровъ, пара сапогъ, напр. стоила 4.000 фр. Въ Колумбіи въ новѣйшее время (1903 г.) бумажныя деньги были столь сильно обезцѣнены, что одно яйцо стоило около 5 руб. на наши деньги. Современная дороговизна въ Россіи имѣетъ одной изъ своихъ главныхъ причинъ обезцѣненіе бумажнаго рубля, вслѣдствіе чрезмѣрныхъ выпусковъ бумажныхъ денегъ.

Гибельныя послѣдствія чрезмѣрныхъ выпусковъ бумажныхъ денегъ выражаются также въ отсутствіи устойчиваго измѣрителя цѣнностей. Цѣны колеблются то вверхъ, то внизъ. Твердый коммерческій расчетъ на основѣ экономическихъ и техническихъ соображеній, имѣющій столь важное значеніе для успѣшнаго развитія народнаго хозяйства, дѣлается невозможнымъ вслѣдствіе этихъ колебаній. Международная торговля сильно затрудняется, такъ какъ неустойчивость цѣнности бумажныхъ денегъ приноситъ то незаслуженные барыши, то незаслуженные убытки иностраннымъ промыщ-

ленникамъ и купцамъ. Чрезмѣрные выпуски бумажныхъ денегъ разстраиваютъ финансовое положеніе государства. Послѣднее собираетъ свои подати обезцѣненными бумажками, между тѣмъ ему приходится платить за нужные продукты и услуги по повышеннымъ цѣнамъ въ виду всеобщаго вздорожанія. Очень большія потери государство несетъ при уплатѣ процентовъ по заграничнымъ займамъ. При такихъ условіяхъ государство не въ состояніи покрыть своихъ расходовъ доходами. Для покрытія дефицитовъ ему остаются два пути —повышеніе старыхъ налоговъ, введеніе новыхъ, или обращеніе къ займамъ. Заключеніе послѣднихъ для государства съ бумажнымъ обращеніемъ крайне затруднительно, такъ какъ кредиторы относятся съ недовѣріемъ къ финансовой устойчивости такого государства. Въ виду сказаннаго, не безъ основанія смотрятъ на бумажное обращеніе, какъ на бѣдствіе для народнаго хозяйства.

Переходъ отъ бумажнаго обращенія къ металлическому совершается двумя путями: 1) поднятіемъ рыночной цѣнности бумажныхъ денегъ до номинальной и затѣмъ возстановленіемъ размѣна по номинальному курсу (т. н. консолидація) или 2) введеніемъ размѣна бумажныхъ денегъ по рыночному курсу (т. н. девальвація). Для примѣненія перваго пути нужно сократить количество бумажныхъ денегъ въ странѣ, съ другой стороны, необходимо усилить спросъ на деньги, какъ орудіе обращенія. Первое достигается путемъ изъятія изъ оборота извѣстнаго количества бумажныхъ знаковъ и уничтоженія ихъ. Указанная мѣра требуетъ громадныхъ финансовыхъ затратъ со стороны государства. Такимъ путемъ избавились въ свое время отъ бумажно-денежнаго обращенія Франція, С. Штаты. Повышеніе спроса на деньги и слѣдовательно, поднятіе ихъ курса достигается совокупностью мѣръ экономическаго и финансоваго характера, направленныхъ на развитіе производительныхъ силъ страны. Разработка естественныхъ богатствъ страны, улучшеніе путей сообщенія, развитіе международной торговли, повышеніе производительности національнаго труда, усовершенствованіе кредитнаго обращенія, подъемъ благосостоянія широкихъ массъ населенія—вотъ важнѣйшія мѣропріятія, могущія усилить потребность въ деньгахъ и значитъ поднять ихъ курсъ. Послѣ того, какъ рыночный курсъ бумажныхъ денегъ повысится до номинальнаго (т. е. исчезнетъ лажъ), государство устанавливаетъ размѣнъ бумажныхъ денегъ на золото и такимъ образомъ, возвращается къ металлическимъ деньгамъ.

Второй способъ перехода отъ бумажныхъ денегъ къ металлическимъ—*девальваціи* не требуетъ отъ государства особаго финансоваго напряженія. При девальваціи узаконяется пониженный курсъ бумажныхъ денегъ. Девальвація бываетъ двухъ типовъ: прежняя металлическая денежная единица остается неизмѣнной, но за нее съ момента девальваціи уплачивается большее количество бумажныхъ денегъ. Если рыночный курсъ бумажнаго рубля равенъ 50 коп., то за прежній рубль золотой, оставшійся неизмѣннымъ по количеству золота, нужно платить не одинъ бумажный рубль, а два. По второму типу, металлическая денежная единица измѣняется соотвѣтственно рыночному курсу бумажныхъ денегъ; затѣмъ бумажныя деньги обмѣниваются на равную номинально сумму новой звонкой

монеты, содержащей въ себѣ меньшее количество золота сравнительно съ прежней единицей. Возьмемъ тотъ-же примѣръ: бумажный рубль упалъ до 50 коп. По второму типу девальваціи слѣдуетъ уменьшить вѣсъ золотого рубля на половину и затѣмъ возстановить размѣнъ бумажныхъ рублей на этотъ пониженный золотой рубль. Послѣдній типъ девальваціи является болѣе совершеннымъ. Въ расцѣнкѣ товаровъ не происходитъ никакихъ перемѣнъ потому, что девальвація узаконяетъ фактическое положеніе вещей, къ которому населеніе такъ или иначе приспособилось. Отсюда, для населенія девальвація проходитъ незамѣтно. При девальваціи перваго типа при расцѣнкѣ товаровъ приходится употреблять двойной счетъ на металлическій и бумажный рубль, что затрудняетъ и усложняетъ денежный и кредитный оборотъ.

Бумажныя деньги появились въ Россіи при Екатеринѣ II. Въ 1768 г. были учреждены ассигнаціонные банки въ Москвѣ и Петроградѣ для выпуска и размѣна ассигнацій. Ассигнаціи на первыхъ порахъ размѣнивались по предъявленіи, для чего каждый выпускъ ассигнацій обезпечивался, по закону, внесеніемъ въ банкн равной металлической наличности. Въ виду удобствъ ассигнацій сравнительно съ принятыми тогда мѣдными деньгами, онѣ принимались населеніемъ очень охотно. Потребность въ деньгахъ вынуждала правительство все чаще и чаще прибѣгать къ выпускамъ ассигнацій. Съ 20 мил. р. количество ихъ возросло въ 1787 г. до 100 милл. руб., тогда же былъ прекращенъ и ихъ размѣнъ. Выпуски бумажныхъ денегъ продолжались и въ послѣдующія царствованія, особенно они были значительны въ эпоху отечественной войны. Въ 1817 г. ассигнацій было выпущено на 836 милл. руб., курсъ ихъ упалъ до $25^1/_2$ коп. серебромъ за ассигнаціонный рубль. Правительство рѣшило приступить къ возстановленію метталлическаго обращенія, для этого оно предварительно попыталось поднять цѣнность ассигнацій путемъ извлеченія ихъ изъ оборота. Къ 1823 г. удалось сократить количество ассигнацій на 240 мил. руб., но это не оказало замѣтнаго вліянія на улучшеніе курса ихъ. Въ виду дороговизны и малоуспѣшности этого способа правительство рѣшило возстановить размѣнъ на звонкую монету путемъ девальваціи, которая и была осуществлена въ министерство Канкрина. Манифестомъ 1839 г. $3^1/_2$ ассигнаціонныхъ рубля были приравнены 1 руб. серебромъ; другими словами, цѣна одной ассигнаціи равнялась $^2/_7$ руб. (около 28 к.) По этому курсу ассигнаціи обмѣнивались на серебро. Денежной единицей былъ принятъ серебрянный рубль. Въ 1843 г. былъ начатъ обмѣнъ ассигнацій на государственные кредитные билеты, уже размѣниваемые на звонкую монету по первому требованію. Такихъ билетовъ было выпущено 170 милл. руб. въ обмѣнъ на 596 мил. ассигнаціонныхъ рублей. Для обезпеченія размѣна кредитныхъ билетовъ правительство образовало особый металлическій фондъ въ размѣрѣ $^1/_6$ части выпущенныхъ билетовъ.

Финансовыя затрудненія въ связи съ крымской кампаніей побудили правительство вступить на путь усиленныхъ выпусковъ бумажныхъ денегъ; въ концѣ пятидесятыхъ годовъ пришлось пріостановить размѣнъ билетовъ. Такимъ образомъ вторично у насъ по-

явились бумажно—денежные знаки. Русско-турецкая война 1877—78 г. вызвала колоссальное увеличеніе бумажныхъ денегъ (1,2 милліар. рублей 1879 г.), что сопровождалось паденіемъ ихъ курса до 63 коп. Съ 80 годовъ наше правительство начинаетъ принимать мѣры къ улучшенію денежнаго обращенія. Эти мѣры касались укрѣпленія курса рубля и накопленія металлическаго фонда. Въ министерство Витте осуществляется девальвація съ измѣненіемъ цѣнности золотого рубля (второй типъ девальваціи). По закону 1895 г., золотой рубль былъ приравненъ 1 р. 50 коп. кредитнымъ. Съ 1897 г. начали чеканить новую золотую монету 5 руб. достоинства, составлявшую по вѣсу $^1/_3$ прежняго имперіала въ 10 руб. Денежной единицей былъ признанъ золотой рубль съ уменьшеніемъ вѣса золота на одну треть. Кредитные рубли обмѣнивались на этотъ обезцѣненный рубль по номинальному курсу. Золотая монета прежняго образца была повышена въ своей цѣнности на одну треть: полуимперіалъ въ 5 руб. приравнивался 7 р. 50 коп., а имперіалъ въ 10 р.—15 руб. Такимъ образомъ, Россія во второй разъ избавилась отъ бумажно-денежнаго обращенія.

Съ возникновеніемъ послѣдней міровой войны (1914 г.) размѣнъ кредитныхъ билетовъ былъ пріостановленъ. Россія опять вступила въ полосу бумажнаго обращенія. Выпуски бумажныхъ денегъ слѣдовали одинъ за другимъ, и въ результатѣ получилось переполненіе каналовъ народнаго хозяйства бумажными деньгами. Къ моменту объявленія войны кредитныхъ билетовъ въ Россіи было всего на сумму $1^1/_2$ милліарда руб., къ концу 1917 г. количество бумажныхъ рублей достигло колоссальной цифры свыше 20 милліардовъ руб. Такіе чрезмѣрные выпуски бумажныхъ денегъ повлекли за собой сильное вздорожаніе жизни. Главнѣйшую задачу нашего ближайшаго будущаго должно составлять упорядоченіе денежнаго обращенія.

Кредитъ.

Пособія. *И. И. Кауфманъ.* Кредитъ, банки и денежное обращеніе. 1873. *Его же.* Исторія банкового дѣла въ Великобританіи 1877. *Ходскій.* Поземельный кредитъ 1883. *Судейкинъ.* Государственный банкъ въ Россіи 1904. *Косинскій.* Учрежденія для мелкаго кредита въ Германіи 1901. *Вознесенскій.* Операціи коммерческихъ банковъ 1914. *Эпштейнъ.* Эмиссіонные и кредитные банки 1913. *Анцыферовъ.* Кооперація въ сельскомъ хозяйствѣ Германіи и Франціи 1909. *Желѣзновъ.* Теорія мелкаго кооперативнаго кредита. Курсы по кооперація, изд. Университета Шанявскаго т. I и II 1913. *Анцыферовъ.* Центральные банки кооперативнаго кредита 1916.

I. Понятіе кредита. Условія появленія кредита. Значеніе кредита. Виды кредита. Кредитные документы: векселя, акціи, облигаціи, банковые билеты и чеки. Расчетныя палаты. Вліяніе кредита на потребность въ деньгахъ.

Появленіе въ оборотѣ денегъ разлагаетъ натуральный обмѣнъ на двѣ операціи—на куплю и продажу. Каждая изъ этихъ операцій можетъ быть совершена отдѣльно въ любомъ мѣстѣ и въ любое

время. Съ усложненіемъ хозяйственнаго оборота встрѣчаются такіе случаи, когда невозможна одновременная уплата равноцѣнности, хотя бы и денегъ, за полученное благо. Въ такомъ случаѣ уплата равноцѣнности (денежной суммы) отсрачивается на извѣстное время. Тѣ сдѣлки, въ которыхъ продавецъ получаетъ слѣдуемую ему сумму немедленно при самой передачѣ товара, называются сдѣлками за наличный расчетъ, тѣ же сдѣлки, гдѣ покупатель получаетъ нужное ему благо съ условіемъ уплатить равноцѣнность черезъ извѣстное время, называются кредитными сдѣлками. Подъ именемъ кредита нужно понимать такой *видъ обмѣна, при которомъ взаимная передача цѣнностей разъединена во времени*. Такимъ образомъ, въ кредитныхъ сдѣлкахъ движеніе хозяйственнаго блага или денегъ отдѣлено отъ передвиженія ихъ равноцѣнности нѣкоторымъ промежуткомъ времени. Съ другой стороны, въ основѣ кредита, по общераспространенному мнѣнію, лежитъ довѣріе одного лица къ другому въ томъ, что равноцѣнность будетъ возвращена въ извѣстный условленный срокъ (отсюда и названіе кредита отъ латинскаго слова credere—вѣрить). Однако не всегда кредитъ соединяется съ довѣріемъ, на что указываютъ кредитныя сдѣлки, покрываемыя какимъ-либо имущественнымъ обезпеченіемъ. Съ экономической точки зрѣнія сущность кредита заключается въ хозяйственной способности заемщика пользоваться принадлежащими другому цѣнностями.

Для развитія кредита необходимы извѣстныя условія: во-первыхъ, условія лежащія на сторонѣ лицъ, участвующихъ въ кредитныхъ стѣлкахъ, во-вторыхъ, условія общественнаго порядка. Для существованія кредита требуется наличность свободныхъ капиталовъ. Для того, чтобы лица, обладающія капиталами, отдавали ихъ въ кредитъ, безъ одновременнаго полученія равноцѣнности, для этого должна существовать увѣренность, что они получатъ свой капиталъ обратно съ наступленіемъ условленнаго срока. Эта увѣренность создается не только платеже-способностью должника, но и тѣмъ, какъ охраняетъ государство интересы кредиторовъ. Тамъ, гдѣ судебная защита интересовъ кредитора поставлена неудовлетворительно, гдѣ процессъ отличается медленностью, при прочихъ равныхъ условіяхъ кредитъ не можетъ процвѣтать. Среди общественныхъ условій, содѣйствующихъ развитію кредита, наиболѣе важнымъ является замѣна натуральнаго хозяйства денежнымъ. Только при наличіи денегъ, при разложеніи единаго акта мѣны на куплю и продажу возникла потребность въ кредитѣ и была создана почва для появленія кредитныхъ сдѣлокъ. На развитіе кредита оказываетъ вліяніе степень раздѣленія труда въ обществѣ. Благодаря раздѣленію труда появились общественныя группы, располагающія свободными капиталами и вмѣстѣ съ тѣмъ не участвующія самостоятельно въ хозяйственной жизни. Съ другой стороны, благодаря раздѣленію труда усилилась потребность въ капиталѣ, которая стала удовлетворяться при посредствѣ кредита. Не остается безъ вліянія на кредитъ и политическій строй государства. Кредитъ сокращается подъ вліяніемъ всѣхъ событій, нарушающихъ правильное теченіе общественной жизни, какъ напр., подъ вліяніемъ войнъ,

междуусобій, эпидемій и пр. Въ тѣхъ странахъ, гдѣ не обезпечена ни личная, ни имущественная безопасность, кредитъ не можетъ развиваться (Персія, Турція).

Въ современномъ народномъ хозяйствѣ кредитъ принимаетъ различный видъ. По характеру обезпеченія различаютъ кредитъ *личный* и *вещный*. Подъ первымъ понимается кредитъ, въ которомъ обязательство уплаты равноцѣнности въ условленный срокъ основывается на довѣріи къ личности должника. Иногда обязательство должника уплатить извѣстную сумму въ опредѣленный срокъ подкрѣпляется еще ручательствомъ другихъ лицъ за исправный возвратъ долга, это такъ называемый личный кредитъ съ поручительствомъ. Личный кредитъ обыкновенно бываетъ краткосрочнымъ и носитъ не большіе размѣры. Такъ какъ этотъ кредитъ основанъ только на личномъ довѣріи, то онъ соединенъ съ большимъ рискомъ.

Въ основѣ вещнаго кредита лежитъ имущественное обезпеченіе. Здѣсь рискъ кредитора сведенъ до минимума: въ случаѣ неисправности должника кредиторъ можетъ обратить взысканіе на опредѣленное его имущество и погасить свой долгъ продажей этого имущества. Рискъ здѣсь можетъ быть только тогда, когда кредиторъ не имѣетъ достаточнаго понятія о цѣнности имущественнаго обезпеченія долга. Вещный кредитъ называется *ломбардным*ъ, если обезпеченіемъ служитъ движимое имущество. Въ ломбардномъ кредитѣ, имущественное обезпеченіе переходитъ въ руки кредитора. Въ случаѣ неуплаты долга въ срокъ кредиторъ имѣетъ право продать заложенную вещь и погасить свой долгъ изъ вырученной отъ продажи суммы. Для удовлетворенія потребности въ этомъ кредитѣ существуютъ особыя учрежденія, называемыя ломбардами. Ломбардный кредитъ служитъ исключительно для потребительныхъ цѣлей, поэтому онъ выдается подъ обезпеченіе драгоцѣнныхъ украшеній, одежды, домашней утвари и пр.

Болѣе важное хозяйственное значеніе имѣетъ коммерческій вещный кредитъ подъ закладъ товаровъ. Товары, поступаемые въ закладъ, могутъ храниться въ амбарахъ, принадлежащихъ банку, или на товарныхъ складахъ (докахъ, элеваторахъ), независимыхъ отъ кредитныхъ учрежденій. Среди этихъ складовъ особое мѣсто занимаютъ зернохранилища (т. н. элеваторы) для ссыпки и очистки хлѣба. Въ послѣднее время въ Россіи создана сѣть зернохранилищъ Государственнымъ Банкомъ, желѣзными дорогами и кооперативами. Каждое лицо, передавшее на храненіе свой товаръ, получаетъ складочное свидѣтельство, состоящее изъ двухъ частей: а) складочнаго и б) закладнаго свидѣтельства. Обѣ эти части по содержанію одинаковы: въ складочномъ и закладномъ свидѣтельствѣ точно указывается, отъ кого принятъ на храненіе товаръ, какой это товаръ, его вѣсъ, качество, въ какую сумму онъ застрахованъ. Купецъ можетъ продать свой товаръ, хранящійся на товарномъ складѣ, безъ перевозки его изъ склада къ покупателю, путемъ простой передачи свидѣтельства съ передаточной надписью. Можно получить ссуду подъ закладъ товара: для этого необходимо сдѣлать соотвѣтствующія надписи на обоихъ частяхъ свидѣтельства; причемъ закладное свидѣтельство беретъ кредиторъ, а складочное остается у хозяина то-

вара. Послѣдній можетъ продать заложенный товаръ съ переводомъ долга на новаго покупателя. Товаръ можетъ быть вывезенъ со склада только въ томъ случаѣ, если владѣлецъ его представитъ вмѣстѣ складочное и закладное свидѣтельство. Къ вещному коммерческому кредиту относятся ссуды подъ движущійся товаръ. Въ обезпеченіе ссуды представляются дубликаты накладной, выдаваемые желѣзными дорогами, и коносаменты при морскомъ транспортѣ. Ссуды подъ движущійся товаръ имѣютъ важное значеніе въ хлѣбной торговлѣ: скупщикъ хлѣба, сдавши на желѣзно-дорожной станціи купленную партію хлѣба, получаетъ ссуду подъ дубликатъ накладной, покрываетъ ее по продажѣ зерна. На полученную ссуду онъ можетъ купить новую партію хлѣба, подъ дублнкатъ накладной ея снова получить ссуду. Путемъ такого кредитованія купцы, располагающіе небольшими средствами, имѣютъ возможность дѣлать значительный оборотъ.

Вещный кредитъ подъ залогъ недвижимости носитъ названіе *ипотечнаго* кредита. Обезпеченіемъ этого кредита служитъ земля, дома, фабрики и пр. Характерная особенность этого вида кредита заключается въ томъ, что залогъ остается въ рукахъ должника, послѣдній продолжаетъ извлекать пользу изъ заложенной недвижимости. Должникъ можетъ продать заложенную недвижимую собственность съ переводомъ долга на покупателя. Послѣдній въ такомъ случаѣ принимаетъ на себя обязательство уплатить ссуду, выданную подъ залогъ этой собственности.

По срокамъ будущей расплаты различаютъ кредитъ *краткосрочный, долгосрочный и безсрочный*. Краткосрочный кредитъ служитъ для пополненія не основнаго, а оборотнаго капитала. Срокъ такого кредита опредѣлятся въ 3—6 мѣсяцевъ. Долгосрочный кредитъ—это по преимуществу ипотечный кредитъ; сроки здѣсь исчисляются годами и даже десятками лѣтъ. Земледѣлецъ беретъ кредитъ на улучшеніе своего участка, ссуда погашается частями съ повышеннаго дохода отъ участка. Разумѣется, для погашенія долга требуется значительный промежутокъ времени. Рядомъ съ ипотечнымъ кредитомъ можно поставить еще *меліораціонный* кредитъ, выдаваемый для земельныхъ улучшеній, напр. орошенія, обводненія, осушенія, облѣсенія и т. д. Это кредитъ долгосрочный, погашеніе его растягивается на десятки лѣтъ. Отличіе его отъ ипотечнаго кредита заключается въ томъ, что это кредитъ спеціальный: полученная ссуда должна быть израсходована на ту цѣль, на какую она взята, Кредиторъ имѣетъ право контроля за израсходованіемъ ссуды. Для выдачи такихъ ссудъ обычно учреждаются особыя меліораціонные банки. При *безсрочномъ* кредитѣ срокъ погашенія долга не указывается. Безсрочный кредитъ можетъ быть кредитомъ *до востребованія*, когда кредиторъ можетъ потребовать уплаты долга въ любой моментъ, или же *рентнымъ* кредитомъ, когда должникъ обязывается уплачивать опредѣленный процентъ, но не обязывается возвращать долга. Къ такого рода кредиту относятся рентные государственные займы.

По цѣли различаютъ кредитъ промышленный, торговый, сельско-хозяйственный. Это виды кредита производительнаго,

ему противополагается кредитъ потребительный. Послѣдній кредитъ вызывается нуждой должника: получаемая ссуда затрачивается на личныя нужды должника, а не на хозяйственныя цѣли. По личности должника кредитъ можетъ являться *частнымъ* или *публичнымъ*. Въ первомъ случаѣ должникомъ являются частныя лица или союзы лицъ; во-второмъ—государство или другіе публичные союзы, напр. земство, городъ.

Кредитъ оказываетъ большое вліяніе на всѣ стороны хозяйственной жизни. Благотворная роль кредита въ области производства заключается въ томъ, что онъ содѣйствуетъ правильности и непрерывности производственной дѣятельности. При раздѣленіи труда и занятій товары и продукты появляются неодновременно на рынкѣ. Во многихъ случаяхъ отдѣльныя отрасли производства находятся въ преемственной связи—одна отрасль приготовляетъ продуктъ для другой. Шерсть добывается въ одномъ хозяйствѣ, превращается въ пряжу въ другомъ, пряжа передѣлывается въ ткань въ третьемъ, ткань отдѣлывается въ сукно въ четвертомъ. Очевидно, шерсть появляется на рынкѣ раньше пряжи, а послѣдняя раньше сукна. Если бы не существовало сдѣлокъ въ кредитъ, то производитель товара на высшей стадіи вынужденъ былъ бы откладывать свои закупки до того времени, когда будетъ готовъ его собственный товаръ или же держать въ запасѣ наличныя деньги. Все это усиливало бы спросъ на денежные капиталы. Благодаря кредиту, обмѣнъ происходитъ такимъ путемъ: владѣлецъ готоваго товара продаетъ его въ кредитъ другому производителю, товары котораго позже поступаютъ на рынокъ. Въ результатѣ кредитъ содѣйствуетъ спеціализаціи занятій, столь характерной для современнаго народнаго хозяйства.

Важное значеніе кредита для производства заключается въ его вліяніи на капиталъ. Кредитъ сосредоточиваетъ денежные капиталы въ особыхъ учрежденіяхъ, называемыхъ банками, сберегательными кассами, кредитными товариществами, и затѣмъ распредѣляетъ ихъ соотвѣтственно потребностямъ народнаго хозяйства. Часто владѣлецъ денежнаго капитала не умѣетъ или не хочетъ по тѣмъ и другимъ основаніямъ лично вести хозяйственное предпріятіе. Въ такомъ случаѣ его денежный капиталъ оставался бы безъ производительнаго помѣщенія. При наличіи кредита, такіе капиталы переходятъ въ руки тѣхъ, кто желаетъ и умѣетъ вести предпріятіе. Въ результатѣ, денежные капиталы получаютъ наиболѣе производительное назначеніе. Въ виду концентраціи производства мелкіе капиталы оказываются недостаточными для самостоятельной организаціи хозяйственныхъ предпріятій. При существованіи кредита и такіе капиталы не остаются безплодными для народнаго хозяйства. По каплямъ они притекаютъ въ сберегательныя кассы, банки и тамъ образуются громадные по своимъ размѣрамъ капиталы. Въ каждой странѣ мелкія сбереженія составляютъ значительную долю всѣхъ свободныхъ капиталовъ. Только при существованіи кредита они могутъ быть использованы въ производствѣ. Возможность доходнаго помѣщенія мелкихъ капиталовъ облегчаетъ и усиливаетъ процессъ сбереженія. Возникновеніе кредитныхъ учрежденій, обезпечиваю-

щихъ надежное и вѣрное помѣщеніе мелкихъ сбереженій, значительно облегчаетъ накопленіе капиталовъ. Роль кредита въ обращеніи цѣнностей заключается въ томъ, что кредитные знаки замѣняютъ въ оборотѣ металлическія деньги. Народное хозяйство съ развитымъ кредитомъ нуждается въ меньшемъ металлическомъ запасѣ. Тотъ трудъ, который былъ бы употребленъ на добываніе благородныхъ металловъ, затрачивается на другія болѣе производительныя цѣли.

Кредитъ играетъ извѣстную роль и въ области потребленія. Лица, вступающія въ ряды адвокатовъ, врачей, инженеровъ, чиновниковъ и пр., часто не имѣютъ готовыхъ средствъ въ началѣ своей дѣятельности. Кредитъ, обезпечивающій ихъ существованіе въ начальное трудное время, долженъ быть признанъ полезнымъ съ народно-хозяйственной точки зрѣнія. Человѣкъ, богато одаренный отъ природы, получаетъ съ помощью кредита спеціальное образованіе и подготовляется къ плодотворной общественной дѣятельности. Въ послѣднее время потребительный кредитъ широко развился въ видѣ покупокъ въ разсрочку платежа. Если за такими сдѣлками не скрывается эксплоатація довѣрчиваго покупателя, то этотъ видъ потребительнаго кредита нельзя назвать безполезнымъ. Общее вліяніе кредита на народное хозяйство сводится къ тому, что каждое единичное хозяйство связывается живыми узами кредита какъ съ другими такими же хозяйствами, такъ и съ государственнымъ хозяйствомъ. Интересы отдѣльныхъ хозяйствъ взаимно переплетаются. Народное хозяйство поистинѣ становится живымъ организмомъ, Кредитъ укрѣпляетъ связь народнаго хозяйства съ міровымъ. Каждый народъ является кредиторомъ и должникомъ многихъ другихъ народовъ. Промышленный кризисъ, неурожай, война въ одной странѣ отражаются самымъ чувствительнымъ образомъ на экономическомъ положеніи другихъ странъ. Такимъ образомъ, кредитъ объединяетъ отдѣльные народы на почвѣ экономическихъ интересовъ.

Кредитная сдѣлка въ хозяйственномъ оборотѣ скрѣпляется обычно письменнымъ обязательствомъ, служащимъ удостовѣреніемъ того, что долгъ существуетъ и что онъ будетъ погашенъ въ извѣстный срокъ. Такого рода письменныя обязательства, заключенныя въ опредѣленныя формы, называются кредитными документами.

1. Среди кредитныхъ документовъ, имѣющихъ особо важное значеніе въ торговомъ оборотѣ, на первомъ мѣстѣ слѣдуетъ поставить *вексель*. Вексель—это письменное обязательство по установленной закономъ формѣ уплатить въ извѣстный срокъ опредѣленную сумму денегъ держателю векселя. Векселя бываютъ простые и *переводные*. Простой вексель, выдаваемый кредитору должникомъ, имѣетъ такое содержаніе: (пишется онъ на вексельной бумагѣ).

Кіевъ, 10 февраля 1917 года. Вексель на 3.000 руб.

2-го іюня 1917 года по сему векселю повиненъ я заплатить московскому купцу Василію Петрову три тысячи рублей,

Кіевскій купецъ Иванъ Сергѣевичъ Семеновъ.

Кредиторъ, получившій отъ своего должника векселъ, по истеченіи указаннаго въ немъ срока получаетъ отъ должника денежную валюту. Онъ имѣетъ право передать свой векселъ другому лицу, сдѣлавъ на оборотѣ (in dosso) векселя передаточную надпись, называемую индоссаментомъ—«вмѣсто меня заплатите Московскому Обществу взаимнаго кредита», такой-то. Лицо, получившее векселъ по передачѣ, въ свою очередь можетъ передать его другому и т. д. По наступленіи срока, послѣдній векселедержатель получаетъ отъ должника означенную въ векселѣ сумму. Въ случаѣ должникъ оказывается несостоятельнымъ, отвѣчаютъ по векселю всѣ надписатели. Переходъ векселя изъ рукъ въ руки даетъ возможность покрыть однимъ и тѣмъ же векселемъ нѣсколько долговыхъ обязательствъ. Въ виду важнаго значенія векселя въ торговомъ оборотѣ законодательство тщательно регулируетъ и самое пользованіе векселемъ, а равно обезпечиваетъ и взысканіе по нему (вексельное право).

Переводный векселъ существенно отличается отъ простого. Онъ такъ же, какъ и простой векселъ, пишется на гербовой бумагѣ, и и заключаетъ въ себѣ предложеніе или, какъ говорятъ, приказъ, данный однимъ лицомъ другому, произвести платежъ третьему лицу.

Кіевъ: 12 февраля 19... года. Векселъ на 2.000 рублей.

2 мая 19... года по сему векселю заплатите московскому купцу Василію Ивановичу Петрову двѣ тысячи рублей.

Кіевскій купецъ Петръ Петровичъ Степановъ московскому купцу Сергѣю Александровичу Кузьмину Москва. Верхніе ряды № 21.

Такимъ образомъ въ переводномъ векселѣ участвуетъ три лица: 1) Степановъ даетъ приказъ Кузьмину уплатить вексельную сумму Петрову. Степановъ, выдавшій переводный векселъ, называется векселедателемъ или трассантомъ, 2) Петровъ, имѣющій право на полученіе вексельной суммы (валюты векселя), называется векселедержателемъ или ремиттентомъ 3) Кузьминъ плательщикъ по векселю, называется трассатомъ или акцептантомъ. Переводный векселъ по отношенію къ трассанту и трассату называется тратой, а по отношенію къ ремиттенту—римессой. Получившій переводный векселъ (векселедержатель) обыкновенно до истеченія срока предъявляетъ векселъ трассату, т. е. тому, кто обязанъ по нему уплатить, для выясненія, согласенъ ли онъ его принять къ уплатѣ? Въ случаѣ согласія, трассатъ дѣлаетъ объ этомъ надпись на векселѣ «принятъ (акцептованъ)» такой-то. Эта операція называется акцептомъ. Отличіе переводнаго векселя отъ простого заключается въ томъ, что простой векселъ выдается должникомъ, а переводный кредиторомъ, въ простомъ векселѣ участвуетъ два лица, здѣсь три. Переводный векселъ получилъ свое названіе отъ того, что имъ пользуются обычно для производства платежей между разными мѣстами и особенно между разными странами (векселя, выданные на заграничныя мѣста называются девизами). Удобства переводнаго векселя можно выяснить на примѣрѣ: кіевскій мануфактуристъ выписываетъ изъ Москвы партію сукна на 10 тыс. рублей, съ другой стороны, кіевскій сахарозаводчикъ продаетъ на ту же сумму въ Москву сахаръ торговцу

колоніальными товарами. Возникаетъ два обязательства: кіевскій купецъ долженъ уплатить московскому фабриканту суконъ 10 тыс. руб., съ другой стороны, московскій купецъ долженъ уплатить кіевскому сахарозаводчику ту же сумму. Для погашенія этихъ обязательствъ въ одномъ случаѣ пришлось бы отправить изъ Кіева въ Москву 10 тыс. руб. въ другомъ получить изъ Москвы ту же сумму. Наличность переводнаго векселя значительно упрощаетъ эту сложную и дорогую процедуру: кіевскій сахарозаводчикъ получаетъ 10 тыс. рублей съ кіевскаго мануфактуриста по переводному векселю, который ему присылаетъ изъ Москвы его должникъ. Въ результатѣ сберегаются расходы на пересылку и страховку денегъ изъ Кіева въ Москву и обратно. Московскій фабрикантъ суконъ пишетъ переводной вексель на кіевскаго мануфактуриста. Этотъ вексель покупаетъ московскій купецъ, торгующій колоніальными товарами, и затѣмъ пересылаетъ его въ уплату своего долга кіевскому сахарозаводчику, который и предъявляетъ его кіевскому мануфактуристу. Описанныя здѣсь торговыя отношенія возникаютъ и въ международныхъ платежахъ (примѣръ—кіевскій виноторговецъ выписываетъ вино изъ Франціи, а французскій мукомолъ вывозитъ пшеницу изъ Россіи).

Обращеніе переводныхъ векселей облегчается тѣмъ, что скупкой и продажей ихъ занимаются банки. Кассы всѣхъ крупныхъ банковъ, ведущихъ операціи съ заграничными рынками, полны переводныхъ векселей на разные пункты всего міра. Такіе же векселя могутъ выдавать и банки на своихъ иностранныхъ корреспондентовъ. Тѣ купцы, которымъ нужны переводные векселя, обращаются въ банкъ, гдѣ и покупаютъ ихъ. Цѣна, платимая за переводный вексель, называется *вексельнымъ курсомъ*, который, какъ и всѣ рыночныя цѣны, подверженъ колебаніямъ.

2. Заслуживаютъ вниманія кредитные документы, извѣстные подъ именемъ *облигацій* и *закладныхъ листовъ*. Облигаціи это процентныя и долгосрочныя обязательства на круглыя суммы, выпускаемыя государствомъ, городами или частными товариществами (акціонерными обществами, желѣзнодорожными и пр.). Акціонерная компанія, желая сдѣлать заемъ, дѣлитъ всю сумму его на небольшія доли въ круглыхъ цифрахъ, напр. 100, 500 руб., и затѣмъ предлагаетъ желающимъ пріобрѣтать эти облигаціи. Погашеніе облигаціоннаго займа разсрочивается на рядъ лѣтъ. Положимъ, облигаціонный заемъ равенъ 200 мил. руб. и заключенъ онъ на сорокъ лѣтъ, при такихъ условіяхъ ежегодно погашается облигацій на 5 мил. руб. Какія именно облигаціи подлежатъ оплатѣ въ данный годъ, опредѣляется жребіемъ или тиражемъ. Закладными листами называются долговыя обязательства земельныхъ (ипотечныхъ) банковъ, обезпечиваемыя заложенными въ банкѣ недвижимыми имуществами. Для должниковъ выпускъ облигацій и закладныхъ листовъ выгоденъ потому, что даетъ имъ возможность легко и скоро сдѣлать долгосрочный заемъ на крупныя суммы. Для кредиторовъ эти кредитные документы также выгодны: они являются для нихъ вѣрнымъ и надежнымъ помѣщеніемъ капиталовъ. Путемъ продажи

облигацій и закладныхъ листовъ легко можно реализовать въ любой моментъ свой капиталъ.

3. Среди кредитныхъ документовъ особо важное значеніе имѣютъ *банковые билеты*. Подъ послѣдними понимаются безпроцентныя долговыя обязательства банка уплатить написанную на нихъ сумму по предъявленіи. Банковый билетъ это бумага на предъявителя, передача ея не обставлена никакими формальностями. Сумма, написанная на банковомъ билетѣ, уплачивается въ любой моментъ по предъявленіи билета. Банковые билеты печатаются на круглыя суммы, соотвѣтственно принятой монетной системѣ. Все это приводитъ къ тому, что банковый билетъ принимается публикой охотно, какъ деньги, тѣмъ болѣе, что и государство принимаетъ банковые билеты въ уплату податей, налоговъ. Банковые билеты отличаются отъ бумажныхъ денегъ тѣмъ, что они *размѣнны* и не обладаютъ принудительнымъ курсомъ. Выпускъ банковыхъ билетовъ предоставляетъ банку большія выгоды, такъ какъ онъ расширяетъ его средства, благодаря такому *безпроцентному* займу. Съ другой стороны, эта операція можетъ имѣть для банка и серьезныя опасности: всѣ находящіеся въ оборотѣ билеты представляютъ долгъ банка и во всякую минуту могутъ быть предъявлены къ уплатѣ. Банкъ всегда долженъ держать наготовѣ денежный фондъ для размѣна предъявляемыхъ билетовъ. Въ случаѣ предъявленія большого количества билетовъ къ размѣну, банкъ можетъ оказаться несостоятельнымъ. Въ цѣляхъ предупрежденія подобной возможности, государство регулируетъ особыми законодательными актами право выпуска банковыхъ билетовъ, предоставляя это право только нѣкоторымъ банкамъ.

4. Въ странахъ съ развитымъ кредитнымъ обращеніемъ важное значеніе имѣетъ кредитный документъ, извѣстный подъ именемъ *чека*. Чекъ это письменный приказъ банку выплатить означенную въ чекѣ сумму предъявителю, списавъ ее съ вклада чекодателя. Чеки не приносятъ процентовъ, для передачи ихъ не нужно никакихъ надписей. Всякій держатель чека имѣетъ право на его оплату; срокъ дѣйствія чека 3—12 дней. Чеки обыкновенно употребляются для полученія денегъ изъ банка по текущимъ счетамъ (см. банковыя операціи). Въ новѣйшее время громадное количество платежей производится при посредствѣ чековъ. Чековая система сокращаетъ потребность въ деньгахъ, нужныхъ для страны. Если выдавшій чекъ и получающій по нему состоятъ кліентами одного и того же банка, то уплата по чеку совершается безъ передачи денегъ. Сумма, означенная въ чекѣ, переносится со счета одного кліента на счетъ другого. Допустимъ А. и Б. имѣютъ въ Госуд. Банкѣ текущій счетъ каждый на 10 тыс. руб. А. нужно заплатить 1000 руб. Б. А. можетъ прійти въ банкъ, получить 1000 руб. и передать деньги Б. Послѣдній, получивъ эту тысячу, отнесетъ ее въ тотъ же банкъ на свой текущій счетъ. Вмѣсто того, чтобы ходить обоимъ въ банкъ и получать на руки деньги, А. можетъ дать Б. чекъ на 1.000 руб. Послѣдній посылаетъ чекъ въ банкъ, который списываетъ 1.000 руб. со счета А. и записываетъ ихъ на счетъ Б. Въ результатѣ сумма, лежащая на текущемъ счетѣ А.

будетъ равна 9.000 руб., а сумма Б.—11.000 руб. Не всѣ лица состоятъ кліентами одного и того же банка, ликвидація платежей между такими лицами облегчается существованіемъ особыхъ учрежденій, извѣстныхъ подъ именемъ *Расчетныхъ Палатъ*. Расчетная палата это учрежденіе, при посредствѣ коего банки обмѣниваются обязательствами другъ на друга, покрывая наличными только разницу между дебетомъ и кредитомъ. Содѣйствіе расчетныхъ палатъ при ликвидаціи платежей чеками совершается такимъ путемъ: лицо, получившее чекъ на какой-либо другой банкъ, поручаетъ своему банку получить деньги по чеку и внести полученную сумму на текущій счетъ. Въ концѣ дня представители банковъ собираются въ расчетной палатѣ и производятъ взаимный обмѣнъ чеками. Часто и разница покрывается не уплатой наличными, а чекомъ на центральный банкъ, въ которомъ банки имѣютъ свои текущіе счета. Въ Россіи расчетныя палаты существуютъ въ видѣ расчетныхъ отдѣловъ при конторахъ Государственнаго Банка. О дѣятельности расчетныхъ отдѣловъ можно составить представленіе на основаніи слѣдующихъ данныхъ:

Годы	Количество отдѣловъ	% суммы зачета къ суммѣ требованій	Общіе обороты въ мил. руб.	Число участниковъ
1898	1	65	219	18
1902	3	69	7.248	51
1910	27	71	26.869	277
1915	53	64	42.776	484

Общіе обороты нашихъ расчетныхъ отдѣловъ за весьма короткій періодъ ихъ дѣятельности измѣряются милліардами руб. при чемъ двѣ трети этого колоссальнаго оборота покрываются взаимными зачетами.

Разсмотрѣнные выше кредитные документы во многихъ случаяхъ замѣняютъ деньги въ качествѣ орудія платежа. Нѣкоторые изъ нихъ выполняютъ роль денегъ въ большей мѣрѣ (банковые билеты), другіе въ меньшей (облигаціи). Справедливо кредитные документы называются денежными суррогатами. Кредитный механизмъ достигъ своего завершенія въ организаціи расчетныхъ палатъ, которыя даютъ возможность замыкать кругъ денежно-кредитнаго обращенія. Громаднѣйшіе платежи производятся при помощи сложной и тонкой системы кредита. Разумѣется, кредитъ сильно сокращаетъ потребность народнаго и мірового хозяйства въ деньгахъ. Англія, гдѣ кредитъ достигъ особаго развитія, нуждается въ меньшемъ запасѣ металлическихъ денегъ, чѣмъ Франція, страна съ менѣе развитымъ кредитомъ, несмотря на то, что денежные обороты первой значительно превосходятъ обороты второй.

2. Организація кредита. Банки. Важнѣйшія пассивныя и активныя операціи банковъ. Виды банковъ. Банки краткосрочнаго и долгосрочнаго кредита. Учрежденія мелкаго кредита. Банки въ Россіи.

Широкое развитіе кредита невозможно было бы безъ соотвѣтствующихъ органовъ, выполняющихъ роль посредника въ кредит-

номъ обращеніи, извѣстныхъ подъ именемъ банковъ (отъ итальянск. слова banco-скамья, на которую мѣнялы въ средніе вѣка ставили мѣшки съ золотой монетой). Банкъ—это хозяйственное предпріятіе, исполняющее роль посредника въ денежномъ и кредитномъ обращеніи. Банки регулируютъ спросъ и предложеніе кредита въ народномъ и міровомъ хозяйствѣ. Они тѣми и другими способами привлекаютъ къ себѣ денежные капиталы отъ тѣхъ, кто не нуждается въ нихъ въ данный моментъ, и затѣмъ помѣщаютъ эти капиталы, передавая ихъ лицамъ, нуждающимся въ нихъ. Соотвѣтственно этой роли операціи банковъ раздѣляются на два разряда: во-первыхъ, *пассивныя* операціи, которыми банкъ привлекаетъ въ свою кассу средства, въ пассивныхъ операціяхъ банкъ является должникомъ; во-вторыхъ,—*активныя*, при посредствѣ которыхъ банкъ распредѣляетъ денежные капиталы среди тѣхъ, кто предъявляетъ спросъ на нихъ; въ активныхъ операціяхъ банкъ уже выступаетъ кредиторомъ.

Среди пассивныхъ операцій первое мѣсто занимаетъ пріемъ вкладовъ. Вклады бываютъ *безсрочные* и *срочные*. Безсрочные вклады, называемые еще вкладами до востребованія могутъ быть взяты изъ банка въ любой моментъ по желанію вкладчика. Срочные вклады вносятся на опредѣленный срокъ ($^1/_2$ года, годъ и больше). Эти вклады для банка болѣе выгодны, потому что банкъ, зная время ихъ возврата, можетъ распоряжаться ими въ теченіе опредѣленнаго срока по своему усмотрѣнію. Существуютъ еще *вѣчные* вклады, которые можетъ принимать только Государственный банкъ; до закона 1912 г. пріемъ вѣчныхъ вкладовъ допускался и для городскихъ банковъ. Банки платятъ по вкладамъ проценты, размѣръ послѣднихъ зависитъ отъ продолжительности срока: за вклады на 1 годъ платятъ больше, чѣмъ за вклады на полгода, по срочнымъ вкладамъ больше, чѣмъ по безсрочнымъ. Документомъ, удостовѣряющимъ взносъ вклада на срокъ или до востребованія, служитъ *вкладной билетъ*. Послѣдній представляетъ собой обязательство банка возвратить въ опредѣленный срокъ или по первому требованію занятую сумму. Вкладной билетъ всегда бываетъ именнымъ, а не предъявительскимъ.

Къ типу безсрочныхъ вкладовъ принадлежатъ все болѣе распространяющіеся по мѣрѣ развитія торговыхъ оборотовъ *вклады на текущій счетъ*. Вкладчикъ можетъ взять внесенную сумму полностью или частями въ любое время, съ другой стороны, онъ также можетъ вносить безъ особыхъ формальностей на свой счетъ новыя суммы. При наличіи такихъ періодически повторяющихся взносовъ и позаимствованій сумма вклада то увеличивается, то уменьшается. Она находится въ постоянномъ движеніи, течетъ, отсюда и названіе счета «текущій». Банкъ является по отношенію къ вкладчику, какъ бы кассиромъ, принимающимъ и выдающимъ деньги по приказу вкладчика. Выдача денегъ постороннимъ лицамъ съ текущаго счета производится по письменному приказу (чеку) вкладчика. Бланки чековъ заготовляются самимъ банкомъ и передаются имъ вкладчику въ видѣ чековой книжки. Приказъ банку уплатить тому или другому лицу извѣстную сумму пишется на отдѣльномъ листкѣ,

отрываемомъ изъ чековой книжки, Кромѣ чековой книжки банкъ выдаетъ вкладчику еще «разсчетную книжку», куда записываются всѣ взносы и позаимствованія по текущему счету. Помимо вкладовъ, банкъ привлекаетъ въ свою кассу средства путемъ займовъ, выпуская для этой цѣли облигаціи или закладные листы. Нѣкоторые банки пользуются для увеличенія своихъ средствъ еще одной операціей—выпускомъ банковыхъ билетовъ (т. н. эмиссіонные банки).

Своеобразное мѣсто въ банковой техникѣ занимаютъ счета корреспондентовъ, они могутъ быть и въ пассивѣ и въ активѣ банка. При расширеніи раіона своей дѣятельности банкамъ приходится исполнять порученія своихъ кліентовъ за предѣлами своего мѣстонахожденія. Если банкъ въ такихъ мѣстахъ не имѣетъ своихъ отдѣленій, онъ пользуется услугами постороннихъ лицъ или учрежденій (банковъ). Въ свою очередь и самъ банкъ исполняетъ порученія иногородныхъ и заграничныхъ банковъ. Такія правильныя, дѣловыя отношенія между банками называются корреспондентскими; они ведутся на основаніи особаго соглашенія или договора о контокоррентѣ. Корреспонденты, вступающіе въ соглашеніе, открываютъ другъ другу кредитъ по сдѣлкамъ, исполняемымъ по взаимнымъ порученіямъ. Въ извѣстные условные сроки, положимъ, по четвертямъ года, производится взаимный расчетъ и выясняется, кто кому долженъ. Очевидно, по корреспондентскому счету банкъ можетъ быть иногда должникомъ, иногда кредиторомъ. Въ нѣкоторыхъ случаяхъ банки подкрѣпляютъ свои средства авансами, предоставляемыми въ ихъ распоряженіе заграничными корреспондентами (банками).

Среди активныхъ операцій первое мѣсто занимаетъ *учетъ векселей*. Купецъ продалъ свои товары въ кредитъ по векселю, срокъ платежа которому истекаетъ черезъ шесть мѣсяцевъ. Между тѣмъ ему самому понадобились деньги до истеченія этого срока. Онъ обращается съ векселемъ въ банкъ, послѣдній учитываетъ вексель, т. е., выдаетъ купцу валюту векселя за вычетомъ небольшой доли, составляющій заработокъ банка. Когда наступаетъ срокъ векселя, банкъ предъявляетъ его должнику къ уплатѣ и получаетъ обратно свой капиталъ. По существу—это своеобразная форма ссуды: банкъ, дающій купцу взамѣнъ векселя въ 1000 руб., срокъ которому наступаетъ черезъ три мѣсяца, 985 руб. и затѣмъ получающій въ день срока 1000 руб. отъ векселедателя, находится въ такомъ же положеніи, какъ если бы онъ далъ эти деньги въ займы на 3 мѣсяца изъ 6%. Почти всегда это краткосрочная ссуда, такъ какъ сроки векселей, учитываемыхъ банками, не превышаютъ 3—6 мѣсяцевъ. Съ учетной операціей соединенъ извѣстный рискъ для банка. Могутъ предъявлять къ учету векселя подписаные недостаточно солидными лицами или даже т. н. «дутые» векселя, прямо разсчитанные на обманъ банка. Лица, не связанныя коммерческими отношеніями, выдаютъ другъ на друга векселя и затѣмъ учитываютъ ихъ. Банкъ узнаетъ объ обманѣ только въ день предъявленія векселя къ уплатѣ. Въ цѣляхъ устраненія такой опасности банки не принимаютъ къ учету векселей съ надписями лицъ, среди которыхъ нѣтъ ни одного лица извѣстнаго банку, какъ состоятельное. Даже тогда, когда надписи на векселѣ сдѣланы людьми состоятельными, лучше, чтобы

число подписей было возможно большее. Нѣкоторые банки не принимаютъ къ учету векселей съ числомъ подписей менѣе трехъ. Для уменьшенія риска, связаннаго съ учетной операціей, при банкахъ существуютъ учетные комитеты въ составѣ представителей промышленности и торговли. Эти комитеты опредѣляютъ степень благонадежности предъявляемыхъ къ учету векселей. Въ послѣднее время возникаютъ справочныя бюро по кредитоспособности, выдающія платныя справки о лицахъ, ищущихъ кредита.

Важное значеніе въ учетной операціи банковъ имѣетъ политика учетнаго процента. Высота учетнаго процента измѣняется подъ вліяніемъ разныхъ причинъ и представляетъ собою мѣрило положенія народнаго хозяйства. Повышеніе учетнаго процента съуживаетъ количество векселей, предъявляемыхъ къ учету, пониженіе расширяетъ. Одной изъ главныхъ причинъ, вліяющихъ на высоту учетной ставки, является наличность средствъ банка: когда много денегъ въ банкѣ, онъ учитываетъ векселя дешево, по низкой учетной ставкѣ, когда ихъ мало, учитываетъ дорого. Наибольшее повышеніе учетнаго % въ Россіи наблюдается осенью и зимою: въ это время спросъ на деньги для нуждъ реализаціи урожаевъ хлѣба, хлопка и свекловицы сильно повышается. Весной учетный процентъ понижается. При множествѣ банковъ въ странѣ единство учетной политики устанавливается дѣятельностью центральнаго банка, каковымъ въ Россіи является Государственный Банкъ. Его учетныя ставки оказываютъ рѣшающее вліяніе на ставки частныхъ банковъ. Въ послѣднее время Государственный Банкъ взимаетъ по учету векселей до 3 мѣс.—6%, до 6 мѣс.—$6^1/_2$—7%. Въ богатыхъ капиталами странахъ эти нормы значительно ниже—въ Франціи—3%, въ Англіи—2% и даже $1^1/_2$ %.

Ссуды подъ залогъ товаровъ въ новѣйшее время составляютъ весьма важную активную операцію банковъ. Основныя начала выдачи подтоварныхъ ссудъ слѣдующія: во-первыхъ, товары должны быть предметами массового потребленія (хлѣбъ, хлопокъ, сахаръ и проч.), при томъ легко реализуемыми, во-вторыхъ, они не должны быть легко и скоро портящимися; въ третьихъ, ссуды не должны превышать 2/3 стоимости товаровъ и наконецъ, не должны выдаваться на слишкомъ продолжительный срокъ (возможность паденія цѣнъ).

Ссуды подъ залогъ цѣнныхъ бумагъ принимаютъ двоякую форму—ссудъ въ чистомъ видѣ и спеціальнаго (онкольнаго) текущаго счета. Ссуда подъ залогъ цѣнныхъ бумагъ носитъ такую форму: банкъ выдаетъ извѣстную сумму денегъ своему кліенту на опредѣленный срокъ подъ обезпеченіе цѣнными бумагами. Погасивъ ссуду, кліентъ получаетъ свои бумаги обратно. Ссуды подъ процентныя бумаги мало развиты, гораздо большее значеніе имѣетъ *спеціальный текущій счетъ*. Эта операція напоминаетъ съ внѣшней стороны извѣстный намъ простой текущій счетъ: какъ тамъ, такъ и здѣсь обезпеченіе носитъ текучій характеръ; взносы и позаимствованія чередуются. По существу, различіе между этими двумя видами текущаго счета заключается въ слѣдующемъ: въ простомъ текущемъ счетѣ обезпеченіемъ требованій кліента служатъ наличныя деньги,

въ спеціальномъ—цѣнныя бумаги, въ первомъ банкъ является должникомъ по отношенію къ кліенту, во второмъ онъ кредиторъ, поэтому простой текущій счетъ пассивная операція, а спеціальный—активная. При выдачѣ ссудъ подъ процентныя бумаги (акціи, облигаціи, выигрышные займы) банкъ долженъ тщательно изучать солидность, доходность бумагъ, выдавать ссуду не свыше 70% биржевой цѣны бумаги и обращать вниманіе на кредитоспособность кліента. Въ случаѣ измѣненія курса бумагъ въ сторону пониженія, банкъ требуетъ довнесенія обезпеченія или возврата ссуды—частичнаго или полнаго. Въ случаѣ неисполненія этого требованія банкъ имѣетъ право продать бумагу («экзекутировать») и изъ вырученной суммы покрыть ссуду. Проценты по спеціальному текущему счету превышаютъ учетныя ставки въ виду большаго риска этой операціи.

Особое мѣсто среди активныхъ операцій банка занимаетъ покупка и продажа банкомъ за свой счетъ различныхъ бумагъ (т. н. фондовая операція). Эта операція развилась со времени возникновенія и распространенія акціонерныхъ компаній. Въ виду постояннаго колебанія цѣнъ бумагъ вслѣдствіе измѣненія ихъ доходности, а иногда подъ вліяніемъ кризисовъ, войнъ, политическихъ осложненій, фондовая операція представляется заманчивой для банка, но она таитъ въ себѣ и большую опасность. Самый свѣдущій и опытный банкиръ не всегда можетъ предусмотрѣть повышеніе и пониженіе курса цѣнныхъ бумагъ, здѣсь всегда возможны ошибки. Въ результатѣ неумѣлое пользованіе такой рискованной операціей можетъ подорвать финансовую устойчивость банка.

Въ послѣднее время банки стали широко заниматься финансированіемъ торгово-промышленныхъ предпріятій. Они затрачиваютъ свои средства на учрежденіе новыхъ предпріятій или поддержаніе и расширеніе старыхъ. Это финансированье выражается въ томъ, что банки снабжаютъ предпріятія основными и оборотными средствами. Для финансированья особенно крупныхъ предпріятій иногда организуются группы банковъ (т. н. консорціумы). Скупивъ акціи промышленныхъ предпріятій, банкъ получаетъ большинство голосовъ на общихъ собраніяхъ акціонеровъ; пользуясь этимъ большинствомъ, онъ ставитъ своихъ представителей на мѣста директоровъ и членовъ правленія акціонерныхъ обществъ; въ свою очередь представители промышленности попадаютъ въ совѣты банковъ. Въ наше время банки представляютъ собою руководящій, мыслящій и контролирующій органъ промышленности. Банки, вовлекаемые въ организацію индустріи, содѣйствуютъ образованію картелей, синдикатовъ и трестовъ. Банки стали принимать близкое участіе въ торговлѣ, при посредствѣ товарно-комиссіонныхъ операцій: они берутъ на себя по порученію кліентовъ покупку и продажу товаровъ—зерновыхъ продуктовъ, сахара, хлопка и пр. Къ указаннымъ важнѣйшимъ операціямъ банковъ присоединяются второстепенныя операціи, какъ-то: выдача переводовъ (почтой и телеграфомъ), кредитивовъ на заграничныя мѣста, покупка и продажа иностранной монеты, размѣщеніе въ публикѣ государственныхъ займовъ, предъявленіе векселей къ акцепту и пр.

По способу образованія основнаго капитала можно различать такіе виды банковъ: *государственные* банки, основной капиталъ которыхъ дается правительствомъ (въ Россіи — Государственный Банкъ, Крестьянскій земельный банкъ). *Акціонерные* банки краткосрочнаго кредита существуютъ подъ разными названіями — купеческіе, торговопромышленные, учетно-ссудные и пр. Они образуютъ свои капиталы выпусками и продажей акцій и облигацій. Сумма обязательствъ банка, по закону 1883 г., ограничивается пятикратной суммой капитала банка. Банки, учрежденные до 1883 г. (напр. Азовско-Донской Банкъ) пользуются десятикратной нормой. Размѣръ кредита одному кліенту не можетъ превышать $^1/_{10}$ части основного капитала банка. Управленіе банка построено на тѣхъ началахъ, что и акціонерныхъ обществъ. *Общества взаимнаго кредита* основываются на началѣ ограниченной отвѣтственности всѣхъ членовъ. Капиталъ здѣсь составляется изъ взносовъ членовъ. Общества взаимнаго кредита бываютъ профессіональными, сословными, городскими, земскими. Такъ какъ число членовъ и общая сумма взносовъ колеблется, то банки взаимнаго кредита иногда называются банками съ перемѣнными капиталами. Обыкновенно уставы опредѣляютъ низшій и высшій размѣры открываемаго отдѣльному лицу кредита. Главными органами Обществъ взаимнаго кредита служитъ 1) общее собраніе или собраніе уполномоченныхъ, 2) правленіе, 3) совѣтъ и ревизіонная комиссія. Общее собраніе имѣетъ тѣ же права, что и общее собраніе акціонеровъ въ акціонерныхъ компаніяхъ. Разница лишь въ томъ, что во взаимныхъ обществахъ каждый членъ располагаетъ однимъ голосомъ, между тѣмъ въ акціонерныхъ обществахъ число голосовъ измѣняется въ зависимости отъ количества акцій. Въ цѣляхъ объединенія и укрѣпленія дѣятельности обществъ взаимнаго кредита въ Россіи образованъ Центральный банкъ обществъ взаимнаго кредита, уставъ его утвержденъ въ 1908 г. *Городскіе общественные банки* получаютъ основныя суммы не менѣе 10 тыс. руб. изъ городскихъ средствъ, иногда ихъ капиталы составляются путемъ пожертвованій со стороны частныхъ лицъ. Банкъ считается городскимъ общественнымъ учрежденіемъ и дѣйствуетъ подъ наблюденіемъ и отвѣтственностью Городской Думы, передъ коей и обязанъ отчетомъ въ своихъ дѣйствіяхъ. Директоръ банка и его товарищи избираются Городскою Думою на четырехлѣтній срокъ. Извѣстная часть прибылей банка можетъ, по желанію городского общества, быть употребляема на городскія надобности, напр. на содержаніе больницъ, школъ и пр. Хотя городскіе банки и считаются банками краткосрочнаго кредита, но они имѣютъ право выдавать ссуды подъ залогъ недвижимыхъ имуществъ срокомъ отъ одного до 12 лѣтъ. *Банкирскія* конторы представляютъ собой единоличныя предпріятія. Имъ предоставлено право производить всѣ банковыя операціи. Для ихъ открытія достаточно заявленія губернскимъ властямъ съ поясненіемъ, какія именно банковыя операціи будутъ производиться. Заявленія эти въ подлинникѣ препровождаются въ министерство финансовъ. Министръ финансовъ имѣетъ право требовать свѣдѣній и объясненій о производимыхъ банкирскими конторами операціяхъ. Слабую сто-

рону этого вида банковъ составлаетъ недостатокъ средствъ, а отсюда и отсутствіе довѣрія со стороны публики. Въ Россіи банкирскія конторы главнымъ образомъ занимаются биржевой игрой. Довольно часты крахи банкирскихъ конторъ (Генрихъ Блокъ).

Разсмотрѣнные нами банки краткосрочнаго кредита существенно отличаются отъ *банковъ долгосрочнаго кредита.* При долгосрочномъ кредитѣ долгъ погашается постепенными взносами, очевидно, между банкомъ и его кліентами должны существовать длительныя и непрерывныя отношенія. Эта особенность долгосрочнаго кредита требуетъ организаціи спеціальныхъ кредитныхъ учрежденій. Среди банковъ долгосрочнаго кредита первое мѣсто занимаютъ *земельные банки.* Они выдаютъ ссуды на сроки отъ 28 до 56 л., и даже до 60 л. Ссуда возвращается заемщикомъ не сразу, а постепенно путемъ ежегоднаго взноса процентовъ на погашеніе занятаго капитала, уплачиваемаго сверхъ обыкновеннаго процента за пользованіе капиталомъ. Величина ссуды соразмѣряется съ цѣнностью заложеннаго имѣнія въ размѣрѣ $^1/_2$ или $^2/_3$ его стоимости. Ссуда выдается не наличными деньгами, а закладными листами, которые продаются обычно самимъ заемщикомъ. Поземельные банки бываютъ трехъ видовъ: общества взаимнаго поземельнаго кредита, акціонерные и государственные земельные банки. Общества взаимнаго поземельнаго кредита представляютъ собою товарищества землевладѣльцевъ опредѣленной мѣстности, связанныхъ круговой порукой для большей гарантіи капиталистовъ въ исправной уплатѣ ссудъ (напр. Остзейскій поземельный банкъ, Херсонское и Саратовское земскія кредитныя товарищества). Акціонерные поземельные банки являются органомъ капиталистовъ-посредниковъ. Они составляютъ свой капиталъ частью путемъ выпуска акцій, частью путемъ выпуска закладныхъ листовъ. Складочный капиталъ банка долженъ быть не менѣе $^1/_{20}$ части цѣнности всѣхъ выпущенныхъ закладныхъ листовъ (Полтавскій земельный банкъ, Кіевскій и др.). Къ банкамъ долгосрочнаго кредита относятся кредитныя учрежденія, выдающія ссуды подъ постройки, т. е. подъ залогъ городской недвижимости. Существуютъ еще *меліоративные* банки, выдающіе ссуды для земельныхъ улучшеній (орошенія, осушенія и пр.).

Въ новѣйшее время въ народномъ хозяйствѣ появился особый видъ кредитныхъ учрежденій, обслуживающихъ нужды мелкихъ производителей. Этотъ видъ кредита получилъ названіе «мелкаго». Колыбелью учрежденій *мелкаго кредита* является Германія. Развитіе этого вида кредита въ Германіи связано съ именами двухъ дѣятелей Шульце-Делича и Райффайзена, положившихъ основаніе двумъ глубоко различнымъ типамъ кредитныхъ товариществъ. Кредитныя товарищества *шульцеделичевскаго* типа построены на такихъ началахъ: паевой капиталъ товарищества составляется путемъ взносовъ единовременныхъ или ежемѣсячныхъ. Паи возвращаются членамъ при выходѣ изъ товарищества. Товарищи несутъ ограниченную отвѣтственность. Каждый членъ имѣетъ право на ссуду, въ полтора раза превышающую его пай за поручительствомъ двухъ или трехъ членовъ при уплатѣ процента не свыше 8—10 въ годъ. Въ виду того, что каждый членъ въ концѣ года получаетъ дивидендъ

изъ прибылей товарищества, указанный размѣръ процента бываетъ фактически нѣсколько ниже. Ссуды выдаются на короткіе сроки. Шульце-деличевскія товарищества нашли распространеніе среди ремесленниковъ, вообще среди городского населенія.

Райффайзеновскія товарищества ставятъ своей цѣлью обслуживаніе интересовъ мелкихъ землевладѣльцевъ. Помимо краткосрочнаго кредита, они даютъ и долгосрочный (до 10 лѣтъ). Капиталъ въ этихъ товариществахъ составляется не путемъ взносовъ, а путемъ займа у третьихъ лицъ. За исправную уплату его товарищи отвѣчаютъ всей своей недвижимостью. Начало неограниченной отвѣтственности составляетъ характерную особенность райффайзеновскихъ товариществъ. Райффайзенъ прямо отстаивалъ это начало, исходя изъ того взгляда, что при такой отвѣтственности члены товарищества будутъ съ большимъ вниманіемъ и интересомъ относиться къ дѣятельности и составу своего товарищества. Другія особенности райффайзеновскихъ товариществъ—отсутствіе паевъ, мелкорайонный характеръ (дабы всѣ члены хорошо знали другъ друга), безплатность должностей, недопущеніе прибылей и тщательный подборъ членовъ. Всѣ эти начала имѣли своей цѣлью воспрепятствовать превращенію кредитныхъ товариществъ въ мелкіе банки коммерческаго типа, что сплошь и рядомъ случалось съ шульце-деличевскими товариществами.

Идея кредитныхъ товариществъ была занесена изъ Германіи и въ другія страны; въ частности въ Россію ее перенесъ помѣщикъ Лугининъ, устроившій въ 1866 г. въ своемъ имѣніи въ селѣ Дороватовѣ, Рождественской вол. (Ветлужского у.) первое ссудо-сберегательное товарищество. Такимъ образомъ и у насъ кредитныя товарищества имѣютъ пятидесятилѣтнее существованіе. Первые сорокъ лѣтъ ссудо-сберегательныя товарищества развивались крайне медленно. Причиной этому служили неграмотность населенія, низкій его культурный уровень, недостатокъ опытныхъ руководителей, отсутствіе соотвѣтствующаго законодательства, трудности, связанныя съ учрежденіемъ товариществъ (уставы ихъ утверждались министромъ финансовъ), недостатокъ капиталовъ. Мощное развитіе учрежденій мелкаго кредита начинается въ Россіи съ 1905 г. До этого число вновь учреждаемыхъ товариществъ въ годъ исчислялось единицами, въ послѣднее десятилѣтіе оно измѣряется сотнями. Въ исторіи мелкаго кредита въ Россіи имѣютъ важное значеніе законы 1895 г. и 1904 г. Законъ 1895 г. (положеніе объ учр. мелк. кредита) допустилъ образованіе безпаевыхъ т-въ (кредитныя т-ва) и представилъ имъ возможность получать долгосрочныя ссуды въ основные капиталы изъ средствъ Госуд. Банка, расширилъ кругъ ихъ операцій, допустивъ долгосрочныя ссуды и производство посредническихъ операцій. Въ цѣляхъ контроля за дѣятельностью кредитныхъ т-въ была установлена инспекція мелкаго кредита при Госуд. Банкѣ. Законъ 7 іюня 1904 г. является какъ бы продолженіемъ закона 1895 г. По этому закону для объединенія дѣятельности учрежденій мелкаго кредита было учреждено особое Управленіе по дѣламъ мелкаго кредита, тѣсно связанное съ Госуд. Банкомъ. Къ участію въ содѣйствіи кредитной кооперації законъ привлекъ земства, предо-

ставивъ имъ право открывать собственныя кредитныя учрежденія («земскія кассы»), а также оказывать матеріальную и техническую поддержку учрежденіямъ мелкаго кредита. Законъ 1904 г. предоставилъ кредитнымъ кооперативамъ право объединяться въ союзы. Для снабженія средствами кред. кооперативовъ положеніе 1904 г. и послѣлующій законъ 1910 г. предусматриваютъ три источника: 1) спеціальный капиталъ Управленія по дѣламъ м. кр. 2) особый фондъ изъ средствъ Госуд. Сбер. кассъ въ размѣрѣ 20 милл. руб. и послѣдующаго отчисленія по 10% годичнаго прироста вкладовъ, 3) средства Госуд. Банка, На 1-е января 1916 г. у насъ числилось кредитныхъ кооперативовъ 15.436, въ томъ числѣ кред. т-въ—11.398 и ссудо-сб. т-въ 4.038, число членовъ достигало 10 мил. чел., балансъ товариществъ опредѣлялся въ 783 мил. руб. Средства товариществъ распредѣлялись по источникамъ такъ—собственныхъ средствъ 16,5%, правительственныхъ—12,2%, вкладовъ и займовъ—71,3%.

Наша кредитная кооперація развивается по двумъ типамъ: ссудо-сберегательнымъ и кредитнымъ т-мъ. Первыя представляютъ старѣйшую форму кредитныхъ учрежденій въ Россіи; они немного сходны съ шульце-деличевскими товариществами. Кредитныя т-ва возникли только послѣ закона 1895 г., отличительная ихъ особенность—отсутствіе паевъ. Это сближаетъ ихъ съ райффайзеновскими товариществами; во всемъ остальномъ они отличны отъ послѣднихъ. Кредитныхъ кооперативовъ чисто райффайзеновскаго типа у насъ не имѣется.

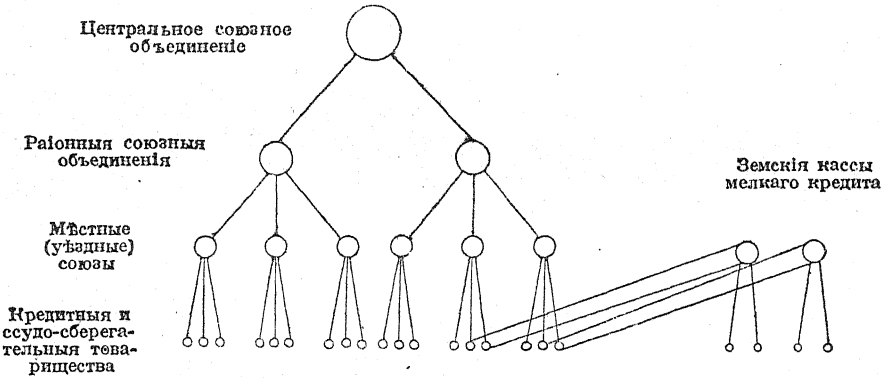
Для успѣшнаго развитія кредитной кооперації необходимо соединеніе товариществъ въ союзы. Основная идея объединенія кооперативнаго кредита сводится къ слѣдующему: отдѣльному кооперативу невозможно поддержать равновѣсіе между притокомъ и отливомъ денегъ. Въ иное время года у него будутъ избытки денегъ, съ которыми кооперативу нечего дѣлать, въ другое время—острая нужда. Объединяясь въ союзы кредитные кооперативы легче справляются съ установленіемъ такого денежнаго равновѣсія, путемъ перемѣщенія средствъ изъ руки однихъ кооперативовъ въ руки другихъ. Наконецъ, при посредствѣ центральнаго кооперативнаго банка кредитнымъ кооперативамъ удается установить связь съ общимъ денежнымъ рынкомъ—народнымъ и даже міровымъ. Союзное строительство принимаетъ такія формы: отдѣльные кооперативы объединяются въ мѣстные союзы, послѣдніе въ областные. Вся эта кооперативная организація возглавливается центральнымъ кооперативнымъ банкомъ. Кредитные союзы стали возникать въ Россіи съ начала текущаго столѣтія (въ 1916 г.—ихъ было 95). Роль центральнаго кооперативнаго банка у насъ повидимому будетъ играть Московскій Народный Банкъ (утв. 1911 г., балансъ за 1-е янв. 1917 г. —167,7 мил. руб., вклады—80 мил. руб., учт. векселей на 22 мил. руб.). Въ дѣлѣ централизаціи кооперативнаго кредита играютъ важную роль уѣздныя и губернскія земскія кассы мелкаго кредита. Онѣ открываютъ кредитъ только кооперативамъ, исполняя въ этомъ случаѣ роль мѣстныхъ союзовъ. Земскія кассы существуютъ и дѣйствуютъ въ нѣкоторыхъ раіонахъ параллельно

съ союзными кооперативами. Земскія кассы стали возникать въ Россіи съ 1907 г. Въ 1916 г. земскихъ кассъ было 247, балансъ ихъ 110 мил. руб. Большую часть средствъ земскихъ кассъ составляютъ вклады (65%). Наиболѣе густая сѣть земскихъ кассъ организована на югѣ Россіи (Екатеринославской, Херсонской, Полтавской губ.).

Кредитныя товарищества, кромѣ кредитныхъ операцій, широко стали заниматься посредническими операціями по покупкѣ для крестьянскихъ хозяйствъ земледѣльческихъ машинъ и орудій, сѣмянъ, шпагата; съ другой стороны, ими практикуются операціи по сбыту зерна, масла, сала, мыла и пр. Въ цѣляхъ урегулированья хлѣбной торговли кредитные кооперативы взялись за постройку кооперативныхъ зернохранилищъ.

Для того, чтобы показать наглядно взаимоотношеніе кредитныхъ союзовъ, земскихъ кассъ и отдѣльныхъ кооперативовъ, приводимъ слѣдующую схему связи между названными кредитными учрежденіями:

Схема связей центральнаго союзнаго объединенія съ отдѣльными кооперативами.



Первые банки возникли въ Россіи въ царствованіе Елизаветы въ 1754 г., когда были открыты дворянскій и купеческій банки для борьбы съ ростовщичествомъ. Первый опытъ оказался неудачнымъ, доходы отъ банковыхъ операцій не покрывали даже издержекъ по управленію; поэтому, оба банка были закрыты при Екатеринѣ II; ихъ мѣсто занялъ одинъ Государственный заемный банкъ съ конторами въ Москвѣ и Петроградѣ. Въ 1768 г. основанъ былъ сверхъ того ассигнаціонный банкъ, выпускавшій бумажныя деньги. При Екатеринѣ II были учреждены въ столицахъ сохранныя кассы для ипотечнаго кредита и ссудныя кассы для ломбарднаго кредита. Въ провинціи появились приказы общественнаго призрѣнія, выдававшіе ссуды помѣщикамъ подъ залогъ крѣпостныхъ. Частныхъ банковъ въ эту эпоху не было, за исключеніемъ немногихъ городскихъ общественныхъ банковъ. Первый такой банкъ возникъ въ Вологдѣ въ 1788 г. Въ первой половинѣ 19 в. городскихъ банковъ было 16. Въ шестидесятыхъ годахъ въ эпоху великихъ реформъ была преобразована система старыхъ кредитныхъ учрежденій. Въ

1860 г. «для оживленія торговыхъ оборотовъ и упроченія денежной кредитной системы» былъ учрежденъ Государственный Банкъ. Въ 1882 г. реформируется уставъ городскихъ банковъ. Въ 1864 г. открывается первое общество взаимнаго кредита (Петроградское) и первый акціонерный коммерческій банкъ (Петроградскій Частный Коммерческій). Въ концѣ 60-хъ и 70 годовъ возникаетъ рядъ акціонерныхъ банковъ краткосрочнаго и долгосрочнаго кредита. Центральнымъ руководящимъ банкомъ въ Россіи является Государственный Банкъ, уставъ котораго былъ расширенъ и измѣненъ въ 1894 г. Послѣднимъ уставомъ Госуд. Банку предоставлено производство слѣдующихъ операцій: 1) учеть векселей съ двумя и болѣе подписями и учетъ нѣкоторыхъ другихъ срочныхъ обязательствъ, 2) ссуды подъ залогъ бумагъ и складочныхъ свидѣтельствъ, 3) ссуды сельскимъ хозяевамъ, промышленнымъ предпріятіямъ подъ залогъ недвижимости, 4) ссуды на покупку машинъ и фабричнаго инвентаря подъ залогъ сихъ предметовъ, 5) ссуды городамъ, земствамъ, кооперативамъ 6) текущіе счета. Кромѣ того, банкъ производитъ эмиссіонную операцію (выпускъ кредитныхъ билетовъ) за счетъ казны.

Обыкновенно, центральные банки исполняютъ роль регулятора денежнаго и кредитнаго обращенія, поэтому, они не производятъ операцій долгосрочнаго кредита (выдача ссудъ подъ залогъ недвижимости и пр.) и не учитываютъ долгосрочныхъ векселей. Нашъ банкъ банковъ открываетъ ссуды долгосрочнаго характера въ самыхъ широкихъ размѣрахъ. Въ качествѣ органа финансоваго управленія Госуд. банкъ выполняетъ рядъ порученій министерства финансовъ, напр. пріемъ и выдача текущихъ доходовъ казначейства, выпускъ займовъ и проч.

Среди земельныхъ банковъ выдѣлялись своимъ значеніемъ государственные банки—Дворянскій и Крестьянскій. Дворянскій банкъ, основанный въ 1885 г., имѣлъ своей цѣлью поддержаніе землевладѣнія потомственныхъ дворянъ выдачей ссудъ на льготныхъ условіяхъ. Крестьянскій банкъ (1883 г.) оказывалъ крестьянамъ содѣйствіе въ пріобрѣтеніи земель въ собственность. Ссуды давались сельскимъ обществамъ, отдѣльнымъ поселеніямъ, товариществамъ крестьянъ и отдѣльнымъ крестьянамъ. Крестьянскому банку было предоставлено право производить покупку земель за свой счетъ и затѣмъ продажу ихъ мелкими участками.

Сберегательныя кассы—это односторонніе кредитныя учрежденія для привлеченія вкладовъ со стороны широкихъ массъ населенія (онѣ имѣютъ пассивъ и не имѣютъ актива). Первыя сберегательныя кассы были учреждены въ столицахъ въ 1841 г. Съ конца сороковыхъ годовъ сберегательныя кассы стали учреждаться въ губернскихъ городахъ. Въ восьмидесятыхъ годахъ сберегательныя кассы открываются при почтово-телеграфныхъ конторахъ и отдѣленіяхъ. Послѣ этого Россія скоро покрылась широко развѣтвленной сѣтью сберегательныхъ учрежденій. Приближеніе сберегательныхъ кассъ къ населенію содѣйствовало росту вкладной операціи. Къ концу 1916 г. сберегательныхъ кассъ числилось въ Россіи 12.585, въ началѣ 1917 г. сумма вкладовъ въ сберегательныя кассы дости-

гала четырехъ милліардовъ рублей. Въ послѣднее время въ кругъ дѣятельности государственныхъ кассъ введены нѣкоторыя банковыя операціи, какъ-то: храненіе и управленіе процентными бумагами, продажа государственныхъ процентныхъ бумагъ, оплата купоновъ. Для центральныхъ кассъ отмѣнено ограниченіе размѣра вкладовъ: для всѣхъ кассъ этотъ размѣръ повышенъ (съ 1.000 руб. для единоличныхъ вкладчиковъ до 3.000 руб. и съ 3.000 руб. для обществъ и учрежденій до 5.000 р). Близокъ къ разрѣшенію въ положительномъ смыслѣ вопросъ о введеніи чековой операціи въ кругъ дѣятельности сберегательныхъ кассъ. Тѣ громадные вклады, которые находятся въ распоряженіи сбер. кассъ, помѣщаются преимущественно въ государственныя бумаги, въ годы текущей войны—въ военные займы.

Пути и средства сношеній.

Пособія. *Чупровъ.* Желѣзнодорожное хозяйство. *Витте.* Принципъ желѣзнодорожныхъ тарифовъ 1908. *Згорскій.* Теорія желѣзнодорожныхъ тарифовъ 1900. *Георгіевскій.* Историческій очеркъ развитія путей сообщенія въ XIX в.

Вліяніе путей сообщенія и средствъ сношеній на народное хозяйство.

Въ трудораздѣльномъ хозяйствѣ пути и средства сообщенія имѣютъ огромное значеніе. Блага производятся въ одномъ хозяйствѣ, а потребляются въ другомъ. Для того, чтобы благо достигло своего конечнаго назначенія, необходимо перемѣщеніе его отъ производителя къ потребителю. Пути сообщенія это артеріи народнаго хозяйства, по которымъ циркулируютъ товары. Первыми естественными средствами сообщенія были грунтовыя дороги и водные пути. Передвиженіе по грунтовымъ дорогамъ имѣетъ много неудобствъ. Сила животныхъ, которой приходится пользоваться на этихъ дорогахъ, невелика и къ тому же дорога. Грунтовыя дороги бываютъ непроѣзжими въ зависимости отъ временъ года. При гужевомъ транспортѣ перевозка громадныхъ и малоцѣнныхъ продуктовъ на сколько-нибудь значительное разстояніе оказывалась невыгодной. Значительно большія выгоды представляетъ водный транспортъ. Удобства и дешевизна воднаго пути увеличивается еще отъ того, что здѣсь къ услугамъ человѣка даровая двигательная сила вѣтра и теченія. Водные пути допускаютъ перемѣщеніе громадныхъ и малоцѣнныхъ грузовъ при самой примитивной организаціи перевозочныхъ средствъ. Моря и рѣки во всѣ времена являлись важными торговыми путями. Народы, раздѣленные морями, стояли ближе другъ къ другу, чѣмъ народы, отдѣленные сотней верстъ суши. Въ дѣлѣ усовершенствованія сухопутныхъ и водныхъ путей большую роль сыграло замощеніе дорогъ камнемъ и устройство каналовъ. Шоссейныя дороги проѣзжи во всякое время года, съ другой стороны, онѣ болѣе удобны для передвиженія вслѣдствіе ослабленія тренія. Каналы содѣйствовали развитію воднаго грузооборота. Сооруженіе каналовъ было облегчено изобрѣтеніемъ шлюзъ, позволившимъ проводить каналы не только по низменнымъ равнинамъ, но и въ мѣстностяхъ съ наклоннымъ положеніемъ.

Примѣненіе пара въ качествѣ движущей силы къ передвиженію составило эру въ организаціи транспорта. Много было затрачено труда и силъ прежде, чѣмъ человѣчеству удалось приспособить паровую машину къ условіямъ транспорта. Впервые паровой транспортъ былъ примѣненъ въ Англіи на линіи Стоктонъ—Дарлингтонъ (1823 г.), соединившей угольныя копи съ морскимъ портомъ. Успѣхъ этого перваго опыта вызвалъ широкое желѣзнодорожное строительство въ Англіи съ тридцатыхъ годовъ 19 ст. Первой желѣзной дорогой въ Россіи была царскосельская, сооруженная въ 1838 г. между Петроградомъ, Царскимъ Селомъ и Павловскомъ. За ней послѣдовало проведеніе желѣзнодорожной линіи отъ Варшавы къ германской и австрійской границамъ (1845—47 гг.) и затѣмъ постройка Николаевской желѣзной дороги, соединившей Петроградъ съ Москвой (1843—1851 гг.). Съ семидесятыхъ годовъ желѣзнодорожное строительстно стало быстро развиваться и въ Россіи. Въ это время преобладало частное желѣзнодорожное строительство. Въ восьмидесятыхъ годахъ начинается коренной поворотъ въ нашей желѣзнодорожной политикѣ въ сторону казеннаго желѣзнодорожнаго строительства. Въ настоящее время въ рукахъ казны находится $^2/_3$ всей рельсовой сѣти. Россія и въ настоящее время обезпечена желѣзными дорогами значительно слабѣе, чѣмъ передовыя культурныя страны: на 100 кв. километровъ было кил. жел. дорогъ въ Германіи 11,4, въ Великобританіи—12, Франціи—9,3, Бельгіи—29, Швейцаріи—11,5, въ С. Штатахъ—4,3 и въ Евр. Россіи—1,1; на 10 тыс. жит.—кил. жел. пути—въ Германіи 9,5, во Франціи—12,8, въ Бельгіи—11,7, въ Швейцаріи—14,2, въ С. Штатахъ—43,1 и въ Евр. Россіи—4,8.

Паровой транспортъ имѣетъ громадное значеніе въ общей системѣ народнаго хозяйства. Усовершенствованные пути сообщенія оказываютъ такое же дѣйствіе, какъ и уплотненіе населенія. При ихъ посредствѣ происходитъ болѣе благопріятное для хозяйственной дѣятельности *распредѣленіе населенія*, облегчается доступъ къ новымъ землямъ, выравниваются по отдѣльнымъ районамъ цѣны на продукты и болѣе равномѣрно размѣщаются капиталы. Особое значеніе усовершенствованные пути сообщенія имѣли для добывающей промышленности, въ частности для сельскаго хозяйства. Многія отрасли сельскаго хозяиства (вслѣдствіе громоздкости товаровъ, скорой ихъ порчи) стали развиваться только послѣ появленія усовершенствованныхъ путей сообщенія. Сибирское масло появляется не только на рынкахъ Евр. Россіи, но даже на за-граничныхъ несмотря на то, что на перевозку его затрачивается нѣсколько мѣсяцевъ. Въ этомъ отношеніи важную услугу транспорту оказало развитіе холодильнаго дѣла (холодильные вагоны и пароходы). Только при существованіи рельсовыхъ путей возможна перевозка на далекое разстояніе такихъ малоцѣнныхъ и громоздкихъ предметовъ, какъ каменный уголь, руда, строительные матеріалы и пр. Перевозка такихъ товаровъ гужевымъ способомъ невыгодна въ виду дороговизны, невозможности массовой перевозки. Теперь уголь денецкаго бассейна свободно доставляется въ Петроградъ. Усовершенствованные пути расширивъ районъ сбыта товаровъ, тѣмъ самымъ облегчили побѣду

крупнаго производства надъ мелкимъ. Поэтому рельсовые пути становятся могучимъ факторомъ капиталистическаго хозяйства.

Важное значеніе въ народномъ хозяйствѣ имѣетъ водный паровой транспортъ. Его преимущество передъ желѣзнодорожнымъ заключается въ дешевизнѣ: нѣтъ затратъ на устройство пути, на земляныя работы и другія сооруженія. Въ новѣйшее время паровой морской транспортъ сыгралъ большую роль въ упроченіи экономическихъ связей Европы съ Америкой и Австраліей. Въ Россіи морскимъ путемъ вывозится болѣе $^2/_3$ всего заграничнаго экспорта, а привозится болѣе половины всего импорта. Наше отечество очень богато водными путями, но условія климата, рѣдкость населенія, съ другой стороны, незначительное число каналовъ не позволяютъ намъ извлекать изъ водныхъ путей тѣхъ выгодъ, какими пользуются западные сосѣди. Для нашей морской торговли весьма характерно то, что она совершалась почти исключительно ($90^0/_0$) на иностранныхъ судахъ. Россія уплачивала большую подать въ видѣ фрахтовыхъ ставокъ въ пользу иностранныхъ судоходныхъ компаній (до войны около 150 мил. руб.). Нашей очередной задачей является насажденіе и развитіе отечественнаго судостроительства и отечественнаго торговаго флота.

Въ дѣлѣ сухопутнаго транспорта большое значеніе принадлежитъ шоссейнымъ дорогамъ. Сѣть шоссе въ Евр. Россіи не превышаетъ 35 тысячъ верстъ, между тѣмъ во Франціи она составляетъ 600 тыс. вер., въ Германіи свыше 300 тыс. вер., въ Англіи 260 т. вер.; на 10 тыс. жит. у насъ приходится около $2^1/_4$ верстъ шоссе, во Франціи—150, въ Германіи — 50, въ Англій—60. Устройство шоссейныхъ путей важно и для желѣзныхъ дорогъ, оно содѣйствуетъ болѣе раномѣрному распредѣленію во времени грузовъ. Отсюда и родилось требованіе о сооруженіи шоссейныхъ подъѣздовъ къ вновь строющимся желѣзнымъ дорогамъ по принципу: верста рельсоваго пути—верста шоссе. Въ связи съ этимъ стоитъ и примѣненіе автомобильной тяги для перевозки грузовъ по шоссейнымъ дорогамъ.

Усовершенствованныя средства сношеній (почта, телеграфъ, безпроволочный телеграфъ и телефонъ) дополняютъ и усиливаютъ значеніе путей сообщенія. Благодаря выше указаннымъ средствамъ сношеній каждое новое завоеваніе человѣческой мысли, содѣйствующее подъему производительности человѣческаго труда, дѣлается общимъ достояніемъ. Современный механизмъ передачи извѣстій обезпечиваетъ постоянную освѣдомленность, регулирующую какъ передвиженіе людей, такъ и обращеніе товаровъ на внутреннемъ и міровомъ рынкѣ. Развитіе авіаціи за время войны даетъ основаніе думать, что воздушное сообщеніе, скорое и дешевое, найдетъ самое широкое примѣненіе и для хозяйственныхъ цѣлей. Уже возникаютъ общества для организаціи воздушного почтового и пассажирскаго сообщенія.

Торговля.

Пособія. *Ванъ-деръ-Бортъ*. Торговля и торговая политика. 1902. *Зивекингъ*. Внѣшняя торговая политика. 1908. *Соболевъ*. Таможенная политика Россіи въ XIX ст. 1910. *Его-же*. Исторія русско-германскаго торговаго договора. 1915. *Шапошниковъ*. Протекціонизмъ и свобода торговли. 1915. *Сомнеръ*. Протекціонизмъ 1893. Хлѣбная торговля на внутреннихъ рынкахъ Европ. Россіи, изд. мин. торговли и пром. 1912.

Виды торговли. Техника торговли. Ярмарки и биржи.

Подъ торговлей понимаютъ отрасль хозяйственной дѣятельности, направленную на посредничество при обмѣнѣ благъ. Въ мѣновомъ хозяйствѣ производство и потребленіе благъ въ большинствѣ случаевъ не совпадаютъ въ пространствѣ и во времени. Торговля ставитъ своей задачей преодолѣніе пространственнаго и временнаго разобщенія между производителемъ и потребителемъ. Народно-хозяйственное значеніе торговли состоитъ въ томъ, что она завершаетъ собою производство путемъ организаціи сбыта. Ни раздѣленіе труда, ни раздѣленіе занятій не получило бы такого развитія, какое мы наблюдаемъ въ современномъ хозяйствѣ безъ соотвѣтствующей организаціи торговли.

По роду товаровъ различаютъ такіе виды торговли: 1) товарную, 2) книжную, включая изданіе и экспедицію газетъ, 3) денежную и кредитную. Способъ отношенія къ покупателю обусловливаетъ такое развѣтвленіе торговли: купецъ можетъ ожидать покупателя въ своемъ торговомъ помѣщеніи или наоборотъ, онъ приходитъ къ покупателю со своимъ товаромъ. Въ первомъ случаѣ мы имѣемъ торговлю *осѣдлую*, во второмъ—*передвижную*. Послѣдняя торговля встрѣчается только въ видѣ исключенія въ культурныхъ странахъ. Тамъ, гдѣ мало развиты пути сообщенія, она и теперь имѣетъ большое значеніе. Съ территоріальной точки зрѣнія различаютъ *внутреннюю* и *внѣшнюю* торговлю. Первая совершается въ предѣлахъ даннаго государства, вторая—между разными странами. Если внѣшняя торговля посвящена вывозу продуктовъ собственной страны за-границу, то она называется *вывозной* торговлей (экспортной), если-же она занимается ввозомъ иностранныхъ товаровъ, то она называется *ввозной* торговлей (импортной). Еще есть внѣшняя *транзитная* торговля, когда товары провозятся черезъ государство. Съ точки зрѣнія длины пути между производителемъ и потребителемъ можно различать *оптовую* торговлю, которая совершается между производителями и купцами (посредниками), и *розничную* торговлю между купцами и непосредственными потребителями.

Частно-хозяйственная цѣль торговли лежитъ въ достиженіи возможно большей прибыли. Такъ какъ размѣръ этой прибыли обусловливается разницей между покупной и продажной цѣной, то понятно, купецъ стремится дешевле купить и дороже продать. Техника торговли сводится къ примѣненію средствъ и способовъ къ достиженію указанной цѣли. Купецъ долженъ обозрѣвать весь рынокъ, долженъ учитывать наличные запасы благъ у производителей—види-

мые и невидимые запасы, условія производства, колебанія въ спросѣ на товары и пр. Кромѣ разницы между покупной и продажной цѣной, на прибыль вліяютъ два другихъ условія—размѣръ оборота и его скорость. Значеніе этихъ условій хорошо выясняется на примѣрѣ: конкурируютъ три хлѣботорговца А., В. и С. А. продаетъ по цѣнѣ 160 к. ежемѣсячно 10 тыс. пуд. пшеницы, покупая ее по 150 к. за пудъ. При разницѣ въ 10 к. на пудѣ, онъ зарабатываетъ въ годъ 12 тыс. руб. В. продаетъ въ мѣсяцъ 40 тыс. пуд., покупая по 152 к. и продавая по 158 к. На каждомъ пудѣ онъ получаетъ 6 к. прибыли, въ теченіе года 28.800 р. С. продаетъ 40 тыс. пуд. *еженедѣльно*, покупая пудъ за 154 коп. и продавая за 156 коп. Не смотря на то, что онъ зарабатываетъ на пудѣ только 2 к., его годовая прибыль будетъ равняться 41.600 руб. Хлѣботорговецъ А. дѣйствуетъ по принципу—дешевле купить и дороже продать; В. выигрываетъ на размѣрахъ оборота, хотя на пудѣ онъ зарабатываетъ меньше; С. также опирается на большій оборотъ, но вводитъ еще новое начало: то же количество хлѣба продаетъ не въ мѣсяцъ, а въ недѣлю. Въ результатѣ онъ получаетъ самую высокую прибыль, несмотря на то, что дороже всѣхъ покупаетъ и дешевле всѣхъ продаетъ. Ему помогаетъ быстрота оборота. Очевидно, принципъ—дешевле купить и дороже продать долженъ быть подчиненъ другимъ принципамъ—большему и скорому обороту. Достиженіе большого оборота означаетъ ничто иное, какъ расширеніе круга кліентовъ. Это достигается знаніемъ вкуса, требованій своихъ покупателей, привлеченіемъ ихъ путемъ выставокъ образцовъ на окнахъ, иллюстрацій, изданіемъ каталоговъ, рекламой и пр.

Скорости оборота противорѣчитъ долгое храненіе товаровъ на складѣ. Оно требуетъ затратъ труда и капитала. Почти всѣ товары, за немногими исключеніями, теряютъ отъ лежанія на складѣ въ своей цѣнности, въ особенности это примѣнимо къ моднымъ товарамъ. Купцы, торгующіе модными товарами, очищаютъ свои склады въ концѣ сезона путемъ распродажи. Для достиженія быстроты оборота необходимо два условія: справедливая оцѣнка будущихъ потребностей и приспособленіе къ нимъ количества и рода товаровъ. Скорѣе и легче оцѣнитъ будущую потребность тотъ купецъ, который имѣетъ хорошую кліентуру и знаетъ потребное количество товара изъ опыта. Большую помощь въ этомъ направленіи можетъ оказывать хорошо поставленная статистика сбыта. Она должна обнимать всѣ виды товаровъ въ предпріятіи. Полезно примѣненіе графическихъ изображеній въ видѣ кривыхъ. Колебанія кривой даютъ указанія на размѣръ спроса; выясняютъ, отъ чего происходитъ сокращеніе кліентуры, виновата ли здѣсь неумѣлая пропаганда, недостаточная организація продажи или наконецъ, неспособность продавцевъ. Для успѣшнаго хода предпріятія весьма важно постоянство торговли. Въ сбытѣ отдѣльныхъ товаровъ встрѣчаются мертвые сезоны. Поэтому необходимо обращать вниманіе на соотвѣтствующій подборъ товаровъ. Нужно подбирать такой ассортиментъ товаровъ, чтобы повышеніе и паденіе отдѣльныхъ кривыхъ взаимно уравновѣшивалось. Не слѣдуетъ забывать, что прочный успѣхъ

имѣетъ только тотъ купецъ, который основываетъ свое предпріятіе на честности и довѣріи.

Ярмарка—это видъ рынка. Отличительныя особенности этого вида рынка сводятся къ тому, что ярмарки происходятъ въ опредѣленные дни года въ извѣстномъ мѣстѣ съ допущеніемъ вольной, безпрепятственной торговли всякаго рода товарами. Ярмарки пріурочиваются къ опредѣленному времени года и къ опредѣленному мѣсту; онѣ охватываютъ обычно большіе районы и предназначены для крупной оптовой торговли. Ярмарки происходятъ въ пунктахъ, имѣющихъ много удобствъ въ качествѣ распредѣлительныхъ центровъ (положеніе у рѣкъ, большихъ дорогъ и пр.). Расширеніе сѣти желѣзныхъ дорогъ, усовершенствованіе техники торговли (сдѣлки на биржахъ по сбразцамъ, странствующіе приказчики и пр.) подрываютъ значеніе ярмарочной торговли. Въ иныхъ случаяхъ ярмарки измѣняютъ свой характеръ; онѣ превращаются въ мѣста съѣздовъ для расчетовъ, выясненія видовъ на торговлю, осмотра образцовъ и пр. Однако въ Россіи ярмарочный торгъ еще не потерялъ своего значенія. Причиной этому служатъ слабое развитіе путей сообщенія, рѣдкость населенія, разбросанность городовъ, малое развитіе кредита, отсталость торговой техники. Изъ отдѣльныхъ ярмарокъ выдѣляется въ Россіи Нижегородская (съ 15 іюля по 25 августа), имѣюшая крупное значеніе въ товарообмѣнѣ Евр. Россіи съ Сибирью и Дальнимъ Востокомъ, Ирбитская, Троицкая въ Сибири, Покровская въ Харьковѣ, Ильинская въ Полтавѣ, Контрактовая въ Кіевѣ и т. д.

Въ современномъ народномъ хозяйствѣ имѣетъ особо важное значеніе *биржа*. Это организованный рынокъ для замѣнимыхъ цѣнностей, на которомъ установленіе цѣнъ протекаетъ подъ общественнымъ контролемъ. Характерную особенность биржевого торга составляетъ то, что покупка и продажа товаровъ совершается здѣсь по образцамъ или по классамъ товаровъ. Очевидно, на биржѣ могутъ продаваться только такіе товары, которые не имѣютъ индивидуальныхъ особенностей, гдѣ одна партія товаровъ можетъ быть безъ ущерба замѣнена другой такого же качества и того же количества. Такіе товары называются замѣнимыми, напр. хлѣбъ, хлопокъ, сахаръ, цѣнныя бумаги и пр. Биржи представляютъ собою организованный рынокъ. Онѣ дѣйствуютъ по особому уставу, имѣютъ свое управленіе. опредѣленныя условія къ допущенію на биржевыя собранія и т. п. Цѣны, по которымъ совершаются сдѣлки на биржахъ, регистрируются особымъ порядкомъ и публикуются во всеобщее свѣдѣніе. Биржи бываютъ *товарныя* и *фондовыя*. На послѣднихъ объектсмъ биржевыхъ сдѣлокъ служатъ разные виды цѣнныхъ бумагъ (фонды), акціи, облигаціи, государственные займы, иностранные векселя и пр. Существуютъ еще *биржи труда*—это посредническія бюро по пріисканію занятій.

Биржевыя сдѣлки распадаются 1) на сдѣлки *на наличныя* или кассовыя, выполняемыя немедленно или въ теченіи нѣсколькихъ дней, и 2) *на срочныя* сдѣлки, исполненіе коихъ отсрачивается на нѣкоторое заранѣе условленное время. Срочныя сдѣлки, составляющія главную массу биржевыхъ сдѣлокъ, далеко не всегда

исполняются. Вмѣсто исполненія сдѣлки контрагенты ограничиваются расплатой разницы въ цѣнѣ товара (цѣнной бумаги) въ день заключенія сдѣлки сравнительно съ цѣной въ день ея заключенія. Такъ возникаютъ *сдѣлки на разность*, заключаемыя въ цѣляхъ биржевой игры. При заключеніи сдѣлки не имѣется въ виду ея дѣйствительное исполненіе, контрагенты просто стремятся выиграть на колебаніяхъ цѣнъ. Продавецъ товара (бумаги) разсчитываетъ на пониженіе цѣны къ сроку поставки, а покупатель на ея повышеніе. Когда наступаетъ срокъ поставки, контрагенты сравниваютъ цѣну условленную и биржевую; разницу между этими двумя цѣнами уплачиваетъ или продавецъ или покупатель. А. продаетъ Б. сто штукъ акцій завода Фениксъ по 150 руб. за штуку. Въ срокъ исполненія сдѣлки акція стоитъ 160 руб., А приходится уплачивать разницу по 10 руб. на штукѣ, всего 1000 руб. Если бы акція завода Фениксъ стоила 140 руб., въ такомъ случаѣ покупатель Б. заплатилъ бы А. разницу. Сдѣлки на разность принимаютъ характеръ биржевой игры, захватывающей подчасъ широкіе круги населенія.

Сдѣлки на биржахъ совершаются при посредствѣ *маклеровъ*, исполняющихъ роль отчасти посредниковъ, а отчасти нотаріусовъ. Кромѣ того при биржахъ состоятъ браковщики для оцѣнки качества товаровъ на случай споровъ, аукціонисты для продажи товаровъ съ публичнаго торга, диспашеры—для оцѣнки убытковъ при аваріяхъ и пр. На биржахъ устанавливаются цѣны на товары и на бумаги. Эти цѣны публикуются въ бюллетеняхъ. Биржевыми цѣнами руководствуются повсюду при заключеніи сдѣлокъ на однородный товаръ.

Сближая спросъ и предложеніе, биржи играютъ важную роль въ современномъ народномъ хозяйствѣ. Биржа держитъ на учетѣ всѣ запасы, необходимые для удовлетворенія спроса. Путемъ соотвѣтствующаго перемѣщенія, она быстро и скоро доставляетъ товаръ туда, гдѣ въ данный моментъ имѣется на него самый большой спросъ. Цѣны на биржѣ устанавливаются соотвѣтственно условіямъ рынка. Фондовая биржа облегчаетъ возможность размѣщенія того громаднаго количества цѣнныхъ бумагъ, какое ежегодно выпускается на рынкѣ государствами, городами и частными предпріятіями.

Внѣшняя торговля.

Теорія внѣшней торговли. Торговля иностранными векселями. Вексельный курсъ. Причины колебаній вексельнаго курса. Торговый и расчетный балансъ.

Теорія внѣшней торговли ставитъ своей задачей выясненіе интересовъ страны въ ея экономическихъ отношеніяхъ къ другимъ государствамъ, а съ другой стороны, выясненіе тѣхъ средствъ, какими государство можетъ воздѣйствовать на направленіе и характеръ внѣшней торговли. Теорія внѣшней торговли измѣнялась подъ вліяніемъ

тѣхъ и другихъ экономическихъ условій. Первые зачатки этой теоріи относятся къ эпохѣ меркантилизма. Наплывъ золота и серебра въ Европу послѣ открытія Америки вызвалъ въ обществѣ переоцѣнку значенія благородныхъ металловъ, на золото и серебро стали смотрѣть какъ на воплощеніе богатства. Полагали, что богатство страны можно скорѣе всего увеличить путемъ вывоза товаровъ въ обмѣнъ на золото и серебро. Ссотвѣтственно этому практика выработала рядъ мѣръ по привлеченію благородныхъ металловъ въ страну путемъ внѣшней торговли. Накопленіе производительныхъ капиталовъ, развитіе обрабатывающей промышленности, ростъ благосостоянія въ такихъ странахъ, какъ Англія, привели къ коренному пересмотру теоріи внѣшней торгозли. Сторонники новой теоріи внѣшней торговли стали защищать принципъ свободы, полагая, что внѣшняя торговля является одинаково выгодной для сторонъ, ведущихъ торговыя сношенія. Они рѣшительно отбросили мѣры привлеченія золота и серебра въ сторону и отмѣнили всѣ ограниченія внѣшней торговли. Защитники новаго теченія упустили изъ виду, что внѣшнія торговыя сношенія часто происходятъ между странами неодинаково экономически сильными. Болѣе сильная сторона всегда можетъ подчинить въ хозяйственномъ отношеніи болѣе слабую. Отсюда появляется теченіе въ области полит. экономіи, ставящее своей задачей содѣйствіе развитію производительныхъ силъ страны путемъ соотвѣтствующей регламентаціи внѣшней торговли. Идеальнымъ являлось бы такое положеніе, когда народное хозяйство могло бы удовлетворить всѣ свои потребности собственными силами и средствами. Въ такомъ случаѣ оно не нуждалось бы ни въ ввозѣ, ни въ вывозѣ. Въ дѣйствительности такой идеалъ оказывается недостижимымъ для отдѣльнаго народнаго хозяйства. Крупныя государства съ обширной территоріей, съ разнообразными естественными условіями могутъ въ большей степени замкнуться отъ сношеній съ заграницей (Россія, С.-Штаты, Англія съ колоніями). Но даже такія государства не могутъ жить безъ обмѣна съ другими странами. Внѣшняя торговля, съ одной стороны, доставляетъ продукты, безъ которыхъ не можетъ обойтись отечественное потребленіе, съ другой стороны, она освобождаетъ внутренній рынокъ отъ переполненія его отечественными издѣліями. По расчету англійскаго статистика Джифена, $^2/_3$ промышленнаго населенія Англіи работаетъ на экспортъ и только $^1/_3$ на внутренній рынокъ. При такихъ условіяхъ индустріальное государство должно защищать съ особой энергіей внѣшній рынокъ, болѣе важный для него, чѣмъ внутренній.

Если бы отдѣльныя народныя хозяйства своей внѣшней торговлей могли взаимно дополнять другъ друга, а не конкурировать, (пусть весь хлопокъ поставляютъ С.-Штаты, весь сахаръ—Франція, весь хлѣбъ—Россія и т. д.), въ такомъ случаѣ не было бы основаній затруднять товарный обмѣнъ между отдѣльными народными хозяйствами. Дѣйствительность представляетъ иную картину: одни и тѣ же продукты поставляютъ на міровой рынокъ многія страны (напр. хлѣбъ—С.Штаты, Россія, Канада, Аргентина и пр.). При такихъ условіяхъ неизбѣжна конкуренція между отдѣльными

народами. Теорія, какъ равно и практика внѣшней торговли показываетъ, что интересы отдѣльныхъ народныхъ хозяйствъ не совпадаютъ. Путемъ тщательнаго изученія отдѣльныхъ отраслей туземной промышленности необходимо выяснить, какое вліяніе на нихъ оказываетъ внѣшняя торговля—благопріятное или неблагопріятное, затѣмъ уже опредѣлить, какіе новые промыслы могутъ возникнуть въ странѣ по ея естественнымъ условіямъ. На основѣ такого тщательнаго и объективнаго изученія народнаго хозяйства можно притти къ цѣннымъ выводамъ о томъ, какъ направлять и регулилировать внѣшнюю торговлю.

Тѣ, кто вывозитъ заграницу отечественные продукты выдаютъ, по установившемуся въ торговлѣ обыкновенію, переводные векселя на своихъ иностранныхъ должниковъ. Экспортеры продаютъ эти векселя тѣмъ, кто ввозитъ въ страну иностранные товары и кто значитъ является должникомъ по отношенію къ другимъ странамъ. Такъ какъ обороты внѣшней торговли измѣряются для богатыхъ странъ милліардами, то торговля иностранными векселями носитъ большіе размѣры. За эту торговлю берутся банки, биржи; въ результатѣ, она является важнымъ факторомъ въ современномъ международномъ оборотѣ. Банки ищутъ иностранные векселя тамъ, гдѣ они дешевы, и продаютъ ихъ въ тѣхъ мѣстахъ, гдѣ они дороги. Такимъ путемъ банки содѣйствуютъ выравниванію цѣнъ на иностранные векселя. Выравниванію этихъ цѣнъ много содѣйствуетъ спеціальный классъ людей, который старается всегда купить дешевле и продать дороже. Такія сдѣлки называются *арбитражными*. Биржевые дѣльцы занимаются арбитражемъ съ цѣлью заработать на разницѣ цѣнъ. Хотя они по существу не стремятся къ выравниванью цѣнъ (вѣдь они и живутъ разницей цѣнъ), тѣмъ не менѣе такое выравниванье является слѣдствіемъ ихъ дѣятельности.

Цѣна иностранныхъ векселей называется *вексельнымъ курсомъ*. Сто рублей по содержанію золота равны 266 фр. Если бы векселей на Парижъ было столько, сколько ихъ требуется, то за вексель въ 266 фр. нужно было бы уплатить 100 руб. (вексель равнялся бы золотому паритету). Если предложеніе векселей превышаетъ спросъ на нихъ, то они падаютъ въ цѣнѣ: за 100 руб. можно получить не 266 фр., а 267 фр. При недостаткѣ векселей они дорожаютъ: за 100 руб. положимъ пріобрѣтается только 265 фр. Колебанія век. курса зависятъ прежде всего отъ спроса и предложенія. Что нужно понимать подъ спросомъ и предложеніемъ на вексельномъ рынкѣ? Допустимъ, Россія должна получить изъ-за границы за вывезенные туда товары одинъ милліардъ руб., въ свою очередь за иностранные товары, полученные изъ-за границы, ей самой нужно уплатить одинъ милліардъ 200 милліоновъ рублей. Очевидно, спросъ на переводные векселя за-границу превыситъ предложеніе, послѣднее будетъ равняться одному милліарду, между тѣмъ спросъ одному милліарду 200 мил. руб. Будетъ больше тѣхъ, кто желалъ бы пріобрѣсти переводные векселя, чѣмъ тѣхъ, кто хотѣлъ бы ихъ продать. Въ результатѣ цѣна иностранныхъ векселей повысится сравнительно съ легальнымъ курсомъ (т. е. устанавливаемымъ на основѣ равенства денежныхъ валютъ). Говорятъ, что вексельный курсъ стоитъ

выше паритета, т. е. векселя продаются съ преміей. Если предположить обратное, что Россія вывезла за-границу больше, чѣмъ привезла, тогда на русскомъ рынкѣ больше будетъ заграничныхъ векселей, чѣмъ нужно для отсылки за-границу и тогда курсъ ихъ упадетъ. Они будутъ стоять ниже паритета, т. е. продаваться съ дисконтомъ. Возможенъ третій случай, когда платежи Россіи за-границу будутъ равны ея получкамъ изъ заграницы: въ такомъ случаѣ вексельный курсъ будетъ равенъ паритету.

Необходимо имѣть въ виду, что цѣна векселей не зависитъ только отъ одного обмѣна товарами (т. н. *торговаго баланса*). Между государствами возникаетъ рядъ обязательствъ по другимъ поводамъ, напр. уплата процентовъ по государственнымъ займамъ, по иностраннымъ капиталамъ, помѣщеннымъ въ отечественыя предпріятія, по оплатѣ путешествій за-границу, на покрытіе расходовъ по перевозкѣ товаровъ на иностранныхъ пароходахъ и т. д. Всѣ эти платежи вызываютъ необходимость передачи изъ одного государства въ другое значительныхъ денежныхъ суммъ. Изъ совокупности всѣхъ платежей данной страны составляется *расчетный балансъ*, который и оказываетъ рѣшающее вліяніе на колебанія вексельнаго курса.

Колебанія вексельнаго курса ограничены въ общемъ тѣсными рамками. Предѣломъ ниже и выше котораго они не могутъ подниматься и опускаться, служатъ издержки по пересылкѣ звонкой монеты (т. н. золотая точка). Купецъ пріобрѣтаетъ иностранный вексель по той простой причинѣ, что онъ хочетъ избѣжать расходовъ по пересылкѣ денегъ. Если бы премія, платимая за вексель, превышала расходы по пересылкѣ денегъ, то не было бы расчета и покупать вексель. Такъ какъ эти расходы, включая и страховку, сравнительно невелики то слѣдовательно должны быть невелики и колебанія вексельнаго курса. Въ иныхъ случаяхъ могутъ наблюдаться болѣе или менѣе значительныя отклоненія отъ этого правила (напр. небезопасность пересылки денегъ во время войны). Еще болѣе значительныя колебанія вексельнаго курса наблюдаются въ тѣхъ странахъ, гдѣ существуютъ бумажныя деньги. Вексельный курсъ въ такихъ странахъ будетъ измѣняться соотвѣтственно лажу, т. е. разницѣ цѣнности между бумажными и металлическими деньгами.

3. Протекціонизмъ и свободная торговля. Торговые договоры. Историческій очеркъ русской таможенной политики. Современная таможенная политика важнѣйшихъ государствъ и Россіи.

Подъ *протекціонизмомъ* понимается такая система торговой политики, которая стремится путемъ таможенныхъ пошлинъ охранить и защитить интересы отечественной промышленности въ борьбѣ съ иностранной конкуренціей. Противоположное направленіе протекціонизму называется свободой торговли. Эта система торговой политики основывается на принципѣ свободы международныхъ экономическихъ отношеній. Стороники свободы торговли отвергаютъ покровительственныя пошлины. Съ привозныхъ товаровъ могутъ взиматься только фискальныя пошлины, представляющія

собою ни что иное, какъ налоги, взимаемые съ аналогичныхъ продуктовъ и товаровъ внутренняго производства.

Вопросъ о томъ, какую изъ этихъ двухъ системъ слѣдуетъ признать болѣе соотвѣтствующей интересамъ народнаго хозяйства возбуждаетъ много споровъ. Сторонники свободы торговли (фритрэдеры отъ free-trade) указываютъ на то, что эта система обезпечиваетъ наилучшее использованіе каждой страной ея производительныхъ силъ. При протекціонизмѣ искусственно насаждаются такія отрасли производства, которыя не отвѣчаютъ естестественнымъ требованіямъ даннаго момента и даннаго народа. Эти отрасли носятъ тепличный характеръ, никогда не достигая здороваго, нормальнаго развитія. Нѣтъ основаній опасаться, что иностранные промышленники наводнятъ страну своими издѣліями; вѣдь они привозятъ свои товары въ обмѣнъ на отечественные. Ввозъ происходитъ за вывозъ, если бы не было вывоза, то не было бы и ввоза. Поэтому всякое облегченіе ввоза содѣйствуетъ подъему вывоза. Протекціонизмъ, затрудняя конкуренцію, вызываетъ застой отечественной промышленности. Отечественные фабриканты и заводчики, защищенные стѣной таможенныхъ пошлинъ, мало заботятся о техническомъ прогрессѣ своихъ предпріятій. Иностранная конкуренція при свободѣ торговли является сильнымъ стимуломъ, побуждающимъ промышленниковъ обновлять свои орудія и технику производства, замѣнять устарѣвшія или изношенныя машины.

Покровительственная система приводитъ къ вздорожанію товаровъ на внутреннемъ рынкѣ. Таможенныя пошлины—это замаскированный налогъ на потребителей въ пользу фабрикантовъ и заводчиковъ. Допустимъ, государство въ цѣляхъ поддержанія отечественной суконной промышленности вводитъ пошлину—4 руб. съ аршина иностраннаго сукна. До введенія пошлинъ въ страну ввозилось 10 мил. арш., кромѣ того потреблялось 80 мил. арш. отечественнаго сукна. И то, и другое продавалось по 5 руб. ар. Послѣ введенія пошлины цѣна иностраннаго сукна повысится на 4 руб., цѣна на отечественное сукно повысится въ нѣсколько меньшемъ размѣрѣ, скажемъ на 3 руб. Если потребленіе сукна останется неизмѣннымъ, потребителямъ придется переплатить въ пользу государства 4 руб. $\times$ 10 мил. ар. $=$ 40 мил. руб. и въ пользу суконныхъ фабрикантовъ 3 р. $\times$ 80 мил. ар. $=$ 240 мил. руб. Въ итогѣ покровительственныя пошлины обойдутся потребителямъ въ 280 мил. руб. Въ концѣ концовъ потребители, переплачивая милліоны на покупкѣ отечественныхъ издѣлій, получаютъ худшій товаръ сравнительно съ иностраннымъ, и по болѣе дорогой цѣнѣ.

Протекціонисты соглашаются съ тѣмъ, что покровительственныя пошлины требуютъ отъ населенія извѣстныхъ жертвъ. Но эти жертвы по ихъ мнѣнію окупятся въ будущемъ, когда отечественные предприниматели смогутъ конкурировать съ иностранными. Международная торговля—это борьба за существованіе. Слабо развитыя въ экономическомъ отношеніи страны будутъ побиты экономически мощными странами. Для того, чтобы сохранить свою хозяйственную самостоятельность, необходимо создать сильную національную промышленность, что и достигается протекціонной системой. Развитая промыш-

ленность является необходимымъ условіемъ національной независимости и безопасности. Для безопасности страны необходимъ уголь, безъ котораго не могли бы двигаться поѣзда, необходимы металлы для выдѣлки снарядовъ и орудій, транспортныя средства и т. д. Если бы страна всѣ эти товары получала изъ-за границы въ обмѣнъ, скажемъ, на хлѣбъ и другое подобное сырье, то въ случаѣ военныхъ дѣйствій она оказалась бы въ крайне тяжеломъ положеніи.

Если страна сосредоточитъ вниманіе на одной какой-либо отрасли производства, то, помимо всего прочаго, такая спеціализація вредно отразится на физическихъ и духовныхъ свойствахъ народа. Необходимо стремиться къ полному и всестороннему развитію разнообразныхъ отраслей хозяйственной дѣятельности. Протекціонисты ставятъ на видъ еще то обстоятельство, что таможенныя пошлины представляютъ собой лучшій налогъ, уплачиваемый иностранцами. Сторонники свободы торговли на это говорятъ, что иностранные промышленники перелагаютъ пошлины на внутреннихъ потребителей. Въ послѣднее время находятъ оправданіе протекціонизма еще въ томъ, что онъ увеличиваетъ размѣры народнаго производства и улучшаетъ положеніе рабочаго класса (охрана интересовъ національнаго труда). Протекціонисты видятъ въ покровительственныхъ пошлинахъ, съ одной стороны, средство промышленнаго воспитанія, а съ другой, способъ обезпеченія экономической самостоятельности страны.

Практически вопросъ о свободѣ торговли и протекціонизмѣ долженъ рѣшаться отдѣльно для каждой страны въ зависимости отъ уровня ея экономическаго развитія, съ другой стороны, отъ ея естественныхъ богатствъ. Для однѣхъ странъ по естественнымъ условіямъ представляется болѣе выгодной свобода торговли (Бельгія, Голландія, Данія и пр.), для другихъ протекціонизмъ (Россія, С.-Штаты). Экономически развитыя страны (Англія) могутъ также слѣдовать принципу свободы торговли; для странъ съ слабо развитой промышленностью, на извѣстной ступени неизбѣженъ протекціонизмъ.

Регулированіе торговыхъ отношеній между народами иногда принимаетъ форму *торговыхъ договоровъ*. Подъ послѣдними понимаются соглашенія между двумя или нѣсколькими государствами въ цѣляхъ регулированія взаимныхъ экономическихъ отношеній. Торговые договоры заключаются обычно на опредѣленный срокъ, рѣже безсрочно. Содержаніе ихъ разнообразно, оно касается путей сообщенія, свободы поселенія, размѣра таможенныхъ пошлинъ и проч. Договаривающіяся стороны при заключеніи договора выговариваютъ себѣ права «наиболѣе благопріятствуемой державы». Эта оговорка обезпечиваетъ подданнымъ одного государства, его товарамъ и кораблямъ всѣ тѣ льготы, какія другая договаривающаяся сторона представитъ въ будущемъ третьему государству. Торговый договоръ заключаетъ въ себѣ опредѣленный таможенный тарифъ, который не можетъ быть измѣненъ до истеченія срока договора. Этотъ тарифъ носитъ названіе *конвенціоннаго*, въ противоположность общему таможенному тарифу. Выгодная сторона торговыхъ догово-

ровъ заключается въ опредѣленности тарифныхъ ставокъ на сравнительно долгій періодъ времени (обычно 10 лѣтъ), что облегчаетъ торговыя сношенія. Благодаря торговымъ договорамъ осуществляется принципъ взаимности въ экономическихъ отношеніяхъ отдѣльныхъ государствъ, чѣмъ поддерживается мирное сотрудничество народовъ. Покровительственная система при режимѣ торговыхъ договоровъ пріобрѣтаетъ большую гибкость: размѣры пошлинъ можно сообразовать съ особенностями положенія каждой отдѣльной страны и отдѣльной отрасли промышленности.

Торговые договоры даютъ возможность добиться пониженія таможенныхъ пошлинъ на основѣ взаимности. Они благопріятствуютъ постепенному переходу отъ системы протекціонизма къ системѣ либерализма. Режимъ торговыхъ договоровъ предполагаетъ наличіе двойного тарифа—конвенціоннаго и общаго. Общій тарифъ служитъ базой для переговоровъ. Отдѣльныя государства стремятся къ тому, чтобы сроки окончанія договоровъ совпадали. Въ Германіи въ 1903 г. истекли сроки договоровъ съ Австро-Венгріей, Италіей, Швейцаріей, Россіей. Почти всѣ торговые договоры, существовавшіе до послѣдней войны, были возобновлены въ 1902—1903 гг.

Если страна, придерживающаяся протекціонизма, не вступаетъ въ торговые договоры, то говорятъ, что она сохраняетъ таможенную автономію. При таможенной автономіи можетъ существовать только одинъ тарифъ (С. Штаты) или два—максимальный и минимальный (Франція). Максимальный тарифъ съ болѣе высокими ставками это угроза противъ неуступчивыхъ странъ. Въ виду того, что страна, не имѣющая максимальнаго тарифа, можетъ во всякое время повысить свои таможенныя пошлины, максимальный тарифъ является по существу излишнимъ.

Таможенная политика въ Россіи до Петра I преслѣдовала по преимуществу фискальныя цѣли—увеличеніе доходовъ казны. Со времени Петра Великаго выдвигаются въ торговой политикѣ на первый планъ покровительственныя задачи. Первый протекціонный тарифъ 1724 г. построенъ на такихъ началахъ: устанавливаются высокія ввозныя пошлины на товары, производимые съ успѣхомъ въ Россіи и наоборотъ—низкія пошлины на товары, не вырабатываемые въ ней. Вывозъ сырья, нужнаго для отечественной промышленности, затрудняется высокими вывозными пошлинами, въ нѣкоторыхъ случаяхъ совсѣмъ воспрещается (напр. вывозъ шерсти). Со вступленіемъ на престолъ Екатерины II, Россія переходитъ къ умѣренно покровительственной системѣ (вліяніе идей физіократизма). Въ такомъ духѣ составленъ тарифъ съ 1767 г. и въ особенности 1782 г. Въ началѣ XIX в.—эпоха наполеоновскихъ войнъ, таможенная политика Россіи принимаетъ запретительный характеръ подъ вліяніемъ то политическихъ, то фискальныхъ соображеній (континентальная бокада, усиленная потребность въ деньгахъ). По окончаніи наполеоновскихъ войнъ, наблюдается поворотъ къ свободѣ торговлѣ, нашедшій себѣ выраженіе въ льготномъ тарифѣ 1819 г. Этотъ тарифъ отразился неблагопріятно на развитіи отечественной промышленности. Многія предпріятія были закрыты. Уступая на-

стоятельнымъ домогательствамъ промышленнаго класса, правительство выработало въ 1822 г. новый тарифъ запретительнаго характера.

Переходъ отъ запретительной системы къ умѣренно-охранительной наблюдается въ Россіи въ пятидесятыхъ годахъ (тарифы 1850 г. и 1868 г.). Тарифъ 1868 г., совпавшій съ эпохой великихъ реформъ въ царствованіе Александра II, отличался либеральнымъ характеромъ: для многихъ товаровъ былъ разрѣшенъ безпошлинный ввозъ, другіе товары облагались сравнительно небольшими ставками. Этотъ льготный тарифъ благопріятно отразился на оборотахъ русской внѣшней торговли: въ пятилѣтіе 1861—65 г. средній годовой оборотъ внѣшней торговли равнялся 432 мил. руб., въ пятилѣтіе 1865—1870 г. 635 мил. руб. Возрасла не только ввозная торговля, но и отпускная. Съ конца семидесятыхъ годовъ происходитъ крутой поворотъ въ области русской таможенной политики. Первый шагъ въ этомъ направленіи былъ сдѣланъ въ 1877 г. введеніемъ золотой пошлины. Такъ какъ курсъ кредитнаго рубля равнялся 50% золотого рубля, то введеніе золотой пошлины повысило тарифныя ставки огульно на разницу цѣнности золотого и кредитнаго рубля. Такое усиленіе протекціонизма повело къ тому, что многіе иностранные предприниматели перенесли свои предпріятія въ пограничныя губерніи Царства Польскаго. Въ результатѣ иностранные предприниматели могли пользоваться всѣми благами и преимуществами строго-протекціонной системы, принятой въ Россіи. Иммиграція иностранныхъ капиталовъ и труда, безъ сомнѣнія, явилась однимъ изъ важныхъ факторовъ быстраго роста польской промышленности. Введеніе золотой пошлины вызывалось не столько интересами отечественной промышленности, сколько интересами казны, желаніемъ привлечь въ страну золото. Съ восьмидесятыхъ годовъ идетъ рядъ повышеній тарифныхъ ставокъ, причемъ вводятся пошлины на товары, раньше ввозимые безпошлино. Въ 1881 г. была сдѣлана 10% надбавка почти на всѣ пошлины, въ 1885 г. 20% надбавка. Всѣ эти повышенія были объединены въ общемъ тарифѣ 1891 г., проникнутомъ строго охранительными началами. Сопоставляя либеральный тарифъ 1868 г. и охранительный 1891 г., можно отмѣтить слѣдующія важнѣйшія измѣненія: 1) появились пошлины на руду, кам. уголь, хлопокъ и др. товары, допускавшіеся по тарифу 1868 г. безпошлино; 2) сильно повышены ставки на керосинъ въ 3 раза, на хлопчато-бумажную и льняную пряжу отъ 2 до 4 разъ, на чугунъ въ 10 разъ и т. д.

Поворотъ въ русской таможенной политикѣ въ 80-хъ годахъ стоитъ въ связи съ общимъ измѣненіемъ внутренней политики въ царствованіе Александра III. Въ обществѣ, а равно и въ литературѣ былъ видвинутъ меркантилистическій идеалъ независимаго національнаго народнаго хозяйства, свободнаго отъ иноземнаго господства. Девяностые годы ознаменовались заключеніемъ ряда среднеевропейскихъ торговыхъ договоровъ (Германія, Австро-Венгрія, Италія и пр.), предоставившихъ тѣ и другія льготы для вступившихъ въ договоры странъ. Въ результатѣ предметы русскаго ввоза въ Германію оказались обложенными болѣе высокими ставками, чѣмъ однородные предметы, ввозимые изъ конкурирующихъ странъ

(С. Штатовъ, Румыніи и пр.). Россія, желая вступить на путь соглашеній, рѣшила измѣнить свой таможенный тарифъ, что и было осуществлено въ законѣ о двойномъ таможенномъ тарифѣ въ 1893 г. По этому закону, для странъ, вступающихъ съ Россіей въ торговыя соглашенія, примѣнялись дѣйствующіе тарифы, для всѣхъ остальныхъ странъ ставки повышались путемъ надбавокъ въ размѣрѣ 15—30%. Примѣненіе этого тарифа въ жизни вызвало со стороны Германіи репрессіи въ видѣ повышенія пошлинъ на русскіе товары. Россія отвѣтила на это дальнѣйшимъ повышеніемъ пошлинъ. Таможенная война Россіи съ Германіей закончилась заключеніемъ торговаго договора 1894 г., въ духѣ взаимныхъ таможенныхъ уступокъ. Въ 1904 г. было возобновлено дѣйствіе русско-германскаго торговаго договора 1894 г. Срокъ дѣйствія соглашенія истекалъ къ 31 дек. 1917 г. Вслѣдствіе войны дѣйствіе торговаго договора съ Германіей было прекращено въ 1914 г. Невыгодную сторону довоеннаго торговаго договора съ Германіей составлялъ строго проведенный въ немъ принципъ—болѣе высокаго обложенія обработанныхъ издѣлій и низкаго обложенія сырья, напр. усиленное обложеніе обработаннаго лѣса давало Германіи возможность производить у себя обработку сырого лѣса, вывозимаго изъ Россіи.

Исторія таможенной политики въ Россіи показываетъ, что она осталась вѣрна строгому протекціонизму и до послѣдняго времени. Среди другихъ странъ, придерживающихся началъ протекціонной системы, можно назвать С. Штаты и Германію. Въ шестидесятыхъ и семидесятыхъ годахъ XIX вѣка въ Германіи господствовало фритредерское теченіе въ торговой политикѣ. Поворотъ въ сторону протекціонизма выявляется въ тарифѣ 1879 г., установившемъ пошлину на зерновые хлѣба. Затѣмъ послѣдовалъ рядъ повышеній ставокъ на другіе сельско-хозяйственные продукты. Современная таможенная политика Германіи представляется въ видѣ усиленнаго аграрнаго и умѣреннаго промышленнаго покровительства. Франція также придерживается началъ аграрнаго протекціонизма. На путь повышенія пошлинъ она вступила въ 80 и 90 годахъ. Во Франціи политика свободы торговли родилась и исчезла вмѣстѣ съ Наполеономъ III. Аграріи, возставшіе противъ такой политики, нашли союзника въ лицѣ представителей крупной промышленности. Увлеченіе аграрнымъ протекціонизмомъ средне-европейскихъ государствъ стояло въ связи съ общимъ сельско-хозяйственнымъ кризисомъ, который пережила Зап. Европа въ послѣднія десятилѣтія 19 в. подъ вліяніемъ конкуренціи заокеанскихъ странъ и Россіи.

Тарифы Макъ-Кинли 1890 г. и Дингли 1897 г. въ С. Штатахъ носятъ строго-протекціонный характеръ. Пониженіе пошлинъ, а въ нѣкоторыхъ случаяхъ и полная отмѣна ихъ послѣдовали въ этой странѣ въ силу тарифной реформы 1913 г. С. Штаты, подобно Россіи, держатся промышленнаго протекціонизма. Изъ континентальныхъ государствъ Европы, Швейцарія сохранила въ большей мѣрѣ довѣріе къ принципамъ свободы торговли, но когда начали обращаться къ протекціонизму государства, ее окружавшія (Австро-Венгрія, Германія, Франція, Италія), тогда и Швейцарія вступила на путь протекціонизма. Для сравнительнаго сопоставленія тамо-

женной политики въ вышеуказанныхъ странахъ можно привести такія цифры: въ 1912 г. только 4% ввоза въ Россію по европейской границѣ было допущено безпошлинно, въ Германіи и С. Штатахъ процентъ такихъ товаровъ достигалъ 54%. Таможенныя пошлины составляли въ 1912 г. по отношенію къ общей цѣнности ввоза въ Россіи—28,2%, въ С. Штатахъ—18,5%, въ Германіи—8,4 и во Франціи—8,2%. Въ Германіи, въ С. Штатахъ допускается безпошлинный ввозъ такого сырья, какъ уголь, антрацитъ, руда, хлопокъ, джутъ и пр. Въ Россіи же сырье и полуфабрикаты облагаются пошлиной нерѣдко даже въ большемъ размѣрѣ, чѣмъ готовыя издѣлія.

Начало свободной торговли нашло наиболѣе полное осуществленіе въ Англіи; примыкаютъ въ этомъ отношеніи къ ней Голландія и Скандинавскія государства. Въ новѣйшее время стало наблюдаться возрожденіе идей протекціонизма и въ Англіи. Существуетъ сильное теченіе, извѣстное подъ именемъ британскаго имперіализма, ставящее своей задачей объединеніе Англіи со всѣми ея колоніями въ единый таможенный союзъ. Міровая война отразится, безъ сомнѣнія на таможенной политикѣ отдѣльныхъ странъ. Можно ожидать образованія послѣ войны торговыхъ союзовъ странъ-соратниковъ на военномъ полѣ. Такого рода экономическія соглашенія подготавливаютъ и наши союзники и наши враги.

Ученіе о распредѣленіи.

Пособія: *Шапошниковъ.* Теорія цѣнности и распредѣленія М. 1912. *Солнцевъ.* Новѣйшія теченія въ ученіи о распредѣленіи. Новыя идеи въ экономикѣ Вып.1. *Туганъ-Барановскій.* Соціальная теорія распредѣленія Спб. 1913. *Билимовичъ.* Соціальная теорія распредѣленія К. 1916.

А. ДОХОДЪ.

Доходъ въ объективномъ и субъективномъ смыслѣ. Пріемы для опредѣленія народнаго дохода. Виды дохода.

Доходомъ называется совокупность цѣнностей, создаваемыхъ въ результатѣ хозяйственной дѣятельности за извѣстный періодъ (общепринятъ годовой періодъ). Различаютъ доходъ съ объективной и субъективной точки зрѣнія. Подъ первымъ понимается доходъ, относимый къ его источнику, объекту (отъ дома, земли, фабрики и пр.). Иногда этотъ доходъ называютъ *выручкой*. Совокупность доходовъ, полученныхъ отъ разныхъ источниковъ и отнесенныхъ къ субъекту хозяйства составитъ доходъ въ субъективномъ смыслѣ. Въ первомъ случаѣ говорятъ о доходѣ отъ отдѣльнаго вида имущества, во второмъ о доходѣ лица, отъ какихъ бы источниковъ онъ не получался. Доходъ отдѣльнаго лица можетъ слагаться изъ разныхъ источниковъ—изъ дохода отъ фабрики, земли, дома, денежнаго капитала и т. п. Всѣ эти виды дохода въ объектив-

номъ смыслѣ образуютъ отдѣльныя слагаемыя общаго дохода лица. При полученіи дохода отъ одного источника, доходъ въ субъективномъ смыслѣ совпадаетъ съ доходомъ въ объективномъ смыслѣ или выручкой. Разсматриваемое дѣленіе дохода имѣетъ важное значеніе: понятіемъ выручки пользуются при опредѣленіи жизнеспособности какой либо отрасли производства. Если мы желаемъ знать, можетъ ли существовать данная отрасль при опредѣленныхъ условіяхъ, то для этого мы должны выяснить ея доходность въ объективномъ смыслѣ. Понятіе дохода въ субъективномъ смыслѣ важно для выясненія того, какъ хозяйственныя блага распредѣляются между отдѣльными классами. Этотъ же доходъ принимается во вниманіе при обложеніи (подоходный налогъ).

Народный доходъ не является предметомъ спеціальнаго статистическаго учета, но опредѣляется на основаніи ряда косвенныхъ статистическихъ данныхъ. Существуетъ два статистическихъ способа для опредѣленія народнаго дохода: *реальный* (объективный) и *личный* (субъективый) способъ опредѣленія. При реальномъ способѣ исходятъ изъ опредѣленія доходовъ отъ имущества, а при личномъ изъ доходовъ отдѣльныхъ хозяйствъ. При опредѣленіи валового народнаго дохода необходимо статистически учесть: а) совокупность хозяйственныхъ благъ, произведенныхъ въ данной странѣ за годъ и подлежащихъ денежной оцѣнкѣ; б) совокупность благъ, полученныхъ изъ за-границы. Въ этой группѣ нужно различать товары, наличныя деньги и суммы, уплаченныя судоходству данной страны за перевозку товаровъ; в) совокупность благъ, ввезенныхъ путешественниками или иммигрантами въ данное государство; г) контрибуціи и др. случайныя поступленія изъ за-границы.

Для опредѣленія чистаго народнаго дохода необходимо исключить изъ валового дохода слѣдующія издержки производства: а) народно-хозяйственные расходы, напр., сѣмена, сырье, топливо, кормъ скота и пр., б) стоимость изнашиванья имущества при производствѣ (амортизація машинъ, зданій и пр.), в) вывезенные за границу товары, деньги и пр. Слабая сторона этого способа опредѣленія народнаго дохода заключается въ томъ, что нѣкоторыя отдѣльныя статьи дохода и расхода вовсе не учитываются статистически, поэтому общій итогъ не можетъ быть точнымъ.

Въ новѣйшее время чаще пользуются личнымъ методомъ, состоящимъ въ суммированіи индивидуальныхъ доходовъ. Этотъ способъ учета можетъ быть примѣненъ тамъ, гдѣ есть подоходный налогъ и подоходная статистика. Такъ какъ при подоходномъ налогѣ существуетъ прожиточный минимумъ, не облагаемый доходомъ (въ Россіи—1000 р., въ Германіи—450 р., въ Англіи—1600 р.), поэтому личный методъ даетъ точные результаты только въ отношеніи учета доходовъ, превышающихъ названный минимумъ. Что касается мелкихъ доходовъ, наиболѣе значительныхъ въ своей массѣ, то ихъ приходится опредѣлять косвеннымъ путемъ. Иногда примѣняется такой простой методъ, дѣлится прожиточный минимумъ пополамъ (1000 : 2=500 р.); полученная половина признается среднимъ доходомъ хозяйствъ, не платящихъ подоходнаго налога. Путемъ перемноженія числа этихъ хозяйствъ на полученную сред

нюю устанавливается доходъ низшихъ классовъ. Иногда принимаютъ въ расчетъ средніе размѣры заработной платы и проч. При пользованіи личнымъ способомъ необходимо избѣгать двойнаго счета, возможнаго при опредѣленіи дохода, напр., акціонерныхъ обществъ. Доходъ послѣднихъ можетъ быть посчитанъ два раза—при учетѣ дохода общества, второй разъ—при учетѣ дохода акціонеровъ. Существуетъ еще смѣшанный методъ опредѣленія дохода: учитывается доходъ по отдѣльнымъ источникамъ, напр., доходъ отъ земли, отъ промышленныхъ и торговыхъ предпріятій и проч., полученные итоги суммируются и такимъ путемъ устанавливается общій народный доходъ.

Валовой доходъ—это вся совокупность поступленій хозяйственныхъ благъ. За опредѣленный періодъ (чаще всего за годъ). Часть валового дохода, остающаяся за покрытіемъ издержекъ, называется чистымъ доходомъ. Послѣдній можетъ быть расходуемъ на удовлетвореніе потребностей безъ ущерба для имущества. Если доходъ поступаетъ въ видѣ денегъ, его называютъ *денежнымъ*, если же онъ поступаетъ въ формѣ потребительныхъ или производительныхъ благъ, его называютъ *натуральнымъ*. Говорятъ о *трудовомъ* доходѣ, получаемомъ на основѣ личной трудовой дѣятельности субъекта, и *фундированномъ* доходѣ, основанномъ на правѣ собственности, напр., доходъ отъ денежнаго капитала, отъ земли. Первый доходъ прекращается со смертью его носителя, или съ потерей имъ трудоспособности, второй независитъ отъ личности владѣльца, отличается большей прочностью и надежностью, можетъ быть передаваемъ по наслѣдству. По источникамъ полученія дохода различаютъ: 1) доходъ отъ труда, получаемый въ видѣ заработной платы, жалованья, гонорара и пр., 2) доходъ отъ земли, т. н. земельная рента, 3) доходъ отъ капитала—процентъ, 4) доходъ отъ предпріятія—предпринимательская прибыль.

Б. УЧЕНІЕ О ПОЗЕМЕЛЬНОЙ РЕНТѢ.

Пособія. *Рикардо.* Начала политической экономіи 1882. *Диль.* Комментаріи къ основнымъ началамъ Рикардо ч. I 1912. *Родбертусъ.* Къ освѣщенію соціальнаго вопроса 1905. *Вощининъ.* Изложеніе и критическій разборъ важнѣйшихъ теорій ренты 1882. *Скворцовъ.* Основы экономіи земледѣлія.

Понятіе поземельной ренты. Происхожденіе поземельной ренты. Высота поземельной ренты. Отношеніе сельско-хозяйственной техники къ поземельной рентѣ.

Поземельной рентой называется тотъ доходъ, который получаетъ землевладѣлецъ за пользованіе землей. По ученію Рикардо, рента—это плата владѣльцу за пользованіе первоначальными и неистощимыми силами земли. Ренту не слѣдуетъ смѣшивать съ арендной платой; послѣдняя состоитъ изъ двухъ частей: изъ ренты и изъ прибыли, получаемой землевладѣльцемъ на капиталъ, вложенный

въ имѣніе (постройки, земельныя улучшенія и пр.). Рента не зависитъ отъ личной дѣятельности землевладѣльца, она получается въ силу общихъ условій народнаго хозяйства; прибыль измѣняется въ зависимости отъ размѣровъ вложеннаго въ землю капитала. Рикардо въ своемъ ученіи о поземельной рентѣ исходитъ изъ того предположенія, что люди при заселеніи выбираютъ для обработки наиболѣе плодородные участки. Если бы и остальныя, незанятатыя земли отличались такимъ же плодородіемъ, то ренты не существовало бы. Никто не сталъ бы платить за право пользованія землею, разъ на лицо имѣлось бы много свободныхъ, никому не принадлежащихъ земель. Отнюдь никто не платитъ за право пользованія воздухомъ, водою или другими благами, существующими въ природѣ въ неограниченномъ количествѣ. Поземельную ренту начинаютъ платить потому, что пространство земли ограниченно, плодородіе ея неодинаково и наконецъ потому еще, что съ увеличеніемъ населенія приходится воздѣлывать почвы худшаго качества или менѣе удобно расположенныя. Издержки производства на худшихъ участкахъ будутъ болѣе значительны, чѣмъ на лучшихъ. Цѣна на рынкѣ должна покрывать издержки на худшихъ участкахъ, иначе никто не сталъ бы ихъ обрабатывать. По этой цѣнѣ будутъ продавать свой хлѣбъ и владѣльцы лучшихъ участковъ: на рынкѣ не можетъ быть двухъ цѣнъ на одинъ и тотъ же продуктъ. Очевидно, владѣльцы болѣе плодородныхъ участковъ, собирающіе большее количество хлѣба съ десятины при одинаковой затратѣ труда и капитала, получатъ нѣкоторый излишекъ дохода, называемый поземельной рентой. Владѣльцы менѣе плодородныхъ участковъ такого дохода не будутъ имѣть: они возвратятъ свои издержки производства съ обычной прибылью на капиталъ.

При дальнѣйшемъ ростѣ населенія въ обработку станутъ поступать еще менѣе плодородные участки, назовемъ ихъ почвами третьяго разряда. Въ такомъ случаѣ ренту начнутъ давать и почвы второго разряда по указаннымъ выше основаніямъ. Цѣна на рынкѣ установится примѣнительно къ издержкамъ производства участковъ третьяго разряда, участки второго разряда станутъ давать ренту, а рента съ участковъ перваго разряда повысится. Если бы, въ силу роста населенія, пришлось перейтти къ почвамъ четвертаго разряда, въ такомъ случаѣ ренту стали бы давать уже и участки третьяго разряда. Такимъ образомъ, этотъ видъ поземельной ренты опредѣлвется различіемъ въ плодородіи отдѣльныхъ земельныхъ участковъ.

Поземельная рента возникаетъ кромѣ того въ силу различія въ *положеніи земельныхъ участковъ по отношенію къ рынку сбыта.* Земли, лежащія ближе къ рынку, приносятъ большій доходъ сравнительно съ болѣе отдаленными участками. Этотъ излишекъ поступаетъ землевладѣльцу въ качествѣ особаго вида поземельной ренты. Одинаковые по плодородію участки, но лежащіе на разномъ разстояніи отъ рынка, будутъ давать неодинаковый доходъ при прочихъ равныхъ условіяхъ. Доставка продуктовъ на рынокъ съ болѣе отдаленнаго участка будетъ обходиться дороже. Такъ какъ цѣна на рынкѣ должна покрывать издержки болѣе отдаленнаго участка, то, очевидно, близъ лежащіе участки будутъ давать ренту, равную раз-

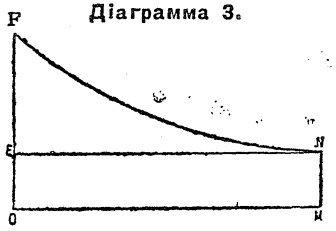
ницѣ въ расходахъ по доставкѣ продукта на рынокъ. На положеніе земель по отношенію къ рынку огромное вліяніе оказываютъ пути сообщенія. Если изъ двухъ участковъ, находящихся на равномъ разстояніи отъ рынка, одинъ связанъ съ рынкомъ желѣзной дорогой, а другой—грунтовой, то въ болѣе благопріятномъ положеніи окажется первый участокъ. Проведеніе желѣзной дороги, приближая мѣста производства къ рынку сбыта, повышаетъ цѣны на землю и поземельную ренту. Преимущество въ мѣстоположеніи имѣетъ большое значеніе для городской земельной ренты. Земельные участки въ городахъ, въ зависимости отъ большей или меньшей близости къ центру, имѣютъ далеко неодинаковую цѣнность и приносятъ неодинаковую ренту.

Высказанную Рикардо мысль можно пояснить такимъ примѣромъ: переселенецъ изъ Полтавской губ. получилъ въ Сибири безплатно участокъ земля для поселенія. До тѣхъ поръ, пока онъ жилъ одиноко, земля его не имѣла цѣнности. Съ теченіемъ времени вблизи него осѣдаютъ другіе новоселы. Проводится жел. дорога, связывающая эту область Сибири съ крупнымъ рынкомъ. Вблизи желѣзнорожной станціи возникаетъ бойкій поселокъ. Поселенцы, живущіе въ окрестностяхъ этого поселка получаютъ возможность сбывать въ немъ свои продукты. Цѣны на продукты возрастаютъ, а вмѣстѣ съ тѣмъ повышается и прибыль, получаемая переселенцами. Послѣдняя бываетъ разной по отдѣльнымъ хозяйствамъ въ зависимости отъ естественныхъ свойствъ и положенія земельнаго участка. Хозяйство переселенца приноситъ не только обычную прибыль на вложенный въ дѣло капиталъ, но и земельную ренту, это видно изъ того, что земля сама по себѣ пріобрѣтаетъ цѣну. Эта цѣна представляетъ остатокъ, получаемый за вычетомъ изъ цѣны всего хутора цѣнности построекъ и меліорацій, вложенныхъ въ землю. Издержки ежегодной обработки, унаваживанья и пр. относятся къ оборотному капиталу и возмѣщаются ежегодно въ цѣнѣ продуктовъ. Чистая цѣнность земли для перваго поселенца равна нулю. Если позднѣе цѣнность эта возникаетъ и затѣмъ повышается, то исключительно вслѣдствіе хозяйственной связи даннаго земельнаго участка со всѣмъ райономъ и рынками, гдѣ его продукты находятъ сбытъ. Полезность участка тѣмъ большая, чѣмъ больше число людей, пользующихся его продуктами. Этотъ питаемый извнѣ ростъ цѣнности земли, независимо отъ вложеннаго въ землю капитала, идетъ исключительно на пользу земельному собственнику.

Третій случай поземельной ренты наблюдается *при дополнительныхъ затратахъ труда и капитала на одномъ и томъ же участкѣ*. Люди въ цѣляхъ расширенія производства могутъ прибѣгать не къ обработкѣ новыхъ земель, а къ повышенію урожайности на ранѣе обрабатываемыхъ участкахъ путемъ большихъ затратъ труда и капитала. Въ виду существованія закона убывающаго плодородія почвы, дополнительныя затраты труда и капитала въ земледѣліи не даютъ прямо пропорціональнаго увеличенія продукта. Положимъ, при удвоеніи затратъ урожайность повышается но не въ два, а только въ $1^1/_2$ раза. Затративъ въ первый разъ на десятину 50 руб., мы получили 50 пудовъ хлѣба съ десятины. Желая повысить урожай-

ность, мы удваиваемъ наши затраты, т. е. будемъ расходовать не 50 руб., а 100 руб.; разумѣется мы получимъ большее количество хлѣба, но это увеличеніе не будетъ равняться 50 пуд., а, скажемъ, 30 пуд., т. е. при затратѣ на десятину 100 руб,, мы получаемъ не 100 пуд., а 80 п. Новая затрата въ ту жедесятину дала бы еще меньшее увеличеніе. Въ концѣ концовъ можно дойти до такого предѣла, когда окажется не возможнымъ дальнѣйшее увеличеніе получаемаго продукта въ силу вышеуказаннаго закона. Понятно, послѣдніе приложенные къ землѣ трудъ и капиталъ должны окупаться, иначе никто не сталъ бы вкладывать ихъ въ землю. А если такъ, то предшествующія затраты труда и капитала будутъ приносить сверхъ обычной прибыли излишекъ въ видѣ поземельной ренты. Рента съ даннаго участка земли представляетъ собой разность между производительностью этого участка и производительностью наименѣе плодородной земли. На рисункѣ 3 мы помѣщаемъ діаграмму, употребляемую обычно для иллюстраціи земельной ренты. Изъ этой діаграммы видно, что рента съ даннаго участка земли представляетъ разность между производительностью даннаго участка и производительностью наименѣе плодородной земли, находящейся въ обработкѣ. Ордината OF будетъ представлять производительность лучшей земли, а ордината MN—производительность земли самаго низшаго качества. Кривая FN изображаетъ понижающуюся производительность участковъ среднихъ по качеству. Общая рента, получаемая отъ производства даннаго продукта, равна площади ENF. Если мы имѣемъ все возрастающую интенсивную обработку земли въ одномъ и томъ же хозяйствѣ, то площадь ENF будетъ представлять ренту, получаемую съ послѣдовательныхъ затратъ капитала въ одинъ и тотъ же участокъ земли.

Діаграмма 3.

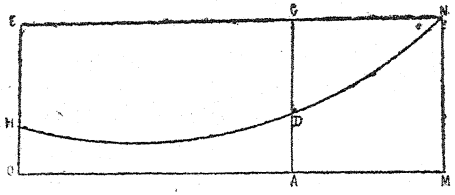


Въ діаграммѣ 4 отрѣзокъ OH представляетъ издержки производства на наиболѣе плодородномъ участкѣ, MN издержки производства на участкѣ самаго низшаго качества. Цѣна должна равняться издержкамъ MN, иначе владѣльцы наименѣе плодородныхъ участковъ перестали бы ихъ обрабатывать. Такъ какъ на рынкѣ не можетъ быть двухъ цѣнъ на одинъ и тотъ же продуктъ, то по цѣнѣ MN будетъ продаваться хлѣбъ и съ болѣе плодородныхъ участковъ (MN=OE=AG). Между тѣмъ издержки производства на лучшихъ участкахъ ниже (OH<АД<MN), поэтому указанные участки и дадутъ ренту—HE и DG. На участкахъ наименѣе плодородныхъ издержки и цѣна равны (MN), очевидно они не приносятъ ренты.

Рикардо въ своемъ ученіи о рентѣ пришелъ къ выводу, что поземельная рента съ ходомъ историческаго развитія стремится

къ повышенію. Это повышеніе зависитъ отъ роста населенія и отъ вытекающей отсюда необходимости расширить площадь пахатной земли. Въ слабо населенныхъ странахъ рента стоитъ на низкомъ уровнѣ или даже вовсе отсутствуетъ. По мѣрѣ же роста населенія рента повышается. На высоту ренты оказываютъ вліяніе слѣдующія условія: 1) сельско-хозяйственныя улучшенія; послѣднія, повышая урожайность, содѣйствуютъ пониженію издержекъ производства, а тѣмъ самымъ и пониженію цѣнъ на продукты; 2) отсут-

Діаграмма 4.



ствіе усовершенствованныхъ путей сообщенія, что затрудняетъ доставку продуктовъ изъ отдаленныхъ, слабо заселенныхъ мѣстъ; 3) стѣсненіе ввоза хлѣба, какъ это былъ раньше въ Англіи и существуетъ теперь въ Германіи. Обложеніе пошлиной ввозимаго хлѣба обусловливаетъ высокія цѣны на внутреннемъ рынкѣ, а вмѣстѣ съ тѣмъ и высокую ренту. Земельная рента въ новѣйшую эпоху возрасла значительно какъ въ Россіи, такъ и въ Зап. Европѣ. За пятьдесятъ лѣтъ, протекшихъ со времени освобожденія крестьянъ, арендная плата возрасла въ Россіи по крайней мѣрѣ въ 5—6 разъ. Здѣсь сказалось вліяніе роста населенія, проведенія сѣти желѣзныхъ дорогъ связавшихъ съ международнымъ хлѣбнымъ рынкомъ отдаленные и глухіе углы Евр. Россіи. Въ западно-европейскихъ странахъ семидесятые и восьмидесятые годы характеризуются паденіемъ ренты, что стояло въ связи съ приливомъ въ эти страны дешеваго хлѣба изъ С.-Штатовъ, Аргентины, Юж. Россіи,

Какъ опредѣляется цѣна земельнаго участка? Изъ цѣнности годового продукта вычитаются издержки производства и средняя прибыль на оборотный и основной капиталъ. Получаемый остатокъ составляетъ земельную ренту, изъ нея путемъ капитализаціи опредѣляется цѣна земли первоначально свободнаго дара природы. Существующее различіе земельныхъ участковъ по естественому плодородію и положенію вліяетъ на высоту земельной ренты, а вмѣстѣ съ тѣмъ и на цѣнность земли. Собственники самой худшей земли не склонны раздавать свою землю даромъ, даже если она не приноситъ земельной ренты, ибо они надѣются, что эта земля получитъ цѣнность при дальнѣйшемъ ростѣ населенія. Рѣшающее значеніе для земельной ренты имѣетъ цѣна на сельско-хозяйственные продукты на ближайшемъ крупномъ рынкѣ. Эта цѣна по крайней мѣрѣ въ отношеніи важнѣйшихъ продуктовъ стоитъ въ зависимости отъ міровыхъ цѣнъ. Если цѣны на сельско-хоз. продукты мірового значенія понижаются въ старыхъ культурныхъ странахъ вслѣдствіе конкуренціи молодыхъ странъ съ рѣдкимъ населеніемъ и съ большими запасами плодородныхъ земель, то вмѣстѣ съ этимъ па-

даетъ и земельная рента съ болѣе плодородныхъ участковъ, а съ менѣе плодородныхъ и совсѣмъ исчезаетъ. Это ведетъ къ паденію земельныхъ цѣнъ.

Городская земельная рента покоится на возможности использованія земной поверхности для построекъ. Благодаря тѣсному сожительству многочисленнаго городского населенія каждый земельный участокъ въ городѣ пріобрѣтаетъ высокую цѣнность. Онъ можетъ быть использованъ для постройки дѣловыхъ и жилыхъ помѣщеній. Высота городской земельной ренты всегда зависитъ отъ рода и назначенія зданій, возводимыхъ на участкѣ. Въ рабочихъ кварталахъ строятся многоэтажныя казармы, на бойкихъ улицахъ—магазины и отели, въ здоровыхъ и красивыхъ частяхъ города—виллы. Въ каждой части города существуетъ свой типъ постройки, обезпечивающій высшій размѣръ земельной ренты. Городская рента входитъ въ составъ наемной платы за помѣщеніе. Между наемной платой въ разныхъ городахъ не существуетъ никакой связи, поэтому городская земельная рента носитъ болѣе монополистическій характеръ, чѣмъ сельско-хозяйственная. Въ одномъ и томъ же городѣ доходъ отъ найма жилого и дѣлового помѣщенія опредѣляется мѣстными условіями, иногда прямо отъ случая къ случаю, отчасти въ зависимости отъ количества незанятыхъ помѣщеній. Городская рента подвержена извѣстнымъ колебаніямъ и измѣненіямъ. Ростъ городского населенія обусловливаетъ постепенныя измѣненія въ хозяйственномъ и соціальномъ характерѣ отдѣльныхъ городскихъ округовъ. Части города, предпочитаемыя ранѣе богатымъ классомъ, превращаются въ дѣловые кварталы; новые вокзалы создаютъ новые торгово-промышленные центры; трамвайныя линіи даютъ новое направленіе разселенію городского населенія. Все это вызываетъ колебанія и измѣненія городской ренты по отдѣльнымъ кварталамъ города.

Общество располагаетъ нѣкоторыми средствами борьбы съ возрастаніемъ поземельной ренты. Наиболѣе важное значеніе среди этихъ средствъ принадлежитъ успѣхамъ и улучшеніямъ сельско-хозяйственной техники. Научныя открытія въ области агрономіи и затѣмъ ихъ практическое осуществленіе въ сельскомъ хозяйствѣ содѣйствуютъ повышенію урожайности, съ другой стороны, ослабляютъ и смягчаютъ дѣйствіе закона убывающаго плодородія почвы. Многіе сельскохозяйственные техническіе пріемы приводятъ къ повышенію продуктивности почвы безъ увеличенія, а иногда даже съ сокращеніемъ издержекъ производства (примѣненіе рядового посѣва, выборъ времени посѣва, замѣна въ нѣкоторыхъ случаяхъ глубокой вспашки—мелкой и т. д.). Сокращеніе издержекъ производства вслѣдствіе усовершенствованія сельско-хозяйственной техники вызываетъ паденіе цѣнъ на хлѣбъ, а вмѣстѣ съ этимъ и пониженіе поземельной ренты.

В. УЧЕНІЕ О ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТѢ.

Пособія. *Желѣзновъ.* Главныя направленія въ разработкѣ теоріи заработной платы. 1904. *Шлоссъ.* Формы заработной платы. 1900. *Веббъ.* Теорія и практика англійскаго трэдъ-юніонизма т. I—II. 1990. *Швиттау.* Промышленные конфликты. 1911. *Солнцевъ.* Заработная плата, какъ проблема распредѣленія. 1911. *Святловскій.* Профессіональное движеніе въ Россіи. 1907. *Вигдорчикъ.* Соціальное страхованіе 1912. *Литвиновъ-Фалинскій.* Новые законы о страхованіи рабочихъ. 1912.

Условія, опредѣляющія высоту заработной платы. Формы заработной платы. Рабочіе союзы. Рабочее законодательство. Страхованіе рабочихъ.

Подъ заработной платой понимаютъ договоренное вознагражденіе за трудъ. Для служащихъ, какъ въ общественныхъ, такъ и въ частныхъ предпріятіяхъ это вознагражденіе носитъ названіе жалованья, гонорара. «Заработная плата, говоритъ Ирв. Фишеръ, не есть даръ предпринимателей, но результатъ собственныхъ усилій рабочихъ. Стремиться къ полученію болѣе высокой заработной платы безъ повышенія интенсивности труда это значитъ бороться съ интересами другихъ рабочихъ, являющихся потребителями даннаго продукта. Чѣмъ болѣе производителенъ трудъ рабочихъ на фермахъ Запада, тѣмъ выше сборъ хлѣба и тѣмъ дешевле будетъ хлѣбъ для рабочихъ, занятыхъ на сапожныхъ фабрикахъ Востока; точно также, чѣмъ болѣе производителенъ трудъ рабочихъ въ сапожныхъ фабрикахъ Востока, тѣмъ больше будетъ обуви и тѣмъ она будетъ дешевле стоитъ для сельско-хозяйственныхъ рабочихъ Запада. Отсюда каждый рабочій заинтересованъ въ томъ, чтобы всѣ другіе рабочіе производили возможно больше и возможно дешевле».

Размѣръ заработной платы зависитъ отъ ряда условій. Одни изъ нихъ лежатъ на сторонѣ спроса на трудъ, а другіе—на сторонѣ предложенія. Сила спроса на трудъ зависитъ отъ степени настоятельности потребности. Предприниматель согласится выплачивать болѣе высокую заработную плату въ томъ случаѣ, если онъ настоятельно нуждается въ трудѣ для своихъ потребностей, или если онъ разсчитываетъ получить прибыль отъ пользованія наемнымъ трудомъ. Соперничество между нанимателями содѣйствуетъ при прочихъ равныхъ условіяхъ повышенію заработной платы; обратно, отсутствіе такого соперничества дѣйствуетъ неблагопріятно на размѣръ заработной платы.

Товары, требующіе для своего изготовленія особаго искусства и ловкости, продаются по высшимъ цѣнамъ, чѣмъ продукты необученнаго труда, хотя бы тѣ и другіе изготовлялись изъ одного и того же матеріала. Отсюда понятно, цѣнность такого квалифицированнаго труда для предпринимателя выше и потому онъ склоненъ этотъ трудъ лучше оплачивать. Работодатель оцѣниваетъ полезность используемой имъ рабочей силы еще и съ другой точки зрѣнія, именно, по ея значенію для использованія общаго капитала предпріятія. Чѣмъ больше въ предпріятіи постоянный капиталъ въ отношеніи

къ перемѣнному (т. е. расходамъ на зараб. плату), тѣмъ выше цѣнность всякой единицы труда для предпринимателя; вѣдь прибыль въ отдѣльномъ предпріятіи начисляется на весь вложенный въ дѣло капиталъ. Для полнаго использованія своего капитала предприниматель нуждается въ опредѣленномъ числѣ рабочихъ, если у него ихъ нѣтъ, онъ несетъ убытки тѣмъ большіе, чѣмъ значительнѣе постоянный капиталъ. Горнозаводское предпріятіе съ акціонернымъ капиталомъ въ 10 мил. руб. занимаетъ при нормальномъ прозводствѣ 1.000 рабочихъ, для найма которыхъ ему нуженъ капиталъ въ 1 мил. рублей. Предположимъ, ежегодная прибыль общества равна 10%, т. е. 1 мил. руб. Если передъ владѣльцами такого предпріятія станетъ дилемма—закрыть свое предпріятіе или повысить ежегодную плату каждаго рабочаго на 100 руб., то въ случаѣ даже невозможности повышенія цѣны на издѣлія владѣльцы предпочтутъ второй выходъ. У нихъ все еще оставалась бы прибыль въ размѣрѣ 900 тыс. руб., между тѣмъ при закрытіи предпріятія она совершенно исчезла бы. Инымъ представляется дѣло въ конфекціонномъ предпріятіи, гдѣ заняты рабочіе домашней промышленности и гдѣ совершенно отсутствуетъ основной капиталъ. Къ тому же при производствѣ дешевыхъ массовыхъ издѣлій съ быстрымъ оборотомъ предприниматель не вкладываетъ большого капитала въ матеріалъ. Пусть число занятыхъ рабочихъ будетъ равно также 1.000, капиталъ—2 мил. руб. и прибыль (10%)—200 тыс. руб. Повышеніе зараб. платы на 100 р. понизитъ прибыль на половину. Если предприниматель найдетъ для себя невыгоднымъ такую норму прибыли, онъ безъ всякаго труда можетъ закрыть предпріятіе, такъ какъ оно не обременено основнымъ капиталомъ. Какое вліяніе оказываетъ на заработную плату эта предпринимательская оцѣнка труда, зависитъ отъ спроса и предложенія на рабочемъ рынкѣ. Въ самомъ неблагопріятномъ положеніи находятся рабочіе домашней промышленности. Для нихъ заработная плата часто стоитъ ниже средствъ существованія. Предложеніе труда здѣсь чрезмѣрно, хотя нѣкоторыя работы, какъ шитье, вышивка требуютъ извѣстнаго искусства. Оказываетъ свое вліяніе конкуренція тѣхъ, кто занимается этими работами въ видѣ побочнаго занятія, напр., жены и дочери болѣе обезпеченныхъ классовъ. Тамъ, гдѣ требуется продолжительное обученіе, гдѣ число конкурентовъ ограниченно, гдѣ потребительная цѣнность труда выше для предпринимателя, тамъ обычно наблюдается и болѣе высокая заработная плата.

Основнымъ условіемъ со стороны рабочихъ, вліяющимъ на заработную плату, слѣдуетъ признать *уровень жизни*, установшійся среди рабочаго класса данной страны. Уровень жизни англійскаго рабочаго отличенъ отъ уровня жизни русскаго или китайскаго. Въ данномъ случаѣ на уровень жизни вліяетъ степень культуры народа. Кромѣ того, здѣсь оказываетъ свое вліяніе и естественная среда: въ тепломъ климатѣ рабочій меньше расходуетъ на жилье, топливо, одежду, пищу и пр. Чѣмъ выше уровень жизни рабочаго класса, тѣмъ выше заработная плата. Высота заработной платы зависитъ еще отъ искусства, подготовки рабочаго. *Обученные* т. н. квалифицированные рабочіе получаютъ болѣе высокую заработную плату сравнительно съ необученными. Это объясняется тѣмъ,

что среди обученныхъ рабочихъ не такъ сильна конкуренція. Для того, чтобы выступить конкурентомъ, необходимо получить болѣе или менѣе длительную подготовку. Въ иномъ положеніи оказываются чернорабочіе, гдѣ соперничество не встрѣчаетъ никакихъ преградъ. На рынкѣ существуетъ при нормальныхъ условіяхъ резервная армія рабочихъ, ищущая труда и давящая на низшія группы занятыхъ рабочихъ.

На размѣрѣ заработной платы отражается вліяніе условій работы: *пріятность и непріятность* занятія, опасность его для здоровья, постоянство заработка. Занятія, пріятныя и почетныя въ глазахъ общества, оплачиваются дешевле, чѣмъ занятія грязныя, непріятныя. Это объясняется просто тѣмъ, что въ одномъ случаѣ существуетъ сильная конкуренція среди трудящихся, а въ другомъ—нѣтъ. *Опасность* занятія для здоровья содѣйствуетъ повышенію заработной платы, во-первыхъ, въ силу того, что на такія занятія находится не такъ много охотниковъ, во вторыхъ, и потому, что гибельное вліяніе занятія на здоровье сокращаетъ производительный періодъ жизни. Въ случаѣ *непостоянства* занятія заработная плата должна быть выше. Строительные рабочіе, занятые только во время строительнаго сезона, должны получить такую заработную плату, которая обезпечивала бы ихъ существованіе въ теченіе цѣлаго года, иначе никто не брался бы за подобныя занятія.

Для сужденія объ уровнѣ заработной платы въ иной или другой странѣ необходимо принимать въ расчетъ не *номинальную*, денежную плату, а *реальную*. Подъ первой понимается заработная плата, выраженная въ извѣстной суммѣ денегъ, напр. поденная плата въ три рубля.

Подъ реальной заработной платой понимается покупательная способность денежной платы, т. е., то количество товаровъ и предметовъ потребленія рабочаго, которое онъ можетъ купить на заработанныя деньги. Если намъ извѣстно, что до войны взрослый рабочій получалъ въ день 1 руб., а во время войны—5 руб., то на основаніи этого нельзя еще сказать, что за время войны заработная плата въ Россіи повысилась въ пять разъ. Сравненіе реальной заработной платы за эти два періода показало бы, что въ виду громаднаго вздорожанія продуктовъ потребленія рабочаго, положеніе его не только не улучшилось, а быть можетъ даже ухудшилось, не смотря на значительное увеличеніе номинальной заработной платы. Различаютъ денежную и *натуральную* заработную плату. Подъ послѣдней понимаютъ расплату частью продукта. Эта форма заработной платы широко распространена при натуральномъ хозяйствѣ: рабочій получаетъ часть того продукта, въ производствѣ котораго онъ принимаетъ участіе. Натуральная заработная плата въ наше время сохранилась въ сельскомъ хозяйствѣ, напр. уборка хлѣба за снопъ, предоставленіе рабочимъ въ видѣ вознагражденія муки, картофеля и пр. Отъ натуральной заработной платы слѣдуетъ отличать *расплату товарами*: рабочіе получаютъ изъ хозяйской лавки всѣ нужные имъ продукты въ счетъ заработной платы. Расплата товарами практикуется въ такомъ видѣ: рабочихъ надѣляютъ потребительскими книжками, по которымъ они обязаны забирать продукты изъ фабричной

лавки, въ большинствѣ случаевъ, принадлежащей тому же хозяину, что и фабрика. Изъ фабричныхъ лавокъ рабочимъ продаются товары низкаго качества, притомъ по повышеннымъ цѣнамъ. Содержаніе такой лавки сплошь и рядомъ представляетъ важный источникъ дохода для предпринимателя. Закономъ эта форма зараб. платы воспрещена.

Наиболѣе широко распространены въ современномъ народномъ хозяйствѣ двѣ формы заработной платы: *сдѣльная и повременная*. Плата по рабочему времени принята въ такихъ отрасляхъ, гдѣ всякій другой расчетъ невозможенъ, напр., оплата труда кондукторовъ, прислуги и пр., или очень труденъ, напр: при постройкѣ судовъ. Надсмотрщикамъ, старшимъ рабочимъ платятъ преимущественно по часамъ. Сдѣльная плата обычна въ горномъ дѣлѣ, въ типографіяхъ, на химическихъ и стекольныхъ заводахъ, вообще тамъ, гдѣ результаты труда каждаго отдѣльнаго рабочаго поддаются учету и гдѣ возможно разложеніе результатовъ его труда на опредѣленныя единицы. Повременная плата удобна ввиду, прежде всего, простоты разсчета. Такъ какъ рабочій не заинтересованъ въ количествѣ выработаннаго продукта, то онъ работаетъ, не спѣша, болѣе тщательно. Иногда для предпринимателя выгодна неаккуратность въ работѣ—напр., при укладываньи спичекъ въ коробку: при поспѣшной работѣ въ коробку вкладывается меньшее количество спичекъ, чѣмъ при медленной, тщательной работѣ. Очевидно, здѣсь для предпринимателя болѣе выгодна сдѣльная плата. Иногда она бываетъ несбходима для того, чтобы добиться отъ рабочаго большей производительности труда. При сдѣльной работѣ болѣе искусные и прилежные рабочіе зарабатываютъ больше, чѣмъ при повременной, для рабочаго при сдѣльной платѣ яснѣе выступаетъ связь между напряженіемъ его труда и результатами. Опросы рабочихъ союзовъ въ Англіи показали, что одни рабочіе союзы стоятъ за сдѣльную плату, другіе-за повременную.

Одно время большой популярностью среди экономистовъ пользовалась форма заработной платы *съ участіемъ въ прибыляхъ предпріятія*. Кромѣ заработной платы, рабочіе получаютъ долю въ промышленной прибыли. Обычно изъ валовой прибыли предпріятія вычитаются всѣ издержки производства, включая и заработную плату, затѣмъ начисляется извѣстный процентъ на капиталъ предпріятія (положимъ, 10 проц.), остатокъ дѣлится между рабочими и предпринимателемъ. Доля рабочихъ иногда достигаетъ 50 проц. Чаще всего прибыль распредѣляется между рабочими пропорціонально заработкамъ, иногда принимается во вниманіе продолжительность службы рабочаго въ предпріятіи и пр. Большинство фирмъ уплачиваетъ эту долю прибыли путемъ взноса ее въ сберегательную кассу на книжки рабочихъ. Указанная форма заработной платы поддерживаетъ сознаніе общности интересовъ предпринимателя и рабочихъ, становится основой ихъ дѣловыхъ сношеній. Участіе въ прибыляхъ сопровождается наличностью добрыхъ отношеній между хозяевами и рабочими. На практикѣ эта форма заработной платы встрѣчается сравнительно рѣдко. Въ Россіи довольно обычна артельная форма заработной платы. Ея отличительныя черты: 1) рабочіе вступаютъ въ артель по собственному выбору, сама артель

опредѣляетъ свой составъ; 2, вступившіе въ артель избираютъ старшаго изъ своей среды; 3) артель, получая отъ нанимателя условленную плату, дѣлитъ ее между сочленами на тѣхъ основаніяхъ, какія приняты по ихъ общему соглашенію.

Въ дѣлѣ улучшенія положенія рабочаго класса большую роль играютъ *профессіональные рабочіе союзы*. Такъ называются союзы наемныхъ рабочихъ одной и той же профессіи въ цѣляхъ улучшенія условій труда на почвѣ современнаго капиталистическаго хозяйства. Профессіональный союзъ ставитъ своей задачей заботу о рабочемъ во время нахожденія его на работѣ, обезпеченіе ему возможно лучшихъ условій труда и заработка; съ другой стороны, союзъ принимаетъ на себя заботу о рабочемъ и его семьѣ во время безработицы и отсутствія заработка. Профессіональные союзы раньше всего возникли въ Англіи, гдѣ они извѣстны подъ именемъ *трэдъ-юніоновъ*. Профессіональное объединеніе рабочихъ въ Англіи было начато еще въ XVIII в. До двадцатыхъ годовъ 19 в. это движеніе развивалось въ подпольѣ въ виду запрещеній и преслѣдованій рабочихъ союзовъ со стороны правительства. Съ 1824 г. рабочіе союзы получили право на существованіе. Съ этого момента профессіональное движеніе стало быстро развиваться. Въ настоящее время въ Англіи организованные рабочіе составляютъ около $^1/_5$ общаго числа рабочихъ. Въ другихъ европейскихъ странахъ профессіональное движеніе начало развиваться во второй половинѣ 19 ст. Наиболѣ мощно оно развилось въ Германіи, гдѣ число организованыхъ рабочихъ достигаетъ $^1/_4$ части всего рабочаго населенія. Германское профессіональное движеніе существенно отличается отъ англійскаго: въ Германіи наблюдается разнообразіе типовъ профессіональныхъ союзовъ, въ Англіи —одинъ типъ, въ первой—это движеніе имѣетъ политическій характеръ, во второй—профессіональный. Въ Россіи профессіональные рабочіе союзы стали зарождаться съ 1905 г. Число организованныхъ рабочихъ не превышало сотни тысячъ человѣкъ. Развитіе и укрѣпленіе профессіональныхъ союзовъ составляетъ очередную задачу рабочаго движенія въ Россіи при новомъ режимѣ.

Рабочіе союзы строятся по такому типу: каждый союзъ состоитъ изъ рабочихъ, занятыхъ въ одной и той же или однородной отрасли промышленности. Члены принимаются по выбору. Члены союза уплачиваютъ еженедѣльные взносы, размѣръ ихъ въ Англіи колеблется иежду 4 к. и 1 руб. Рѣшающимъ органомъ союза является общее собраніе членовъ; исполнительный органъ—выборные предсѣдатель, секретарь и казначей. Для болѣе успѣшнаго достиженія своихъ цѣлей мѣстные рабочіе союзы одной и той же отрасли промышленности объединяются въ обширныя федераціи, нерѣдко охватывающія всю территорію государства. Такая федерація имѣетъ свой рѣшающій органъ въ видѣ совѣта представителей мѣстныхъ союзовъ, напр. въ Англіи федерація хлопчатобумажныхъ рабочихъ имѣетъ свой парламентъ въ составѣ 100 представителей мѣстныхъ союзовъ. Въ цѣляхъ объединенія организованныхъ рабочихъ опредѣленнаго города профессіональные союзы разныхъ отраслей промышленности, объединяются въ мѣстные совѣты рабочихъ союзовъ, куда входятъ представители всѣхъ рабочихъ союзовъ про-

мышленнаго округа или города. Задача такихъ совѣтовъ защищать интересы рабочаго населенія въ данномъ мѣстѣ, напр. проведеніе кандидатовъ рабочей партіи въ городской совѣтъ и пр. Съ цѣлью установленія связи между всѣми рабочими союзами учреждаются ежегодные съѣзды, конгрессы рабочихъ союзовъ, на которыхъ формируется и выявляется мнѣніе всего организованнаго рабочаго класса.

Дѣятельность рабочихъ союзовъ разнообразна: они организуютъ юридическую помощь для своихъ членовъ (рабочіе секретаріаты), учреждаютъ бюро труда для пріисканія занятій, устраиваютъ библіотеки, издаютъ свои органы, ведутъ агитацію и пропаганду въ интересахъ рабочаго класса, оказываютъ широкую матеріальную поддержку въ случаѣ стачекъ, безработицы, болѣзни, инвалидности и пр. Въ настоящее время рабочіе союзы располагаютъ въ Англіи, Германіи милліонными фондами, ихъ ежегодные расходы также исчисляются милліонами. Опытъ западно-европейскихъ странъ показываетъ, что рабочіе союзы сыграли большую роль въ улучшеніи положенія трудящихся. Благодаря союзамъ, рабочимъ удалось добиться нормальной, справедливой заработной платы, сокращенія рабочаго дня. Тѣ улучшенія, которыхъ добиваются организованные рабочіе, фактически распространяются и на неорганизованныхъ рабочихъ, занятыхъ въ однихъ и тѣхъ же предпріятіяхъ. Слѣдуетъ отмѣтить еще и воспитательное вліяніе рабочихъ союзовъ на своихъ членовъ и на предпринимателей. Рабочіе пріучаются къ общественной работѣ, къ совмѣстному обсужденію вопросовъ, у нихъ вырабатываются общественные навыки. Обсужденіе условій договора совмѣстно съ предпринимателями содѣйствуетъ пониманію и оцѣнкѣ взаимныхъ интересовъ, смягчаетъ классовую рознь. Многіе предприниматели относятся положительно къ рабочимъ союзамъ. Крупный англійскій промышленникъ, позднѣе министръ Чемберленъ даетъ такую оцѣнку рабочихъ союзовъ: «по мѣрѣ того, какъ союзы пріобрѣтаютъ опытность, ихъ руководящія должностныя лица неукоснительно стараются устранить всякія невыполнимыя и чрезмѣрныя требованія, и очень часто при ихъ помощи удается прійти къ мирному соглашенію въ такихъ случаяхъ, когда при отсутствіи организаціи несомнѣнно разразилась бы стачка».

Положеніе рабочаго класса существенно улучшилось въ 19 в. благодаря вмѣшательству государства въ отношенія между рабочими и капиталистами, что нашло выраженіе въ рабочемъ законодательствѣ. Это законодательство на первыхъ порахъ взяло подъ свою защиту дѣтей и женщинъ, притомъ занятыхъ въ текстильной промышленности, отъ чрезмѣрной эксплоатаціи фабрикантовъ (первый законъ былъ изданъ въ Англіи въ 1802 г.). Позже охрана труда была распространена на подростковъ и женщинъ, занятыхъ въ другихъ отрасляхъ и наконецъ на взрослыхъ рабочихъ. Инспекція труда взяла подъ свой контроль не только фабрики и заводы, но ремесленныя и торговыя заведенія, а отчасти и сельское хозяйство.

Съ развитіемъ рабочаго законодательства появились особые органы для надзора и контроля за его исполненіемъ. Во многихъ государствахъ существуютъ особыя центральныя вѣдомства (мини-

стерства труда), въ задачу которыхъ входитъ охрана труда и собраніе данныхъ о положеніи рабочихъ. На мѣстахъ появилась фабричная инспекція, которая слѣдитъ за исполненіемъ законовъ по охранѣ труда. Во многихъ странахъ возникли особые суды (примирительныя камеры) для разбора споровъ между предпринимателями и рабочими. Рабочее законодательство регулируетъ продолжительность рабочаго дня для разныхъ отраслей промышленности, для разныхъ возрастовъ и половъ, напр. запрещеніе для дѣтей и подростковъ ночного труда, обезпеченіе воскреснаго и праздничнаго отдыха. Рядъ положеній рабочаго законодательства опредѣляетъ сроки выдачи заработной платы, форму расплаты (напр. запрещеніе расплаты товарами), регулируетъ взиманіе съ рабочихъ штрафовъ, сроки договора и условія его расторженія. Законодательство по охранѣ труда опредѣляетъ также минимальный возрастъ, въ которомъ могутъ быть допускаемы къ фабричнымъ работамъ, въ Россіи —12 л., въ Германіи—13 л. и въ Швейцаріи—14 л. Въ Россіи рабочее законодательство стало развиваться съ восьмидесятыхъ годовъ. Первый законъ 1882 г. воспретилъ пріемъ на фабрики малолѣтнихъ дѣтей ниже 12 л.; работа подростковъ 12—15 л. была ограничена 8 часами съ полнымъ запрещеніемъ ночной работы. Для надзора за исполненіемъ этого закона была учреждена фабричная инспекція. Изъ послѣдующихъ законовъ болѣе важнымъ является законъ 1886 г. «о наймѣ рабочихъ и взаимныхъ отношеніяхъ фабрикантовъ и рабочихъ» и законъ 1897 г. о нормальномъ рабочемъ днѣ, каковой былъ опредѣленъ для взрослыхъ рабочихъ въ 11 часовъ. Революціонное законодательство (1917 г.) декретировало восьмичасовый рабочій день.

Страхованіе рабочихъ представляетъ второй институтъ, созданный современнымъ государствомъ въ интересахъ трудящихся. Государственное страхованіе рабочихъ, построенное на принципѣ обязательности, впервые было введено въ Германіи въ восьмидесятыхъ годахъ прошлаго столѣтія. Сперва было осуществлено страхованіе отъ болѣзней (1882 г.), затѣмъ отъ несчастныхъ случаевъ (1884 г.) и наконецъ, отъ инвалидности и старости (1889 г.). Примѣру Германіи послѣдовали и другія страны—Австрія, Швейцарія, Англія и пр. Въ Россіи обязательное страхованіе рабочихъ введено въ 1912 г. пока въ двухъ видахъ—страхованія отъ болѣзной и несчастныхъ случаевъ. Какъ организовано страхованіе отъ болѣзней? Страхованіе отъ болѣзней распространяется только на тѣ промышленныя и транспортныя предпріятія, «въ коихъ постоянно занято не менѣе двадцати рабочихъ и примѣняются паровые котлы или машины, приводимыя въ дѣйствіе силами природы или животныхъ, а равно и тѣ, въ которыхъ хотя и отсутствуютъ паровые котлы и машины, но число постоянно занятыхъ рабочихъ не менѣе тридцати». Для обезпеченія рабочихъ на случай болѣзни учреждаются больничныя кассы при каждомъ предпріятіи, если въ немъ занято не менѣе 200 рабочихъ; для предпріятій, гдѣ число рабочихъ менѣе 200, учреждается общая больничная касса. Средства больничныхъ кассъ образуются изъ взносовъ участниковъ и приплатъ владѣльцевъ предпріятій. Взносы первыхъ колеблются въ предѣлахъ отъ 1% до 3% съ суммы за-

работка. Владѣльцы предпріятій уплачиваютъ $^2/_3$ взносовъ, установленныхъ для рабочихъ. Больничныя кассы выдаютъ денежныя пособія заболѣвшимъ, беременнымъ и роженицамъ и по случаю смерти пособіе на погребеніе. Размѣръ пособія на случай болѣзни устанавливается въ предѣлахъ $^1/_2$—$^2/_3$ заработка для семейныхъ, для холостыхъ $^1/_4$—$^1/_2$. Размѣръ денежнаго пособія на погребеніе опредѣляется отъ двадцати-кратнаго до тридцати-кратнаго дневного заработка умершаго участника кассы. Дѣлами больничной кассы вѣдаетъ общее собраніе кассы и ея правленіе. Въ составъ общаго собранія входятъ и представители владѣльца, располагающіе $^2/_3$ голосовъ присутствующихъ на собраніи участниковъ кассъ. Страхованіе отъ несчастныхъ случаевъ ставитъ своей задачей обезпеченіе рабочаго въ случаѣ увѣчья, полученнаго при выполненіи работъ. Это страхованіе осуществляется въ страховыхъ товариществахъ, въ составъ коихъ входятъ одни владѣльцы предпріятій. Мѣстности, на которыя распространяется страхованіе, дѣлятся на страховые округа. Въ каждомъ округѣ образуется свое страховое товарищество. Въ Германіи предприниматели объединяются въ страховыя товарищества по профессіональному принципу, въ Россіи по территоріальному. Однако и русскій страховой законъ предоставляетъ право владѣльцамъ однородныхъ предпріятій учреждать особыя страховыя товарищества вмѣсто окружныхъ (сахарные заводы составили такое страховое товарищество). Средства страховыхъ товариществъ составляются преимущественно изъ единовременныхъ и ежегодныхъ страховыхъ взносовъ участниковъ. При установленіи размѣра этихъ взносовъ принимаются во вниманіе выплаты рабочимъ, а съ другой стороны, и степень опасности отдѣльныхъ предпріятій. На обязанности страховыхъ товариществъ лежитъ выдача вознагражденія застрахованнымъ рабочимъ въ случаѣ утраты трудоспособности вслѣдствіе несчастнаго случая, происшедшаго при работахъ предпріятія. Если послѣдствіемъ несчастья была смерть, то страховое вознагражденіе выдается членамъ семьи покойнаго. При полной потерѣ трудоспособности пенсія равняется $^2/_3$ годового содержанія. Если пострадавшій нуждается въ постоянномъ уходѣ (напр. слѣпота на оба глаза), размѣръ пенсіи повышается до 100%.

Страхованіе отъ инвалидности и смерти предусматриваетъ выдачу инвалидной ренты въ случаѣ наступленія инвалидности и наконецъ старческую ренту, выдаваемую по достиженіи 70 лѣтъ. Расходы по этому страхованію въ Германіи падаютъ на предпринимателей, рабочихъ и государство; послѣднее приплачиваетъ къ каждой рентѣ 50 мр. Рабочіе и работодатели участвуютъ въ этомъ страхованіи взносами въ одинаковой мѣрѣ. Для опредѣленія размѣра взносовъ всѣ застрахованные дѣлятся на 5 классовъ по высотѣ заработка. Первый классъ—годовой заработокъ до 350 мр., пятый классъ—свыше 1150 мр. Застрахованные по первому классу уплачиваютъ еженедѣльно 7 пф. (предприниматели столько же), по пятому классу—18 пф. Для уплаты взносовъ примѣняется марочная система: на квитанціонную карточку наклеиваются спеціальныя марки съ обозначеніемъ цѣны и класса заработка. Средній раз-

мѣръ инвалидной пенсіи въ послѣдніе годы равнялася 160—170 мр. въ годъ.

Въ Англіи существуетъ съ 1912 г. еще четвертый видъ государственнаго страхованія—*страхованіе отъ безработицы*. До этого опыта страхованіе отъ безработицы практиковалось широко профессіональными союзами и нѣкоторыми городами. Англія сдѣлала первый опытъ *государственнаго* страхованія отъ безработицы. Въ настоящее время этотъ видъ страхованія распространяется на опредѣленные промыслы: строительный, кораблестроеніе, машиностроеніе и др. Взносы по страхованію отъ безработицы уплачиваютъ предприниматели, рабочіе и государство. Каждый рабочій, застрахованный отъ безработицы не менѣе 26 недѣль, получаетъ право на пособіе въ случаѣ отсутствія заработка со второй недѣли безработицы. Пособіемъ по случаю безработицы нельзя пользоваться болѣе 15 недѣль въ теченіе года. Заявленіе объ отсутствіи работы дѣлается въ особомъ государственномъ бюро труда, которое рѣшаетъ, имѣетъ ли данное лицо право на пособіе? Безработные обязаны принимать мѣста, указываемыя имъ бюро. Отказъ отъ работы допускается въ томъ случаѣ, если дѣло идетъ о мѣстѣ, ставшемъ свободнымъ вслѣдствіе забастовки, или если плата и другія условія труда хуже тѣхъ, при какихъ застрахованный привыкъ работать. Безработные, лишившіеся заработка вслѣдствіе стачки или локаута (массоваго разсчета рабочихъ со стороны предпринимателей), не получаютъ пособія въ теченіе всего конфликта.

Г. УЧЕНІЕ О ПРИБЫЛИ.

Пособія. *Цытовичъ*. Обзоръ ученій о предпринимательской прибыли. 1889. *Бемъ-Баверкъ*. Капиталъ и прибыль. 1909. *Кулишеръ*. Эволюція прибыли съ капитала т. I 1906. т. II 1908. *Шапошниковъ*. Теорія цѣнности и распредѣленія. 1912. *Туганъ-Барановскій*. Соціальная теорія распредѣленія. 1914. *Билимовичъ*. Соціальная теорія распредѣленія. 1916.

Составныя части прибыли. Процентъ на капиталъ, его составные элементы и обстоятельства, вліяющія на его высоту. Предпринимательскій барышъ.

Тотъ доходъ, который приноситъ капиталъ, участвующій въ производствѣ, называется прибылью на капиталъ. Въ прибыли на капиталъ можно различать двѣ составныя части: во-первыхъ, плату за пользованіе капиталомъ, извѣстную подъ именемъ процента, во-вторыхъ, предпринимательскую прибыль. Въ составъ послѣдней входитъ учредительская прибыль, барышъ и вознагражденіе за управленіе предпріятіемъ. Если предусмотрительный предприниматель откроетъ новую возможность для особенно доходнаго приложенія капитала и используетъ ее, то онъ получитъ *учредительскую* прибыль. Послѣдняя можетъ существовать въ формѣ преимущественной прибыли сравнительно съ другими аналогичными предпріятіями.

Въ акціонерномъ обществѣ учредительская прибыль выражается въ повышеніи рыночного курса акцій сравнительно съ номинальнымъ. Для того, кто купилъ акцію по рыночному курсу, учредительская прибыль уже отпадаетъ.

Въ современномъ народномъ хозяйствѣ не всегда предприниматель является въ то же время и капиталистомъ. Въ такомъ случаѣ предпринимателю приходится брать въ ссуду нужный ему капиталъ. Съ другой стороны, есть капиталисты, не принимающіе непосредственнаго участія въ производствѣ, но ссужающіе свои капиталы предпринимателямъ. Образованіе рынка капиталовъ, гдѣ устанавливается цѣна за пользованіе капиталомъ, побуждаетъ и предпринимателя, работающаго своимъ капиталомъ, начислять часть прибыли въ видѣ процента на капиталъ въ такомъ размѣрѣ, какой существуетъ въ данное время на рынкѣ. Эта часть прибыли называется процентомъ на капиталъ, потому что она начисляется на сто единицъ капитала; тотъ, кто ссужаетъ свой капиталъ, является капиталистомъ въ узкомъ смыслѣ слова. Въ процентахъ различаютъ страховую премію за рискъ и чистый процентъ. Подъ страховой преміей слѣдуетъ понимать вознагражденіе за тотъ рискъ, съ которымъ связана передача капитала въ чужія руки. При извѣстныхъ условіяхъ всякое предпріятіе можетъ погибнуть; однако, имѣются опредѣленныя отрасли хозяйственной дѣятельности, которыя представляются болѣе опасными сравнительно съ другими отраслями, напр. морской транспортъ болѣе опасенъ, чѣмъ рѣчной. Капиталисты, помѣщая свои капиталы въ такого рода предпріятія, учитываютъ возможность потерь и требуютъ болѣе высокое вознагражденіе за свои капиталы. Поэтому, чѣмъ рискованѣе предпріятіе, тѣмъ выше норма процента. То же наблюдается при ссудахъ капитала на потребительныя цѣли. Если должникъ малонадеженъ, кредиторъ страхуетъ себя повышеніемъ процента на ссужаемый капиталъ. Предположимъ, на 100 случаевъ ссуды въ двухъ случаяхъ капиталъ не возвращается, въ виду несостоятельности должника, очевидно, кредиторъ къ платѣ за пользованіе капиталомъ прибавитъ 2% для покрытія этой возможной потери. Разная степень риска требуетъ для своего покрытія и разной страховой преміи, что въ конечномъ итогѣ отражается на высотѣ процента. Чистый процентъ, за вычетомъ страховой преміи, представляетъ собою вознагражденіе за пользованіе капиталомъ. О высотѣ этого процента можно судить на основаніи ставокъ, платимыхъ по займамъ современныхъ культурныхъ государствъ. Предполагается, что государственные займы служатъ самымъ вѣрнымъ и обезпеченнымъ помѣщеніемъ капитала, поэтому здѣсь отсутствуетъ страховая премія. Въ Россіи до войны норма такого чистаго процента не превышала 5—5½%, во Франціи 3%, въ Англіи 2½%.

Такъ какъ процентъ есть цѣна, платимая за пользованіе капиталомъ, то прежде всего она опредѣляется, какъ и всякая цѣна, спросомъ и предложеніемъ. Сила спроса на чужіе капиталы зависитъ отъ производительной или потребительной цѣнности капитала. Чѣмъ большее значеніе имѣетъ капиталъ въ производствѣ, тѣмъ сильнѣе спросъ на него, тѣмъ больше платятъ за его пользованіе.

Сила предложенія опредѣляется количествомъ капиталовъ, ищущихъ помѣщенія. Въ тѣхъ странахъ, гдѣ ссудныхъ капиталовъ мало, норма процента высока, тамъ, гдѣ капиталы имѣются въ изобиліи, капиталистамъ приходится конкурировать въ помѣщеніи своихъ капиталовъ, въ результатѣ процентъ понижается. Спросъ и предложеніе на рынкѣ капиталовъ стоитъ въ непосредственной связи со всѣмъ народнымъ хозяйствомъ, поэтому оно зависитъ не только отъ количественнаго момента (обилія или рѣдкости капиталовъ), но и отъ другихъ болѣе общихъ условій, напр. производительности труда, уровня техники, наличности развитого кредита, положенія рынка, уровня культуры, соціальныхъ, политическихъ условій.

Въ современномъ народномъ хозяйствѣ наблюдается тенденція къ установленію процента на одинаковомъ уровнѣ какъ въ отношеніи отдѣльныхъ видовъ капитала, такъ и въ отношеніи отдѣльныхъ странъ. Законъ выравниванія процента обусловливается конкуренціей между лицами, предлагающими капиталы и ищущими ихъ. Если опредѣленное помѣщеніе даетъ болѣе высокій процентъ, сюда устремляются съ предложеніемъ своихъ услугъ другіе капиталисты. Въ силу большаго предложенія норма процента падаетъ. Если помѣщеніе капитала даетъ ниже средній процентъ, капиталисты перестанутъ вкладывать въ такое дѣло новые капиталы и постараются вынуть уже вложенные въ него капиталы; въ силу сокращенія предложенія, норма процента повышается. Существованіе тенденціи къ выравниванію нормы процента не означаетъ того, что эта норма въ цѣломъ народномъ хозяйствѣ одинакова. Условія выдачи ссудъ, время, рискъ, кредитоспособность и пр. приводятъ къ тому, что на рынкѣ капиталовъ существуютъ различные нормы процентовъ. Въ каждой изъ особыхъ группъ ссудъ (ипотечныя, ломбардныя, вексельныя, краткосрочныя ссуды, въ банковомъ обращеніи и т. п.) процентъ стоитъ на опредѣленной высотѣ, одинаковой для всѣхъ случаевъ ссуды. Въ большіе или меньшіе промежутки времени норма процента колеблется по ссуднымъ группамъ, всегда равномѣрно для всѣхъ случаевъ. Въ бѣдныхъ капиталами странахъ процентъ стоитъ на болѣе высокомъ уровнѣ, чѣмъ въ богатыхъ. Выравниваніе процента наблюдается и въ міровомъ хозяйствѣ. Оно достигается тѣмъ, что капиталы изъ богатыхъ странъ приливаютъ въ бѣдныя въ погонѣ за болѣе высокимъ процентомъ. Экспортъ капиталовъ является средствомъ, задерживающимъ паденіе процента въ богатыхъ странахъ и понижающимъ норму процента въ бѣдныхъ (экспортъ капиталовъ изъ Англіи, Франціи, Бельгіи въ Россію). Въ историческомъ движеніи наблюдается пониженіе уровня процента. Это пониженіе объясняется все возрастающимъ накопленіемъ капиталовъ. Въ экономически развитыхъ странахъ процессъ капиталообразованія идетъ быстрымъ темпомъ. Усиленіе предложенія капиталовъ приводитъ къ пониженію уровня процента. Пониженіе процента объясняется также уменьшеніемъ страховой преміи вслѣдствіе того, что съ ростомъ культуры и въ частности съ улучшеніемъ юридической защиты понизилась опасность потери капиталовъ, отдаваемыхъ въ займы. Указанное явленіе представляется благопріятнымъ какъ съ точки зрѣнія распредѣленія, такъ и съ точки зрѣнія про-

изводства. Оно облегчаетъ пользованіе капиталомъ для тѣхъ, кто организуетъ или ведетъ предпріятіе. Низкій процентъ содѣйствуетъ расширенію хозяйственной дѣятельности человѣка. Высота процента играетъ важную роль при установленіи цѣнъ. Она оказываетъ свое вліяніе на размѣръ богатства, прибыли, на курсы цѣнныхъ бумагъ и т. д. Цѣна имущества равна учтенной цѣнности ожидаемой отъ него доходности. Если доходность остается та же самая, но повышается или понижается норма процента, то соотвѣтственнымъ образомъ измѣняется и цѣнность самаго имущества.

Предпринимательскій барышъ—это доходъ владѣльца предпріятія. Онъ получается въ итогѣ вычитанія издержекъ производства изъ валового дохода предпріятія. Издержки на сырье, полуфабрикаты, вспомогательные матеріалы и пр. на разныхъ ступеняхъ производства имѣютъ неодинаковое значеніе для отдѣльнаго предпріятія. Предприниматели разныхъ ступеней производства выступаютъ то какъ покупатели, то какъ продавцы, т. е. съ противоположными интересами. Прядильщикъ стремится купить хлопокъ дешевле и продать пряжу дороже. Въ свою очередь ткачъ старается купить пряжу подешевле и продать ткань подороже и т. д.

Предприниматель, собираясь основать то или другое предпріятіе, прежде всего ставитъ вопросъ о томъ, какова на рынкѣ цѣна на продуктъ, предположенный къ производству? Если открывается новое производство, то предварительно необходимо выяснить, по какой цѣнѣ могутъ быть продаваемы издѣлія. Руководствуясь хозяйственнымъ расчетомъ, предприниматель стремится къ полученію возможно большаго дохода. Для вычисленія возможной доходности предпріятія, предпринимателю необходимо опредѣлить, кромѣ цѣны, еще и издержки производства. Если въ результатѣ такихъ вычисленій онъ установитъ, что издержки производства будутъ ниже возможной цѣны, предприниматель открываетъ предпріятіе, въ противномъ случаѣ оставляетъ свою затѣю.

Высота предпринимательскаго барыша зависитъ отъ цѣлаго ряда условій. Доходъ предпринимателя возникаетъ какъ результатъ образованія цѣнъ на его издѣлія, а съ другой стороны, и на элементы его производства. И тѣ и другія складываются подъ вліяніемъ многихъ общихъ причинъ и потому бываютъ различны какъ въ одномъ предпріятіи въ разное время, такъ и въ различныхъ предпріятіяхъ въ одно и то же время. Цѣны могутъ измѣняться и въ сторону повышенія и въ сторону пониженія, и чрезъ это оказывать вліяніе на разницу, составляющую доходъ предпринимателя. Для возникновенія предпринимательскаго барыша во всякомъ случаѣ необходимо, чтобы цѣны изготовленныхъ продуктовъ были выше издержекъ производства. Это бываетъ далеко невсегда. Отчеты акціонерныхъ предпріятій нерѣдко показываютъ, что то и другое акціонерное предпріятіе не выдаетъ изъ года въ годъ своимъ пайщикамъ дивиденда. Задача предпринимателя и заключается въ томъ, чтобы сдѣлать свое предпріятіе доходнымъ, что достигается либо повышеніемъ цѣнъ на издѣлія, если это возможно по условіямъ рынка, либо сокращеніемъ издержекъ производства, путемъ усовершенствованія техники производства, удешевленія закупокъ сырья, улучше-

ніемъ распорядка работъ и пр. Особыя условія, связанныя иногда съ личностью предпринимателя, иногда лежащія внѣ предпріятія (конъюнктура рынка) то повышаютъ, то понижаютъ предпринимательскій барышъ. Иной предприниматель обладаетъ особымъ умѣньемъ въ сокращеніи издержекъ производства, другой—въ организаціи дѣла, третій—въ приспособленіи къ требованіямъ рынка, четвертый—знаетъ какой-либо секретъ производства, обладаетъ какимъ-либо патентомъ. Эти и другія аналогичныя обстоятельства обусловливаютъ неодинаковый размѣръ предпринимательскаго барыша въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ. Громадную разницу въ уровнѣ предпринимательской прибыли между отдѣльными предпріятіями можно иллюстрировать практикой акціонерныхъ обществъ. Въ Пруссіи работало въ 1905 г. 2584 акц. общества, изъ нихъ 93 закончили операціонный годъ безъ прибыли, а 385 даже съ убыткомъ, другими словами, 18% акц. предпріятій находилось въ неблагопріятныхъ условіяхъ; съ другой стороны, встрѣчались дивиденды въ 40%, 50% и даже въ 100%. Можно сказать одно, что *при прочихъ равныхъ условіяхъ* высота предпринимательскаго барыша зависитъ главнымъ образомъ отъ *размѣровъ* предпріятія. Чѣмъ крупнѣе предпріятіе, тѣмъ барышъ его выше. Для учета успѣшности предпріятія имѣетъ важное значеніе цифровое установленіе доходности, что дается счетоводствомъ. Здѣсь бухгалтерія протягиваетъ руку помощи полит. экономіи.

Вознагражденіе за управленіе предпріятіемъ, если дѣла ведетъ самъ хозяинъ, равно тому жалованью, какое обычно уплачивается управляющему въ аналогичныхъ предпріятіяхъ. Изъ сказаннаго видно, что предпринимательская прибыль представляетъ собою доходъ, состоящій изъ нѣсколькихъ частей. Въ большинствѣ случаевъ съ высокой прибылью выдающихся предпринимателей связана реальная выгода для народнаго хозяйства. Благодаря ихъ иниціативѣ, открываются новыя земельныя богатства, прокладываются усовершенствованные пути сообщенія, дѣлаются полезныя изобрѣтенія, вызываются новыя потребности и создаются средства для ихъ удовлетворенія. Конечно, далеко не представляютъ исключенія и такіе предприниматели, которые свои организаторскіе таланты используютъ для достиженія монопольнаго положенія или спекуляціи въ цѣляхъ обогащенія.

Д. УЧЕНІЕ О ПОТРЕБЛЕНІЙ.

Пособія. *Пляттеръ.* Основныя ученія полит. экономіи т. II. 1909. *Георгіевскій.* Политическая экономія 1901. *Билимовичъ.* Къ вопросу о расцѣнкѣ хозяйственныхъ благъ 1914. *Щербина.* Крестьянскіе бюджеты 1900. *Прокопозичъ.* Бюджеты петербургскихъ рабочихъ 1909. *Воблый.* Основы экономіи страхованія 1915. *Туганъ-Барановскій.* Періодическіе промышленные кризисы 3 изд. 1914. *Лескюръ.* Общіе и періодическіе промышленные кризисы 1908.

Организація потребленія. Бережливость и расточительность. Значеніе сбереженій въ народномъ хозяйствѣ. Страхованіе. Соотношеніе между производствомъ и потребленіемъ. Понятіе кризиса. Виды кризисовъ и способы ихъ устраненія.

Потребленіе является завершеніемъ всего хозяйственнаго процесса—производства, обращенія, распредѣленія. Потреоленіемъ называется полное или частичное использованіе хозяйственныхъ благъ для удовлетворенія человѣческихъ потребностей. Среди тѣхъ благъ, которыя служатъ для удовлетворенія нашихъ потребностей, можно различать двѣ группы. Первая группа это тѣ блага, которыя предназначены для единовременнаго потребленія, напр. съѣстные припасы. Потребленіе для этихъ благъ равносильно ихъ уничтоженію. Вторую группу составляютъ тѣ блага, которыя пригодны для долговременнаго потребленія, напр., жилище, мебель, домашняя утварь и т. п. Потребленіе послѣднихъ благъ, разсчитанное на десятки лѣтъ, означаетъ ихъ использованіе. Рядомъ съ потребленіемъ, представляющимъ фактическое уничтоженіе благъ, существуетъ еще нематеріальное, но въ извѣстномъ смыслѣ объективное потребленіе, которое сказывается въ уменьшеніи или уничтоженіи потреоительной цѣнности извѣстныхъ благъ. Его можно назвать объективнымъ потребленіемъ не самаго блага, а его цѣнности. Такой случай потребленія мы будемъ наблюдать, когда товары выходятъ изъ моды, или не соотвѣтствуютъ требованіямъ даннаго момента, напримѣръ, устарѣвшія машины. Организація потреоленія значительнаго количества благъ производится въ домашнемъ хозяйствѣ. Подъ послѣднимъ понимается союзъ лицъ, связанныхъ обыкновенно узами родства и общностью потребленія. Каждое домашнее хозяйство организуетъ потребленіе независимо отъ другихъ домашнихъ хозяйствъ соотвѣтственно своимъ вкусамъ и своему бюджету. Основныя потребности домашняго хозяйства—жилище, пища, одежда и культурныя нужды. Распредѣленіе дохода по этимъ основнымъ группамъ зависитъ отъ высоты бюджета. Чѣмъ меньше бюджетъ, тѣмъ относительно большую часть этого бюджета приходится затрачивать на удовлетвореніе потребностей первой необходимости. Въ богатомъ классѣ расходъ на квартиру составляетъ около 15%, среди бѣдныхъ слоевъ на эту статью расходуется 30 и болѣе процентовъ годового дохода. У человѣка имѣются кромѣ индивидуальныхъ и *коллективныя* потребности. Въ обществѣ существуетъ потреоность въ охранѣ внутренней и внѣшней безопасности, въ организаціи народнаго просвѣщенія, въ обезпеченіи народнаго здравія и т. п. Для удовлетво-

ренія коллективныхъ потребностей создается своя организація: въ иныхъ случаяхъ эту организацію беретъ на себя государство (напр. охрана внутренней и внѣшней безопасности), въ другихъ—земство, города, общины (школьное дѣло, врачебное, пути сообщенія, водоснабженіе и пр.). Иногда для удовлетворенія коллективныхъ потребностей образуются отдѣльные союзы, группы лицъ (музыкальные, просвѣтительные, спортивные кружки и др.).

Подъ *бережливостью* понимается способность удовлетворять свои потребности съ возможно меньшими затратами. Опытная хозяйка сумѣетъ израсходовать на обѣдъ въ два раза меньше, чѣмъ нерасчетливая. Бережливый человѣкъ носитъ свое платье дольше, лучше сохраняетъ свою домашнюю обстановку. Вообще бережливымъ мы называемъ такое хозяйство, которое не расходуетъ всего своего дохода. Бережливость предохраняетъ отъ нищеты и ведетъ къ увеличенію частнаго и народнаго капитала. Проявленія бережливости въ каждомъ домашнемъ хозяйствѣ, сами по себѣ ничтожныя, въ общей массѣ могутъ представить значительную долю національнаго дохода. Бережливость представляетъ одно изъ важныхъ условій осуществленія начала хозяйственности въ области потребленія. *Расточительностью* мы называемъ способность жить выше своихъ средствъ. Расточительнымъ является то хозяйство, которое расходуетъ больше, чѣмъ получаетъ. Потребленіе будетъ расточительнымъ въ томъ случаѣ, если оно является легкомысленнымъ расходованіемъ средствъ безъ соображенія съ относительною важностью потребности и дѣйствительною цѣнностью предметовъ потребленія. Расточительность должна быть признана вредной и съ точки зрѣнія частнаго и народнаго хозяйства. Она разоряетъ частное хозяйство, приводитъ его къ гибели. Сплошь и рядомъ расточитель вынужденъ бываетъ обращаться къ общественной благотворительности. Расточитель нарушаетъ основной принципъ хозяйственной жизни—достиженіе возможно большихъ результатовъ съ возможно меньшими затратами и тѣмъ самымъ дѣйствуетъ вопреки интересамъ народнаго хозяйства. Расточитель расходуетъ свои хозяйственныя блага для удовлетворенія своихъ потребностей въ значительно большемъ количествѣ, чѣмъ нужно согласно указанному принципу. Расточительность наблюдается не только среди богатыхъ классовъ, но она можетъ встрѣчаться и среди бѣдныхъ слоевъ населенія (чрезмѣрное потребленіе спиртныхъ напитковъ). Расточительность имѣетъ ту свою хорошую сторону, что хозяйственно непригодные люди быстро пропускаютъ черезъ свои руки имущество, случайно попавшее къ нимъ. Такимъ образомъ, оно кружнымъ путемъ попадаетъ въ болѣе искусныя и опытныя руки.

Сбереженіе представляетъ собою отсроченное потребленіе. Ограничивая удовлетвореніе своихъ потребностей въ настоящемъ, человѣкъ думаетъ о будущихъ потребностяхъ, откладывая кое-что про черный день, Обыкновенно съ сбереженіемъ денегъ соединяется и помѣщеніе ихъ, т. е., производительное употребленіе ихъ (вклады въ банки, сберегательныя кассы, покупки цѣнныхъ бумагъ и проч.). Многіе экономисты видѣли въ сбереженіи единственный источникъ богатства, единственное средство накопленія капитала. Понятно,

богатства создаются далеко не однимъ сбереженіемъ, но нельзя отрицать того, что сбереженіе имѣетъ важное значеніе въ современномъ народномъ хозяйствѣ, какъ средство накопленія капиталовъ. Въ странѣ путемъ соединенія мелкихъ сбереженій образуются значительные капиталы. Въ сберегательныхъ кассахъ изъ пыли народныхъ сбереженій составляются милліарды (напр. вклады въ наши сберегательныя кассы уже превысили 4 милліарда—1917 г.). Эти милліарды служатъ источникомъ, откуда могутъ черпать средства новыя предпріятія. Сбереженія сами по себѣ ничтожныя и непригодныя для производительнаго помѣщенія, осѣдая въ сберегательныхъ кассахъ, кредитныхъ кооперативахъ образуютъ значительные капиталы вполнѣ достаточные для питанія народно-хозяйственнаго оборота. Въ рабочемъ классѣ индивидуальное сбереженіе замѣняется *коллективнымъ* въ формѣ взносовъ въ профессіональные союзы, кооперативы, общества взаимопомощи, похоронныя кассы и проч., коллективное сбереженіе имѣетъ большія преимущества сравнительно съ индивидуальнымъ. Здѣсь осуществляется принципъ солидарности: всѣ работаютъ на каждаго и каждый работаетъ на всѣхъ. Въ результатѣ взносовъ образуется безличный фондъ, предназначенный для нуждъ всѣхъ, и въ отдѣльности никому не принадлежащій.

Коллективное сбереженіе сближается съ особымъ видомъ хозяйственной дѣятельности, построеннымъ также на принципѣ солидарности, *страхованіемъ*. Хозяйственная дѣятельность человѣка протекаетъ въ естественной и соціальной средѣ. Эта среда оказываетъ громадное вліяніе на результаты его хозяйственной дѣятельности. Хорошо задуманное промышленное предпріятіе, цѣлесообразно организованное, поглотившее значительный капиталъ, можетъ быть уничтожено въ теченіе нѣсколькихъ часовъ огнемъ. Хозяйственныя цѣнности разрушаются подъ вліяніемъ разнаго рода естественныхъ опасностей, которыя встрѣчаютъ человѣка на каждомъ шагу, какъ пожары, градобитія, молнія и пр. Внѣшнія стихійныя опасности угрожаютъ не только тому запасу благъ, который имѣется въ распоряженіи народнаго и частнаго хозяйства, но что еще важнѣе, онѣ угрожаютъ самому носителю хозяйства-человѣку. Запасъ хозяйственныхъ благъ создается трудомъ человѣка. Трудъ это творческое начало въ области производства. Внѣшнія опасности угрожаютъ и носителю этого труда. При производствѣ тѣхъ и другихъ цѣнностей несчастные случаи поражаютъ рабочаго, иногда вызывая его смерть, иногда превращая здороваго человѣка въ больного, неспособнаго къ труду инвалида (взрывы въ рудникахъ, взрывы котловъ и пр.). Смерть, представляя совершенно необходимое и неизбѣжное явленіе, сплошь и рядомъ поражаетъ человѣка не тогда, когда онъ не способенъ къ труду, но въ расцвѣтѣ его физическихъ и духовныхъ силъ.

Указанныя опасности принимаются въ расчетъ человѣкомъ въ его хозяйственной дѣятельности. Представляя на рынокъ свои товары или услуги, человѣкъ, при установленіи ихъ стоимости, принимаетъ во вниманіе расходы, вызываемые тѣми и другими опасностями. Эти расходы входятъ въ издержки производства. По-

требители такихъ товаровъ или услугъ оплачиваютъ кромѣ прямыхъ издержекъ производства и то, что называется рисковой премiей. Въ этой рисковой премiи мы находимъ источникъ для покрытiя расходовъ по страхованiю. Страхованiе это видъ хозяйственной дѣятельности, имѣющiй своей цѣлью покрытiе путемъ коллективнаго накопленiя средствъ будущей нужды или потребности, вызываемой наступленiемъ случайнаго событiя. При огневомъ страхованiи страхователи уплачиваютъ ежегодно взносы (страховую премiю), распредѣляемые среди страхователей, пострадавшихъ въ данномъ году отъ пожара. Человѣкъ при посредствѣ страхованiя борется съ опасностями, охраняя и защищая различныя блага и связанные съ ними интересы. Это различiе объектовъ страхованiя и различiе самыхъ опасностей обусловливаетъ и различiе видовъ страховой дѣятельности. Общепринято дѣленiе страхованiя на имущественное и личное. Къ первому относятся тѣ виды страхованiя, гдѣ объектомъ страхованiя служитъ имущество и связанные съ нимъ интересы; ко второму тѣ, гдѣ объектомъ страхованiя является человѣческая сила (духовная или физическая). *Имущественное* страхованiе имѣетъ разнообразные виды: огневое, транспортное страхованiе, страхованiе скота, страхованiе отъ градобитiй, страхованiе стеколъ и т. д. Вторую группу составляетъ совокупность тѣхъ видовъ страхованiя, у которыхъ объектомъ страхованiя является человѣческая сила. Сюда относится страхованiе жизни въ его разнообразныхъ комбинацiяхъ, страхованiе отъ несчастныхъ случаевъ, отъ болѣзней, инвалидности.

Страхованiе осуществляется въ разныхъ формахъ. Существуетъ государственное, взаимное и коммерческое страхованiе. Государственнымъ называется такое страхованiе, организаторомъ котораго является государство (общiе или его спецiальные органы—страхованiе жизни черезъ сберегательныя кассы или, по его полномочiю, органы мѣстнаго самоуправленiя—(у насъ земское страхованiе отъ огня). Взаимное страхованiе—это союзъ страхователей, объединившихся для страхованiя имущества или жизни. Въ послѣднее время широко стало развиваться кооперативное страхованiе. Коммерческое страхованiе занимается страхованiемъ какъ промысломъ для полученiя дохода. Въ настоящее время въ Россiи преобладающее значенiе имѣетъ коммерческое страхованiе: въ огневомъ страхованiи на долю акцiонернаго страхованiя приходится 65 проц. всей страховой суммы, а въ страхованiи жизни даже 93 проц. Въ послѣднее время въ Россiи поднятъ вопросъ о государственной страховой монополiи, подъ которой разумѣется передача всего страхованiя или отдѣльнаго его вида въ руки государства. Въ Италiи монополизировано страхованiе жизни съ 1911 г.

Потребленiе является конечной цѣлью производства. Послѣднее должно быть такъ организовано, чтобы потребленiе въ каждый данный моментъ было полностью удовлетворено. Въ живой дѣйствительности это не всегда бываетъ достижимо. Не рѣдко нарушается равновѣсiе между производствомъ и потребленiемъ. Причины этого нарушенiя иногда лежатъ въ области производства, иногда въ области потребленiя. Нарушенiе равновѣсiя можетъ быть то качест-

веннымъ, то количественнымъ. Въ первомъ случаѣ происходятъ измѣненія въ характерѣ производства или потребленія, во второмъ— измѣненія въ размѣрахъ производства или потребленія. Нарушеніе равновѣсія на сторонѣ производства можетъ носить характеръ *перепроизводства*, когда наблюдается увеличеніе производства въ большихъ размѣрахъ, чѣмъ этого требуетъ спросъ на продукты, или *недопроизводства*, когда происходитъ сокращеніе производства. Послѣднее особенно рѣзко наблюдается во время войны, когда рабочее населеніе стаетъ подъ ружье, когда расточается и истребляется значительное количество богатствъ, когда капиталы направляются на изготовленіе военныхъ средствъ. Нарушеніе равновѣсія можетъ наблюдаться и на сторонѣ потребленія. Иногда происходитъ измѣненіе въ направленіи и характерѣ потребленія подъ вліяніемъ, положимъ, моды, войны. Въ Россіи большое вліяніе на потребленіе широкихъ массъ населенія оказываетъ высота урожая. При низкомъ урожаѣ крестьяне сокращаютъ свой спросъ на мануфактуру, при хорошемъ — повышаютъ. Производители далеко невсегда могутъ учесть такія измѣненія въ потребленіи, отсюда и возможны случаи нарушенія равновѣсія между производствомъ и потребленіемъ.

Нарушеніе равновѣсія между производствомъ и потребленіемъ, принимающее рѣзкія формы, называется *кризисомъ*. Подъ именемъ кризиса нужно понимать совокупность явленій, которыми сопровождается переходъ отъ болѣзненнаго хозяйственнаго состоянія къ нормальному. Въ кризисѣ нужно различать двѣ стороны: во-первыхъ, подъемъ, спекуляцію, во-вторыхъ, пониженіе, депрессію. Повышеніе обычно начинается въ тѣхъ или другихъ отрасляхъ промышленности, поставленныхъ въ особенно благопріятныя условія, гдѣ капиталисты получаютъ болѣе высокую прибыль. Первое вліяніе подъема на производство товаровъ выражается въ томъ, что существующія затраты капитала въ производствѣ оказываются вполнѣ использованными. Возникаетъ настоятельная потребность въ новыхъ затратахъ въ производство (т. е. въ расширеніи старыхъ предпріятій или въ организаціи новыхъ). Въ этомъ періодѣ наблюдается недостатокъ товаровъ. Вновь возникающія предпріятія поглощаютъ значительные капиталы, предъявляя усиленный спросъ на средства производства. Наступаетъ вторая стадія, когда новыя предпріятія начинаютъ выпускать на рынокъ свои издѣлія и такимъ образомъ конкурировать со старыми. Выбрасываніе на рынокъ издѣлій скоро принимаетъ такіе размѣры, что рынокъ не въ состояніи ихъ поглотить. Наступаетъ переломъ, цѣны падаютъ и начинается понижательная волна. Прежняя предпринимательская горячка смѣняется полнымъ упадкомъ. Къ новымъ предпріятіямъ относятся съ недовѣріемъ; капиталисты предпочитаютъ помѣщать свои капиталы въ государственныя бумаги, получая невысокій, но вѣрный доходъ. Въ виду паденія цѣнъ многія предпріятія не въ состояніи работать и потому вынуждены бываютъ закрыться. Доходы капиталистовъ сокращаются, рабочее населеніе лишается заработка. Пониженіе прибыли, заработной платы, массовая безработица давятъ на потребленіе. Сокращеніе потребленія понижаетъ цѣны на продукты потребленія. Такимъ образомъ, пониженіе, начавшееся въ одной отрасли

промышленности, чаще всего изготовляющей средства производства, постепенно захватываетъ другія отрасли, распространяясь на все народное хозяйство. Кризису сопутствуетъ рядъ соціальныхъ явленій. Въ періодъ подъема, вслѣдствіе повышенія доходовъ, усиленнаго спроса на рабочія руки наблюдается уменьшеніе преступности, пониженіе расходовъ на общественную благотворительность, повышеніе числа браковъ и числа рожденій. Обратныя явленія характеризуютъ періодъ депрессіи. Разореніе, банкротства подрываютъ благосостояніе финансовой аристократіи, ряды богачей рѣдѣютъ. Безработица усиливаетъ нищенство, бродяжничество. Сокращается число браковъ, повышается число самоубійствъ, увеличивается число лицъ, пользующихся общественной благотворительностью.

Охарактеризованный нами кризисъ, распространяющійся на всѣ стороны народнаго хозяйства, называется *всеобщимъ*. Бываютъ кризисы частичные, захватывающіе какую-либо одну отрасль промышленности или вообще одну сторону хозяйственной жизни. Въ зависимости отъ этого, различаютъ такіе виды кризисовъ: 1) *Денежные*, когда наблюдается несоотвѣтствіе между потребностью въ деньгахъ и ихъ предложеніемъ. Это несоотвѣтствіе можетъ проявляться и въ недостаткѣ денегъ и въ избыткѣ. 2) *Кредитные* кризисы, выражающіеся въ томъ, что нарушается равновѣсіе между спросомъ и предложеніемъ на рынкѣ ссудныхъ капиталовъ. Къ этому виду нужно отнести и банковые кризисы, возникающіе вслѣдствіе нарушенія основныхъ требованій банковой политики. Напр., банкъ помѣщаетъ свои краткосрочные вклады въ долгосрочныя операціи: въ случаѣ массоваго истребованія вкладовъ, онъ не въ состояніи удовлетворить требованій своихъ кліентовъ. Крушеніе одного банка подрываетъ финансовую устойчивость и другихъ. Въ результатѣ можетъ разразиться банковый кризисъ. 3) *Торговые* кризисы, когда тѣ и другіе товары не находятъ сбыта, залеживаются на складахъ, въ силу чего торговцы терпятъ убытки и иногда бываютъ вынуждены объявить себя несостоятельными. Разновидность этихъ кризисовъ составляютъ *биржевые* кризисы. Курсы цѣнныхъ бумагъ по какой-либо причинѣ рѣзко падаютъ, держатели бумагъ начинаютъ въ паникѣ сбывать свои бумаги и тѣмъ самымъ понижаютъ ихъ курсъ еще больше. Въ результатѣ многіе биржевые дѣльцы разоряются. Въ концѣ XIX вѣка въ западно-европейскихъ странахъ наблюдался *сельско-хозяйственный* кризисъ, обусловленный тѣмъ, что на европейскихъ рынкахъ сталъ появляться дешевый американскій и русскій хлѣбъ. Западно-европейскіе землевладѣльцы, ведшіе интенсивное сельское хозяйство, стали разоряться. Для ихъ спасенія пришлось прибѣгнуть къ покровительственнымъ сельскохозяйственнымъ пошлинамъ. Частичные кризисы могутъ возникать и въ отдѣльныхъ отрасляхъ народнаго хозяйства, иногда говорятъ о кризисѣ металлургической промышленности, горно-заводской и пр.

Новѣйшая исторія кризисовъ показываетъ, что современное человѣчество накопило извѣстный опытъ если не для полнаго устраненія кризисовъ, то по крайней мѣрѣ, смягченія ихъ. Новѣйшіе способы передачи извѣстій, хорошо поставленная коммерческая пресса, возрастающая гласность, средства перевозки, усовершенствованіе

кредита и банковой техники, вмѣшательство государства въ хозяйственную жизнь—все это способы и средства, ведущія къ большей организаціи народнаго хозяйства, а вмѣстѣ и предупреждающія возможность нарушенія равновѣсія между производствомъ и потребленіемъ. Нѣкоторыми экономистами возлагались на синдикаты и тресты большія надежды въ дѣлѣ предупрежденія и смягченія кризисовъ. Опытъ С.-Штатовъ не оправдалъ этихъ преувеличенныхъ надеждъ: въ С.-Штатахъ, являющихся родиной трестовъ, разразился въ 1907 г. сильный кризисъ. Нельзя отрицать, что тресты и синдикаты, какъ мощные союзы предпринимателей, могутъ содѣйствовать смягченію кризисовъ, если будутъ держаться правильной политики. Въ періодъ подъема они не должны усиливать повышательную волну, съ другой стороны, во время депрессіи слѣдуетъ облегчать спросъ на продукты путемъ разумной политики цѣнъ, поддерживать покупательную способность рабочаго населенія. Въ такомъ же направленіи могутъ дѣйствовать національные потребительные союзы, имѣющіе свои собственныя предпріятія, свои заводы, фабрики и свои фермы. Такую же роль могутъ играть и профессіональные союзы рабочихъ, поскольку они воздѣйствуютъ на предпринимателей въ цѣляхъ повышенія заработной платы во время подъема и борьбы противъ пониженія заработной платы въ моментъ депрессіи. Матеріальная поддержка безработнымъ со стороны рабочихъ союзовъ содѣйствуетъ поддержанію потребленія рабочихъ на нормальномъ уровнѣ. Большое вліяніе оказываетъ централизація банковаго дѣла. Значеніе центральныхъ банковъ для пріостановки паники доказано многочисленными случаями. Такіе банки лучше ориентируются въ положеніи дѣла и имъ легче найти линію поведенія при первыхъ предвѣстникахъ кризиса. Объединенные банки встрѣчаютъ поддержку въ наши дни въ организованной биржѣ, исторія послѣдней войны показала, что биржѣ, благодаря заранѣе принятымъ мѣрамъ, удалось избѣжать вполнѣ естественной паники среди держателей цѣнныхъ бумагъ.

Среди способовъ устраненія кризисовъ слѣдуетъ упомянуть объ огосударствленіи нѣкоторыхъ отраслей промышленности. Современное государство беретъ въ свои руки тѣ и другіе виды хозяйственной дѣятельности. Естественно, оно можетъ и въ періодъ повышенія и въ періодъ пониженія оказывать благопріятное вліяніе на темпъ хозяйственной жизни. Въ настоящее время широко развилась та отрасль хозяйственной статистики, которая занимается предсказаніемъ конъюнктуры. Изученіемъ ея занимаются особыя правительственныя и общественныя комиссіи, появились своего рода статистическія обсерваторіи, слѣдящія за всѣми измѣненіями въ области рынка. Издатели экономическихъ журналовъ изучаютъ теперь экономическій горизонтъ. Каждое указаніе относительно перемѣны экономической погоды отмѣчается и объясняется. Роль такихъ отмѣтокъ играютъ свѣдѣнія о вексельныхъ курсахъ, о банковыхъ резервахъ, о курсахъ биржевыхъ цѣнностей, о ввозѣ и вывозѣ товаровъ и пр. Въ наше время существуетъ сложный механизмъ освѣдомленія, оказывающій торговцамъ услугу, аналогичную той, какую оказываетъ освѣщеніе улицъ прохожимъ. Биржи, ежедневныя

публикаціи о курсахъ цѣнныхъ бумагъ и товаровъ, информація о состояніи и видахъ на урожай даютъ день за днемъ въ руки заинтересованныхъ свѣдѣнія о запасахъ и цѣнахъ. Цѣлью этого освѣдомительнаго аппарата является установленіе равновѣсія между производствомъ и потребленіемъ. Повидимому острые кризисы—явленіе историческое, характерное для періода ранняго капитализма,—съ раціонализаціей современнаго народнаго хозяйства, кризисы потеряли свою остроту.

Краткій очеркъ науки о финансахъ.

Пособія. *Янжулъ.* Основныя начала финансовой науки. Изд. 4-е 1914. *Нитти.* Основныя начала финансовой науки. 1904. *Озеровъ.* Основы финансовой науки. Изд. 4-е вып. I—II. *Боголѣповъ.* Государственный долгъ. *Иловайскій.* Учебникъ финансоваго права. 5-е изд. перер. Никитинымъ. 1912. *Ходскій.* Основы государственнаго хозяйства. 4-е изд. 1913. *Никитскій.* Основы финансовой науки и политики. *Денисюкъ.* Государствен. хозяйство въ популярн. изложеніи. 1915.

1. Отличительныя черты хозяйства союзовъ публично-правового характера: государства и общинъ (городовъ и земствъ).

Государство, какъ и другіе публичные союзы (города, земства, общины) преслѣдуютъ рядъ цѣлей. Эти цѣли могутъ быть направлены на установленіе внутренняго правопорядка, на охрану внѣшней безопасности, на содѣйствіе физическому и духовному развитію населенія, его матеріальному благосостоянію (народное здравіе, народное образованіе, содѣйствіе промышленности, сельскому хозяйству и пр.). Для выполненія указанныхъ цѣлей публичные союзы нуждаются въ матеріальныхъ средствахъ. Эти средства нужны имъ для устройства учрежденій общаго пользованія (школы, библіотеки, общественные сады, парки и пр.), съ другой стороны, для оплаты труда чиновниковъ, рабочихъ, служащихъ въ государственныхъ учрежденіяхъ и предпріятіяхъ. Сборъ и взысканіе матеріальныхъ средствъ для нуждъ публичныхъ союзовъ сопряжены съ расходами по содержанію штата служащихъ, по найму помѣщеній, по производству предварительныхъ дѣйствій и т. д. Пріобрѣтеніе и расходованіе государствомъ хозяйственныхъ благъ для выполненія преслѣдуемыхъ имъ цѣлей называется *финансовымъ* или *государственнымъ хозяйствомъ*. Финансовое хозяйство, являясь въ основныхъ чертахъ тождественнымъ со всякимъ частнымъ хозяйствомъ, имѣетъ и свои отличительныя черты: 1) Главнѣйшую его особенность составляетъ *принудительный характеръ*. Взаимныя отношенія частныхъ хозяйствъ основываются на свободномъ обмѣнѣ благъ или услугъ, между тѣмъ хозяйство публичныхъ союзовъ преимущественно покоится *на налогахъ*, т. е. принудительныхъ сборахъ съ гражданъ. Государство принудительно собираетъ нужныя ему средства съ гражданъ, иногда требуетъ отъ нихъ исполненія опредѣленныхъ повинностей, а то просто беретъ въ свои руки исключительное

право на производство тѣхъ или иныхъ благъ, тѣхъ или иныхъ услугъ. 2) Въ государственномъ хозяйствѣ нужно различать двѣ стороны—поступленіе и расходованіе хозяйственныхъ благъ. Въ частномъ хозяйствѣ доходъ опредѣляетъ размѣры и характеръ расходовъ, въ государственномъ наоборотъ — расходы опредѣляютъ, въ какомъ размѣрѣ слѣдуетъ собирать доходы. Государство имѣя въ виду важность преслѣдуемыхъ имъ цѣлей устанавливаетъ размѣры потребныхъ расходовъ. Соотвѣтственно предстоящимъ расходамъ опредѣляется и размѣръ принудительныхъ сборовъ съ гражданъ, другими словами, государственныхъ доходовъ. Государство не можетъ отказаться отъ выполненія своихъ задачъ, такой отказъ можетъ нанести большой ущербъ интересамъ народа. Если почему либо не представляется возможнымъ или желательнымъ повышеніе старыхъ налоговъ или введеніе новыхъ, то государство для покрытія расходовъ вынуждено бываетъ прибѣгать къ займамъ. Способность публичныхъ союзовъ свободно находить нужныя имъ средства имѣетъ предѣлы. Послѣдніе стоятъ въ зависимости отъ степени настоятельности общественныхъ потребностей, отъ уровня матеріальнаго благосостоянія населенія и наконецъ международнаго положенія страны. 3) Государственное хозяйство ведется съ цѣлью покрытія издержекъ по удовлетворенію тѣхъ и другихъ потребностей. Поэтому государство не должно собирать больше доходовъ, чѣмъ нужно. Начало барыша, прибыли, которое лежитъ въ основѣ капиталистическихъ предпріятій не можетъ имѣть мѣста въ государственномъ хозяйствѣ. Если поступленія превышаютъ расходы, то государство должно пріостановить увеличеніе своихъ доходовъ, путемъ сокращенія или пониженія налоговъ. Даже и въ тѣхъ случаяхъ, когда государство добываетъ средства частно-хозяйственными способами (сдачей государственныхъ земель въ аренду, эксплоатаціей лѣсовъ и пр.), оно руководствуется не столько соображеніями величины дохода, сколько соображеніями общей пользы. Причемъ ему приходится думать не только объ интересахъ современныхъ поколѣній, но и будущихъ, отсюда, напр. оно отказывается отъ сплошной вырубки лѣса, отъ сдачи земель по высокимъ арендным цѣнамъ. 4) Носителемъ государственнаго хозяйства является правительство, или избранныя населеніемъ лица (въ земскомъ, городскомъ хозяйствѣ), въ которомъ нѣтъ единаго руководящаго органа. Народное хозяйство представляетъ собою совокупность частныхъ хозяйствъ со множествомъ субъектовъ, произвольно устанавливающихъ свои взаимныя отношенія. Указанныя отличительныя особенности государственнаго хозяйства и послужили причиной выдѣленія ученія о финансахъ изъ политической экономіи въ самостоятельную отрасль знанія. Такъ какъ финансы государства черпаются изъ народнаго дохода, а уровень послѣдняго зависитъ отъ развитія и характера народнаго хозяйства, то отсюда понятно, что государство не можетъ въ своей финансовой политикѣ нарушать народно-хозяйственныхъ законовъ. Принимая тѣ и другія финансовыя мѣропріятія, государство не можетъ игнорировать основныхъ условій дѣятельности народнаго хозяйства. Разумѣется, и государственное хозяйство оказываетъ большое вліяніе на народное хозяйство. Государ-

ство, выступая въ качествѣ крупнаго потребителя разныхъ товаровъ, вліяетъ на спросъ и цѣны, съ другой стороны, путемъ налоговой системы повышая одни налоги и сокращая другіе, государство можетъ оказывать регулирующее вліяніе на *распредѣленіе* доходовъ, можетъ вносить извѣстные коррективы въ эту важную область народнаго хозяйства.

Важнѣйшіе виды расходовъ союзовъ публично-правоваго характера.

Расходы союзовъ публично-правового характера можно распредѣлять по двумъ системамъ: 1) по вѣдомствамъ, управленіямъ, завѣдующимъ расходами, напр. расходы на военное министерство, на министерство народ. просвѣщенія, торговли, промышленности и пр.; 2) по предметамъ управленія, напр. расходы на оборону, на народное просвѣщеніе, на народное хозяйство и пр. Предметная классификація расходовъ составляется изъ такихъ статей: 1) расходы по государственному устройству или содержанію органовъ верховной власти, 2) расходы по охранѣ внѣшней независимости и чести государства, т.-е. расходы по управленію международными сношеніями и вооруженными силами (армія и флотъ); 3) расходы по охранѣ правопорядка и внутренней безопасности (суды и полиція безопасности); 4) расходы по содѣйствію благосостоянію и просвѣщенію населенія (расходы на поддержку сельскаго хозяйства, промышленности, народнаго образованія и пр.); 4) расходы по финансовому управленію и по государственнымъ долгамъ. Къ расходамъ по содержанію органовъ верховной власти въ монархическихъ государствахъ относятся издержки на содержаніе монарха, его семьи, двора, а равно расходы по содержанію законодательныхъ палатъ. Въ республикахъ сюда относится содержаніе палатъ и президента. Въ эту же группу расходовъ входитъ содержаніе кабинета или совѣта министровъ. Суммы, назначаемыя на содержаніе государя и двора, называются цивиль-листомъ. Въ Пруссіи король получаетъ изъ средствъ государственнаго казначейства 11,5 мил. мр., итальянскій король—16 мил. фр. Въ Россіи на содержаніе б. императорскаго двора ассигновывалось 16,4 мил. руб. Кромѣ того, важнымъ источникомъ доходовъ для императорской фамиліи въ Россіи являлись въ до-революціонное время удѣльныя имущества, образованныя при Павлѣ I. Площадь удѣльныхъ земель въ Евр. Россіи составляла въ послѣднее время около 8 мил. дес. Теперь эти земли перешли въ собственность государства. Вознагражденіе президентовъ республикъ болѣе скромно: французскій президентъ получаетъ 1,2 мил. фр. и помѣщеніе въ Елисейскомъ дворцѣ, президентъ С. Штатовъ—75 тыс. дол. и квартиру во дворцѣ, называемомъ «Бѣлымъ Домомъ». Въ содержаніи палатъ главную статью составляетъ вознагражденіе депутатовъ. Въ большинствѣ государствъ трудъ депутатовъ оплачивается, исключеніе изъ этого правила представляютъ Англія, Италія, Испанія. Въ однихъ странахъ депутаты получаютъ суточное вознагражденіе («діеты»), въ другихъ—опредѣленное годовое жалованье. Въ Австріи народные представители получаютъ прогонные и суточныя въ размѣрѣ 20 кронъ; во Франціи—15 тыс. фр. жалованья въ

годъ, въ Россіи члены Госуд. Думы—4200 руб. (раньше 10 руб. суточныхъ), члены Госуд. Совѣта—25 руб. суточныхъ. На содержаніе Госуд. Совѣта въ послѣдніе годы расходовалось 1,9 мил. руб., на содержаніе Госуд. Думы—столько же. Расходы по охранѣ внѣшней независимости и чести государства прежде всего слагаются изъ расходовъ по содержанію министерства иностранныхъ дѣлъ, посольствъ и консульствъ. Въ періодъ 1911—1914 г. въ среднемъ расходовалось Россіей по этой статьѣ—7 мил. руб,; въ другихъ крупныхъ государствахъ приблизительно столько же (Германія 6,5 мил. руб., Франція—6,5 мил. руб.). Значительная часть бюджета во всѣхъ странахъ отводится расходамъ на вооруженныя силы—на войска, флотъ и крѣпости. Эти расходы обычно составляютъ $^1/_3$ и даже $^2/_3$ суммы всѣхъ чистыхъ расходовъ государствъ (безъ издержекъ по взиманію налоговъ и безъ расходовъ по эксплоатаціи государственныхъ имуществъ и предпріятій). Въ ниже слѣдующей таблицѣ приводимъ расходы на вооруженныя силы важнѣйшихъ государствъ по росписи 1906 года:

	Расходы на войско		Расходы на флотъ		Расходы на войско и флотъ; %-ое отношеніе къ суммѣ всѣхъ расходовъ.
	мил. руб.	на 1 жит. руб.	мил. руб.	на 1 жит. руб.	
Германія.....	352,1	5,81	122,7	2,02	15,45
Австрія	120,4	4,60	15,0	0,57	18,99
Венгрія	67,8	3,52	7,5	0,39	14,86
Франція.....	264,5	6,74	119,6	3,05	28,14
Россія.....	379,4	3,02	105,3	0,84	19,07
Великобританія..	232,7	3,05	312,5	7,54	44,24
Японія	50,4	1,08	38,2	0,82	18,52

Въ абсолютныхъ цифрахъ расходы на войско наиболѣе высоки въ Россіи, за ней слѣдуетъ Германія, на послѣднемъ мѣстѣ стоитъ Японія. Расходъ на голову населенія наиболѣе высокъ во Франціи и Германіи. На флотъ больше другихъ странъ расходуетъ Англія и затѣмъ Германія. Наиболѣе значительную часть бюджета расходы на вооруженныя силы составляютъ въ Англіи (44%) и во Франціи (28%). Къ обыкновеннымъ расходамъ на армію и флотъ присоединяются еще и чрезвычайные расходы на перевооруженіе, на увеличеніе флота и въ особенности на веденіе войнъ. Послѣдняя война обходилась одной Россіи въ день въ 50 мил. руб., всѣ воюющія страны расходовали ежедневно свыше 300 мил. Прежнія войны стоили значительно дешевле: Франція во время франко-прусской войны израсходовала 9—10 милліардовъ фр.; Россія во время японской войны 2,3 милліарда руб. Расходы по охранѣ внутренняго правопорядка и внутренней безопасности складываются изъ слѣдующихъ статей: 1) расходовъ по содержанію министерства юстиціи, 2) по содержанію судебныхъ мѣстъ и 3) по содержанію тюремъ и мѣстъ заключенія. Въ Россіи расходы по министерству юстиціи такъ измѣнялись за послѣдніе годы: въ 1910 г.—75,8 мил. руб.,

въ 1914 г.—105 мил. руб. Сюда нужно присоединить еще расходы по полиціи по министерству вн. дѣлъ въ размѣрѣ 60 мил. руб.

Въ группу расходовъ по содѣйствію благосостоянію входятъ слѣдующія статьи: 1) расходы по управленію медицинской и санитарной частями; 2) расходы на земледѣліе, обрабатывающую и добывающую промышленность, на торговлю, 3) расходы на пути и и средства сообщенія, 4) на общественное презрѣніе, 5) на народное просвѣщеніе и 6) на церковь. Въ виду того, что въ государственныхъ росписяхъ принята обычно классификація расходовъ по вѣдомствамъ, выдѣленіе производительныхъ расходовъ встрѣчаетъ большія затрудненія. Производительные расходы въ русскомъ бюджетѣ за 1910 г. достигли такого размѣра:

Желѣзныя дороги	505	мил.	руб.
Просвѣщеніе, наука и искусство	124,1	»	»
Почта, телеграфъ и телефонъ.....	57,5	»	»
Землеустройство, переселеніе и сел. хозяйство	54.5	»	»
Врачебная часть	30,8	»	»
Духовенство и церковь	19,6	»	»

За послѣдніе годы быстро возросли расходы на начальное образованіе съ 32 мил. (1910 г.) до 69 мил. (1914 г,), на содержаніе среднихъ учебныхъ заведеній съ 16 мил. до 34 мил., на содержаніе высшихъ начальныхъ училищъ съ 6 мил. до 13 мил. По отдѣлу земельныхъ улучшеній расходы повысились за тѣ же годы такъ: съ 2.4 мил. до 13,5 мил. руб,, по лѣсному департаменту съ 24 мил. до 41 мил,, по переселенческому управленію съ 25 мил. до 30 мил. рублей.

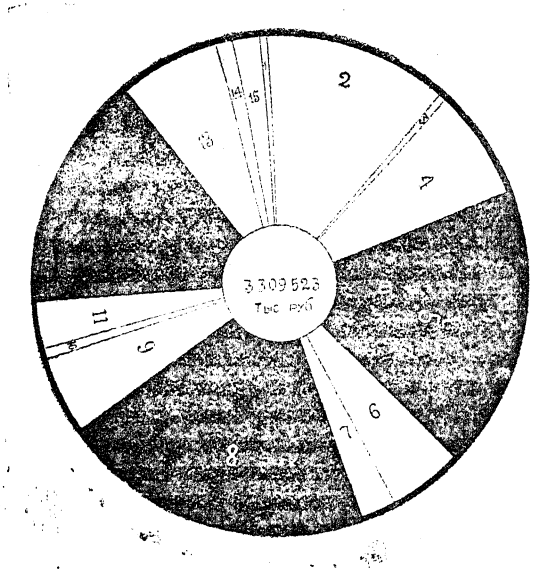
Расходы по финансовому управленію сводятся къ тремъ группамъ: 1) расходамъ по содержанію органовъ финансоваго управленія, 2) расходамъ по взиманію налоговъ и пошлинъ, 3) расходамъ по государственнымъ долгамъ. Одно изъ основныхъ требованій финансовой политики гласитъ, что расходы по взиманію доходовъ должны составлять возможно меньшую величину. На уровень этихъ расходовъ оказываетъ вліяніе прежде всего природа государственныхъ доходовъ и затѣмъ географическое положеніе страны, нравственный уровень населенія, распредѣленіе народнаго дохода (при большей концентраціи доходовъ частныхъ лицъ издержки взиманія прямыхъ налоговъ ниже). Наиболѣе важную статью фискальныхъ расходовъ составляютъ расходы по государственнымъ долгамъ. Послѣдніе возникали главнымъ образомъ вслѣдствіе войнъ, въ значительно меньшей степени вслѣдствіе реформъ, бюджетныхъ дефицитовъ. Въ Россіи государственной долгъ возрасталъ такимъ образомъ:

въ концѣ царствованія Екатерины..	35	мил.	руб.
» » » Павла..	54	»	»
1823 г...	214	»	»
1861 г...	1:264	»	»
1886 г...	4.418	»	»
1906 г...	8.579	»	»

Современная война увеличила государственный долгъ Россіи до небывалой высоты: наканунѣ войны этотъ долгъ равнялся всего лишь 9 милліардамъ, къ концу 1917 г. онъ превысилъ 40 милліардовъ. Размѣръ платимыхъ процентовъ передъ войной не превышалъ 400 мил. руб., въ 1917 г. эти платежи равнялись $1^1/_2$ милліардамъ руб. Таковы основныя группы обыкновенныхъ, текущихъ раходовъ.

Въ государственномъ хозяйствѣ встрѣчаются такіе расходы, которые не могутъ быть покрыты изъ текущихъ доходовъ, поэтому ихъ называютъ *чрезвычайными* расходами. Эти расходы обыкновенно покрываются за счетъ заимовъ или за счетъ избытковъ отъ прежнихъ лѣтъ. Въ государственной росписи Россіи въ отдѣлъ чрезвычайныхъ расходовъ включаются: а) расходы по сооруженію новыхъ желѣзныхъ дорогъ; а равно пріобрѣтенію и изготовленію подвижного состава для желѣзныхъ дорогъ; б) издержки въ связи съ войной или другими народными бѣдствіями (неурожаи, эпидеміи и пр.). в) расходы по досрочной уплатѣ капитальной суммы по государственному долгу. Государственный расходъ Россіи за 1914 годъ можно представить наглядно въ такой діаграммѣ:

Государственная роспись 1914 г. Расходы.



1. Высш. Госуд. Учрежден. 8 мил. руб.
2. Проценты по займамъ 402 мил. руб.
3. Госуд. контроль 12 мил. р.
4. Флотъ 246 мил. руб.
5. Армія 621 мил. р1б.
6. Земледѣліе 157 мил. руб.
7. Торговля, промыш. 70 м. р
8. Пути сообщенія 719 м. р.
9. Просвѣщеніе 169 мил. руб.
10. Минист. Иностр. Дѣлъ 7 мил. руб.
11. Минист. Юстиціи 104 м. р.
12. Минист. Финансовъ 498 м.р.
13. Минист. Внутрен. Дѣлъ 206 мил. руб.
14. Дворъ 16 мил. руб.
15. Синодъ 53 мил. руб.

Во всѣхъ странахъ наблюдается съ ходомъ времени ростъ государственныхъ расходовъ, объясняемый расширеніемъ потребностей и задачъ государства. Важную роль въ дѣлѣ роста расходовъ сыгралъ милитаризмъ новѣйшихъ государствъ, побуждавшій ихъ затрачивать все большія и большія суммы на содержаніе арміи и флота. Растутъ быстро и производительные расходы, а равно и расходы мѣстныхъ самоуправленій. О томъ, съ какой быстротой совершался

ро́стъ госуда́рственныхъ расхо́довъ въ Россіи, можно судить на основаніи слѣдующихъ цифръ:

Годы.	Государствен. расходы.
1870	563,896 тыс. руб.
1880	793,386 » »
1890	1.056,512 » »
1900	1,889,216 » »
1910	2,473,157 » »
1914	3,302,676 » »

На протяженіи сорока лѣтъ государственные расходы Россіи возрасли съ $^1/_2$ милліарда руб. до 3 слишкомъ милліардовъ, другими словами, увеличились въ шесть разъ.

Важнѣйшіе виды доходовъ союзовъ публично-правового характера: имущества, регаліи, предпріятія, налоги, пошлины.

Государство получаетъ свои доходы изъ разныхъ источниковъ. Однимъ изъ такихъ источниковъ являются *государственныя имущества* или т. н. домены. Государственными имуществами называются всякаго рода недвижимыя и движимыя имущества, принадлежащія государству или, какъ говорятъ, казнѣ, напр. зданія присутственныхъ мѣстъ, казенныхъ учебныхъ заведеній, желѣзныя дороги, корабли, земли, лѣса, денежные капиталы и пр. Съ финансовой точки зрѣнія важное значеніе имѣютъ тѣ государственныя имущества, которыя служатъ для полученія дохода. Государственныя имущества являются древнѣйшимъ источникомъ казенныхъ доходовъ. При захватахъ чужихъ территорій или занятіи пустопорожнихъ земель таковыя объявлялись собственностью короля (государя). Послѣдній жаловалъ ихъ своимъ приближеннымъ въ видѣ вознагражденія за службу. Первоначально не было разграниченія между имуществами и доходами короля и государства. Короли свободно распоряжались государственными имуществами, позже съ образованіемъ конституціоннаго государства домены были объявлены собственностью государства.

Русское государство владѣетъ громадными пространствами земли и лѣсовъ (въ одной Евр. Россіи—138 мил. дес.). Эти имущества находятся въ завѣдываніи министерства землеустройства. Государственныя земли эксплоатируются казной путемъ сдачи земель въ аренду. Послѣдняя бываетъ срочная и вѣчно-наслѣдственная. Первая заключается въ томъ, что земельный участокъ передается въ пользованіе на опредѣленный періодъ (чаще всего на 12 лѣтъ) за извѣстное вознагражденіе. При наслѣдственной арендѣ владѣлецъ участка не только самъ имъ пользуется, но имѣетъ право на передачу этого владѣнія и своимъ потомкамъ подъ условіемъ взноса арендной платы. Послѣдняя аренда представляется болѣе выгодной въ виду того, что арендаторъ, заинтересованный въ доходности своего участка, ведетъ хозяйство не хищнически, а какъ усердный и добрый хозяинъ. Доходъ отъ аренды вносится въ бюджетъ подъ названіемъ *оброчныхъ статей*; въ 1913 г. было получено оброчныхъ статей—$35^1/_2$ мил. руб., въ 1914 г.—44 мил руб.

Среди государственныхъ имуществъ особо важное значеніе имѣютъ *казенные лѣса*. Площадь государственныхъ лѣсовъ въ Россіи опредѣляется по приблизительному исчисленію въ 600 мил. дес. Лѣсной доходъ въ послѣдніе годы замѣтно возрастаетъ:въ 1901 г. —55 мил. руб., въ 1910 г.—67 мил., въ 1914 г.—100 мил. Валовой доходъ съ десятины лѣсной площади въ Россіи крайне низокъ, въ среднемъ 41 коп., между тѣмъ во Франціи 8 р. 50 к., а въ Пруссіи даже 23 руб. Проведеніе сѣти желѣзныхъ дорогъ на сѣверѣ и сѣверѣ-востокѣ Россіи, обсрудованіе незамерзающей гавани на Мурманѣ должно усилить отпускъ лѣса. Безъ сомнѣнія, въ недалекомъ будущемъ лѣсной доходъ составитъ одну изъ важныхъ статей русскаго бюджета. Казенные лѣса сссставляютъ въ Россіи 61% всей лѣсной площади. Государство болѣе, чѣмъ частный владѣлецъ заботится о сохраненіи лѣса. При преобладаніи частновладѣльческихъ лѣсовъ наблюдается ихъ истребленіе, что влечетъ за собой рядъ неблагопріятныхъ послѣдствій для народного хозяйства.

Регаліями называется опредѣленный кругъ промысловъ, который ведетъ само государство, не допуская вовсе частной конкуренціи или сильно ее ограничивая. Издавна государства въ цѣляхъ увеличенія своихъ доходовъ монополизировали тѣ и другіе отрасли промышленности и торговли (нѣмецкія государства имѣли монополію торговли жареннымъ кофе, въ Россіи существовала соляная регалія, при которой торговля солью находилась всецѣло въ рукахъ государства). Регаліи бываютъ двухъ видовъ: общественныя, когда государство исключаетъ опредѣленный промыселъ изъ сферы частной дѣятельности въ виду общегосударственной пользы, напр. почта, телеграфъ, монетное дѣло; второй видъ—фискальныя регаліи, которыя вводятся исключительно ради полученія дохода, напр. соляная, питейная, табачная и пр.

Почтовое дѣло въ большинствѣ странъ составляетъ государственную регалію. Въ пользу передачи почтового дѣла въ руки государства приводятъ слѣдующія соображенія: только государство при организаціи почтового дѣла можетъ исходить не изъ коммерческихъ соображеній, а изъ интересовъ общей пользы. Государству легче ввести единство въ организацію почтовыхъ учрежденій и однообразіе въ системѣ почтовыхъ тарифовъ. Въ Россіи почтовая регалія являлась весьма доходной въ 1914 г.—83 мил. руб., телеграфный и телефонный доходъ равнялся въ 1913 г.—40 мил. руб., въ 1914 г. 43 мил. руб.

Монетная регалія состоитъ въ исключительномъ правѣ государства чеканить монету, пускать ее въ обращеніе и передѣлывать. На монетную регалію нельзя смотрѣть какъ на источникъ дохода. Государство беретъ въ свое исключительное вѣдѣніе монетное дѣло въ виду особой важности для страны денежнаго обращенія. Въ основѣ осуществленія монетной регаліи должно лежать стремленіе къ полному соотвѣтствію внутренней цѣнности монеты съ ея нарицательной. Исключеніе изъ этого правила допускается только въ отношеніи низкопробной размѣнной монеты. Монетный доходъ въ Россіи получается отъ чеканки мѣдной и серебрянной монеты, въ

особенности размѣнной, отъ платы за передѣлъ золота въ монету и изъ пошлинъ за очистку золота и серебра въ различныхъ сплавахъ. Въ 1913 г. этотъ доходъ выражался въ 7, 6 мил. руб., въ 1914 г.—7, 2 мил.

Подъ *горной регаліей* разумѣется исключительное право государства на нѣдра земли независимо отъ того, кому принадлежитъ эта земля. Въ болѣе узкомъ смыслѣ, подъ горной регаліей понимаютъ право государства извлекать доходъ отъ разработки частными лицами горныхъ богатствъ. Петръ I установилъ въ Россіи горную регалію, признавъ за государствомъ исключительное право на нѣдра земли. Одновременно съ этимъ была установлена и горная свобода, въ силу которой разрѣшалось каждому какъ на собственныхъ, такъ и на чужихъ земляхъ искать и плавить всякіе металлы, минералы и камелья, „дабы Божіе благословеніе втуне не осталось". При Екатеринѣ горная свобода была отмѣнена. Право частной ссбственности было распространенно не только на поверхность, но и на нѣдра. На владѣльческихъ земляхъ воспрещалось искать руду безъ разрѣшенія владѣльцевъ оныхъ. Горная свобода была сохранена только въ отношеніи казенныхъ земель.

Горный доходъ нашего государства получается отъ казенныхъ заводовъ, а съ другой стороны, отъ частной горной промышленности. Существуетъ подать на добычу въ Россіи серебра, мѣди, чугуна, золота и платины. Горная подать даетъ ничтожный доходъ 0, 5 мил. р., доходъ отъ казенныхъ заводовъ, техническихъ заведеній и складовъ 22, 6 мил. руб. (1914).

Желѣзныя дороги играютъ важную роль въ бюджетѣ современныхъ государствъ. Постройка желѣзныхъ дорогъ въ виду ихъ особо важнаго политическаго, культурнаго и экономическаго значенія должна была вызвать государственное вмѣшательство. Въ первое время желѣзныя дороги строились на частные капиталы. Позже, когда выяснилось все значеніе желѣзныхъ дорогъ, стали склоняться къ той мысли, что желѣзныя дороги должны составлять регалію государства. Эта мысль получила во многихъ странахъ и практическое осуществленіе: государства начали выкупать частныя желѣзныя дороги, а новыя строить за счетъ казны. Это огосударствленіе желѣзныхъ дорогъ получило наиболѣе полное выраженіе въ Германіи, Бельгіи, Италіи и Россіи. Англія и С. Штаты до послѣдняго времени придерживались начала частнаго желѣзнодорожнаго хозяйства, но теперь и тамъ довольно сильно теченіе въ сторону выкупа казною частныхъ желѣзныхъ дорогъ. Разумѣется, и въ тѣхъ странахъ, гдѣ принято казенное желѣзнодорожное хозяйство, существуютъ частныя желѣзнодорожныя линіи. Государство въ иныхъ случаяхъ передаетъ постройку и эксплоатацію желѣзной дороги частнымъ компаніямъ на опредѣленныхъ условіяхъ (т. н. концессіонная система), оставляя за собой право регулированья желѣзно-дорожнаго дѣла и право выкупа черезъ извѣстный срокъ. Въ Россіи до войны насчитывалось 70 тыс. верстъ желѣзнодорожнаго пути, изъ нихъ $^2/_3$ принадлежало казнѣ. Долгое время русскія желѣзныя дороги приносили убытокъ, съ 1909 г. начинаютъ давать чистый доходъ, повышающійся изъ года въ годъ

(1912 г.—93 мил. руб., 1913 г.—148 мил. руб.). Валовая денежная выручка отъ казенныхъ желѣзныхъ дорогъ равнялась въ 1913 г.—787 мил. руб., въ 1914 г.—858 мил. руб. Наибольшая часть выручки получается отъ грузовъ малой скорости и перевозки пассажировъ.

Налогами называются принудительные сборы съ гражданъ, установленные закономъ, на государственныя нужды. Основныя начала разумной организаціи налоговой системы указаны Ад. Смитомъ въ его сочиненіи «Богатство народовъ». Во—первыхъ, налоги должны быть *всеобщи*, т. е., всѣ граждане должны принимать участіе въ расходахъ казны на общегосударственныя нужды; во-вторыхъ, налоги должны быть *равномѣрны* и заранѣе *опредѣлены*, другими словами, они должны быть соразмѣрны платежеспособности каждаго. Время уплаты налога, способъ его взиманія и количество взноса должны быть точно и строго опредѣлены, какъ для лица, платящаго налогъ, такъ и для всего общества. Въ-третьихъ, налоги должны быть взимаемы *въ наиболѣе удобной для гражданъ формѣ*, т. е., время, мѣсто и способъ уплаты слѣдуетъ согласовать съ хозяйственными интересами плательщиковъ. Въ четвертыхъ, необходимо стремиться *къ уменьшенію издержекъ взиманія налоговъ*, т. е., чтобы населеніе возможно меньше переплачивало сверхъ того, что поступаетъ въ государственное казначейство.

Во всякомъ налогѣ можно различать субъектъ налога, его объектъ, и наконецъ размѣръ налога. Субъектомъ налога является его плательщикъ, а объектомъ-то имущество, на которое падаетъ налогъ, напр. земля, капиталъ и пр. Далеко невсегда налогъ уплачивается въ конечномъ счетѣ тѣмъ, съ кого государство его взимаетъ. Плательщики налога стараются переложить ихъ на другихъ лицъ, имѣющихъ съ ними какія-либо экономическія отношенія (т. н. переложеніе налоговъ). Купецъ, уплатившій таможенную пошлину, взыскиваетъ ее съ покупателя, повышая соотвѣтствующимъ образомъ цѣну товара, точно также поступаетъ и производитель товара. Не для всякаго плательщика налога одинаково доступно переложеніе: чѣмъ слабѣе въ экономическомъ отношеніи плательщикъ, тѣмъ труднѣе ему это сдѣлать.

Что касается доли налогового обложенія, то на первый взглядъ казалось бы наиболѣе правильнымъ установленіе *пропорціональнаго* налога. Скажемъ, налогъ опредѣленъ въ 2%, слѣдовательно, съ 1000 р. слѣдуетъ взять 20 р., съ 10.000 р.—200 р., и т. д. Такое рѣшеніе вопроса противорѣчило бы началу равномѣрности обложенія: тому, кто получаетъ ежегодно 10.000 р. легче уплатить 200 р., чѣмъ лицу, получающему 500 руб.,—уплатить 10 р. Первый, за покрытіемъ всѣхъ необходимыхъ потребностей, имѣетъ еще излишекъ, у второго получаемаго дохода не хватаетъ и для покрытія насущныхъ потребностей. Въ виду этого, при установленіи налога принято освобождать отъ обложенія опредѣленный минимумъ дохода, необходимый для покрытія основныхъ потребностей (это т. н. прожиточный минимумъ). Съ другой стороны, вводится *прогрессивное* повышеніе налога соразмѣрно увеличенію дохода. Низшіе доходы облагаются меньшимъ процентомъ, высшіе—боль-

шимъ; напр. доходъ до 500 руб, совсѣмъ освобождается отъ налога, съ 500 р. взимается $^1/_2\%$, съ 1000 р.—1%, съ 3000—2% и т. д.

По способу взиманія налоги раздѣляются на *раскладочные* и *окладные*. Въ раскладочныхъ налогахъ заранѣе устанавливается сумма налога, подлежащая поступленію со всего населенія или опредѣленной его группы, затѣмъ эта суммма разверстывается между отдѣльными плательщиками. При окладномъ налогѣ опредѣляется окладъ налога, падающій на каждаго плательщика, общая же сумма его поступленія выясняется только по взносѣ налога.

Налоги дѣлятъ на прямые и косвенные. *Прямыми* налогами называются тѣ, которые взимаются съ имущества или дохода (налогъ поземельный, съ капитала и пр.), *косвенными* тѣ, которые взимаются съ потребленія цѣнностей (напр. налогъ на табакъ, на сахаръ и пр.). Первые взимаются съ доходовъ, вторые—съ расходовъ. Въ бюджетахъ современныхъ государствъ косвенные налоги преобладаютъ надъ прямыми. Такъ какъ косвенные налоги падаютъ на потребленіе, а не на доходы, то естественно они ложатся болѣе тяжелымъ бременемъ на широкія массы населенія. Этими налогами взимается съ плательщика тѣмъ большая часть его дохода, чѣмъ бѣднѣе плательщикъ.

Удобства косвенныхъ налоговъ сводятся къ слѣдующему: 1) они уплачиваются небольшими долями и въ то время, когда плательщикъ имѣетъ средства, именно при покупкѣ обложеннаго продукта, 2) финансовая администрація не вмѣшивается въ хозяйство плательщика, 3) поступленія отъ этого источника возрастаютъ незамѣтно по мѣрѣ увеличенія численности населенія и его благосостоянія, 4) для казны удобство косвенныхъ налоговъ заключается еще въ томъ, что финансовымъ органамъ приходится имѣть дѣло съ сравнительно небольшимъ числомъ плательщиковъ—съ владѣльцами заводовъ, фабрикъ, магазиновъ, лавокъ, потому легче, проще и дешевле обходится взиманіе налога.

Поземельный налогъ взимается съ поземельной ренты. Для цѣлесообразной организаціи поземельнаго налога необходима предварительная оцѣнка доходности земельныхъ участковъ. Описаніе и оцѣнка земель для опредѣленія дохода называется *земельнымъ кадастромъ*. Сумма поземельнаго налога съ каждой губерніи устанавливается помноженіемъ числа десятинъ земли на средній окладъ налога съ десятины, установленный въ законодательномъ порядкѣ. Въ земскихъ губерніяхъ эта сумма распредѣляется между уѣздами губернскимъ земскимъ собраніемъ соотвѣтственно цѣнности и доходности земель. Въ уѣздахъ сумма поземельнаго налога разверстывается между отдѣльными владѣльцами уѣздною земскою управою. Въ послѣдніе годы (1914 г.) этотъ налогъ давалъ свыше 25 мил. руб.

Промысловый налогъ взимается со всякаго рода торговыхъ и промышленныхъ предпріятій; это налогъ на предпринимательскую прибыль. Въ Россіи промысловый налогъ дѣлится на основной и дополнительный. *Основной* налогъ уплачивается посредствомъ выборки промысловыхъ свидѣтельствъ (т. н. патентовъ). Размѣръ основного налога колеблется въ зависимости а) отъ класса мѣстности, гдѣ находится предпріятіе и б) отъ разряда, къ какому отнесено

данное предпріятіе. Россія раздѣлена на четыре класса мѣстностей, кромѣ столицъ, выдѣленныхъ особо. Торговыя предпріятія дѣлятся на пять разрядовъ, промышленныя—на восемь. Размѣръ основного налога на торговыя предпріятія I-го разряда повсемѣстно 750 р., на складочныя къ нимъ помѣщенія—45 р., II разряда—въ столицахъ 225 р., въ четвертомъ классѣ мѣстности 75 руб. и т. д.

Дополнительный промысловый налогъ взимается съ предпріятій, обязанныхъ *публичной* отчетностью (акціонерныя общества и пр.) въ видѣ: а) налога съ капитала и б) процента съ прибыли; съ остальныхъ предпріятій въ видѣ: а) раскладочнаго сбора и б) процентнаго сбора съ прибыли. Налогъ съ капитала взимается съ предпріятій съ прибылью не свыше 3% на основной капиталъ по 15 к. съ сотни руб., а при болѣе высокой прибыли 20 к. Процентный сборъ уплачиваютъ предпріятія, въ случаѣ прибыль ихъ превышаетъ три процента. Процентный сборъ является въ извѣстной мѣрѣ прогресивнымъ налогомъ, повышаясь въ предѣлахъ отъ 3% до 14% соотвѣтственно размѣру чистой прибыли. Предпріятія, не обязанныя публичной отчетностью (гл. обр. единоличныя) подлежатъ дополнительному раскладочному сбору, устанавливаемому въ законодательномъ порядкѣ на три года. Между отдѣльными предпріятіями этотъ дополнительный налогъ разверстывается соразмѣрно средней прибыли. Если владѣлецъ предпріятія представитъ въ раскладочное присутствіе торговыя книги или выписи изъ нихъ, то сборъ исчисляется по дѣйствительно полученной прибыли. Процентный сборъ съ прибыли взимается съ того излишка прибыли, который превышаетъ окладъ основного промыслового налога, увеличенный въ 30 разъ, по одному рублю съ каждыхъ 20 руб. этого излишка.

Промысловой налогъ взимается и съ лицъ, входящихъ въ составъ правленій, совѣтовъ, ревизіонныхъ комиссій предпріятій, а равно съ управляющихъ, директоровъ и пр. Окладъ личнаго промысловаго налога повышается отъ 1% до 7% соотвѣтственно общей суммѣ получавшагося вознагражденія. За время войны оклады основного промыслового налога и налогъ съ капитала и процентный сборъ съ прибыли предпріятій, обязанныхъ публичной отчетностью, повышены были на 50%. Съ 1915 г. привлечены къ платежу промысловаго налога кинематографическія предпріятія. Окладъ налога измѣнялся въ зависимости отъ высоты наемной платы и числа мѣстъ для зрителей: къ первому разряду торговыхъ предпріятій отнесены кинематографы, съ наемной платой за помѣщеніе въ 5 тыс. руб. и числомъ мѣстъ для зрителей 500 и 6. Завѣдуютъ промысловымъ налогомъ на мѣстахъ уѣздныя раскладочныя присутствія и губернскія присутствія по промысловому налогу. Исполнительнымъ органомъ служитъ податная инспекція. Доходъ отъ промыслового налога равнялся въ 1913 г.—133,5 мил. руб. въ 1914 г.—146 мил. руб.

Налогъ на денежный капиталъ падаетъ на доходъ съ ссуднаго капитала, здѣсь объектомъ обложенія служитъ процентъ. Налогомъ на капиталъ (въ размѣрѣ 5%) обложены процентныя бумаги, вклады въ банки и т. п. Въ Россіи доходъ отъ этого налога въ 1901 г. 18 мил. руб., въ 1914 г.—36 мил. руб.

Подоходный налогъ представляетъ собою обложеніе всего дохода лица, отъ какихъ бы источниковъ онъ не получался. Въ Англіи, являющейся родиной подоходнаго налога, этотъ налогъ замѣняетъ всѣ другіе прямые налоги, поэтому его называютъ *общеподоходнымъ* налогомъ. Въ другихъ странахъ (въ Россіи, напр.) онъ существуетъ рядомъ съ другими прямыми налогами; онъ называется просто подоходнымъ налогомъ. Подоходный налогъ въ Россіи, введенный въ 1917 г., падаетъ на весь доходъ плательщика, независимо отъ источниковъ. Доходъ ниже 1000 р. освобождается отъ обложенія. Размѣръ получаемаго дохода опредѣляется самимъ плательщикомъ путемъ письменнаго объявленія мѣстному участковому по налогу присутствію. На плательщиковъ возлагается обязанность подачи къ опредѣленному сроку заявленій о своихъ доходахъ съ подраздѣленіемъ на рубрики: 1) доходъ отъ денежныхъ капиталовъ, 2) доходъ отъ недвижимыхъ имуществъ и предпріятій, 3) доходъ отъ личныхъ занятій. Допускаются вычеты изъ общей суммы дохода процентовъ по долгамъ и всякаго рода обязательствамъ, взносовъ въ пенсіонныя, эмеритальныя кассы, отчисленій на погашеніе имуществъ и пр. Поданныя плательщиками заявленія провѣряются присутствіемъ на основаніи тѣхъ и другихъ данныхъ (напр. свѣдѣній отъ учрежденій о получаемомъ жалованьи служащихъ, отъ предпріятій и т. д). Въ случаѣ объявленіе плательщика вызываетъ сомнѣніе, присутствіе можетъ потребовать объясненій, пригласить для оцѣнки свѣдущихъ лицъ. Свѣдѣнія, сообщенныя плательщикомъ, составляютъ тайну, за разглашеніе ихъ виновные подлежатъ тюремному заключенію. По установленіи оклада налога выставляются для обозрѣнія списки плательщиковъ съ исчисленными нормами. Ставки налога прогрессивно повышаются соотвѣтственно размѣрамъ облагаемыхъ доходовъ въ предѣлахъ отъ 12 руб. съ 1000 руб. дохода, составляющаго въ Россіи прожиточный минимумъ, до 120 тыс. р. съ дохода въ 390 тыс. руб. Доходъ, превышающій 400 тыс. руб., облагается въ размѣрѣ 120 тыс. руб. съ прибавленіемъ къ этой суммѣ 3.050 на каждыя полныя 10 тыс, руб. дохода свыше 400.000 р. Въ 1917 г. былъ установленъ еще единовременный налогъ для тѣхъ лицъ и учрежденій, доходъ которыхъ превышалъ 10 тыс. рублей. Онъ взимался въ размѣрахъ, указанныхъ въ скалѣ окладовъ подоходнаго налога. Въ томъ случаѣ, если доходъ не превышалъ 50 т. руб., единовременный налогъ равнялся половинѣ оклада подоходнаго налога.

Квартирный налогъ, до введенія подоходнаго налога, игралъ въ Россіи роль его суррогата. Квартирный налогъ падаетъ на квартирохозяина. Отъ уплаты его освобождаются духовенство, дипломатическіе представители, всѣ помѣщенія подъ торговыми и промышленными заведеніями, зданія подъ школами и учебными заведеніями и т. п. Квартирный налогъ не распространялся на деревенскія и сельскія поселенія. Окладъ квартирнаго налога опредѣляется по стоимости квартиры. Города и поселенія дѣлятся на пять классовъ, въ каждомъ классѣ квартиры дѣлятся на разряды въ зависимости отъ цѣны. Въ первомъ классѣ квартиры цѣною ниже 300 руб. въ годъ освобождены отъ квартирнаго налога. При цѣнѣ

квартиры 300—360 руб. окладъ налога равняется 5 руб., при наемной цѣнѣ квартиры въ 6000 руб. окладъ налога равенъ 15% съ цѣны. Для болѣе высокихъ разрядовъ квартирный налогъ остается пропорціональнымъ. Съ введеніемъ подоходнаго налога квартирный налогъ зачитывается въ окладъ подоходнаго, напр. если квартирный налогъ равняется 50 руб., а подоходный 200 руб., то за вычетомъ оклада квартирнаго налога по подоходному налогу придется уплатить 150 руб. Поступленіе отъ квартирнаго налога въ 1913 г. —9 мил. р., въ 1914 г.—9,6 мил. р. Въ 1915 г. оклады государственнаго квартирнаго налога повышены на 50%.

Косвенные налоги можно подраздѣлить на двѣ главныя группы: таможенныя пошлины и акцизные сборы. *Таможенными* налогами называютъ налоги на товары, провозимые черезъ границу государства. Таможенныя пошлины бываютъ *вывозныя*, *ввозныя* и *транзитныя*. Первыми облагаются товары, вывозимые изъ государства (напр. широко распространенное въ прежнее время обложеніе таможенными пошлинами вывозимой шерсти), ввозными пошлинами облагаютъ товары, ввозимые въ государство, транзитными—облагаются товары, провозимые транзитомъ черезъ государство (напр. обложеніе персидскихъ ковровъ, провозимыхъ черезъ Россію въ Германію). Въ настоящее время почти исключительно примѣняются ввозныя пошлины.

По цѣли назначенія различаютъ пошлины *фискальныя* и *покровительственныя*. Первыя устанавливаются исключительно въ цѣляхъ полученія дохода, вторыя, помимо первой цѣли, преслѣдуютъ еще и покровительство отечественной промышленности. Задача ихъ заключается не только въ доставленіи казнѣ дохода, но и въ защитѣ интересовъ отечественныхъ предпринимателей въ конкуренціи съ иностранными предпринимателями. Пошлины могутъ быть *запретительными*, когда онѣ достигаютъ такой высоты, что ввозъ товара въ страну дѣлается экономически невозможнымъ. Росписаніе таможенныхъ пошлинъ, взимаемыхъ съ тѣхъ и другихъ товаровъ, носитъ названіе таможеннаго тарифа. Таможенный доходъ Россіи былъ равенъ въ 1901 г. 197 мил. руб., въ 1910 г. уже 234 мил. руб, въ въ 1913 г. 335 мил., что составило около половины всѣхъ косвенныхъ налоговъ за тотъ же годъ. Значительная часть таможеннаго дохода падаетъ на обложеніе пошлинами чая (около 100 мил. р.).

Подъ именемъ *акцизовъ* извѣстны косвенные налоги, взимаемые съ товаровъ и продуктовъ потребленія внутренняго производства. Когда взимаютъ акцизъ съ производителей, послѣдніе перелагаютъ его на потребителей, соотвѣтственно повышая цѣну обложеннаго продукта. Наиболѣе важными акцизами въ Россіи являются питейный, сахарный и табачный. Питейнымъ акцизомъ облагаются разные хмѣльные напитки: спиртъ, пиво, виноградное вино и т. д. Обложеніе спиртныхъ напитковъ представляетъ собою наиболѣе доходную статью бюджетовъ современныхъ государствъ; въ нѣкоторыхъ странахъ она составляетъ $^1/_3$ всѣхъ доходовъ государства. Въ Россіи до войны т. е. до запрещенія продажи алкоголя, ежегодный доходъ отъ винной монополіи опредѣлялся въ 720 мил. руб. До введенія винной монополіи въ 1894 г. въ Россіи дѣйствовала акцизная система. Питейное обложеніе составлялось: 1) изъ акциза

или сбора взимаемаго по количеству производимаго спирта и питей и 2) изъ патентнаго сбора съ заводовъ для изготовленія, а также и съ мѣстъ продажи питей. Винная монополія, замѣнившая акцизную систему, сводилась къ *«казенной продажѣ питей»*. Продажа спирта вина и водочныхъ издѣлій перешла исключительно въ руки казны. Она производилась изъ принадлежащихъ казнѣ заведеній, а также изъ заведеній, содержимыхъ частными лицами, по особому разрѣшенію казны. Міровая война принесла Россіи прекращеніе торговли виномъ. Считаютъ, что эта мѣра сохранила въ рукахъ населенія не менѣе одного милліарда руб.

Налогъ на табакъ является однимъ изъ наиболѣе справедливыхъ и раціональныхъ косвенныхъ налоговъ. Куреніе табаку, не составляя необходимой потребности, въ то же время представляетъ широко распространенное удовольствіе. Табакъ можетъ выдерживать высокое обложеніе. Существуютъ слѣдующія системы обложенія табака: 1) тузѣмное развитіе табака воспрещается, привозной же табакъ облагается ввозной пошлиной (Англія); 2) на табакъ устанавливается казенная монополія (Франція, Австрія, Румынія и др.); 3) акцизная система или обложеніе самого производства въ формѣ обложенія табачныхъ плантацій, сырого или обработаннаго табака (Германія, С. Штаты и Россія). Въ Россіи табачный налогъ взимается въ видѣ акциза съ приготовленнаго табака и сбора за патенты на содержаніе табачныхъ фабрикъ и мѣстъ для продажи. Акцизъ носитъ форму платы за бандероли разной цѣны соотвѣтственно виду и сорту табачныхъ издѣлій. Табачныя издѣлія не могутъ быть выпущены изъ фабрики безъ оклейки соотвѣтствующими складами. Въ 1909 г. введенъ еще новый налогъ на гильзы и разрѣзанную папиросную бумагу. Табачный налогъ далъ въ 1913 г.—79 мил. руб., въ 1914 г.—83 мил. руб.

Налогъ *на сахаръ* играетъ важную роль въ русскомъ доходномъ бюджетѣ. Обложеніе отечественнаго производства сахара можетъ быть устроено на слѣдующихъ основаніяхъ: 1) по вѣсу перерабатываемой свеклы, 2) по производительности аппаратовъ, примѣняемыхъ при производствѣ сахара, 8) по густотѣ сахарнаго сиропа и наконецъ 4) по количеству готоваго продукта. Въ начальные моменты свеклосахарнаго производства примѣнялись первые два способа, въ новѣйшее время общеупотребителенъ послѣдній способъ. Въ Россіи сахарный налогъ взимается въ видѣ: 1) патентнаго сбора за право производства и 2) акциза съ готоваго сахара. Патентный сборъ равенъ пяти рублямъ за каждую тысячу пудовъ изготовленнаго на заводѣ сахара. Въ 1917 г. введена у насъ сахарная монополія. Поступленія отъ сахарнаго налога въ Россіи составляли въ 1913 году—139 мил. руб., въ 1914 г.—149 мил. Въ Россіи существуетъ еще обложеніе освѣтительныхъ маслъ, главнымъ образомъ керосина, а кромѣ того и спичекъ. Нефтяной доходъ равнялся въ 1914 г.—50 мил. руб., спичечный—20 мил. руб.

Пошлинами называютъ государственные сборы, взимаемые съ частныхъ лицъ, либо за пользованіе услугами государства, либо за охрану правъ частныхъ лицъ, вступающихъ между собой въ какія-либо письменныя сдѣлки. Когда тѣ и другія лица обра-

щаются къ органамъ власти или къ государственнымъ учрежденіямъ за извѣстными услугами, послѣдніе взимаютъ опредѣленный сборъ въ видѣ вознагражденія за оказанную услугу. *Гербовыя пошлины*—это сборы, взимаемые при дѣловыхъ сдѣлкахъ частныхъ лицъ между собою или съ государственною властью, а равно съ прошеній, заявленій, подаваемыхъ въ присутственныя мѣста. Эти пошлины уплачиваются путемъ употребленія особой гербовой бумаги и путемъ наклейки особыхъ марокъ, покупаемыхъ у казны.

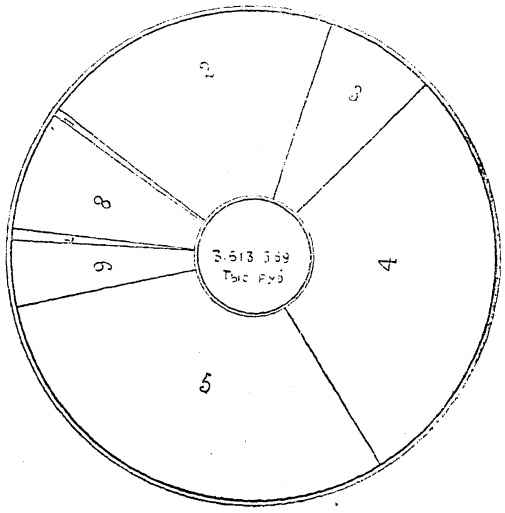
Гербовой сборъ бываетъ простой и пропорціональный. Размѣръ перваго зависитъ отъ характера и вида документа, напр. сборомъ въ 5 коп. оплачиваются счета на сумму свыше 5 руб. и не болѣе 50 р., сборомъ 1 р. 25 коп.—духовныя завѣщанія. Пропорціональный сборъ исчисляется въ процентномъ отношеніи къ суммѣ акта, напр. вексельный сборъ въ размѣрѣ 15 коп. съ каждыхъ 100 руб. акта. Гербоваго сбора поступило въ 1914 г.—109 мил. руб. *Крѣпостныя* пошлины—это сборы, взимаемые съ актовъ по сдѣлкамъ о возмездномъ переходѣ права собственности на недвижимыя имущества. Эти акты заносятся правительственными органами въ особыя крѣпостныя книги. Размѣръ крѣпостныхъ пошлинъ установленъ въ $4^0/_0$ съ суммы, означенной въ актѣ. Для предупрежденія сокрытія цѣны или преуменьшенія ея существуетъ казенная оцѣнка земель, ниже которой не могутъ показываться цѣны при совершеніи сдѣлокъ. Крѣпостныхъ пошлинъ поступило въ 1914 г.—33 мил. руб.

Пошлинами съ наслѣдствъ называютъ сборы, взимаемые съ наслѣдниковъ при полученіи ими имущества отъ умершаго наслѣдодателя. Въ пользу установленія этого налога приводятъ слѣдующее соображеніе: государство охраняетъ наслѣдственныя права; съ другой стороны, при наличіи государственнаго правопорядка образовалось и имущество, передаваемое по наслѣдству, очевидно государство имѣетъ право на извѣстную долю въ наслѣдствѣ. Удобства наслѣдственныхъ пошлинъ, какъ вида налога, таковы: онѣ непереложимы, организація взиманія и контроль ихъ несложны, онѣ взимаются съ плательщиковъ въ благопріятный моментъ увеличенія ихъ имущества. Въ системѣ наслѣдственныхъ пошлинъ проводятся такія начала: 1) небольшія наслѣдства освобождаются отъ налога, 2) наслѣдства облагаются различно въ зависимости отъ степени родства между наслѣдниками и наслѣдодателемъ, 3) въ обложеніи проводится прогрессія. Въ Россіи размѣръ наслѣдственныхъ пошлинъ установленъ въ $1^0/_0$ съ имуществъ, переходящихъ къ родственникамъ по прямой линіи и отъ одного супруга къ другому; $4^0/_0$—съ имуществъ, переходящихъ къ пасынкамъ, падчерицамъ, братьямъ, сестрамъ и дѣтямъ умершихъ братьевъ и сестеръ; $6^0/_0$—съ имуществъ, переходящихъ въ боковыя линіи третьей и четвертой степени и $8^0/_0$—со всѣхъ остальныхъ. Въ Англіи прогрессія идетъ дальше—до $18^1/_2$ $^0/_0$. Отъ уплаты наслѣдственныхъ пошлинъ освобождаются у насъ имущества цѣнностью до 1000 руб., имущества, поступающія въ пользу казны, просвѣтительныхъ и благотворительныхъ учрежденій, домашняя движимость, надѣльныя земли и крестьянскія усадьбы при наслѣдованіи лицами того же состоянія.

Доходъ отъ пошлинъ съ имуществъ, переходящихъ безвозмездными способами, равнялся въ Россіи—12 мил. руб. 1914 г.). Для нагляднаго изображенія соотношенія доходовъ Россіи приведемъ слѣдующую діаграмму.

Государственная роспись 1914 г. Доходы по группамъ.

1. Выкупные платежи 944 тыс. р.
2. Косвенные налоги 731 мил. р.
3. Пошлины 237 мил. р.
4. Регаліи 1.070 мил. р.
5. Казенн. имущ. и капит. 1,119 мил. р.
6. Прочіе 118 мил. р.
7. Отчужд. госуд. имуществ. 1,9 мил. р.
8. Прямые налоги 276 мил. р.



Кредитъ государственный и мѣстный. Его характеръ и значеніе.

Государство, какъ и органы мѣстнаго самоуправленія не всегда бываетъ въ состояніи удовлетворять всѣ свои потребности текущими доходами. Въ иныхъ случаяхъ причиной этому служитъ то, что иногда поступленіе доходовъ не совпадаетъ со сроками расходовъ. Остается одно изыскивать средства путемъ кредита на поткрытіе расходовъ впредь до поступленія соотвѣтственныхъ доходовъ. Чаще потребность въ кредитѣ вызывается тѣмъ, что государству и органамъ мѣстнаго самоуправленія приходится производить затраты, разсчитанныя на рядъ лѣтъ (напр. увеличеніе флота, востановленіе металлическаго обращенія, устройство школъ, больницъ и пр.). Представляется цѣлесообразнымъ привлеченіе къ несенію этихъ затратъ будущихъ поколѣній, которыя воспользуются благодѣтельными послѣдствіями тѣхъ и другихъ мѣропріятій. Государственный кредитъ, оставаясь по существу тождественнымъ съ частнымъ, отличается отъ послѣдняго нѣкоторыми особенностями. Въ виду того, что существованіе государства по идеѣ признается вѣчнымъ, государственный кредитъ можетъ быть безсрочнымъ, между тѣмъ какъ частный кредитъ всегда предполагаетъ опредѣленный срокъ. Долгосрочные частные займы обезпечиваются какимъ-нибудь залогомъ напр., недвижимой собственностью. Государству кредитъ предоставляется безъ всякаго обезпеченія опредѣленнымъ имуществомъ. Только въ отношеніи политически слабыхъ государствъ (Турція

Персія) примѣняется обезпеченіе процентовъ и погашенія займовъ предоставленіемъ кредиторамъ опредѣленныхъ источниковъ доходовъ, напр., таможенныхъ сборовъ, табачнаго дохода и пр. Въ случаѣ несоотвѣтствія сроковъ доходовъ и расходовъ государство пользуется *краткосрочнымъ кассовымъ кредитомъ*. Послѣдній можетъ принимать видъ обыкновеннаго коммерческаго кредита (вексельный, банковый кредитъ) или текучаго государственнаго долга. *Текучій государственный долгъ* выражается въ выпускѣ краткосрочныхъ обязательствъ, называемыхъ билетами казначейства. Они выпускаются на короткій срокъ и, принося процентъ, служатъ вмѣстѣ платежнымъ средствомъ и краткосрочнымъ помѣщеніемъ капитала. Въ Россіи эти билеты носятъ названіе *серій*, выпускаемыхъ на срокъ не болѣе восьми лѣтъ и приносящихъ 3—4%, во время войны 5%. Такъ какъ серіи принимаются государствомъ въ платежи, какъ наличныя деньги, то они и пользуются большимъ спросомъ среди населенія. Въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ государству приходится дѣлать затраты, разсчитанныя на рядъ лѣтъ, оно прибѣгаетъ къ *долгосрочнымъ* займамъ. Долгосрочные процентные займы бываютъ *внутренніе* и *внѣшніе*. Преимущество внутреннихъ займовъ заключается въ томъ, что проценты, уплачиваемые по займамъ, возвращаются тому же населенію, съ котораго взимаются налоги на ихъ оплату. Однако при недостаткѣ капиталовъ внутри страны, приходится прибѣгать къ заграничнымъ займамъ. Существуетъ нѣсколько типовъ государственныхъ займовъ. По условіямъ погашенія различаютъ займы *погашаемые* и *непогашаемые* (рентные). При заключеніи первыхъ займовъ напередъ устанавливается планъ погашенія съ указаніемъ сроковъ и размѣровъ ежегодныхъ выплатъ. При рентномъ займѣ государство не беретъ на себя обязательства уплатить долгъ въ опредѣленный срокъ, оно уплачиваетъ только проценты (ренту), иногда обѣщаетъ погашать и самый долгъ, не связывая себя срокомъ. Погашеніе можетъ производиться посредствомъ періодическаго тиража облигацій и оплаты ихъ по номинальной стоимости или же путемъ присоединенія къ процентамъ извѣстной погасительной доли капитала, такъ что къ опредѣленному сроку весь долгъ погашается. Если бы плательщикъ ограничивался въ послѣднемъ случаѣ потребленіемъ только процентовъ, а капиталъ, идущій въ погашеніе, помѣщалъ бы въ банкъ, то по истеченіи срока займа въ банкѣ образовалась бы сумма, ранѣе данная имъ государству. Займы съ уплатой доли капитала одновременно съ процентами извѣстны подъ названіемъ *срочныхъ рентъ*.

Правительство, реализуя заемъ, можетъ воспользоваться услугами синдиката банковъ, уступая послѣднему всю сумму займа по условленному курсу съ тѣмъ, что банковый синдикатъ уже отъ себя размѣщаетъ заемъ среди населенія. Банки получаютъ въ свою пользу нѣкоторую скидку съ номинальной стоимости займа, напр. банки продаютъ населенію облигаціи по курсу 94 р., а сами получаютъ по курсу 92 р. Разница въ курсѣ и составляетъ вознагражденіе банкировъ (т. н. банкирская провизія). Удобство этого способа размѣщенія заключается въ томъ, что банки гарантируютъ государству размѣщеніе займа и открываютъ ему немедленно кредитъ въ счетъ

займа. Государство можетъ взять на себя размѣщеніе займа, объявляя подписку черезъ отдѣленія своего банка, казначейства, сберегательныя кассы и пр. Здѣсь нужныя ему деньги поступаютъ медленнѣе, у него нѣтъ гарантіи въ полномъ размѣщеніи займа, за то въ рукахъ государства остается банкирская провизія. При выпускѣ займа приходится устанавливать *высоту процента и курса*. Процентъ можетъ быть равнымъ существующему въ данный моментъ на денежномъ рынкѣ проценту или ниже или наконецъ выше его. Высота процента опредѣляетъ и курсъ выпускаемаго займа, т.-е. размѣръ скидки съ номинальной цѣны. Предположимъ на рынкѣ уровень средняго процента равенъ 5%; правительство, выпуская заемъ 4%, устанавливаетъ курсъ сторублевыхъ облигацій своего займа въ 80 руб., другими словами, оно платитъ тѣ же 5% со 100 р. Государственные займы во время послѣдней войны заключались изъ $5^1/_2$% по курсу 94 руб. за сторублевую облигацію. Заемъ свободы былъ заключенъ изъ 5%, но по болѣе низкому курсу—85 руб. Въ цѣляхъ привлеченія покупателей на новый заемъ государства иногда прибѣгаютъ къ выпуску выигрышныхъ (лотерейныхъ) займовъ. Здѣсь проценты по займу полностью или частью обращаются на выдачу болѣе или менѣе значительныхъ займовъ. Противъ этихъ займовъ выдвигаются такія возраженія: выигрышные займы вызываютъ въ населеніи страсть къ легкой наживѣ, къ игрѣ и отвлекаютъ капиталы отъ производительнаго помѣщенія. Государство, стремясь къ уменьшенію платежа процентовъ по займамъ, ссуществляетъ иногда операцію, извѣстную подъ именемъ *конверсіи*. Допустимъ, государство заключило долгосрочный заемъ изъ 6%. Съ теченіемъ времени въ виду большого накопленія капиталовъ процентъ на ссудный капиталъ понизился до 4. Понятно, государству платить свои шесть процентовъ при такихъ условіяхъ представляется невыгоднымъ. Оно рѣшаетъ выкупить старый заемъ и замѣнить его новымъ съ болѣе низкимъ процентомъ. Государство предлагаетъ кредиторамъ или получить свои капиталы обратно или согласиться на новыя менѣе выгодныя для нихъ условія займа. Во второмъ случаѣ процентныя бумаги стараго долга обмѣниваются на новыя бумаги, скажемъ прежнія 6% облигаціи обмѣниваются на новыя 4%. Если новый процентъ предлагаемый кредиторамъ равенъ существующему на денежномъ рынкѣ, то сравнительно небольшая часть кредиторовъ потребуетъ уплаты капитала. Въ Россіи рядъ конверсій былъ произведенъ въ періодъ 1888—95 г.г., когда удалось превратить 6%-ные займы въ 5%-ные и даже въ 4%-ные.

Мѣстнымъ или *коммунальнымъ* кредитомъ называютъ тотъ кредитъ, которымъ пользуются земства, города и общины. Мѣстные союзы при выполненіи тѣхъ и другихъ задачъ, въ особенности при выкупахъ хозяйственныхъ предпріятій или при устройствѣ новыхъ, нуждаются въ долгосрочномъ кредитѣ, напр. при выкупѣ городомъ трамвая, водопровода и т. д. Въ западно-европейскихъ странахъ для представленія такого кредита городамъ и общинамъ существуютъ особые банки коммунальнаго кредита, иногда въ такой роли выступаютъ сберегательныя кассы. Въ Россіи потребность въ организаціи земскаго и городского кредита очень велика: русскіе города

въ большинствѣ случаевъ лишены хорошаго освѣщенія, удобныхъ мостовыхъ, водопровода, трамваевъ и пр. Потребность въ краткосрочномъ кредитѣ до послѣдняго времени отчасти удовлетворялась Государственнымъ Банкомъ, которому уставомъ предоставлено право открывать земствамъ и городамъ кредиты для снабженія ихъ оборотными средствами. Для предоставленія мѣстнымъ союзамъ долгосрочнаго кредита учреждена касса городского и земскаго кредита. Во многихъ случаяхъ городамъ и земствамъ приходится обращаться за кредитомъ на иностранные рынки. Задолженность русскихъ городовъ возрасла съ 26,8 мил. руб. въ 1881 г. до 390 мил. руб. въ 1912 г. Для сравненія можно указать, что долгъ одного Парижа исчисляется въ 3 милліарда фр.

Роспись государственныхъ доходовъ и расходовъ.

Государственное хозяйство крайне сложно. Его нельзя вести безъ заранѣе выработаннаго плана. Въ этомъ планѣ должны быть предусмотрѣны доходы и расходы государства. Указаніе государственныхъ расходовъ и доходовъ въ принятой денежной единицѣ называется государственной росписью, смѣтой или *бюджетомъ*. Смѣта или бюджетъ составляется на опредѣленный финансовый періодъ, въ Россіи бюджетный годъ совпадаетъ съ календарнымъ. Обычно, въ большинствѣ государствъ допускается особый льготный періодъ, въ теченіе котораго должны быть закончены всѣ счета по доходной и расходной смѣтѣ. Въ Россіи для окончанія разсчетовъ по обязательствамъ съ кредиторами казны установленъ льготный срокъ до 31 марта слѣдующаго года, для военнаго вѣдомства—20 апрѣля. Въ бюджетѣ имѣется *доходная* и *расходная* смѣта. Какъ доходная, такъ и расходная смѣта распадается на двѣ части: *обыкновенные* доходы и расходы и *чрезвычайные* доходы и расходы. Обыкновенными расходами называются расходы, производящіеся изъ года въ годъ. Чрезвычайные расходы производятся государствомъ случайно, единовременно подъ вліяніемъ тѣхъ и другихъ преходящихъ потребностей, напр. перевооруженіе арміи, устройство казармъ, сооруженіе желѣз. дорогъ и пр.

Проектъ государственной росписи составляется органами исполнительной власти—министерствомъ финансовъ. Каждое вѣдомство вырабатываетъ свою смѣту на основаніи частныхъ смѣтъ подчиненныхъ ему учрежденій и доставляетъ ее министерству финансовъ. Послѣднее на основаніи полученныхъ смѣтъ составляетъ проектъ общей росписи государственныхъ доходовъ и расходовъ и вноситъ его на разсмотрѣніе въ законодательное учрежденіе, парламентъ. Проектъ росписи сопровождаетъ докладная записка министра финансовъ, заключая въ себѣ общую оцѣнку финансоваго и экономическаго положенія. По принятіи проекта росписи парламентомъ и утвержденіи ея верховной властью (монархомъ или президентомъ), проектъ становится финансовымъ закономъ. Исполненіе бюджета состоитъ въ томъ, что административнымъ органамъ открываются кредиты для производства расходовъ, показанныхъ по смѣтѣ. Административные органы лишены права по своему усмотрѣнію перево

дить кредиты изъ одной статьи смѣты въ другую. Кредиты могутъ расходоваться только на тѣ статьи, какія предусмотрѣны смѣтой. Это требованіе называется *спеціализаціей* бюджета. Въ Россіи до 1869 г. государственная роспись не опубликовывалась ко всеобщее свѣдѣніе. Съ учрежденіемъ Государственной Думы проектъ государственной росписи сталъ вноситься на обсужденіе и утвержденіе народнаго представительства—Государственной Думы и Государственнаго Совѣта.

Не всегда удается достигнуть равновѣсія (баланса) между доходами и расходами въ государственной росписи. Перевѣсъ расходовъ надъ доходами называется *дефицитомъ*, перевѣсъ доходовъ образуетъ бюджетные излишки. Различаютъ *бюджетный* и *фактическій* дефицитъ: первый—это дефицитъ, предусмотрѣнный смѣтой, второй—это дефицитъ, появляющійся при исполненіи смѣты. Государственная роспись въ Россіи дѣлится на двѣ части: *государственные доходы* (обыкновенные и чрезвычайные) и *государственные расходы* (обыкновенные и чрезвычайные). Роспись доходовъ составляется по предметной классификаціи, роспись же расходовъ по вѣдомствамъ. Русская доходная смѣта состоитъ изъ девяти отдѣловъ, каждый изъ нихъ заключаетъ въ себѣ нѣсколько параграфовъ. Общій сводъ государственной росписи доходовъ и расходовъ на 1916 годъ представляется въ такомъ видѣ:

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ДОХОДЫ.

I.

Обыкновенные доходы.

	Рубли.
1. Прямые налоги	359.674.376
2. Косвенные налоги	813.728.900
3, Пошлины	443.601.600
4. Правительственныя регаліи	251.675.800
5. Казенные имущества и капиталы	1.030.830.316
6. Отчужденіе государственныхъ имуществъ ..	1.273. 869
7, Выкупные платежи	1.563.586
8. Возмѣщеніе расходовъ государственнаго казначейства	112.552.414
9. Доходы разнаго рода	17.248.457
Итого обыкновенныхъ расходовъ	3.032.149.318

II.

Чрезвычайные доходы.

10. Вклады въ государственный банкъ на вѣчное время	1.000.000
11. Возвратъ долговъ общаго Имперіи продовольственнаго капитала казнѣ по произведеннымъ изъ нея позаимствованіямъ	8.000.000
12. Выпускъ размѣнныхъ казначейскихъ знаковъ	150 000.000
Итого чрезвычайныхъ доходовъ ..	159.000.000
Отъ кредитныхъ операцій	455.435.259
**Всего .. ..

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ РАСХОДЫ.

1.	Министерство двора	16.359.595
2.	Высшія государственныя учрежденія	9.262.863
3.	Вѣдомство Святѣйшаго Синода	62.920.835
4.	Министерство внутреннихъ дѣлъ	214.623.374
5.	,, финансовъ	326.301.325
6.	,, юстиціи	106.188.763
7.	,, иностранныхъ дѣлъ	7.193.891
8.	,, народнаго просвѣщенія	195.623.813
9.	,, путей сообщенія	676.924.994
10.	,, торговли и промышленности ..	56.395.493
11.	,, землѣдѣлія	137.547.013
12.	Главное Управленіе Государственнаго Коннозаводства	3 808.530
13.	Военное министерство	580.167.179
14.	Морское ,, ...	181.564.286
15.	Государственный контроль	12.696.669
16.	Платежи по государственнымъ займамъ	690.339.348
17.	На расходы не предусмотрѣнные смѣтами, на экстренныя въ теченіе года надобности	10.000.000
	Итого обыкновенныхъ расходовъ	3.287.919.471

II.

Чрезвычайные расходы.

18.	На хозяйственно-операціонные расходы военнаго вѣдомства	10.897.230
19.	На содержаніе желѣзныхъ дорогъ	93.529.876
20.	На выдачу обществамъ желѣзныхъ дорогъ ..	370.000
21.	На постройку новыхъ и капитальное улучшеніе существующихъ портовъ	7.994.000
22.	На оплату таможенныхъ пошлинъ съ предметовъ, получаемыхъ правительственными учрежденіями и на платежи за перевозку войскъ и войсковыхъ грузовъ	245.875.500
	Итого чрезвычайныхъ расходовъ	358.666.606
	**Всего .. ..

Финансы городовъ и земствъ.

Города и земства какъ общественные союзы имѣютъ рядъ потребностей, отчасти государственнаго, отчасти мѣстнаго значенія. Эти потребности могутъ касаться общественнаго порядка и безопасности (содержаніе милиціи, мировыхъ судовъ, арестныхъ домовъ и пр.), внѣшняго благоустройства (водоснабженіе, канализація, освѣщеніе и пр.), народнаго просвѣщенія и здравія и т. д. Для удовлетворенія этихъ потребностей города и земства нуждаются въ средствахъ. Полученіе этихъ средствъ и ихъ расходованіе и составляетъ ту область финансовой науки, которая носитъ названіе ученія о мѣстныхъ финансахъ. Источники мѣстныхъ и государственныхъ доходовъ по существу одни и тѣ же, именно: 1) доходы частно-хозяйственнаго характера отъ общественныхъ имуществъ, предпріятій, промысловъ и пр., 2) налоги (прямые или косвенные), устанавливаемые въ пользу городовъ и земствъ; 3) мѣстныя пошлины; 4) чрезвычайные доходы въ родѣ продажи имуществъ, займовъ, пособій отъ казны и пр. Въ бюджетѣ русскихъ городовъ главнѣйшимъ источникомъ доходовъ являются доходы отъ городскихъ имуществъ и предпріятій. Въ 1899 г. на долю этого источника приходилось 35,5% всѣхъ доходовъ всѣхъ городовъ Евр. Россіи, въ 1909 г. даже 54, 8%. Въ Петроградѣ доходъ отъ городскихъ предпріятій составлялъ 57, 6% (1914 г.) всей доходной смѣты (30,5 мил. руб.). Среди этихъ предпріятій первое мѣсто занималъ трамвай, давшій свыше 20 мил. р. чистаго дохода. Въ послѣдніе годы доходы чисто хозяйственнаго характера въ крупныхъ городахъ замѣтно повышаются (въ Петроградѣ 1916 г.—46-2%, 1908 г.—51, 1%, въ 1915 г.—56, 8%). Второе мѣсто въ городскомъ бюджетѣ занимаютъ налоги 1) оцѣночный сборъ съ недвижимыхъ имуществъ, 2) съ документовъ на право торговли и промысловъ и 3) съ трактирныхъ заведеній. *Оцѣночный сборъ* взимается со всѣхъ, находящихся въ предѣлахъ города недвижимыхъ имуществъ, за исключеніемъ казенныхъ зданій, учебныхъ заведеній и пр. Размѣръ этого сбора не можетъ превышать 10% чистаго имущества или 1% его стоимости. Поступленія отъ оцѣночнаго сбора по всѣмъ городамъ Евр. Россіи равнялись въ 1899 г. 12,3 мил. руб., въ 1909 г.—233, мил. руб. Право городовъ облагать промысловыя свидѣтельства ограничено такими нормами: сборы въ пользу города съ цѣны промысловыхъ свидѣтельствъ на торговыя предпріятія I и II разрядовъ, на промышленныя предпріятія первыхъ пяти разрядовъ не могутъ превышать 15%, а съ цѣны всѣхъ прочихъ промысловыхъ свидѣтельствъ не выше 10%. Доходъ отъ этого источника для всѣхъ городовъ Евр. Россіи равнялся въ 1899 г.—2,2 мил. руб., въ 1909 г.—2,8 мил. р. Сборъ съ трактирныхъ заведеній устанавливается такимъ образомъ: городская дума опредѣляетъ средній размѣръ налога съ каждаго трактира и перемножаетъ его на число трактировъ. Установленная такимъ путемъ сумма распредѣляется уже самими трактирщиками между собой. Сборы съ трактирныхъ и пивныхъ лавокъ составляли 3, 6 мил. руб. (1899 г.) и 4,6 мил. р. 1909 г. Городамъ предоставлено право вводить сборы съ извоз-

наго промысла, съ лошадей и экипажей, съ собакъ, съ привозимыхъ товаровъ и пр. Поступленія отъ сборовъ съ извознаго промысла достигали для всѣхъ городовъ Евр. Россіи—0. 9 мил. р. (1899 г.) и 1 мил. руб. (1909 г.). Въ общемъ налоги съ промышленности и торговли дали для всѣхъ городовъ Евр. Россіи 7, 8 мил. руб.—23,9% (1899 г.) и 8, 8 мил. руб. 23,8% (1909 г.). Въ Петроградѣ сборы съ торговли и промысловъ равнялись въ 1906 г.—2, 8 мил. руб. (11, 5%) въ 1915 г.—3,6 мил. р. (6,3%).

Пошлины, выступающія въ видѣ разнаго рода сборовъ съ нотаріальныхъ актовъ, за клейменіе мѣръ и вѣсовъ, съ аукціонныхъ продажъ имущества и пр., играютъ въ бюджетѣ городовъ ничтожную роль (въ 1899 г.—1,3 мил. руб.—1,4%, въ 1909 г.—1,3 мил. р. —0,8%). Въ виду того, что города выполняютъ нѣкоторыя задачи государственнаго характера, напр. по расквартированію войскъ, государство даетъ городамъ пособія: размѣръ этихъ пособій изъ казны достигалъ въ 1899 г.—7 мил. руб., а въ 1909 г.—10 мил. руб.

Для иллюстраціи строенія городского бюджета въ Евр. Россіи привожу сводную таблицу:

ГОРОДСКІЕ ДОХОДЫ.

Виды доходовъ:	1899 года. Абс. тыс. руб.	1899 года. % %	1909 года. Абс. тыс. руб.	1909 года. % %.
1. Городскіе налоги . .	22.173	23,9	37.657	23,8
2. Пошлины . . .	1.255	1,4	1.302	0,8
3. Доход. съ город. имущ. и предпріятій . . .	32.885	35.5	87.318	54,8
4. Пособія изъ город. источ.	7.328	7,9	10.669	6,7
5. Город. займы . . .	9.152	9,9	6.699	4,3
6. Пр. поступленія . .	19.927	21,5	15.086	9,6
Итого .	92.723	100,0	158.731	100,0

ГОРОДСКІЕ РАСХОДЫ.

1. Участіе въ расходахъ государства . . .	15.566	16,8	20.889	12,7
2. Содерж. город. общ. управленій	8.068	8,7	11,274	7,3
3. Сооруж. и содерж. город. зданій и пр. . . .	9.219	9,9	6.705	4,2
4. Расх. по благоустр. . .	19.852	21.4	44.604	28,0
5. Культ. расходы . . .	21.428	23,1	42.980	27,0
6. Уплата долговъ . . .	7.951	8,6	19.857	12,3
7. Прочіе расходы . . .	10.821	11,7	13.744	8,5
Общ. итогъ расх. .	92.806	100,0	160.053	100,0

Главную статью *земскаго* бюджета составляютъ налоги, извѣстные подъ именемъ *земскихъ сборовъ*. Губернскимъ и уѣзднымъ земскимъ собраніямъ предоставлено право устанавливать земскіе сборы: а) съ недвижимыхъ имуществъ въ городахъ и уѣздахъ, напр.

земель, фабрикъ, домовъ и пр., б) съ промысловыхъ свидѣтельствъ. Обложеніе земли имѣетъ преобладающее значеніе въ земскихъ бюджетахъ. Высота земскаго обложенія производится либо по цѣнности, либо по доходности. Въ земской практикѣ встрѣчаются самые разнообразные пріемы оцѣнки земли: одни земства принимали во вниманіе почвенныя условія, другія—продажныя цѣны на землю, третьи—арендныя цѣны и урожайность. Оцѣночныя работы земствъ еще и до сихъ поръ незакончены. Основнымъ недостаткомъ этихъ работъ является не однородность пріемовъ оцѣнки, нерѣдко крайнее разнообразіе ихъ и вытекающая отсюда неуравнительность земельнаго обложенія и его пестрота. Среднее обложеніе одной десятины земли для 34 земскихъ губерній равнялось въ 1907 г.—29 к. въ 1911—41 коп. Крестьянскія надѣльныя земли обложены за тѣ же годы такъ: 38 коп. и 58 коп., частновладѣльческія—32 коп. и 46 коп. Въ доходномъ земскомъ бюджетѣ важную роль играетъ обложеніе торгово-промышленной и городской недвижимости. Пріемы оцѣнки доходности торгово-промышленныхъ предпріятій, примѣняемые земствами, крайне разнообразны. Одни земства оцѣниваютъ фабричныя зданія по инвентарной стоимости, другія—по матеріальной стоимости, третьи—по страховой оцѣнкѣ. Въ послѣднее время земства стали усиленно облагать промышленныя предпріятія, какъ это видно изъ слѣдующихъ цифръ: въ 1890 г. земскіе сборы съ фабрикъ и заводовъ составляли всего 3.7 мил. руб., въ 1901 г. —9 мил., въ 1910 г.—20 мил. и въ 1912 г.—25 мил руб. Земства, привлекаютъ къ обложенію и городскія недвижимыя имущества для оцѣнки ихъ они пользуются или городскими нормами, или производятъ свои оцѣнки. Въ послѣднее время земства подняли замѣтно и это обложеніе: съ 2,6 мил. руб. (въ 1890 г.), до 5,6 м. (въ 1900 г.) и до 12,2 мил. (1912 г.). Въ 1913 г. доходъ съ недвижимыхъ имуществъ для 40 земствъ достигалъ 184 мил. руб., при 290 мил. всѣхъ доходовъ, что составляетъ свыше 60%.

Земства имѣютъ право облагать дополнительнымъ налогомъ *торгово-промышленныя* предпріятія. Размѣръ этого добавочнаго земскаго обложенія тотъ же, что и для городовъ—15 % и 10% съ цѣны промысловыхъ свидѣтельствъ. Въ 1913 г. сборъ съ документовъ на право торговли и промысловъ равнялся—5, 4 мил. руб. Въ доходъ земствъ поступаютъ судебная пошлина и сборъ съ бумагъ, взимаемые съ гражданскихъ дѣлъ, разбираемыхъ у мировыхъ судей, городскихъ судей, уѣздныхъ членовъ окружного суда. Необходимо еще упомянуть о *земскихъ капиталахъ*, представляющихъ собою источникъ для удовлетворенія земскихъ потребностей. Сюда нужно отнести продовольственные капиталы, капиталы общественнаго призрѣнія, дорожные, страховые капиталы. Въ послѣднее время въ земскомъ бюджетѣ, подобно тому какъ и въ городскомъ, большую роль играютъ пособія отъ казны. По этой статьѣ въ смѣтѣ земствъ показано 22 мил. руб. 1909 г. и 81 мил. въ 1912 г.

Среди земскихъ расходовъ на первомъ мѣстѣ стоятъ расходы на *народное образованіе*: въ 1913 г.—90 мил. руб. изъ общей расходной смѣты въ 290 мил. руб. На второмъ мѣстѣ стоятъ расходы

на *медицинскую* часть—71 мил. руб. Интересно, что, до 1912 г. превалировали расходы на медицинскую часть: въ 1911 г.—54 мил. противъ 52 мил. на народное образованіе, въ 1910 г.—48 мил. противъ 43 мил. руб. Въ послѣднее время въ расходной смѣтѣ земствъ выдвигаются расходы по содѣйствію экономическому благосостоянію населенія 21 мил. руб., въ 1909 г. всего 5 мил. руб. Расходы на дорожную повинность составляли въ 1913 г.—21,5 мил. руб., въ 1909 г.—13,6 мил. руб. Таковы основные расходы земствъ. Земскія смѣты расходовъ и доходовъ по дѣйствующему порядку составлялись губернскими и уѣздными управами и утверждались губернскими и уѣздными собраніями.

ОГЛАВЛЕНІЕ.

Стр.

Предисловіе 3

Понятіе о наукѣ полит. экономіи. Раздѣленіе политической экономіи на рядъ экономическихъ дисциплинъ 5

1. Краткій обзоръ исторіи хозяйственнаго быта. Ступени хозяйственнаго развитія. Хозяйство замкнутое (натуральное) и мѣновое (товарное) и переходныя формы 7

2. Средніе вѣка.

Характерныя черты средневѣковаго помѣстнаго хозяйства. Феодализмъ и крѣпостное право 12

Возникновеніе городовъ. Характерныя черты средневѣковаго городского хозяйства 18

Средневѣковое ремесло и цехи 22

Крестовые походы и ихъ послѣдствія 25

3. Новое время (отъ открытія Америки до конца XVIII в.).

Открытіе Америки и морского пути въ Индію. Колоніи и колоніальная торговля 26

Паденіе крѣпостного права 30

Измѣненія въ обрабатывающей промышленности (домашняя промышленность и мануфактура) 32

Развитіе кредита и банковъ 36

Экономическая доктрина XVI—XVIII ст. (меркантилизмъ) 38

Важнѣйшія черты хозяйственнаго строя Франціи наканунѣ «Великой французской революціи». Физіократы . . . 42

Важнѣйшія черты хозяйственнаго строя Англіи наканунѣ промышленнаго переворота. Адамъ Смитъ. 46

Промышленная революція и ея послѣдствія.

Появленіе рабочаго класса 52

Классическая школа полит. экономіи 55

Процессъ распространенія капиталистическаго хозяйства въ Европѣ и внѣ Европы 60

Переворотъ въ путяхъ сообщенія 62

Прогрессъ техники въ сельскомъ хозяйствѣ, горной и обрабатывающей промышленности. Развитіе крупнаго производства 63

Измѣненія въ положеніи рабочаго класса во второй половинѣ XIX вѣка 65

Развитіе внутренней и внѣшней торговли. Свободная торговля и протекціонизмъ (Фридрихъ Листъ) 68
Развитіе кредита и кредитныхъ учрежденій 73
Расширеніе колоніальныхъ владѣній 74
Міровое хозяйство 76
Историческая школа политической экономіи въ Германіи и распространеніе ея въ другихъ странахъ 80
Австрійская и математическая школа въ полит. экономіи . 83
Соціализмъ. Главные представители соціализма 85

Политическая экономія.

I. Ученіе о производствѣ 88
A. Факторы производства. Природа, какъ факторъ производства. Зависимость хозяйственной дѣятельности отъ природныхъ условій на различныхъ ступеняхъ культуры 89
Трудъ, какъ факторъ производства. Производительный и непроизводительный трудъ 93
Масса труда въ обществѣ. Краткое изложеніе статистики состава народонаселенія 95
Раздѣленіе труда и его виды 97
Производительность и интенсивность труда. Зависимость отъ техники и отъ юридическаго положенія труда, а также и отъ матеріальнаго положенія труда, продолжительности труда и уровня заработной платы . . . 101
Капиталъ, какъ факторъ производства. Капиталъ съ общественной и съ частно-хоз. точки зрѣнія. Виды капитала. Образованіе и воспроизведеніе капитала . . . 106

Размѣръ и формы предпріятій.

Въ земледѣліи крупныя, среднія и мелкія хозяйства. Формы землевладѣнія и системы разселенія 111
Формы предпріятій въ горной и обрабат. промышленности. Техническія формы предпріятій. Условія возникновенія крупнаго производства. Преимущества крупнаго производства передъ мелкимъ 117
Хозяйственныя формы предпріятія. Домашнее производство. Ремесло и его виды. Система домашней промышленности (крупное децентрализованное производство). Кустарная промышленность 121
Предпріятія частныя. Единоличныя предпріятія. Товарищества полныя и коммандитныя. Акціонерныя товарищества 125
Кооперативныя товарищества. Общественныя и государственныя предпріятія 130
Соединенія предпринимателей (синдикаты и тресты) . . . 134

Ученіе объ обмѣнѣ.

Происхожденіе и формы обмѣна. Рынокъ. Цѣнность и цѣна. 140

Деньги.

1. Понятіе денегъ. Функціи денегъ. Количество денегъ, необходимое странѣ. Первобытные денежные матеріалы. Преимущество драгоцѣнныхъ капиталовъ. Монета и монетная единица 149

2. Денежныя системы: монометаллизмъ, биметаллизмъ, вспомогательная система. Денежная система важнѣйшихъ государствъ и Россіи 155

Бумажныя деньги.

Поводы къ появленію бумажныхъ денегъ. Обращаемость бумажныхъ денегъ. Послѣдствія чрезмѣрныхъ выпусковъ бумажныхъ денегъ. Мѣры къ возстановленію металлическаго обращенія. Исторія бумажныхъ денегъ и возстановленія металлическаго обращенія въ Россіи . 158

Кредитъ.

1. Понятіе кредита. Условія появленія кредита. Значеніе кредита. Виды кредита. Кредитные документы: векселя, акціи, облигаціи, банковые билеты и чеки. Расчетныя палаты. Вліяніе кредита на потребность въ деньгахъ. 164

2. Организація кредита. Важнѣйшія пассивныя и активныя операціи банковъ. Виды банковъ. Банки краткосрочнаго и долгосрочнаго кредита. Учрежденія мелкаго кредита. Банки въ Россіи. 173

Пути и средства сношеній.

Вліяніе путей и средствъ сношеній на народное хозяйство. 184

Торговля.

Виды торговли. Техника торговли. Ярмарки и биржи. . . 187

Внѣшняя торговля.

Теорія внѣшней торговли. Торговля иностранными векселями. Вексельный курсъ. Причины колебаній вексельнаго курса. Торговый и расчетный балансъ. 190

Протекціонизмъ и свободная торговля.

Торговые договоры. Историческій очеркъ русской таможенной политики. Современная таможенная политика важнѣйшихъ государствъ и Россіи. 193

Ученіе о распредѣленіи.

А. Доходъ. Доходъ въ объективномъ и субъективномъ смыслѣ. Пріемы для опредѣленія народнаго дохода. Виды дохода. 199

Б. Ученіе о поземельной рентѣ. Понятіе поземельной ренты. Высота поземельной ренты. Отношеніе сельско-хозяйственной техники къ поземельной рентѣ 201

В. Ученіе о заработной платѣ. Условія, опредѣляющія высоту зараб. платы. Формы зараб. платы. Рабочіе союзы. Рабочее законодательство. Страхованіе рабочихъ . 207

Г. Ученіе о прибыли. Составныя части прибыли. Процентъ на капиталъ, его составные элементы и обстоятельства, вліяющія на его высоту. Предпринимательскій барышъ. 215

Д. Ученіе о потребленіи. Организація потребленія. Бережливость и расточительность. Значеніе сбереженій въ народномъ хозяйствѣ. Страхованіе. Соотношеніе между производствомъ и потребленіемъ. Понятіе кризиса. Виды кризисовъ и способы ихъ устраненія 220

Краткій очеркъ науки о финансахъ.

1. Отличительныя черты хозяйства союзовъ публично-правового характера: государства и общинъ (городовъ и земствъ). 227

2. Важнѣйшіе виды расходовъ союзовъ публично-правового характера. 229

3. Важнѣйшіе виды доходовъ союзовъ публично-правового характера: имущества, регаліи, предпріятія, налоги, пошлины 233

Кредитъ (государственный и мѣстный). Его характеръ и значеніе 243

4. Финансы Россіи. Роспись государственныхъ доходовъ и расходовъ 246

Финансы городовъ и земствъ 249

БИБЛІОТЕКА КОММУНИСТИЧЕСКОЙ АКАДЕМІИ.